

# Análisis de los 25 retailers más grandes de Estados Unidos

```
In [ ]: import pandas as pd
import seaborn as sns
import numpy as np
import matplotlib.pyplot as plt
```

```
In [ ]: df = pd.read_csv('work/retailers.csv')
df.head()
```

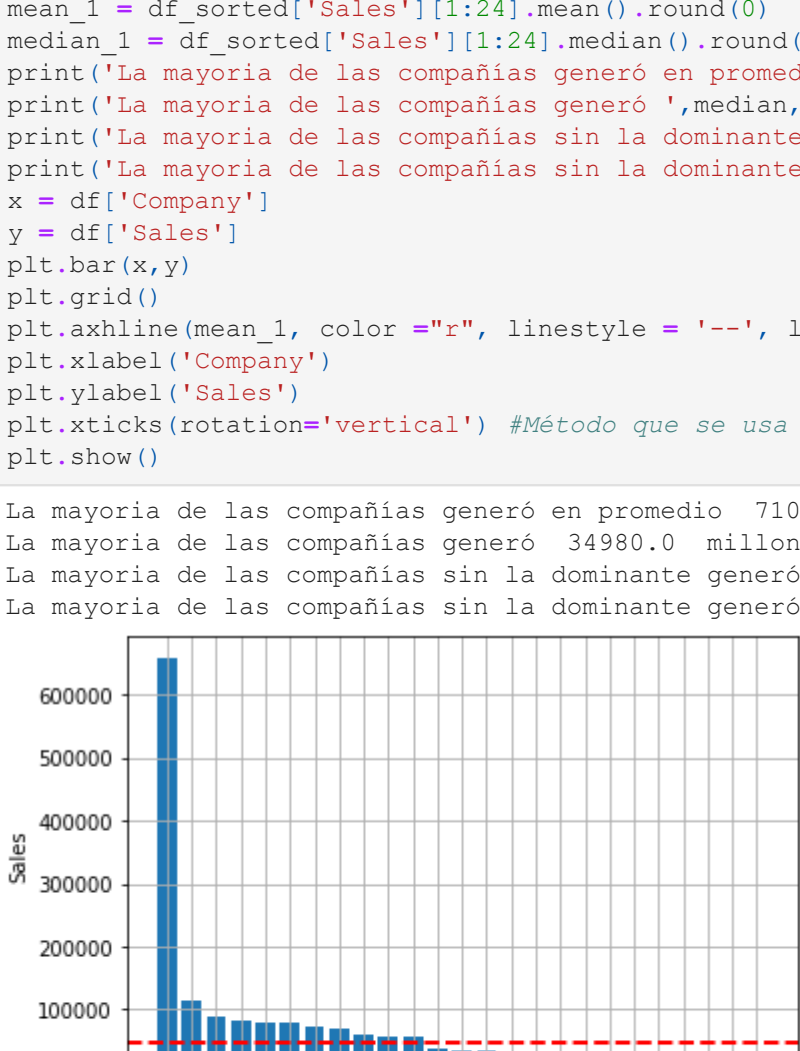
|   | Company        | Sales  | Stores | Sales/Avg. Store | Store Count Growth | Category         |
|---|----------------|--------|--------|------------------|--------------------|------------------|
| 0 | Walmart US     | 658119 | 4574.0 | 65.649725        | 0.012843           | Supercenters     |
| 1 | Kroger         | 115037 | 3931.0 | 30.031850        | 0.053887           | Grocery          |
| 2 | Costco         | 90048  | 495.0  | 187.795620       | 0.066810           | Warehouse Club   |
| 3 | Home Depot     | 83976  | 1965.0 | 42.735878        | 0.000000           | Home Improvement |
| 4 | Walgreen Boots | 78924  | 8002.0 | 9.810927         | -0.010511          | Drug Stores      |

## I. Preguntas del negocio

### 1. ¿Cuál es el promedio de ventas sin contar a la compañía dominante?

```
In [ ]: #Ordenamos la lista de mayor a menor
df_sorted=df.sort_values('Sales',ascending=False)
#Partimos la lista eliminando el mayor vendedor
x_l = df_sorted('Sales')[1:24].mean()
x_lr = x_l.round(1)
print('El promedio de las ventas de las compañías sin contar a la dominante (Walmart), fue de: ', x_lr, 'millon')
x = df_sorted('Company')[1:24]
y = df_sorted('Sales')[1:24]
plt.bar(x,y)
plt.grid()
plt.axhline(x_l, color = "r", linestyle = "--", linewidth = 2)
plt.xlabel('Company')
plt.ylabel('Sales')
plt.xticks(rotation='vertical') #Método que se usa para rotar el texto de los puntos en X para que no se amonte
plt.show()
```

