

1. Mencione la diferencia entre micro, pequeña, mediana empresa. Poner ejemplos de cada tipo de empresa.

Podemos diferenciarlas únicamente por el nivel de ventas anuales:

- Se denomina Microempresa a aquella cuyas ventas anuales no exceden de 150 UIT.
- Se denomina Pequeña Empresa a aquella cuyas ventas anuales sobrepasan las 150 UIT pero no exceden de 1,700 UIT.
- Se denomina Mediana Empresa a aquella cuyas ventas anuales sobrepasan las 1,700 UIT pero no exceden de 2,300 UIT.

Fuente: <https://mypes.pe/noticias/cual-es-la-diferencia-entre-micro-pequena-y-mediana-empresa>

2. Explique los regímenes tributarios a los cuales se pueden acoger una micro y pequeña empresa.

El Régimen MYPE Tributario, está dirigido a las **Micro y Pequeñas empresas** (Persona Natural o Jurídica), que generen rentas de Tercera Categoría y cuyos ingresos netos no superen 1700 UIT en el año.

Ventajas que te ofrece este Régimen Tributario:

- El monto del impuesto a pagar es de acuerdo a la ganancia obtenida.
- Puede emitir cualquier tipo de comprobante de pago.
- Puedes realizar cualquier actividad económica.
- Contabilidad sencilla, llevas el Registro de ventas, Registro de compras y el Libro Diario de formato simplificado (hasta 300 UIT)
- Puede acogerse a la prórroga del IGV.

El Régimen General está dirigido a **medianas y grandes empresas** (Persona Natural o Jurídica), que generen rentas de tercera categoría y cuyos ingresos netos anuales superen las 1,700 UIT. Además, aquí se ubicarán todos los contribuyentes que no cumplen las condiciones o requisitos para estar en el NRUS, Régimen Especial o Régimen MYPE Tributario.

Ventajas que te ofrece este Régimen Tributario:

- Puedes desarrollar cualquier actividad económica, sin límite de ingresos.
- Puedes emitir todo tipo de comprobantes de pago.
- En caso tengas pérdidas económicas en un año, se pueden descontar de las utilidades de los años posteriores.

Fuente: [Emprender SUNAT – Régimen Tributario](#)

3. Explique los regímenes laborales a los cuales se pueden acoger una micro y pequeña empresa.

Los que están en el NRUS, MYPE y Regimen General no tienen limite de trabajadores, mientras que los de RER (Régimen Especial de Renta) solo pueden trabajar un máximo de 10 personas por turno.

4. Explique la competencia del Ministerio de Producción respecto a las micro y pequeñas empresas.

El ministerio de producción respecto a la productividad MYPES

Orientado a conseguir resultados vinculados a incrementar la productividad de la población de micro y pequeñas empresas (MYPES) en el Perú. Comprende un conjunto de intervenciones articuladas entre el Ministerio de la Producción, Gobiernos Regionales y Gobiernos Locales orientadas a mejorar la baja productividad de las MYPES. La rectoría de este programa estratégico esta a cargo del Ministerio de la Producción.

Y como resultado final esta el incrementar la productividad de las MYPES en el Perú

Fuente: [MEF – Productividad MYPES](#)

5. Identifique 5 problemas de micro y pequeñas empresas peruanas y qué recomienda para su solución.

- 1) La falta de conocimiento del mercado, no logran saber qué esperan los clientes. Tampoco pueden explorar nuevos mercados o aumentar sus ventas.
- 2) La falta de una organización interna, se refleja en una escasa supervisión de estándares de desempeño, lo cual provoca ineficientes procedimientos así como un inadecuado servicio al cliente.
- 3) La falta de una producción planificada por la ausencia de un sistema que le permita a la mype medir y controlar la calidad. Debido a esto pueden presentarse constantes diferencias en los productos y una falta de capacidad para surtir pedidos grandes o especiales.
- 4) Mala distribución del trabajo. Cuando las funciones de los integrantes del negocio no están bien delimitadas se genera un deficiente nivel en la productividad y altos costos de operación.
- 5) Falta de Innovación tecnológica. Existen pocos sistemas pensados específicamente para empresas pequeñas y medianas, y de estos la mayoría no cuentan con una buena capacidad de adaptación.

