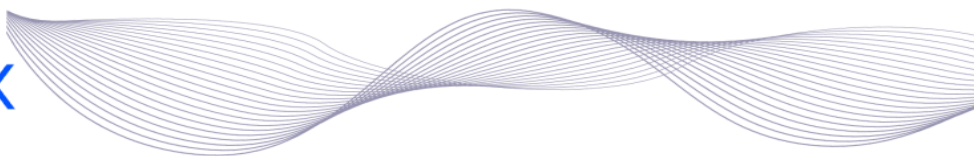




UPFINEX EXCHANGE

简单，快速和可靠的分散式密码转换



目录

简介3	
ICO的关键问	4
Upfinex如何解决ICO的问题	4
加密货币交易所面临的问题	5
Upfinex平台及其功能	6
Upfinex如何产生收入	8
Upfinex令牌（UPX）	9
Upfinex将如何保证令牌流动性	9
交流发展预测	10
技术规格	10
Upfinex令牌分配	11
Upfinex Exchange ICO活动	11
简短的ICO说明和奖励	12
UPX销售计划	12
ICO资金分配	13
项目路线图	14
Upfinex团队	15
项目的条款和条件	16
结论	17



这是Upfinex多平台加密货币交换的白皮书。我们的平台是一个市场，用于销售和购买加密货币，并提供一整套用于管理多币种投资者投资组合的工具。

我们团队的主要目标是创建一个满足当今加密货币市场所有需求的服务。Upfinex平台的用户将受益于：

- 直观的界面
- 列举和支持高流动性资产
- 个人和财务数据安全

Upfinex (UPX) 是一个分散式交易所和分散式电子钱包平台，支持最受欢迎的代币，硬币和法定货币的交易。全球数以百万计的交易商将无限制地使用简单舒适的方式分散交易超过100多种加密货币。

通过ICO（初始硬币/令牌发行），可以获得交易所的促销令牌UPX。令牌的特点之一是，随着密码交易需求的增加，其流动性得到保证。

介绍

2009年比特币的出现产生了可能交换加密货币的平台需求。众所周知，需求会产生供给。Okex, Poloniex, Bittrex, Bitfinex, BTC中国, Kraken和BTC-E等许多成功项目都证实了这一点。

但是，由于当时金融和开发成熟度较低，以及无法抵御DDoS和黑客攻击，许多这些项目都被迫关闭。最重要的是，他们经历了重要的立法和监管问题。

以下是目前最大交易所的统计数字：

Exchange	Volume / 24, BTC	Currency pairs
Bitfinex	52'322	52
Poloniex	49'405	101
OKCoin	14'349	2
Bitstamp	8'248	1
Livecoin	2'844	242

Data as of October 2017, about \$721 million in total after conversion.

2017年，到目前为止，加密货币市场出现了最大的热潮，导致整个区块链行业生态系统的发展，并显著改善了加密货币交易所的财务状况。目前，它是一个营业额巨大的行业，每个月都在增加其在金融运营市场的份额。

ICO的关键问题

尽管围绕ICOs的大规模宣传（初始代币产品），但近百分之八十五的项目在人群阶段缺乏最低可行产品。项目路线图中显示的数字很少反映真实情况，这就是投资者越来越多地将ICO称为“泡沫”的原因。

这意味着投资者正在为高风险交易向正规初创公司提供资金。即使区块链技术确实保证了投资的安全性。

另一个问题直接关系到新代币的流动性。今天，加密货币非常受欢迎，每周都会出现新的数字货币，而且它们的数量也是如此长期超过一千年。然而，在交易的第一周内，由于供应过高和需求低迷，所有代币中的99%显着下跌。

Upfinex如何解决ICO的问题

Upfinex是一个多平台加密货币交易平台，是一个购买和出售加密货币的市场。Upfinex的目标是为自己的代币提供流动性。令牌持有者将能够支付Upfinex平台的所有服务，而花费的令牌将被撤回发布，即“烧毁”。这将为令牌的资本化增加提供内在的机制，以及在整个流通周期内影响令牌价格的能力，而很少考虑交易者的行为。