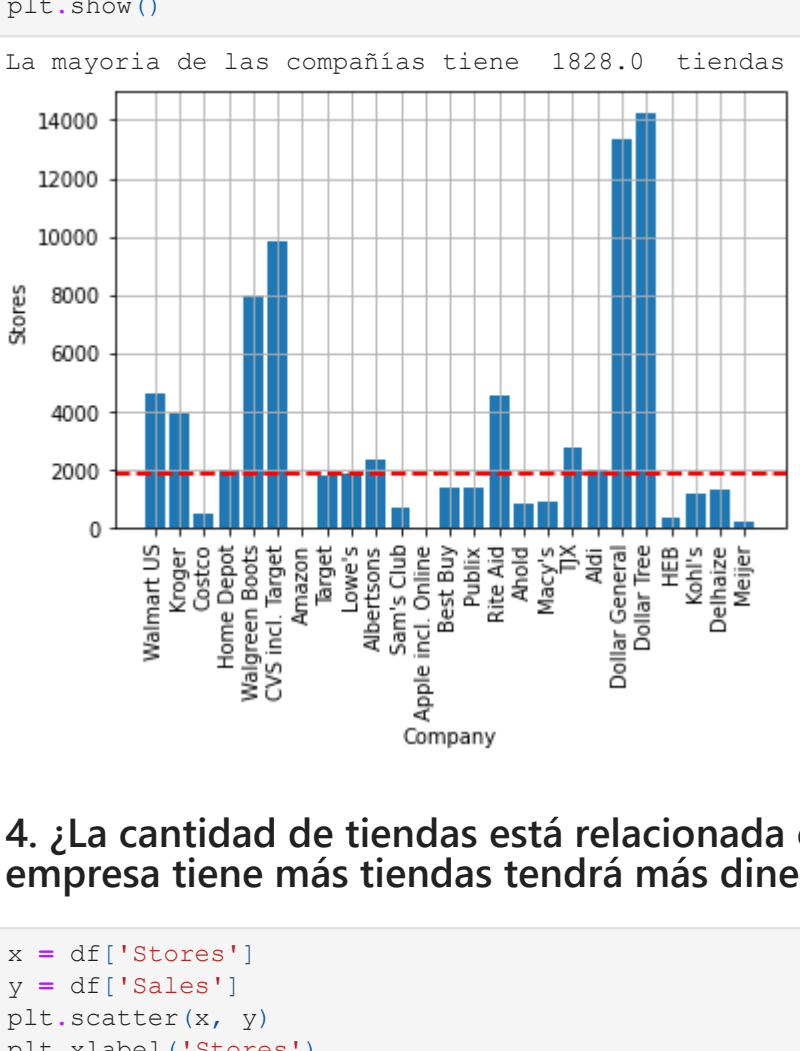
El promedio de las ventas de las compañías sin contar a la dominante (Walmart), fue de: 47907.2 millones de dolares



### 2. ¿Cuánto dinero en ventas generó la mayoría de las compañías?

```
In [ ]: #Promedio y mediana de las ventas
median = df['Sales'].median().round(0)
mean = df['Sales'].mean().round(0)
#Promedio de ventas sin la dominante
mean_1 = df_sorted('Sales')[1:24].mean().round(0)
median_1 = df_sorted('Sales')[1:24].median().round(0)
print('La mayoría de las compañías generó en promedio ',mean,' millones de dolares en ventas')
print('La mayoría de las compañías generó ',median,' millones de dolares en ventas')
print('La mayoría de las compañías sin la dominante generó en promedio',mean_1,' millones de dolares en ventas')
print('La mayoría de las compañías sin la dominante generó ',median_1,' millones de dolares en ventas')
x = df['Company']
y = df['Sales']
plt.bar(x,y)
plt.grid()
plt.axhline(mean_1, color = "r", linestyle = "--", linewidth = 2)
plt.xlabel('Company')
plt.ylabel('Sales')
plt.xticks(rotation='vertical') #Método que se usa para rotar el texto de los puntos en X para que no se amonte
plt.show()
```

La mayoría de las compañías generó en promedio 71063.0 millones de dolares en ventas  
La mayoría de las compañías generó 34980.0 millones de dolares en ventas  
La mayoría de las compañías sin la dominante generó en promedio 47907.0 millones de dolares en ventas  
La mayoría de las compañías sin la dominante generó 34980.0 millones de dolares en ventas



Trabajar con el promedio falsearía la información pues tiene en cuenta las ventas de Walmart que son muy superiores, por eso se trabaja con la media o en su defecto el promedio eliminando la dominante.

