

抖音快手无人直播月入百万是真的吗？

首先自我介绍一下，我本人2012年进入互联网，没错那个时候流行QQ，最大的流量平台还在qq空间。

我呢，那时候才十几岁，还不能完全分辨是非黑白，理所当然的接触到了引流到圈子，所以从事了十年之久的引流。

群里有去年和我一起进入生财的，应该都是知道我的，这里就不多做介绍了

我接触无人直播，主要原因是因为，去年多次被k传唤问话，我知道我所在的这个行业大概率是走到尽头了，于是痛定思痛，准备改行，通过自己的一些简单的了解，就开始了无人直播。

至于我怎么成长的，我这里就不废话了，详情移步我的公众号https://mp.weixin.qq.com/s?__biz=MzIxNTQyNjc4Ng==&mid=2247483680&idx=2&sn=9ef6d5ae46a5892f913cd122ab52ad56&chksm=c15e1dadf62994bba25aaed92c461d1e96f6e634277e17bf09d1be13e27b8187b44c01ef762#rd

__biz=MzIxNTQyNjc4Ng==&mid=2247483680&idx=2&sn=9ef6d5ae46a5892f913cd122ab52ad56&chksm=c15e1dadf62994bba25aaed92c461d1e96f6e634277e17bf09d1be13e27b8187b44c01ef762#rd

下面开始分享无人直播吧，不废话了。

什么是无人直播？

- 简单的讲，就是录别人真人真实场景的直播间，在我们自己的直播间卖货，我们不需要主播和场景 别人卖啥，我们也可以卖啥

无人直播的优点和缺点有哪些？

先说优点：

1. 真正的形成日不落24小时不间断的直播卖货，而且主播的状态一直是同一个状态，不会因为当时的任何因素干扰，除非停电或者断网，理论上可以对真人直播间进行降维打击。
2. 快速测爆款 很多带货公司会用无人来快速测爆款
3. 可以无限的复制，有电脑，有账号就行，
4. 无需专业对主播和真实的场景
5. 投入少，一台电脑，一部手机就能开干，是错成本低。

缺点：

1. 封号快，比较常见出现的违规：音频循环，非实时直播 录播
2. 一以抖音为例，一般一个账号的寿命在一个星期左右，也有能玩个把月的，我们只讲常态化数据，不讲个别案例
3. 为什么账号寿命只有一个星期左右？
4. 新号都有自然流量扶持，七天内基本上一个号爆了，也就意味着这他的使命完成了，卖了十几万几十万以后就会出现违规，扣12分 或者是不推流了 反之，一个号七天都播不起来，也可以不要了，我做事的习惯就是某一个环节出现问题，不能耽误我总体项目的进度，所以不行就不要了，不要浪费时间在那个别号上面，跟谈恋爱是一个道理，一个女孩不喜欢你，你就去追另外一个，为什么非得在她身上浪费时间。
5. 所以需要有账号的资源才可以玩的起来，当然了，市场上也有人专门解决这个账号问题

第二个缺点就是佣金基本上不会很高

常规的款在10~30之间的佣金，以女装为例，除去退货，到手基本上10-13的佣金左右 正常一个号可以播个10-20万gmv 单号佣金在1-2万之间，也有卖几千甚至几百号就挂掉的，抖音一个账号的成本就差不多要800了 加上登陆账号的手机 在此也提醒想进入无人直播行业的朋友，考虑自身的资金情况再入局，赚钱是赚钱，但是成本也不是很低，在这里提一句，相对于抖音来说，快手就不需要这么高的账号成本，快手几乎0成本，连保证金都不需要，新手先玩快手也是个不错的选择，因为试错成本很低

有人问为什么无人的佣金这么低？

不是所有的产品都是这个佣金，我只是以入门选手的角度来讲的，新手不用考虑要赚多少钱，而是要以最低的成本来试错和入局，低佣金，意味着低门槛，目前我所有的学员里面，除了交钱还没开始学的，几乎都赚钱了，无人直播玩的是执行力，没有啥技术可言。

