

UNIDADE II

Administração

Prof. Me. Antônio Palmeira

Conteúdo da Unidade II

- Funções da Administração.
- Funções das Empresas.
- Administração Estratégica.
- Gestão da TI.
- Governança de TI.

Funções da Administração

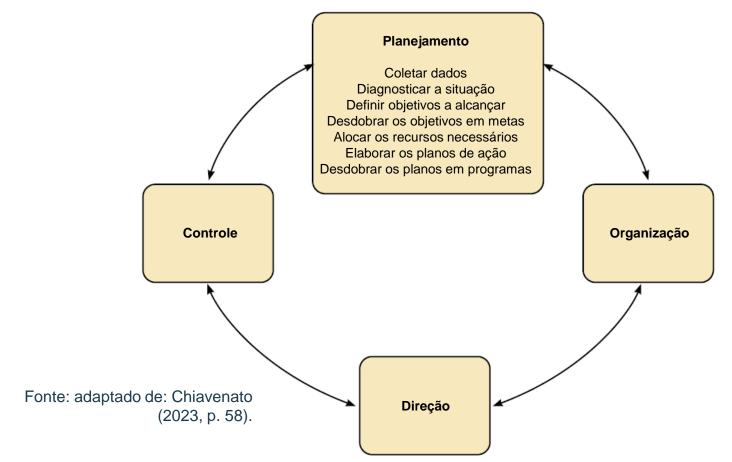
- Planejamento.
- Organização.
- Direção.
- Controle.

Funções da Administração: Planejamento

 Constitui a primeira função do processo administrativo de planejar, organizar, dirigir e controlar, vindo antes da execução de qualquer atividade empresarial.

 Pode ser compreendido como um processo intrinsecamente dinâmico e estratégico que se inicia com reflexões aprofundadas sobre os norteadores fundamentais, tais como missão,

visão e valores das empresas.



Objetivos primordiais da função de planejamento

- Atendimento a procedimentos e políticas.
- Determinação e execução.
- Criação de marcos e cronogramas.
- Previsões de recursos.
- Análise de externalidades.
- Interatividade hierárquica.
- Revisão e realinhamento.

Interações entre planejamentos

Item	Planejamento		
	Estratégico	Tático	Operacional
Visão Valores Missão Cenários	Estabelece	Consolida e aprimora	Operacionaliza
Oportunidades Ameaças Pontos fortes Pontos fracos Atuação estratégica	Analisa	Analisa, detalha e operacionaliza	Detalha e operacionaliza
Objetivos Metas	Estabelece	Decompõe e aprimora	Detalha
Estratégias Políticas	Estabelece	Consolida e aprimora	Operacionaliza
Projetos Planos de ação	Orienta	Estabelece e detalha	Operacionaliza

Fonte: adaptado de: Oliveira (2019, p. 168).

Etapas do planejamento

Etapas do planejamento	Função administrativa	
1. Avaliação da situação atual		
2. Processo decisório	Planejamento	
3. Definição de objetivos		
4. Estabelecimento de planos		
5. Implementação dos planos	Organização	
6. Execução dos planos	Direção	
7. Avaliação dos resultados	Controle	

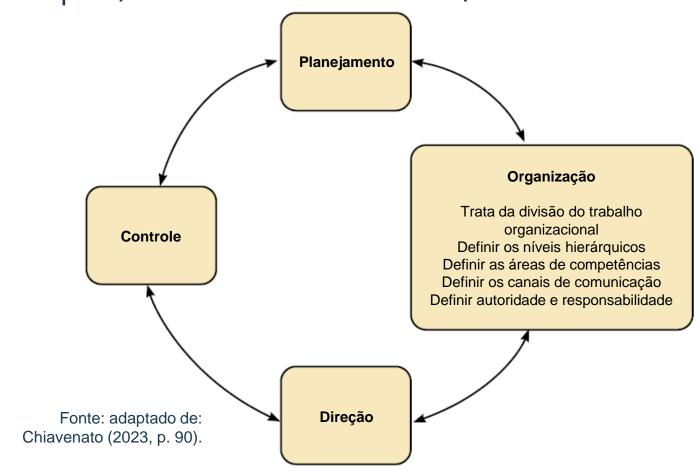
Fonte: adaptado de: Oliveira (2019, p. 168).

