Wtis

Relatório de anúncio no Facebook

Departamento de análise de dados



F	Referência	Página
#	‡ 20170213-54	2/4

Cliente	Instituto de Olhos Heitor Vilasboas
Página no Facebook	https://www.facebook.com/institutodeolhosmoc/
Publicação anunciada	https://www.facebook.com/institutodeolhosmoc/photos/a.2185720719 11104.1073741828.188749384893373/258467194588258/?type=3&th eater
Ponto focal	Cibele Lott Peixoto / cibelelott@hotmail.com
Responsável técnico	Tiago Felipe
Contato	tiago@wtis.com.br (38) 9 8837-4429
Gasto com o anúncio	R\$ 10,00
Duração:	1 dia

1. Objetivo

Publicação Experimental para comprovar a qualidade do ROI (Retorno sobre investimento) da Wtis.

2. Formas de anúncio

FACEBOOK DESKTOP



FACEBOOK EM DISPOSITIVOS MÓVEIS



INSTAGRAM



Página 2 http://www.wtis.com.br

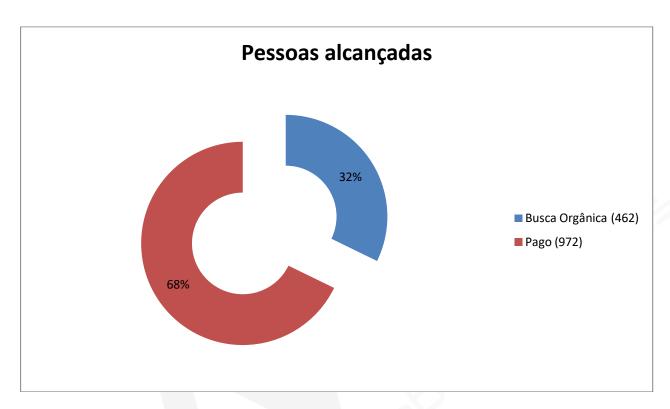


Referência	Página
# 20170213-54	3/4

3. Resumo

Pelo valor investido e retorno apresentado, classificamos o investimento como Ótimo.

O investimento alcançou 1.434 pessoas da seguinte maneira:



A **busca orgânica** significa pessoas que viram ou interagiram com a publicação sem a necessidade de gastar com anúncio, ou seja, pessoas que seguem a página ou que viram no feed de notícias de alguma outra pessoa que é amigo e que interagiu com a publicação.

Busca paga são as pessoas alcançadas com o investimento feito no anúncio.

A publicação foi destinada para homens e mulheres com idades a partir dos 18 anos, com filtro regional para Montes Claros e cidades próximas.

Página 3 http://www.wtis.com.br



Referência	Página
# 20170213-54	4/4

Relatório sintético

Pessoas alcançadas: Número total de pessoas que viram a publicação no Facebook e no Instagram.	1.434	
Envolvimentos Número de pessoas que reagiram, clicaram, comentaram ou compartilharam a publicação no Facebook ou Instagram	 103 pessoas envolvidas diretamente 9 cliques 92 curtidas (gerou um multiplicador de visualizações) 5 compartilhamentos 	
Pessoas	61.5% Mulheres 38.5% Homens 25% 20% 15% 10% 5% 0% 13-17 18-24 25-34 35-44 45-54 55-64 65+	
Clientes conquistados com venda concretizada confirmada: Este número pode ser muito maior pois clientes que viram a publicação podem ter ligado ou visitado presencialmente o instituto.	1 (um) cliente atendido pela Wtis nas redes sociais comprou lentes de contato no valor de R\$ 360,00. Com base no investimento do anúncio de R\$ 10,00, o ROI (retorno sobre investimento) mínimo garantido foi multiplicado por 36 vezes.	
Qualidade do resultado do anúncio	Ótimo	
Parecer técnico	A publicação foi interessante e proporcionou o engajamento de pessoas com a marca com um investimento muito baixo, R\$ 10,00, isto mostra que é altamente recomendado e vantajoso criar novas estratégias de anúncio para o Instituto para conquistar novos clientes e vendas, além de divulgar a marca ainda mais.	

Página 4 http://www.wtis.com.br