加密货币交易所面临的问题

目前，加密货币的参与者遇到了许多困难市场如：



DDoS攻击和不稳定的服务；



黑客攻击和内部泄漏；



陡峭的交易学习曲线
平台及其工具；



质量差或完全缺乏
客户支持；



监管政策问题和
加密货币交换
在法律之外运作
框架。

所有这些问题都在合作的初始阶段击退潜在的合作伙伴和投资者。但是，Upfinex为这些问题中的每一个都提供了解决方案。

Upfinex团队如何解决这些问题？

1. Upfinex平台能够承受任何长度的DDoS攻击。它可以每秒处理多达10000个订单创建请求，同时连接的用户数量不受限制。平台的核心隐藏在信使接口后面，这意味着Upfinex在任何负载下都能保持稳定。
2. 该平台已成功通过严格的压力测试流程，以确保服务器的安全。
3. Upfinex具有直观易用的界面。用户可以自由选择即时交换他们的喜好，与交换界面一起工作，无论是IOS还是Android。
4. 我们提供24/7技术支持，通过用户选择的信使直接回复每个客户的询问。成功的ICO将使我们能够扩大我们的客户支持员工和增加更多的语言，这样就不会有客户没有答案，也没有潜在的收入损失。

Upfinex平台及其功能

Upfinex不仅是一个购买和出售加密货币的平台，它还包含一套为基金经理提供的全套工具，与多币种加密产品组合一起工作。

我们的主要目标是创建满足现代加密货币所有需求的服务市场，具体为：



用户友好和熟悉
平台界面



支持100个密码



充分保护个人资料
和金钱

Upfinex的现代和安全功能使其能够实现这一目标。

我们的平台由以下模块组成：



Wallet Module for holding cryptocurrency and fiat, allowing transfers to users within the exchange, as well as directly to the messenger account.



Trading module providing the ability to create orders and exchange currencies.



Affiliate program, where each user is given access to a personal referral link, with the ability to track partner rewards.



ICO Module consisting of a set of tools for conducting Initial Token Offerings for our exchange, and various utility tokens of other projects.

