

1 洞悉商场骗局

引 言

也许是经营商业钱来得特别容易的缘故，所以对追求金钱的人的诱惑力十分强烈在日益商业化的时代，一部分人通过经商发了大财，一小部分人不能抗拒金钱的诱惑，而又无力经商发财，于是走上了靠诈骗捞取不义之财的路子。因此，商业中的诈骗便无处不有，无处不在。你上街买东西，一不小心便买了假货；你带着巨款去购货，一不注意钱就入了别人的腰包；你见到广告上登的发财窍门，结果白白给人送了钱去……

我国古代帝王都认为商人是狡猾奸诈的，因此，都主张重农商。可以说，从春秋战国以来，在漫长的封建社会里，商人都处在社会的最底层，他们受歧视，受压制，虽有家产万贯，子弟也不能作官。

然而，在今天，从商业社会的角度看，商人受到的不公平待遇未免有些冤枉。因为商人要和各式各样的人打交道，做生意总是要赚钱的。如果他们不奸不滑，岂不让骗子们得其所哉？说无商不奸，要看从什么角度来说。不奸就要受骗，不奸就要挨饿，再老实的人干了商业也要变奸的。当然，卖假货，作假广告，用各种骗术欺骗顾客的人，不但奸得可恶，而且简直同骗子如出一辙。我们不妨把他们直接叫作骗子好了。

问题还在于，商人稍不留神，就会被骗子光顾。你看一个

富人，或一位官员买了许多绸缎，商人竭诚相待，结果他却是骗子。明看着是一家大府第，送去珍贵的人参都被骗去了；明明收到的是钱帖，去钱计取钱时才知道是假的。凡此种种，从古自今，商人吃过了无数被骗的苦，当然要聪明一些。

商业中的诈骗，也就是揭露那些专以经商为名，欺骗真正的商人的骗子。商人已经够“奸”，而骗取商人钱财的骗子，其老奸巨滑，诡计多端可想而知。

古今中外的商业骗子都惯于伪装自己，他们或者假装官员、富翁，或者扮成港商、投资者，或者假借高干、领导的名誉，或者自封为“经理”、“董事长”。当然，也有的装成乞丐、农民的。

随着社会商业的发展，骗子的手段也不断花样翻新，有的利用合同骗取巨款，有的假装投资骗取贿赂，有的采用连环骗、滚式骗，一骗一大串，有的以假当真，有的以次充好，有的以大活骗人，有的以色相引诱。

骗子的招数无奇不有，受骗者的悲剧不能重演。在这一篇里，你将看到各式商业骗术，相信对你从事商业会大有益处。

1. 让小利老翁奇骗

南京有一个老头最善于奇骗，他的骗术之奇令人咋。

这天，老头拿了一锭银子到北门桥一家钱店去换铜钱。在称量银子的过程中，老头故意和钱店掌柜争执银子的成色。老头一定要多换钱，钱店掌柜不给，因此便吵闹不休。

正在吵闹不休时，从外面进来一个年青人，见了老头便十分恭敬地叫“老伯”，又说：“你儿子在常州做生意，与小侄是同事。托小侄带回来一封信和一锭银子，我正要送到府上

去，想不到在这里遇到了老伯。”说完把信和银子交给老头，作了一揖便走了。

老头拆开信对店掌柜说：“我眼花看不了信，求你给我念一念好吗？”

店掌柜便接过信念给老头听。信里说的都是一些琐碎的家务事，最后说：捐回银十两供老人家的衣食所需。

老头听了，高兴地说：“把那块银子还给我吧，不必再较论成色了。这是我儿子刚捐回来的银子。信上写明是十两，就这块银子抵消钱怎么样？”

店掌柜接过这块银子在称上称，十一两三钱。店掌柜只以为是老头的儿子发信时匆匆地拿了一块银子，可能没来得及检查，所以信上仍旧说是十两。老头眼花，看不见称心，你不将错就错，多得他一两三钱的余利呢？只因店掌柜这一点私心，才让老头子有机可乘。

按当时兑换时价，纹银十两该换铜钱九千。店掌柜收下银子，很快拿出九千铜钱给了老头。老头收起铜钱，背起来走了。

老头刚刚走远，一位客人却在旁边笑着说：“掌柜千万不要受骗呀！这老头，是个多年的老骗棍子，常使用假银子。我见他来换钱，便暗暗为主人担忧。因此站在旁边，只是不敢把话说明了。”

店掌柜听了大吃一惊，急忙拿出刚才的银子剪开一看，果然里面是铅胎。掌柜懊丧不已，又再三向客人表示感谢，并且询问老头住在什么地方。

客人说：“老头住的地方，离这里十多里，你去追赶，还能追得上。但我是他的邻居，让他知道我破了他的财路，他会和我结仇。我把他家的详细住址和门朝哪边告诉你，你自己去

追赶好了。”

店掌柜一定要拉客人和他一块去，说：“你跟我到了那地方，你指给找他的门向，就赶快走开。这样，老头不知道是你告诉我的，怎么会和你结仇呢？”

客人还是不肯。掌柜拿出三两银子酬谢他，客人才作出不得已而强行的样子，领着掌柜来到汉西门外。远远地看见老头的钱摊在酒店的柜台上，正在和几个人一块喝酒。客人便指着老头说：“就是他，坐镇快去提住他，我要走了。”

店掌柜找到了老头，十分高兴，一直走进酒店，抓住老头便打，边打边说道：“你这个老骗子，拿十两铅胎银子换了我九千钱。”

众人见状，都站起来问怎么回事。

老头不慌不忙地说：“我用儿子捎回来的十两银子换钱，并不是铅胎银，店掌柜既然说我用的是假银子，可能把我的原银拿来让众人看一看吗？”

店掌柜便把那块剪破的银子拿出来让众人看。

老头却笑着说：“这块不是我的银子。我的那块是十两银子，所以换了九千钱。这块银子看起只怕不止十两，决不是我的原银。是掌柜拿假银来骗我了。”

酒店里众人听老头如此说，便拿来小称，一称，果然是十一两三钱。

众人都以为是店掌柜拿假银子来讹老头，都愤怒地指责店掌柜，店掌柜因心里有鬼，不知该怎么说，一时竟回答不上来。众人更加相信他是有意骗人，便群起而殴打之。店掌柜也不敢再说，只有懊丧而回。

〔评析〕：钱店掌柜只为食小利，不仅被骗子骗走九千铜钱，而且还有理难说，挨一顿打，又贴给报信的客人三两银

子，被骗得实在是惨啊！

老头的骗术之所以称奇，就在于紧紧抓住了钱店掌柜贪小利的心理特点，故意用一块多于十两的银子，而又佯装不知。其实，那个给他送假银子的年青人就是他的同伙。老头起初和掌柜争吵，就是等年青人送银子，并非真想多换几个铜钱。那个后来报信的客人，也不仅是乘机再骗几两银子，而是故意引店掌柜去找老头，好让他挨一顿打之后，死了再找骗子麻烦的心。

总之，整个一套骗术安排得滴水不露，实在是构思奇绝。虽然其中不无破绽，但是爱沾小便宜的人决不能识破。这正应了一句老话：贪小便宜吃大亏。

2. 拉着 骗子做买卖

苏州城阊门外是一条通街大道，大道两旁门市林立，是百货交集的地方，尤以人参行最为兴盛。门市中间有一座空房子，也十分宽阔。

那时，有一个穿戴四品衣冠的人，迁到空房子里住了下来，门上挂了一块候补知府陈某的牌子。随着来的管家、司帐、司厨、跟班等人共有几十名，出入乘坐四人抬的大轿，张着大红伞盖。在住的府县各官都鸣锣开道前来拜访。有时也大摆宴席请客，那一番车马盈门的景象，在这条街上算是罕见。参行的人见到这情景，便知道有大主顾来了。

一天，有两个衣服华鲜的仆人先后相随着到各家参行看货问价钱。参行主人打听他们的主人，仆人说：“是陈天官的大公子，以皇上赐赏监生的资格又拿了些银子买了个太守官职，被分配到江苏来等候补缺的。他们家的财产有亿万之多，

一家人都喜欢吃人参，把人参汤当茶喝。前面带来的人参快要吃完了，主人让我们挑一家价格公平的店铺，以便经常来买。”

听到这个消息，各家参店都争着来拉这两个仆人到自己店里看货。可是，两个仆人走了十几家人参店，都不中意。当时各参店都有专门在街上拉客人的伙计，所以，两个仆人要买人参的消息，早已传遍各参店。两个仆人走到一里地以外的一家参店，店主人也知道两位仆人的来历。这家参店的主人为了拉主顾，便许诺多给两个仆人些回扣。两个仆人十分高兴，便打算在这家参店购买。店主先让伙计拿些人参同仆人同去。到了陈公馆中，主人先要了一两，说是试尝一下。这一两人参价值三百两银子，主人便给了七个大元宝。伙计回到店里，又大肆夸张那个公馆的华丽，而且探听到陈某的老母每天要吃人参三钱，一年仅吃人参便要花十几万两银子。太夫人和其他家属等人不几天便要到了苏州……

店主人听了说不出的高兴。

不久，陈某穿着鲜艳的官服乘轿亲自来到这家参店，对店主人说：“你店有参货真价实，我家太夫人已经到了，常吃上好的人参，必须要最好的。”

店主急忙去拿顶上等的人参，称了四十两，让两个伙计拿着随陈某去公馆，顺便取银子回来，并且对伙计说：“等兑好了银子，再派两个人去抬银子就行了。”

两个伙计跟随陈某到了公馆，进前门到后院便上了后楼。陈某把后楼当卧房，房内高高悬挂着罗帐，床上是锦乡被褥，案上摆列着洋表时钟等物，一派金碧辉煌。从床东面到窗跟前，一溜儿摆列着数十只箱子，每四只箱子为一式，都编了号。主人命仆人打开第五排二十号贴着地面的一只箱子，取银

子来兑。

不料箱子打开，仆人正要搬出一封一封的银子拆封兑银时，忽然楼下一个四川口音的人大声呼叫着走了进来：“今日该你作东，大家在虎丘等你好久，你为什么不去呀？”

陈某听见，便慌忙对参店伙计说：“二位先坐一会儿。这个人是我的乡亲。他已多次来我这儿借债，千万不能让他上楼。他来这里见了我这么多箱子，更搅缠不清了。”

于是，便让仆人把人参和银包一同放进刚才打开的箱子里面，锁上箱子，便匆匆下楼去了。

来客强行拉着陈某向外面走了。仆人上来送茶，传达主人的话说：“麻烦二位伙计坐在这里守一会儿，主人去一去就来。”仆人说罢，反扣了楼门走了。

随即听到楼下有几个年纪尚小的仆人在追逐游戏，开始只是大声吵闹，接着便互相揪打起来。又有老仆前来斥骂，幼仆不听，老仆便用鞭抽打，幼仆挨了打，哭得震天响，过了好久才安静下来。

可是，人好象都走光了。两个伙计一直等到天都黑了，还不见有人来。两个伙计肚子饿得厉害，探头往楼下观看，正好看见店主人领着伙计打着灯笼来了，正在楼下唤人。伙计急忙爬在窗户上说：“老板不要着慌，人参和银子都在这里。”

店主人领伙计上到楼上，打开门，打着灯笼照了照楼上。一个伙计便指着那只箱子说：“人参和银子都在这里面。”

店主说：“我从大门一直来到这里，见各房都是空空没有一物，好象他们已经迁走了，不妨打开箱看看。”

于是打开箱子一看，只见箱底一个大洞，一眼便看到了楼下，什么银子、人参全都没有了。

店主仔细揣摩了半天，才知道这箱子的底是与地板凿通

的，还安上了可以转动的机关。这才明白刚才仆人在楼下打架吵闹大声哭叫的时候，正是骗子运转机关，偷走人参银子，故意用嘈杂的人声掩盖开楼板的响声，这才使楼上的伙计一点也没有觉察。

再看楼上的东西，并没有一件贵重的。除了上面挂的罗帐是真的以外，床上被褥都是高丽纸印洋花制成的，案上钟表只有外壳，里面空空如也。那些箱子也都是纸糊的，里面还有几个纸包，包的全是砖石块。

参店主人知道被骗子骗了，便到官府去告状，又问官府为什么也和骗子来往。

官府说：“因为他拿着京城的枢密使的信来拜访，不能不去回拜他呀。”

官府四处缉拿，终究毫无踪影。

[评析]：一个骗子竟骗得当地各衙门官员纷纷登门拜访，可见其手段之高。然而，当官的受骗，只不过去给骗子炫耀一下门面，增加点可信度罢了。骗子的真正目的还在于骗取每两价值三百两银子的人参。为了骗到人参，骗子的铺垫是多么细致周到，可见其煞费苦心。

经营商业的人都有许多拉客的手段，但同时，这种急于推销商品的心情也给骗子以可乘之机。所以，热情招客势在必，而拉客太急就往往会被骗。

3. 一只靴两处卖

某甲到京城办事，住在一家旅店内。一天从一家旧货铺门前经过，见柜上放着一只靴还是新的。到柜台前一问价格，只要二钱银子。某甲喃喃地说道：“价钱是不贵，可惜只有一

只呀。”

出了旧货铺再往前走，不远又见到一家店铺，柜台上也放一只靴。仔细一看，靴子是新的而且式样与刚才看到的那一只一模一样。一问价钱，却要一两银子。某甲嫌太贵，请求稍减一些，店家坚持不肯。某甲心里暗自盘算，这只一两，那只二钱，这样买两只靴也不过一两二钱银子，比市价仍便宜不少。因即便拿一两银子把靴买了下来。

拿着这只靴又返回到前面的旧货店，去找那只靴时，已经没有了。问伙计，回答说刚才已有人买去了。甲无奈，只好提着一只靴快快不乐地回去。

[评析]：这是店家骗人的小把戏。可以想象，靴本来就只有一只，两店的人串通，又从这里移到那里。一个要价格低是引诱某甲来买，一个要价极高，是有意愚弄某甲。某甲没有看出其中奸诈，竟花高价买了一只靴，实在可悲。

4. 假侨商行骗乡里

某甲是扬州邵伯镇人，在一场兵荒马乱中失踪。过了十多年，某甲突然回到故乡。今非昔比，只见他穿着笔挺的西服，带着箱笼甚多。自称年少时从家里跑出去，展转南洋各地，起初为人打工、做伙计，后来渐渐致富。现在受南洋某富商倚重，特派他到江南来，打算经营盐业。

当时，某甲的生母和姐姐还在乡间给人家当佣工。某甲便致函将母亲和姐姐接到扬州，买了一座大房子住下。又雇了男女仆人，购置了许多家具和日用器物，家中应有尽有，真象要长久住下一般。

家安置好后，某甲又去购买古玩书画，还真有些鉴别能

力。一天，在一家玉器店选购了翡翠烟壶以及班指等物，几乎近千两银子的物品，却只付给店家三百两银子。说新加坡不日将有巨款汇来，款到时当即付请。过了几天，让伙计登门去取，果然照数付清了帐目。有怀疑新加坡来款的人，偷偷到电报局去问了一下，果然钱是新家坡一家商号汇来的。于是，扬州城里都知道某甲是新加坡回来的大富翁了。一时间扬州豪绅巨商都希望和他拉上关系。有时也有人前来借钱，某甲无不应手立办。

某甲又花巨款买盐票，居然做起盐商。

几个月间，某甲仅购买珍奇古玩便价值几万两银子。可是多数都是欠帐，付帐的为数极少。

一家南货店的主人更是势利，知道某甲没有妻子，便急忙去一大户人家去为某甲说媒，极口夸赞某甲如何富有，又如何有才能。富户被说动，竟把女儿嫁给某甲。

一天，突然来一位朋友，和某甲说话十分容洽。而且扬言说：“东家某日要来扬州，嘱咐为他预备一切事宜。”坐了一会儿，某甲便邀朋友去外面酒楼饮酒。两人携手快走到大门口时，甲突然说有些冷，让跟随的仆人回去取一件马褂来。仆人遵命到屋里取来马褂，回到门口却找不到某甲和他的朋友。仆人到各酒店去找，都没有找到。急忙跑到江边，向沿江店铺和各船查询，把某甲和朋友的相貌和所穿衣服详细告诉人家。问了半天，终于有一人告诉仆人：两个钟头以前看见有如此相貌的人登上一只船走了，那只船象是先雇好了的。

仆人一听大惊失色，急忙跑回家去报告，某甲的母亲、姐姐和家里仆人急忙打开箱笼去看，贵重物品都已经没有了。

各家店铺闻听某甲逃走的消息，无不跌足叫苦，因为某甲还欠他们一大笔债呢。各店都派人去某甲家中抢占财物，以赔

偿欠债。然而，得到的补偿还不到十分之一。

总计某甲到扬州时，花费了大约一万两银子，便赢得一个富侨商的美名。而他从各店骗去的古玩等物品，总价值约三四万两银子。

主人一走，仆人也便离散。只有新娶的媳妇无处可去，终日啼哭嚎啕，后来也由娘家迎了回去。某甲的母亲和姐姐仍旧去为人当佣工过活。

【评析】：越是富有的人越是势利，因此，越是容易受骗。某甲掷出几个钱，许多人便认为他真是个海外巨富，店铺里也不敢催他还债，还有人情愿把女儿嫁给他。所以，人千万不可势利，对富人也要审慎对待，千万不要盲目巴结。

某甲除了用银子装体面外，其母亲和姐姐的存在也是个令人相信的因素。然而，他骗得巨款后，竟连母亲和姐姐也弃之不顾，实是天良丧尽。

5. 举人买呢褂

某年京城会试时，各省举人都赴京参加考试。举人某甲乘车过琉璃厂时，见到一个乞丐拿一件蓝呢马褂在那里卖，看样子象是偷来的，某甲问了问价钱，只要二两银子。某甲以为十分便宜，便买了下来，心里十分高兴。

回到京城旅店，某甲对同学说：“谁说京城花销大，不好居住？我以二两银子买一件呢褂，不是很便宜吗？”

众人听了都不相信，某甲便拿出纸包，打看让众人看。谁知纸包打开，里面只有一堆烂泥巴。众人便拍着手大笑说：“这东西，二两银子也真值啊！”

某甲惊讶道：“明明看见是一件马褂，怎么变成了烂

泥巴？”

众人笑道：“他原说是卖泥马褂呢！你买呢得泥，有什么可遗憾的？”

某甲哑然失笑而已。

据说，卖呢褂的乞丐预先已把泥巴包好，藏在暗处。然后拿呢褂廉价叫卖，以求尽快卖出去。当买卖成交时，乞丐就在包裹时偷偷掉包。举人没预防有这一招，堕其术中。

有人问：假使滑头的人在买的时候便拿住马褂，不让他有掉包的机会，乞丐不是反而又被骗了吗？

回答说：他也有防备。如果掉包不成，便会有另一个人出来装作认赃的人，强把马褂夺走。而且会控告买的人一个窝赃罪，说要到官府去告你，用这个办法吓唬初到京师的人，你也只好给他点钱以息事。

〔评析〕：骗子混迹于商场之中，往往以低价兜售货物。你若买了他的货，一定上当。遇到这样的事，千万不可贪便宜。俗话说：便宜没好货，这是千真万确的。对于在马路边上，或者车站等处四处游荡售货的人，见到了千万不要问价钱。因为这样的人都是无赖，你一问他就非粘住你让你买不可。而且，这样的人都有骗人的圈套，入了他的圈套，你无论如何也难以跳出来，只有花冤枉钱一法。

所以，当你走过小贩如云的街巷时，你不要东张西望，只管自己走路，有人招呼你也不要答应。这或许是防受骗的一个办法。

6. 纵火图赔骗保险

有个洞庭山人毛某，在上海棋盘街开了一家洋货铺。他的

资金本来就不充足，又兼买卖不好，接连亏损，眼看就无法支持下去了。

毛某在走头无路之际，忽然想起自己曾向保险公司保有火险银八千两，如遇火灾，能得到这一笔保险金还可另谋生计。可是，火乃天灾，并不由人想，火神爷如果不肯降临小店，也是无法可施。如果自己放一把火，又向保险公司请求赔偿，万一露出破绽，必定被关入牢狱。毛某辗转思虑，终于良策。

一天，毛某在街上忽然遇到保险公司的掮客某甲，二人拱手打招呼之际，毛某恍然有所悟，暗自想到：“发财的机会在这里了。”

想罢，毛某便对某甲格外地热情起来，不仅殷勤问侯，而且硬拉着某甲到酒店去小酌。某甲也便随之到了酒店。喝酒中间，二人各诉衷曲，毛某极力巴结奉承，某甲被捧得飘飘然不知所以，一时情谊深厚，交为朋友。

从此以后，毛某和某甲来往密切，几乎天天在一块饮酒。有时在毛某店里打麻将，玩得晚了，毛某便买酒炒菜，直到同醉方休。如果雀兴不衰，就夜以继日打到天亮，疲倦时便在店里住下。时间一长，甲的同事——各保险公司的火险掮客也闻风而来。毛某来者不拒，一律欢迎，端菜斟酒，竭诚招待。几个月间，毛某的洋货店几乎成了保险掮客的俱乐部。

这时候，毛某对甲说：“敝店最近又增添了资本，存货也增加许多，想增加火灾保险四千两。”

某甲一口应承，第二天便从公司拿了保险单来。这样毛某店保险金已达一万二千两银子。其实，毛店除表面进行了一番装潢以外，内里已是一无所有。

不久便到了冬天。天气晴朗，好长时间没有雨雪，各物都干燥易燃。毛某私下自念道：“这可是发财的好机会呀！”

这天，毛某又请甲和其他保险掇客到店里来打麻将。打完八圈，已经是半夜时分。毛某派人去广东夜宵馆买来饭菜，拿出自己先已温好的酒请大家吃喝。于是，宾主开怀畅饮。不久，毛某先自醉了，便趴在桌子上睡下。其他人继续吃喝，直到个个喝得醺然大醉，有的倒在床上，有的爬在椅子上，有的卧在地上。横七竖八，各去寻求梦乡乐趣去了。

不一会儿，前店就先起火。毒焰飞腾，直扑后店。毛某急忙推醒各人，见火势已烧穿屋顶，外面救火会的钟声已经乱敲起来。毛某拉着诸人急忙从后门逃出，店内帐簿等物也来不及带出，一齐被大火吞没。等到救灭了火，天已大亮，一座洋货店全烧成灰烬。

毛某拿保险单到保险公司去领赔款。公司经理对毛店自行起火颇有怀疑。但是，有某甲和其他几位掇客作证，公司只好赔偿毛某保险金一万两千两，照数付给。

毛某拿这笔钱又去经营他业，时来运转，连获大利，不几年便成了大富翁。

后来，毛某的伙计把真情泄露出来，说那火是毛某自己放的。当晚请甲及几个掇客来店打麻将、喝酒的目的，就是让他们作证人。

〔评析〕：随着社会的进步，骗子的技艺也不断发展。可以说，每一次新事业的兴起，随之便有新骗术产生。用各种方法诈骗保险金，便是骗术不断发展的结果。

然而，诈骗之所以得逞，和公司内部人员有很大关系。无论是过去还是现在，骗子都很注意在机构内部寻找代理人和保护伞。因此，一项事业的成功和发展，必须要有不枉法的员工。

7. 卖机器包销布

民国初年，广东人伍某在上海美租界开设了一家机器公司。厂房建设得格外高大，气势恢宏。到处散发传单，张贴广告，说他的机器是一种最新发明，每天能织布若干匹，每匹布除成本外可赢利若干。约计一个人一天工作，可净赚洋银七八角，多的可达一元。其布行销各处，颇受欢迎。万一销路不畅，由本公司代为行销……

