

第1章 数据科学家的武器库

数据科学实战: Python篇

讲师:Ben

自我介绍

- 天善商业智能和大数据社区 讲师 -Ben
- 天善社区 ID Ben_Chang
- https://www.hellobi.com 学习过程中有任何相关的问题都可以提到 技术社区数据挖掘版块。



目录

- 1、数据科学的基本概念
- 2、数理统计技术
- 3、数据挖掘的技术与方法
- 4、分类模型的评估方法





1、数据科学的基本概念

数据科学的基本概念

数据科学是一个发现和解释数据中的模式,并用于解决问题的过程



交

易额

58

交易

特价

特价

正常

正常

RFM,

模型

类型





业务目标



数据

交易

6/14

4/12

/2009

/2010

5/4/

6/4/

2010

2010

时间

客户

10001

10001

10001

10001

编号

信息

	Index	interest	value	time_new	
	10001	0.118	3.33e+03	1.28e+09	
	10002	0	1.65e+03	1.28e+09	
	10003	0.0625	3.44e+03	1.28e+09	
	10004	0.118	3.31e+03	1.28e+09	
	10005	0	2.12e+03	1.28e+09	
	10006	0.0909	1.86e+03	1.28e+09	
	10007	0.0625	3.96e+03	1.29e+09	

知识

	Index	interest	value	time	label
	10001	1	1	1	有兴趣-高价值-活跃
	10002	0	0	0	无兴趣-低价值-沉默
	10003	0	1	0	无兴趣-高价值-沉默
	10004	1	1	0	有兴趣-高价值-沉默
	10005	0	0	0	无兴趣-低价值-沉默
	10006	1	0	0	有兴趣-低价值-沉默
	10007	0	1	1	无兴趣-高价值-活跃

决策和行动

客户类型 无兴趣-低价值-沉默 有兴趣-低价值-沉默 有兴趣-低价值-活跃 无兴趣-高价值-活跃 有兴趣-高价值-沉默 有兴趣-高价值-活默 有兴趣-高价值-活跃

