

Initial Coin Offering

WHITE PAPER

Turizm, turizm, seyahat ve turizm ve turizm endüstrisinin tercih edilen turizm hedefi için bir platform.

travel^{vee}

Plovdiv, Bulgary 12 Barenizzas
Telefon. + 359 87 822 44 21 Tüm Slav dilleri
Telefon. + 49 157 506 20 775 İngilizce ve Almanca
Web: <https://icotravelvee.com/> | Email: ico@travelvee.com

özet

Turistler, seyahat rezervasyonları ve geziler için iyi bir platformdur ve turizm sektöründe hedeflenen akıllı seyahat fırsatları, her düzeydeki otel dışı odalarda kritik düzeyde bulunmaktadır.

Turizm sektöründe tamamen yeni bir yaklaşım sunuyoruz. Her servis için ücret ve masraf yok.

Otel odalarını ve paketlerini arayan bir öncü, fiyatlandırmada lider.

Travelwaye - otelin otellerinden herhangi birinde konaklama satın almak için teklifler. Sadece bu özel müşteri fırsatı sunuyor. Platformdaki her kullanıcı için, her otel teklifi genellikle daha ucuzdur ve artık tekrarlanamaz.

Gezgin kulübü doğrudan yüksek zeka ve yaratıcılık ile geçilmez odalara yönlendirecektir - otel ayrıca tartışmalı olarak tartışılan özel terimler de satın alacak ve satacaktır. Travelwee platformunun yardımıyla.

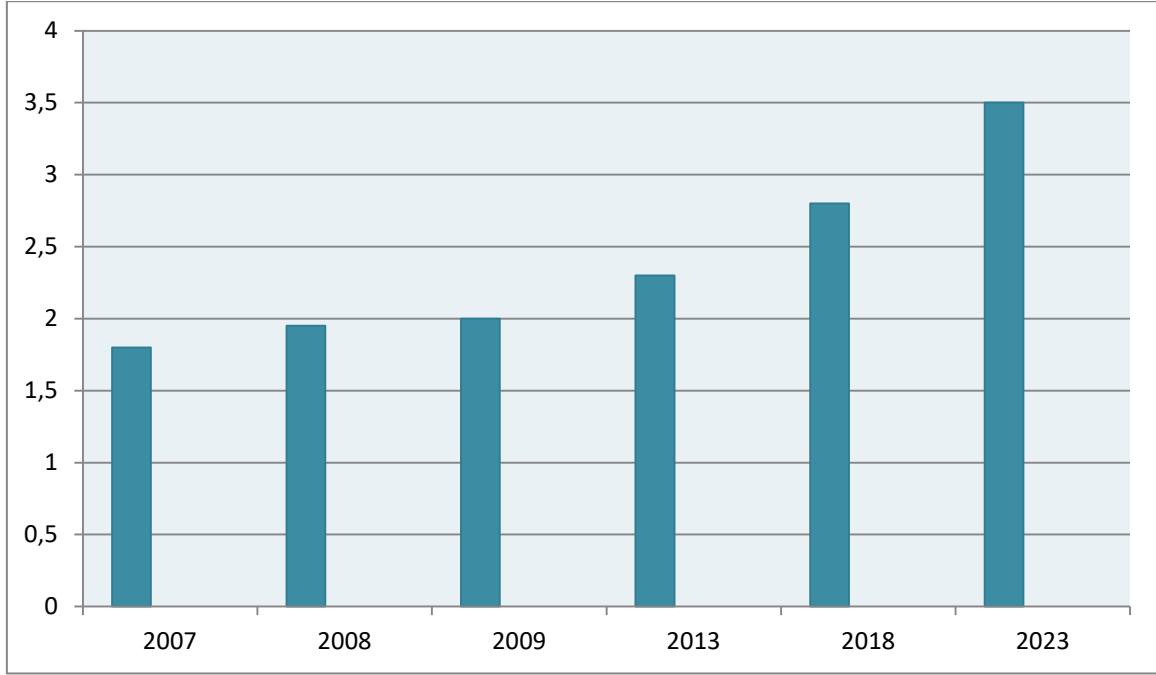
Ücret ve faizsiz doğrudan nakit akışı. Geleneksel yöntemleri ve TRAVEL jetonunu hesaplama becerisi. Gizemli paraları tanıtmak ve gerçek pazara uyum sağlamak.