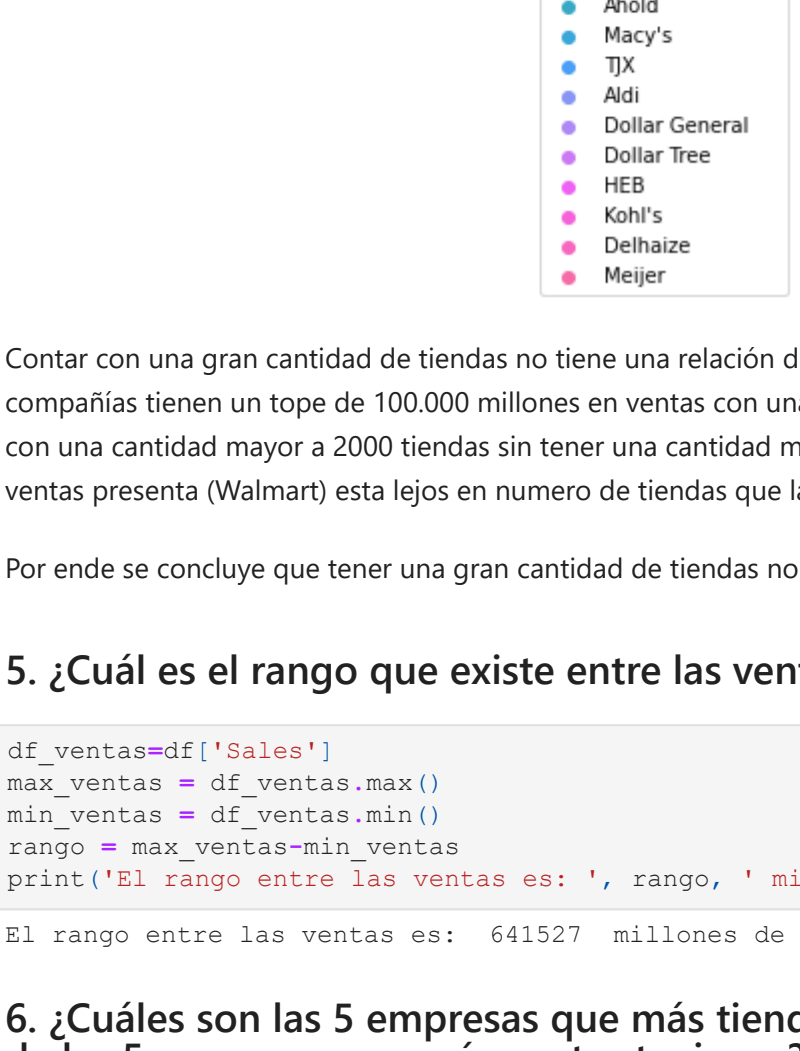
La mayoría de las compañías sin la dominante generó 34980.0 millones de dólares en ventas.

La mayoría de las compañías sin la dominante generó en promedio 47907.0 millones de dólares en ventas

### 3. ¿Cuántas tiendas tiene la mayoría de las compañías?

```
In [ ]: median = df['Stores'].median().round(0)
mean = df['Stores'].mean().round(0)
#print (mean)
print('La mayoría de las compañías tiene ',median,' tiendas')
company_sorted =df.sort_values('Stores',ascending=False)
x = df['Company']
y = df['Stores']
plt.scatter(x,y)
plt.grid()
plt.axhline(median, color = "r", linestyle = "--", linewidth = 2)
plt.xlabel('Company')
plt.ylabel('Stores')
plt.xticks(rotation='vertical') #Método que se usa para rotar el texto de los puntos en X para que no se amonte
plt.show()
```

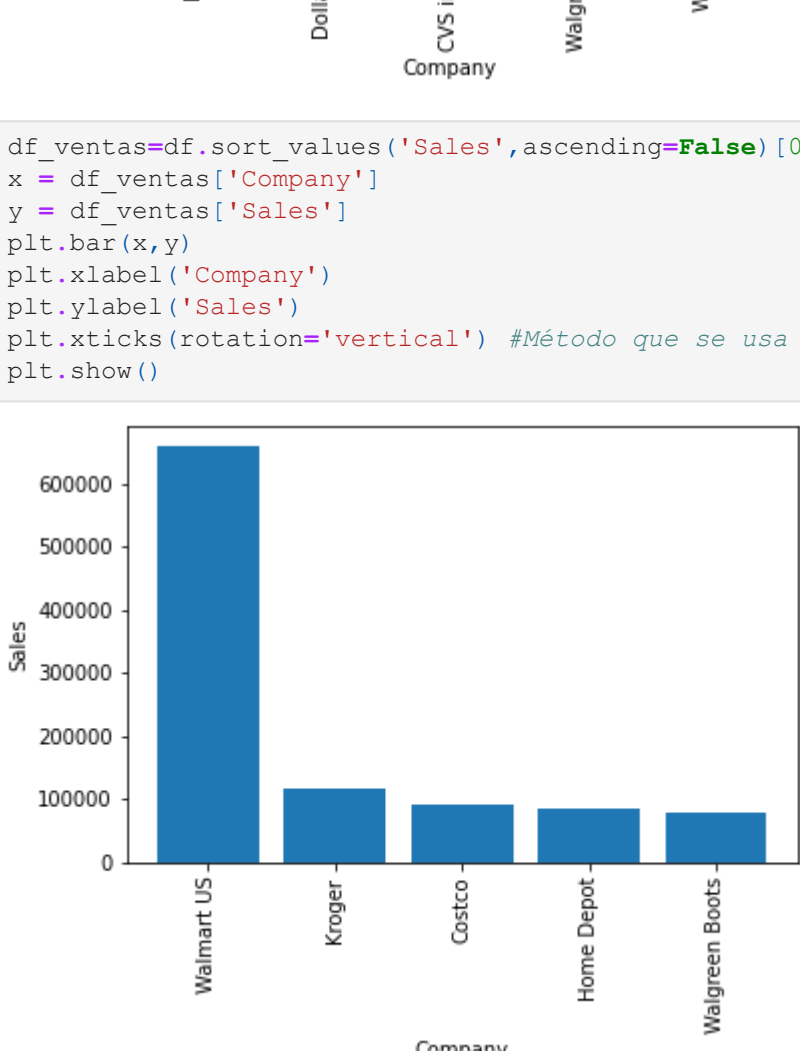
La mayoría de las compañías tiene 1828.0 tiendas



