

Programación distribuida

Con un enfoque a emprendimiento

Sesión VII: Lenguaje corporal

Leonardo Camargo Forero, Ph.D

2021





Agenda

- Lenguaje corporal
 - Intro
 - O Gente exitosa?
 - Un pequeño test
 - Elevator pitch
 - Y qué más?
- Para la próxima clase

If language was given to men to conceal their thoughts, then gesture's purpose was to disclose them.

— JOHN NAPIER

Lenguaje corporal

Intro





Subconsciente

Crianza, traumas, experiencias, "hablarse

a sí mismo" y mucho más

Lenguaje corporal

Una herramienta muy poderosa!!

Gente exitosa?



1. Mantienen una postura recta Espacio = Poder - pies apoyados en el suelo (sentado) - levantar las manos.

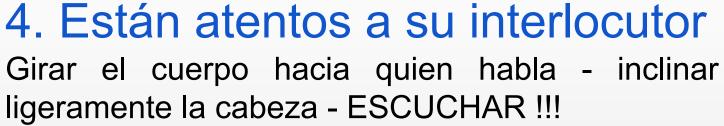
2. No abusan de sus gestos

No usar muchos gestos - gestos abiertos (palmas abiertas, manos en pirámide)

3. Hablan en el nivel más bajo de su rango vocal (Voz de DJ)

Voz alta = nerviosismo, debilidad - Cosas importantes = voz baja





5. No cruzan los brazos ni las piernas, no aprietan los puños Lo opuesto = postura defensiva, se oculta algo

6. Correlacionan sus movimientos con acciones.

Calma, calma, estar en paz con uno mismo

7. Mantienen contacto visual

50-60% total del tiempo total - 7-10 segundos más cuando se escucha que cuando se habla -Cuando saluden, miren a los ojos hasta que distingan su color



8. Sonríen mucho

Recordamos más a la gente que sonríe - una sonrisa genera una sonrisa - hace que la gente se sienta bien