有人见到广告，便去公司询问机器价格。回答说每台机器一百数十元。有人说太贵，公司里人解释说，只计算工钱，每月至少可得二十元，不过半年多一点时间便可收回购买机器的投资，此后所得即是纯利，可无穷无尽，总算起来十分合算。

听的人都认为这话有理，于是一传十，十传百，一时购买的人甚为踊跃。住宿的人一人买不起的，便几家合股购买。消息传出，外省也闻讯而至。不到一年，公司已卖出机器近千架。购买的人都以为，机器价格虽然贵了些，但织成的布有公司包销，总可以赚钱。

不久，公司发广告，说本公司机器已经卖完，新造需要一段时间，故暂停交易……还没有买到机器的人见坐失良机，不免后悔。

谁知买到机器的人家，布匹织成以后，去找公司包销，公司已经人去楼空。没有人包销，自己又卖不出去，时间一长，产品积压，资金周转不灵，只好停机。买机器较早的，布匹还卖出一些，多少收回些投资。买得晚的，因为市上那种布太多，又质量低劣，一分钱成本也收不回，白白扔了许多钱。

有精通机器的人说，这种机器，成本只要几十元。算起来

卖出一台机器，可得利上百元，卖一千台，就得纯利十万元左右。除去各项开支，也可得七、八万元。公司得利后宣布暂停营业，也是堂皇正大的，并无诈骗的痕迹。

〔评析〕：这一类骗术，很难被人识破。因为骗子总有一个正当的名义，而且机器也确实能织出布来，不由你不信。其中关键一是骗子以机器赚钱，这乃是骗子的真正目的。二是包销产品，这一招虽是彻头彻尾的欺骗，却颇有诱惑力。许多人上当的原因也在后者。

尤其令人气愤的是，改革开放以后，此骗术又死灰复燃。不时在报刊上看到出售某种机器，回收产品的广告。他们打着帮助百姓致富的名号，从出售机器中赚取暴利而又以各种借口拒收产品，使许多急于致富的人倾其所有只买得一架废机器。

所以，今日仍旧要提醒人们，千万不要再去买这类机器了。

8. 快速致富的银行家

经商的人都很注重门面，却不知，在许多堂皇富丽的门面后面，隐藏着不可胜数的骗局，足以令人惊醒。

宁波人丁某，祖辈在宁波经营海味生意。丁父从两手空空起家，积累到三四万元家产，已是很不容易。可是丁某继承家业以后，却很并不以此为满足。他羡慕宁波的几家巨富，想自己只能丰衣足食，没有可供挥霍浪掷的钱，实在算不上富足。因此，他常想开设一家大银行，吸收数不尽的存款，以供自己挥霍。可是，象丁某这样的小康业主，在社会上没有名声，也没有什么威望，即使开设银行，也没有人敢来存款。

丁某苦思冥想，终于想出一个主意。他先用已有的三四万

家产，在福州路热闹地段买了一块地，又盖起了一座房子。房子盖好以后，在门上贴一张出租房屋的广告。然而，他却并不真要把房子租出去，因为那样子房租钱收得少，收回投资的时间要很长。他将房子暗中抵押给外国银行，一下子便收回两万多元现款。然后，又东拆西借，再凑到三四万元时，又在热闹地段买地造房。房子盖好后又如法泡制抵押出去。然后再贷款盖房，再抵押出去。这样折腾了几个来回以后，虽然房子实际上都抵押出去了，但是丁某名誉上却有了好几处大房子。这些名誉上的房子便成了他的资本，有这些巨大的资本作后盾，丁某在商界俨然以大亨自居，信用和威望也渐渐有了。

这时，丁某便开始了他预谋已久的计划——在南市创建了一个私人银行。号称资金十万，租的房子高大宽敞，又精心装饰得富丽堂皇，搞得局面十分壮观。同行业中有人调查他的家产，发现他有好几幢房子，几十亩地皮，于是便认为他是宁波数一数二的大富翁。各商号、个人便纷纷前来存款。同行业的各钱庄也和他建立了业务联系。

丁某一边大力吸收存款，一边借口做出口丝茶生意，分次把现金汇往日本，存入日本一家银行。积累到五六十万时，丁某先把妻子送走，等到年关将近时，丁某突然销声匿迹。过了两天，银行宣布倒闭，伙计也跑得净光。

各存款户找不到丁某，想拍卖他的产业，一问才知都抵押给外国银行了。这时候，都知道受了丁某的骗，然而也只有叹气而已。

[评析]：象丁某那样借开银行骗钱的人，在外国经常有，旧中国也出现过一些。但在现在，银行只许国家来办，私人不许办，所以，想用开设银行的办法骗钱的人是没有了。然而，运用丁某的办法骗钱的人还是有的。若不见有的公司门面搞得

很大，而内里却空无所有吗？这样的公司就是以门面为幌子，实际是行骗公司。

所以，商业活动中不仅要看门面，听名声，还要切实了解他的底细，才不致上当受骗。

9. 买一送一的真相

上海四马路一家大药房，开张已经有几年了。有一天，忽然在报上登出广告，说本药房自创建以来，营业发达，一日千里。最近为庆贺三周年活动，采取特别赠彩大行动。购买一元钱药物，赠奖券一张；购买两元钱物品，赠彩券两张。券券有奖。头彩是赤金手镯，二彩是赤金戒指，三彩各赠打簧金表一只。中彩者当场令取彩物，敬请诸位先生小姐幸速惠临，莫失良机。

与此同时，药店已将门面装修一新，玻璃橱窗里面，陈列着各种彩物。

广告一发，药房门前果然人山人海，应接不暇。有买一元药物的，有买两元的。不管需要不需要，只管通用的药物买几种就是了。可是，拿到奖券的人打开一看，不是干粉，就是肥皂，最多不过是值一角钱的花露水，没有一个人得到贵重物品。

顾客正议论纷纷时，忽然看见一个穿短衣，戴破帽，样子象刚从田里走出来的乡下人走进了药店。农民模样的人拿出一枚大洋扔在柜台上，便从彩筒中摸出一张奖券，交给店里伙计说，我不识字，请代看看是什么奖？

店伙计瞥了一眼，便向农民模样的人拱手说：恭喜恭喜！您老中了头彩了。说完请农民坐下，随即拿出一副金光灿灿的

赤金手镯放在桌子上，又用红纸大字写上：“头彩赤金手镯一副为某先生所得。”

顾客一见有人得了头彩，更垂涎贵重的彩物，又纷纷去争购药品。于是，不治病的药水，变质的药丸，不几天便销售一空。店里不但清理了积压物品，而且大大赚了一笔钱。

几天以后，有人看见那个得了头彩的农民，经常在药房进进出出，详细一打听才知道，那农民不是别人，原是药房的厨师。

〔评析〕：我们经常见到商店搞什么“买一送一”，“有奖销售”之类的大举动，其实都是一种推销积压商品的手段。虽然不能说全是欺骗行为，但是确实有不少借这种名誉进行欺骗的。比如赠彩活动，他总不至于把卖货所得的利润退还给顾客，甚至还要赚取更多的利润。又比如什么“大减价”、“大出血”之类，无不是把原价定得高得吓人，减价后的价格也仍旧是偏高的。而不识其中奥妙的人往往以为买了便宜货，殊不知上了大当。

现代商业中的花招实在太多了，所以，购物时千万小心上当。

10. 给骗子帮忙买首饰

凡是商业发达的都市，民风奢靡，盗窃奸骗便层出不穷。相比之下，乡村中民风淳朴，奸骗的事就少。因此，农民进城，十回有九回要上当受骗。

某村农民王五，要坐船到上海办事。他家乡便有一个小码头，去上海的客轮从这里经过，所以，乘坐尚称方便。这天，王五因出门晚了一会儿，到码头时，轮船已经起航。王五正要

转身回去，见旁边停着一只大木船，摇船的人也正要抽篙开船。忽然有某甲从船舱里出来，见王五懊丧的样子，微笑问道：“你是要进城吗？”

王五作了肯定回答，甲便说：“我的船也要进城，你是不嫌鄙陋，就上来一块儿走吧！”

王五因急着进城办事，见甲主动相邀，心里十分高兴，便拱手谢过上船同行。

甲对王五殷勤备至，两个人坐在船头说了几句闲话，甲便问王五知道不知道上海的金价。王五哪里知道，只好把听人说的几句话说了一遍。甲便说他女儿要出嫁，是特地去上海为女儿办嫁妆。因为没去过上海，害怕被人骗了，请求王五到上海以后，帮他这个忙。王五念他主动邀请上船的情分，便答应了。

甲便让跟随的人去舱里把钱取出来。王五坐在船头，还听到那人下到船舱里開箱子的声音，这才知道甲还带有内眷。

船到上海后，王五和甲一同上岸。因为天已经中午，甲便邀王五到一家饭馆里喝了二两酒吃了一顿饭。王五二两酒下肚，更觉得甲慷慨仗义，够朋友，心里甚是感激。酒足饭饱之后，两人便一块儿到一家珠宝店看货。甲要了几副金镯，几个金戒指，因为不知道合不合女儿的意，所以请求带回船上让女儿看一看，看好了再回来交钱。甲便告诉掌柜王五带着钱，让他在这里等着，王五也点头应承，掌柜便让甲把货拿走了。

王五拿着钱袋坐在店里等着，谁知等了很久，按约定时间甲早该回来了，却仍不见回来。王五用手摸了摸钱袋里的钱，心里才塌实了一些。袋里的钱是甲在船上亲手交给王五的，王五也点过，点好后装在钱袋里，一直没动过。所以王五虽然有些着急，却不曾想过甲会一去不复返。

看着天快要黑了，首饰店就要关门了，伙计要王五拿出钱来给他看一看。王五不得已，只好打开钱袋，一看，几包银元成了几节竹管子，钞票成了一把破纸。

王五猛然醒悟被甲骗了，一时呆在那里，两眼直勾勾地，脸也变了颜色。店伙计一见不对头，忙问是怎么回事？王五便把甲在船上交钱的事说了一遍，店伙计知道他受了匪人的骗，把他捆送警察署报案。

原来，当甲在船上把银元钞票交给了王五时，同时给了王五钱袋。而甲还有另一个一模一样的，这就是王五上岸后拿的钱袋。甲在船上乘王五不注意，将两个钱袋掉了包。王五老实，没有检查，因此上了甲的当。

[评析]：掉包，是骗子常用的一种骗术，常用来欺骗比较诚实老实的人，尤其是农民。象农民王五那样，他毫不怀疑一个素不相识的人对他的殷勤托付。正是农民这样诚实的品质，造成了受骗的悲剧。

所以，诚实的人们，当你去往大城市的时候，千万不要相信半路上结识的人，更不要接受别人的托付。

11. 乡民买俏货

乡民某甲，家中略有些资产。偶尔去一次大上海，听说城隍庙百货云集，热闹非凡，便前去游览。

某甲进了东辕门，看见一个男人手里拿着一件东西，看起来象女人臂上带的手镯，似黑非黑，似红非红，古香古色，十分逗人喜爱。某甲不知是何物，觉得很稀奇，便站在那里观看。

一会儿过来一个人，拿过来看了看，问卖的人要多少钱。

那男子说：“二十元。”

问价的人摇头说：“不值不值！最多给你十元钱。”

某甲甚觉疑惑，便问那人：“这是什么东西？有什么用处这么贵？”

那人说：“这是琥珀手镯，能治肚胃气痛。无论是多年不治之症，还是痛起来一刻也不能忍耐的病，只要从这上面锉下一点细末，和些陈酒服下，立时便好。”

那人说话时，卖镯子的人用镯子吸上一根灯捻让那人看，又说：“先生你看，这可不是假货吧？”

那人点点头说：“我也知道是真货，可是太贵。”说完掉头走了。

某甲不由暗自思忖道：我也有胃病，既然遇到这物件，不能错过机会。于是问男子说：“说实话，最少要多少钱才卖？”

男子说：“你要给十四块大洋好了。”

某甲把身上的钱全掏出来，正好凑足了十四块大洋，便买了下来。

回家以后，某甲十分自豪，拿自己买来的宝贝给朋友看。不料，朋友看了说：“你受骗了，这哪里是琥珀，是用松香制成的。你如果不信，用火烧一烧就鉴别出真假了。”

某甲拿过来一试，果然一点就着。这才明白上了大当。

[评析]：有一些骗子，恐怕比一般人要聪明得多，他们制造的伪劣假冒产品，常常能以假乱真。所以，在市场上出售假货的人从古至今连绵不绝，而且，他们的卖假货的伎俩也极为聪明。他们选中的目标往往是乡民。所以乡民进城遇到这种事千万不要凑近去看。只要你一看，骗子立刻便会撒下圈套。你看那个问货的人，他一定是骗子的同伙，他之所以肯定那是真货，就是一个圈套。乡民听了竟信以为真，正中骗子

之计。

现代市场上也有类似情况，比如在某摊上见许多人抢购某种商品，仔细一看，却都是他们的同伙。这就是人们常说的“托儿”。

12. 清洁工骗买大轮船

一九八五年四月，驻在秦皇岛市的中国远洋公司河北分公司（简称“冀远”）船技科办公室里，来了一位三十来岁年纪矮胖身材的男子。他持一张唐山钢铁公司爱卫会的介绍信，来联系购买废船体事宜。据此人说，唐钢要办第三产业，开展拆旧船业务，有三千万元买旧船专用款。如果冀远同意，可以把这笔款汇入冀远帐号，不要利息。

尽管此人口才颇佳，言语颇能动人。可是，船技科的人见他拿的是爱卫会的介绍信，还是拒绝了他的要求。但是却告诉他，如果是唐钢要买旧船，可以商议。

这个人为什么拿着爱卫的介绍信来联系买船业务呢？

原来此人叫徐会峰，是唐钢清运垃圾的工人。他不安于本职，要出外行骗，也是初次下海，没有经验，便在他力所能及的爱卫会里偷了一张介绍信。虽然介绍信不过硬，但是徐会峰却看出了这条路可行。而且，他从冀远得到一个重要信息：有一条“兴隆”号杂货船要报废出卖。

既然有旧船要卖，那就有机可乘。徐会峰回到唐钢，便千方百计去寻求盖有唐钢大印的空白介绍信。可是，费了九牛二虎之力，终于没有弄到。不得已，他便从印刷厂找了几个铅字，把铅字插在肥皂里，自制了一枚“唐山钢铁公司”的印章。

几天之后，徐会峰便拿着盖有自制印章的介绍信再次光临冀远公司。凭借唐钢的鼎鼎大名，徐会峰在冀远竟然倍受青睐。冀远要报废的“兴隆”号虽然已有几家前来攀亲，但都没有唐钢名气大。所以，冀远当时便倾向于把“兴隆”卖给徐会峰。于是告诉他，只要货款备齐，马上便可签订合同。

徐会峰一人买得起一条旧船吗？当然买不起！所以，他现在的难题便是从哪里找到买船所需的钱。有利的条件是，徐会峰已经得到冀远的初步许诺，他只要再往前走一步，便可以把初步许诺变为事实。事实上他已经以“兴隆”号的拥有者自居，以此为资本，他又打起一面“东方船舶实业部”的旗号，并与辽阳兴华拆船公司的业务员挂上了钩。一九八五年七月徐会峰终于和辽阳兴华公司签订了买卖“兴隆”号废船的协议书。合同金额二百六十四万多元，同时索要现金三万六千元，作为活动费用。从此，徐会峰有了钱，便住进了高级宾馆，成了大经理。

就在这时，冀远为了尽快卖掉“兴隆”，用这笔钱再买新船，便决定派人去唐钢洽谈，以便尽快成交。一名副总经理带着一名工程师从秦皇岛到了唐山。到唐山火车站一下车，就被徐会峰接着用出租汽车送到唐钢招待所。

为了应付这次接待，徐会峰事先仓促“聘请”看浴池的工人老王为唐钢“经理办公室主任”，并谎称要来的人是他的亲戚，是来谈买船业务的。

冀远公司的副总经理和工程师一到客房，徐会峰便指着等在那里的老徐介绍说：“这是我们公司经理办公室主任。公司主管这项工作的经理开会去了，王主任刚出院，精神不大好。我是具体跑这项业务的，有事可和我们谈。”说罢，不等对方提问，便大谈他的所谓三千万元买船“专用款”。

冀远公司的两人竟被他的一派胡言迷惑，以为从这里弄一条船钱大有希望，于是接着谈下去，不久就写成一份会谈纪要。纪要主要包括：唐钢委托冀远为经纪人，从国内外为唐钢购买废船。唐钢在近期内拨入冀远帐号人民币五百万元，作为冀远这项业务的备用金。

会谈结束，徐会峰在华岩餐厅宴请了二位以后，二位便回到冀远公司，将纪要打印盖章，然后又交徐会峰盖上他的假章，双方分别持有数份。

为了向冀远汇去五百五万备用金，徐会峰抽空跑到北京，以长期提供废钢船为诱饵，又和中国长城拆船公司签订了一份联合供购拆船合同。合同规定：乙方（长城公司）及时汇入甲方（冀远公司）帐户人民币五百万元。

可是，长城公司却因故迟迟未能汇款。徐会峰又找到辽阳兴华拆船公司，谎称“兴隆”号已启航，前往辽阳交货，要他们尽快汇给冀远公司五百万元。不久，兴华公司果然汇给冀远公司二百一十六万元。后来，兴华公司又派人送来一张五十万元的汇票，徐也交给了冀远公司。但冀远公司因汇票上未写明用途，没有接收。

冀远公司虽然收到了二百多万元，因见这笔款不是来自唐钢，不免产生怀疑，于是又派人去唐钢了解情况。然而，这次去的人又落入徐会峰圈套中，并没有走进唐钢办公室。徐会峰把辽阳送来的二百一十六万元汇票涂改成由唐钢给辽阳兴华公司的买船用款后，复印了一个复制本给冀远公司的来人带回去。冀远公司弄明白了款项的来源，才将二百多万元收下。

剩下五十万元汇票，徐干脆存在秦皇岛市建楼旅馆的帐号上，作为自有资金，又虚构了一个“中国海洋实业开发公司”，与乐亭县东荒村签订了一个投资五十万元建冷库的协

议。借此机会，徐把东荒村刻制公章的证明信进行涂改后，为自己刻了十枚大印，准备伺机派上大用场。

一九八五年十一月四日，徐会峰终于在冀远公司的会议室里完成了自己计划——双方签订了以唐钢为甲方、冀远公司为乙方和买卖“兴隆”号废船的协议书。

为了交齐买“兴隆”号所用的五百万元，徐又以“中国东方海远公司船舶实业部”的名义与中国长城协会、锦州长城拆船公司签订了一艘价值五百一十六万元和一艘近四百万元的两艘废船的买卖合同。这两艘船纯系徐会峰的谎言，是根本不存在的。

靠两条根本不存在的船，徐会峰骗取了汇票三张，共计四百三十六万元。交给冀远二百多万之后，将一张二百万元的汇票落入自己帐号。至此，徐已骗取买船款七百多万元，他将其中二百八十六万元归自己所有。为了骗取冀远公司的信任，徐会峰不知从哪里买了一辆马自达小轿车要赠给冀远。可惜冀远公司不肯接受。

就在徐会峰屡屡得逞，短短几个月已到手二百多万之时，他也有点得意忘形，不小心出了大差错，漏出狐狸尾巴。问题在于徐会峰自制的那枚唐山钢铁公司的印章，它的外面一个圆圈是用塑料瓶盖章独印的，然后同时印上插在肥皂里的铅字，最后还要在中间穿白处印上一个五角星。他这一个章要印三次。可是在最后一次用这个章时，不知什么原因，他忘记了印上最后的那个五角星。冀远公司在看到缺了五角星的章时，便引起了注意。

真正让徐会峰倒霉的是他雇用来为他接电话、看门的一个六十多岁的老头。老头干了几个月发现徐会峰不象是个国家干部，便报告了唐钢领导。至此，徐会峰的骗局才被彻底戳穿。

[评析]：一个小小清洁工竟骗了几家大公司，此事也颇有戏剧性。

问题出在哪里呢？问题就在那些国营大公司显然存在着不适应市场经济的官商作风。他们自以为大，做惯了稳操胜券的买卖，这里突然杀出一个骗子来，谁会想得到？因为他们一见公章便认，谁会想到公章是假的呢？因此，徐会峰的假公章假票据，在官商中丝毫没有引起怀疑，他才得以冒充，肆意行骗。还有“冀远”两次派人到唐钢，只要一走进唐钢的办公室，骗局立刻就会戳穿。可是他们两次都没有见到一个真正的唐钢人。

市场经济的大潮难免使沉渣泛起，而没有经过风浪考验的国营大公司也就不能避免沉渣的冲击。因此，防止受骗，就成了大公司的一个新课题。

13. “爱国侨眷”连环骗

一九八四年夏天，四川省南充县中国嘉陵江联合企业公司（以下简称“嘉陵江”），正在准备开业的节骨眼上，原答应投资六万元的一家公司变了卦。资金不足，难以开业，急得嘉陵江公司在南充的牵线人俞某团团乱转。正当这时候，俞某听说郑州有个刚从香港回来的港商吴胜明想投资，便打听好了地址，急急忙忙赶到郑州，找到了吴胜明。

吴胜明问明了来意，微笑着对俞说：“我有的是钞票，我的生母在香港开珠宝店，有三十亿资产。

吴胜明说着，随手拿出两张名片，指着印有“香港××行董事，经理吴××”的一张说：“这是我弟弟”，又指着印有“香港××企业贸易公司董事、总经理王××”的一张说：

“这是我的表兄”。等俞看完了名片，她又说：“你远道而来，总不能让你空手回去，好在六万元是小意思，我让他们投资得了。”

俞某看在眼里，听在耳里，便信以为真。回到南充，先向公司汇报，公司又汇报到县委。南充县委有关部门经过一番捉摸，认为这个女人来头不小，都说是无意中发现了大财神，应该紧紧抓住，且莫让她落入别人之手。

不久，县委向吴胜明发出邀请函，请她来南充“视察”。届时，南充嘉陵江公司又请局长等人驱车一百三十里到火车站迎接。

贵宾来到，南充县县长财贸办主任等领导赶紧接见。县长亲切地说：“吴大姐，南充的希望寄托在你身上了。欢迎你来投资啊！”

吴胜明则说：“我母亲的亲戚都是香港富商，是爱国华侨。南充物产丰富，莫说投资六万元，就是要一个亿，把嘉陵江办成中外合资企业，他们也会同意的。”

几句话说得南充各界人士心里跃跃欲试。嘉陵江公司立即召开董事会，一致推选吴胜明为董事长。某局长提议给她每月工资五百元。

吴胜明略微谦虚了一下说：“只要大家知道我辛苦就行了。不过我担任董事长不是为当官，只是为了以后工作方便些罢了。”

就这样，吴胜明作了董事长兼总经理，一把抓过嘉陵江的大权，毫不迟疑。

走马上任之后，吴胜明便拿着该公司的出差费到各地物色资金。

九月，在广州宾馆，吴胜明对陕西省汉中地区建筑设计室

采购员周某说：“我们公司是生产嘉陵——70 型摩托的专业厂，每辆只卖二千一百元。有现货五百辆，你要不要？”

周某一听是紧俏货，价格又极便宜，便急不可耐地求她把这批货给了他们。

吴胜明见周某迫不及待的样子，便说：“你要也只能给你挤出一百辆，但你必须在三天内汇出二十一万五千元货款。先订好了货，我们在四十五天内发货。

周某要货心切，当即答应条件，两个人便订了合同。吴又宴请周某，又赠送进口香烟。不料周某打电话回去，他们公司却拿不出这笔货款，“合同”只好告吹。

吴胜明见这一招失败，转手又同广州芳村劳动服务公司签订了同样的合同。“芳村”果然向嘉陵江汇去二十一万五千元。吴胜明得手后，立即向嘉陵江打电话，说：“广州的钱是我汇的，其中六万作为我投资，余下十五万五千元以我的名义存在公司，归我个人支配，另外给我汇三万元活动经费来。”