Funções da Administração: Organização

 Envolve a criação de uma estrutura que distribui tarefas, estabelecendo uma base para a coordenação efetiva e a consecução dos objetivos estratégicos.

• É a espinha dorsal que sustenta o funcionamento coeso e eficiente de uma empresa, capacitando-a a enfrentar desafios, inovar e prosperar em um ambiente empresarial

dinâmico.

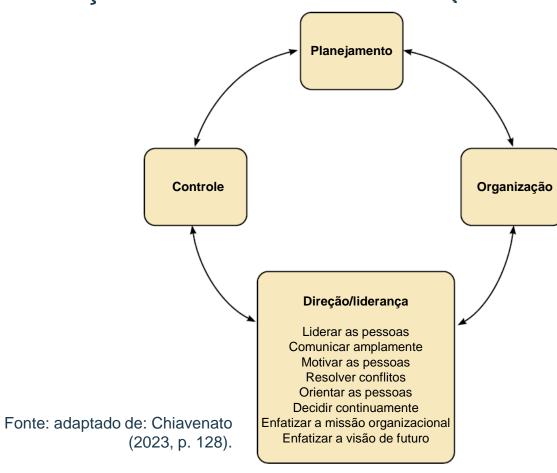


Funções da Administração: Direção

 Envolve liderar, motivar e influenciar os membros da organização para alcançar os objetivos estabelecidos.

Isso inclui atividades como liderança, comunicação, motivação, coordenação e supervisão, visando orientar eficazmente a equipe na execução das tarefas e na realização dos

objetivos organizacionais.

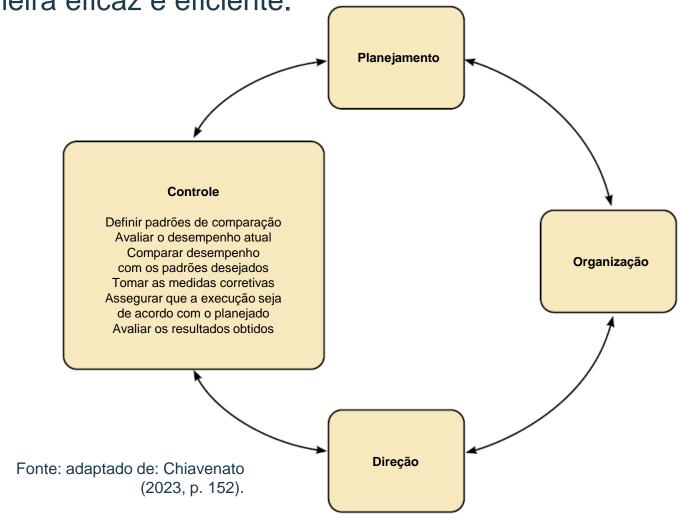


Funções da Administração: Controle

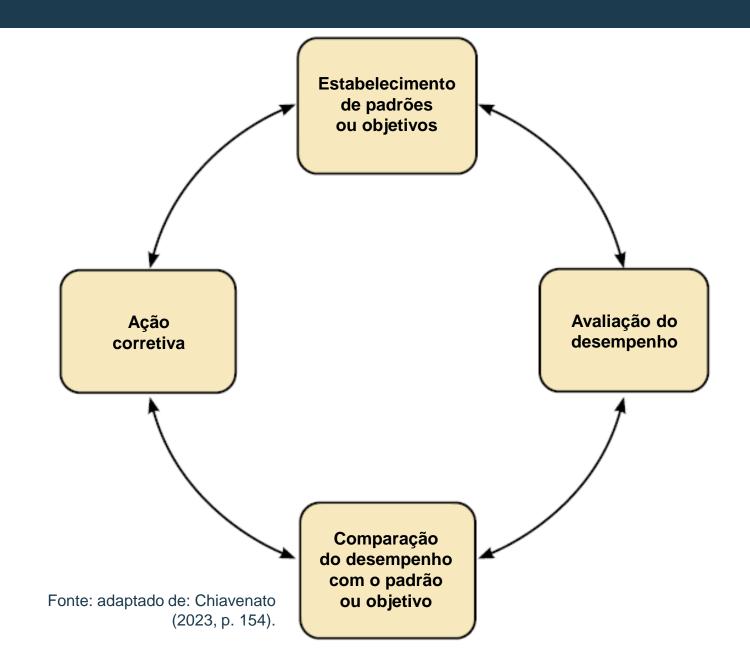
Assegura que as atividades da organização ocorram de acordo com os planos estabelecidos.