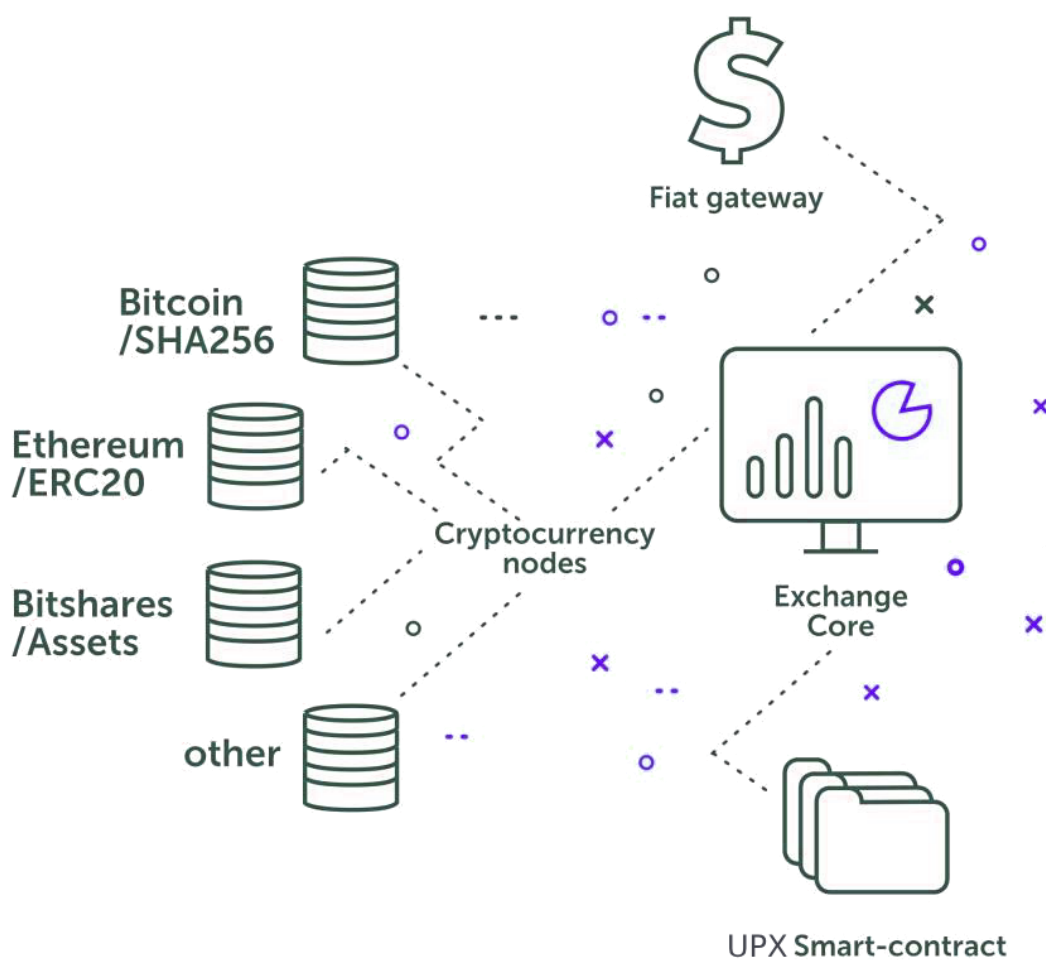


IMS-Investment Management System Module providing a toolset for investment funds to manage Multi-currency portfolios.



Statistics Module collecting data to keep track of funds in deposit accounts, number of open and closed orders, trading volume for each currency pair, and Top-5 best tickers.

平台架构的方案：



我们的团队一直致力于支持和开发平台，增加新功能并改进现有平台，并通过最有效的广告渠道吸引新客户。

Upfinex如何产生收入

我们的平台有多种收入来源：



交易佣金费用。 订单结算交易（市场接受者）的动态收费最低为0.2%。具体金额取决于用户的状态和每月交易量。



存款和提款费用。 利润的最大来源，收费金额直接取决于佣金的收费支付系统。



令牌上市费用。 将新代币包含在可交易资产清单中。



代码安置费。 令牌代理人可以根据付费情况放入前5名统计数据。



ICO销售服务。 我们在平台内提供令牌预售服务。



投资管理服务。 支付使用工具进行投资组合管理的投资组合管理工具，无论是以百分比费用还是固定的每月支付的形式。



交易者状态费用。 通过获取不同的交易者状态，每个Upfinex用户都可以增加提款限额，获得更高的客户支持优先级并降低交易费用。



Upfinex令牌 (UPX)

UPX是为促进Upfinex Exchange而创建的数字令牌。UPX令牌可轻松兑换其他加密货币。智能合约机制将允许买家和卖家之间进行可靠的交易。

Upfinex交易平台和钱包平台将允许数百万交易者无限制地访问分散市场，提供即时支付，安全和信任服务，这将使新参与者进入日益增长的生态系统。

我们的法律团队完全有信心宣布UPX代币不是证券，也不需要注册。

UPX是一种实用程序
令牌。

Upfinex如何保证令牌流动性？

UPF数字代币将被Upfinex接受，用于支付新的令牌列表，ICO活动传导，内部交换服务以及交易者状态获取。

用户花费的每个Upfinex令牌将被从循环中移除，即“烧毁”。用系统内的代币支付将是有利的，因为用户在那一刻将获得额外10%的汇率价值。使用UPX支付交易所的服务将比任何其他法定货币或加密货币更有利。

