MARKETING PLAN DNA

PAKET PRODUK UNGGULAN

1. PAKET SILVER / MEMBER SILVER

- Rp. 500.000 - 30 BV - Rp. 900.000 - 60 BV - Rp. 1.800.000 - 125 BV - Rp. 3.500.000 - 250 BV

2. PAKET GOLD / MEMBER GOLD

- Rp.10.500.000 - 750 BV

3. PAKET PLATINUM / MEMBER PLATINUM

Rp. 24.500.000 - 1.750 BV

Keterangan

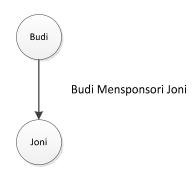
Bisa Upgrade dari Silver, ke Gold dan Platinum. Dan dari Gold ke Platinum. Untuk Upgrade tidak ada Bonus Sponsor. Upline tidak mendapat Bonus Sponsor BV = Business Value yakni semacam nilai poin

MACAM-MACAM BONUS

1. Retail Bonus

NAMA PRODUK	BV	POIN	HARGA MEMEBER (IDR)	HARGA RETAIL (IDjR)
Α	30	1	450.000	500.000
В	60	2	900.000	950.000
С	125	4	1.800.000	1.900.000
D	250	8	3.500.000	3.650.000
E	750	24	10.500.000	10.700.000
E	1.750	56	24.500.000	24.800.000

2. Bonus Sponsor

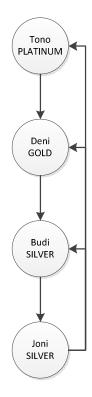


		Anda	
	Silver	Gold	Platinum
Silver	25%	25%	35%
Gold	35%	35%	35%
Platinum	40%	40%	40%

Catatan:

- a. Bonus sponsor dibayar maksimal 40%.
- b. Berlaku sistem Spill Up (otomatis mencari member diatasnya untuk diberi bonus)
- c. Member Silver hanya menerima 20%, maka mencari upline jalur sponsorship, dimana member Gold menerima 2% maksimal dan member Platinum menerima 3% maksimal.
- d. Spill Up berlaku hanya untuk peringkat diatasnya
- e. Member Gold hanya menerima 33% mencari upline jalur sponsorship Platinum menerima 3%
- f. Member Platinum menerima maksimum 40% dan tidak perlu mencari jalur diatasnya karena sudah platinum
- g. Jika tidak ditemukan member Gold atau Platinum, maka mencari terus sampai upline tertinggi.
- h. Dikali 10.000, dari hasil akhir perhitungan BV
- i. Jika tidak ditemukan, maka kembali ke Perusahaan
- j. Semua persentase bonus diset variable (bisa diubah nilainya)
- k. Lihat ilustrasi dibawah

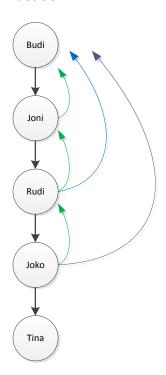
ilustrasi



AUTO SPILL UP Budi SILVER Mensponsori Joni SILVER, maka Budi mendapat Bonus 20% dari BV Joni Deni Mendapat Bonus 2% dari BV Joni Tono mendapat Bonus 3% dari BV Joni