■ Envolve monitoramento, avaliação e ajustes necessários para garantir que os objetivos

organizacionais sejam alcançados de maneira eficaz e eficiente.



Quatro etapas do processo de controle



Interatividade

Qual das alternativas a seguir não é uma função da administração?

- a) Planejamento.
- b) Operacionalização.
- c) Organização.
- d) Direção.
- e) Controle.

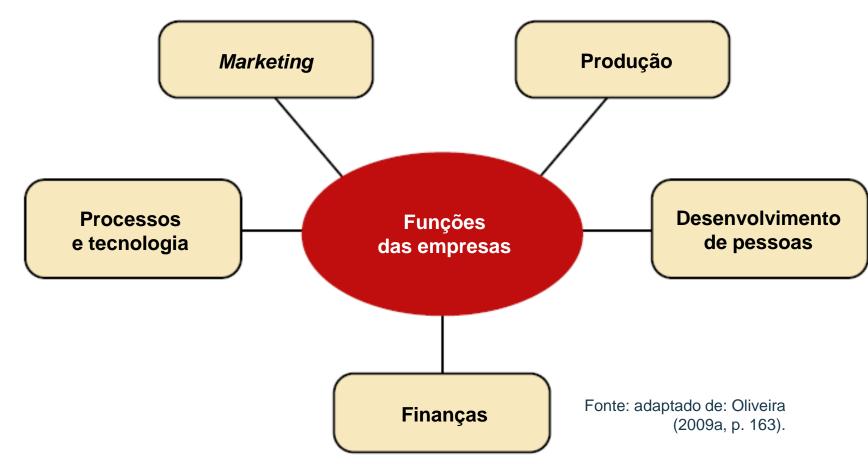
Resposta

Qual das alternativas a seguir não é uma função da administração?

- a) Planejamento.
- b) Operacionalização.
- c) Organização.
- d) Direção.
- e) Controle.

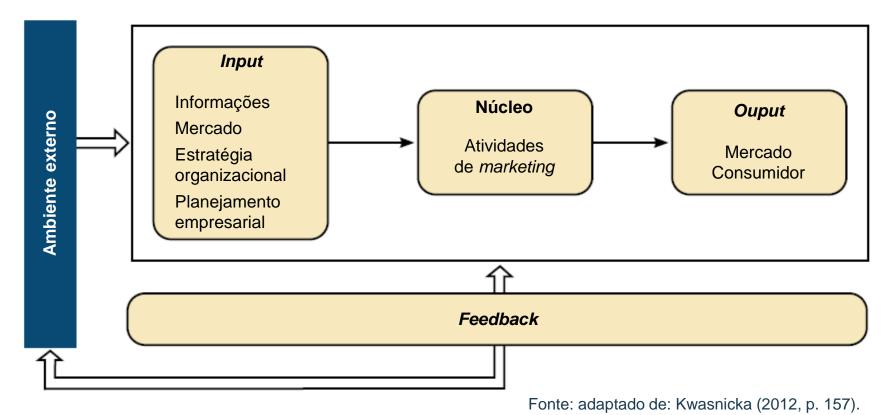
Funções das empresas

 São atividades que devem ser desempenhadas pelos conjuntos homogêneos das unidades organizacionais das empresas, tendo em vista otimizar os resultados de seus negócios, produtos e serviços.



Funções das empresas: Marketing

- É responsável pela análise, planejamento, implementação e avaliação de estratégias e ações cujo objetivo é atender às necessidades e expectativas do mercado consumidor.
- É por meio das atividades executadas por essa função que o negócio é economicamente sustentado, por causa do posicionamento e promoção dos produtos ou serviços que devem ser entregues para o cliente.



Ps do Marketing

- Produto: abrangendo características físicas ou tangíveis, qualidade, design, embalagem e a marca que confere identidade única ao produto ou serviço.
- Preço: envolve considerações sobre estratégias de precificação, percepção de valor pelo cliente, descontos e condições de pagamento.
- Praça: concentra-se na distribuição e disponibilidade do produto, além dos canais de distribuição, logística, transporte e estratégias para garantir que o produto esteja disponível no local e momento certos para atender às necessidades dos consumidores.
 - Promoção: engloba todas as atividades relacionadas à comunicação e promoção do produto. Isso inclui publicidade, relações públicas, vendas pessoais, promoções de vendas, marketing de conteúdo e estratégias online.