Upfinex Exchange将专注于增加其自身代币的交易量，价格和市值。为此，我们将增加UPX交易工具的数量。当列出新的代币时，UPX / NewToken货币对将受益于优惠待遇。考虑到交易业务的预计增长，这种方法保证了对UPX数字令牌需求的增加。

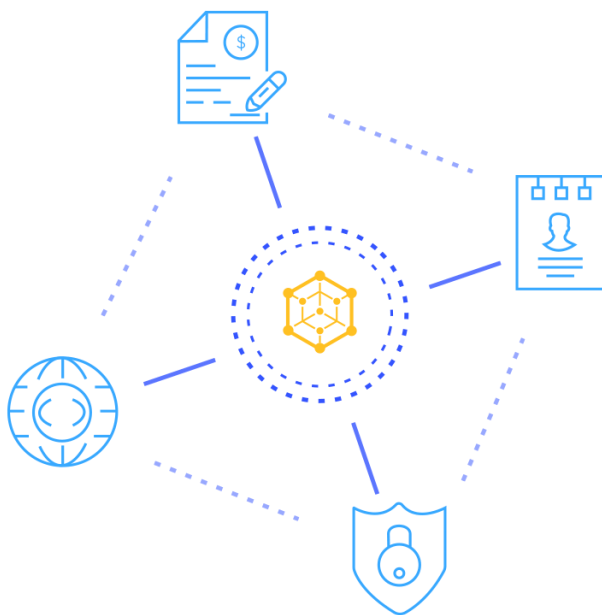
汇率增长预测

Revenue source	6th month	9th month	12th month	15th month
I/O FEE	10'000'000	+5'500'000	+6'000'000	+10'000'000
Order FEE	7'000'0000	+4'000'000	+5'000'000	+7'000'000
Listing	-	-	3'600'000	+1'200'000
TOP10	-	-	1'000'000	+500'000
TOOLS	-	-	1'000'000	+2'000'000