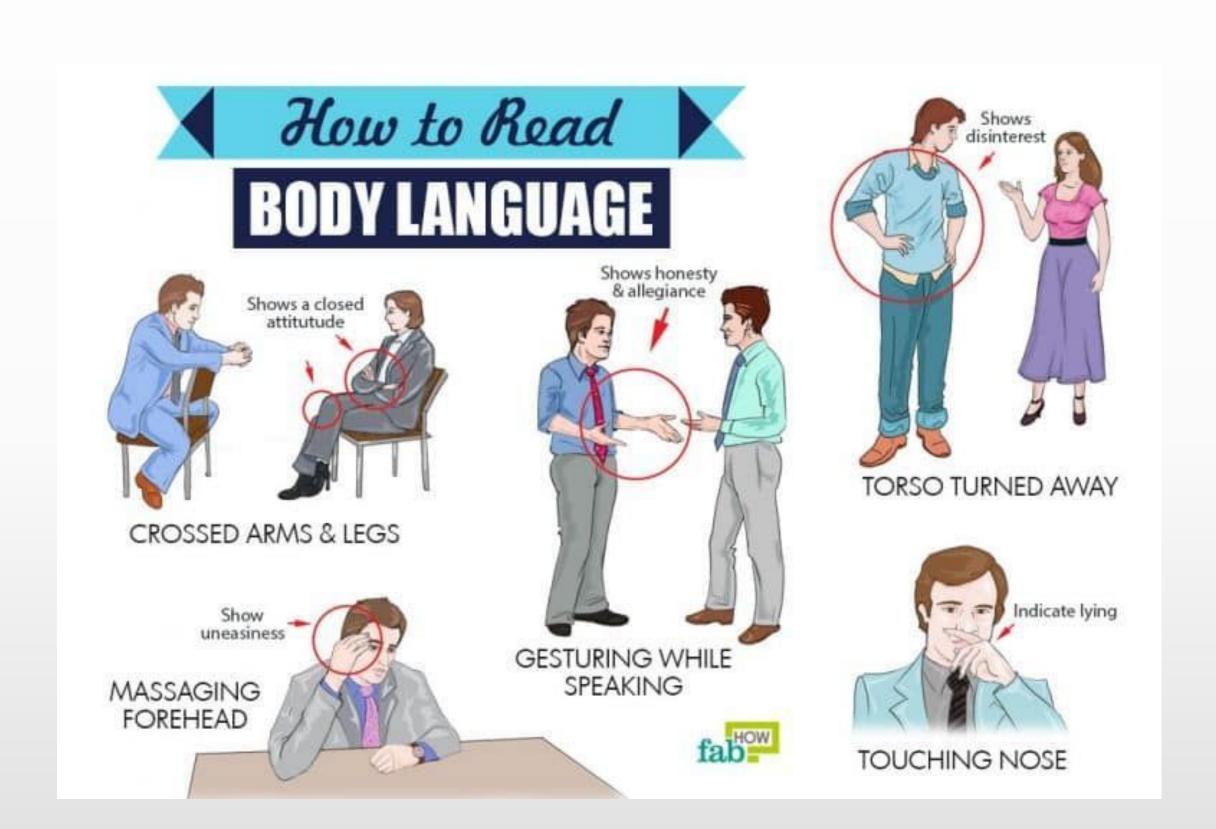
9. El apretón de manos

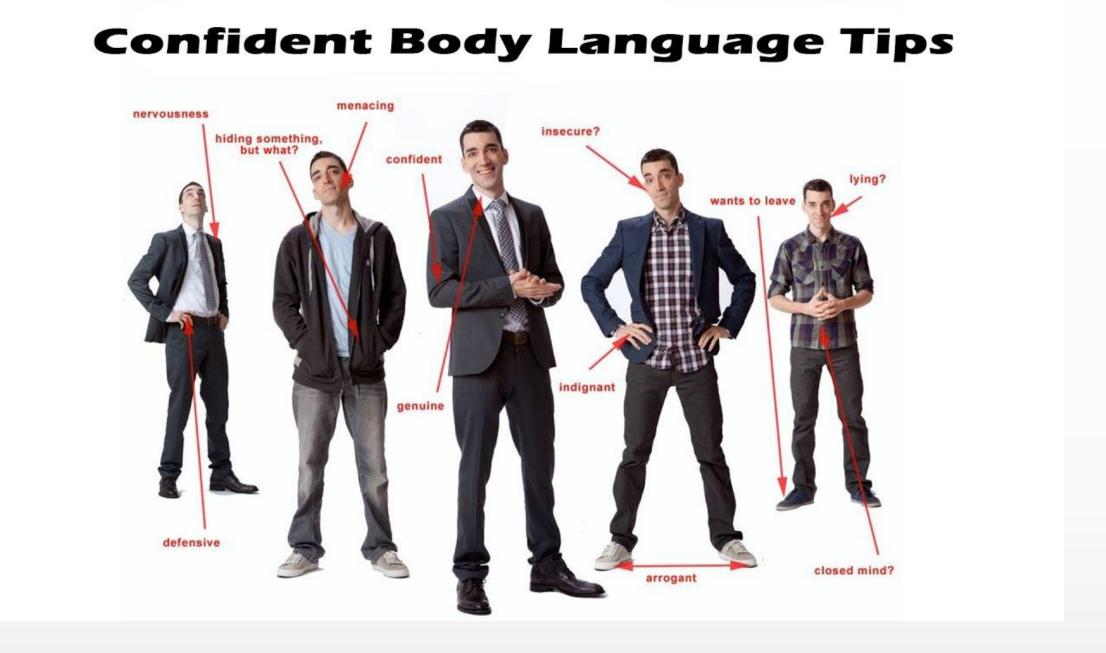
Muy suave = incertidumbre - Muy fuerte = agresión

