

# Проект 7 - Отчет на продажбите

## Задание:

Да се изработи отчет на направените продажби от фирмата и генерираните печалби за услуги или продуктите, предложени от фирмата

## Изисквания:

1. Да има страница "**Продукти**" със следните колони:
  - 1.1. колона **№** с поредния номер на продукта. Номерът трябва да е дясно подравнен и да се попълва с провлачване
  - 1.2. колона **Продукт** за продадения продукт; трябва да е ляво подравнен
  - 1.3. колонка **Цена**, дясно подравнена, показваща цената на продукта като число с 2 знака след десетичната точка.
  - 1.4. колонка **Печалба лв.**, дясно подравнена, число с 2 знака след десетичната точка, която трябва да показва каква сума е печалбата от този продукт
  - 1.5. колонка **Печалба %**, дясно подравнена, процент с 3 знака след десетичната точка, която трябва да показва колко процента е печалбата от този продукт
  - 1.6. колона **Количество** и **Общо печалба** за количеството продаден продукти и генерираната печалба за тях. Трябва да се попълва автоматично на базата на въведеното в страница "**Продажби**"
  - 1.7. Трябва да има попълнени **поне 5 продукта**
  - 1.8. Отдолу да има **ред с обобщение** със: общо брой продукти, средна цена, количество и печалба, общо цена и общо печалба за всички продадени продукти.
2. Да има страница "**Клиенти**" със следните колони:
  - 2.1. колона **№** с поредния номер на клиента. Номерът трябва да се попълва автоматично ако в следващата колонка се запише стойност. Трябва да се извежда с 3 цифри, с водещи нули – например 001
  - 2.2. колона **Име** за клиента; трябва да е ляво подравнен
  - 2.3. колона **Отстъпка** за процентът на отстъпката, която се предлага за този клиент. Трябва да е процент с 1 знак след **Общо Продажби** десетичната точка. Колкото по-голяма е отстъпката, толкова по-тъмно червен трябва да е фона.
  - 2.4. колонки **Общо Продажби** и **Общо печалба** за сумата на всички продаден продукти за този клиент и общо генерираната печалба за тях. Трябва да се попълва автоматично на базата на въведеното в страница "**Продажби**"; колкото по-големи са числата, толкова по-тъмно зелен трябва да е фона.
  - 2.5. Трябва да има попълнени **поне 5 клиента**
  - 2.6. да има ред за **Други клиенти** с отстъпката, която се предлага за тях
  - 2.7. Отдолу да има **ред с обобщение** със: общо брой клиенти, средна отстъпка
3. Да има страница "**Продажби**" със следните колони:
  - 3.1. колона **№** с поредния номер на продажбата. Номерът трябва да се попълва автоматично ако в някоя от следващите две колони се запише стойност
  - 3.2. колона **Дата** за датата на продажбата, да е във формат: 8 май 2019
  - 3.3. колона **Продукт** за продадения продукт; трябва да позволява избиране на продукта от списъка с всички продукти на фирмата и да не позволява друго; трябва да има подсказка; ако се въведе друго, да излиза съобщение за грешка
  - 3.4. колона **Количество** за количеството продаден продукт. Трябва да позволява само числа и да извежда текста червен ако числото е 0 или отрицателно

- 3.5. колонка **Цена и Печалба лв.**, която трябва да се попълва автоматично, когато се въведе продукта и количеството
- 3.6. колона **Клиент** за клиента, на когото е продаден продукт; трябва да позволява избиране на продукта от списъка с всички клиенти на фирмата;
- 3.7. колонка **Отстъпка %**. (процент с 1 знак след десетичната точка) която трябва да се попълва автоматично, когато се въведе клиента и да показва неговата отстъпка
- 3.8. колонка **Общо Отстъпка лв.**, която трябва да се попълва автоматично, когато се въведе клиента, продукта и количеството и да показва каква е общата сума за отстъпка за този клиент. Да свети в червено ако се окаже, че отстъпката е повече от печалбата!
- 3.9. колонка **Общо цена без отстъпка, Общо цена с отстъпка и Реална печалба лв.**, която трябва да се попълва автоматично, когато се въведе клиента, продукта и количеството му и се извади отстъпката (за последните две колони)
4. Да има Гугъл формуляр "**Продажби**", в който да се регистрират продажбите. Да съдържа следните полета:
  - 4.1. **Дата** за датата на продажбата
  - 4.2. **Продукт** за продадения продукт; трябва да позволява избиране на продукта от списъка с всички продукти на фирмата и да не позволява друго
  - 4.3. **Количество** за количеството продаден продукт. Трябва да позволява само числа от 1 до 10
  - 4.4. **Клиент** за клиента, на когото е продаден продукт; трябва да позволява избиране на продукта от списъка с всички клиенти на фирмата, но да позволява и други стойности;
  - 4.5. Данните от формуляра да се записват в **Гугъл таблица** и да могат да се поставят в таблицата от точка 3
  - 4.6. Да има попълнени данни за **поне 40 продажби** – всеки от групата да попълни по 5 продажби на всеки друг
5. Да има страница "**Статистика**" със следните таблици:
  - 5.1. „**Най-продавани продукти**“ – с първите 3 продукта по продадено количество
  - 5.2. „**Най-печеливши продукти**“ – с първите 3 продукта по най-голяма обща печалба
  - 5.3. „**Най-редовни клиенти**“ – с първите 3 клиента, с най-голям брой продажби
  - 5.4. „**Продажби по месеци**“ – със сумата от продажбите, групирана по месеци
6. Да има страница „**Диаграми**“ със следните диаграми
  - 6.1. **Кръгова диаграма** с всички клиенти на фирмата и общата печалба от всеки от тях
  - 6.2. **Колонна диаграма** с всички продукти на фирмата и общите продажби и печалба от всеки от тях
  - 6.3. **Линейна диаграма** за количества, общата цена с отстъпка и реалната печалба по месеци
7. Отчетът да изглежда **приятен за окото и добре оформен**
8. Предайте отчета като **XLSX** файл и като **PDF**