Atividades da função de Marketing

- Pesquisa de mercado.
- Segmentação e posicionamento.
- Desenvolvimento de produto.
- Preço e estratégias de precificação.
- Comunicação e publicidade.
- Distribuição e logística.
- Promoção de vendas.
- Relacionamento com o cliente.
 - Marketing digital.
 - Análise de desempenho e métricas.

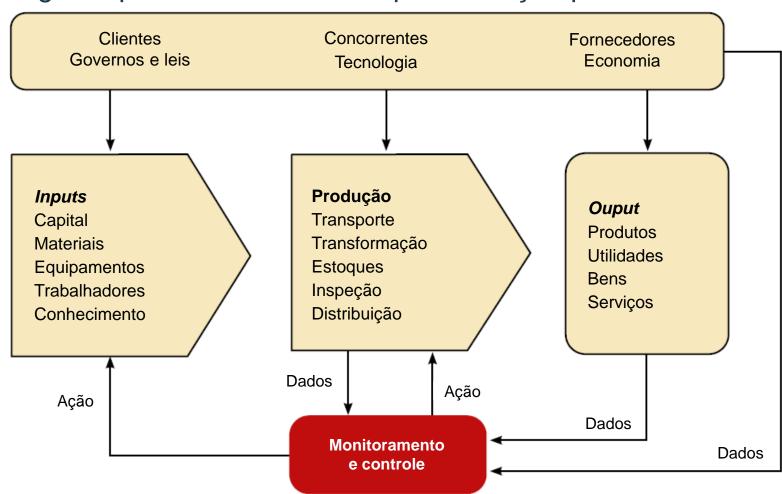
Funções das empresas: Produção

• É responsável por coordenar uma série de atividades que visam criar, fabricar e entregar produtos ou serviços ao mercado.

Abrange desde a fase inicial de design do produto até a sua disponibilização para os

consumidores finais.

Fonte: adaptado de: Masiero (2012, p. 170).



Características importantes dos sistemas produtivos

- Eficiência: refere-se à relação entre os resultados alcançados e os recursos empregados.
- Efetividade: relaciona-se com a execução correta de atividades para alcançar objetivos previamente definidos.
- Capacidade de produção: refere-se à utilização das instalações industriais e/ou comerciais, considerando equipamentos e ferramentas empregados na transformação de matérias-primas em produtos acabados.
- Qualidade: significa atender aos padrões predefinidos como necessários para satisfazer às demandas dos clientes.
 - Tempo de resposta: representa o tempo necessário para a empresa atender a uma demanda, especialmente quando se trata de modificações nos produtos ou serviços.
 - Flexibilidade: diz respeito à capacidade de realizar mudanças no sistema de produção de forma fácil.

Funções das empresas: Finanças

- Traz um conjunto de práticas estratégicas que visam garantir a liquidez e a solidez financeira, além de orientar as decisões cruciais para o crescimento sustentável e a maximização do valor para os stakeholders.
- Cuida da administração dos recursos econômicos patrimoniais e financeiros, com a finalidade de maximizar o valor de mercado da empresa e a remuneração de seus acionistas e investidores.
- Avalia constantemente as condições do mercado financeiro, identificando oportunidades e escolhendo as melhores estratégias para financiar operações.

Atividades da função finanças

- Planejamento Financeiro.
- Gestão de Riscos Financeiros.
- Geração de Relatórios Financeiros.
- Diálogo contínuo com stakeholders.
- Conformidade regulatória.

Funções das empresas: Recursos Humanos

- Desempenha um papel fundamental e multifacetado no contexto organizacional, indo muito além da mera gestão burocrática de funcionários.
- Esta área estratégica é o epicentro das relações interpessoais na empresa, influenciando diretamente a cultura organizacional, o desempenho dos colaboradores e, por consequência, o sucesso global da organização.

Atividades da função RH

- Recrutamento e seleção.
- Treinamento e desenvolvimento.
- Gestão de desempenho.
- Administração de benefícios e compensações.
- Gestão da cultura organizacional.
- Conformidade regulatória.
- Promoção da diversidade e inclusão.
- Promoção do bem-estar do funcionário.