有了三万元经费，吴胜明更打扮得珠光宝气，象个阔太太。这天，她又拉拢住浙江省钱塘江市某钢石劳动服务公司干部梅某，谎称祖籍在浙江。

梅说：“吴总经理，您祖籍在我们那里，欢迎您回去投资。”

吴说：“好！我可以引进外资，提供四个建设项目。不过，最好是以你们市政府的名义向我发出邀请。”

说者不过是信口开河，听者却当成福音。过了不久，钱塘的邀请函果然来了。吴胜明大喜过望，急忙收拾行装北上钱塘。

吴胜明先到上海，又从上海乘车到钱塘江市。市政府有关部门为她安排住处，又设宴接风洗耳恭听。第二天，由市经委

主任和吴胜明进行正式洽谈。

吴胜明说：“我哥哥在香港独资开办蓝宝石公司，生产微型穿调机。我表弟是香港白比雪公司股东，可投资几亿元……”。

经委主任几次探问吴胜明的家底，她都避而不谈。问急了，她便干脆说：“公司的资金对外是保密的，不能告诉你们。”说罢便十分生气地拂袖而去。

吴胜明担心露出狐狸尾巴，也不向接待他的人告别，便急匆匆地离开钱塘市跑到杭州。到了杭州住进了最高级的西子宾馆。

钱塘市的人见她住进了高级宾馆，便认为她一定有大来头。于是便有人向市政府反映情况。某副市长听到反映，便责备有关部门接待不周，要亲自去杭州把“财神奶奶”请回来重新谈判。吴胜明听说钱塘市的追踪而至，以为露了马脚，赶紧躲到别处去了。害得某副市长在西子宾馆久久苦等。

终于等来了吴胜明，某副市长卑恭屈膝地说：“吴大姐，你再回去和我们钢铁厂详细谈谈，外资不行，内联生意还可以做嘛！”

吴胜明听了这话，方才定下神来。于是又回到钱塘市重开谈判。谈判结果，双方达成协议：由嘉陵江和钱塘市钢铁石劳动服务公司各投资三十万元人民币，成立永昌联合企业有限公司。

吴胜明从钱塘市打道回府，立即召开嘉陵江董事会。她宣布了自己和钱塘钢铁厂达成的协议并说：“我们要有拳头产品，没有钢不行。所以，我和钱塘钢铁厂签订了联营协议。以公司名义向永昌公司投资三十万元。”

有人提出异议说：“公司拿不出三十万元去投资。”

吴胜明说：“我去香港拿一百万回来，你们只不过先借给我三十万。”

嘉陵江的人还是不肯表态支持。吴胜明无奈，只好去请县委书记出面。县委书记听了汇报，当场决定可以投资，并让公证处的人出面公证。

吴胜明拿到经过公证后的合同返回钱塘市，嘉陵江在她的一再催促下，终于东拼西凑弄到三十万元汇到钱塘钢铁石劳动服务公司。汇款一到，吴胜明要永昌公司拿出五万元筹备开业典礼。开业大典上摆下三十桌酒席。当上永昌公司副董事长兼总经理的吴胜明，在钱塘市两位副市长，南充县委书记的陪同下发表演说。

她说：“我是一个游子，这里是我的娘家，南充是我婆家，我要管好娘家，照顾好婆家。把永昌公司作为一个窗口，把世界上先进的技术、人才、资金引进来……。”

钱塘市的媒体报道了永昌公司开业的盛况，当然少不了对“爱国侨眷”吴胜明吹捧一番。市电视台也不甘落后，特邀吴胜明出席“南国除夕文艺晚会”。吴胜明在钱塘市骤然间成为家喻户晓的名人。

正当吴胜明在一片赞声中志得意满之时，早已汇出二十一万五千元的广州芳村公司接连向嘉陵江发电，催要摩托车，后来又催还货款。嘉陵江的同事们不明究竟，不知如何答复。

吴胜明闻讯，急忙四处寻找猎物。不久，她打听到浙江某实业公司要出售三十辆翻新的旧“菲亚特”轿车，便立即和这家公司签订了买车合同。以每辆一万四千五百元的价格，合同总金额达四十三万五千元。

有了这一纸合同，吴胜明便开始转手倒卖轿车，河南某公司要三十辆，北京某公司要十辆，河南某市委五辆。三十日内

车卖出四十五辆，共得款九十八万元。除去付给厂家货款、还清芳村公司的钱，吴胜明净赚三十多万元。

当然，这三十多万元并不那么稳拿。取到车的单位发现“菲亚特”並不象吴胜明说的新车，而是翻新车，便追着吴胜明要退款。汇出了钱没有得到车的单位更是紧追不舍。

吴胜明还要设法还人家的钱，于是，又与韩某合伙做起布匹生意，骗得浙江象宁公司九十七万元。

象宁公司不甘心九十万元被骗，便告到司法机关。吴胜明的骗局到此时才告收场。

[评析]：吴胜明一个女人，靠着拆东墙补西墙从中渔利的连环骗术，在一年当中行骗十九个省市，诈骗金额五千多万元，使六家公司因受骗破产倒闭。本文所述，只不过是其中一部分。但是，仅从这些事实中，我们不难看出吴胜明骗术的特点，那就是连环骗术。她自己一文不名，却能把别人的钱调来调去，今天去这里投资，明天去那里购货。受骗的单位一大串，却都把她奉为圣明，尊为财神。究其根原，还是吴胜明对他们更了解。吴胜明在法庭上交待说：“我看社会上有些人包括一些干部对港商、侨眷刮目相看，我就冒充侨眷、阔者。这一招还真灵，不少人把我奉为上宾，对我毫不怀疑，不盘问，不调查，我就放手干了。”

她的这段自白确实引人深思。当初出山时她只靠两张别人的名片，后来不论走到哪里，只要报上“侨眷”二字便畅通无阻，只要说她有钱，就立刻有人来奉承。这样的事也真够让人深思的啊！

14. 一纸谎言“致富”术

一九八七年新春之际，正是万家团聚欢乐、喜庆之时。可

是，高考落榜就业无门的四川省新都县一个农家姑娘刘某，却因遭继父凌辱，终日郁郁寡欢。这天，她正徘徊街头，忽然听到村里大喇叭里正广播一则“招聘启事”：

“为了加强经济技术协作，河南省内乡县经济技术协作委员会招聘特派各地办事处办事员四十名……分驻北京、天津、上海等十大城市……每月基本工资八十元，奖金另发……报名者经考试，按分数高低及报名先后录取前四十名，……”。

刘某牢牢地记住了所寄的河南省内乡县通信地址，怀着迫不及待要走出家门自谋生路的愿望，向昔日的同学借了三十二元二角钱，到邮局寄往河南省内乡县……

与此同时，这则“招聘启事”在河北、四川、辽宁、宁夏、青海、郑川、天津等十七家省市电台广播，又在《信息导报》、《中国科技报》等七家报纸上刊登，又有五千多份招聘的传单张贴到大街小巷。

于是，象刘某一样的农村青年、城镇无业青年都看到了一线光明，汇款单象雪片一样寄往河南省内乡县。近三千张汇款单带着九万多元人民币汇往河南省内乡县“经济技术协作委员会”的光杆司令王阳手中。

不久，王阳又向各地寄发试卷，试卷寄回后，又给逐个应聘者寄了一份“不能录用望继续努力”的回信，并附上成绩单。

黑龙江省逊克县县委办公室的合同工樊某为了得到这项“美差”，辞掉原职，千里迢迢跑到河南，原想来个毛遂自荐，志在必得。可是，他在内乡县住了三个月，直待到“不能录用”的信发完了，却不见一个被录用的人。这天，他百无聊赖地到城外去散步，却意外发现排污沟里漂着一卷一卷的考试卷子。拾起一张一看，正是他所作过的应聘试卷。再捡起几张

一看，这些卷子都是原样儿，上面连一个红点儿也没有。

樊某不由得疑惑了：“不是说要聘请专家学者判卷吗？为什么卷子没有判便扔进污水沟去了呢？既然没有判卷，那么分数又是从何而来呢？”樊某捡了一大捆卷子，怀着一肚子疑问来到县农业技术推广站招待所 201 房前，这里就是招聘人才的“经济技术协作委员会”的办公地点。只见门上贴着一张白纸条，上面写着：“上郑川开会去了——三月二十五日”

“不对！”樊某又惊又疑又有点若有所思的自言自语道：“前天来时看到这纸条下面的日期是三月二十日，怎么今天又改成三月二十五日？难道只在郑川……”

樊某终于恍然大悟，抱起那捆卷子飞跑出门，一直找到县政法委。

其时，县政法委已经收到多封各地来信。湖光省沔阳县一位青年来信说：“寄来的试卷，我根本没有寄出，却寄来了我的分数，请问这分数从何而来呢？”

内乡县政法委当即责成县公安局调查此事。这一查，很快便真相大白。

原来，所谓“内乡县经济技术协作委员会”仅是本县顺岗镇王营村农民王阳一人而已。

王阳初中毕业后，曾学习食用菌栽培，还创办过推广技术的学习班。因此，曾被南阳地区授予“新长征突击手”称号。然而，王阳的眼界逐渐“开阔”以后，便不安心种蘑菇了。发大财的欲望使他忘了国法，竟然私自刻制了“内乡县新闻宣传部”“内乡县信息时报报社”等印章。

用这些假印章，他把“招聘启事”寄往二十家电台和十九家报社。由于他的广告审批手续齐全，致使二十四家电台、报社编发。其结果不仅使近三千人上当，而电台、报社也损失

广告费一万多元。

有道是聪明反被聪明误，说的正是王阳一类人。他自以为手段极高，到头来却误了他自己的终身。

[评析]：利用广告行骗并不是从王阳开始，也不仅是王阳一人。王阳仅是一个例子罢了。

自从广告业兴起，有人公然在报纸上刊登虚假广告，有人在电视上播虚假广告。有人利用邮寄广告推销根本不存在的商品，有人用假招聘骗取不义之财，凡此种种，不一而足。前几年在某县，用假广告骗钱甚至成了一种风行全县的职业。其危害之大，自不待言。

真广告离不开心理学，作假广告的人也很会利用心理学。比如王阳，他就看准了农村青年渴望走出家门到外面风光风光的心理，所以，他的广告尽管漏洞百出，还是有不少人上当受骗。

奉劝世人千万不要盲目相信广告，尤其不要轻信言过其实的或让你能得到很大好处的吹牛广告。

15. “钢材大王”走钢丝

显赫一时的“钢材大王”并非膀粗腰圆的大汉，她叫陈水珍，是个五十挂零的半老徐娘。她打扮时，不失风骚诱人之处，那一头蓬松飞扬的卷发，配上一件玫瑰红旗袍，戴一副精致的金边茶镜，真象是个老交际花。

凭她一身装束和说谎的天才，她一出马便与浙江省余杭县一家乡办公司做起了钢材交易。这家公司的业务员听说她的外甥是金属回收公司的业务科长，搞钢材十分容易，又听她报价仅有每吨八百元，便如饿虎扑食一般，一下子定了一百吨。为

怕夜长梦多，直接把转帐支票交给陈水珍，外加九千八百元好处费。

陈水珍拿了好处费却无处去买钢材，最后不了了之。

过了几天，陈水珍又找到浙江象山县西周实业开发公司经理伊某。一见面，陈水珍便无中生有地吹嘘：“我有五十吨钢材，是杭州市金属回收公司奖励给余杭县的。货都拉走了。因为他们暂不用，可以调剂给你们。你们如想要，拿来支票，我会给你办理。”

西周公司正急需钢材，伊某便不问青红皂白，拿了一张四万元的转帐支票和五百元业务费交给陈水珍，说好一个月交货。

谁知过了三个月，陈水珍的钢材连影子也没有。伊某找上门来催促时，陈水珍又说：“我外甥那里有一百吨9.5mm的钢材，让他和你们去算吧，你们把支票开到金属回收公司好了。”

伊某又信以为真，回去后又汇来七万元。

陈水珍拿了这笔钱，到省生产资料公司，以高价买了三十吨钢材，真是还了伊某的债。至于余下的货款，陈水珍还必须想办法。因为伊某已经了解到她的底细，并以上法院控告警告她。

陈水珍干脆利爽地答应说：“好说，一个月内还清。”

杭州笕桥大营生产资料部被陈水珍三言两语便征服了，当即表示：“我们也想搞点生意。你如果愿意合作，生意由你去跑，可以使我们的帐号。”

陈水珍这下子如鱼得水，便重整旗鼓，四面出击。她乘坐高级出租车奔嵊县，赴金华跑瑞安……一份接一份巨额款项的钢材合同装进了她的提包。一时间，陈水珍名扬半个浙江

省，凡是在那一带跑钢材业务的，无人不晓女性“钢材大王”陈水珍。而且，只要能找到她，一定能签到合同，条件又十分优惠。一笔笔货款便汇到了大营生产资料部的帐上。

不久，杭州市工商局在检查大营生产资料部的帐目时，发现了汇给陈水珍的几笔买钢材款，便立即警告陈水珍必须立即停止一切活动。陈水珍接到警告，大吃一惊。怎么办呢？陈水珍找到一位老朋友问计。

老朋友对她说：“你这样搞，至少要判十年徒刑。如果有地方去，快些走吧！”

陈水珍一则没有地方可去，一则她也不想走。她要在进入牢房以前赶快多捞些钱。即使面前的路是一条钢丝绳，她也要闯一闯。随即，她又打起省生产资料公司服务部和富阳县物资联营公司代表的大旗，分别与省山、余杭的几家公司签订了合同，一下子便骗取货款二十二万七千多元。

骗到了巨款，陈水珍转身又去骗钢材。怎么骗呢？她找到省生产资料公司业务员周某，大夸海口说：“我需要一大批钢材，钱不成问题，可以从大营立即汇来。”

周某和陈水珍打过几次交道，那都是尔虞我诈的互相欺骗。所以周害怕其中有诈，便打电话给富阳县物资联营公司驻杭州营业部的叶主任，并为陈水珍出据担保书。

陈水珍拿着周某的担保书，匆匆赶到叶主任办公室。叶主任见了周的担保书，便慷慨地开出八封介绍信，五张“调拨单”，让陈水珍去绍兴轧钢厂提货。

陈水珍分文未付，立即调动车辆，四天之内，从绍钢拉走钢材一百一十九点八七吨，价值十七万八千六百元。

正当陈水珍高兴得如痴如狂时，杭州市工商局发现陈水珍还在活动，便向公安局报了案。公安局迅速出击，才使陈水珍

从钢丝绳上彻底跌了下来。

陈水珍出道时间不长，共骗取了二十七个个体的货款一百三十三万五千元和钢材一百多吨。

[评析]：陈水珍之骗，有一个突出的特点，那就是骗的疯狂，骗的肆无忌惮。从她身上也可以看出一些骗子确有铤而走险的气概。诈骗，本来就是一种顾头不顾腚的勾当。骗子心里也明白终究要受到制裁。但是，明知不会有好结果，仍旧不肯放下屠刀立地成佛，原因何在呢？归根结底，还是利欲薰心。象陈水珍那样走钢丝似的行骗，不过想骗取大量钱财。即使是坐十年大牢，出来后还可过过百万富翁的瘾。真是利令智昏啊！

所以，人千万不要贪图巨利，那是引人走入歧途的香饵。

16. 出卖埃菲尔铁塔的人

埃菲尔铁塔是法国的一大国宝，也是巴黎的象征。然而，一个澳大利亚人和一个美国流浪汉却把它当废铁卖了。

事情发生在一九二五年春天，在法国劳工部供职的澳大利亚人鲁斯蒂格，和美国来的流浪汉柯林斯走到了一起。两人先在一家旅馆里开了一个房间，又邀请了五位商人到那里，说是要搞一项秘密生意。

商人来到后，鲁斯蒂格先要他们发誓绝对保密，保证不向外透露。然后郑重其事地对他们说：“埃菲尔铁塔已处于危险状态，随时都有可能倒塌，伤害游人，所以，政府已决定将它推倒。今天请各位来，就是要你们为买这座著名建筑物拆下来的废铁投标。”他说到这里看了一下五位商人的反映，又说道：“之所以把你们叫到旅馆里来，而不让你们到政府大厦去

商谈，又要你们发誓保密，是因为埃菲尔铁塔是深受法国人民喜爱的国家纪念物，劳工部担心过早泄漏情况会闹得满城风雨，招致人们的强烈反对。”

五位商人对鲁斯蒂格的理由表示理解，并答应尽快拟好投标书。

不到一星期，五位商人的投标书都送来了，经过选择，鲁斯蒂格接受了废金属商德·波伊松所开的价码。于是，双方拍板成交。最后一次会谈后，劳工部部长出面接见了鲁斯蒂格。这位“部长”就是柯林斯。

不久，一张银行汇票交到鲁斯蒂格手里。

鲁斯蒂格接到汇票，又对商人波伊松说：“事情基本上成了，可是，政府方面还有不小的阻力。你最好再拿出点钱来，让我去打通关节，好让咱们的生意顺利通过官方审查。”

商人听了不但不反对，反而打消了仅有的一丝怀疑。为什么呢？伸手要贿赂这是官方衙门的一惯作风。这证明鲁斯蒂格是官衙里的人无疑。因此，商人满口答应，又拿出了一笔现金。

鲁斯蒂格和柯林斯拿到钱后，赶紧坐飞机离开了法国。二人害怕商人发觉上当后会去告状。可是，他们在外国呆了一段时间，却没有听到半点儿动静。

原来，商人波伊松只等拿到政府批文后便推倒埃菲尔铁塔，收拾废铁。可是，等了几天也不见动静。再到那家旅馆去找鲁斯蒂格时，才发现自己受了骗，一时羞得无地自容。他为了避免当众出丑，又害怕别人骂他是个想推倒埃菲尔铁塔的疯子，所以，甘心吃个哑巴亏，一句话也没说。

鲁斯蒂格和柯林斯得知这一情况后，又返回巴黎，把这出戏又演了一回。他们依照原法又把埃菲尔铁塔卖给了另一位头

脑简单的废金属商人。

这回受骗者报了案，但是，鲁斯蒂格和柯林斯早已逃之夭夭。谁也不知道他们究竟骗了多少钱。

〔评析〕：世界上的大骗子无奇不有。在一九二三年，苏格兰人弗格森曾将伦敦三处名胜古迹卖给了美国旅游者：白金汉宫卖了二千英磅，大笨钟卖了一千英磅，纳尔逊圆柱卖了六千英磅。一九三五年，还是这个弗格森，当时他已移居美国。在那里，他冒充白宫工作人员，将白宫以每年十万美元的价格出租给一位牧羊人。在纽约，弗格森又卖自由女神像得到十万美元。弗格森可称为出卖文物的发明者。

骗术之奇，神鬼莫测。而上当受骗的总是头脑简单的人。

17. 两手空空的投资者

一九八四年，一个名叫陈瑞棠的台湾人从美国飞来大陆。这是他第四次来大陆“投资”了，他是以美国“龙凤”公司代理人的身份来中国的。每一次来中国大陆，他都要签订几份投资合同，可是一份也没兑现。

陈瑞棠先到上海，找了两个代理人替他到处联络，又到杭州、哈尔滨、佳木斯等地，都没有签订合同。九月十六日，陈瑞棠到温州，住进了华侨饭店。也许是温州人盼望外资、外货的心理特别迫切之故吧，陈瑞棠一到，消息立即到处传播，温州市有关部门负责人三天内三次登门拜访。陈瑞棠成了温州的贵客，就感到这里可以大有作为了。于是，便在华侨饭店的贵宾室里，和温州市经济协作办公室负责人王瑞清开始谈判。

陈瑞棠态度诚恳，表示十分高兴和温州搞合资联营，只要温州提出条件。

王瑞清乐不可支，提出温州最缺的是钢材和煤炭。

“钢材不成问题！”陈瑞棠一拍胸脯保证说：“我可以向你们提供台湾钢材，需要多少，请说个数目吧！”

经过三天谈判，签订了双方第一份合同，建立一个环龙中外联营企业。陈瑞棠作为投资方，向环龙公司投资五百万美元，首批以进口五千吨钢材作为现货投资。

陈瑞棠满怀胜利的喜悦回到北京，住进华侨大厦 308 房间，也就在这里打起了美国“龙凤公司”驻北京办事处的招牌。他除了四处物色钢材以外，竟然物色了两位年青女子作秘书和助理，和二人同住在华侨大厦 308 房间。

可是，无忧无虑的日子刚开始不久，温州的王瑞清急于兑现协议，率领吴斯振、贝镇朝两员大将直奔了北京。

陈瑞棠在 208 房接待了三人，对他们说：“你们要钢材可以，但你们要帮我搞些彩电、显像管和小汽车。”

“彩电、显像管、小汽车？”王瑞清有些瞠目结舌。这些都是紧俏物质，上哪儿去搞？

吴斯振要钢材的心情更迫切，也不管东西搞到搞不到，先迫不及待地表态说：“我们可以想想办法。”

“OK！只要你们能搞到彩电、显像管、小汽车，钢材就不成问题。”

于是，双方又签订了一个以彩电散装件六万套、显像管五万套、进口小汽车一千辆、摩托车一万辆，换取五千吨钢材的合同。

在温州谈判时，陈瑞棠原说以五千吨钢材作为投资，而现在又要以货易货，这究竟是怎么回事呢？

原来，王瑞棠早就认识煤炭部机关服务公司的一个叫王志程的人。王志程手里有钢材、煤炭，而必须用彩电、显像管、

小汽车去换。因此，陈瑞棠也向温州人提出要这些东西。

为了从王志程手里套取钢材，王瑞棠很快便和王志程打得火热。他还经常邀请王志程去华侨大厦他的房间去洗澡。一天，当王志程脱下外衣，赤身进入浴室后，陈瑞棠便从王志程衣袋里摸出那颗久已向往的印章，在一张空白纸印下了赤红的“煤炭部机关服务总公司”的大印。

过了几天，当疑虑重重的王瑞清来到华侨大睡时，陈瑞棠便拿出一份龙凤公司和煤炭部服务总公司签订的合同书让王瑞清看。只见上面写着由煤炭部服务总公司供应钢材五千万吨、煤炭五万吨。

王瑞清不仅疑虑顿消，而且高兴得如同获了上方宝剑一样，立即复印了十几份，准备带回温州向领导汇报。

因为看到那份合同上有煤炭，王瑞清一夜没有睡好觉，第二天又找到陈瑞棠，提出要点煤炭，经过反复讨价还价，最后以每吨九十三元五角达成协议。但是陈瑞棠又附加一个条件：无论是钢材还是煤炭，都要预付百分之十二的预付款，而且要现金，款到后才发货。另外，陈瑞棠本人要五万美元现金，彩电五台，录音机五台、金戒指六只，金项链五条，电冰箱五台。

这一来王瑞清可是不堪重负了。可是想到五千吨钢材所能得到的利润，还是一口答应照办。

回到温州，王瑞清从本单位提取现金四十万元，汇给陈瑞棠二十万元，另二十万元为陈瑞棠购买物品。

吴斯振则向要钢材、煤炭的单位收取预付款五十多万元，到市里为陈瑞棠兑换了五万美元以后，剩下的归入自己腰包。

现金人民币和美元、所要物品均送到了陈瑞棠手里。可是，直到十一月底，温州却没有见到一根钢材，一块煤炭，不

得不频频发电寄函催促发货。时间飞速流逝，温州人万分着急，不要说钢材、煤炭，连信息也毫无回传。陈瑞棠人也不知去向了。

正在温州人盼星星盼月亮之时，陈瑞棠已悄然到了上海，住进了和平饭店。

和平饭店里早已住着一个名叫程苏凤的女人，是浙江丽水碧湖镇的供销员。此人年近四十，风韵不减，颇有几分姿色。因为占有天赋的交际条件和资本，一张迷人的脸蛋比一万个鲜红的印章还顶用。所以程苏凤在生意场上颇多战绩。不少人为这江南女子身上的那种成熟女性的风情所吸引，为她大开方便之门，使她无往不胜。

