•••

Página inicial Notas

Desafio do Módulo 4

Pontos 40

Perguntas 15

Disponível 21 jan em 19:00 - 3 fev em 21:00 13 dias

Instruções

Entrega 3 fev em 21:00

Limite de tempo Nenhum

O Desafio do Módulo 4 está disponível!

Instruções para realizar o desafio

Consulte a data de entrega no teste e em seu calendário.

Reserve um tempo para realizar a atividade, leia as orientações e enunciados com atenção. Em caso de dúvidas utilize o "Fórum de dúvidas do Desafio do Módulo 4".

Para iniciá-lo clique em "Fazer teste". Você tem somente uma tentativa e não há limite de tempo definido para realizá-lo. Caso precise interromper a atividade,

apenas deixe a página e, ao retornar, clique em "Retomar teste". Clique em "Enviar teste" somente quando você concluí-lo. Antes de enviar confira todas as questões.

Caso o teste seja iniciado e não enviado até o final do prazo de entrega, a plataforma enviará a tentativa não finalizada automaticamente, independente do

Tentativa

Tentativa 1

progresso no teste. Fique atento ao seu teste e ao prazo final, pois novas tentativas só serão concedidas em casos de questões médicas. O gabarito será disponibilizado partir de sexta-feira, 05/02/2021, às 23h59.

Bons estudos!

Enunciado do Desafio - Módulo 4 - Bootcamp Cientista de Dados.pdf

Este teste foi indisponível 3 fev em 21:00.

2. O arquivo abaixo contém o enunciado do desafio

Histórico de tentativas

Correto!

Pergunta 3

60,56 K\$.

38,85 K\$.

13,86 K\$.

Correto!

Correto!

Correto!

Correto!

Correto!

Correto!

Pergunta 7

Pergunta 8

("Spending Score"), é CORRETO afirmar:

MAIS RECENTE

Pontuação deste teste: 40 de 40 Enviado 27 jan em 11:00 Esta tentativa levou 103 minutos. 2,67 / 2,67 pts

Tempo

103 minutos

Pontuação

2,67 / 2,67 pts

2,67 / 2,67 pts

40 de 40

Pergunta 1

Quantas instâncias (linhas) e características (colunas) existem, respectivamente, no dataset? Correto! (200, 5). (500, 7). (5, 200). (7,500).

2,67 / 2,67 pts Pergunta 2 Quantas variáveis do tipo "string" estão presentes no dataset? 3. 0 4. 1. 0 2.

Qual é a idade (age) média dos consumidores? 50,20 anos. 57,87 anos. Correto! 38,85 anos. 64,28 anos. 2,67 / 2,67 pts Pergunta 4

Qual é o desvio padrão para os salários anuais (Annual Income (K\$)) dos consumidores em K\$?

Pelo boxplot é possível identificar um possível outlier, que corresponde ao salário anual de 45 K\$.

Pelo boxplot é possível identificar um possível outlier, que corresponde ao salário anual de 137 K\$.

Possíveis outliers não podem ser identificados através das técnicas de análises gráficas.

26,26 K\$. 2,67 / 2,67 pts Pergunta 5 Marque a opção que apresenta a afirmação CORRETA sobre possíveis outliers para a variável salário anual (Annual Income K\$). Não é possível identificar um possível outlier para os salários anuais dos consumidores, pois não existem dados suficientes.

2,67 / 2,67 pts Pergunta 6 Marque a afirmação CORRETA acerca da distribuição salarial anual (Annual Income K\$) e o sexo (Genre) dos consumidores, presentes no dataset Mall\_Custumers.csv. Homens (male) e mulheres (female) recebem, em média, os mesmos salários anuais. Os homens (male) ganham, em média, mais que as mulheres (female). Os homens (male) ganham, em média, menos que as mulheres (female). Nada pode ser afirmado, pois os dados são insuficientes para esse tipo de análise.

próximo de 100, mais "lucrativo" é o consumidor. Analisando a relação entre o sexo (Genre), o salário anual (Annual Income) e o "Spending Score", marque a opção CORRETA. Essas variáveis não podem ser analisadas em conjunto, pois os clientes não foram segmentados. Os dados mostram que o salário anual (Annual Income K\$) é o único fator que influencia o "Spending Score", pois quem ganha mais gasta mais. Homens (male) e mulheres (female) são poucos "lucrativos" para os shoppings, pois possuem baixos salários anuais. Apesar de terem maiores salários (Annual Income), os homens (male) são menos "lucrativos" (Spending Score) para o shopping. 2,67 / 2,67 pts

A variável "Spending Score (1-100)" indica o quanto o consumidor é "lucrativo" para o shopping. Assim, quanto mais

 Quando a variável "Age" aumenta, a variável "Spending Score" também aumenta. Um coeficiente de correlação de "Pearson" negativo indica que, se uma variável aumenta, a outra tende a aumentar em uma mesma proporção. Mesmo possuindo um valor, em módulo inferior a 0,5, é possível dizer que possuem um relacionamento negativo. O coeficiente de correlação de "Pearson" positivo indica que as duas variáveis possuem um relacionamento de "causalidade". 2,67 / 2,67 pts Pergunta 9 Após separar o dataset entre homens (male) e mulheres (female), e aplicar, novamente, a análise de correlação de

"Pearson" entre as variáveis idade ("Age") e pontuação de consumo ("Spending Score"), é CORRETO afirmar:

O coeficiente de correlação de "Pearson" entre as variáveis idade e pontuação de consumo são iguais para ambos os sexos.