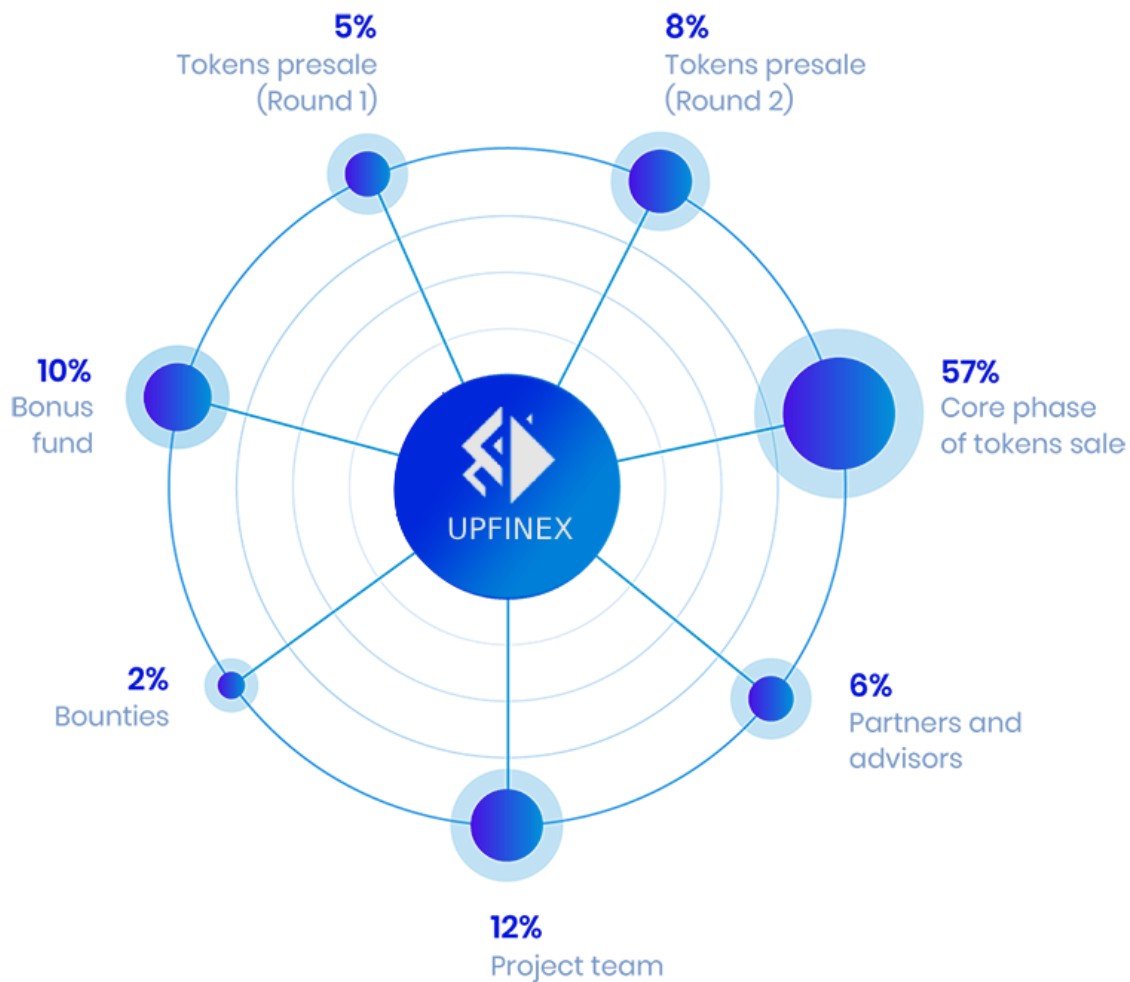
UPX令牌的技术规格

根据ERC20标准，UPX数字令牌将在Ethereum平台上发布。

令牌合同将在ICO之后发布，届时排放量将建立。



Upfinex令牌分配



Upfinex Exchange ICO活动

通过启动ICO活动，Upfinex正在追求两个主要目标：

1. 提请交易所的用户增加交易流动性。
2. 提高平台综合开发所需的资金。

达到Hard Cap后，该项目将被视为成功。可以通过以太坊，比特币，莱特币和60多个加密货币向Upfinex ICO捐款。

预售将于2018年6月20日至7月20日在Upfinex.com网站上举行。

ICO于2018年7月25日开始，并于2018年9月10日结束。

简短的ICO说明和奖金

启动PRE-ICO

第1轮:2018年6月20日

第2轮:2018年7月5日

启动ICO

第1轮:2018年7月25日

第2轮:2018年8月10日

第3轮:2018年8月25日

PRE-ICO销售令牌的数量

2,600,000 UPX (13%)

ICO销售令牌的数量

11,400,000 UPX (57%)

可接受的货币

ETH / BTC / LTC和60 +加密货币

最低采购额

200美元

*所有未售出的代币将被烧毁

PRE-ICO结束

第1轮: 2018年7月5日

第2轮: 2018年7月20日

ICO结束

第1轮: 2018年8月10日

第2轮: 2018年8月25日

第3轮: 2018年9月10日

ICO费率:0.35美元

(第1轮= 30%奖金)

(第2轮= 20%奖金)

(第3轮= 10%奖金)

PRE-ICO率: 0.20美元

(第1轮= 50%奖金)

(第2轮= 45%奖金)