程苏凤是在杭州认识陈瑞棠的。当时她听到陈瑞棠手里有显像管等紧俏物资，认为有利可图，便使出自己的特殊武器，极力巴结、献媚这位美国“商人”。而陈瑞棠被她的诱人魅力所吸引，便把他们的关系推进到一个更亲密的层次。他以“姐姐”称呼程苏凤，而自己则甘当“小弟”。从此，程苏凤不顾女性的羞耻，四处奔走，为陈瑞棠搞煤炭，显像管。陈瑞棠则不时拿出三百、五百表示感谢。

程苏凤为进一步讨好陈瑞棠，亲自跑到呼和浩特宾馆找了一位十分美丽的服务员，准备给陈瑞棠操办婚事。

可是，陈瑞棠的恋爱还没谈成，温州的人便打听到了他住在上海。陈瑞虽然舍不得和平饭店里和程苏凤在一起的花天酒地的生活，也不得不赶紧办了出境手续。终于在一九八五年送旧迎新的爆竹声中，坐飞机飞走了。

〔评析〕：紧闭的国门刚刚打开之时，外国投资者纷至沓来。而不少骗子也乘机打扮成“海外巨商”、“爱国华侨”来中国渔利猎色。中国人长期处于禁锢的文化中，偶然接触外国

来宾，那崇洋媚外的劣根性又不免旧病复发，上当受骗自然再所难免。

然而，以中国人原有的聪明才智，本可以避免的上当受骗，本可以看穿的骗局，为什么终究不可避免呢？就以陈瑞棠的手法而论，实在破绽百出。先说要投资，有台湾钢材，而后又以国内钢材应付。温州的人不但看不出他的骗局，反而一步步走进他的圈套。其根本原因除盲目崇信之外，是他们自己也怀有从中渔利的阴暗心理。从古至今，中国人受外国的骗实属不少，其中由于官员的腐败而甘心受骗的要占一大半。所以，腐败不根除，上当受骗的事实难以避免啊！

18. 买空卖空行骗术

广州海军某部招待所里，一位年青的女服务员，被一位二十八岁的落落大方、装束入时、口若悬河的年青男人所折服，便把他介绍给了自己的丈夫——广州远航服务公司经理夏某。

这位看上去不一般的年青人名叫蔡伟。他见到远航经理后自我介绍说：“老兄，不瞒你说，我父亲和姐姐、姐夫都在中央工作。我不愿意依赖他们，想自己干一番事业。由于父亲的身份，沈阳市的党政领导和知名人士我认识不少。我的一个姐姐是日本一家银行的股东，可以向国内投资。……我准备搞贸易，在东北，钢材、铜材都可以搞到。”

说着，蔡伟拿出一摞子产品目录和价格表。他那安然自若的神态，不紧不慢的谈吐，令夏经理顿时有伯乐发现千里马的感慨。送走蔡伟以后，他立即向他的上级——广州远洋运输公司航修站站长王国友作了认真的推荐。王国友听后，立即决定重用蔡伟。不几天，由王国友亲自起草，夏经理签发的一份文

件发到下属机关单位。任命蔡伟为广州远航服务公司驻北方办事处主任，业务总代表。

蔡伟在广州戴上乌纱帽后回到沈阳，立即以广州远航服务公司的名义和沈阳市金属回收公司联合成立了“沈广经济技术开发总公司”。一九八四年十一月六日，沈广公司第一次董事会在广州开幕，蔡伟被推为总经理。双方共投资一百四十万元，交给蔡伟经营。

蔡伟则在会上保证，实现年利润一百多万，年底收回投资。

可是到了年底，沈广公司却还没有开张。

王国友见势不妙，便带着夏经理飞往沈阳，催促蔡伟返还投资。蔡伟把他们安排在凤凰饭店住下，拿出一万元现金，分给每人五千元。王、夏二人得了现金，返还投资的事也就不提了。

不过，蔡伟为了巩固自己的地位和信任，还是要设法返还投资。办法在哪里呢？就在他手里那一大摞盖了广远服务公司大印的空白合同纸上。

蔡伟拿着一份由广远公司供应沈广公司三百吨 ABS 塑料的合同，走进沈阳市物质回收公司经理室。公司经理看了这份合同非常感兴趣，因为 ABS 塑料是市场上的抢手货。所以，这位经理便不加思索地愿为沈广公司提供担保，立即从银行提取货款二百万元，交给沈广公司。

蔡伟得到二百万元，先给广州汇去一百二十万元并电告王国友：投资、利润如数返还。

半年以后，沈阳市物质回收公司迟迟不见 ABS 塑料到货，只好派人去广州催货。当夏经理看到那份 ABS 塑料供货合同时，不由大吃一惊，只好承认他们广远公司根本不经营这样

的货。

这时候，蔡伟已把 ABS 塑料的事忘得一干二净，正四处奔走，搞起了粮食生意。

当时，北京、广东、深圳、香港几家公司正为出口玉米展开激烈竞争。粮食出口由国家统一经营，所以，实行出口许可证制度。也就是说，谁拿到出口批文，就等于拿到了巨额利润。所以，竞争的焦点是出口许可证（即批文）。这时候，蔡伟来到广州，放出风声：他手里有许可证。

深圳一家公司经理闻讯找到蔡伟，经过一番商议，二人就联合起来。又经过一番策划，二人认为组织玉米出口不如出卖许可证来钱更容易。于是，二人出面，同广东恩平县一个公司签订了出卖五十万吨玉米出口许可证的协议书。每吨要价三十元，总计一千五百万元，一手交钱，一手交许可证。

不几天，恩平那家公司将五十万元定金交给了蔡伟。蔡伟要了三十万元，给了深圳的伙伴二十万元。可是，恩平县那家公司因无法办到港口、运输、仓储等手续，出口玉米的事自然告吹，五十万元也就白扔了。即使他们能办到这些手续，那许可证不顶用还是问题。幸亏他们没有全买下来。

在广州捞了一把，蔡伟又走马上任，做了广州远航服务公司驻北京办事处主任。上任不久，便私自代表公司与海南琼海具金属机电公司签订了一份供应二千吨钢材的合同。合同签订后，先收到预付款一百万元。

不久，琼海方面接连派人到广州催货，急得王国友亲自飞到沈阳去催。

蔡伟见了王国友便说：“货已经办妥了，你马上去广州派船到大连港来装货。”

王国友飞返广州，租了一条“常德轮”到大连港。船在

港外等了几天，不见蔡伟的影子。

蔡伟闻讯却打电话到广州，说：“用常德轮要付运费，为节约资金，我已在大连警备区联系了一艘军舰，可直接把钢材免费送到广州港。”

王国友听信了蔡伟的话，赔了常德轮一笔钱，便安心等待军舰来送货。可是，等了几天毫无消息，又给蔡伟打电话。

蔡伟在电话里说：“船已经装好了，很快就到广州，你快把经纬度报过来。”

王国友一听，热昏的头脑象被人浇了一盒凉水，顿时清醒了。他在轮船上渡过了二十几个春秋，知道军舰到广州段根本不需要报什么经纬度。此时，他恍如大梦初醒，一下子瘫在椅子上。

蔡伟也因为说错了一句话暴露了真相。当他被押上法庭时，人们才知道他原是沈阳市某单位被除名的房产修建工人。然而，就是这样一个人，在半年多的时间里，凭着一份又一份假合同骗遍大江南北，到过八省十六市三个军区，和四十多个单位签订过空头合同，总合同款达七千六百多万元，骗取合同款五百多万元。

〔评析〕：利用假合同买空卖空，是一种现代时髦的骗术。骗子们往往象蔡伟那样，先弄一个皮包公司，本来既无资金又无货源，却到处去签合同，从中骗取合同款。

合同，本是商业经营中保障供求双方权益的一种有法律效力的文书，而在蔡伟手里，却成了欺骗的手段。他给国家、单位以至整个经济流通领域造成的混乱自是不言自明。

许多单位的受骗，根源仍在官僚主义。有的人并非不明白签订合同应进行哪些准备工作，却不愿走出办公室去进行调查。所以，受骗者当中，以国营单位居多。由此可见，官僚主

义，官商作风，是受骗的一大根源。

19. “亿万富翁”假护照

一九八四年十月的一天，广州白天鹅宾馆迎接了一位名叫黄奎元的矮胖子，他自称是丁国 S 公司的“远东首席代表”，是拥有十六亿美元资金的投资者。

“洋财神”到来的消息，惊动了渴望得到外资的大小“开发公司”的老总们，各地经纪人、经理便接踵而至。

七楼詹女士的房间里，詹女士正向洋财神黄奎元介绍内地某工厂的正副厂长。两位正愁没有资金购买外国新技术装备的厂长，见到黄奎元不禁喜上眉梢。不要说黄财神的举止派头，也不用看堆在桌子上的花花绿绿的外文产品说明书，只听黄奎元的吹嘘，便令二位厂长五体投地，脑海里翻滚着一串串美妙的电影画面：堆积如山的美钞，四家航空公司，充斥各国的产品，一幢幢豪华别墅，……黄奎元坐专机穿梭于世界各地……

谈话十分投机，黄奎元也不怎么拿大财神的架子，爽快答应帮助该厂建一座旅游大楼，征地完毕便设计施工。

为保险起见，两位厂长请黄奎元一齐到他们住的流花宾馆，住宿饮食全部由他们负责。黄奎元欣然接受邀请，两位厂长抢到“洋财神”才大大地舒了一口气。

住进流花宾馆，一晃便是三个月。黄奎元正式当上了厂长的顾问。一切游览、交际费用，全由两位厂长负责报销。厂长还怕黄奎元浪费美元，不时地送上三千、五千人民币，说是给顾问作招待费用。

黄奎本已得其所哉，却又嫌厂长一类人物级别不够，职权太小。终于，经厂长们推荐，一个市级公司的上级顾导——全

国某科技开发公司北京公司的总经理魏某被引见，前来拜访“洋财神”。两人一见钟情，相见恨晚，这一谈话直谈到深夜才罢休。黄奎元开口捐赠一千万元给魏的公司，魏总竟感动得不知如何是好。

“请问黄先生，可否到北京帮我们一把？”魏总小心谨慎地提出请求。

黄奎元心里暗喜，却故意为难地吱唔说：“此地是我老朋友的故乡……。”

“没关系，您去为我们公司顾问顾问，这里仍然可以兼顾。以后的往返飞机票，长途电话费我们包了。”

黄奎元难却盛情，只好移驾北京。

在北京饭店的高级房间里，黄奎元认识了高干的女儿董某。她是魏总经理聘来专陪黄先生去各地“走走”的办公室主任，兼黄奎元的私人秘书。

不久，董小姐便凭她父亲的名声地位，为黄奎元招来了更多的客户。黄奎元看到董小姐的特殊作用，便抛出“爱情”之绳，将她牢牢地绑住。董小姐陶醉在“洋财神”的温暖的怀抱里，早已忘记了自己的身份、家庭和父亲的地位、丈夫的等待。情意绵绵地日夜陪伴在“洋财神”的身边。

正当魏总经理为支付黄奎元每月三四万元的巨大支出不堪重负时，从上海来了一个自称是某舰队司令的独生子的人，叫陈建平。黄奎元立即任命陈建平去创建一个上海办事处，当S公司驻上海代表。不过公司先筹备不开张，在注册开张之前，陈建平要垫付三十多万元的开办费，等开张后再结算。

一文不名的陈建平拍着胸脯说：“行！包在我身上，没问题！”

这以后，陈建平便供给黄奎元招待费和上海办事处的开办

费，不时从上海去北京，源源不断地将五千、一万、二万元现金送到黄奎元手上。黄奎元在北京饭店的住宿费仍由魏总经理支付。

不久，黄奎元又率领董小姐、陈建平和翻译、护士共六人出发去上海、珠海等地，共转了十几个省市，签订各种合同、协议，意向书四百多份，洽谈项目一千多个，“引进”外资额高达八十多亿美元，答应捐赠亿元以上。

一九八五年五月三十一日，一列特别快车驶进北国边陲城市佳木斯火车站。站台上，佳木斯市有关领导正列队恭候外商光临。车厢里，黄奎元和董小姐正皮肉紧贴地坐在一起。车停稳后，先行来到佳木斯的陈建平上车来请，黄奎元才带着下属列队下车。来迎接的顾导在乐队奏乐声中，按职位高低依次和黄奎元一行握手。这时候，黄奎元的列队最后，突然出现两位“护送”而来的民警。

民警是什么时候上的车，从哪里开始“护送”而来呢？连黄奎元也不知道。后来他们才知道，陈建平送给黄奎元的钱，都是他弟盗窃的公款。陈建平的弟弟已被上海市公安局关押。陈建平已把这事告诉了黄奎元，要黄拔根毫毛救救急。可是黄奎元正忙于“洽谈”，竟没拿出一分钱。直到民警当着黄奎元的面要把陈建平押回上海时，黄奎元才对警察说：“我在国外有的是钱，假如陈建平只是用了别人的钱，我立即汇过来还他。”

不料，陈建平被拘留审查又带来了一件麻烦事——黄奎元的护照因为办理延期手续，让陈建平代办手续。护照一落在民警手里，便被扣留了。

董小姐闻讯，急忙跑到上海，找父亲的老部下求情。可是公安局的人说：“要护照，让黄奎元自己来拿！”

黄奎元无奈，只好亲自来到上海市公安局外管处，被领到一间漂亮的接待室。

接待人员问黄奎元：“请问你的姓名、国籍、出身地点……”。

“我叫黄奎元，T国人，出生于台湾台北市。”

“你说的出生地和护照上写的为什么不一样呢？”

接待人员一面审视着黄奎元不到一米六十的身材，看着护照上写的一米七五的数字，正要发问，董小姐却在门外和公安人员吵了起来。她亮出了自己的身份，说出了父亲的大名，一定要把黄奎元领走。

公安人员为了让董小姐安静一下，不得不告诉她：所谓“亿万富翁”黄奎元，其实是台湾的一条丧家狗。他在东南亚各地四处碰壁后，回到香港时已经一文不名，连买一张居留证的钱也没有。是香港里社会的一个老朋友借给他几百块钱，又为他买了一个假护照，让他混过海关，到内地来找詹女士碰碰运气。不料，一到广州便被詹女士吹捧成“亿万富翁”，从此便交上了好运。

[评析]：一个海外的丧家之犬，来到内地却连交好运，说来也真有些怪。怪就怪在有些中国人总以为外国人、台湾、香港人都是亿万富翁，只要磕几个头，他们就会大把地撒钱。这种极为愚昧、幼稚的心理，使某些中国人的崇洋媚外达到了史无前例的高峰。不是吗？如今不只是崇拜、迷信洋人了，连海岛上的中国人也成了崇拜的对象。黄奎元若没有两位厂长、魏总经理、董小姐、陈建平等人的崇拜，只怕是当乞丐也填不饱肚子的，可是……

我们学费开支实在太大了，到如今却仍旧没学得聪明起来，实在值得好自省一番了。

20. 皮包公司的买卖

一九八四年七月的一天，两个在县城当工人的年青农民——一个叫徐敏连，一个叫金银法，忽然心血来潮，想办一个公司，也学一学那些发财致富的人。

可是，两个农民没有一点儿门路，连营业证也开不出来。于是二人找了一个神通广大的金茂全来作经理，终于成立了“山东省苍山县购销贸易公司”。本来一无资金，二无场地的皮包公司，却在营业证上填着“经营资金四万元，营业场地三十平方米。”

皮包公司成立一个月，一分钱的经营额也没有。“三个臭皮匠”再三商议，又请来县化肥厂工人韩海成出任业务经理。

韩海成走马上任，于一九八四年九月下旬，从家里包了二斤玉米，只身去闯广州。因为广州有他的老关系汤士贵，二人在两年前的一场诈骗活动中作过搭档。这次韩海成一到，汤士贵便向他介绍了广东省四会县下寮综合厂业务员张金初。

韩海成拿出自家生产的玉米对张金初说：“我们公司有大批干姜片、玉米亟待推销，质量最好，价格便宜，供货及时，恪守信誉……”

张金初被吹得懵头转向，便开始讨价还价。后来，又引韩海成去见他的经理严松，终于签订了由山东苍山县购销贸易公司向向下寮综合厂供应一万吨玉米的合同，每吨价格 340 元。还签订了二千吨干姜片的合同。两个合同总金额一千四百八十万元，购方预付总金的 30% 作为定金。

严松老于世故，他没有急着汇定金，先让张金初到苍山去看货。张金初一到苍山，便被山珍海味美酒佳肴轮番围攻，四

五天没见到货的影子，最后逃回广州，向严松作了汇报。严松吓得出了一身冷汗，暗自庆幸自己多了一个心眼儿。

韩海成头一炮“哑火”，并没有死心。过了几天，他到临沂麻纺厂买了十条麻袋，又二下广州。

这次又找到张金初，开口便问：“做麻袋生意吗？”

当时，广东麻袋供不应求，捣一回麻袋可挣上百万元，实在诱人。可张金初鉴于上次的经验，不得不加倍小心，反复地追问货源。然而经不住韩海成大话吹嘘和巨额利润引诱，最后还是签了合同。这次是七百万条麻袋的合同，总金额一千一百五十五万元。合同签订后，严松便把九十三万元预付款汇往苍山。

预付款汇出后，迟迟不见发货。严松不得已亲赴苍山。到了那里，除了每天被宴席包围之外，并未见到一条麻袋，才知道受骗了，后悔已来不及。

一九八四年十二月，韩海成又带上几条麻袋三下广州，这一回有了钱，住进豪华的白云宾馆，又通过汤士贵结识了广东曲江县重阳贸易公司驻广州购销部的邹德起和叶志荣。双方签订了一份三千万条麻袋合同，每条 1.85 元，合计款额三千七百万。重阳公司先预付货款二百万元，但没有汇，而是由叶志荣带着二百万元支票到苍山看货。

韩海成一伙象接天神一样盛宴接待叶志荣，几张嘴说得天花乱坠。可是叶志荣不见真佛不烧香，支票仍不肯拿出来。韩海成一伙日夜策划，决不能让二百万元从手边溜掉。一天，韩海成几人领着叶志荣来到连云港，指着港口正在装麻袋的几条船对叶志荣说：“你瞧，这都是我们的货。这边的发往潮州，湛江，其余的留给你们。”

叶志荣见到了货，便把二百万元支票交给韩海成，放心地

回广东去了。

然而，他们看的货究竟是谁的，连韩海成也不知道，后果当然可想而知。

一九八五年初，韩海成和金茂全二人又四下广州在华侨酒店和双阳贸易公司签订了五百万条麻袋的供货合同。韩海成以“解决货物向港口运输问题”为由，要求对方解决两辆汽车，再弄几台彩电。对方以为反正抵预付款，也就应允了。结果，把自己公司的一辆丰田牌面包车和工具车各一辆，作价十三点七万元给了韩海成，又弄了四台二十二寸彩电并送了五千元路费。

韩海成回到苍山以后，因为双阳公司的预付款还未交够，又五下广州，要去一张十八万元的转账支票。韩的代理人又向双阳公司要了五台彩电。

韩海成再回到苍山，又给双阳公司发电报，谎称：“货已起运，请即汇货款。”结果，双阳公司又汇款二十一万多元到苍山。谁知，双阳公司终究竹篮打水一场空，连一条麻袋也没见到。

在半年多的时间里，韩海成就这样先后和十多家单位签订供麻袋、玉米、干姜等空头合同十一份，总金额十亿两千万元人民币，一亿七千万美元，骗取了四份合同的预付款三百六十多万元。

这个皮包公司终于把自己送进了大牢，但造成的损失却无法弥补。

〔评析〕：皮包公司是全民皆热的副产品。一时间，中国有多少皮包公司，实在难以计算。那种鱼龙混杂、真假难辨的混乱局面实在令人瞠目结舌。

皮包公司，一无资金，二无场地，他们都是以行骗为目

的。好一点的搞一搞转手倒卖，从中渔利，坏的竟是赤裸裸地大行其骗。他们的骗术，大多是以紧俏物资为诱饵，以索取付款为目的。识破这样的骗局虽有一定难度，但只要认真进行调查，严格按法律办事，骗局总是可以识破的。

21. 现代空手道的招数

中国长城公司上海分公司驻深圳联络处代表石征朝，今年五十岁，是外贸市场的一员老将，可以称得上是久经沙场，经验丰富。

这几天，分公司业务员徐余梁来深圳出差正陪着石征朝了解外贸市场行情。这天，石征朝接到一个电话，说有一大宗出口业务，想和长城公司一块做。

打电话的是两个什么公司的经理，一个叫颜万林，一个叫纪益。

“喂！石经理吗？我手头有一笔大生意，是一家十几万只手表机芯出口……怎么样？你们要不要赚一笔呀？”

“好好明天一早见面详谈。”

第二天上午，石征朝在联络处接待了颜、纪二位经理。

颜万林开门见山地说：“港商方面搞转口贸易，想从国内市场引进大批手表机芯，出口到东欧市场。详细情况是：每只机芯你收购价是人民币 19.3 元，出口离岸价是 2.2 美元，海关退税率是 43.3% ……”。

“退税率准确吗？”

“绝对准确，没半点含糊！”

“好！我和公司通一个信儿，三天内静候回音。”

上海分公司收到石征朝的汇报，也兴奋得懵头转向。因为

分公司承担着年创汇九百万元的任务，如今已过了半年，买卖还没找到。所以这次如能做成一笔几百万元的买卖，海关再退税百分之四十三点三，今年的任务便可毕其功于一役，而且有几十万的超额。

“马上电传到深圳 这笔生意可做！”

颜万林、纪益二人得到石征朝的答复以后，便紧张地活动起来。第一步棋是向石征朝、徐余梁大献殷勤。

生意场上的应酬，不知从什么时候开始，已经令人眼花缭乱。光是吃喝就“喝早茶”、“清午宴”、“吃晚餐”等名目。饭后进舞厅，来个卡拉 OK，OK 完毕，还要送一位女郎来陪睡觉。就这样，不几天石征朝和徐余梁便被这一套弄得昏昏沉沉。因此，生意上的事，全推给颜、纪二人去办。

到了七月十七日，颜万林通知徐余梁，第一批货将由深圳文锦渡海关出口。徐、石二人来到海关，亲自填写好报关单，履行报关、审批、商检等必不可少的手续。两人亲眼看到第一批八万只手表机芯出了海关，心里充满了成功的喜悦，立即回到颜万林为他们营造的蜜罐里逍遥去了。

却不料，这批机芯到香港旅游了一圈后，又回到了深圳罗湖酒店。这是怎么回事呢？原来这八万只机芯，是颜、纪二人从罗湖酒店的不法商贩手中，以每只 3 元人民币租来的。

既然货没有卖出，那么货款由谁来付呢？按他们商定的 2.2 美元一只的价格，应有十七万美元从香港汇来。不要紧，颜、纪二人为了捞取更大的利益，不惜四方借贷，硬是弄到了十七点六万美元，汇到上海长城公司。

上海长城公司收到这笔外汇，全公司上下欢呼若狂。

不久，又传来更令人兴奋的好消息。“港商代表”在徐余梁、颜万林和一名娇小姐的陪同下，款款来到长城公司。公司

领导如恭迎圣驾光临一般，众星捧月似的把“港商代表”拥进会议室。

公司业务员徐余梁掩饰不住得意心情，先汇报说：“和港商洽谈的出口手表机芯业务，第一批八万只已运往香港永兴贸易公司，纪先生代表港商来沪结算外汇。”