不发不不发电发不打短打扣短行短打短行打短话短打打短足的

营销策略



数据科学的运用场景从未改变

- 信用风险
- 欺诈识别与防范
- 市场与流动性风险
- 操作风险

- 客户获取与挽留
- 客户细分与透视
- 交叉销售/提升销售与事件触发客户流失与防范

风险智能

智能

财务 智能

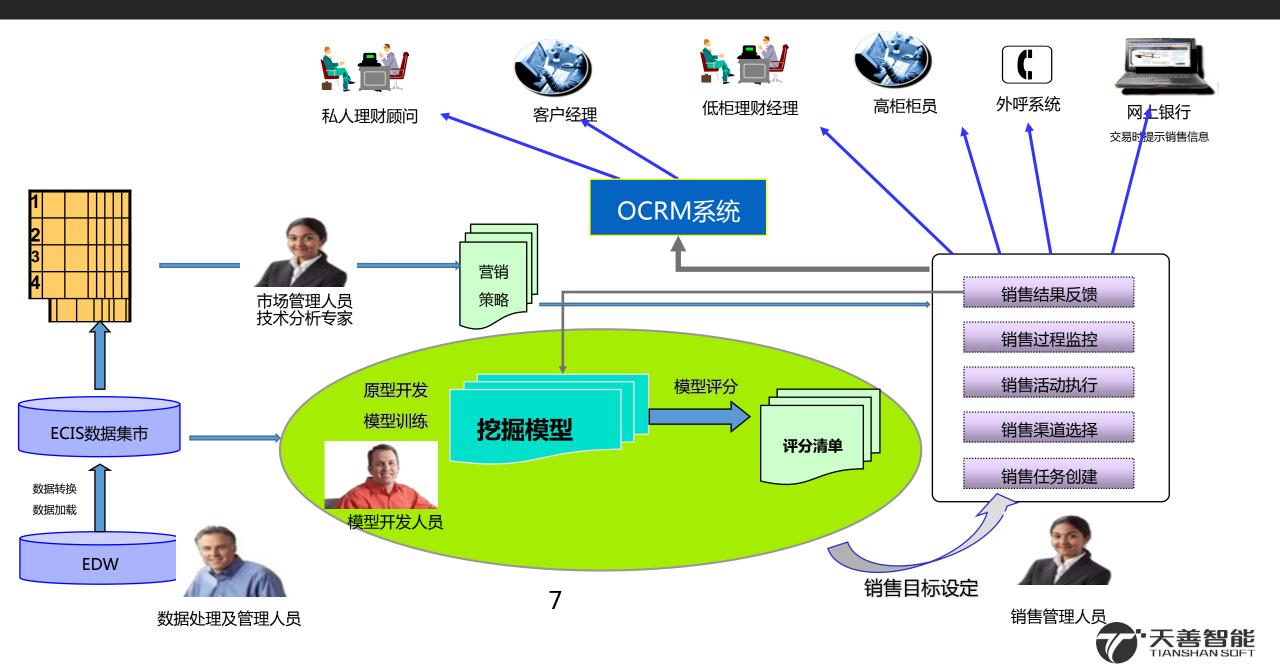
运营智能

- 预算与计划
- 资产负债管理
- 作业成本管理

- 战略绩效管理与KPIs
- 库存管理与渠道优化
- 现金管理与优化
- 人力资源计划与管理
- **|T**管理|



数据科学家的角色



数据科学家的能力范畴

数据管理能力

- 数据管理标准化能力
- 数据整合开发的能力
- 数据获取的多样性
- 业务理解的敏感性

统计模型能力

- 数据准备与业务一致性
- 数据探索洞见能力
- 了解开发建模体系
- 了解模型评估与验证能力
- 模型结果与业务可解释性
- 业务理解与模型选择匹配度



建模分析能力

- 领先大数据算法理解能力
- 无监督模型的认知
- 模型与业务结果一致性分析
- 建模步骤条理清晰度
- 熟悉开发建模体系
- 熟悉模型评估与验证能力
- 模型构建业务应用价值

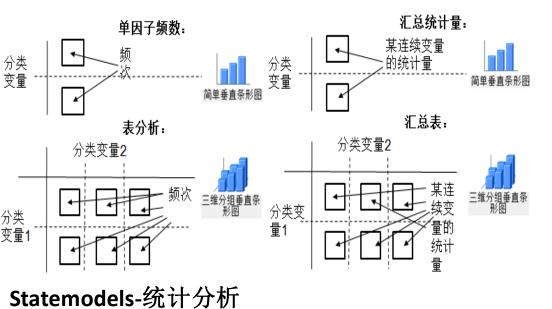




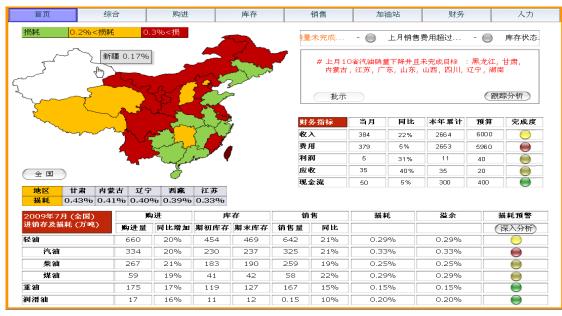
2、数理统计技术

数理统计技术

Numpy-数值计 Pandas-数据处理 Matplotlab-统计制图



Echat、Hchart-数据可视化



预测变量X	被预测变量 <i>Y</i>	分类(二分)	连续
单个变量	分类 (二分) 分类 (多个分类)	列联表分析 卡方检验 列联表分析 卡方检验	双样本 <i>t</i> 检验 单因素方差分析
	连续	双样本#检验	相关分析
夕 人亦早	分类	逻辑回归	多因素方差分析 线性回归
多个变量	连续	逻辑回归	线性回归