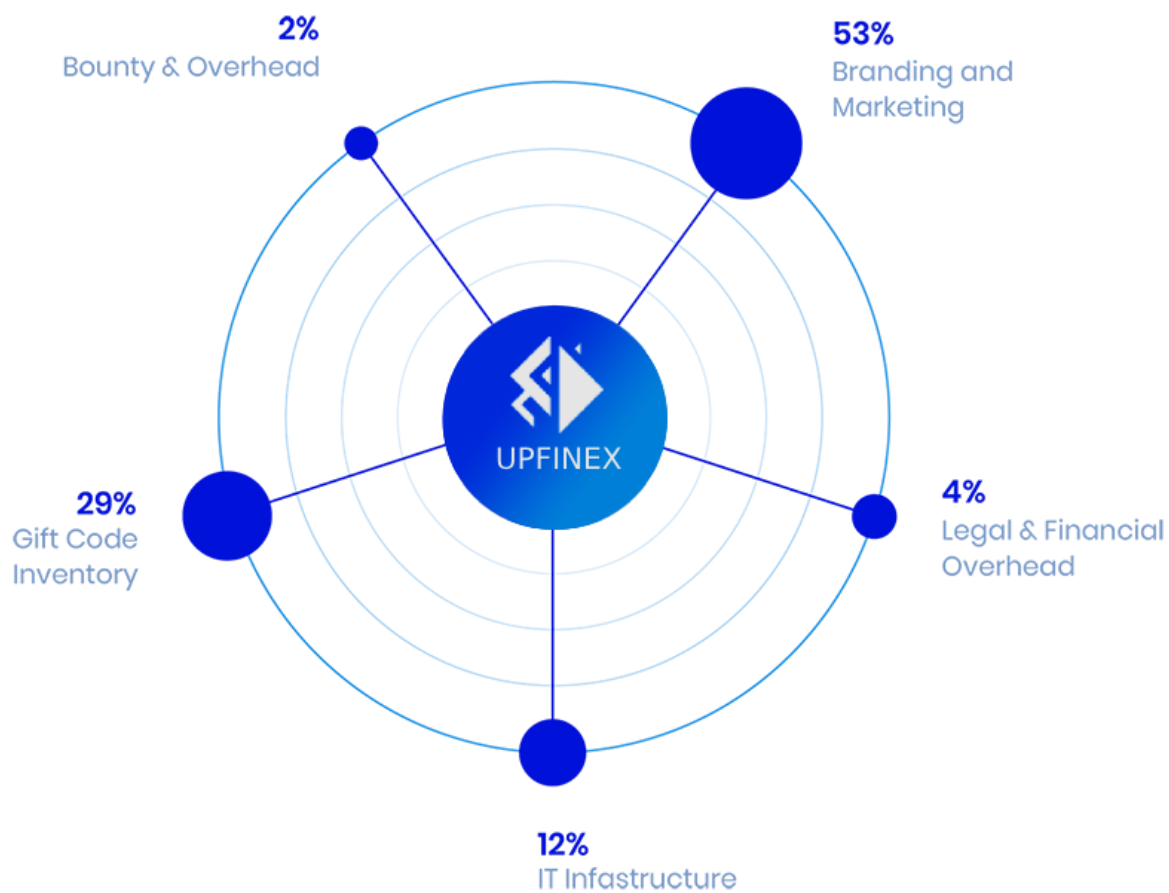
UPX销售计划

所有交流用户都可以参加ICO。要购买UPX, 个人存款地址由第三方支付提供商Coingate生成, 投资者将向这些地址发送BTC, ETH, LTC或60+加密货币。在确认存款后, 用户将被列入待处理的购买者名单。ICO活动结束后, 所有售出的代币将转让给投资者以太坊钱包。为此, 投资者必须在参与ICO时指定一个有效的ETH地址。

*在软帽无法达到的情况下, 所有投资将被退回给ICO参与者。

ICO资金分配

在Upfinex ICO之后，收到的所有资金将分配如下：



项目路线图

- 2018年3月

Upfinex电子钱包和Exchange Beta的开始

- 2018年6月至7月

开始:

Pre-ICO (第1轮)

Pre-ICO (第2轮)

- 2018年7月至8月

开始:

ICO (第1轮)

ICO (第2轮)

ICO (第3轮)