“港商代表”十分豪爽地说：“久闻贵公司有信誉、有实力，双方初次合作非常愉快。如果贵公司感兴趣，生意还仅仅是开始。”

双方在无比欢乐的气氛中谈了好一会儿，工作人员已把中国银行虹桥办事处的外汇入帐通知书拿了回来。这下子，公司领导人被美元的光辉映得眼花缭乱。签合同！徐余梁再次代表上海长城公司，颜万林为中间人并代表广州手表厂和深圳光华公司，签订了价值九十六万元的内外贸合同。

颜万林说：“上次收购八万只机芯的钱是我垫付的，请让贵公司财务科将货款汇到深圳全通公司展销部。”

长城公司随即汇出人民币一百五十四点四万元，全部落入颜万林之手。

不久，第二批交易也告完成，长城公司又汇出一百万元。

一个月后，长城公司又和颜万林签订了价值五百八十万元的手表机芯合同。不久，也汇出一批巨款。

到现在为止，长城公司共汇出人民币八百三十多万元。当上海市税务局退税处的同志发觉这批手表机芯出口有问题后，让长城公司进行自查，长城公司却不以为然。等到公司一位业务员来到广州手表厂，询问长城公司和他们做的表芯业务时，手表厂回答从未有这项业务。长城公司才如梦惊醒，大叫上当。

原来，颜、纪二人在演出了第一次的假出口以后，连假戏

也懒得演了。他们从徐余梁手里接过长城公司的报关单，又自己伪造了“广州黄埔海关验论”章、“出口产品退税专用章”、“广州手表厂”公章等大小八枚公章。什么报关单，装箱单、海关证明、广州手表厂发票等等，都是他们亲手伪造。有了这些东西，长城公司就乖乖地汇来了八百多万元巨款。

骗子们捞到如此巨大的好处后，每人分得一百万至二百万元巨款，一下子便发了大财，于是四处逃窜。但是，他们逃不出人民的法网，终于一一走人大牢。

经审讯才弄明白。颜万林原是苏州某单位的业务员，因不务正业，辞去公职到深圳闯荡，变成无业游民。纪益原是农民，来深圳干个体户，后与别人合办了一个制衣厂。虽然也算个经理，但赚钱不多。二人都想发大财，才会谋划了这场骗局，妄图得手后携款外逃，却没有逃出国际刑警的天罗地网。

〔评析〕：象上海长城公司这样的大公司竟然栽在两个小骗子手里，不能不让人深思。正如我们大家都看到的，国营大公司有着资金、人才等方面的优势，同时也存在着官僚主义、懒惰等弱点。骗子正是抓住了他们的弱点，以巨额利润为诱饵，以美宴歌舞美女换取工作人员手中的权力，以假出口换取巨额赃款。假如从一开始，长城公司的人员肯移动贵体去调查一下，很容易发现骗局。但是他们没有一个人肯多走几步路，真是一派官商作风。

骗子的空手道其实并不高明，只不过刻了几个假公章而已。然而这一招对付官商已是绰绰有余。由此可见搞市场竞争，官商作风不改，吃亏上当自然难免。

22. “大老板”的大生意

深圳蛇口某厂生产副经理冯钟岳正在广州琼州大酒店会见

老朋友。忽然凑过来一个不速之客，自报家门说：“我姓李，斗胆打断两位兄长谈话……”。

“你有什么事？”

“我知道你们是跑生意的，想给你们透个信息，不知可愿听吗？”姓李的不管对方答应不答应，便坐下说道：“你们听说了吗？白云宾馆 1405 房住着两个大老板，他们的粮食生意做到了联合国哩！”

“真的？”冯钟岳一听便站了起来。

“还能假 我外甥还借过老板的钱呢？”

冯钟岳赶紧告别老朋友，拉着姓李的赶去白云宾馆，来到 1405 房门口。

开门的是位姓王的“团长”。

李某问：“王团长 韩经理在吗？”

“在！请进来稍候！”王“团长”笑容可掬地把二人让到会客厅，又说：“韩经理是部队管后勤的师长，还有一个经理姓黄，黄贵潮，出差去了。”

“请坐吧！”韩“师长”一摆手，显出部队干部的威风凛凛。

冯钟岳小心地发问道：“请问师长，贵公司在做粮食生意吗？”

“是的！”韩“师长”叼起一支烟，漫不经心地说：“这笔生意大着哩，我们同全国许多省签订了粮食出口合同，万里副总理批的，已经有了出口批文。订货也有了，只差交付定货资金。如果有单位肯出资金，可以联营，利润百分之十五，对半分成。”

冯钟岳无比兴奋，两眼瞪得溜圆，好象看到了巨额利润在向他招手。他紧紧握住“师长”的手，表示了自己愿参加联

营的决心。

三天后，冯钟岳回到深圳蛇口，找到老朋友，某商场梁绍波。梁听说冯遇到了发大财的机会，便果断地说：“机会难得！难得！莫坐失良机，钱，我去找。”

梁绍波也真有能耐，他一个电报把某国营农场的的一个联信公司副董事长 B 君和经理 H 君调到广州。梁、冯、B、H 四人会面，当即拍板定案，要做这笔生意。

第二天，梁绍波和冯钟岳二人到白云宾馆去会见韩“师长”。这时，另一位叫黄贵潮的经理也回来了。双方立即商议联营业务事宜。

“部队供货合同能保证落实吗？”梁绍波老练地提出要害问题。

韩“师长”坦然一笑说：“我们是部队组织大米出口的，万里批的，货源在东壮。这批货卖给联合国，用来救济非洲难民。”

黄贵潮听他们说到货源问题，便从抽屉里拿出一摞合同书交给梁、冯二人看。原来这是他们和各地订的大米、玉米收购合同。

“只要订十亿元的购货合同，先预付百分之三十的定金。三千万元付过去，货就可以发出，明白吗？”

“十亿元不是小数目，我们回去研究一下再来签合同行吗？”

梁绍波和冯钟岳从白云宾馆出来，商议说农场没有那么多钱，再去哪里找钱呢？最后，二人想到了珠海一家旅游公司不仅有钱，而且正急需外汇。果然，当二人赶到珠海说明来意后，旅游公司负责人一听说投资可以得外汇，当即答应投资二十亿，先付十亿。

梁、冯再进白云宾馆，“协议”便立即签字生效。

一星期后，三千三百万元人民币汇到了电白县博贺镇人民政府某银行帐号。

为什么把钱汇到那么个小地方呢？这中间有个小小的插曲。

还是从韩“师长”、黄经理的真面目说起吧！

黄贵潮是潮州人，一九七五年因犯投机倒把罪，被判五年徒刑。一九八〇年刑满释放后在家办工厂、办公司，结果弄了几年弄得负债累累。在家无法呆下去，便跑到广州。在广东、深圳闯荡了几年，仍然是个叫化子。不料，自从结识了韩“师长”，便发达起来。

韩“师长”名叫韩正清，原在郑州铁路局工作。一九七七年因盗窃罪被判刑三年，刑满后流落在一家林场当伐木工，因能说会道被林场聘为木材推销员。在外面闯荡了几年，又被解放军某部服务公司聘为办事员。

黄贵潮正穷困潦倒时，碰到了韩正清。韩正清念同牢之谊，自然同病相怜，便拉黄贵潮去他住的白云宾馆。经过韩正清的努力，把黄贵潮拉了解放军某部服务公司，而且弄到一张填有副经理职务的工作证。可是，两人一块搞了二年也没搞出半点名堂。直到穷困得无路可走时，才搞起了“粮食生意”。

想不到，他们派出几个人四处放风之后，竟真有人来签合同。因为巨款来得太突然，韩、黄二人不免有点着急。急什么呢？他们没有帐号，让人家把款汇到哪里呢？

正在这时候，黄贵潮的老乡带来一个名叫冯林平的人，这人也曾坐过牢。出狱后在家乡电白县博贺镇承包了一个博贺港渔工商公司，自封经理，可干了几年又觉得这地方庙小，难成

大器，便跑到广州来找靠山。黄贵潮借着冯林平的人头熟，便以大老板、投资者、海外巨商的身份到博贺镇去转了一圈。博贺镇政府、乡民都把黄贵潮捧为福星、财神。黄贵潮也就以投资为名，让梁绍波、冯钟岳把款汇到了博贺镇。

有了三千三百万元，黄、韩二人便从白云宾馆搬到更高级的花园酒店，包了十三、十四两层公寓楼，每月租金二万五千元，待客的宴席每桌也要七百多元。冯林平来往于广州和博贺当运输官，从博贺取钱供他挥霍。两人全是高级西服、高级皮装、名贵手表，一个打火机也要花六百元。原来有一个秘书小丽，还嫌不足，又招来两个姿色上乘的女秘书。结果三位女秘书争风吃醋，闹得不可开交。

正在黄贵潮肆意挥霍的时候，梁绍波带人找到了花园酒店。

黄贵潮一见他们的样子便笑着说：“别忘不了嘛！大米已出口，三千万美元已经汇到深圳，三天后一办妥手续就可以如数提款。”

梁绍波喜出望外，追到深圳等了三天，却毫无动静。随即又返回广州来找黄贵潮，问是怎么回事。

黄贵潮摊开双手说：“国家控制太紧，外汇提不出来。不过，你不要担心，我在国外还有一笔钱，可以从外国赶紧提来。”

梁绍波只好在广州等待。过了几天，当梁再次找到黄贵潮询问时，黄笑着说：“算你运气，根本不需要外国那笔钱。我的董事长来了，他准备给我投资十亿元。呐！董事长就在上层楼。”

一会儿，从楼上走下一个青年人，平滑的西服，稳重老成的派头，旁若无人。

“这位就是我的董事长！”黄贵潮站起来边迎接边介绍说：“这几位先生来提取三千万美元。”

“董事长”一听，对他们说：“三千万美元算个啥？我回香港就给他汇回十亿美元来，光付给你们三千万。”

梁绍波又一次被大话打发走了。

因为按协议规定的返还投资时间已经超过了三个月，梁绍波只好再次带人来找黄贵潮，问他的董事长从香港汇钱来没有。

“不行了！董事长回香港后又说不想投资了。但不必多虑，我在丰顺买了三千吨磨菇，在湖北买了几万吨大米，一出口就给钱。”贵潮又使出新招。

“货在哪里？”梁绍波怀疑地问。

“在东北！”

“东北运输困难，你运得出去吗？”

“由部队统一办理。已调了二十艘货船，一齐出动，天津满港，大连港、武汉港同时装船，已经安排好了。”

梁绍波又一次信以为真，过了几天又来要钱。这回黄贵潮二话没说，信手写了一张提款“令”交给梁绍波说：“钱已到博贺，赶紧去提吧！”

梁绍波带人去博贺找到冯林平。冯林平见“令”摇头说：“哪里有钱？一分钱也没有！”

梁绍波气冲冲返回广州，质问黄贵潮。

黄贵潮又说：“钱不再博贺，在武汉。”随即又写了一张手“令”。

梁绍波赶到武汉在那里等了一个星期，根本没见到人。他发电报给黄贵潮，黄贵潮回电说：“钱在广州，即回即取。”

梁绍波回到广州，急匆匆去找黄贵潮。黄说：“看你急

的，款说到就到。三千万急个啥子嘛！日本给我汇二十个亿，美国汇三十个亿，有几百万在深圳，不日付给。”

“不行！”染绍波真的怒不可遏了：“缺少三千万不能周转，两家公司为此已亏损了几百万，我要赔偿。”

“我的大老板包玉刚先生最近接见了，告诉我两句话，叫作：言必信，行必果。你们损失多少，我赔偿。”

果然，梁绍波又起草了一份赔款协议书。在双方签订协议的时候，黄贵潮拿出三十九张汇款单，总金额达 1.24 亿元，梁绍波看得瞠目结舌，只得耐心等待。

鬼才知道黄贵潮的汇款单是怎么来的，反正钱仍是一分没有。不仅欠款不还，黄贵潮又打开了广东省工商局的大门，成立了“广东省电白博贺开发总公司”。为了掩盖他的诈骗行为，他又到北京去找靠山，竟弄到了一个中国农村能源协会理事的桂冠，还到中南海去逛了一回。

可是，等黄贵潮从北京回来，正妄想编织更大的骗局时，广东的公安局把他请了去。

[评析]：这一起特大诈骗案曾惊动了中央和广东省的主要领导。可骗子竟是几个劳改释放人员。他们的骗术高明在什么地方呢？一是注意放风，造舆论，借以引人上钩；二是假装部队干部，借以骗取信任；三是说谎不脸红，以此掩盖真相。此三点者，皆平常骗术也。然而梁绍波等人却看不出其中有诈，也属怪事。

然而说来也不足为奇，象梁绍波等人，自己不做些切实的经营，只想借助另人的经营从中发财。这等人往往容易为利润所引诱，而不顾及其它了，所以上当受骗的可能性极大。

2 预防贼骗手段

引言

骗术之奇妙，可谓愈演愈奇；骗子无孔不入，几乎遍及人类生活的各个角落。一个人生活在社会上，无论走到哪里，无论做什么，都有可能上当受骗。这样的骗子和盗贼实在并无区别，有的同时也就是贼，有的是贼骗合二而一。他们的骗术奇巧，涉及到社会生活的各个角落，他们的目的在于骗窃财物金钱或一件衣服、一双靴子。因此，我们把这一类骗术叫作贼骗，专门辟出一篇来描绘他们的卑鄙和诡诈，以便读者在日常生活中防骗、识骗。

俗话说：人在家中坐，祸从天上来。当你自以为平安无事时，胆大妄为的骗子也许正打你的主意呢！你看他官儿当得好的，却来了什么“王爷”、“巡抚”，不得不倾其所有去行贿。谁知贿银落入骗子腰包，连个响声也没有。你还想走后门打通关节弄个一官半职吗？

或者你想讨好上司送给“公子”几两银子，到头来却落得个赔了金钱又生气。当你为找到一个好职业而高兴时，也许你花了很多钱根本没有找到职业。当你穿上一件新衣或一双新靴，正洋洋自得时，哪个和你开玩笑的人已经把它骗去了。甚至于劳教干部上了罪犯的当，总统巨款让骗子取走……

一九一〇年，正是英国海军处于鼎盛时期，皇家海军拥有

一艘全世界最大的战舰，叫“无畏战舰”，是皇家海军的旗舰。这天，舰上收到一份来自伦敦外交部的电报，说有一个外国王室代表团将要前来访问，命令“无畏战舰”作好准备，迎接阿比西尼来四位王子的访问，还要舰队设盛宴招待他们。

四位“王子”抵达港口后，受到铺设红地毯的礼遇和仪仗队的欢迎。他们被军官们簇拥着登上“无畏战舰”，舰上彩旗飘扬，全体官兵列队迎接。盛宴过后，又照相留念。整个接待活动共花去四千英磅，在当时这个数目要算一笔巨款。可是结果怎么样呢？这个所谓王子代表团是由四个骗子组成的。

与此相类似的例子还有许多。不过，我们不打算只是让读者看一些历史上的大骗子，而更注重日常生活中的小骗子，也就是说，所选故事更适合一般人的实际生活。

由于日常生活的多姿多彩，日常生活中的骗子的表演也各尽其妙。可以说，在这一篇里汇集了各行各业的各种类型的骗子。我们不仅看他表演得如何，而且要从中学会如何对付各式各样的骗子。

23. 胆大包天卖王府

从前，有一位王爷，因公务出了差错，被皇帝狠狠地处罚了一回，这位王爷竟因此穷困。京城里官民都知道这件事。

当时，京城里正在建造一座大寺庙，和尚们收到的布施已足够使用，只是缺大殿用的梁材。建庙的工匠四处寻找，也没有买到。

一天，有个穿着宫廷随侍官员服饰的人，来到大匠（工匠的头目）家里，告诉大匠说：“我是某王府四品护卫。如今我家王爷被罚了许多银子，正在困难急需用银子的时候。因

此，想把大殿的旧木料卖了，换上小一点的木料，从中省出些银子以济急需。”

大匠也知道某王爷是开国勋臣的后代，他的府第用的都是梓木、楠木一类名贵木料，便高兴地答应购买。说定，二人便约定了一个日子去看木料。

那个人从大匠家里出来以后，又弄了一张另一位亲王的名片，拿着来到某王府，对守门的官员说：“我是某亲王的护卫，我家王爷要盖一座新殿廷，久慕尊廷规模宏大，让我带几个匠人来看一看，以便比着样子建造。”

守门官员禀报过王爷，王爷便答应了。

于是，这人便于约定的日子带领大匠和几个匠人进入某王府。到了大殿，匠人指着殿上梁栋，详细观看，又拿尺子量了尺寸，然后一同回到匠人住处商议价格。

那人说：“先王爷盖这座大殿时，费了十万两银子。你们愿意出多少银子买下来，不妨明说。”

大匠说：“殿上材料已经陈旧了，而且太大了也没有用，还必须改小了才能用。这样算来，不过一万两罢了。”

那人听了，便摇头说“太少”，说要回去和王爷商量一下。这样来来往往跑了好几次，见大匠不肯加价，只好说：“王爷也是实在无奈，才不得不便宜卖给你们。就这样说定了，明天在某庄园签订协议，你们先去那里等着。”

第二天，大匠带人先到一个郊外庄园去等候。不一会儿，就见一辆朱红的轿车前呼后拥地来到，那个四品护卫作为前驱先来到庄园，便把大匠叫了进去。

“王爷”面朝南坐着，神态十分庄重。大匠跪下行过礼，便请“王爷”签订协议。

“王爷”点了点头，就命跟随的官员写了一份协议书。一

会儿，协议书写好，“王爷”亲笔签了字。协议书规定，大匠要先付定银三千两，其余的等梁栋拆下来以后再清算。商议停当，王爷便起驾回府去了。那人和大匠一起回城去取定银。到了大匠家里，大匠将三千两银子交给他，那人又要中介费，大匠只好又给了他三百两。银子收好后，又约定某日让大匠带人去拆殿，那人便拿起银子走了。

到了约定的日子，大匠带许多工匠来到王府，却让守门官员拦住，不让进去。大匠便把原委告诉门官，门官只好进去禀报王爷。王爷听了，便让大匠到府内询问情由。

大匠进入王府内，一见王爷容貌，并不是签协议书时那个“王爷”的样子，便知道被骗子骗了，什么话没敢说便退了出来。

〔评析〕：只凭乔装改扮，竟把一座王府卖了三千多两银子，骗子的胆大包天，可见一斑。

除了骗子的精心安排以外，大匠的惧官心理是他受骗的主要原因之一。见了穿随侍服色的人便不加怀疑，见了假王爷自然也坚信不疑。而对其中的许多疑点并没有仔细去想过。比如，堂堂王府，即使穷困，要一万两银子又作何用处呢？怎么能为了一万两银子毁了一座价值十万两银子的大殿呢？还有到郊外签订协议等事，也很少。

24. 假公子骗银子

有个在京城作官的人，恨儿子不争气而把他赶出了家门。后来，儿子也不知道跑到哪里去了。

不久，京官被皇帝任命为一省巡抚。到任以后，先到庙里去烧香拜佛。当时，巡抚手下的府县官员几十人都跟在后面侍

奉，前来观看的秀才、举人和老百姓也有几百人，场面十分宏大、热闹。

巡抚刚上香完毕，突然闯进来一个衣衫破烂的年青人，到巡抚面前便跪在地上号哭着说：“儿子情愿改过，听凭父亲大人处治，再也不敢违犯父亲教诲，只望父亲收留儿子。”边哭诉着，一边叩了无数响头。

巡抚仔细看这年青人，并不是自己的儿子，不由大怒，斥责道：“哪里来的无赖，竟敢冒充我儿子，真是大胆！”说着便命衙役把这人绑了，交给首府严加审问。

首府带着这人回到衙门，便升堂审问。据年青人说：以前因为不喜欢读书，不听父亲教诲，偶然触怒了父亲，才被赶出家门。只求知府大人设法挽回，回到家里，情愿发愤用功读书，再也不敢偷懒，辜负了父亲的大恩。

知府又问他的家世，也说得十分确实。况且看他那悲痛后悔的样子和说话语言明爽的样子，都不象是冒充的。又试了试他的学问，也能写成文章。于是，知府断定这孩子就是巡抚赶走的儿子，便把他留在知府衙门里住下，又找来几件好衣服让他换上，象对待贵客一样招待他。

知府以为巡抚碍于面子不愿相认，便乘公务闲暇之时委婉劝说巡抚。

巡抚说：“实在不是我的儿子，如果审问不出为匪盗一类的事，你可以放他走了。”

知府回到自己衙门，还是不敢相信巡抚的话是真的。又招来属下官员商议。众官员都想见一见其人，问一问他究竟想怎么办。于是命人把他叫到大厅上和众官相见。

年青人见到这么多人，便一一参拜，一边哭……一边说：“家父治家十分严厉……我实在不成器，才被父亲赶出来……

如今只有回家去应试，如果能得到功名，还可赎回以前的错误。只是身无分文，如何回家呢？”

众官听他尚有几分志气，又可怜他的不幸遭遇，便凑了几百两银子，送他上路走了。回来又告诉巡抚说：把他训斥了一顿赶走了。

后来，知府偶然和巡抚的家员说起此事，才知道那人确实不是巡抚的儿子。

[评析]：明明不是巡抚的儿子却偏说是人家的儿子，这个骗子不乏冒险精神。假装的儿子却又公然骗走几百两银子，这个骗子的骗术不能说不高明。

探求骗子得逞的原因，首先是他瞄准了下级官员喜欢巴结上司官员的心理和官员们爱面子的心理。他用打听到的知道得很详细的巡抚家世为武器，迷惑了知府等人，这才使知府把巡抚的实话当成掩饰面子的假话。而知府却自作聪明，把骗子当成真公子，甘愿奉送路费。

骗子的这种把戏在现代也有发展，那就是早先冒充“高干子弟”行骗。对这类骗子尤其要小心上当。

25. 打通关节求功名

浙江有一个姓金的洋务商人，带着几个子侄到杭州去应童子试（考秀才），他们就住在学院大门外的街东面。

一天，有人来到旅店拜见。金某出来迎接，见这人衣冠华丽，仆人随从一大帮。见了面，来人便问有个姓陈的秀才在不在。正巧赶上金某和陈秀才是中表亲，知道陈秀才正在江南某官府作幕僚，当时并未回家，便把情况告诉了来人。然后，请来人到旅店坐下，问他来找陈秀才有什么事。

那人踌躇了半天才说：“陈君不来，事情办不成了。我姓施，是江南某科口的秀才，和陈君是好朋友。如今，我受考试院主考大人的聘请，来这里阅卷。”

说完这话，施某便起身告辞。金某送出旅店外，见门口停着一乘轿，施某上了轿，一赶走进学院大门里面去了。

金某以前便听说过考秀才时如果贿赂考试大人些银子，即使考不中也可榜上有名，所以便怀疑施某找陈某，二人一定暗中有买卖秀才的勾当。可是，还没来得及问，施某已经走了，自己又进不了考院的门，也只好作罢。

这天，金某约了亲友一同到西湖游玩，走到圣寺前，不料却遇到了施某。施某同两个少年公子，后面有三四个随从仆人，还有车马。施某远远看见金某，便跑过来迎接，握着金某的手，十分热情的问候。又指着同来的一位少年公子，向金某介绍：“这位是考试大人的大公子。”又指着一位穿蛋青色纺衫的人说：“这位是某秀才，是我同年好友，也来这里阅卷。”又回头向二人介绍：“这位金长者，是我的老朋友。”

又问过了金某亲友的姓名，大家互相作揖施礼，寒暄了一阵，施某便大笑着说：“难得英才俊士会聚一起，该我作东道主，大家畅叙一日吧！”