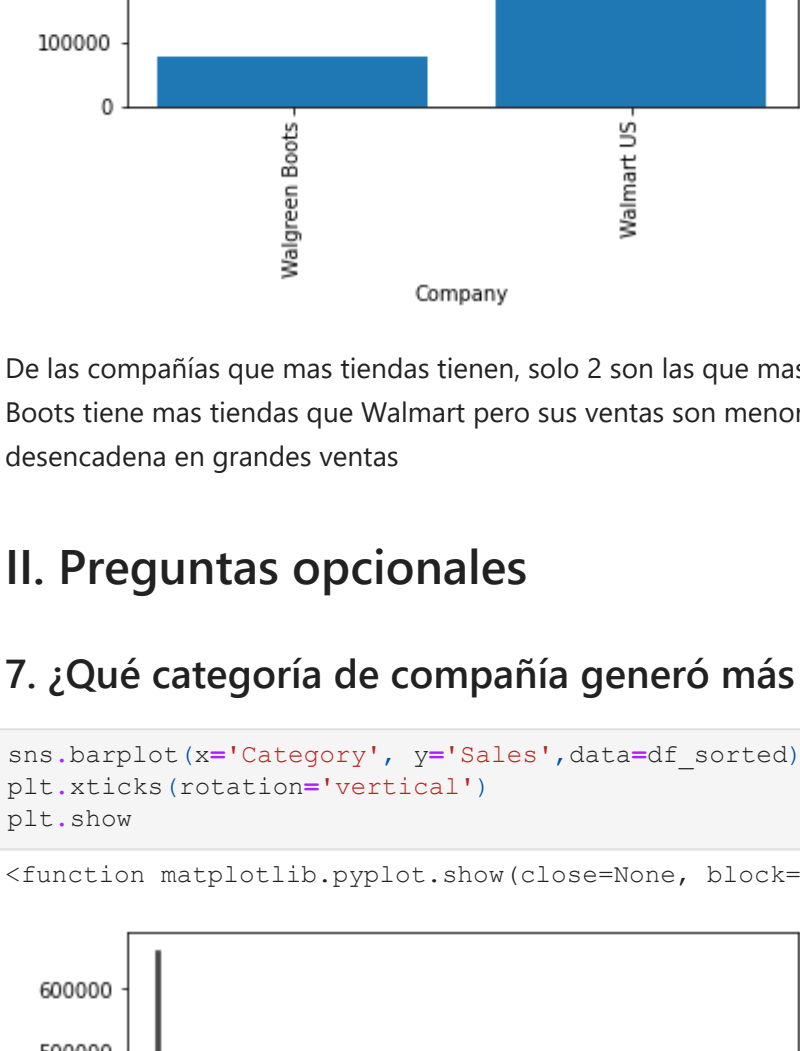
### 4. ¿La cantidad de tiendas está relacionada con la cantidad de ventas? Es decir, ¿si una empresa tiene más tiendas tendrá más dinero de ventas?

```
In [ ]: x = df['Stores']
y = df['Sales']
plt.scatter(x, y)
plt.xlabel('Stores')
plt.ylabel('Sales')
plt.show()

sns.scatterplot(data=df,x='Stores',y='Sales',hue='Company')
plt.xlabel('Stores')
plt.ylabel('Sales')
```



Text(0, 0.5, 'Sales')



Contar con una gran cantidad de tiendas no tiene una relación directa o proporcional con las ventas, se observa que la mayoría de compañías tienen un top de 100.000 millones en ventas con una cantidad entre 0 y 2000 tienda, hay algunas compañías que cuentan con una cantidad mayor a 2000 tiendas sin tener una cantidad mayor de ventas a la competencia. Por otra parte la compañía que mas ventas presenta (Walmart) esta lejos en numero de tiendas de las compañías con mas tiendas.

Por ende se concluye que tener una gran cantidad de tiendas no necesariamente tendrá grandes ventas.