içerik

içerik.....	2
Piyasa analizi.....	3
İş örneği.....	5
potansiyel.....	7
Yararları.....	7
Şirket yapısı.....	8
Tokenomica.....	9
Risk faktörleri.....	10

Piyasa analizi

İkincisi, hidrokarbonu çıkardıktan sonra, turizm endüstrisinde milyarlarca seyahat ve karımız olduğunu biliyoruz. Küresel ekonomideki büyüme% 12-20 arasında değişmesine rağmen, çeşitli tahminlere göre, dünyadaki gayri safi yurtiçi hasılanın% 15-17'sini oluşturduğu tahmin edilmektedir.



Şekil 1 Turist endüstrisi, global turist gayri safi yurtiçi hasılaya (Milyon) katkıda bulundu
Bir gezgin ile ürünü birbirine bağlayan bir arabulucu olduğu kadar bir de sırrı yoktur. Birçok örnek var, ama en belirgin olanı:

Her gezgin, otel veya sıhhi tesisat, daire vb. için, yaz veya tatil döneminde bile% 100 dolumla nadiren çalışabilir. Genellikle yılda ortalama% 30-55, başarılı ve kârlıdır. Öte yandan, sağlanan hizmetlerin maliyeti daha da arttırılmakta, kalite, çalışan maliyeti arttıkça ve bir başka olumsuz sayı daha da artmaktadır.

Bu işteki her yatırımcı, pazarlamayı ve yeni müşterileri çekmeye büyük yatırımlar yapıyor. Hızlı ve kolay rezervasyonlar için bir dizi tur operatörü ve site bulunmaktadır. Booking.com, Priceline.com, Agoda.com, Hotels.com, Hotels.com ve diğerleri artık mevcut değildir.

Ancak her müdahalenin müşterileri (oteller vb.) Olsa da her bir hizmetin yüzde (% 15 ila% 40'ı) birinden elde edilmesi gerekir, fakat aynı zamanda müşteri için doğrudan indirimler için anlaşmaya varılır.

Yolcuların ayrıca müşteriden geç nakit akışları ve döviz kurundaki dalgalanmalar da vardır. Bu nedenlerden dolayı, şirketin yıllık iflasları yılda bir kez yaklaşık 1 milyon insanı çekeceğimizi gösteriyor.

Hizmet sağlayıcılar tarafından sunulan hizmetler büyük indirimlere sahip değil, ancak sanayi Orta Doğu'nun gereksinimlerini turizm endüstrisinin sınırlarına getirmek için yüksek bir bedele sahip.

Ayrıca, bir yıldan uzun süredir faaliyet gösteren her turistik bölge yaklaşık olarak her yıl tahmin edilmektedir. Bu istatistikler, vergiler, ücretler, vergiler, vergiler vb. Gibi sabit maliyetlerin yanı sıra servis sağlayıcıların sembolik fiyat üzerinde bireysel olarak karar vermelerine olanak tanır. Ücretsiz otel konaklama ya da başka bir tur. Restoran, bir turist restoranı, kafeler ve diğer tesislerden temin edilebilecek diğer hizmetleri sunacaktır.

İş örneği

Turistler, seyahat ve turistik rezervasyonlar için yenilikçi bir turist platformudur ve müşteri sadece otelden ve diğer şeylerden turlardan seçilecektir ve gerekli zamanda ve zamanda sunulacaktır.

Tur - Yerinden yönetim, site kullanıcıları isteklerini doğrudan gönderecek ve doğrudan kullanıcılarına ve bulundukları yere ve bu siteye gelen istekleri doğrudan geri bildirimleri ile gönderen kullanıcıya gönderecektir.

Her vatandaşın daha iyi izin ve / veya sıcak istekleri yapması, planlı bir bütçeyi duyurması ve turistik cazibe merkezleri için cazip fiyatlarla mücadele etmesi mümkün olacaktır.

1. Müşteriler için:

- Erken rezervasyon

Turistler filtreleri ve diğer birçok ülkeyi kullanabilirler; Tatilciler, yaş, istenilen yer, ülke, deniz, dağlar, asgari ihtiyaç, internet, bütçe ... ve daha fazlası.