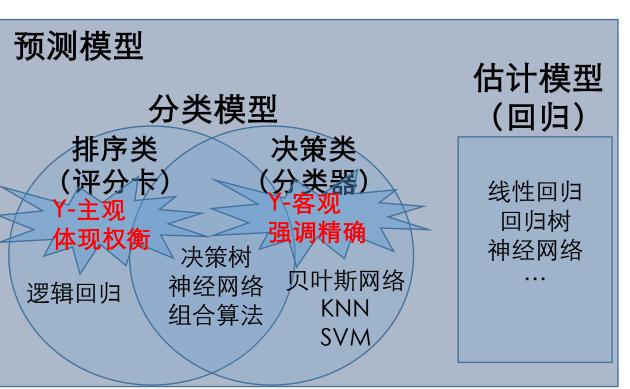


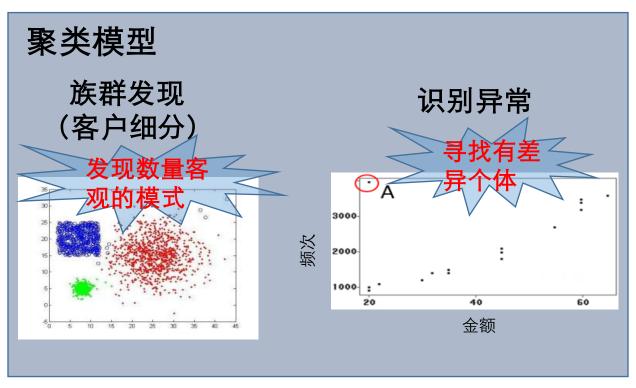
3、数据挖掘的技术与方法

数据挖掘/机器学习

Statemodels-统计分析 Pyspark ML-分布式机器学习 Sklearn-机器学习 Pyspark Graphframes-复杂网络

Tensorflow-深度学习





推荐算法

复杂网络

时间序列



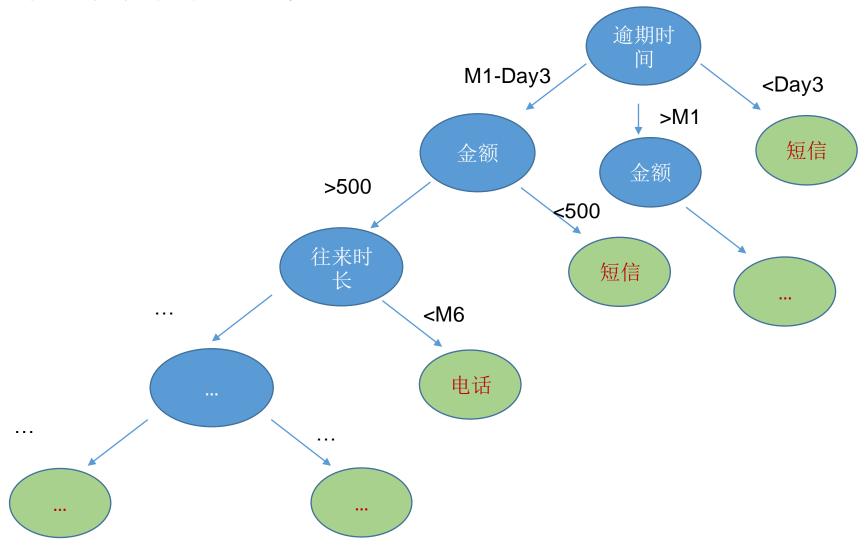
分类模型的数据挖掘方法

• 预测性——有监督的学习(Supervised Learning)

- > 机器学习的方法
- > 以历史数据为训练资料,从中学习并建立模型,将此模型运用到当前的数据上,推测未来的结果
- > 训练数据由自变量(X)和因变量(Y)组成
 - Y是连续值,通常称为回归
 - Y是分类值,通常称为分类
- > 主要算法:
 - 决策树、线性回归、Logistic回归、神经网络、判别分析、...