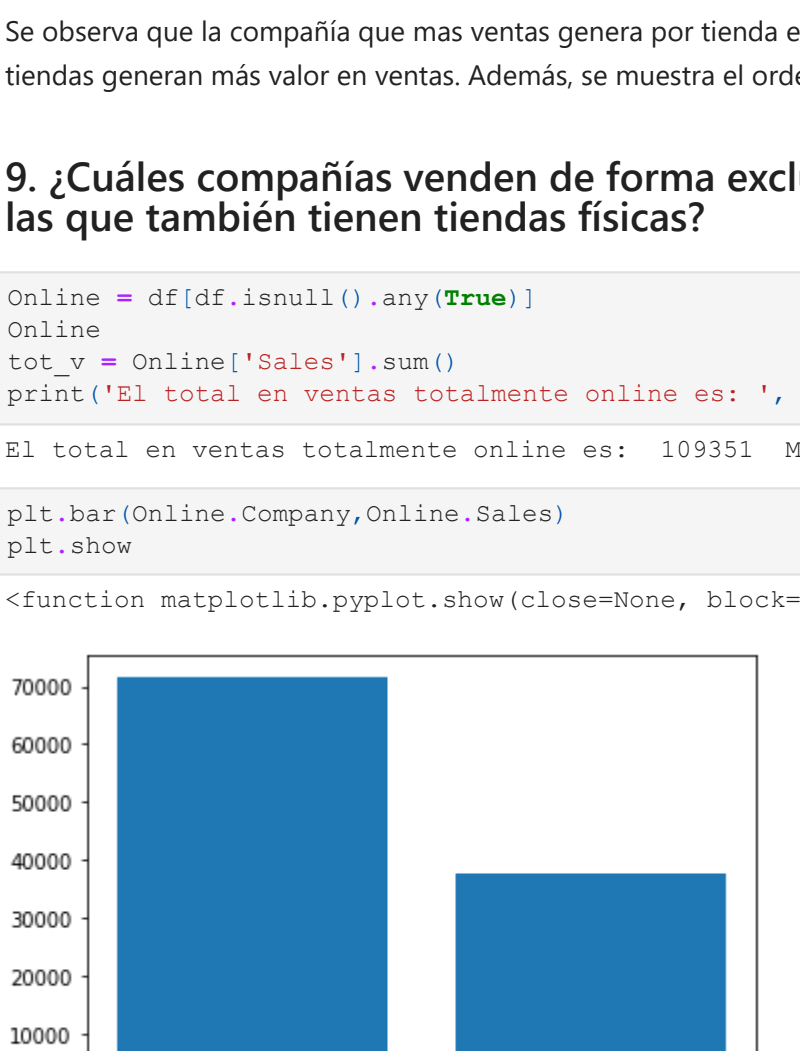
### 5. ¿Cuál es el rango que existe entre las ventas?

```
In [ ]: df_ventas=df['Sales']
max_ventas = df_ventas.max()
min_ventas = df_ventas.min()
rango = max_ventas-min_ventas
print('El rango entre las ventas es: ', rango, ' millones de dolares')

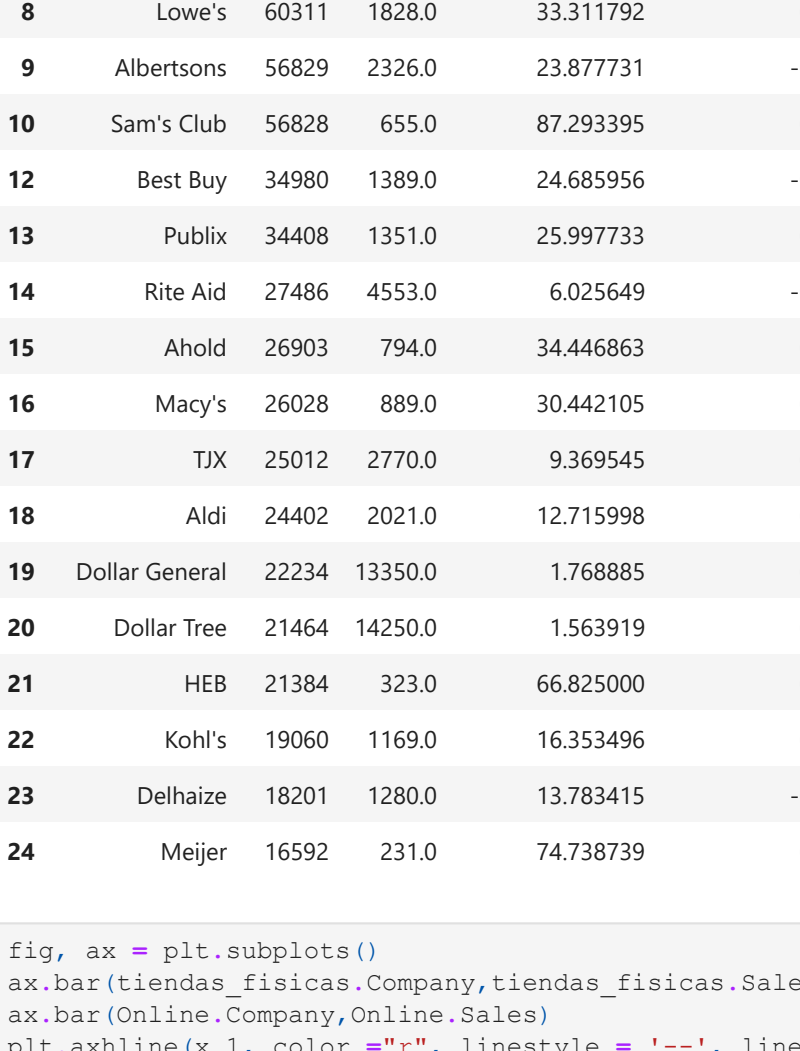
El rango entre las ventas es: 641527 millones de dolares
```