Interatividade

Qual das alternativas a seguir não representa um P do Marketing?

- a) Produto.
- b) Preço.
- c) Praça.
- d) Promoção.
- e) Prejuízo.

Resposta

Qual das alternativas a seguir não representa um P do Marketing?

- a) Produto.
- b) Preço.
- c) Praça.
- d) Promoção.
- e) Prejuízo.

Estratégia

- Termo utilizado há séculos e tem as suas origens na área militar.
- A palavra estratégia vem do grego strategos, que significa arte ou liderança do general.
- O seu conceito está relacionado aos seguintes aspectos: tomada de decisão; determinação de objetivos e metas; longo prazo; conjunto de ações; análise de cenários internos e externos.

Estratégia (tomada de decisão)

- Estratégia nos remete à ideia de estratégia como tomada de decisão diante de opções que se apresentam.
- A ação estratégica está relacionada fortemente ao trabalho de escolher ou não uma opção.
- Ser estratégico não é "abraçar" tudo, mas determinar o foco das nossas ações, por meio das escolhas, e assim alcançar vantagens competitivas.

Estratégia (determinação de objetivos e metas)

- Não é possível agir estrategicamente sem estabelecer onde nós queremos chegar, e isso consiste na definição de objetivos.
- O estabelecimento de objetivos dá sentido ao caminho a ser traçado.
- Os objetivos são de natureza qualitativa, como contexto ou situações que desejamos atingir.
- Já as metas possuem uma natureza quantitativa, sempre relacionada a números, e têm a necessidade de serem relevantes, temporais, atingíveis e específicas.

Estratégia (longo prazo)

- Pensar estrategicamente é sempre pensar no longo prazo.
- Quem pensa no curto prazo pensa apenas no operacional e não consegue enxergar o amanhã.
- Longo prazo = Estratégico.
- Médio prazo = Tático.
- Curto prazo = Operacional.

Estratégia (conjunto de ações)

- A estratégia é um processo, ou seja, um conjunto de tarefas.
- As tarefas existem e são colocadas no contexto de um plano que precisa conter a descrição de papéis, responsabilidades, objetivos, metas, custos, patrocinadores, cronogramas, entre outros.

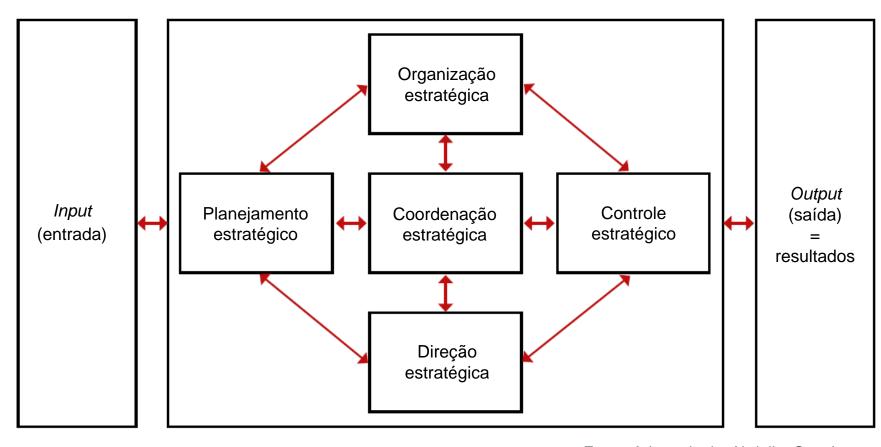
Estratégia (análise de cenários internos e externos)

- Esses cenários são também chamados de meio envolvente e nele encontramos os fatores que influenciam a elaboração das estratégias corporativas.
- No contexto interno encontramos as forças e fraquezas.
- No contexto externo encontramos as oportunidades e ameaças.

Administração estratégica

- A administração estratégica envolve a tomada de decisão sobre recursos com base nas funções já vistas da administração clássica, mas a sua perspectiva é sempre no longo prazo, no futuro, e considerando a realidade ambiental (interna e externa).
- O principal objetivo da administração estratégica é a busca da vantagem competitiva, a partir de processos, princípios e estruturas que favoreçam o atingir das metas organizacionais estratégicas.

