

Atividade

Nesta atividade você irá começar a desenvolver seu projeto

1 - Em primeiro lugar comece montando sua equipe. A montagem de uma equipe pode definir o sucesso ou o insucesso da sua startup .

Caio, Danilo, Khadija, Vitor e Acelino

2 - Junto com sua equipe elabore um documento contendo:

Defina sua ideia:

Pense que todo produto inovador precisa resolver um problema

- Aplicativo para agendamentos de consultas

Pesquise com sua equipe um problema que vocês irão resolver?

- Dificuldade para procurar e marcar a consulta

Nome da startup / Produto:

Público Alvo:

Pesquise sobre seus potenciais clientes

- clínicas que utilize agendamentos em seu funcionamento
- Pacientes (idosos) com dificuldades em marcar consultas.

Defina a persona Ideal e monte um mapa de empatia:

Defina o que ele sente?

O que ele ouve?

O que vê?

O que fala e faz?

Quais são as dores e suas necessidades?

Gerar a persona ideal: <https://www.geradordepersonas.com.br/>

Gerar o mapa de empatia:

<https://docs.google.com/presentation/d/1naUGkxm0RfH9mcihSXbaUpBHjfiJS8Cz/edit#slide=id.p2>

Ramo do Negócio:

- FinTech,
- HealthTech,
- EdTech,
- LawTech

Identifique seus principais concorrentes (Analise o que seu concorrente faz e o que você faria de melhor.)

- ViBe Saúde - Aplicativo para teleconsultas
- Beep Saúde - Vacina e Exame Domiciliar
- Boa Consulta - Consulta presenciais e teleconsultas - tem sistema de marcar consultas, mas é diretamente com o médico

Formas de divulgar o negócio

- Redes sociais
- Rádios e podcasts

Formas de atingir o público alvo

- Fazer parceria com clínicas para os próprios pacientes já começarem a utilizar o aplicativo

Como fidelizar o cliente

- Mostrar a simplicidade e agilidade de marcar a consulta pelo aplicativo