

UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA NACIONAL FACULTAD REGIONAL CÓRDOBA Secretaría Académica



Guía de Ejercicios Nº 6 - Consultas Agrupadas

Un negocio que se dedica a la venta mayorista de artículos de librería cuenta con una base de datos denominada "LIBRERIA"; los usuarios finales del sistema necesitan obtener la siguiente información para el funcionamiento del negocio y la toma de decisiones.

Diagrama de la base de datos LIBRERIA:

BARRIOS
@ Cod_barrio
barrio

CLIENTES
@ cod_cliente
nom_cliente
ape_cliente
calle
altura
Cod_barrio #
nro_tel
[e-mail]
·

ARTICULOS
@ cod_articulo
descripcion
stock_minimo
pre_unitario
observaciones

VENDEDORES
@ cod_vendedor
nom_vendedor
ape_vendedor
calle
altura
cod_barrio #
nro_tel
fec_nac
[e-mail]

FACTURAS
@ nro_factura
fecha
cod_cliente #
cod_vendedor #

DETALLE_FACTURAS
@ nro_factura #
@ cod_articulo #
pre_unitario
cantidad

Nota: Rotule todos los resultados de las consultas y ordene si así lo cree conveniente.

Por cada consulta observar el resultado y verificar si se está mostrando lo que se pide

- Por cada factura emitida mostrar la cantidad total de artículos vendidos (suma de las cantidades vendidas), la cantidad ítems que tiene cada factura en el detalle (cantidad de registros de detalles) y el Importe total.
- 2. Se quiere saber en este negocio, cuánto se factura:
 - a. Diariamente
 - b. Mensualmente
 - c. Anualmente
- 3. Emitir un listado de la cantidad de facturas confeccionadas diariamente, correspondiente a los meses que no sean enero, julio ni diciembre. Ordene por la cantidad de facturas en forma descendente y fecha.
- 4. Mostrar la cantidad total de artículos vendidos, el importe total vendido y la fecha de la primer venta por cliente, para nombres de cliente que no empiecen con "p".
- 5. Se quiere saber la cantidad y el importe promedio vendido por fecha y cliente, para códigos de vendedor superiores a 2. Ordene por fecha y cliente.
- 6. Se quiere saber el importe promedio vendido y la cantidad total vendida por fecha y artículo, para códigos de cliente inferior a 3. Ordene por fecha y artículo.
- 7. Listar la cantidad total vendida, el importe total vendido y el importe promedio total vendido por número de factura, siempre que la fecha no oscile entre el 13/2/2007 y el 13/7/2010.
- 8. Mostrar la cantidad de ventas para meses que oscilen entre julio y noviembre ():



UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA NACIONAL FACULTAD REGIONAL CÓRDOBA Secretaría Académica



- a. Por fecha y vendedor.
- b. Por vendedor y fecha.

Ordene por los mismos campos por los que agrupa.

- 9. Emitir un reporte que muestre la fecha de la primer y última venta y el importe comprado por cliente. Rotule como CLIENTE, PRIMER VENTA, ÚLTIMA VENTA, IMPORTE.
- 10. Se quiere saber el importe total vendido, la cantidad total vendida y el precio unitario promedio por cliente y artículo, siempre que el nombre del cliente comience con letras que van de la "a" a la "m". Ordene por cliente, precio unitario promedio en forma descendente y artículo. Rotule como IMPORTE TOTAL, CANTIDAD TOTAL, PRECIO PROMEDIO.
- 11. Mostrar la fecha de la primera venta y la cantidad de ventas (cantidad de registros en el detalle) por vendedor, para el año pasado.
- 12. Se quiere saber la cantidad de facturas y la fecha la primer y última factura por vendedor y cliente, para números de factura que oscilan entre 5 y 30. Ordene por vendedor, cantidad de ventas en forma descendente y cliente.