用决策树做催收策略模型





规则与贝叶斯网络做进件筛选

规则1: IF手机IP在国外 THEN 拒绝

规则2: IF 芝麻分小于600 THEN 拒绝

规则3: IF 学历低于初中 THEN 拒绝

规则4: IF 手机的陀螺数据在填写时无变化

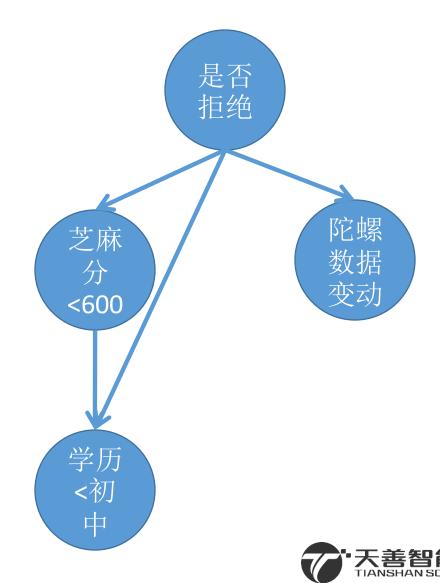
THEN 拒绝

规则5: IF 最近1天,同一个IP地址申请数量

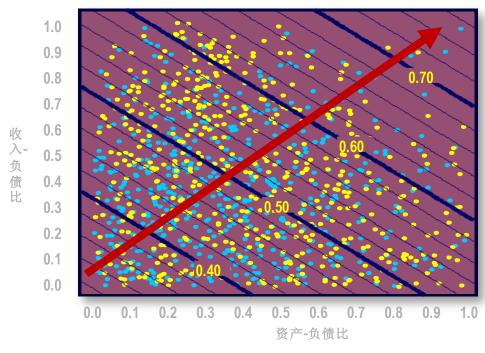
超过2个 THEN 拒绝

规则...





■用逻辑回归做信用评级



(黄色代表违约的人)

可以根据历史客户的申请数据(作为X)和还款表现 (作为Y),寻找到一个合适的公式,作一把尺子 (打分),分值高,违约的可能性越高。

逻辑回归是使用最广泛的分类算法,该方法拟合了一条P(y=1)的等高线。该值越高,说明Y等于1的可能性越大。

$$\log \operatorname{id}(\hat{p}) = \hat{w}_0 + \hat{w}_1 \cdot x_1 + \hat{w}_2 \cdot x_2$$

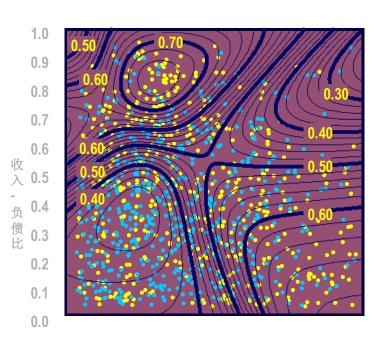
$$\hat{p} = \frac{1}{1 + e^{-\log \operatorname{id}(\hat{p})}}$$

比如公式为0.04X收入负债比+1.2X资产负债比

则收入-负债比为2,资产-负债比为0.3的新申请客户,其违约概率为0.608



■ 用神经网络做信用评级的"金模型"或欺诈模型



资产-负债比 (黄色代表违约的人)

logit 等式

$$logit(\hat{p}) = -0.5 + -2.6 H_1 + -1.9 H_2 + 0.63 H_3$$

$$H_1 = tanh(-1.8 + 0.25 x_1 + -1.8 x_2)$$

$$H_2 = tanh(2.7 + 2.7 x_1 + -5.3 x_2)$$

$$H_3 = tanh(-5.0 + 8.1 x_1 + 4.3 x_2)$$

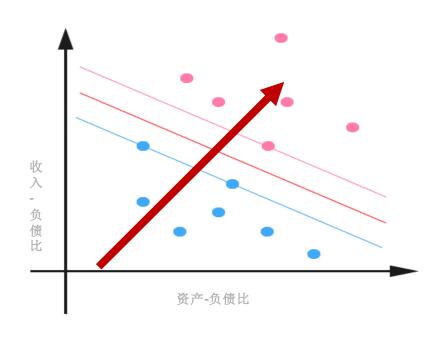
$$\hat{p} = \frac{1}{1 + e^{-logit(\hat{p})}}$$

逻辑回归作出的等高线有可能是不精确的。大家都知道收入-负债比和资产-负债比不会是等比换算的。

为了得到这种精确的预测结果,神经网络被发明和运用。该方法省略了部分数据探索的工作,只要将解释因素放入模型,自然的得到解释因素和结果之间复杂的关系。

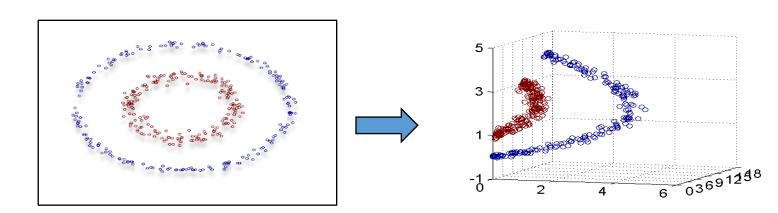


■ 使用支持向量机(SVM)做欺诈模型



(粉色代表会违约的人)

