2021-2022 (2)

《面向对象的系统分析与设计[UML]》

实验报告

学院:	
班级:	
姓名:	banban
学号.	

《面向对象的系统分析与设计[UML]》

实验1 用例建模

[实验日期]

2022 年 4 月 7 日

[实验目的]

- 1. 掌握客户需求分析的方法和步骤
- 2. 了解以用例驱动的软件开发方法
- 3. 识别并编写用例
- 4. 用 StarUML 5.0(免费开源) 绘制用例图

[实验内容]

- 1. 收集 "NextGen POS 应用"的业务需求
- 2. 整理并识别参与者和用例
- 3. 编写用例, 绘制用例图以理解功能需求

「 实验原理和步骤]

(1) 收集需求。以任务和客户为中心,通过问卷、会议、面谈等手段对客户需求进行调研,获得系统目标、 范围和功能要求的初步说明。见附录 2。(对于大型系统,要从企业的经营目标、部门的运行目标入手 进行分解。这些目标可以从对高层领导、中层领导的访谈中挖掘。)

系统目的: 用于(部分地)记录销售信息和处理支付过程

范围: 收银员和顾客

功能要求: 该系统实现用户注册、销售处理、退货处理、收款、显示支付总额和所计算的税金、逐条记录 出售商品并通过统一价格规则来计算、打印完整销售信息、打印票据······

- (2) 识别参与者。可以根据下面的一些问题来寻找系统的参与者:
- ① 谁使用系统?
- 收银员
- ② 谁安装系统、维护系统?
- 系统管理员
- ③ 谁启动系统、关闭系统?
- 经理
- ④ 谁从系统中获取信息,谁提供信息给系统? 顾客 收银员
- ⑤ 在系统交互中, 谁扮演了什么角色? 收银员是交互的实际执行者, 顾客是交互的发起者
- ⑥ 系统会与哪些其他系统相关联? 销售活动系统、人力资源系统、财务系统
- (3) 识别用例。可以根据下面的一些问题来识别用例:
- ① 参与者希望系统提供什么功能? 购买商品、分析销售和效绩数据、处理销售
- ② 系统是否存储和检索信息?
- 是
- ③ 当系统改变状态时,是否通知参与者? 是
- ④ 是否存在影响系统的外部事件,是哪个参与者通知系统这些外部事件?**存在,如支付授权服务。计算机 系统参与者**

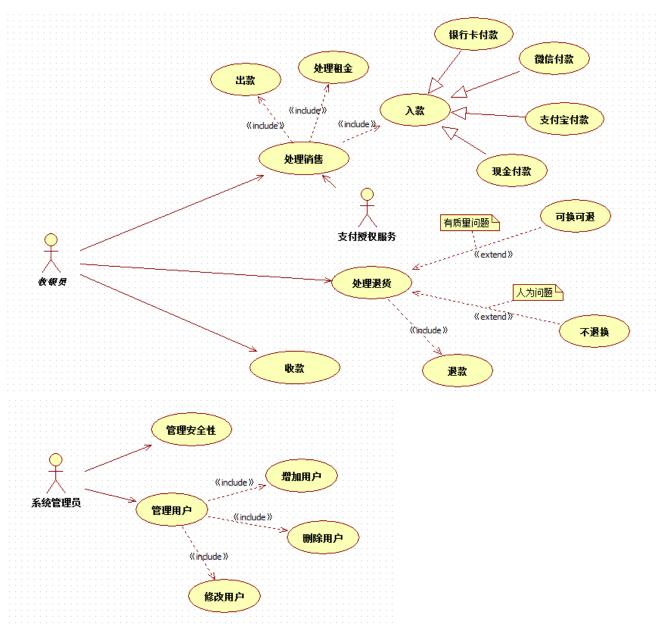
注意优质用例要紧盯"用户目标级"

(4) 确定初始版本用例模型。确定初始版本的用例后,(采用 Rose) 绘制用例草图;针对每个用例,采用某种一致的格式撰写用例描述(若流程很复杂,可先绘制活动图)。