说罢，便把众人邀入酒楼，找好了坐位，一起入座。酒家便拿来写着菜谱的木牌，施某便捡好酒菜点了几样，酒家便依序一样一样地端上来。饮酒中间，施某和秀才高谈阔论，净说些如何写文章的话。公子则殷勤招待金某，频频劝酒。正喝到兴头时，忽然有位仆人飞马来到酒楼，对施某说：“大人有命，请公子和二位老爷一同回去。”

金某听说他们要走，急忙起来去付帐，酒家告诉他说：“上座的客人进门时已经付清帐了。”

金某觉得很是不安，只得送施某三人下楼。施某走到楼梯口，对金某说：“能和你交朋友，实是三生有幸。如果有事找我，只要告诉守门的张老一声，我就出来找你。”说罢便下楼上车走了。

金某回到旅店，把遇到施某和公子的事告诉了子侄。子侄们都说应该回请他们一次，以表敬意。于是，金某便在旅店中盛设酒宴，先写了请帖交给守门的张老，邀请施某等二位前来赴宴。

第二天，只有施某一人前来赴宴说：“大公子和秀才因为公事缠身，不能赴约，实在抱歉，让我代为叩谢。”

入席坐定，施某把金的子侄叫出来，让他们把自己来日写的文章拿出来一看。看过之后，便说：“文章好是好，只是和今年考试大人的口味不太相合。你们要想考中秀才，不只是文章要写得好，还要学会投主考大人之所好，那样才能命中呀！”说着又一篇一篇地加以评论，说这篇这个地方应该提，这个地方又应该顿，结尾要宏大有气势，就能投主考大人的心意了。

金的子侄听了，都佩服他的高论。

金某便乘机问他，那天来找陈秀才，究竟是为了什么事。

施某说：“你我既已成为好朋友，不妨把实话告诉你。主考大人的公子爱好交接朋友，也是乘机多拉些学问差些的人出钱买秀才的意思，所以，让我等为他物色人选。陈君以前曾说过某地某人，是一家大富豪，要我为他去打通关节。想不到陈君没有来，实在扫兴。”

金某急忙插话说：“我这几个子侄，情愿出些银两，你能为我们通融一下吗？”

施某说：“这有什么不行的？但每人要拿一千两银子，不

知办到办不到？”

金某想了想说：“一半还可以办得到。”

施某听了，面有难色。金某再三恳求，施某停了一会儿，才说：“有我在那里，尽力说一说吧，也许办到。”

话还没有说完，就见两个差役提着考院的灯笼来接施某回去。金某只好送施某出门，站在大街上，只见两个差役挑灯前引，施某在后一直从考院的中门走进去了。门两旁的文武巡官见了施某都恭敬地站立着等他走过。金某看到这情景，对施某更是信而不疑。

第二天早晨，施某来到旅店，告诉金某说：“考试的日子临近了，到时候我便不能随便出入。大公子看在我的面上，勉强答应了你们的事。但必须当面把银子封好，等发榜以后再取走。”

金某急忙领施某到钱局，按数封好银子存在钱局，将票据交给施某带走。

考试过后不多天便发榜，金某的几个子侄全都名落孙山，金某这才疑心施某有诈。急忙到钱局去看银子，幸好一包一包地还存在钱局。可是打开包儿一看，里面的银子都成了砖头石块。还有一封信，里面说：“大宗师如此清正，汝妄想功名，理应重罚。所封千金权借济急，以消汝罪行。以佛法论立，或者来世有奉还之日，未可知也。不必冤屈好人，此嘱。”

金某这才知道受骗，不由大怒，便把信交给考院的巡官，让他们追查此事。巡官经过访查，才知道主考大人聘的阅卷先生之中，根本没有姓施的人，就连大公子也和主考大人的大公子年龄、长相都不相符合。

金某仔细把事情的前前后后揣摸了几遍，才猜到事情大约是骗子先冒充杂役之人，和挑水卖菜的人一起混入考院里面。

因为那时考试用的号房都穿着，他们便藏在里面，更换了衣服帽子后，便大摇大摆地出来。门上的巡官见他衣帽华丽，又是从里面出来的，便恭敬地让他们出来。进去时也是这样。进到里面以后又换上破衣服，随着杂役再出来。至于守门的张老和灯笼等，都是骗子乔装的。

发榜时，骗子早已携银潜逃。当然，受骗的也不止是金某一家。

[评析]：骗术高明的骗子常常不急于让你上当，而是作好了圈套，让你去钻。因为他们得象真的一样，所以很不易识破，当你发现上当时，已经悔之晚矣。这个施某正是这样。他先以去找陈君为名，实则是显示自己的身份。西湖请客，便是一个圈套，金某从此便不由自主地钻进了骗子的圈套。到后来，反而不是施某拉金，而是金求施了。这样一步步，直到你拿出银子来，骗子便大功告成。

利用学子们的急于成名之心，大行诈骗的事，现代并未绝迹，而且愈演愈烈，愈演愈精妙。不知有多少望子成龙心切的父母，妄费了许多金钱。所以，望子成龙的天下父母，千万小心上当。

26. 撞破瓷瓶骗马褂

上海一家专卖高级服装的时装店，来了一位穿着华丽的客人，说想买一件貂皮马褂。店里伙计急忙帮客人介绍、挑选。客人选中了一件上好的貂马褂，先穿在身上试一试是否合适。穿上以后，左看右看，前看右看，看着看着竟走到柜台外面去了。店伙计以为客人要到明亮的地方看一看颜色是不是合适，也没加阻拦。不料客人突然兴步走出了店门。店伙计大惊，急

忙跳出柜台往外面去追。谁知刚走到店门，正好碰到一个人拿一只大瓷瓶走过来。两人突然相撞，瓷瓶被伙计撞到地上摔得粉碎。拿瓷瓶的人便扯住伙计的衣服让他赔瓷瓶。两人扭在一起，正好挡住店门，别的伙计想出门也出不得。伙计只好向拿瓷瓶的人说了许多好话，让他在店里等一等，再商议赔偿的事。好容易安抚好了拿瓷瓶的人，等伙计跑出店去，再找那穿马褂的客人时，已毫无踪迹。

〔评析〕：二人配合作案，也是骗子混淆视听的手法。在这一骗局中，买貂马褂的人和拿瓷瓶的人，是事先串通、策划好了的。当伙计急于冲出门去追骗子时，拿瓷瓶的人故意走到门口，让伙计撞碎瓷瓶。而他也乘机扯住伙计，挡住了门口，使急于要追捕骗子的伙计一个也出不去。伙计因此失去追捕的机会，而事后明知这人和骗子是一伙，又没有对证，不能妄加罪名，还要赔他一个瓷瓶。

所以，做生意的人要防备骗子的联合作案，注意类似的骗局。

27. 假公公骗珠帽

苏州通贵桥有一巨富之家的小孩，头上戴着一顶镶满珠翠的帽子，价值几百两银子。这天，保姆带着小孩在院子里玩。一个五十多岁的人穿戴整齐大摇大摆地走了进来，好象是个经常来往的亲戚。

那人走到小孩跟前便逗小孩说：“叫声‘公公’。”

保姆也说：“阿官叫声‘公公’。”

那人又说：“不叫‘公公’，把帽儿拿走了。”说着便逗着孩子把帽子拿下来拿在自己手里。随即又说话：“再不叫‘公

公’，就拿着帽子走了。”说着，便把珠帽揣进怀里，慢慢地下台阶向外面走去。一边走一边说：“真的把帽子拿走了呀！”说着便穿过院子走到大门口。又转过身来立在门口说：“不叫‘公公’拿帽子走了，不回来了。”

保姆也催小孩说：“阿官快叫声‘公公’，公公好还你的帽子。”

保姆也以为来人是小孩外祖父一辈的亲戚，不知“公公”竟是骗子。等了好长时间，不见“公公”回来，保姆出门去找时，已没了那人的踪影。

[评析]：利用人之常情行骗，是骗子常用的一种手法。一般长辈见了小孩，都要逗孩子玩。这个骗子正是巧妙地利用人的这种常情，假装一个“公公”，运用逗小孩的办法，骗取了一顶价格昂贵的帽子。

在日常生活中，象这样的骗局也不少。因为人们对这种事失于防范，也可以说是司空见惯。骗子正是利用的人这种心理行骗。所以，在日常生活中，也要处处防范，不可粗心大意。

28. 舅舅送外甥看病

有一个外科医生临街开了一家诊所。一般病症在楼下诊断，凡是妇人或患有隐疾的病人，就请到楼上医治。

一天，来了一个五十多岁的人，说他的外甥今年十四岁，下体长了疮，烂得很厉害，要带他来这里治疗。但是这孩子特别害羞，应该带他到楼上去治疗，医生便答应了。

此人从诊所出来，又到一家服装店，买了价值几百两银子的衣服。店里派一年纪幼小的伙计跟他去取钱。出了店门，他便对小伙计说：“你跟我到某处诊所，那里就有人领你去楼上

给你银子。”

到了诊所，医生一见要给外甥看病的人领着外甥来了，便请他到楼上去。这人又问医生说：“是在楼上吗？”

医生回答说：“是！”

小伙计听二人说话，是说钱在楼上，便跟医生上了楼。

上到楼上，医生让小伙计脱下裤子。小伙计大吃一惊，问医生：“你不给我银子，让我脱下裤子干什么？”

医生说：“你不是下体生疮吗？”

小伙计说：“我哪里有这病？”

医生说：“刚才你舅让我为你治的呀！”

小伙计说：“你在哪里见过我舅？”

医生说：“刚才送你来的，不是你舅吗？”

小伙计惊诧莫名地说：“那是在我店里买衣服的客人。他让我跟他到这里，是来向你要银子的。怎么说是我舅？”

医生这才明白是怎么回事，急忙领小伙计下楼去追那人，早已杳然无踪了。

〔评析〕：这是骗子移花接木骗术的一种，骗子巧妙地利用医生上楼治病的语音的相近，让小伙计明明白白地钻入边浑阵，自己却脱身而逃。医生虽无损失，却被骗子利用，也是受骗者。日常生活中象这种一手骗两家的骗术还会经常见到，务必十分小心。

29. 贴膏药

有一家打造金银首饰的店铺，门里柜台上经常点一盏大灯，以备修理银器之用。店里一有客人便坐在柜台旁边打造饰物。

一天，有一个样子十分疲惫的人来到店内，哀求伙计说：“我身上长了一个疮，幸遇一善人给了我一贴膏药，说是贴上去立刻就好，就想借你的灯用一用，可以吗？”

店伙计便答应了。这人便拿膏药在灯上烤，慢慢地将膏药揭开。突然，这个人出其不意将膏药贴在店伙计的嘴上，然后收拾起贵重首饰拿起来跑掉了。

等到店伙计揭去嘴上膏药跑出去追赶时，贼已不知跑到哪里去了。

〔评析〕：贼人的伎俩真是千奇百怪，令人防不胜防，店伙计本是出于同情；让他用灯烤膏药，可他却乘人不备，大行其骗窃之术。可见防骗和防盗一样，一时一刻也不能松懈。

30. 行贿借钱

从前，有个举子住在京城里等候选官。在京城住了很长时间才得到官职，可是钱已经花光了，连上任的路费也没有了，这可怎么办呢？举子无奈，便找了几个朋友商议去哪里借些银子，好尽快赴任。

过了几天，有人告诉举子说：“某太监那里愿意借给五百两。”

举子还嫌少，那人说：“凡是向人借贷的，照例先要给人家送一份厚礼。太监都喜欢人家奉承他，如果多给他送些礼，讨得他喜欢，就是多借钱，也不难。”

举子勉强凑了一百两银子去拜访太监。见太监家里门庭显赫，仆人随从都穿着绫罗绸缎，院子墙根堆着各种大堆的袋子，上面写着“御用”字。等了好久，才见太监出来，长得十分肥胖，身后有两个童子抵着他的背才能走路。太监接过举

子的礼物后微笑着答应借给八百两银子，让举子明天来取。

举子出来后十分高兴，中介的那人又告诉他说：“明天你早些来，我在这里等你。”

第二天，举子早早来到太监家门前，昨天还很热闹的院子竟无一人。只见院子里堆了两堆煤土，是昨天的“米袋”倒出来的。问房屋的主人，回答说：“昨天有个太监来租了半天房子，不知道他的姓名，也不知道哪里去了。”

举子回来再找中介人，也找不到了，这才知道受了骗。

[评析]：大都市里骗子之多，真是匪夷所思。外地人到了都市有钱就被骗去，借钱也会受骗。这个骗子看准了举子急于借钱，便故意让他先去送礼。而举子也书生气十足，既然送了礼，为什么不当场要银子？

总的说来，举子毕竟是书生，不知道人心险恶。试想，素不相识的人怎么可以轻易相信呢？

31. 骗铜炉

正是隆科时节，一乡村某姓妇人让他五六岁的女孩在门外打谷场上看东西，又给孩子一个铜暖炉，让她暖脚。妇人则在厨房里做饭。

突然有一个人走过来，拿一块糖给了小女孩，便和小女孩说了几句话。后来这人又说：“我姓华，名叫白相，住在前村。我要借你的铜炉用一用。你娘要问，你就说是华白相拿去了就行了。”说罢，那人拿起铜炉便走了。

小女孩见拿走了铜炉，便大声呼叫：“铜炉被人拿走了。”

妇人在厨房问道：“真的吗？是谁拿走了呀？”

小女孩说：“华白相。”

吴地方言，“华白相”和“活白相”同音。话白相的意思如同说“玩笑话”。因些，妇人以为孩子说着玩的，也就没有当真。等做好了饭出来一看，铜炉真的没有了。再三追问孩子，才知道是骗子骗去了。

[评析]：利用谐音造成误会，是一种小骗术，然而应用比较广。平常人们互相开玩笑，也用过种小骗术。但是，要提防骗子用这种方法行骗，就要对有可能造成误会的谐音认真对待，切不可马虎大意。

32. 假掷钱包骗财物

扬州人某甲，原在京城某部侍郎家里在当长随。辛亥革命后，皇帝退位，朝廷官员也就各奔东西。某甲也跟随老主人南下回原籍。

走到上海，住在一家旅馆里休息了两天。主人命某甲去大马路商业区购买一些洋货杂物，作为到家后馈赠亲友之用。甲到大马路买好了东西，回去时走到四马路西头跑马厅附近，当时天色已晚，街上电灯初明，还是眼乱时候。甲正走时，忽见一个穿着体面的人匆匆行走间，从怀里落下一束钞票。那人一点也未觉察，便走过去了。随后有一个象乞丐一样的人拾了起来。甲正羡慕乞丐交了好运，乞丐却突然对甲说：“我是个乞丐，得了这三百多元钞票，如果去钱庄兑换银洋，人家见我衣衫破烂，恐怕要起疑心，说不定还会把我抓到捕房里关押起来。请你替我去钱庄兑换成洋银子，你买的东西交给我看守，我在这里等候。等你拿回银洋，两人均分。这样对我对你都有好处，你说好不好？”

甲信以为真，便将买来的东西交给乞丐看守，而自己拿了

钞票去钱庄兑银洋。不料到了钱庄，店伙计一看，钞票全是假的，就要警察把甲捕拘起来。甲只得把实情告诉了伙计，才幸免被拘。可是，等到他回到原来的地方，那乞丐和他买东西都没了踪影。这才知中了骗子的圈套。自己一想回去没法向主人交代，便到黄埔江要跳江自尽，后来被人救起，才免了一死。

[评析]：这种骗术就叫“掷包骗”，多是两人配合，一个阔人故意丢钱（即掷包），一个穷人来拾钱。然后就象故事里说的那样，穷人瞄准一个携有财物的人，让他去换钱，乘机骗走他的财物。一般人所以受骗，都以为他有那么多钱在我手里，便不以财物为意。骗子的诀窍也在于假钞票一着。所以，走在路上，遇到这种情况，千万不要理睬。

33. 编谎言骗盘缠

南京人某甲，是一个老骗子手。

一次他有事去上海，正苦于钱不够花时，恰好遇到同乡某乙。某乙在上海一家杂货店管账，因为是同乡，一向熟识，见了某甲便问为何事到上海来的。

某甲说：“正为你家的事而来，这不，正要去找你，却在这里碰到你了。这马路上也不好说话。”

乙便请甲到店里，端茶招待。甲饮过茶，便附在乙的耳边小声说：“你出门一年多没有回家，你媳妇在家里却突然怀孕。你娘说这事有关体面，十分着急。知道我要来上海，便让我捎话给你，请你回去一趟，以掩外人耳目。

乙不等甲说完，便已怒不可遏。

甲极力劝慰，让乙不要着急，随后乘机说：“我明天还要

去苏州一行，带的盘缠怕不够，想在你这里暂借银洋几十元，行吗？”乙正在极度气愤之时，来不及考虑钱的事，便拿出六十块银洋交给甲。送走了甲，便连夜收拾行装，乘沪宁火车回南京。乙到南京后，却不回家，等到半夜时，才去家门口徘徊，思是不捉到奸夫不肯罢休。这样等了三夜，旧一无所获。

有人告诉乙母，说你儿子已经回房几天了。乙母起初不相信，那人说曾亲眼见到她儿子在门外。乙母心里甚是困惑，等到天黑后，开门一看，儿子果然在门外徘徊。母亲把儿子拉回家，问他为何站在门口却不回家，又为什么这时候回家来了。乙便把甲的话告诉母亲，而且十分怨忿地抱怨母亲管教不严，出了如此丑事，教儿有何面目见人？

乙母听了大吃一惊，说根本没样的事，也从未见到过甲，更没有让甲捎过口信。

乙听了，才知被甲所骗。六十块银洋已经追不回来了，又几乎闹得全家不宁，真是气死人也。

〔评析〕：凡骗子都是一些心狠手辣全无人性的人。如某甲，为了骗钱，竟撒下弥天大谎，几乎闹得某乙全家不宁。这附带的后果，要比六十块钱还要值得多呀！

然而，对于某甲来说，如果不用这种方法激怒某乙，而在某甲清醒的时候开口借钱。也许某乙会考虑得更多更周全一些，这钱就难以借到手了。

所以，要识破这样的骗局，就要冷静对待突如其来的问题，还要善于分析谎言。千万不要一激动便忘了其他。

34. 函授骗局二则

< — >

民国年间，在上海法租界大马路的一个小胡同里，有个石库门。门柱上挂着一块黑底白字的大牌子——“人参种植法传习所”。

所里究竟干些什么，没有人知道。只见所里终日门可罗雀，无人问津。后来突然改成了“人参种植函授学校”。改名之后，又在各大报登广告，广告上说：“科技界同仁见我国实业不振，乃筹集资金，亲往外洋，留学于美国某某大学，悉心研究，发明一种人参种植新方法。此法能在一星期内，由萌芽而成棵，而开花结果。人参为我国天然生长的高级补品，非富翁巨商不敢问津。用人工方法种植之人参，投资少，见效快，获得丰利几倍于冬菇。为振兴我国实业，不敢自私，现办函授，人人可学习种植。愿学者，每人交函授费大洋两元，即发讲义一册，人参种子每袋一元，应于报名时当场购买。第一期收学员数额有限，请速来某地……”。

广告诱引了许多梦想发财苦无门路的人，尤以各地农民居多。一时报名踊跃，不到一个月，收到学费二千多元，人参种子也出售一空。

又过了一个星期，各处函授生纷纷来信诘问，说我们按照教材上所说的方法播种，可长出来的不是人参。其物叶如苜蓿，根似莱服，遍问老园艺师，没有人认得是什么东西。是否播种不符合要求，请来信指导。

这样的信不知道发生了多少，可谁也没有收到回信。有的人等不及了，便亲自找到原来函授学校所在的地方。谁知，学

样的牌子已经没有了，大门也紧紧关闭。

二

有一天，上海各家大小报纸登出一副广告，头号大字标题是：“国文免费函授学校”，标题下面列有章程数条：

第一条：学费不收分文。

第二条：所聘教师皆当代文豪。

第三条：诗、词、歌、赋、论说、传记、信札、公文、小说、游戏文等皆可分门传授。

第四条：每人只收报名费一元，讲义印刷费二元。

第五条：毕业考试后，列第一名者，学校出资送日本留学，第二名送入北京大学，其余列甲等者，由学校聘任为见习教师，月薪五十元。

广告登出后，报名求学者蜂拥而至。仅报名费一项便收了五千多元，而前来送钱的人仍络绎不绝。

学校几位教师日夜伏案赶学教材，都是抄袭十年前各报刊上登出的文章。东拼西凑勉强凑足几十篇印成一册一册的教材，每星期邮寄一册。一个月后教材寄完了，教师也不知哪里去了。

这时候，上海几个大文豪纷纷在报上登出声明，说某函授学校实系借名招摇，本人并未参与其事，也未收到过聘书。

这时，函授生们才知道上当。

〔评析〕：利用函授办学进行诈骗，在现代社会实在是屡见不鲜。诈骗者牢牢抓住人们的发财心理，尤其是有文化又生财无术的年青农民，想进取又没有深造机会的知识青年，更是诈骗的对象。他们以优惠的条件，优存的利益，低廉的收费为诱饵，诱使成千上万的人上当受骗。因为对于一个人来说，花一两元报名费，实在不算什么。而对于骗子来说，积少成多，

往往骗得巨款。

假借名人行骗，也是现代社会的一种时髦现象。许多报纸，电视广告十分注重“名人效应”，而骗子也利用“名人效应”大行其骗。这就令人难分真假，更容易上当。即使是对真名人，也不应该盲目崇拜，对那些拉大旗作虎皮的骗子，更不能相信。

35. 招聘人才的后面

有一年九月，上海各报一齐登出一则华通公司招聘人才的广告。广告说：本公司募集到华侨资本一百多万元，欲扩大各城市营业，现招聘熟悉商业事务人员若干名。应聘者请寄五分邮票，并附简历。一经考试合格，录用后薪水优厚。筹备处地址：法租界发商施馆，联系人薛仲豪先生。

下面署名是：华通公司营业部总经理张裕荪先生。

当时正值军伐混战，民生凋弊，上海失业的人特别多。见有这样的机会，报考的人自然数不胜数。

吴某从上海商业学校毕业来上海找工作，也去华通公司报名应考。先到发商旅馆交五分大洋领取一份试卷，见更多的人是来信要试卷，报名处的桌子上堆满了来信，大约有上千封。亲自来取试卷的人也不少，几乎把门挤破了。

薛仲豪先生不无感叹地说：“凡事就怕招摇，所以才躲在这一个旅馆里。想不到来的人还是这么多。”

吴某要了一份公司章程看，只见上面规定，考取后要交保证金，去外地的交八十元，留上海的交四十元。上班后薪水分四等，四甲等每月三十元，乙等二十元，丙等十六元，丁等十二元。

吴某为了有份工作，情愿交保证金，便急忙填好试卷交了过去。过了五天，吴某接到录用通知书，告诉他去四川路一百一十二号二楼洋房本公司交纳保证金，然后即上班工作。

第二天一早，吴某来到公司。只见房屋四壁辉煌，真象是一个大公司。新招来的职员都到这里来交保证金，一时人头攒动，喧声动天。吴某拿出四十元去交，薛仲豪经理说，本市的人已经满了，出外地的非交八十元不可。吴某又托人说情，总算交了四十元，留在公司办事。

可是，新来的职员上班后不知该干什么。只见两位经理忙得不可开交，好象许多事情还没有就绪，正加紧准备。转眼间半个月都过去了，诸事仍未就绪。到了月终，公司又要装修房子，让新职员住到仁和旅馆去，说已经租好了，于是，职员都搬到仁和旅馆去住。

吴某在仁和旅馆住了三天，旅馆要饭费要得紧，不得已只好去公司找经理。可是，回到公司所在的楼下一看，门已上了锁。只见出租房子的人和包饭的人正在公司门口破口大骂，原来他们的房钱、饭钱都没了着落。