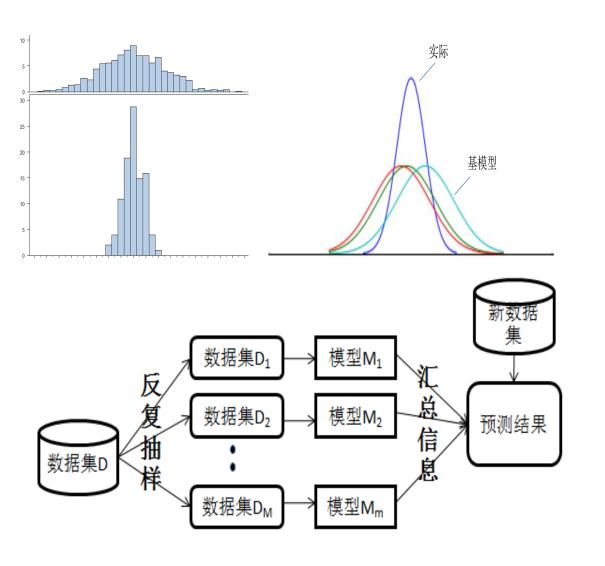
神经网络得到的分隔方式是随机的,不是最优的。SVM方法寻找最优的一个分离平面。有人会觉得左图所示的可以分隔的情况太特殊了。其实这不难,只要将低维度的数据(线性,比如x)映射到高维度(非线性,比如x²)就可以了。技术问题早有人解决了,我们直接使用即可。



图片摘自: http://www.chinakdd.com/article-W82k0g2822JE712.html



●●使用组合方法做欺诈模型



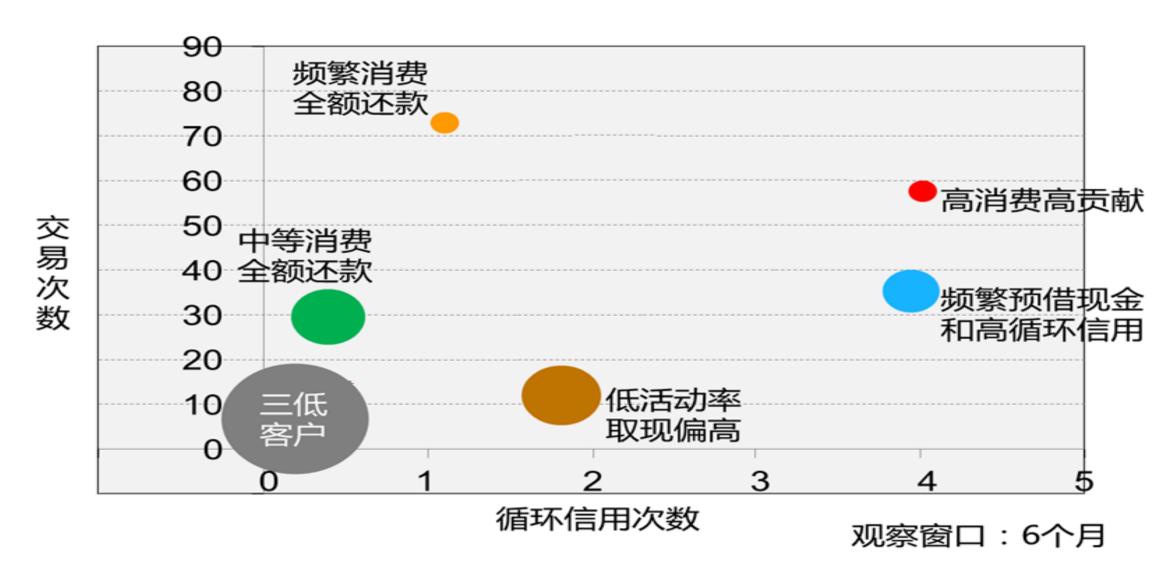
集成学习概述 装袋法(Bagging) -随机森林

> 提升(boosting) -Adaboost算法 -GBDT和XGBoost

这就是组合方法的思想,该方法被称为预测能力最强,并且最稳健的模型,其原理体现了"兼听则明"的传统观点。该方法不求作出一个大而准的模型,而是通过反复的自抽样,构造不同的分类模型,每个小模型可以都是决策树或神经网络,也可以每个小模型使用的方法都不一样。每个预测样本打分为所有模型预测的均值或众数。