### 6. ¿Cuáles son las 5 empresas que más ventas físicas tienen? ¿Cuáles de ellas están dentro de las 5 empresas que más ventas tuvieron?

```
In [ ]: df_tiendas=df.sort_values('Stores',ascending=False)[0:5]
df_tiendas = df_tiendas['Company']
y = df_tiendas['Stores']
plt.bar(x,y)
plt.xlabel('Company')
plt.ylabel('Stores')
plt.xticks(rotation='vertical') #Método que se usa para rotar el texto de los puntos en X para que no se amonte
plt.show()
```



```
In [ ]: df_ventas=df.sort_values('Sales',ascending=False)[0:5]
df_ventas = df_ventas['Company']
x = df_ventas['Sales']
y = df_ventas['Sales']
plt.bar(x,y)
plt.xlabel('Company')
plt.ylabel('Sales')
plt.xticks(rotation='vertical') #Método que se usa para rotar el texto de los puntos en X para que no se amonte
plt.show()
```



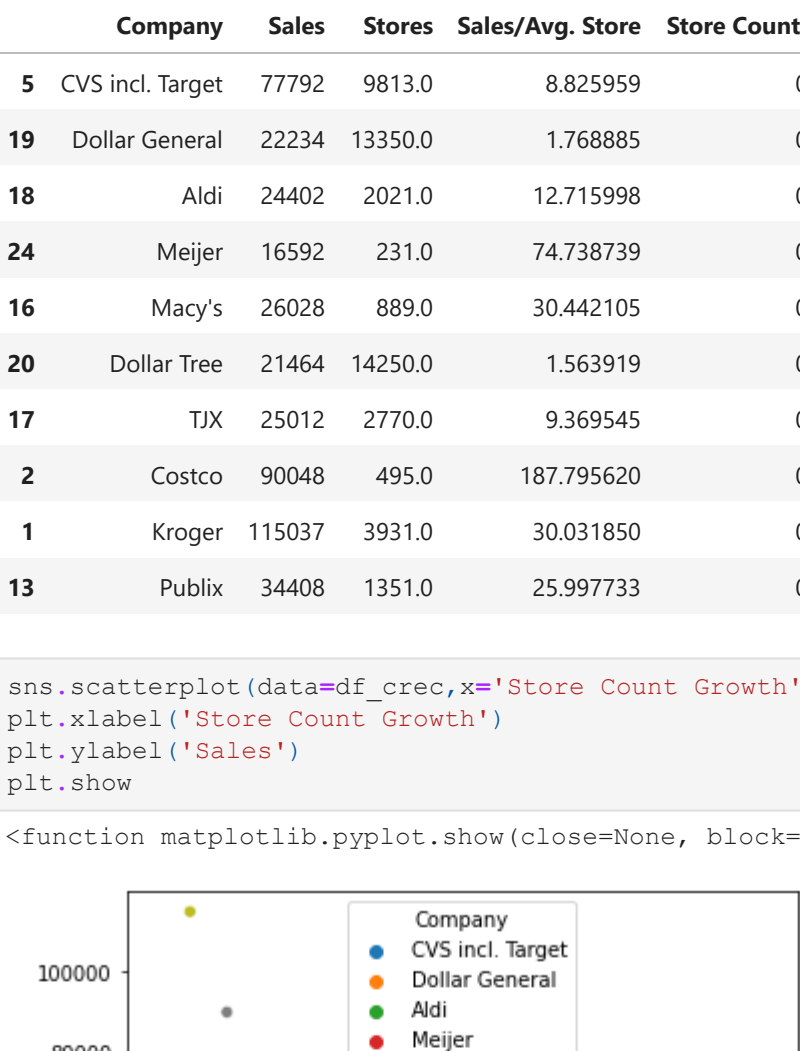
De las compañías que mas tiendas tienen, solo 2 son las que mas venden, las cuales son Walmart y Walgreen Boots, donde Walgreen Boots tiene mas tiendas que Walmart pero sus ventas son menores. Se confirma que tener muchas tiendas no necesariamente desencadena en grandes ventas