(5) 完善用例模型。待用户了解了初始版本用例模型后,与用户逐个研究每个用例,现场画活动图,推敲用例描述的文字(最主要的目的是确定用例的合理性、发现新的用例)。运用"包含"、"扩展"、"泛化"关系精化用例模型(分析师慎用)。

[实验结果]

采用 StarUML 5.0 绘制的用例图 (完善后的用例模型)



"处理销售"用例描述。(替代流程只写 3a, 3b, 3c)

范围: NextGen POS 应用

级别: 用户目标

主要参与者: 收银员

涉众及其关注点:

收银员:准确无误处理商品销售的过程。

顾客: 以最小代价完成商品购买活动,有便捷售后服务。

经理: 执行超控服务, 更正收银员不当操作。

基本流程:

- 1. 顾客携带所购商品或服务到收银台通过 POS 机付款。
- 2. 收银员开始一次新的销售交易。
- 3. 收银员输入商品条码。
- 4.系统逐条记录出售的商品,显示该商品的描述、价格和累计额。价格通过一组价格规则来计算。
- 5.系统显示总额和所计算的税金。
- 6. 收银员告知顾客总额,并请顾客付款。
- 7.顾客付款,系统处理支付。
- 8.系統记录完整的销售信息,并将销售和支付信息发送到外部的账务系统和库存系统。
- 9. 系统打印票据

代替流程:

- a. 经理在任意时刻要求进行超控操作:
 - 1. 系统进入经理授权模式。
 - 2. 经理或收银员执行某一经理模式的操作。
 - 3. 系统回复到收银员授权模式。
- b. 系统在任意时刻失败:
 - 1. 收银员重启系统,登录,请求恢复上次状态。
 - 2. 系统重建上次状态。
 - 2a. 系统在恢复过程中检测到异常:
 - 1. 系统向收银员提示错误,记录此错误,并进入一个初始状态。
 - 2. 收银员开始一次新的销售交易。
- 1a. 客户或经理需要恢复一个中断的销售交易。
 - 1. 收银员执行恢复操作,并且输入 ID 以提取对应的销售交易。
 - 2. 系统显示被恢复的销售交易状态及其小计。
- 2a. 未发现对应的销售交易。
 - 1. 系统向收银员提示错误。
 - 2. 收银员可能会开始一个新销售交易,并重新输入所有商品。
 - 3. 收银员继续该次销售交易(可能要输入更多的商品或处理支付)。

前置条件: 收银员必须经过确定和认证

后置条件:存储销售信息、准确计算税金、更新账务和库存信息、记录提成、生成票据、记录支付授权。

"处理退货"用例描述

范围: NextGen POS应用

级别: 用户目标

主要参与者: 收银员, 顾客

涉众及其关注点:

收银员:准确无误处理商品销售的过程。

顾客:对购买到不满意的商品希望商店能够及时提供便捷满意的退换服务。

经理:协调顾客不满意商品的退货过程。

基本流程:

- 1.顾客携带退货商品或服务到收银台。
- 2. 收银员开始一次新的退货服务。
- 3. 收银员输入商品条码及顾客购买信息。

- 4.系统显示出顾客购买的商品,显示顾客购买该商品时的购买全部信息、价格。
- 5. 系统显示购买总额和缴纳的税金。
- 6. 收银员检查退货商品,确认顾客不满意方面,判断是否达到退货条件。
- 7. 达成退货条件,收银员确认退款,系统处理退款信息。
- 8. 系统记录完整退货信息,将销售和退款信息发送到外部的账务系统和库存系统,更新财务库存信息。
- 9. 系统打印退款票据

代替流程:

- a. 商品不满足退货条件
 - 1a. 客户中断退货交易。
 - 1. 收银员执行中断操作。
 - 2. 系统退出退货交易状态。
 - 2a. 收银员再次与顾客交流退货详情。
 - 1. 收银员可能会开始一个新退货处理,并重新输入退货商品信息。
 - 2. 收银员或经理继续该退货商品进行检查,评判是否达到退货条件。
 - 3a. 经理进行超控操作:
 - 1. 系统进入经理授权模式。
 - 2. 经理接管退货交易, 检查退货商品, 评判是否达到退货条件, 并得出本次退货的最终结果。
 - 3. 系统回复到经理仲裁结果。
- b. 顾客取消退货服务
 - 1b. 收银员关闭退货交易
 - 1. 收银员执行中断操作。
 - 2. 系统退出退货交易状态。