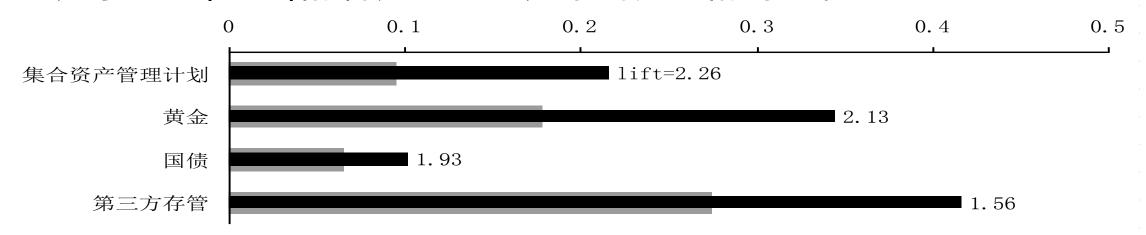
聚类模型——客户细分示例



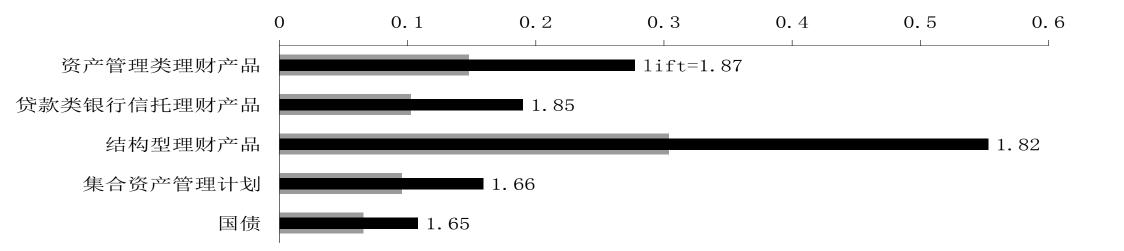


关联规则示例

购买了基金(28%)的客户,还购买下列产品的可能性

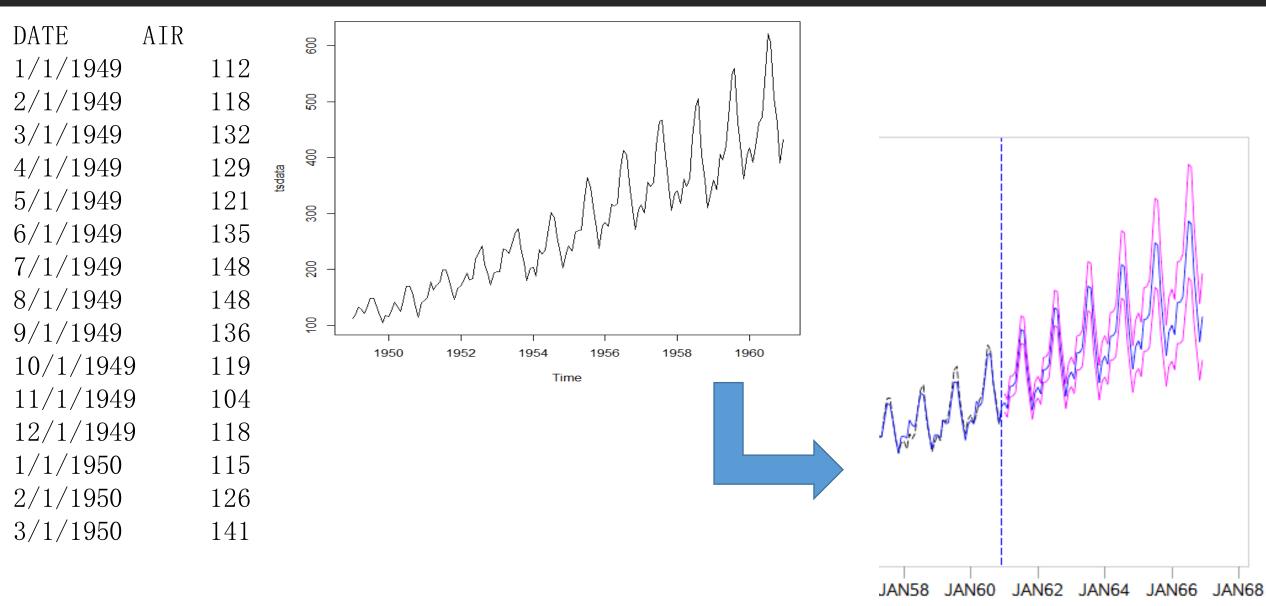


购买了固定收益类理财产品(39%)的客户,还购买下列产品的可能性





时间序列





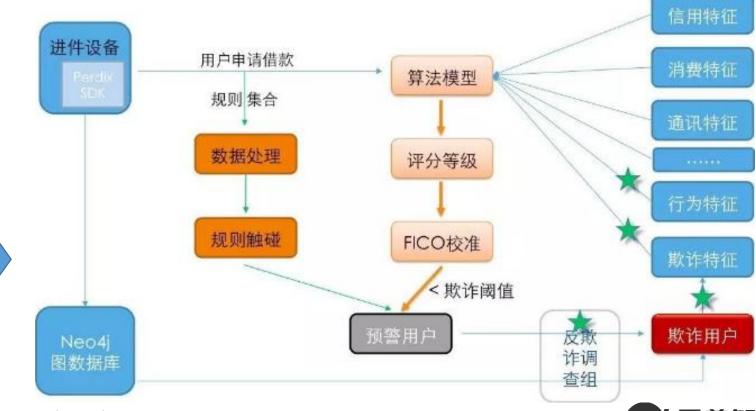
复杂网络



宜人贷将传统反欺诈技术与知识图 谱、复杂网络相融合。