Administração estratégica como um sistema



Fonte: Adaptado de: Abdalla; Conejero; Oliveira (2019, p. 64).

Estratégias competitivas

- Estratégia de diferenciação.
- Estratégia de liderança em custo.
- Estratégia de foco.

Planejamento estratégico

- É o estabelecimento de um conjunto de providências a serem tomadas pelo executivo para a situação em que o futuro tende a ser diferente do passado.
- É o processo de elaboração da estratégia, definindo a relação entre a organização e o ambiente.
- Compreende a tomada de decisões sobre direcionamentos que a organização pretende seguir, produtos e serviços a serem oferecidos, além de mercados e clientes que a empresa pretende atingir.

Interatividade

Pensar e trabalhar estrategicamente passa necessariamente por:

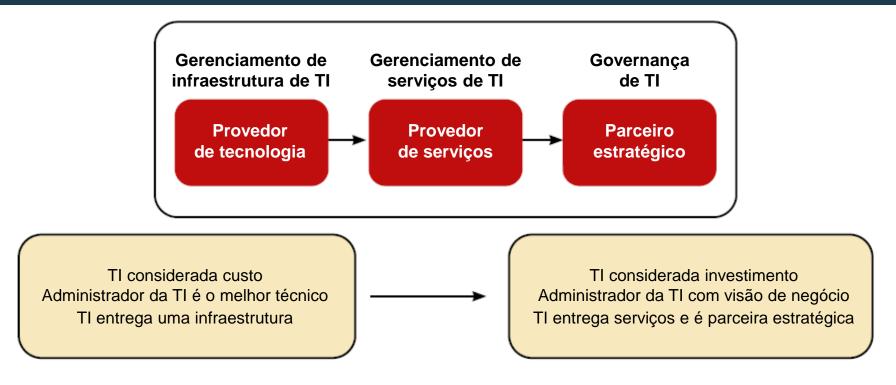
- a) Estabelecer objetivos de curto prazo.
- b) Considerar metas de médio prazo.
- c) Analisar apenas o ambiente interno.
- d) Considerar apenas o ambiente externo.
- e) Criar ações para atingir objetivos e metas.

Resposta

Pensar e trabalhar estrategicamente passa necessariamente por:

- a) Estabelecer objetivos de curto prazo.
- b) Considerar metas de médio prazo.
- c) Analisar apenas o ambiente interno.
- d) Considerar apenas o ambiente externo.
- e) Criar ações para atingir objetivos e metas.

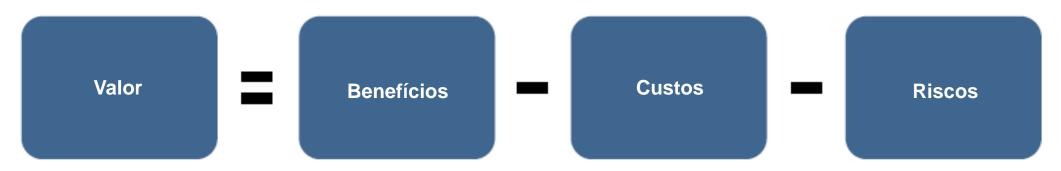
Administração da TI



Fonte: adaptado de: Magalhães; Pinheiro (2007, p. 37).

TI como um Serviço

- Um serviço de TI como a entrega de valor por meio de ferramentas e recursos de infraestrutura de TI, visando à satisfação dos clientes.
- Exemplos práticos de serviços de TI incluem acesso à internet, armazenamento de dados e serviços fornecidos por meio de aplicativos web, entre outros.

