

1. Capa
2. Problema
3. Público-alvo
4. Tamanho de mercado
5. Proposta de valor
6. Modelo de negócio
7. Como funciona
8. Como implementar
9. Apresentação de resultados
10. Diferencial
11. Benefícios
12. Equipe
13. Agradecimento



Nome +  
LOGO da Startup

Nome de quem irá apresentar

## Contexto do Problema (Storytelling)

Se necessário, use mais de um slide.

## Dados demográficos e Etnográficos

Gráficos e Infográficos são uma boa forma de expor dados específicos.

## Dados do tamanho de Mercado

Gráficos e Infográficos são uma boa forma de expor dados específicos.

## Apresente a sua Proposta de Valor

Acentue, de forma objetiva,  
o “porquê” da sua solução existir.

## Apresente o seu Modelo de Negócio

Destaque como você irá ganhar dinheiro entregando a proposta de valor apresentada.

Como o usuário irá de  
fato utilizar?

Descreva o passo a passo da  
utilização da solução.



Apresente como sua solução  
será implementada

Qual estágio seu negócio está?

Apresente todos os resultados  
que sua empresa já teve

Por que sua solução é diferente  
das atuais?

Quais as vantagens para seu  
cliente?

Quem está por trás desse  
negócio?

Apresente todos os resultados  
que sua empresa já teve

Frase de Efeito

Nome + Logo da startup + Contato