众安依照"物以类聚、人以群分"的思路,发现欺诈高发的群体; 执行"射人射马、擒贼擒王"的方法,排除黑中介。 **腾询**构建聊天人群的复杂网络,用于进行传销等事件的侦测。

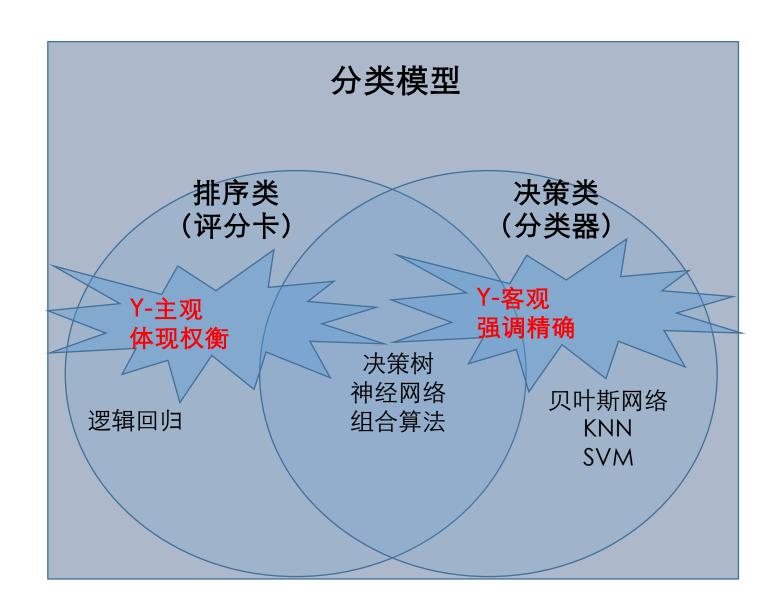


参考: http://www.docin.com/p-1957163916.html



4、分类模型的评估方法

分类模型:排序类和决策类模型辨析





样本内评估: 使用训练集同期的数据



样本外评估: 使用下一期的滚动数据





■评估指标汇总

预测类型	统计量
决策(Decisions)	准确率/误分类 利润/成本
排序(Rankings)	ROC 指标 (一致性) Gini 指数 K-S统计量 提升度