- 2018年10月

国际上推广Upfinex交换

- 2018年11月

启动移动应用程序

- 2018年12月

与领先的组织合作

并列入大型交易所

- 2019年1月

交易量开始交易

- 2019年5月

在纽约和日本启动办公室

- 2019年6月

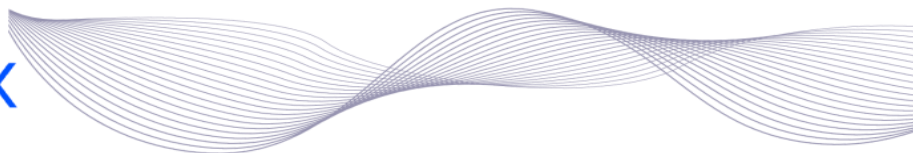
进入TOP 20高容量交易列表

- 2019年10月

修复所有错误并添加新功能

- 2019年12月

积极促进和未来发展



Upfinex团队



Zhōng Jínhai
CEO & Lead Blockchain



Gōng Huang Fu
CTO & Senior Developer



Sū Zhìxīn
Blockchain App Developpe



Hǎo Cheng
Community Management



Daniele Azzaro
Board Advisor



Tzu-Chieh Chen
Board Advisor



Graham Doggart
Board Advisor

项目的条款和条件

本白皮书仅用于熟悉我们的产品，不是商业报价。我们不会要求在Upfinex平台或与公司有关的其他市场上出售股票，加密货币和其他证券。

UPX令牌不是证券

用户承认并同意，UPX令牌不是证券，并且未在任何公共机构注册为用作抵押品的证券，且不应被视为此类证券。用户承认并同意对UPX令牌的所有权不会使用户有权获得利润，收入或其他支付或收入

收购，持有，管理，处置或赎回。用户承认并同意，Upfinex平台或Upfinex上任何其他财产的任何权利，利益，所有权或特权可以全部或部分过期。

没有收入或利润的保证

不能保证UPX价格会上涨。如果发生这种情况，无法保证由于无法预料的情况或事件超出了开发人员的控制范围，或者由于不可抗力，UPX令牌的价格不会降低，可能会非常低显著。

与以太坊相关的风险

UPX令牌在以太坊区块链上发行。在这方面，以太坊协议的任何失败或不正确的操作可能会以意想不到的方式破坏UPX交易网络。

监管不确定性

与区块链网络相关的技术是全球各种监管机构监督和控制的主题。UPX令牌可能会受到其管制政策的约束，包括限制UPX等数字令牌的使用或所有权，从而减慢或限制将来功能或UPX兑换的可能性。

UPX令牌不是投资

UPX令牌不是任何形式的官方或具有法律约束力的投资。由于不可预见的情况，本文件中概述的目标可能会改变。尽管事实证明

我们打算执行本文件中概述的所有要点，所有参与购买UPX令牌的人员和相关方都自行承担风险。

量子计算机

诸如量子计算机等技术创新可能对加密货币造成风险，包括UPX令牌。

积分

本协议构成双方之间有关此主题事项的完整协议。先前的所有协议，讨论，演示文稿，保证和条件均合并在此处。双方之间不存在明示或暗示的担保，陈述，条件或协议，除非本协议明确规定。本协议只能由双方正式签署的书面文件进行修改。