10. Mantienen la distancia > 40 cm

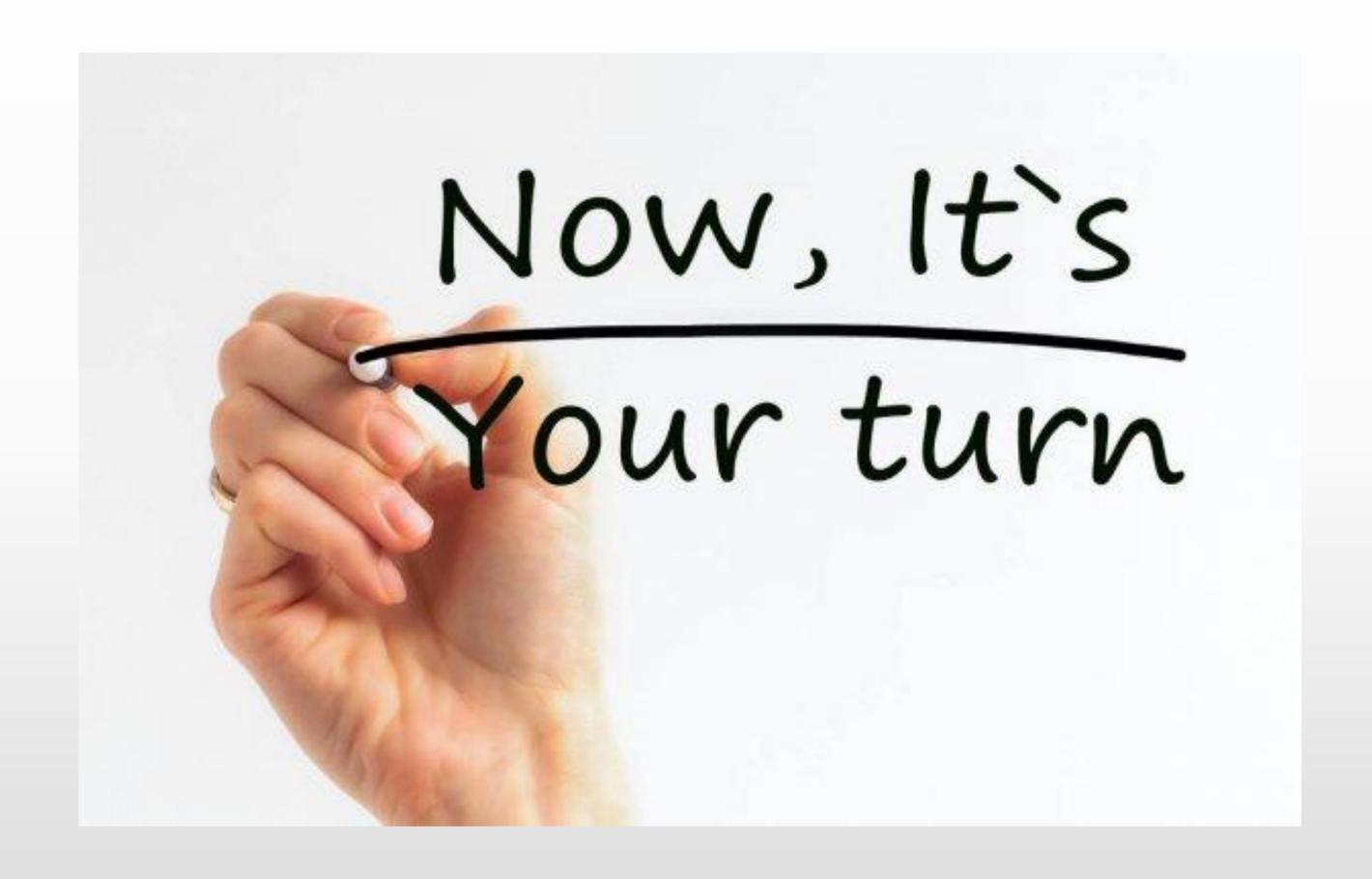
sentimiento causamos lo que la gente \$ recuerda!!!