## II. Preguntas opcionales

### 7. ¿Qué categoría de compañía generó más ventas?

```
In [ ]: sns.barplot(x='Category', y='Sales',data=df_sorted)
plt.xticks(rotation='vertical')
plt.show
```

<function matplotlib.pyplot.show(close=None, block=None)>



La categoría que mas ventas genera son los supercenters, lo cual es esperado teniendo en cuenta la cantidad de ventas tan grande que presenta Walmart, por otra parte en segundo lugar encontramos los warehouse club. Si se pensara en abrir un negocio tal vez se pueda ver tentado por un supercenter teniendo en cuenta sus ventas, sin embargo al analizar que su gran lider y competidor es Walmart, tal vez sea mas conveniente una tienda Warehouse que tiene ventas importantes en el sector sin necesidad de competir con un gigante que domina el mercado.

### 8. ¿Cuál es la compañía que en relación con su cantidad de tiendas físicas genera más ventas?

```
In [ ]: #Creamos nueva columna en el data frame
#Eliminamos la columna con el nuevo dato, en este caso ventas por tienda
df['Ventas/Tienda'] = df['Sales'] / df['Stores']
df_v_t = df.sort_values('Ventas/Tienda',ascending=False)
df_v_t = df_v_t['Company']
sns.barplot(x='Company', y='Ventas/Tienda',data=df_v_t)
plt.xticks(rotation='vertical')
plt.show
```

<function matplotlib.pyplot.show(close=None, block=None)>



Se observa que la compañía que mas ventas genera por tienda es Costco, incluso por encima de Walmart, esto quiere decir que sus tiendas generan más valor en ventas. Además, se muestra el orden de las compañías sus ventas en función de cantidad de tiendas.

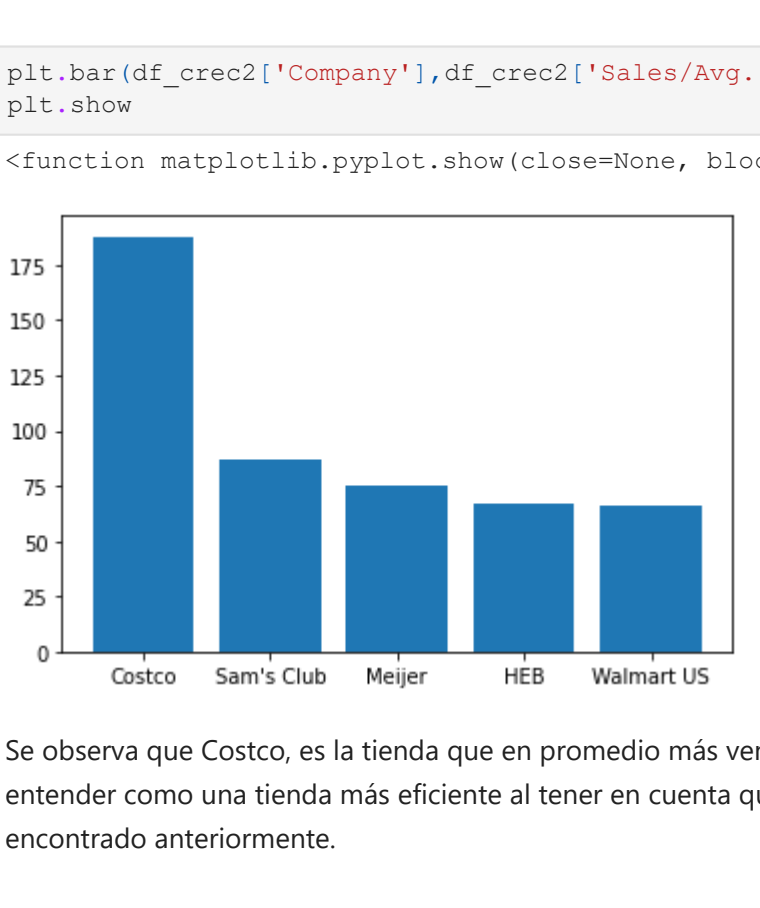
### 9. ¿Cuáles compañías venden de forma exclusivamente online? ¿Sus ventas destacan sobre las que también tienen tiendas físicas?

```
In [ ]: Online = df[df.isnull().any('True')]
Online
tot_v = Online['Sales'].sum()
print('El total en ventas totalmente online es: ', tot_v, 'Millones de dolares')

El total en ventas totalmente online es: 109353 Millones de dolares
```

```
In [ ]: plt.bar(Online.Company,Online.Sales)
plt.show

<function matplotlib.pyplot.show(close=None, block=None)>
```



Se observa que las ventas de las compañías online están en un rango aceptable, al comparar con la media de ventas de compañías con tienda física, por ejemplo Amazon netamente online y sus ventas están por encima del promedio de compañías, por otra parte Apple vende un poco menos del promedio de ventas de las otras compañías, sin embargo esta bastante cerca de ese punto medio.