无人直播只能播某指定的品类吗？

按照我对无人直播的理解，真人能播的任何品 无人都可以播，俗称万物皆可无人

不存在只播某个品类，目前市面上比较播的多的，女装 睡衣 童装 海鲜 特产

教学也是围绕这几个品类来教学，毫不掩饰的讲，我也一样。

告别新手之后，自己就会去测当季爆款 或者实时需求的产品 比如去年年底的消毒水和口罩就是最好的例子，多少人一年都在亏损，最后一个月卖口罩消毒水倒赚上千万。

比如我们团队现在自己玩的，就是单品，佣金也是百分之70，隔天结算的那种。

下面就来讲实操 我讲一种我教线上学员快速上手的其中一种玩法，希望能帮到想玩无人直播的朋友们。

第一步，找对标直播间

怎么理解这句话

1. 就是说去找你想卖的或者说本身就是直播间很爆的直播间，看看他直播间的产品，合适的话，就进行录播，录播软件市面上都有，录1-3小时之间就行，说人话就是去下载别人的直播间，简单吧。

第二步，用剪映处理视频去重，视频去重每个人都有自己的经验，只要是这个画面不是重复能过审就行了，视频时间在1-3小时都可以，处理完导出素材。

2. 剪好音频，你可以用指定的音频，或者是直播间的原音频，直播间的原音频就是用剪映倒入视频素材，保存导出的时候选择mp3格式就行了
3. 用软件在进行第一步的时候直接把对方直播间的品给拔下来，
4. 登陆巨量去排品，跟对标直播间一样的排品，这是最简单的方法，大家都知道排品是很关键的，我真要讲排品，三个小时讲不完，新人按照我这个方法就行了
5. 开播，使用obs或者直播伴侣正常的去和真人带货一样开播流程一样开播 为了不占大家的时间，这些基础开播的步骤我就省略了

大概的流程就是这样，我们基本上一个号的佣金在5000-2万左右，也有单号5万八万佣金的，取个平均值，就是我前面说的那样的一个情况，如果被同行举报那就不行，可玩性还行，目前来说我们自己几个人的团队，每个月的gmv在200-300万之间，做的好的一个月几千万gmv的也有 也有不赚钱的，大家根据自己的情况来看待即可 不要盲目入局，

回归到这个项目本身，平台的态度是暧昧的，封你，但是允许你，因为你让用户在他这里消费了停留了，所以再次提醒想入局的无人直播的朋友，根据自己的情况而定

无人直播怎么起号，

1. 起号的方法有很多很多，每个产品每个类目的起号方法也是不一样的，没法固定去讲用什么方法，通常最简单入门的打法就是低价起号，对于新手上路是最快的方法。

- 2. 其实无人和真人直播原理是一样的，做好人货场，我是说做好，不是简单的做，请理解做好这个词。说人话，就是扣细节，人货场的细节特别重要。
- 3. 抖音这个平台是去中心化，是赛马机制，你只有扣细节你才能在同时那么多直播间里面跑出来，获得抖音给你的免费推流 这里千川大他就不要来侮辱我了哈哈
- 4. 你想卖什么，你要卖给什么人，什么人会买你的东西 想清楚这三句话，你也会直播了，起号不要太简单。
- 5. 不要听别人讲的什么百分之百必起去执着手所谓的技巧，你的产品决定来你的直播间的流量，你直播间去卖1499的真茅台，挂条狗都能爆单，像去年底卖口罩的情况也是一样，不多举例了。
- 6. 所有市面上的什么无人直播手机和软件，大家都可以无视，在我看来，直播这个板块没有技术可言，有的就是认知和经验。

有人问如何成为直播的高手

排品做好，数据做好，复盘做好，把这三个做好，所有的真人直播带货也是这些步骤，大家不要以为无人就不需要做这些，只要是直播，思路都是通的，做一些数据对比是非常有必要的，而且方便找到自己的不足在哪里。我是颜如玉，今天的分享就到这里，还有无人直播方面的问题可以随时提问我。



7 人点赞

全文评论

公众号：鸿南笔记 3月25日 18:58
大家好我是鸿南，公众号：鸿南笔记 微信：hongnan20 加我进免费项目交流群

输入评论