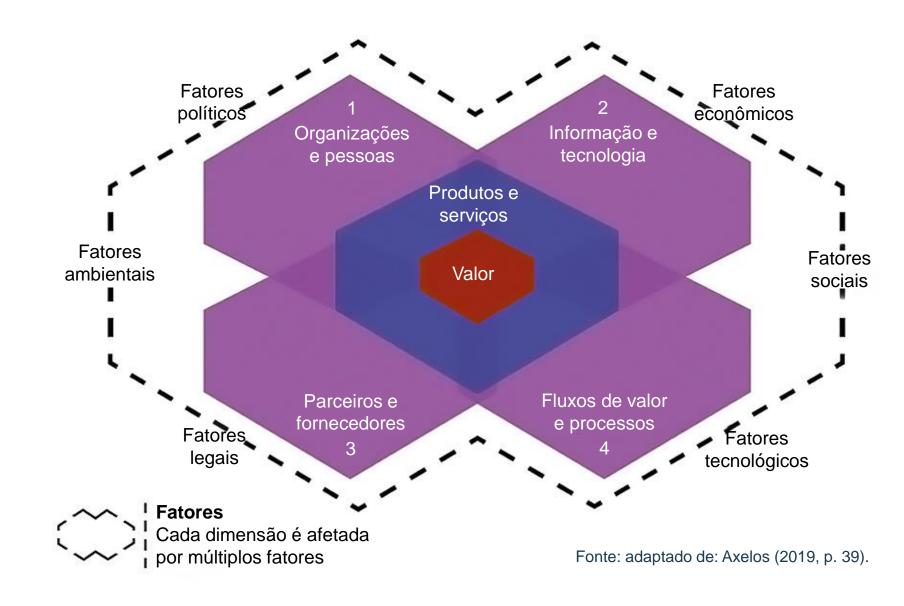


Fonte: adaptado de: ITGI (2007, p. 15).

Gestão de Serviços de TI

- Consiste em transformar os recursos de TI em serviços que proporcionem valor aos negócios de uma empresa.
- Deve ser feita a partir de frameworks e boas práticas com o ITIL®.

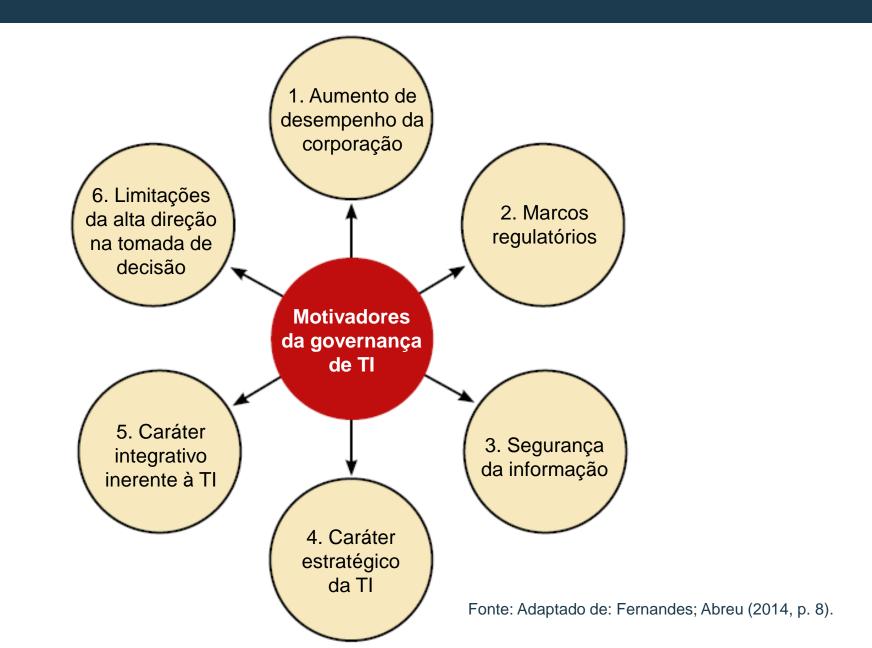
Modelo das Quatro Dimensões do Gerenciamento de Serviços de TI baseado no ITIL® 4



