

職務経歴書

基本情報

key	value
Name	岸本一眞(きしもとかずま)
Wantedly	@kazumakishimoto
Twitter	@kazuma_dev
Qiita	@kazumakishimoto
GitHub	@kazumakishimoto
個人開発	grfl.work

スキル

- 【BE】 PHP / Laravel / PHPUnit
- 【FE】 HTML / CSS / JavaScript / Sass / Bootstrap / jQuery / Vue.js
- 【DB】 MySQL / PostgreSQL / PHPMyAdmin
- 【開発環境】 Docker / docker-compose / Git(Git-flow) / GitHub / VScode / iTerm2 / MacOS
- 【本番環境】 Nginx / SendGrid / Heroku / CircleCI / AWS(CloudFormation,VPC,EC2,RDS,S3,Route53,ALB,ACM,CodeDeploy,SNS,Chatbot,IAM,CloudWatch)
- 【パッケージ】 Composer / npm / Homebrew
- 【ツール】 Notion / Trello / Slack / Gather / Zoom / Google Meet / Discord / draw.io

略歴

会社名	所属	期間
株式会社ネクスティエレクトロニクス	営業職	2017/04 - 2018/07
株式会社イーストブロー	営業職	2019/04 - 2019/07
株式会社メルヴェイユ	営業職	2019/09 - 2021/09

学歴

学校名	学部	期間
桃山学院高校	標準科	2008/04 - 2011/03
同志社大学	商学部商学科	2013/04 - 2017/03

職務経歴

～ 株式会社ネクスティエレクトロニクス ～

- ・【事業内容】半導体や電子デバイス製品を自動車・自動車部品メーカーに提案・販売
- ・【担当領域】大手自動車メーカー
- ・【業務内容】見積作成/納期調整/価格交渉/物流管理/技術質問

～ 株式会社イーストブロー ～

- ・【事業内容】大企業内チーム・中小・ベンチャー企業向け実行支援型総合コンサルティング業
- ・【担当領域】大手金融機関
- ・【業務内容】顧客社内の営業商材/業務ツールの企画制作

～ 株式会社メルヴェイユ ～

- ・【事業内容】通信インフラに関する様々な課題に対して企画・提案営業
- ・【担当領域】個人
- ・【業務内容】通信回線の訪問営業

自己PR

- ・【貢献成長】誰かの役に立つために常に技術力を高めたいというモチベーション
- ・【継続学習】2022年よりGitHubとQiitaに継続的なContribution
- ・【課外活動】関西のエンジニアコミュニティや勉強会に積極的参加
- ・【コミュニケーション】営業職で培った対人折衝力や課題解決力を活かします
- ・【ドキュメンテーション】NotionやGoogle Sheetsを活用して技術資産化(基本設計/参考URL/不明単語/エラー対処)

転職理由

- ・『スタートアップや中小企業支援ができるサービスを作りたい』と考えたためです。
- ・きっかけは、私の家族や友人がコロナ禍による経営破綻に陥ったことです。
- ・もし、私に技術力があれば何か手助けできたのではないかと考えたため、エンジニア職を志しました。

この先やってみたいこと

- ・【フロント】FE領域(TypeScript/React/Next.js/Vue.js/Nuxt.jsなど)
- ・【インフラ】インフラ構築・保守・運用の担当
- ・【キャリア】PjM / PdMなどのポジション
- ・【資格】基本情報技術者試験/SAA/CLF
- ・【その他】コードレビュー/勉強会/上流工程/マネジメントなど

面談詳細

- ・【希望日時】平日09:00～19:30(終了)
- ・【面談方法】オフライン対面/Zoom/Meet/Teams/Slack/Discord他