新来的职员找不到公司，也找不到经理，才知道中了骗局。

据说，薛、张，还有一个姓陆的人卷了巨额保证金便逃之夭夭了。

[评析]：打着招聘人才的幌子骗取钱财的骗子，过去有，现在也有，而且随着用人制度的宽松自由，越来越多。骗子的真正目的在于骗取报名费、保证金及其他巧立名目的款项。却堂而皇之地打起高工资、优厚待遇的旗号。应聘者不是白交了几十元钱不被录用，就是录用后的工作无法去干，工资又低，只好白干些日子再另寻门路。

所以，欲找工作者千万不要想念招聘广告上的花言巧语。

36. 千金买个科长梦

东亭县有个全某，从小离开故乡，在省城合肥住了几年。这一年突然由合肥回乡，衣着华鲜，出手阔绰。他自己说，在省城里跟随某大人奔走，和某都督、某省长交朋友。有愿意跟我去省城的，马上让你阔起来。听说话的人都很羡慕，说他有出息了。

有个农家子弟刁斗，家境颇为富裕，只是官迷心窍，听了全某的花言巧语，奈不住，便跟全某去了省城合肥。

到合肥后，刁斗租了一间旅馆住下，全某便对他说：“你想当官吗？我可尽力为你想办法，当官需要一定的资格，先要买一张文凭，然后再买一个科长或科员做。干一年多以后，有了经验，便可以当县长。

刁斗为了巴结全某，每天领他去酒楼饮宴，到歌厅下妓院，寻欢作乐，恣意挥霍，唯恐得不到全某的欢心。

一天，全某来旅馆找刁斗，对他说：“我从省府回来，有个黄某人正谋求上颖县县长，事情快成了，如果能有一千多元运动费，马上便可以上任。他正在筹集股资，能帮助三百元的，可以跟去当科员，五百元就可以去当科长。”

刁斗听说当科长这么容易，高兴得跳起来说：“我当科长！”

于是，拿了五百元给全某。当晚又邀全某、黄某到酒楼饮宴。

过了一天，黄某忽然来找刁斗，对他说：“省府已经挂牌了，只是送门包还要大洋二三百元，我钱袋已空，可怎

么办？”

刁斗推辞说带的钱已经花完了。

全某说：“为什么不回家去拿？”

刁斗慷慨答应，便乘轮船回家。到家和妇人商议，拿出三百元，先由邮局汇过去。

等刁斗再坐船到合肥时，全某已不知去向。刁斗以为他们上任走了，赶到颖上县，一见新上任的县长，姓名虽然和那个黄某一样，可人不是那个人。两了见面谁也不认识谁，刁斗只好悔丧而归。

[评析]：这个骗子抓住乡下子弟想出息又不懂世事的弱点，只用一气漂亮的大话便骗得近千块大洋，真可谓不费吹灰之力。

刁斗之所以上当，是因为官迷心窍。一个不懂世事，没出过家门的人，竟妄想当科长，不知他知不知道科长是干什么的？所以，人不能官迷心窍，官迷心窍就难免被人所骗。

37. 捡个婢娘上保险

天津有个名叫罗声百的人，家中虽不十分富有，原也是个小康人家。因为父母死得早，他从小不务正业，为人阴险，人们都讨厌他、回避他。因此，便成了孤家寡人，生计渐渐困窘。表面上他仍旧衣帽翩翩，象个纨绔子弟，内里已经空无所有了。

一天，罗声百从一条小巷里走过，偶然遇到一个老妇人正挨门乞讨。老妇人是北方口音，五十多岁，衣服补丁擦补丁，脸上菜色惨淡，令人难堪。

罗声百停住脚，对着老妇人看了好久，突然作出惊愕的样

子，又悲怜地说：“哎呀！这不是我婢娘邹氏吗？十几年不见，怎么落到这地步？我还记得那年闹义和拳时，我才九岁，全家出外逃难。中途父母都被害，侄儿惊吓得跌倒在路边，冻饿得快要死时，幸尔一个布商救了我，收我作了义子。去年，面商死了，侄儿继承遗产，也还能将就度日。只是想到当年的情形，心里便十分惨伤。今天在这里遇见婢娘，真叫人喜出望外。婢娘这么大年纪，竟穷到饭也吃不上一口，何不到我家去吃碗现成饭？侄儿奉养婢娘，安度天年，不是很好吗？”

罗声百边说边哭，好象真有其事，又激动，又悲哀。老妇人见他这样，也不知道该怎么说，明明知道是他认错了人，也不好拂他的好意，便顺水推舟，将错就错。询问了几句罗声百的家世姓名和家乡籍贯，罗一一答对，老妇人也连连点头，故作高兴地说：“你真是我的侄儿呀！生离十几年，竟长成这样一表人才，你要不说，我哪里认得出来呀！”

罗声百再三请老妇人回家去住，老妇人只好跟他回到家里。他家也只有三间低矮的瓦房，室内也没有什么陈设。罗声百打扫了一间，让老妇人来住。他则早晚侍奉，端水端饭，真象个孝子。老妇人也心中暗喜，只以为罗声百真的错把他当成了婢娘。邻居有人问她，老妇人便把逢乱逃亡、小巷认侄的事有鼻子有眼地说给人听。邻居也相信了，以为骨肉重逢可喜可贺，都来罗家看望、庆贺。

老妇人在罗声百家住了几个月，便大变模样。居移体、养移气，妇人面目渐渐丰润，再不似以前的鸟形鹄面了。

罗声百又以婢娘名义向保险公司保了三千块大洋的人寿保险。可是，自从办好了人寿保险手续以后，罗声百对老妇人的态度便渐渐改变了。说话不再那么礼貌了，以前从不让老妇人干的家务活儿，现在一骨脑儿推给老妇人去干。后来老妇人竟

连温饱也难保了，时或连饭也没得吃，冬天少不了挨冻。老妇人虽然心里不无怨言，但总比当乞丐要好，也就忍气吞声不说话了。

过了不久，老妇人突然得了急病。罗声百只装没看见，但不给她请医生治病，就是要喝一口水，也故意不给端。老妇人展转哀痛，不几天就呜呼哀哉。

罗声百见人已死，急忙拿了保险单去保险公司报告。保险公司派人验明确系因病而死，当即赔偿罗声百三千块大洋。

罗声百买了一口小棺材，把老妇人草草埋葬在荒野里，自己便拿这笔巨款娶妻买产业，居然华衣美食，成了小富翁。

〔评析〕：骗子的聪明之处真是一般人所不及，因而也就想出了一般人难以想象的招数。他把一个乞丐邀到家里养起来，养到身体肥胖时却去上人寿保险。在整个过程中，没有人能看出他的用心，也就没有人能识破他的骗术。就连保险公司也不得不付给他保险金，实在是狡猾之至。

然而，罗的聪明才智用的不是正途，而是入了歧途。所以，这样的人越是聪明对社会、对人类危害就越大。现实生活中，要提防这样的确实不容易。不过，再狡猾的狐狸也要露出尾巴的，只要我们细心去研究。

38. 计算机里骗出一千万

现代高科技——计算机的应用，为银行业提供了迅速、便捷、安全的工作条件。然而，道高一尺，魔高一丈，最先进的计算机系统也有漏洞可寻。于是，利用计算机行骗便成了现代最高级的骗术。

一个矮个子、有点秃顶的男人步履轻松地穿过洛杉矶太平

洋安全银行的门厅，挤进了一架电梯。从电梯上下来，又继续往前走。匆匆来往的人谁也没有注意他，更没有人怀疑他。于是，他顺利地走进了电传室——银行计算机网络的精神中枢。太平洋安全银行每天要从这里通过联邦储备系统，向世界各地的金融机构汇出上亿美元。

这个有点秃顶的人之所以毫不费力地便来到这里，不仅因为他是一位计算机专家，而且因为为这家银行安装计算机的公司曾请他来为这个计算机系统编制程序。几个月以后，他再次光顾，却摇身一变，成了联邦储备系统雇用的顾问。他是来帮助太平洋安全银行解决他们的计算机控制的电传室里的故障的。虽然他已准备好了这样堂皇的借口，但是直到现在，并没有人查问他。也许，在这里工作的人都认为，能够到中枢部位来的一定是经过严格审查的，或者是公司里的要人。

他既不是公司要人，也不是公司请来的。他叫斯坦利·里根，是位头脑灵活的计算机顾问。

一九七八年十月二十五日这天，里根最后一次来到电传室。他扫视了一眼大厅，庞大的办公大厅约有六十名雇员正在紧张地工作。有的坐在显示器前按动键盘，有的同时在接几个电话。电话是从各个终端打来的，传达顾客的姓名、账号、分行代号、款额、营业批示以及当天的暗码——输入计算机的数据。顾客就是凭这样的电话，通过这个神经中枢，从该行在旧金山联邦储备银行的七千万储蓄中取出他们所需要的款项。

里根选中了一个坐在这处角落里的年青人，那人正在一台计算机终端前工作。里根花了一小时向他提出各种问题，并仔细观察他的工作程序。

从银行大楼出来，里根在路边店里买了一个三明治，边吃边蹒跚。下午三点钟，他走到一个电话亭边停了下来。看了一

下四周无人，他迅速钻进电话亭里，抓起了电话听筒。

一下子便拨通了太平洋安全银行的电传室，里根兴奋地说：“我是国际事务部的麦克·汉森。”

“好的，请告诉你的工作代号！”接电话的女职员声音甜甜地。

“二八六。”

“二八六 好的 暗号多少？”

“四七三九”，里根说出这个数字后略停了一下，如果说错了一个数字，电话立刻就会挂断。

幸好电话没有挂断，里边传来“请讲！”的指令。

“纽约市欧文分信托银行付给瑞士苏黎肖德银行，款额一千零二十万元。”

糟糕，那位女职员说他刚来不久，还不熟这项业务，又找了另一个男子来接电话。男子开口便问：“请问，哪里来的指示？”

“海岸钻石公司。”

“好 请报一下内部结算号码！”

“一零六一三一……。”

“先生！号码不对！”

“不！”里根坚持道：“没错！”

“不 我们要一零七或一零九开头的号码。”

“那好，我要查一下，过一会儿再打电话给你。”

前面的号码都搞对了，但是内部结算号码，一种官僚式的辨别身份的手段，却搞错了。那个号码是他从电传室里一张工作记录卡上抄来的，却忘了以一零六开头的号码只用于现金借贷，而不能用于国际汇兑。

里根又冒充电传室的人，打电话给银行的国际事务部，询

问以一零七或一零九开头的号码。他得到号码以后，再次找电话给电传室，终于全部通过。他离开电话亭时，好象亲眼看到电传室的女职员正在按动键盘，把指令输入计算机。一会儿，瑞士那家银行便收到一千零二十万美元的汇款凭证。

里根得意地跑回家去，他一面准备出发去瑞士接款，一面考虑着如何把现金变成便于携带的钻石。

不巧，输电脑的记录被一位联邦调查局的特工偶然发现。而上了年纪的太平洋安全银行的副行长兼总监听了报告后，却认为这是根本不可能的事。费希满腹狐疑地对特工说：“这根本不可能，请你再查一下记录吧！”

然而，调查的结果终于证明，一千零二十万确实已汇到了瑞士。只是里根还没来得及取走，便被逮捕了。

[评析]：利用高科技行骗的现代骗子，确实技高一筹。

高新技术的应用，使得一些部门的领导者有了十足的安全感，因而产生麻痹思想。殊不知，在计算机里骗钱比在银行的柜台上骗钱要容易一百倍。骗子不用出现，也不用伪造被当作犯罪证据的各种手续。他只要打一个电话就行了。

当然，高技术骗术不仅这样一种，诸如私立账户，暗中寄款等等都是不易被察觉的骗术。

现代骗子不再仅仅是一些无赖流氓之流，而是又增加了掌握最新科技的高级人才，这更令人防不胜防。

39. 巨额股票大骗局

一九八一年七月底，贵州省遵义市南白区龙坑乡王氏兄弟家中来了一位客人。客人是贵阳市与当区运输队的工人，名叫谢宝贵。

谢宝贵来的目的是动员王氏兄弟入股。入什么股？总之是
有利可图的股。你听谢宝贵怎么说：“兄弟！入股吧，入三千
得六千，将来国家领导人还要接见咱们，发给城市户口证，工
作证、财产保险证、旅游证，工作、住房随便挑，免费旅游到
处逛。”

哪里有这样的好事？王氏兄弟真不敢相信，问道：“真是
国家号召的？”

“哪还有假？”谢宝贵掏出一张印有“中国人民银行总行”
字头的公文纸说：“看这，总行的文件。再不信，跟我上北京
看看。”

王氏兄弟真有点动心了，便卖了一口猪，又借了四百块
钱，弟弟便跟着谢宝贵去了北京。

到北京一看，呀！还真象谢宝贵说的那样，来入股的人还
真不少。可是，这究竟是怎么回事呢？新来的人逢人便问，终
于弄明白了这事的根由。

一九七九年五月，中美两国就财产解冻问题达成协议。九
月，我国政府发布命令，授权中国银行负责收回美国政府授予
解冻的中国财产。一些发财心切的人便借机四处寻找美国企业
的股票以图获取利益。这些人主动聚集在北京北郊宾馆，互相
打探消息，寻找机会。

这一天，北郊宾馆来了一个叫尹华银的人，他自称是中央
某领导人的老警卫员，当着好奇的人大声说：“我这次进京，
就是遵照××（指某领导）同志的指示，得到国务院‘三办’
的支持，专程来兑换美国股票的。”

他见聚来的人越来越多，又提高嗓门说：“我已经找到一
张面值三亿美元的股票，编号是08128，货主叫姜伯玉，是个
七十九岁的老头。他本人不愿出面，委托我替他兑换。换回美

金后，按四、三、三分成。货主要四成，国家和承办人各得三成，可是，这张股票让万盛区公安局给扣了。看，这是他们开的收据。”

尹华银说到这里，从口袋中掏出一张折着的纸在半空中晃了一晃，观看的人从背面依稀可以看到里面有红色印章。

听的人一时群情激愤起来，有的为发现巨额股票而欢呼，有的骂公安局不讲理，大声叫道：“老尹，为什么不找首长告他们？”

“告！我已经在首长面前狠狠地告了他们一状。按首长指示，股票已调到北京来了。目前，国务院正和美国政府磋商……”。

“啊！太好了！那我们干什么呢？”

“干什么呢？事情多着呢！承办一张三亿美元的股票很不容易，我们得商议一个办法，还要筹集一些急需的经费。”尹华银说着皱了皱眉头，好象真有点为难的样子。

“老尹，你说吧，咱们快干起来才是！”

“好！”尹华银又说道：“我想，先要成一个承办小组，活动经费以入股的办法筹集。谁入股，等股票兑换后，付一倍利息，入一得二，入二得四，行不行？”

经尹华银这么一鼓吹，许多人当即便报名参加承办小组。经过几天准备，挂起了一个“08128股票兑换筹备小组”的招牌。尹华银为组长，下面分设会计、内勤、联络员、出纳等负责人。尹华银又许诺，股票兑换后，筹备小组的人要论功行赏，一等功一百万人民币，二等功六十至八十万，三等功三十至五十万，其他无功的也要给十万元。

几天后，尹华银煞有介事地宣布：“股票传真到了美国，经过核对，美国政府已经承认，他们派了代表团来谈判，昨天

晚上，国务院特邀我参加会谈。”说着，尹华银掏出一张早已准备好的报纸，指着报上国务院领导接见美国代表团的照片上一个人的背景说：“看，这就是我。我不愿露面，一转身拍个后背，哈哈哈哈……”。

信徒们听了，无不大笑鼓掌。

有人提议说：“在中国办事，没有上头的文件不行。”

于是，他们便拉宠中国人民银行北京分行的一个工作人员弄了几张印有文件头的文件纸，自己打印了“文件”，偷盖了中国人民银行北京分行国营农业信贷处的章。谢宝贵在贵州给王氏兄弟看的便是这个“文件”。

王氏来到北京北郊宾馆，见这里确实一派要发的财气象，赶紧往家里打电话，让哥哥凑两千元，火速来京入股。

先后到北京北郊宾馆入股的共有十一个省市的二百五十七人。其中六十三人就入股七万四千多元。

尹华银派出大批自愿人员分赴河南、贵州、四川等地去拉人入股。入股的人有的拿出多年的积蓄，有的借钱入股，有的还劝说亲戚朋友入股。

可是，他们等来的是什么呢？

公安机关发现了尹华银的诈骗行为，把他和他的小组人员一网打尽。结果，发现他们已把“股金”挥霍殆尽。入股的人闻讯，无不痛哭号啕，大叫上当。

〔评析〕：骗子要行骗，什么样的机会也不肯错过。就连中美财产解冻这样的事，他们竟然掀起一场大波，闹得许多人倾家荡产。

考察尹华银所用的手法，无非是吹牛撒谎。他把牛皮吹破了，谎言过大，已是漏洞百出。可是仍有许多人去上当。为什么呢？原因大概有两条。一是发财心切，抱侥幸心里。尹华银

正是看中了人们发财心切的心理，才漫天许愿，诱人上勾的。二是许多人的愚昧无知。不说世界上哪有三亿元的股票，只说如果真有这张股票拿到中国银行兑换就行了，何用你尹华银大动干戈呢？

所以，没有起码的金融知识的人，要想发财也难。谁要说能让你发财，那他一定是个骗子。

40. “杨老板”投资诱钱

一九八五年年初，一辆皇冠牌高级轿车开进四川省绵阳市罐头厂。从车上下来一个二十七、八岁的青年人，他长得瘦削高挑，细腿象竹棍，大嘴吃四方，上身穿一件仿羊皮夹克，下穿巴拿马西装裤。无论怎样看，他都不象一个香港大老板。

可是，陪同前来的中年男子罗向富却向前来迎接的副厂长关程介绍说：“我们杨老板的第二夫人黄美娅和她姐夫都是香港巨富，杨老板是四川人，要到内地投资，帮助内地的四化建设建设……”。

在厂里转了一圈，杨老板便邀请关副厂长等厂领导到涪城饭店宴饮。喝到高兴时，杨老板红光满面地从提包里摸出一枚透亮的玩艺儿，对众人说道：“诸位！这是美娅赠给我的水晶印章。美娅者，意谓美国——亚洲的大生意人也！现在，我代表他在内地搞投资建设，表表爱国的诚心。”

关副厂长一边看那枚水晶印章，一边打着小算盘：为了把自己厂的产品打到海外，厂里已多次研究过引进外国先进技术，搞两条崭新的生产流水线。可是，总因没有资金，大事难成。如今来了杨老板，这次可一定要抓住他，有了外资……

关副厂长一边想着，便拉住旁边的罗向富央求说：“杨老

板要到内地投资，我们正需要外资。老弟能否给杨老板说一说，让他把资金投资到我厂来……”。

罗向富爽快地答应下来。三天后，皇冠牌小轿车又开进绵阳罐头厂。这次，杨老板要进行一下投资环境考察，首先要带一批罐头样品到广州，给黄美娅大老板看一看有没有销往海外的可能。

关副厂长闻风很喜，立即找到供销科长。二人在十几种罐头中各抽出一部分样品，直到把小轿前后装满为止。

边了几天，罗向富通知关副厂长：“杨老板已从广州返回，黄大老板对罐头味道很满意，决定向你厂投资。杨老板请你们尽快起草一份协议书。

罐头厂全体领导为此召开会议专门进行了研究，一致同意进行投资。会后便呈文请示市经委、市对外经济协作办公室、市侨联办领导，均获批准。

于是，罐头厂和杨老板举行了正式洽谈，议定了黄美娅老板向绵阳罐头厂投资人民币一百五十万元，草签了协议书。杨老板还答应向该厂综合服务部投资五十万元，达成了“合资经营绵阳罐头食品饮料综合贸易公司”的协议。

两份协议书又经上级各主管部门批准，立即生效。春节过后，杨老板便正式派人同厂方去深圳提款。去深圳必须向公安部门申办证，可是，杨老板既无返乡证，又无身份证，公安机关怎么能批准他去深圳呢？这时候，关副厂长等人正沉浸在将要得到外来资金的喜悦中，也没有多想其他，便谎称杨是本厂职工，骗得公安机关办理了五张广州去深圳边境通行证。绵阳市政府又根据同样理由出具了购买五张飞机票的证明信。

为了杨老板乘飞机的需要，厂方为杨老板和其“秘书”等人办了本厂的工作证。

一切准备就绪，正要成行之时，关副厂长忽然接到一个“长途电话”。对方说：“黄大老板要运一批彩色电视机到成都，请关厂长转告杨老板到成都接货。”

关副厂长接了电话，想也没想，便高兴地把好消息告诉了杨老板。

杨老板闻讯可就为难了。为什么呢？因他多次宴请宾客，所带来的资金快花完了。关副厂长知道了，立即从厂里取出五百元现金给杨老板送去。

杨老板从成都回来，依然不提去深圳提款一事，关副厂长不免有些着急，便亲自到饭店去催问。杨老板见关副厂长着急的样子，也不说别的，在一张白纸上写下了一串货物数字。东芝牌彩电二百台，宝石牌录音机四百一十九台，雅马哈摩托车一百一十二辆。合计人民币二百六十万元。

杨老板写完，把纸条递给关副厂长说：“你看一下，这是货，货已发出，货到后除投资款二百万元给你们厂外，你厂还应付给我现金六十万元。如果没有现款，可以先给我四千元。”

关副厂长回到厂里和其他领导议论开了：这二百六十万元的货要是给了咱们，拿到服务公司一卖，会变成三百万，甚至更多。如此一来，资金未到利润先来……

几天后，杨老板告诉关副厂长，说要买一吨“剑南春”，要厂方先借款项。关副厂长二话没说，把厂内仅一千七百元现款提了出来。还不够，索性先把亲戚托他买彩电的一千八百元先垫上，一块儿交给了杨老板。杨老板接了三千五百元，却没有买酒。过了十天，杨老板又要去成都提货，又向关副厂长要了一千元。

货未提出，杨老板却从成都得到一个“重要消息”：国民

党军代杨森，出逃时遗留下一张面额一亿五千万元的股票，估计买下来要花几万元。要关副厂长迅速准备现金，等他把这张股票买到手，再一同去成都运那批货。

不料，杨老板机关算尽，眼看几万元就要到手时，却出了意外。那天，他坐着包租的皇冠车去一个偏远地方“买股票”时，不知因为什么，和当地的个体商贩发生冲突，大打出手，结果被公安人员抓了起来。

一走进公安机关大门，“杨老板”的画皮便慢慢被剥了下来。因为公安机关一看，他正是安县河清粮油食品站要找的骗走他们十万多斤大米的骗子。

原来“杨老板”原名杨本平，是安县永汉乡同心村的一名农民。一九八四年，杨到新疆找活干，发现那里大米价格较高，便回四川找到河清粮站职工罗某，通过罗打通关节，从河清粮站弄出十二万斤大米卖到新疆。杨得款三万多之后，并没有向河清粮站交货款，而以这笔货款为资金，希图设一个更大的骗局，骗取更多的钱。不料，正当他苦心经营的骗局快要结束，大笔钱快到手时，却意外地出了一个小岔子，小河沟里翻了船。

在“引进外资”上上当受骗的实在不少。有的被外国人骗了，有的却被假外“老板”骗得好苦。“杨老板”正是看准了某些企业领导人盼外资的心理，才设了如此一个骗局的。

若以“杨老板”的骗技而论，不可谓不巧，不可谓不煞费苦心。你看他一步步把陷阱巧设，开始时还自掏腰包请客。等到对方完全失去警觉时，又慢慢地伸出贪婪的手，先要五百，再要几千，接着便要几万了。如果不发生意外，他不知还有什么花样，不知要骗到何时为止。