## III. Tus propias preguntas

### 10. Ventas vs la tasa de crecimiento de tiendas?

```
In [ ]: df_crec = df.sort_values('Store Count Growth',ascending=False)[0:10]
df_crec
```

|    | Company          | Sales  | Stores  | Sales/Avg. Store | Store Count Growth | Category          | Ventas/Tienda |
|----|------------------|--------|---------|------------------|--------------------|-------------------|---------------|
| 5  | CVS incl. Target | 77792  | 9813.0  | 8.825959         | 0.255662           | Drug Stores       | 7.927443      |
| 19 | Dollar General   | 22234  | 13350.0 | 1.768885         | 0.132412           | Dollar Stores     | 1.665468      |
| 18 | Aldi             | 24402  | 2021.0  | 12.715998        | 0.112273           | Grocery           | 12.074221     |
| 3  | Meijer           | 16592  | 231.0   | 74.738739        | 0.084507           | Supercenters      | 71.826840     |
| 16 | Macy's           | 26028  | 889.0   | 30.442105        | 0.082826           | Department Stores | 29.277840     |
| 20 | Dollar Tree      | 21464  | 14250.0 | 1.563919         | 0.079627           | Dollar Stores     | 1.506246      |
| 17 | TIJX             | 25012  | 2770.0  | 9.369545         | 0.078241           | Apparel           | 9.029603      |
| 2  | Costco           | 90048  | 495.0   | 187.795620       | 0.066810           | Warehouse Club    | 181.915152    |
| 1  | Kroger           | 115037 | 3931.0  | 30.031850        | 0.053887           | Grocery           | 29.264055     |
| 13 | Publix           | 34408  | 1351.0  | 25.997733        | 0.042438           | Grocery           | 25.468542     |

In [ ]: sns.scatterplot(data=df\_crec,x='Store Count Growth',y='Sales',hue='Company')

plt.xlabel('Store Count Growth')

plt.ylabel('Sales')

plt.show

<function matplotlib.pyplot.show(close=None, block=None)>



Se observa que la tasa de crecimiento en tiendas no tiene una relación directa con las ventas por compañía, puesto que algunas compañías como CVS incl. Target tiene la tasa de crecimiento más alta y sus ventas son altas pero no son las mayores, al comparar con Kroger que tiene una tasa de crecimiento bajo pero grandes ventas. Pero por ejemplo, Dollar General, Aldi, Meijer, que están en los primeros puestos con tasas altas de crecimiento en tiendas, esto no se refleja en sus ventas, por lo tanto nuevamente se confirma que abrir muchas tiendas no necesariamente quiere decir que se tendrán muchas ventas

### 11. Tasa de crecimiento de tiendas en orden

```
In [ ]: df_crec2 = df.sort_values('Store Count Growth',ascending=False)
df_crec2
```

|    | Company          | Sales  | Stores  | Sales/Avg. Store | Store Count Growth | Category          | Ventas/Tienda |
|----|------------------|--------|---------|------------------|--------------------|-------------------|---------------|
| 5  | CVS incl. Target | 77792  | 9813.0  | 8.825959         | 0.255662           | Drug Stores       | 7.927443      |
| 19 | Dollar General   | 22234  | 13350.0 | 1.768885         | 0.132412           | Dollar Stores     | 1.665468      |
| 18 | Aldi             | 24402  | 2021.0  | 12.715998        | 0.112273           | Grocery           | 12.074221     |
| 24 | Meijer           | 16592  | 231.0   | 74.738739        | 0.084507           | Supercenters      | 71.826840     |
| 16 | Macy's           | 26028  | 889.0   | 30.442105        | 0.082826           | Department Stores | 29.277840     |
| 20 | Dollar Tree      | 21464  | 14250.0 | 1.563919         | 0.079627           | Dollar Stores     | 1.506246      |
| 17 | TIJX             | 25012  | 2770.0  | 9.369545         | 0.078241           | Apparel           | 9.029603      |
| 2  | Costco           | 90048  | 495.0   | 187.795620       | 0.066810           | Warehouse Club    | 181.915152    |
| 1  | Kroger           | 115037 | 3931.0  | 30.031850        | 0.053887           | Grocery           | 29.264055     |
| 13 | Publix           | 34408  | 1351.0  | 25.997733        | 0.042438           | Grocery           | 25.468542     |

In [ ]: plt.bar(df\_crec2['Company'],df\_crec2['Sales/Avg. Store'])

plt.show

<function matplotlib.pyplot.show(close=None, block=None)>



Se observa que Costco, es la tienda que en promedio más vende por tienda física, seguida por Sams's, Meijer, HEB, y Walmart. Se podría entender como una tienda más eficiente al tener en cuenta que sus tiendas son las que más venden en promedio y coinciden con lo encontrado anteriormente.