6. Explique las cadenas productivas. Además, qué ventajas tienen estas para las micro y pequeñas empresas.

- Pueden asociarse para tener un mayor acceso al mercado privado y a las compras estatales.
- Gozan de facilidades del Estado para participar eventos feriales y exposiciones regionales, nacionales e internacionales.
- Cuentan con un mecanismo ágil y sencillo para realizar sus exportaciones denominado Exporta Fácil, a cargo de la SUNAT.
- Pueden participar en las contrataciones y adquisiciones del Estado.

Fuente: <https://emprender.sunat.gob.pe/emprendiendo/decido-emprender/beneficios-ser-formal>

7. Las micro y pequeñas empresas peruanas podrán realizar operaciones de exportación. Sustente su respuesta.

Todas las empresas pueden exportar, siempre que establezcan correctamente el porque quieren exportar y su mercadería o sea prohibida o restringida. Se sugiere que estas empresas

Sistema Exporta Fácil

Es un mecanismo promotor de exportaciones diseñado principalmente para el micro y pequeño empresario, mediante el cual podrá acceder a mercados internacionales a través de Serpost S.A.

Pueden acceder al ExportaFácil las personas naturales o empresas que exporten mercancías con fines comerciales por un valor que no podrá exceder de US\$7500 ni los 30 Kg de peso, para lo cual el exportador deberá contar con el Registro Único de Contribuyentes (RUC) activo y no tener la condición de no hallado o no habido.

Beneficios del Exporta Fácil

Te permite iniciar el trámite de exportación desde la comodidad de tu hogar, oficina o cabina de internet y desde cualquier ciudad del país.

Puedes colocar tus productos en otros países de manera simple, económica y segura.

Es un trámite aduanero sencillo, ágil y sin costo.

Puedes realizar el seguimiento de tus envíos por internet.

Fuente: <https://emprender.sunat.gob.pe/emprendiendo/mi-empresa-crece/exporta-facil>

8. Presente un caso de una micro o pequeña empresa peruana exportadora.

Pesquera Morrosama, S.A.

Empresa productora y exportadora de productos hidrobiológicos, iniciamos operaciones en la ciudad de Tacna en el año 1993.

Somos una empresa exportadora e importadora de productos marítimos como: moluscos, invertebrados, excepto los crustáceos y moluscos, pescado seco.

Surtido amplio de productos y servicios de la empresa Pesquera Morrosama, S.A.



9. Explique algún mecanismo para que las micro y pequeñas empresas se conviertan en proveedores del estado.

Pasos para tener la oportunidad de vender para el estado siendo MYPE

- 1) Inscríbete en el Registro Nacional de Proveedores
- 2) Visita plataformas con información sobre las convocatorias estatales
- 3) Infórmate sobre el proceso

Si en la página del Seace encuentras un proceso que te resulta atractivo, adquiere las bases de dicho proceso para inscribirte como postor. Existen cuatro tipos de procesos de selección:

La licitación pública para la contratación de obras, bienes y suministros.

El concurso público para la contratación de servicios de toda naturaleza.

La adjudicación directa para la contratación por montos mayores a los establecidos por las normas presupuestaria.

El proceso de menor cuantía para la contratación por montos menores a los establecidos por las normas presupuestarias.

4. Cumple los plazos

Si resultas ganador de la buena pro, deberás entregar garantías, como una carta fianza o una póliza de caución, y recuerda entregar los bienes o servicios contratados en los plazos acordados.

Fuente: <https://pgs.pe/tu-negocio/mypes-requisitos-para-venderle-al-estado/>

10. Explique qué son las MYPIMES en el Perú.

Las MYPIMES involucran a tres diferentes tipos de empresa, **la micro, pequeña y mediana**. En el Perú la constituyen el 99.6% de negocios formales. Cada uno de estos posee sus propias características que las diferencian de otros modelos de negocio.

Fuente: <https://mypes.pe/noticias/que-son-las-mipymes-y-como-se-encuentran-en-peru>