3. Matic Bonus / Auto Bonus

ilustrasi

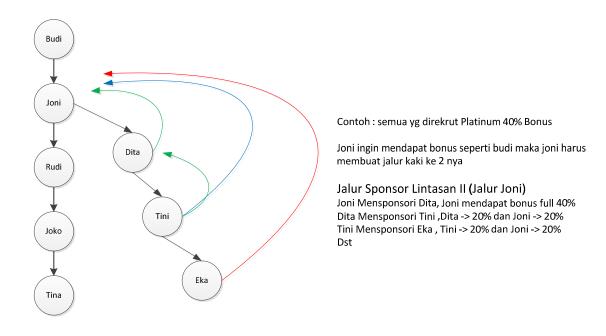


Contoh: semua yg direkrut Platinum 40% Bonus

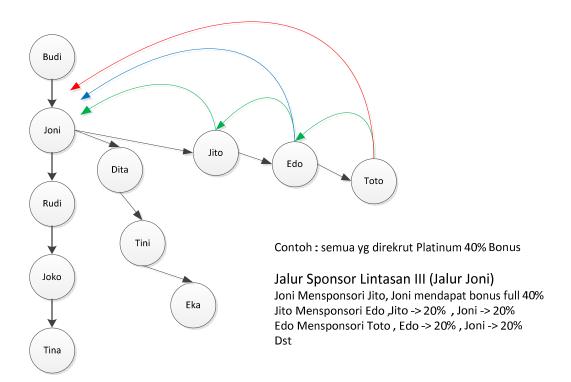
Jalur Sponsor Lintasan I (Jalur Budi)

Budi Mensponsori Joni , Budi mendapat bonus full 40% Joni Mensponsori Rudi , Joni -> 20% dan Budi -> 20% Rudi Mensponsori Joko , Rudi -> 20% dan Budi -> 20% Dst

berikutnya perekrutan member terjadi seperti dibawah ini



berikutnya perekrutan member terjadi lagi seperti dibawah ini



Catatan:

- a. ket tanda panah -> : artinya mendapat bonus
- b. Bonus sesuai bagan bonus sponsor (no. 2)
- c. jalur lintasan memiliki batasan maksimum 3 / 4 / 5 kaki (bisa diset variable)
- d. ada pengesetan variable batasan maksimum untuk bonus sesuai tingkatan paket , sedangkan untuk paket platinum unlimited
- e. Semua persentase bonus diset variable (bisa diubah nilainya)

Index maksimum 1h

4. Full Auto / Flush Bonus

Semua BV sisa flush out, ditabung, dan dihitung sebagai Flushing Bonus Semua yang tidak mendapat bonus digabung kemudian diberi bagian bonus rumusannya:

```
5% x 5000 = 250 selanjutnya
250/1000 = 0.25 selanjutnya
0.25 x 100 = 25 selanjutnya
25 x 10000 = Rp 250000
```

keterangan

5%: persentase index (variable)

5000 : total BV omzet semua member pada bulan yang bersangkutan

1000 : total BV member yang belum mendapat bonus 100 : total member yang belum mendapat bonus

10000 : konversi 1 BV ke nilai rupiah

5. Matching Bonus Jalur Sponsorsip

Gen 1 --- 5%

Gen 2 --- 3%

Gen 3 --- 2%

Gen 4 --- 2%

Gen 5 --- 1%

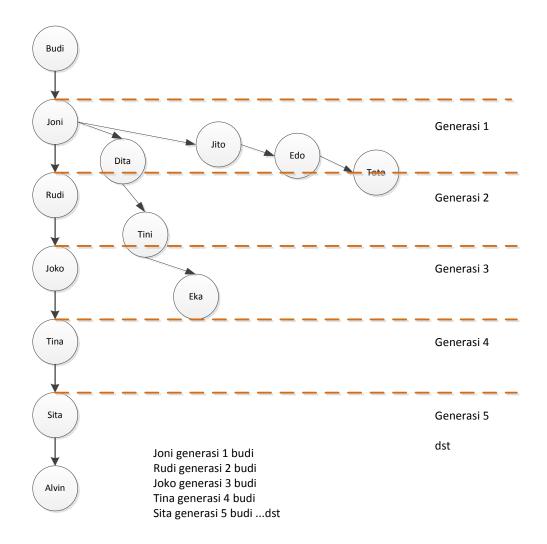
Gen 6 --- 1%

Gen 7 --- 1%

Catatan:

- a. Matching bonus dihasilkan dari omzet auto bonus
- b. Semua persentase bonus diset variable (bisa diubah nilainya)

ilustrasi



6. Top Bonus

Total bonus member, dipotong 5% setiap bulan dan dibagikan ke seluruh member dari jalur sponsorship. Batasan maksimum, sebesar biaya join. Baik biaya join awal maupun biaya upgrade (s/d balik modal)

7. AUTOMAINTENANCE

- 1. Silver Maksimum Rp 900.000, Gold maks Rp 1,5 jt, Plat maks Rp 2 jt
- 2. Setiap belanja ulang masuk Automaintenance. Jadi digabung omset auto + belanja pribadi
- 3. Belanja pribadi, yang pertama masuk AUTOMAINTENANCE diri sendiri. Jika sudah memenuhi automaintenance 20%, maka belanja pribadi masuk ke jalur sponsorship paling dekat.

Dan jika tidak ditemukan maka akan mencari jalur sponsorship ke bawah dan seterusnya

Jika semua sdh Automaintenance, maka akan masuk pada bulan berikuthnya. Reset 0 , perumusannya

Bonus:

- a. Bonus Cashback, sebesar, 15% x 60 BV x 10.000 = 90.500
- b. Bonus Pertitik, sebesar ...

-	Generasi	1	-	%
-	Generasi	2	-	%
-	Generasi	3	-	%
-	Generasi	4	-	%
-	Generasi	5	-	%
-	Generasi	6	-	%
-	Generasi	7	-	%
-	Generasi	8	-	%
-	Generasi	9	-	%
-	Generasi	10	-	%

- c. Reward Kiri Kanantour dan lain2
 - Setiap 5 Kiri 5 kanan

Bonus: 1 juta. Maksimum 1 kali setiap bulan

8. MACAM-MACAM REWARD

1. Ranking Reward

- Ruby : 1750 Kiri Kanan SapphireDiamond : 2 Ruby Kiri Kanan : 2 Sapphire Kiri Kanan - Double Diamond : 2 Diamond Kiri Kanan : 3 Double Diamond - Crown Kiri Kanan Royal Crown : 3 Crown Kiri Kanan Crown Ambassador : 3 Royal Crown Kiri Kanan

Bonus : 2% dari total BV Bulanan / Setiap Bulan

- 0,25 % dibagi untuk semua Crown
- 0,75 % dibagi untuk semua Royal Crown
- 1,25 % dibagi untuk semua Crown Ambassador

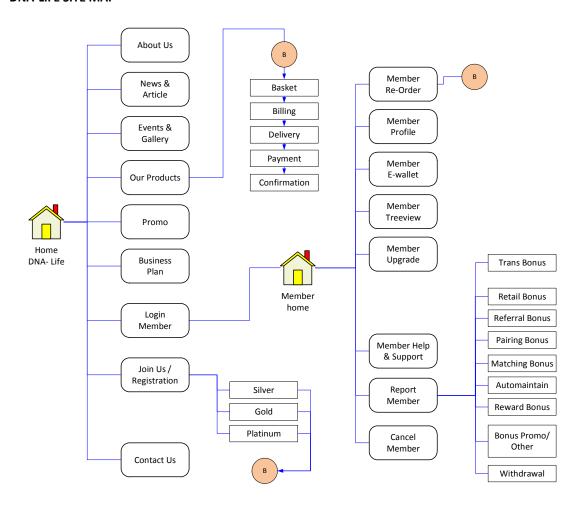
2. Leadership Reward

Motor 3000 BV Kiri Kanan Emas BV DP HRV BV HRV BV PAJERO BV RUMAH BV RUMAH MEWAH BV

- 3. Stockist Reward
- 9. Sediakan BONUS PROMO sewaktu-waktu dapat digunakan

Semua Sistem Bonus menggunakan setup variable jadi nilai bonus bisa diubah sesuai keinginan.

DNA-LIFE SITE MAP



DNA-LIFE SITE MAP