结论

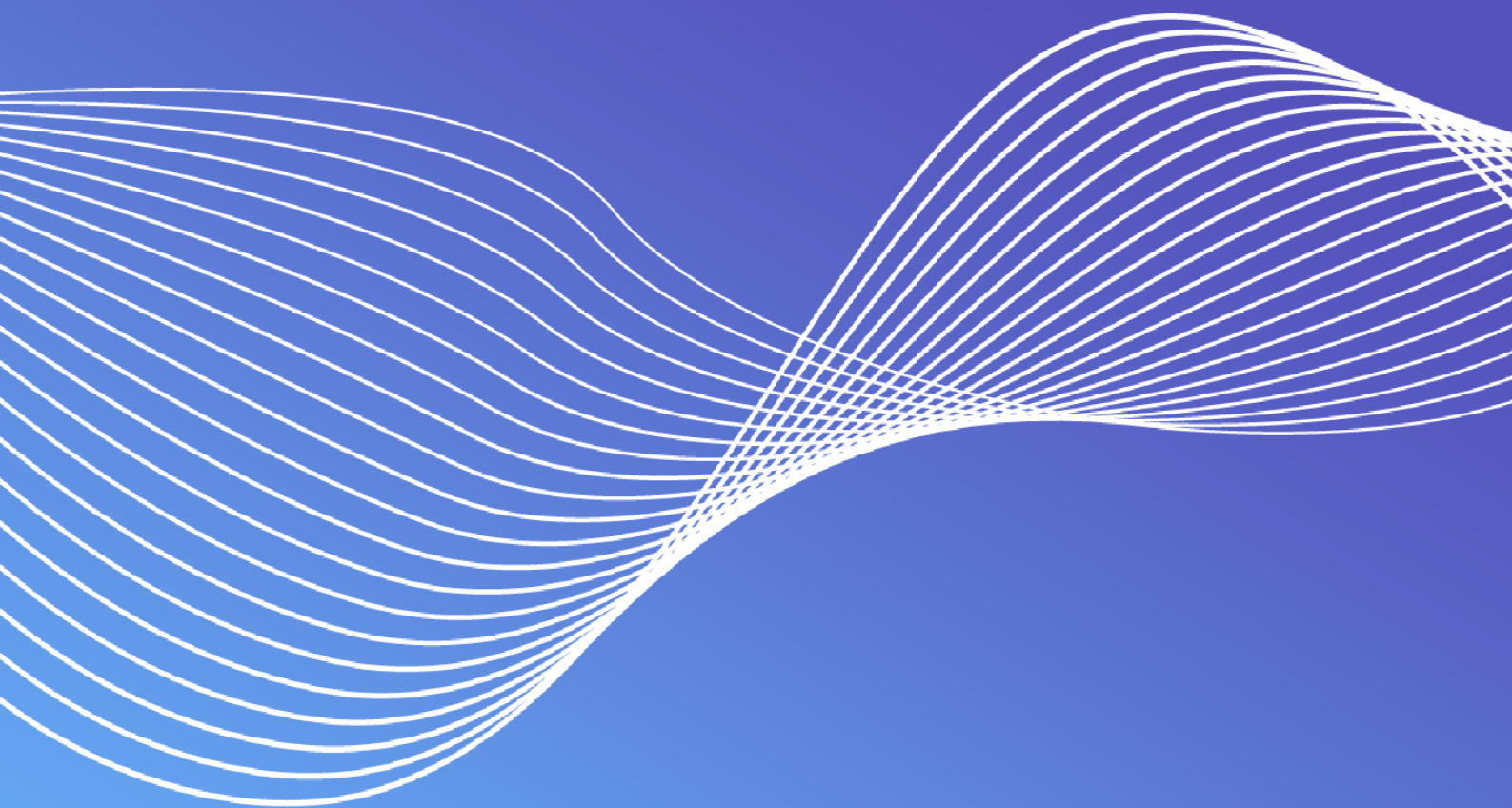
今天的加密货币市场正在迅速发展，还有很多好点子。Upfinex平台专注于即时通讯用户，占据了利润空间，因为截至2017年10月，已有近18亿用户利用这些应用程序交换信息。

易于使用和直观的界面，高速度和可靠性的平台将迅速赢得新用户的心。

由于平台的发展和用户基础的增长，促销UPX代币将有助于投资者在Upfinex的早期发展阶段获得中期利润。借助促销代币和有效的营销举措，该平台将成功吸引大量新用户。

由于Upfinex平台确保UPX流动性，投资者的利益将得到保护。购买代币时，平台参与者将能够获得有用的奖金并增加资金。

Upfinex是为投资者和普通用户提供盈利的加密货币交易平台。马上开始，成为第一个获得好处的人。



UPFINEX

ALL RIGHTS RESERVED 2018