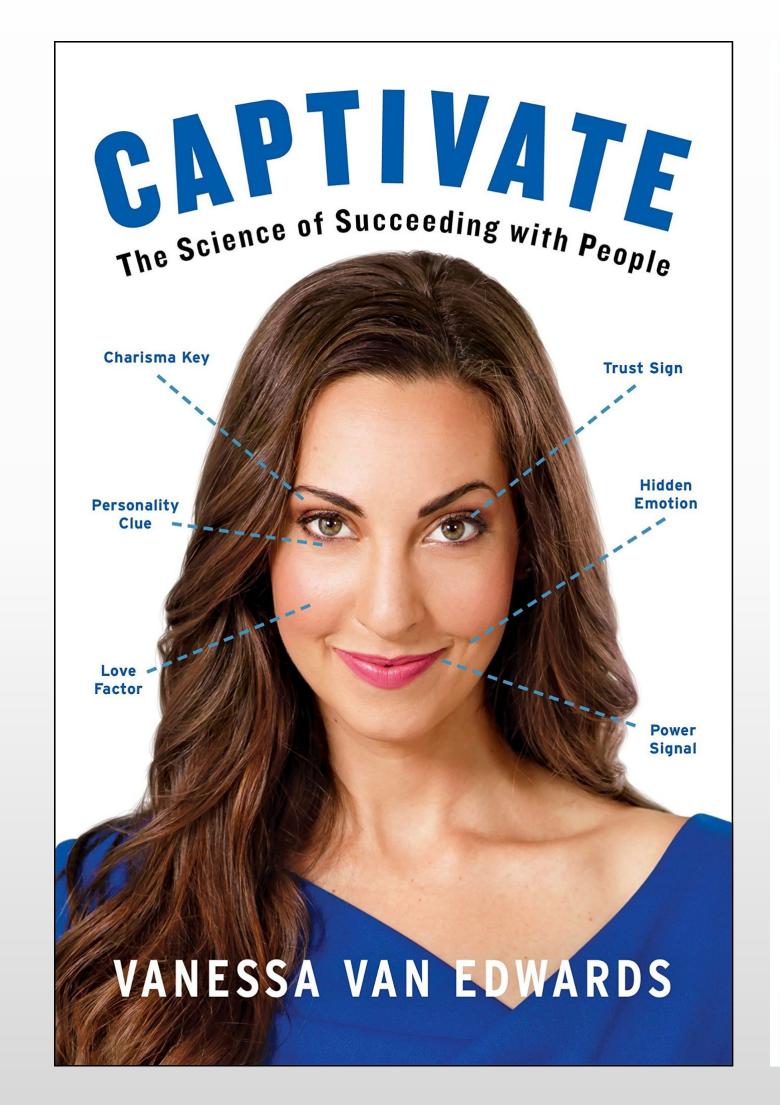
Un pequeño test

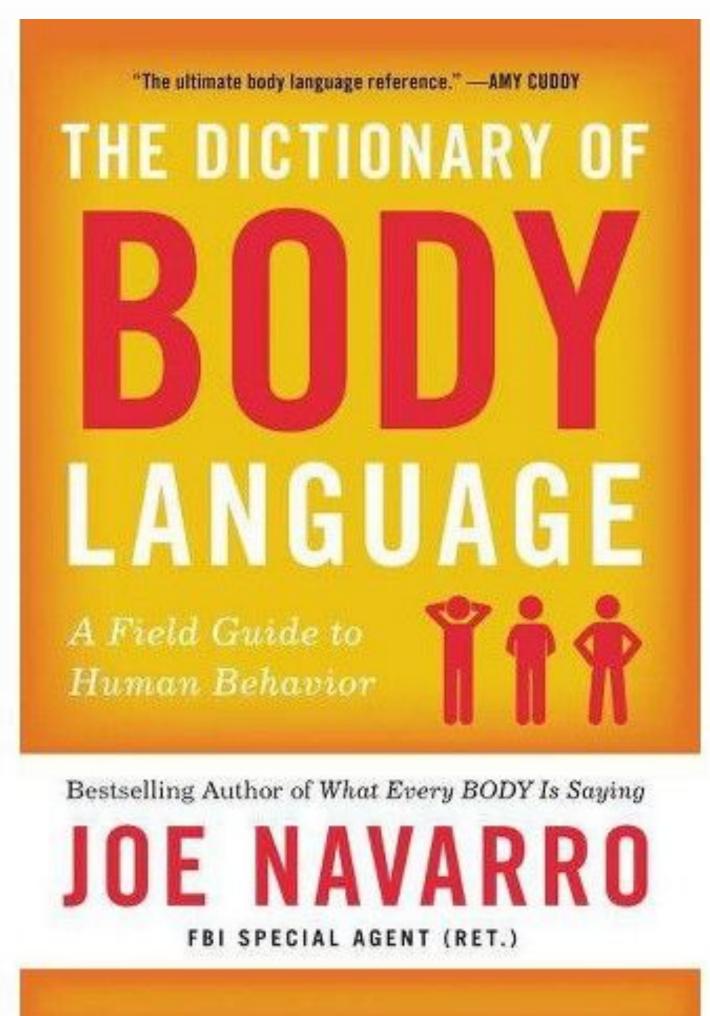


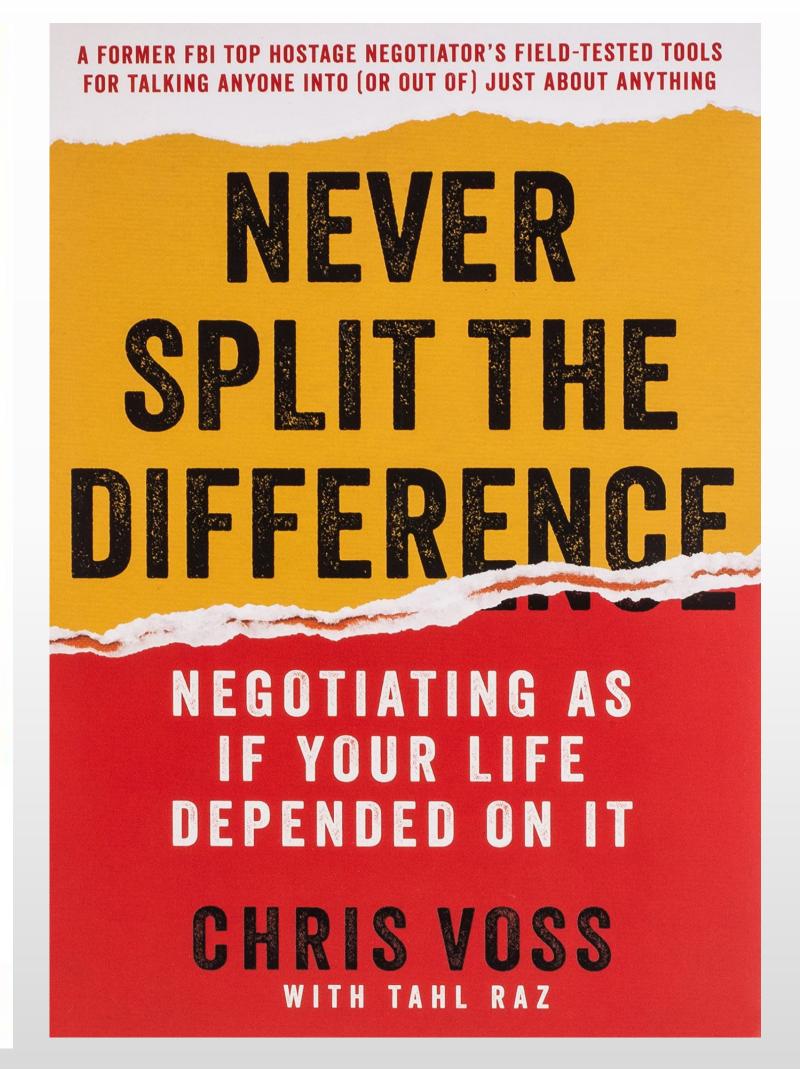


Elevator pitch









Para la próxima clase

Para la próxima clase

- Siguiente jueves: Jira/else, ya algo hecho?
- Siguiente semana: Presentación libro

10



Gracias

in leonardocamargoforero

☑ leonardocamargoforero1@gmail.com