

Direktes Bearbeiten, Absenken oder Erhöhen von Preisen

Dieses Dokument beschreibt, wie die Preise aus einem beliebigen Leistungs- oder Materialverzeichnis bearbeitet, prozentual gesenkt oder prozentual erhöht werden können. Der letzte Abschnitt beschreibt auch nochmal konkret was bei einer linearen Preiserhöhung der BEL2 zu beachten ist.

In diesem Zusammenhang sind evtl. auch die Punkte Preislisten kopieren oder Vergabe von kunden-individuellen Preisen interessant, für die es separate Beschreibungen gibt.

Aufruf des Programmpunkts zum Bearbeiten

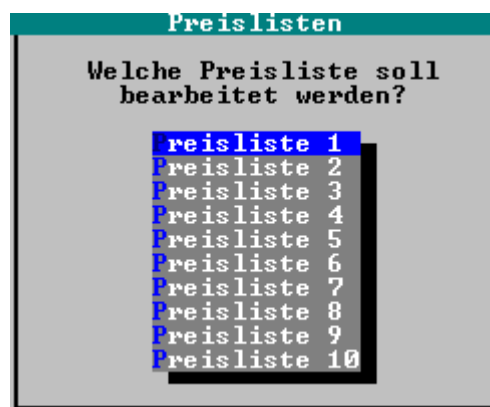
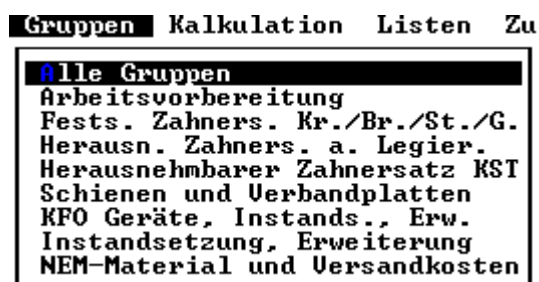
Rufen Sie ganz normal das Abrechnungsprogramm auf und öffnen mittels **F4-Leistu** die Leistungs- und Materialverwaltung. Wechseln Sie zur gewünschten Leistungsverwaltung durch evtl. mehrfaches drücken von **F6-BEL/BE**, bis Sie das zu bearbeitende Leistungsverzeichnis vor sich haben.

Öffnen Sie nun das Preisemenü, indem Sie die Tastenkombination **ALT+P** drücken (ALT-Taste gedrückt halten und P einmal dazu drücken). Es erscheint das Preise-Menü. Wählen Sie nun den Eintrag Preise bearbeiten aus. Es öffnet sich ein Untermenü wo Sie einfach nochmal Preise bearbeiten auswählen.



Gruppen und Preislistenauswahl

Daraufhin werden Sie aufgefordert eine Gruppe auszuwählen. Wählen Sie bitte „Alle Gruppen“. Es erscheint dann ein Fenster wo die Preisliste ausgewählt werden muss, welche bearbeitet werden soll.



Nach Auswahl der Preisliste werden die Daten in ein temporäres Verzeichnis gespielt und werden dann in einer Tabelle dargestellt. Dort können sie frei bearbeitet werden, ohne dass den gespeicherten Preisen etwas passiert.

Preise bearbeiten

Sie können in der Tabelle wo die Preise dargestellt werden frei mit den Cursortasten navigieren. Sie können jeden eingetragenen Preis direkt manuell durch Eingabe des gewünschten neuen Preis ändern.

Kein Kunde aktiv.			DLP->LE1->BEL2							
>> Gruppen Kalkulation Listen Zusätze			18.09.2009 10:30							
BEL2-Preiskalkulation										
BEL-Nr.	Bezeichnung	Preisliste 5								
001000	Modell	5.07								
001800	Modell bei Implantatversorgung	5.07								
002100	Doublieren	10.52								
002200	Platzhalter einfügen	10.48								
002300	Verwendung von Kunststoff	10.48								
002400	Galvanisieren	10.48								
003000	Set-up	8.17								
005100	Sägemodell	8.49								
005200	Einzelstumpfmodell	8.49								
005300	Modell nach Überabdruck	8.49								
005400	Set-up-Modell	8.52								
005500	Fräsmodell	8.49								
006000	Zahnkranz	0.00								
007000	Zahnkranz sockeln	4.59								
011100	Modellpaar trimmen	7.64								
011200	Fixator	6.95								
012000	Mittelwertartikulator	7.82								
Hier können Sie den Verkaufspreis eingeben										
0Abbruch	1Hilfe	2Gruppe	3	4	5	6	7Überne	8Preise	9Runden	0Liste

Hier können Sie den Verkaufspreis eingeben
 EAbbruch 1Hilfe 2Gruppe3 4 5 6 7Überne8Preise9Runden0Listen

Mit **F7-Überneh** können Sie geänderte Preise übernehmen und dauerhaft in der zu Beginn ausgewählten Preisliste speichern. Falls Sie dies nicht machen, gehen beim Verlassen der Tabelle die Eingaben verloren.

Mit **F8-Preise** können Sie eine Preiserhöhung oder Preissenkung durchführen. Eine Erhöhung erhalten Sie durch Eingabe von positiven Zahlen, eine Senkung analog durch Eingabe von negativen Zahlen.

Preiserhöhungsparameter	
Preiserhöhung	0.00
Rundung	nicht .05 .10 .25 .50 volle EUR

Bei der Rundung können Sie noch bestimmen auf welche Art der errechnete Preis evtl. gerundet werden soll.

Tipp
Bitte beachten Sie, dass Preise die um 5% erhöht wurden, nicht einfach durch Eingabe von -5% wieder auf die ursprünglichen Preise zurückgerechnet werden. Dies liegt an den Gesetzen der Prozentrechnung. Benötigen Sie nochmals die ursprünglichen Preise, ist es am einfachsten die Tabelle zu verlassen und den Vorgang nochmal von vorne zu starten.

Lineare Erhöhung oder Absenkung einer BEL2 Preisliste

Teilweise werden von den Innungen lineare Preiserhöhungen oder was es auch einmal gab Senkungen von den bestehenden BEL2-Preisen verhandelt.

Mit den vorweg beschriebenen Schritten kann man eine solche Erhöhung oder Senkung bei Anwendung des Erhöhungs- bzw. Senkungsfaktors in Prozent durchführen.

In diesem Fall ist zu beachten, dass manche Positionen wie die Versandkosten oder NEM, die per Vorgabe als Leistung geführt werden, auch entsprechend prozentual verändert werden. Dies ist in der Regel aber nicht gewünscht, da für die Versandkosten meistens fix definierte Preise gelten. In diesem Fall sollten Sie die gültigen Preise vor Anwendung des prozentualen Anteils notieren und nach der Änderung wieder manuell eintragen.