Talep duyurulduğunda, tüm turistik tesisler 24 saat içinde özel izinler vermeye davet edilecektir. Turizm siteleri arasında kartel organizasyonunun engellenmesi için tüm teklifler anonimdir ve sadece müşteri görünür durumdadır. Müşteri kabul edilen onaylardan birini kabul ettikten sonra, diğer alternatif web siteleri için otomatik olarak diğer seyahat sitelerini otomatik olarak bilgilendirecektir.

Seçilen nesne otomatik olarak hizmet için% 100 para iadesi verecektir (bu siparişin iptali her turist nesnesi için bireyseldir).

Müşteri herhangi bir teklifi onaylamadıysa, site yeni teklifler göndermeye davet edilir. Ancak aynı müşteri için aynı şartlar değil.

- Sıcak rezervasyonlar;

İş seyahatleri için uygundur ve her gün ön rezervasyon koşullarına denk koşullar ile ayarlanır.

Dünyada özellikle% 100, özellikle oteller ya da diğer seyahat tesisleri, özellikle haftanın günleri.

Bir müşteri belirli bir yere girdiğinde, müşteri gerekirse basit bir nesne olacak ve bütçede seyahat edecektir. Diğer bir deyişle, Frankfurt'tan dört günlüğüne Londra'ya uçuyorsanız, 2 yıldızlı bir otel için bir bütçe - bütçenin web sitesi seyahat uygulamasını yazabilirsiniz. Bu durumda, tüm Londra otelleriniz taleplerine göre belirlenir. Öneriler, doğal olarak belirttiğiniz bütçe değildir. Bu nedenle, benzersiz bir teklif almak için 2 yıldızlı oteller ile 4 yıldızlı bir otel almak için bir olasılık var.

Talep yapıldığı zaman, özel koşullar altında, yıldız sayısı (müşteri tarafından beyan edilmedikçe) hariç 4 saat içinde özel şartlar altında kalan tüm gezi nesneleri davet edilecektir.

Turizm siteleri arasında kartel organizasyonunun engellenmesi için tüm teklifler anonimdir ve sadece müşteri görünür durumdadır.

Müşteri kabul edilen onaylardan birini kabul ettikten sonra, diğer alternatif web siteleri için otomatik olarak diğer seyahat sitelerini otomatik olarak bilgilendirecektir.

Turistler ve turistler arasında doğrudan bağlantılar

Tekliflerin anonimliği.

Mevcut iş tabanlı seyahat hedefleri ve yeni bir müşteri arasındaki hedeflenen rekabeti çekmek için bir politika hedefi.

Tek yıldızlı bir otel, bütçeli bir bütçe, dört ya da beş yıldızlı bir otele erişilebilir ve ek bir indirim mevcuttur.

2. Seyahat tesisleri

Her bir ev için, ek ücretler ve komisyonlar olmadan müşteriyle doğrudan müzakereler için doğrudan pazarlık için seyahat alınabilir.

Tüm turistler için kişisel fırsatlar

En aktif kullanıcılar ile değerlendirme yapmak için erişim

Aktif Kullanıcıları değerlendireceğiz. Sadece turist objeleri için kullanılabilir ve kişisel olarak davet edilebilirler.

Aktif kullanıcılar turistlerin büyümesi ile bir "mil kartı" alacaklar. Geleneksel Garantilere ek bonuslar ve indirimler sağlayacaktır.

Açık artırma için günlük, mahalle ve mevsimsel paketleri açıklayan;

Tüm oteller, pansiyonlar, hosteller ve diğer birçok turistik mekan ücretsizdir. Bu açık artırmayı açık artırma ile yeni bir açık artırma yapacağız.

Her turizm sitesi için turistler, sosyal ihalelere katılma fırsatına sahip olacaklar. Açık artırmaya asgari tutarın (5 ABD Doları / Euro) sunulması.

Her açık artırma her kullanıcı için kullanılabilir ve platform, katılan herkese davet edilir. İki tür ihale vardır:

Önerilen miktar herkesin görebileceği ve daha iyi bir fiyat alabileceği açık bir ihale olacaktır. Açık artırmanın sonunda en iyi talep kazanılacak.

Tüm teklifler anonim açık artırmadır ve kullanıcı, bazı bölümler için kullanıcı başına ne kadar verileceğini belirler. Açık artırmanın sonunda en iyi talep kazanılacak.