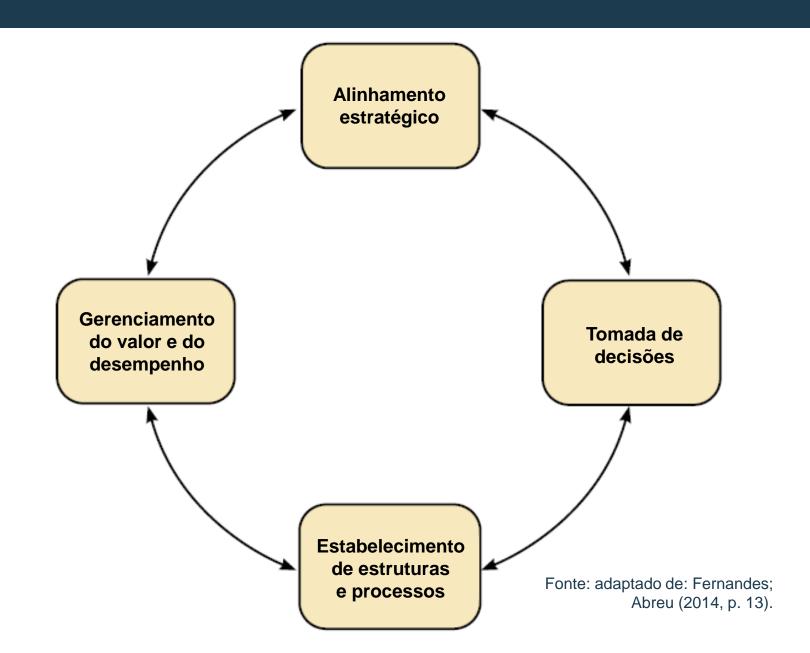
Governança de TI

 Pode ser definida como a responsabilidade da alta direção da empresa em estabelecer papéis, responsabilidades e estruturas para a área de TI, a fim de sustentar e ampliar as estratégias organizacionais.

Motivadores da Governança de TI



Ciclo da Governança de TI



Modelos de Governança de TI

- Modelo de governança utilizado no Center for Information Systems Research (CISR) do Massachusetts Institute of Technology (MIT) apresentado por Weill e Ross (2006).
- Modelo baseado no ciclo da governança de TI.
- Norma ISO 38500:2018.
- Modelo COBIT®.

Modelo COBIT®

Fonte: Isaca (2019a, p. 19).

Figure 4.1 **COBIT Overview**

Inputs to COBIT 2019

COBIT 2019

COBIT 5 **COBIT Core Reference Model of Governance** Standards, and Management Objectives Frameworks, Regulations Community Contribution MEA04-Managed Assurance

Tailored Enterprise Governance **System for** Information and Technology

- Focus Area
- SME
- Security
- Risk
- DevOps
- Etc.

- > Priority governance and manegement objectives
- > Specific guidance from focus areas
- > Target capability and performance management guidance

COBIT® 2019 Framework: Introduction and Methodology

COBIT® 2019 Framework: Governance and Management Objectives

COBIT® 2019 Design Guide: Designing an Information and Technology **Governance Solution**

 Enterprise strategy Enterprise goals Enterprise size · Role of IT

Sourcing model for IT

Design Factors

• Etc.

Compliance requirements

COBIT® 2019 Implementation Guide: Implementing and Optimizing an Information and Technology **Governance Solution**

COBIT Core Publications

Interatividade

Qual dos modelos a seguir pode ser utilizado na gestão de serviços de TI?

- a) COBIT®
- b) ISO 38500
- c) PMBOK®
- d) ITIL®
- e) BABOK®

Resposta

Qual dos modelos a seguir pode ser utilizado na gestão de serviços de TI?

- a) COBIT®
- b) ISO 38500
- c) PMBOK®
- d) ITIL®
- e) BABOK®

Referências

- AXELOS. ITIL® Foundation, ITIL 4 Edition. London: TSO Information e Publishing Solution, 2019.
- CHIAVENATO, I. Administração nos novos tempos: os novos horizontes em administração.
 4. ed. São Paulo: Atlas, 2020.
- CHIAVENATO, I. Teoria geral da administração: abordagens prescritivas e normativas. 8. ed.
 São Paulo: Atlas, 2021c.v. 2.
- CHIAVENATO, I. Iniciação à administração. 4. ed. São Paulo: Atlas, 2023.
- COSTA NETO, P. L. O.; CANUTO, S. A. Administração com qualidade: conhecimentos necessários para a gestão moderna. São Paulo: Blucher, 2010.
 - FOINA, P. R. *Tecnologia de informação*: planejamento e gestão. São Paulo: Atlas, 2013.
 - MAXIMIANO, A. C. A. Fundamentos da administração: introdução à teoria geral e aos processos da administração.
 3. ed. Rio de Janeiro: LTC, 2015.

Referências

- OLIVEIRA, D. P. R. Introdução à administração. São Paulo: Atlas, 2009b.
- WEILL, P.; ROSS, J. W. Governança de TI: como as empresas com melhor desempenho administram os direitos decisórios de TI na busca por resultados superiores. São Paulo: M. Books, 2006.

ATÉ A PRÓXIMA!