## **Имитационное моделирование финансово**экономических систем

# Домашняя работа 2, Системная динамика

## Поздняков Виталий

Классическая модель Басса была реализована нами совместно на одном из семинаров в системе AnyLogic. Модификация модели заключена в следующем:

- а) Добавить конкурирующую компанию (еще один контейнер), по аналогии с исходной (привлечение клиентов через прямую рекламу и «сарафанное радио»).
- b) Клиенты после привлечения любой из компаний могут разочароваться и снова вернуться на рынок потенциальных клиентов (вероятность разочарования новый параметр модели). Таким образом, имеется обратный поток клиентов в контейнер потенциальных клиентов.
- с) Привлеченные клиенты одной компании могут напрямую воздействовать на клиентов конкурента, переманивая их в свою компанию (еще два новых параметра: уровень толерантности, т.е. восприимчивости, выраженный в форме вероятности перехода к конкуренту при контакте с его клиентами, а также уровень агрессивности привлечения, выраженный в форме вероятности прямой рекламы клиентам конкурента).

## Задача А

Реализовать модифицированную модель Басса.

### Решение

Модель реализована в файле bass.py (bass.py)

```
In [1]: import pysd
    import matplotlib.pyplot as plt
    import numpy as np

In [2]: model = pysd.load('bass.py')
```

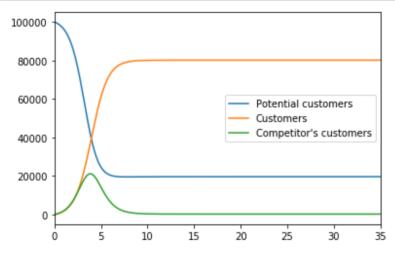
### Задача В

Оценить сходимость модели, т.е. устойчивость пропорции распределения клиентов.

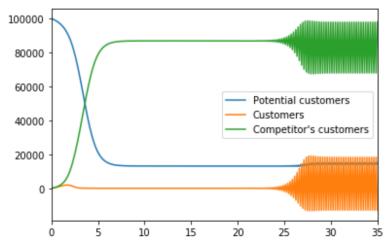
#### Решение

Сходимость будем оценивать эмперически на временном горизонте 35 условных интервалов. Если распределение клиентов меняется только в начале имитации, но в дальнейшем остается фиксированной, то можно считать, что сходимость имеет место.

Пример параметров модели, при которых наблюдается сходимость (подобраны эмперически):



Пример параметров модели, при которых сходимость не наблюдается:



### Задача С

Варьированием параметров модели в части каждого из конкурентов, оценить относительную мощность множества значений параметров, при которых сходимость имеет место. Общую численность людей, а также «человеческие» параметры такие, как частота

контактов, восприимчивость, агрессивность остаются постоянными, варьируем только параметры, характеризующие компании, но не людей.

#### Решение

Для начала определим список параметров и доступные диапазоны значений:

```
    Advertising effectiviness: (0, 1)
    Competitor's advertising effectiviness: (0, 1)
    Satisfying fraction: (0, 1)
    Neutral fraction: (0, 1)
    Competitor's satisfying fraction: (0, 1)
```

Кроме того, добавим ограничения:

6. Competiror's neutral fraction: (0, 1)

- 1. Параметры 3 и 4 в сумме не должны давать больше 1
- 2. Параметры 5 и 6 в сумме не должны давать больше 1

Запуск модели при полном переборе всех возможных наборов значений вычислительно сложен, поэтому будем использовать перебор 1000 случайных наборов значений. Сходимость модели будем фиксировать если распределение клиентов не меняется в течение 10 последних интервалов.

```
def model is converge():
In [5]:
            r values = []
            r values.append(np.random.uniform(0.01, 0.99))
            r values.append(np.random.uniform(0.01, 1 - r values[0]))
            choice = np.random.choice([0, 1])
            satis_fraction = r_values[choice]
            neutral fraction = r values[choice^1]
            r values = []
            r values.append(np.random.uniform(0.01, 0.99))
            r values.append(np.random.uniform(0.01, 1 - r values[0]))
            choice = np.random.choice([0, 1])
            com_satis_fraction = r_values[choice]
            com neutral fraction = r values[choice^1]
            ad effectiviness = np.random.uniform(0.01, 0.99)
            com_ad_effectiviness = np.random.uniform(0.01, 0.99)
            params = {
                 'Satisfying fraction': satis fraction,
                 'Neutral fraction': neutral fraction,
                 'Competiror\'s satisfying fraction': com satis fraction,
                 'Competiror\'s neutral fraction': com neutral fraction,
                 'Advertising effectiviness': ad_effectiviness,
                 'Competitor\'s advertising effectiviness': com_ad_effectiviness
            }
            stocks = model.run(return_columns=return_columns,
                                params=params,
                               return_timestamps=range(35, 45))
            if stocks.nunique().sum() == 3 and True not in np.isnan(stocks.values):
                return True
            return False
```