Para os homens (male) existe um menor grau de relacionamento linear entre as variáveis idade e pontuação de consumo.

Mesmo com o coeficiente de "Pearson" não sendo muito alto, ainda é possível identificar algum tipo de relacionamento linear. Comparando o coeficiente de correlação de "Pearson" entre as variáveis idade ("Age") e a pontuação de consumo

 Nada pode ser dito sobre o coeficiente de correlação de "Pearson", uma vez que ele é negativo. A diferença de sexo não apresenta interferência no coeficiente de "Pearson" existente entre as variáveis idade e pontuação de consumo. Pergunta 10 Sobre o algoritmo K-means, presente no arquivo desafio\_bootcamp\_TPD.ipynb, é CORRETO dizer: A K-means é um algoritmo supervisionado, utilizado para prever o comportamento do cliente. Correto! Foram gerados cinco clusters (grupos).

O K-means é o único algoritmo não-supervisionado existente para a segmentação de clientes.

Marque a afirmativa CORRETA sobre o K-means presente no arquivo desafio\_bootcamp\_TPD.ipynb.

O K-means não é indicado para problemas que envolvam mais de duas variáveis.

Pergunta 11

avaliação de cenários.

Correto!

Correto!

Correto!

Correto!

 A clusterização só deve ser empregada para a análise de correlação. Não é possível realizar a divisão em clusters. Todos os clusters apresentam a mesma quantidade de clientes. 2,67 / 2,67 pts Pergunta 12 Marque a opção INCORRETA sobre a utilização do K-means para a segmentação de clientes.

Algoritmos como K-means e hierárquicos, por exemplo, representam uma poderosa ferramenta para estratégias de marketing e

Clientes que estão em um mesmo cluster (grupo) possuem características similares de salário anual e pontuação de consumo.

 A segmentação auxilia em identificar grupos de clientes e oferecer produtos e serviços de forma mais assertiva. Através dos grupos é possível identificar, por exemplo, padrões de consumo através de gênero e idade. Correto! Om mais de duas dimensões (duas variáveis), torna-se impossível realizar a clusterização de clientes. 2,67 / 2,67 pts Pergunta 13 Modifique o código do K-means presente no arquivo, para a geração de três grupos, utilizando as mesmas variáveis "Spending Score" e "Annual Income" para o processo de clusterização. Analisando esses três clusters, é CORRETO afirmar: Com uma menor quantidade de clusters, temos que as distâncias entre as amostras e o centroide do cluster não é alterada.

A identificação das particularidades dos clientes torna-se ainda mais complexa, pois os grupos (clusters) são maiores.

 Alterar a quantidade de clusters n\u00e3o influencia nas an\u00e1lises a serem realizadas. Não ocorreu alteração nos clusters. 2,67 / 2,67 pts Pergunta 14 Sobre o processo de clusterização, é INCORRETO afirmar: A utilização de métodos de segmentação não pode ser empregada para visualizar estratégias de curto prazo.

 Através do processo de clusterização é possível acompanhar o comportamento dos clientes e aumentar a fidelização. Diferentes ramos de negócio podem empregar a clusterização como forma de conhecer melhor as características dos clientes. O processo de clusterização pode envolver algoritmos não-supervisionados. 2,62 / 2,62 pts Pergunta 15

○ É possível ver que existem clientes que ganham menores salários anual e possuem altos "Spending Score".

Existem clientes que pertencem ao cluster que ganham maiores salários e possuem altos "Spending Score".

Com esses clientes em cinco grupos (clusters) diferentes, é possível gerar, por exemplo, campanhas que foquem em clientes que ganham muito e possuem baixo "score" ("Spending Score").

Anterior

As características dos cinco grupos (clusters) obtidos são idênticas.

Income", é INCORRETO afirmar:

Próximo ►

Detalhes do envio:

Pontuação atual: 40 de 40

Tempo:

Pontuação

mantida:

103

minutos

40 de 40

2,67 / 2,67 pts

2,67 / 2,67 pts

Pontuação do teste: 40 de 40

Analisando, novamente, a clusterização dos clientes em cinco grupos, através das variáveis "Spending Score" e "Annual