Andrik Reynaldo Santos Maradiaga

& (+504) 9667-9577 | \boxtimes andricksantos1@gmail.com | \square andriksantos | \square andriksantos | \square andriksantos.github.io \square Honduras, San Pedro Sula

Perfil Profesional

Soy un apasionado profesional con más de 5 años de experiencia en Marketing y Dirección Comercial, poseedor de un Máster en Marketing y Dirección Comercial y una Licenciatura en Informática Administrativa. Mi enfoque está en el éxito de mi equipo, la difusión del conocimiento y la satisfacción del cliente. A lo largo de mi carrera, he liderado y ejecutado proyectos estratégicos que han mejorado significativamente las empresas donde he trabajado.

Formación Académica

EUDE, Escuela Europea de Dirección De Empresas

Máster en Marketing y Dirección Comercial,

Universidad Nacional Autónoma de Honduras

Licenciatura en Informática Administrativa

Ver más estudios...

Spain, Madrid
(2021 - 2023)

Honduras, S.P.S
(2012 - 2019)

Idiomas

Español: Nativo Inglés: Intermedio

Experiencia Laboral

Maega Baterías LTH - S.P.S

Desarrollo de negocios & Mercadeo

(01/11/2023 - Actualidad)

- o Desarrollé e implementé estrategias, para la comercializacion de nuevos productos y servicios.
- Gestioné los medios publicitarios para promover nuestras marcas.
- o Desarrollé estrategias de marketing digital y dirigí lanzamientos exitosos de productos.
- Elaboré y ejecuté planes de mercadeo, gestionando eficazmente el presupuesto asignado.
- Implementé estrategias de trade marketing para potenciar nuestras relaciones con los clientes.

Maega Baterías LTH - S.P.S

Ejecutivo Data Analytics

(01/09/2022 - Actualidad)

- Aumenté las ventas en un 30% mediante estrategias de inteligencia de negocios.
- o Supervisé proyectos que optimizaron la eficiencia y redujeron costos operativos.
- o Realicé análisis de datos para identificar patrones y tendencias, impulsando decisiones acertadas.
- o Desarrollé y mantuve bases de datos de alta calidad y sistemas de almacenamiento.
- o Presenté informes a la alta dirección, facilitando la toma de decisiones estratégicas.
- o Desarrollé y ejecuté estrategias de fidelización de clientes que aumentaron la retención de clientes en un 65%.

Maega Baterías LTH - S.P.S

Community Manager & Diseñador Senior

(17/11/2020 - Actualidad)

- Monitoricé métricas y realicé ajustes para optimizar resultados.
- Creé contenidos atractivos y gestioné campañas publicitarias exitosas.
- Investigué el mercado y proporcioné información valiosa para decisiones estratégicas.
- Diseñé y ejecuté campañas que mejoraron la conversión de leads en ventas, contribuyendo a un aumento notorio en los ingresos de la compañía.
- Implementé estrategias de marketing digital que aumentaron la visibilidad de la empresa en línea y generaron un incremento del 60% en el tráfico web redes sociales.

Maega Baterías LTH - S.P.S

Support IT Regional

(17/12/2019 - 07/08/2020)

- o Identifiqué oportunidades de mejora en la infraestructura tecnológica y propuse soluciones innovadoras para optimizar la eficiencia y reducir costos.
- o Colaboré en la implementación de nuevas tecnologías y herramientas que mejoraron la productividad y la colaboración dentro del equipo.
- Fui responsable de la evaluación y selección de software y hardware de vanguardia para mantener a la organización actualizada con las últimas tendencias tecnológicas.
- Lideré proyectos de innovación en TI, como la adopción de soluciones de nube, virtualización y seguridad cibernética de última generación.

Gildan - Río Nance, Choloma Cortés

Support IT - Práctica Universitaria

(03/06/2019 - 11/10/2019)

- Monitoreé la red y participé en la implementación de Office 365 y dispositivos BrightSign para comunicación interna. Ademas
- Administré el equipo de cómputo y activé directory, manteniendo un entorno de trabajo eficiente.

Inversiones Chris - S.P.S

Jefe de Informática

(05/01/2016 - 30/01/2019)

- o Garanticé el funcionamiento sin interrupciones de la red y la infraestructura tecnológica.
- Proporcioné soporte técnico de alta calidad y mejoré la satisfacción de los usuarios.
- Supervisé áreas regionales para mantener la operación eficiente.
- Realicé mantenimiento preventivo y solucioné fallas de manera eficiente.
- Colaboré estrechamente con otros departamentos para identificar oportunidades de automatización y optimización de procesos a través de la tecnología.

Techo Honduras - S.P.S

Web Manager

(01/03/2018 - 04/09/2018)

Me encargué de garantizar el funcionamiento sin interrupciones de todos los sitios web bajo mi responsabilidad.
 Esto incluyó supervisar servidores, gestionar actualizaciones y solucionar problemas de manera eficiente para garantizar una experiencia en línea sin inconvenientes.

Habilidades Personales

Comunicación	Liderazgo	Trabajo en Equipo	Gestión del Tiempo
Resolución de Problemas	Adaptabilidad	Creatividad	Gestión de Proyectos

Habilidades Tecnológicas

Marketing Digital	Análisis de Datos	Gestión de Proyectos	Automatización de Marketing
CRM	Desarrollo Web	Software de Diseño	Redes Sociales

Habilidades Técnicas

Análisis de Datos Estrategias de SEO y SEM Gestión de Campañas Publicitarias Automatización de Marketing Gestión de CRM Creación de Informes de Ventas Análisis de Competencia Modelos de Predicción de Ventas y Marketing