

FORMATION SIMPLEBO



pour SmartDiet





1. Proposition & valeur de Simplébo
2. Pourquoi avoir un site internet?
3. Freins à la création
4. Nos clients adorent Simplébo
5. Notre service
6. Le discours en 3 étapes
7. Offres
8. Script

Proposition & valeur de Simplébo



La PROPOSITION Simplébo :

- LA solution de création de site internet simple, rapide et personnalisée
- Un site internet toujours à la pointe techniquement et cela en toute autonomie

Bénéfice

Notre solution a été créée pour que tout professionnel **puisse rayonner en ligne**, au meilleur rapport qualité prix.

NOS FORCES :

- Un site est un objet vivant
- Un service humain
- Notre spécialité pour vous faire connaître : le référencement naturel
- Un processus de création sans accroc, sans paperasse : vos réponses à un questionnaire suffisent pour commencer la création de votre site

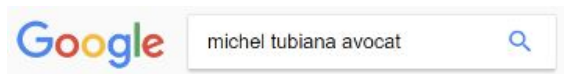
Pourquoi avoir un site internet ?



Pour trouver des clients !

1

Par bouche à oreille
+ Google



2

Directement via la recherche
Google « Métier + Ville »



Un site bien fait contribue au succès de vos clients !

Freins à la création de site:



Trois raisons principales :



Manque de temps



Manque de budget



Manque de connaissances

Avant la solution Simplébo ... des solutions inadaptées :

- Les outils Self Service : inadaptés aux professionnels qui manquent de temps
- Les agences digitales classiques – trop chères
- Les agences industrielles qui proposent des templates :



PagesJaunes

89€HT/mois

Engagement 12 mois
+ Reconduction tacite



110€HT/mois

Engagement 24 mois
+ Reconduction tacite

Nos clients adorent Simplébo:



Simplébo

Avis 1 884 • Excellent



4,9 ⓘ

✓ ENTREPRISE VÉRIFIÉE



PagesJaunes

Avis 1 084 • Mauvais



1,7 ⓘ

✓ ENTREPRISE VÉRIFIÉE



Rapidité : 48h



Simplicité extrême



Référencement

Un site créé par Simplébo en 4 étapes



Avant la mise en ligne du site

1.

Le client répond
à un simple
questionnaire propre à
son métier



2.

Nous générons
4 propositions
de **sites internet** uniques



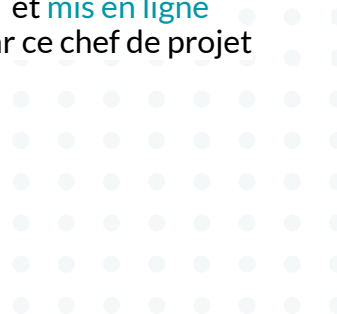
3.

Le client **choisit**
une des propositions
et l'ajuste avec
un chef de projet dédié



4.

Le site est ajusté
et **mis en ligne**
par ce chef de projet





Après la mise en ligne du site

Maintenance technique clef en main : hébergement, nom de domaine, mises aux normes de référencement Google, compatibilité mobile et tablette avec les appareils actuels et futurs

SAV humain Par le **chef de projet** joignable par email et par prise de rdv : modifications, conseils, etc
Par un service support très réactif qui accompagne nos clients dans leurs usages de l'outil mais aussi répond à leurs questions.

CMS très simple permettant à nos clients de faire des modifications en totale autonomie si le client le souhaite

Le discours en 3 étapes :



La création

Bénéfices : simple, rapide et personnalisé



La vie du site

Bénéfices : autonomie, accompagnement et toujours à la pointe techniquement



La visibilité

Bénéfices : visibilité durable sur Google, évolutions possibles pour coller à la réalité de leur business

Offres : 10% sur l'abonnement 50% sur la création / rénovation



Offre Simplicité

Site internet vitrine en **une seule page**

25€ HT/mois

100€ HT de Frais de création

Ça m'intéresse !

- ✓ Création de l'architecture technique du site
- ✓ Maintenance et entretien
- ✓ Hébergement de qualité en France
- ✓ Accompagnement personnalisé par un chef de projet
- ✓ Fonctionnalités de base
- ✓ Rapport de trafic
- ✓ Assistant en ligne pour générer vos mentions légales
- ✓ Support technique réactif et basé en France

★ Populaire



Offre Crédibilité

Site internet professionnel multi-pages

50€ HT/mois

200€ HT de Frais de création

Ça m'intéresse !

- ✓ **Tout le pack Simplicité**
- ✓ Système d'avis en ligne avec modération
- ✓ Création des pages et intégration de vos contenus initiaux (10 pages incluses)
- ✓ Optimisation du référencement sur le nom de votre entreprise



Offre Performance

Site internet professionnel optimisé pour le référencement

90€ HT/mois

400€ HT de Frais de création

Ça m'intéresse !

- ✓ **Tout le Pack Crédibilité**
- ✓ Optimisation du référencement sur une localisation et aux alentours
- ✓ Création et gestion d'une fiche Google My Business
- ✓ Ligne de téléphone fixe avec suivi d'appel



1. Un site web est essentiel au développement d'une activité

- **Constat :** quand je tape votre nom/prénom et activité sur Google, je ne trouve rien, c'est gênant, ça ne fait pas pro.
- **Autorité :** aujourd'hui, les deux tiers des diététiciens ont un site web, ne pas en avoir c'est prendre du retard face à la concurrence.
- **Obtenir un premier oui :** vous ne pensez pas que ce serait mieux pour vous qu'on tombe sur un site pro quand on vous cherche sur Google ?

→ Si oui, passer à la phase 2.



2. Il faut choisir le bon prestataire

- **Problème** : le problème, c'est qu'il y a beaucoup d'arnaques et de gens qui travaillent mal dans le monde des sites web. Il faut faire attention au prestataire que vous choisirez. Il peut être trop cher, peu disponible, peu réactif, décider d'arrêter son activité, etc.
- **Solution** : la bonne nouvelle c'est qu'après pas mal de recherches, SmartDiet a trouvé une entreprise pour les membres de son réseau. Ils font de super sites pour un prix très raisonnable : **Simplébo**.
- **Autorité** : tous nos clients en sont contents, nous n'avons que des excellents retours.
- **Obtenir un deuxième oui** : est-ce que vous voulez que je vous mette en relation avec eux ?

→ Si oui, passer à la phase 3. Si non, insister : ça ne vous engagera à rien, mais si vous voulez un site web, vous ne trouverez pas mieux. Je pense que ça vaut le coup de discuter un quart d'heure avec un de leurs conseillers, vous ne pensez pas ?



3. Projeter votre client à faire sa demande

- **Rassurer :** L'entreprise s'appelle Simplébo. C'est l'agence web la mieux notée de France, ils ont environ 3 000 avis positifs. Pas de mauvaise surprise avec eux.
- **Call to Action :** Le mieux est de prendre rdv avec un de leur conseiller, il vous expliquera tout en détail.
- **Sens de l'urgence :** Prenez rdv dès que possible et soyez bien à l'heure au rdv, ils ont énormément de demandes en ce moment.

EXEMPLES DE RÉALISATIONS





Prendre RDV avec un conseiller Simplébo :

<https://smartdiet.simplebo.net/>

et

Pour toute question liée au partenariat :

Edith Sebaux

edith.sebaux@simplebo.fr

06 61 54 88 58