前置条件: 顾客对购买的商品不满意

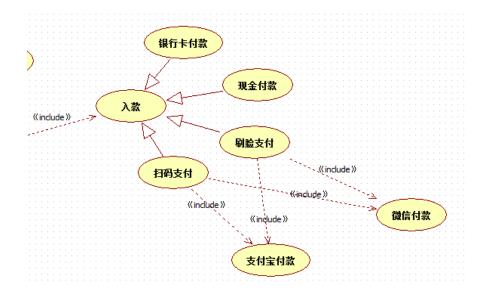
后置条件: 更改存储销售信息, 更新账务和库存信息, 记录退货信息、生成票据、记录支付授权信息。

[实验总结]

① 对重点实验结果进行分析?

用例的三种常用形式,用例能够以不同形式化程度或格式进行编写:

- 摘要——简洁的一段式概要,通常用于主成功场景。前例中的处理销售就是摘要形式的用例。在早期需求分析过程中,为快速了解主题和范围。可能只需要几分钟进行编写。
- •非正式——非正式的段落格式。用几个段落覆盖不同场景。前例中处理退货就是非正式形式的用例。在早期需求分析过程中,为快速了解主题和范围。可能只需要几分钟进行编写。
- 详述——详细编写所有步骤及各种变化,同时具有补充部分,如前置条件和成功保证。确定并以摘要形式编写了大量用例后,在第一次需求讨论会中,详细地编写其中少量(例如 10%)的具有重要架构意义和高价值的用例。
- ② 实验中的问题和改进方案:例如扫码支付、刷脸支付。



- ③ 收获与体会:如用例建模的工作流程、识别优质用例的要点、绘制用例图的要点、UCN 书写的要点等用**例建模的工作流程:**
- 倾听: 既是和客户交流, 搞清楚他们要什么。
- •捕获:"谁"通过使用系统的"什么功能"达成"什么目的"?不断回答这个问题,确定用例和角色,宁可重复覆盖,也不要覆盖不全。
- •细化:对各个用例进行细化,考虑各个业务场景,归纳成事件流,用活动图描述出来。
- •调整:也许某些用例全部或部分重复了,也许某个用例过于复杂,也许某个用例包含了多条事件流且这些事件流没有相交,也许某些事件流都包含了同一个子段,这些都需要调整,随着用例的调整,角色也随之相应调整。
- 检查: 通过以上 4 个子过程输出的用例模型如果不满足则需要打回重构。

识别优质用例的要点:

- •整体完备性: "好的"测试用例一定是一个完备的整体,是有效测试用例组成的集合,能够完全覆盖测试需求。
- •等价类划分的准确性:指的是对于每个等价类都能保证只要其中一个输入测试通过,其他输入也一定测试通过。
- 等价类集合的完备性: 需要保证所有可能的边界值和边界条件都已经正确识别。

绘制用例图的要点:

- 注意箭头的指向, 包含关系指向被包含的用例, 泛化关系指向父用例, 扩展关系指向被扩展的用例
- 区分泛化和包含关系
- •用例图包含六个元素,分别是:参与者 (Actor)、用例(Use Case)、关联关系(Association)、包含关系(Include)、扩展关系(Extend)、泛化关系 (Generalization)

本次实验的用例图不算复杂,但可以体会到用例建模的工作流程,绘制用例图的过程中,先要搞清楚 参与者和用例,然后找出参与者和用例之间的关系。用例建模前需要仔细分析系统的需求,先逐个添加用 例,做一个简单的草图,然后对这个草图进行优化。

附录:

参与者	目标	参与者	目标
收银员	处理销售 处理租金 处理退货 入款 出款 	系统管理员	增加用户 修改用户 删除用户 管理安全 管理系统表
经理	启动 关闭 	销售活动系统	分析销售和性能数据