Turizm için bir kategori oluşturuyoruz. Platformumuzu diğer platformlarda zaten kullanılan diğer platformlarda kullanıyoruz. Her rezervasyon için Komisyonun ücretlendirilmemesi gerçeğinden faydalanacağız. En az% 15'i kaydedilebilir.

potansiyel

Turist grubunun artan popülaritesi, gezginlerin seyahat, otel odaları, şeffaf fiyatlar ve komisyonlarla dünyanın dört bir yanından seyahat etmelerini imkansız kılıyor ve yolcuların kişisel seyahatlerini izlemelerine olanak sağlıyor. Bütçelerini planlar ve saklar. Bir turistik yer seçmek için yenilikçi çözümler elde etmek. Açık artırmalara katılın, düşük maliyetli oranlarla satış noktalarında cazip, uygun fiyatlar sunun, projedeki bonus puanlarını artırın ve masraflarını karşılayın.

Turistik tesisler için. Bu proje, küçük şirketlerin turizm endüstrisindeki devlerle rekabet etmelerini sağlayacaktır. Tüm turistlerin imkanları da tekliflerini uygulamak için çok çeşitli araçlar sunuyor.

Yararları

Müşterilere ulaşmak için farklı yollar bulmak için çok sayıda öneri oluşturur. Turistik yerlerdeki boş pozisyonlar veya düzenli boş pozisyonlar için yeni bir pazar oluşturacağız.

Akıllı yaratıcılıkla turistler yaratıyoruz. Sınıflandırılmamış odalarda satışa yönlendirilecekler ve otelde satın alınacak ve tartışılan belirli şartlar altında satılacaklar. Platform.

Daha az pahalı paketler pahasına yapılan tasarruflar, turizmin, genellikle yeni turizme yatırılan turlardan, eğlence ve seyahat gibi turist akışında artışa neden olacaktır.

- Modernize edici fiyatlandırma modelleri.
- Otel giderlerini kaydetmek ve oteli doldurmak için.
- Oteller için kar fırsatlarını artırır
- Müşteriler için maliyetleri azaltır.
- Mystery Enterprise Yüksek Ciro
- Komisyon ve ücretlerin ödenmesinden tasarruf.

Turistler sadece yıllık ücretlerden yararlanabilir. Ödemeler Tokyo'da yapılır ve yılda yaklaşık 100 ila 300 Euro'dur. Platformda otele girdikten sonra, kulelere kulelerin yıllık aboneliklerini ödeyerek, döviz takasından sonra veya döviz değişiminden sonra, ilk müşterimizi platformumuza alınız! Hiçbir gizli gizli ücret veya komisyon garanti edilmez.

Şirket yapısı

Travelway projesini yürütmek için Lyssenstein'da kayıtlı bir şirketi olan İsviçre'de kayıtlı bir şirket gizemli projeler ve iyi vergi mükellefleri lehine çalışacaktır. Sosyal turizm politikasının amacı, vergi yükünü kriz yönünde arttırmaktır. Fakat hayır kurumlarını azaltarak, hayır kurumlarının giderlerini arttırmak.

Tüm yönetici ve uzmanlar rekabetçi bir şekilde atanır. Mevcut bir bölüm seviyesini oluşturacağız; Programlama, planlama, pazarlama, reklamcılık, yasal, çağrı merkezi, yenilikçilik, insan kaynakları vb.

Her ülkede bir profil şirketinde veya organizasyonunda büyük bir ortağın varlığındayız. Ortaklar arayacağız: seyahat tesisleri, pazarlama ve reklam ajansları, profil dernekleri ve organizasyonları, vb.

Tüm bunlar bize zaman ve para tasarrufu sağlayabilir ve uluslararası pazarda daha geniş ve agresif bir penetrasyon sağlayabilir.

Verimliliği, büyük ortaklarımızın karlarını kazanmasını sağlayacaktır.

Projenin hızı ve ölçek, bütçemize bağlıdır.

Proje, en düşük bütçeyle ayrı bir ülkede uygulanabilir, ancak en az sonuç uzun vadelidir. Tam bir bütçe ile, dünya pazarına agresif bir şekilde ulaşabilir, bu da projenin hızlı bir şekilde uygulanmasına, ciroya ve hızlı geri ödemelere yol açabilir. Bu rapor, ayrı bir web sitesi için yatırımcılara ve ihaleye teklif veren ihalelere verilecek, raporlar, kodlama ve jeton alıntıları düzenlenecektir.

