

職務経歴書

基本情報

key	value
Name	岸本一真(きしもとかずま)
ポートフォリオ	grfl.work
GitHub	@kazumakishimoto
Qiita	@kazumakishimoto
Twitter	@kazuma_dev
Wantedly	@kazumakishimoto

スキル

- 【BE】 PHP / Laravel / PHPUnit
- 【FE】 HTML / CSS / JavaScript / Sass / Bootstrap / jQuery / Vue.js
- 【DB】 MySQL / PostgreSQL / PHPMyAdmin
- 【開発環境】 Docker / docker-compose / Git(Git-flow) / GitHub / VScode / iTerm2 / MacOS
- 【本番環境】 Nginx / SendGrid / Heroku / CircleCI / AWS(CloudFormation,VPC,EC2,RDS,S3,Route53,ALB,ACM,CodeDeploy,SNS,Chatbot,IAM,CloudWatch)
- 【パッケージ】 Composer / npm / Homebrew
- 【その他】 Notion / Trello / Slack / Gather / Zoom / Google Meet / Discord / draw.io

略歴

会社名	所属	期間
株式会社ネクスティエレクトロニクス	営業職	2017/04 - 2018/07
株式会社イーストブロー	営業職	2019/04 - 2019/07
株式会社メルヴェイユ	営業職	2019/09 - 2021/09

学歴

学校名	学部	期間
桃山学院高校	標準科	2008/04 - 2011/03
同志社大学	商学部商学科	2013/04 - 2017/03

職務経歴

～ 株式会社ネクスティエレクトロニクス ～

- ・【事業内容】半導体や電子デバイス製品を自動車・自動車部品メーカーに提案・販売
- ・【担当領域】大手自動車メーカー
- ・【業務内容】見積作成/納期調整/価格交渉/物流管理/技術質問

～ 株式会社イーストブロー ～

- ・【事業内容】大企業内チーム・中小・ベンチャー企業向け実行支援型総合コンサルティング業
- ・【担当領域】大手金融機関
- ・【業務内容】顧客社内の営業商材/業務ツールの企画制作

～ 株式会社メルヴェイユ ～

- ・【事業内容】通信インフラに関する様々な課題に対して企画・提案営業
- ・【担当領域】個人
- ・【業務内容】通信回線の訪問営業

自己PR

- ・【課題解決力】営業職で培った対人折衝力や報連相スキル(技術課題の調査 / 解決策の提案)
- ・【自走力】独学ポートフォリオ作成(GitHub / Qiitaに継続的アウトプット)
- ・【キャッチアップ力】 Docker / AWS / CircleCIなどインフラ領域の習得(関西のエンジニアコミュニティの勉強会にも積極参加)

転職理由

- ・きっかけは、私の家族や友人がコロナ禍による経営破綻に陥ったことです。
- ・この経験から、中小企業やスタートアップ支援ができるサービスを作りたいと考えました。
- ・自身のスキルアップが人助けに直結する点に魅力に感じたため、エンジニア職を志しました。

この先やってみたいこと

- ・【SE/PG】保守運用/機能改良/新規開発/テスト/FE領域(TypeScript/React/Next.js/Vue.js/Nuxt.jsなど)
- ・【インフラ】クラウドの設計構築から運用保守までトータルサポート
- ・【キャリア】PjM / PdMなどの上流工程 / マネジメントのポジション
- ・【資格】基本情報技術者試験 / SAA / CLFなど
- ・【その他】勉強会 / 業務外の技術へのキャッチアップ

面談詳細

- ・【希望日時】 平日10:00～19:30(終了)
- ・【面談方法】 オフライン対面/Zoom/Meet/Teams他