▶▶○决策类模型评估

该类模型的需求是回答"是不是?"。比如判别持身份证办业务的人是否为证件所有者。

混淆矩阵	÷ :	打分值		
每给定一个阀值,就可以做出一个混 淆矩阵		反应(预测=1)	未反应(预测=0)	合计
真实结 果	呈现信号(真实 =1)	A (击中) True Positive	B(漏报) False Negative	A + B
	未呈现信号 (真实 =0)	C (虚报) False Positive	D(正确否定) True Negative	C + D
合计		A + C	B + D	A + B + C + D

- 1. 正确率= (A+D)/(A+B+C+D)
- 2. 召回率 (覆盖率recall; 灵敏度Sensitivity) = A/(A+B)
- 3. 命中率(精确度 Precision、PV+) =A/(A+C)
- 4. 特异度 (Specificity; 负例的覆盖率)=D/(C+D)
- 5.负命中率(PV-) = D/(D+B)



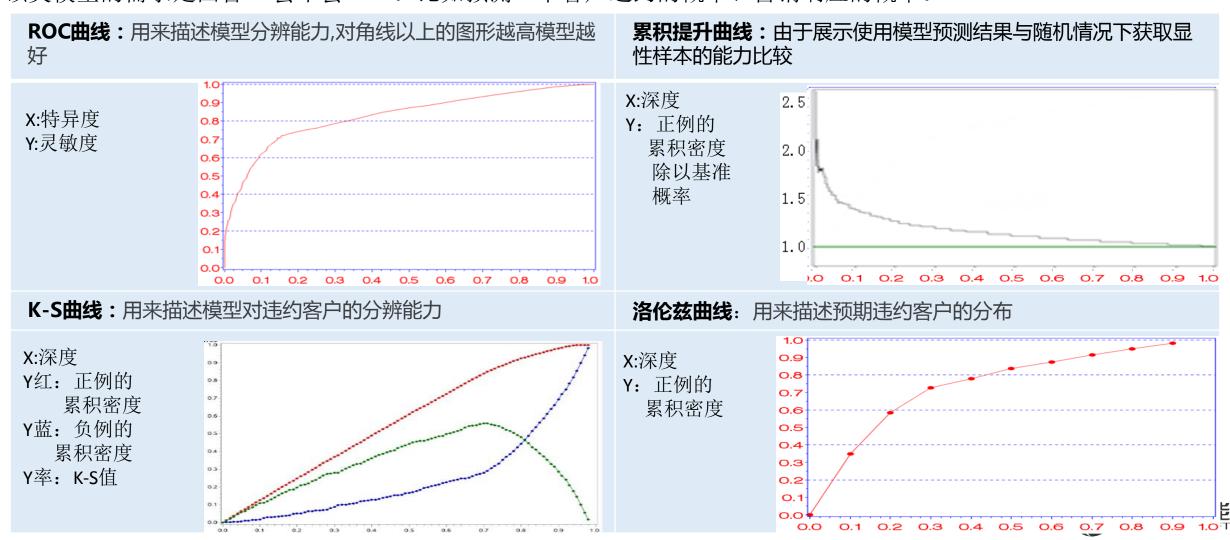
■ 评估指标汇总

预测类型	统计量
决策(Decisions)	精确性/误分类 利润/成本
排序(Rankings)	ROC 指标 Gini 指数 K-S统计量 提升度



▮▮排序类模型的评估指标

该类模型的需求是回答"会不会?"。比如预测一下客户违约的概率、营销响应的概率。



更多商业智能BI和大数据精品视频尽在 www.hellobi.com



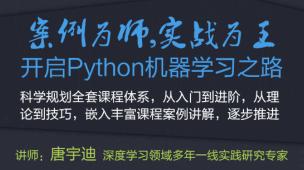
















BI、商业智能 数据挖掘 大数据 数据分析师 Python R语言 机器学习 深度学习 人工智能 Hadoop Hive **Tableau** FTL BIEE 数据科学家

PowerBI