Tokenomica

Yenilikçi bir yaklaşıma sahip bir platformla, gelirdeki artışa ve Tokyo'da yerel para birimindeki yükselişe işaret ediyor. Jetonlar, aramızdaki (Gezginlerin Gezisi) ve oteller arasındaki tek hesap olacaktır.

Ödemeler müşteri ve otel, ödeme kartları, banka kartları ve Tokonas ve Texas'ın yerel para birimi arasında yapılacaktır. Otele dijital teminat verilecektir. Daha sonra bir sahne turu ile hesaplamak veya TRAVEL tokenleri satın almak için parayı kullanmak için kullanılır.

Fark ettiğiniz gibi, TRAVEL tokenlerini satmak ve gizemli para birimlerinden 10 ila 30 milyon dolar arasında bir İKO yapmak için Hizmet programlarımızı çekiyoruz. Tüm fonlar, Travelway platformunu tasarlamak ve tanıtmak için kullanılır ve tüm non-tonik öğeler yakılır ve takımın tek bir belirteci yoktur.

aşağıdaki gibi SEYAHAT belirteç iştir: oteller ve diğer turizm nesneleri belirteci mevcut kur SEYAHAT yardımcı olmak için bir yıllık ücret ödenecek nesne için bir bilet için 200 milyon euro ve euro 300 için küçük bir otel, genel destek için 100 Euro.

Öte yandan, yasa turist grubunu kuracak: turist platformunun ilk 2 yıl - aegal Token müşterileri (otel ve diğer turistik siteler) tamamen yanmış olduğunu. Turun web sitesi ICICO tarafından toplanan fonlar pahasına geliştirilecek, uygulanacak ve tanıtılacaktır. Turistlerin üçüncü yılı boyunca turistler (oteller ve diğer turistik yerler) yıllık% 50 katkı payı ayırmaktadır. 5. eleme işleminin sonunda, müşterilerin% 10'u Tokens (otel ve diğer turistik yerler) alır.

Aynı zamanda, her zaman hizmet fiyatlarındaki düzeltme koymak - şimdi: 100 Euro küçük nesne için bir 200 Euro ortalama imkanı ve büyük nesne ve belirteç zam fiyatını 300 Euro geçici otellerde ödenecek ödeme Jetona olan talep, talebe bağlıdır. İlave müşteriler için ek ücret tahsil edilecektir. Bu politikanın sonucu:

1. platformda Milyonlarca kullanıcı ve kullanıcıların on binlerce otel ile dünya çapında ICICO olacak fonların pahasına Travelway teşvik etmek. Abonelerin bakım için ödeme yapmak için bir jeton gerektirmesi gerekecektir. Bu yılın ödeme tarihi geldiğinde, otel bir pompa ve otel için bir dökümü olmayan Token için sürekli bir talep yaratacaktır.
2. Jetonu yayınlanan seyahat programı kendi değerindeki keskin düşüşün ve başka şekilde içerikle ilgili artan talebe artacak sayılarını yandı.

Dünyada hala çok miktarda para var ve tarihimizin ana bölümünde terkedilmiş ve müşteriler geleneksel yöntemlerle otel odası satın alabilirler. Hizmetlerimizin Jetonu sayısı, biz harcama yapmadığını, ama bizim hizmet fırsatı - biz sadece turist ve gezginler için ve turizm için taksi şirketi göndererek alım mısırın ödeme sırasında döviz kuru bizim biletim var.

Bu nedenle, pavyon Token için büyük bir yatırım aracı haline gelecektir. İlk üç yılın en az 100 kez artacağına inanıyorum.

Risk faktörleri

Travelway projesi çok değerli. Bazı durumlarda, projenin maliyetini azaltma riski vardır. Ziyaret, hisselerin veya tahvillerin ihracı ve mülkiyet haklarının ihracına tabi değildir. Değişim kayıtlarına bağlı değildir, ağı bağlıdır.

Konuklar sorumlu bir şekilde sorumlu tutulacak. Ancak projenin uygulanmasıyla birlikte, diğer riskler, politikalar, ekonomik döngüler, bilgisayar korsanları, yönetim süreçleri, likidite ve para varyasyonlarıyla ilgili riskler vardır.

Teknik kılavuzlar hakkında okuyabileceğiniz olası riskleri değerlendirin, makul sonuçlar elde etmek ve bilinçli kararlar almak için.