然而，骗局再巧，也难免有破绽。比如他的来路、身份等

等，关副厂长等就从来没有问过。只凭他自己说是什么老板，怎么能相信呢？可见在这方面上当受骗的，多数人是吃了盲目崇拜外商或是不敢认真调查一下的亏。

41. “沈氏陷井”骗巨款

她，五十多岁，名叫沈陷，是福建省同安县新店乡后村颇有名气的懒婆娘。她有两个儿子和一个女儿，都已成年，可是由于她的好吃懒做，家境日益贫穷，到一九八四年，竟欠下外债四千多元。

眼看别人都走上致富之路，她也异想天开经起“商”来。然而她的经商和别人不同，不买不卖，不走街不串巷，竟是独树一帜地坐在家里开起了“银行”。

“钱存我这里不用怕，我的生意是有‘源头’的，存期一到还本付息，月息九厘，比银行商得多呐。”

沈陷一通吹嘘，竟然有人相信，二十几户农民拿着少量现金先作试探存入，总共才有一万七千多元。

沈陷见来钱太慢，便大肆宣传她的靠山在南洋做生意，在厦门办工厂。还没人相信，她又把以前的债主叫来，当面还清欠债，付给利息，并声称这是南洋的“源头”送来的钱。

虽然存钱的人一天比一天多，沈陷还是嫌太少。于是她又别出心裁地雇了几个无事可干的人来当“贩脚”。贩脚代她去各县乡收集存款，回来后按收到的存款多少领取“抽头”。一方面贩脚的收入颇为可观，一方面这些贩脚山南海北地跑，成了沈陷的义务宣传员。这一招果然奏效，一个月时间，竟收到存款三十多万元。

沈陷高兴万分，决定继续扩大战果。一面提高存款利息

率，一面多给贩脚抽头。一个贩脚找到一万元，抽头钱给三百元。贩脚们的生意也红火起来了，他们也跑得更勤了。有一个善于钻营的贩脚，不仅吸收私人存款，还通过某机关的会计将公款二十八万元挪来沈氏银行。这个贩脚一把便拿了五万多元的抽头，由此发家致富。

当贩脚能发财，对于当时守着土地还没学会经商的农民来说，真是喜从天降。许多人不请自来，贩脚队伍一下子大到五十多人。他们跑遍了同安周围的十几个县。

为了以高息使更多的人来存款，她把月息九厘提到一分五，后来又提到高到百分之二十二。

“存一万元，一个月就赚两多元，这比做什么生意都赚钱啊！”

农民们又惊奇又红眼。一个村支书把准备搞家庭副业的四万元一下子存入沈氏银行，副业也不搞了，静等坐食其利。某民办教师把准备买汽车的一万五千元也存进沈氏银行。甚至有的村干部把村里存在信用社的钱取出来，也存入沈氏银行……不到一年时间，沈氏银行已吸收存款一百多万元。

懒婆娘变成了“财神婆”，她自己也风光起来了。不仅为两个儿子盖了新房，娶了媳妇，而且家里吃的用的全部现代化。就连村干部对她的态度也来了个一百八十度大转弯。村治保主任当了她的私人保镖，出入相随，形影不离。这位保镖干了五个月，连钱带抽头竟得了二万多元。

有人要问，沈陷吸收这么多存款拿去干什么了呢？回答是，她什么也没干。既然什么也没干，如何支付如此高额利息呢？

沈陷其人连自己的名字也不写，更没有半点金融知识。她的十分简单的思维方式就是：只要有人来我这里存款，我就有

钱花。所以，开始存款的人一年后陆续提取存款和利息时，沈陷便着了慌。存入的钱已经在一年中耗去了百分之二十五至三十五，又拿什么还本付息呢？许多尚可称为精明的庄稼人，既使不懂得什么金融知识，这个账还是会算的。

于是，“沈氏银行”便出现了一九八五年三月的危机。款额下额下降，付出额猛增。新债拉不到，旧债难还。“沈氏银行”陷入了困境。

然而，沈陷并没有迷途知返。为了维持她设下的陷阱，她又妄想“打入银行和企业”。第一次她的手下从一家供销社挖来公款四万多元，这根本无济于事。第二次又托人以经商为名，骗取银行低息贷款十万元。

沈陷把刚从银行贷来的现款堆在家里，又宣传起她的“源头”如何可靠来。一时间又有许多农民上当，来存款的又渐渐多了起来。

有个副乡长以买船为名，在信用社贷出一万五千元，又四处拆借，凑了四万元送到“沈氏银行”存了起来。

一个供销社的汽车司机，竟把交他买汽车的五万元公款存进去，想谋取个人私利。

这一次小小高潮，使沈陷吸收存款的总金额超过二百万元。二百万元，仅付利息和抽头就要付出五十到七十万元。沈陷此时已经只有空架了。

沈陷见势不妙，便离家远逃外地。然而她终究逃不出公安机关的天罗地网。一九八五年五月十八日深夜，出逃的沈陷终于落入法网。

〔评析〕：一般骗子都是极端精明的人，而沈陷只不过是一个无知村妇，斗大的字不识几升，竟骗取那么多的人上当受骗，其中不仅有村干部，还有副乡长一级的国家干部。其奥妙

在哪里呢？其中奥妙不仅在于沈陷的谎言，而且在于受骗者心中。他们为什么受骗？答案只有一个字：“贪”。上当者无不因为贪图她的利息。因为自己心中有“贪”作怪，致使本来不明亮的眼睛又蒙上一层灰尘，怎么会识破骗局呢？

当然，农民的愚昧无知也是一个主要原因。

42. 假华侨衣锦还乡

四川省某县有个长坡村，村里有个叫沈国雄的人，他在解放前给地主扛长工，解放后才逐步过上安定的日子，近年来又得安度幸福的晚年生活。

一天，一个六十多岁的人来到沈国雄家中，对他说：“我是胡家老五，刚从国外回来，特地来看你。”

沈国雄见他穿得阔气，一副大老板的架式，不知道该怎么应付才好。想了半天才想起来，“胡老五”不就是他曾扛过多年长工的大地主家五少爷吗？那时候两个人都还小，转眼四十年过去了，失踪多年的胡老五怎么突然从外地回来了？

胡老五一边喝着老长工端来的大碗白开水，一边把他如何出国，如何发迹的事说了一遍。据他说，他在成都私立成华大学读书时，因听到人民解放军入川的消息，便将继母的一对金镯兑换成大洋，坐飞机去了香港，后来又去了日本。在日本找到母亲，一家团圆，又在日本考入早稻田大学经济系，毕业后在三井株式会社，逐步由职员升为经理。一九七一年受三井财团委派，去新加坡推销电子产品。一九七六年调到香港海威贸易公司装潢设计公司任董事长兼总经理。这次从香港回来，一为探亲，二为开展贸易活动。

沈国雄一听胡老五的经历和职务，正和人们经常说的那些

从海外回来的大财神相似，便赶紧把消息告了乡政府，乡党委和乡政府领导们听说有大财神光临，全体紧急动员，热热烈烈地把胡老五请到了乡政府。别的不说，先摆起宴席为大财神接风。

几杯酒下肚，客气话重复得不能再重复了，乡党委书记便提出了双方都感兴的话：“希望胡先生为家乡的四化建设多作贡献啦！欢迎胡先生来家乡投资办实业。”

“我看这地方条件还错嘛！”胡老五文绉绉地道资源丰富，交通也方便，象柑桔就是很有销路的东西。可以先考虑办一个贸易公司嘛！”

“可是，我们缺乏资金呀！”五乡长快人快语，急忙提出了问题的关键。

胡老五点头，说道：“当然，没有资金是不好办事的。这样吧！我也不能看着家乡这样贫困，我决定先办一个公司，先由我独资搞起来。”

“胡先生打算投资多少？”五乡长问。

“先投资十万元试一试吧！如果效益好，等巩固发展了再交给乡里来办。万一失败了，十万元也不算什么。成功了，再大量追加投资，搞大一点。”

胡老五话音未落，全场响起热烈的掌声，接着是一片干杯声欢呼声、干杯声。

在乡里吃了几天，胡老五又把眼睛盯上了县里。胡老五有个本家兄弟胡羊杯，为了巴结他，主动去县侨办为他吹嘘了一顿。结果，县侨办照样以酒宴欢迎，安排好住处，又派专车专人陪胡老五到各处观光。

在参观华侨医院和县精印厂时，县侨谊股份有限公司董事长柯某向人们介绍说：“胡先生是旅日华侨，在香港、深圳开

有几家公司，担任董事长、总经理。这次回家乡会办起一个合资企业，这是胡先生一片爱国热忱。”

柯董事长停了一下，又说：“胡先生这次回乡途中，先到他三哥——中央首长胡××那里去了一趟……”。

“三哥让我回来代问家乡父老好！”胡先生接口说道。

“胡××是他三哥？”听的人都突然惊诧地议论起来：

“记得报纸上登过，好象胡××不是四川人哩！”

“鬼晓得是咋回来的哟！”

柯董事长见到这么强烈的反响，心里一高兴，便又宣布了一个好消息：“胡先生已经决定，向我们侨谊公司投资十万元，从香港、深圳进贷。”

又是一阵热烈的掌声。

柯董事长乘热打铁，又宣布：“任命胡先生为侨谊公司副经理。”

就这样，胡先生在县里一住便是三四个月，一切开销由侨办包办。他无论走哪里，都有好酒好菜招待。乡里、县里相继把园艺公司总经理、侨谊公司副经理的桂冠捧给他，期待他那两个十方元的许诺。可谁也没想过，一个大公司的董事长怎么可能一天到晚无所事事地住在这里三四个月呢？谁又知道胡老五这时候连离去的火车票也买不起呀！

正在这时，胡老五找到了一项好差事。原来，县侨办要收回成都的一项五万元投资。胡老五一见机会难得，便主动请缨，这样，县侨办买了火车票送他去了成都。

成都有位姜女士，是在大学里和胡老五搞过“恋爱”的有情人。两人分别多年，今朝相见倍觉亲切，何况一方已是海外大财神，姜女士更是依依不舍。于是，两人便成了形影不离的一对伴侣。经姜女士介绍，又拉来一位老同学柳女士加入他

们的旅游队伍，成都的名胜之地更增添了几分色彩。

胡老五发现柳的小女儿萍经常带着助听器，询问之下，才知道小萍耳朵不好。胡老五当即说：“现在，国外有一种微型号助听器，是装在眼镜腿上的，戴上一点儿也不影响美貌，等我回香港后买一个来。”

柳女士感激之时，忙拿出一千元钱交给胡老五。胡老五假意推辞一番，便收下了。

在柳女士丈夫的周旋下，胡老五真的要回了五万元投资款，不如意的是对方只给他三千元现款，余下四万七千元全汇给了县侨谊公司。

有了几千元现款，胡老五便打算买张火车票离开成都，不料都被几名公安干警请到了公安局。

在收容所里，胡老五出示了用中英两种文字印制的、加盖有“深圳侨务办公室”印章的《华侨证明》、《华侨返乡证明》以及香水名片。名片上清楚地印着胡老五的头衔：香港海威贸易公司设计装潢公司董事长。

然而，公安人员并不相信，让他写一份履历。于是，他编道：

“我的父亲在北洋军伐时代当将军，他有很多妻妾。在北京时娶了我的生母——日本人三井惠子。后来，父亲遗弃了我的母亲，带着我回到四川。我长大后于一九四九年出国寻母经香港开办海威贸易公司，由我任董事长。”

公安人员看了胡老五的履历，并没有相信，他们奔波三个月，终于在广州某劳教农场找到了胡老五一九六三年写的一份材料。那上面这样写道：

“我原籍日本，名叫冰冰一郎，一九四〇年出生于横滨，父亲名叫山川次郎。我于一九四二年随父亲到长春经营三井株

式会社。一九四五年战争结束，父母回国，我随叔父沈住西藏。西藏叛乱时，叔父被打死，我被一位老人收养。后来，他指引我乘火车到广州，再偷渡日本……”。

然而，这一份材料也不是真的，公安人员经过多方查证，终于揭开了胡老五的面纱，还给他真面目。

胡老五名叫胡显烈，又名胡定宇，化名王怀各、胡祺，四川省资中县人，一九三三年生于四川资中县家中。其家是大地主，其父是国民党中将军官。他于一九五〇年在成都和立成华大学读书时，便冒充共产党、二野地下工作人员诈骗钱财，败坏我党我军声誉，因此被判有期徒刑五年。因在服刑期间表现不好，又加刑二年。一九五七年刑满释放后，不久又因破坏他人家庭，被判刑三年。出狱后又因诈骗被判劳教三年。一九六六年又以反革命罪被判徒刑二十年。一九八四年（提前两年）获释后留场就业。不久，他便外出不归，一九八五年四月，拿着伪造的《华侨证明》等证件窜回四川，便演出一场“衣锦还乡”的滑稽戏。

〔评析〕：胡老五一出《衣锦还乡》确实演得滑稽可笑。可笑在他只凭一身衣装，几张假名片，竟然到处享用盛宴，有人拿钱让他四处旅游。他自己是如何吹嘘的却不说，只是乡里、县里替他吹捧的话便令人笑掉大牙。有的人就是这样，一听是从海外来的便大加吹捧，一听说海外来的就要投资。这“投资”的话竟不是人家自己说的，而是替人家说，向人家要。当然，骗子要是乱说一气没人会怀疑什么。这种情况，要说是“骗子的天堂”恐怕也不为过吧？

引进外资是好事，但对于来的人也要审慎对待，我们的宴席难道是什么人都可以赴得的吗？

43. 假港商与假银元

云南省水平县城的新民街上，有一家小小的烟酒杂货店，店主人是一对老年夫妻。每天顾客不多，店主杨成良老人正在柜台上抽烟，突然来了一位身材魁梧、穿一套笔挺西装的年青人。只见他嘴上叨一根红塔山烟，腋下夹着一只鼓囊囊的公文包，摆出颐指气使的架式，朝店内货架上打量着。

杨老汉急忙招呼道：“同志，你要点啥？”

“要一条红塔山烟啦？”

“对不起，小店没有这烟。”

“有阿诗玛的吗？”

“也没有！”

“真扫兴啦！”年青人嘀咕道：“我跑了一个下午啦，竟然卖不到一包好烟！这个倒城，也真穷啦！”

“你买几包别的吧！”老人说。

“也只得将就啦！”年青人不无委屈地说：“拣最好的要两包啦！”

杨老汉拿出两包大重九烟，一包二块六，两包五块二。

年青人把公文包放在柜台上，“唰”地拉开拉链，里边露出几大叠崭新十元大钞，用白纸捆扎着，也不知道究竟有多少。年青人抽出一张，递给杨老汉。

“找你四块八。”

“不用找了！”年青人不耐烦地说：“我从来不要零钱啦，有细菌！”

杨老汉目瞪口呆地把找好的零钱放回钱箱里。

年青人把烟装进西装口袋，便拉公文包的链，拉到一半时

突然卡壳了。再一用力，“当”地一声掉出一个圆圆的东西来，在柜台上跳了两下，又滚到货架下边。杨老汉急忙弯腰捡起来，刚来看一眼，年青人便惊惶地催促道：“还给我！快还给我！”

杨老头把那东西还给年青人。年青人紧张地四下看了看，见没有人，才松了口气，小声问道：“老人家，你见过这东西吗？”

“小时候见过！”杨老汉说：“不就是以前的大洋吗？”

年青人高兴地说：“对了！你千万不要告诉别人，如今要靠这里面发财啦！”

“是啊 要是真大洋 现在可值钱了。”

“老人家 你想发财吗？”

“发财 谁不想发财？”

“那好 我告诉你一个发大财的方法。”

杨老汉把年青人让到店后面一间屋里，问他有什么发财的办法。

年青人站着说：“我叫你杨老伯啦！你是个好人，我把实话告诉你啦。我是香港来的客人，在那边有几家大公司。可在香港也算不得富翁。这次来大陆，是专门为一个老板收买银元的。过去，云南、贵州打仗少，银元留在民间的很多。我已经在贵州收了一大批，这才来云南的。你要是有，我出二十元钱买一块。

杨老汉摇摇头说：“我家原是穷人，哪有这玩艺儿。”

年青人接着说：“你没有，这带肯定有。老伯你要赚钱，去收这个好了。你用十五元收一块，就赚五元，如果十元收一个，就赚十元。你收多少，我二十元一块全买下。”

杨老汉不敢答应，又把老伴叫来商议。老两口商议了半天

才答应，年青人留下一块作样品，便昂首而去。

从此，凡是到店里买东西的顾客，杨子荣老汉都要偷偷问一问有大洋没有。然而，得到的都是摇头。杨老汉还不死心，又亲自下乡去跑了一天，还是一块也没有收到。

到了第四天，天气不好，一天也没几个人来。等到晚上九点钟杨老汉正准备关门，忽然从外面跑进来一个十五六岁的少年。只见他满脸尘垢，头发蓬乱，衣衫破烂，活象一个叫化子。

老汉急忙问：“你买啥？”

少年冷得直打哆嗦，战抖着说：“称两角钱杂糖。”

杨老头称好糖，正准备包时，少年掏出一个肮脏的小布包，哆嗦着从里面取钱。只听见“当啷”一声，从布包里掉出一个东西。杨老汉一见便大叫道：“我的天，这不是大洋吗？还是块袁大头呢！”

少年一把抢过大洋，转身要走。杨老汉急忙抓住少年说：“小伙子，别走呀！”

少年扭头问：“还有啥事？”

杨老头死死拉住少年说：“你进来，我跟你商量个事，是好事哩！”

好不容易把少年拉到后面，杨老汉便问：“小伙子，你从哪里来呀？跑这么远来干什么呀？”

这一问，引得少年呜呜地哭起来。哭了半天，才哽咽着说出他的经历。

他说，他爷爷原是大地主，解放后被政府镇压了。他三岁时，父母双亡，是奶奶把他养大的。去年奶奶临死时告诉他，爷爷在解放时把银元埋在祖坟里，要他挖出来讨媳妇用。他料理了奶奶以后，便乘半夜按奶奶告诉他的地点去挖，果然挖出

一坛子银元。后来听说这地方有人收银元便来了。谁知，钱花完了，却找不到买银元的人。

杨老头忙拿了几块蛋糕给少年吃，这才说：“小伙子，你到我店里算来巧了，我就是专门给外国人收银元的。不过，我只收袁大头，别的不要。你把银元拿来，让我看看和样品一样不一样。”

“我的银元都是这样的。”少年说着，从怀里摸出一块递给杨老头。

杨老汉拿出样品一对，一模一样。这下子老汉心里头乐开了花，问少年说：“你要多少钱一个？”

少年果断地说：“二十元。”

杨老汉说：“太贵了，十元钱一块，有多少我全要。”

经过一番讨价还价，最后以十五元一块成交。少年扯开棉衣，从腰上解下一条装满银元的长蛇形布袋，把银元抖在床上。数了数，共一百二十块，全是一色的袁大头。

结果一算帐，要一千八百元。杨老汉把店里准备进货的八百元拿出来，又把零钱都凑上才得了半数。不得已又借了几家，借了九百元，才送走少年。

经历了几天辛苦，老两口终于有了收获，一块银元赚五元人民币，一百二十块能赚六百元，要是港商每块再给二元钱手续费，就可赚八百元，够买一台黑白电视机。

可是，杨老汉越是发财心切，那位港商却偏偏不来。杨老汉一等等了十天，仍不见港商的影子。杨老汉终于沉不住气，便拄着拐杖满街去找。找遍了所有饭店、招待所，都说没有来过港商。杨老汉急得无可奈何，便把事情告诉了一位亲戚，亲戚请了一位会辨认银元的人到家里来，那人说真银元一般炉火烧不化。杨老汉拿出一块，小心丢进火炉里，一会儿便化了

一半。

“这是假的，你们上当了！”

老俩口一听，如五雷轰顶，顿时捶胸顿足，哭倒在地。回到小店，老两口双双病倒在床上气愤难平。不久杨老汉便带着受骗的羞辱和愤恨离开了人世。

后来，公安部门侦破此案，抓获一批专门制造假银元，在云南、贵州各地行骗的团伙。当然，因急于发财而被骗去巨款倾家荡产以致气愤而死的，不止一个杨成良一人。

〔评析〕：一九八五年底，公安部门破获了云南六枝地区一个专门制造假银元的团伙，抓获犯罪分子五十多人，搜出赃款十几万元及一大批赃物。这是一起团伙诈骗，而不是一般的诈骗行为。

从这一起诈骗案，我们可以看到现代诈骗的一个显著特点——一些人把诈骗活动当作一种职业来干，当作发财致富的手段。这样的人大都发财心切而又致富无门，结果竟丧尽天良地干起了诈骗这一行。除了制造假银元以外，还有各种奇妙的骗术。所以，在现代，人们经商、购物都要小心谨慎，尤其不要听信那些快速致富的“诀窍”，这样，你或许能少受骗子或不受骗。

44. 捡便宜捡得香菜根

天津某豆商之子马君，一天走到租界下关码头的一条小巷里，碰到一个十二三岁的幼童正拿着一个信封在那里惊异不已。马君走过去一看，那信封长约七寸，宽四寸。

幼童见了马君，便问道：“你看我拿的是什么东西？”

马君拆过信封，见上面的字写得极好，是：寄至天津河东

小集街德成银号张经理收。信封左上角贴着二角八分邮票，盖有邮局的戳印。马君拆开信，只见上面写的是上海李君接到张经理的信，关于求他在上海购买上等人参的事，今已从沪永良参局购妥人参四支，随信寄去，共计大洋二十四元整……信笺的背面贴有名片一张，上面印的是：上海英界万隆洋行副经理李德明，广东南海人。还附有发票一张，上等人参四支，份量××钱，计洋二十四元。发票上盖有永良参局的图章，贴着印花票。再看信封内有红棉纸一张，里边包了四支人参。

马君原是巨商之家，常用人参，故认识此物，他看了看人参，问幼童说：“这信是你在这里捡的吗？”

幼童说：“是我在这里捡的。”

马君有心占这个便宜，便哄幼童说：“这信是我的朋友张经理的信，你拿回去也没用，我给你两毛钱，快快去玩吧！”

幼童说：“不拿回家叫我爹看看哪！”

马君说：“四毛钱不行吗？”

幼童说：“四毛钱也不行，非八元不可。”

马君一心要得这人参，便认真和幼童讨价还价。两人争执了好长时间，马君终于拿出四元钱给了幼童，才打发他走了。

马君得了便宜，回到家便向人夸示，颇为自得。

有个司账王先生听他说得稀奇，便要过人参来仔细端详了半天，才笑着对马君说：“你上了当了，叫人骗了！”

马君似有觉悟，急忙拿着人参跑到药店里，对店伙计说：“劳驾，给我看看这几支人参货色怎样？”

店伙计看了看，笑着问道：“这是什么呀？”

马君说：“人参呀！”

店伙计说：“这哪里是人参，是香菜根呀！”马君连声大叫上当，花了四元钱买了四根香菜根。

[评析]：江湖上有一种老骗子，专门训练小孩骗人，管小骗子叫“怎科子”。因为一般人不防备小孩会骗人，所以上当的极多。然而也多是贪小便宜的人。象马君那样，只以为白捡了四支人参，殊不知竟坠入小孩骗局中。

所以，人不可贪小便宜，更不要以为小孩子不会说谎骗人。

45. 贱卖衣被的路边客

在天津三不管那地方，骗人的把戏真叫层出不穷。

这一天早晨，各种玩艺还没拉开场子，只见有一位乡下人靠墙站着，面前放着一个白线毯子包的大包裹，也不知包的什么东西，看样子也不象打场子卖艺的。那乡下人穿着窄小的衣服，形象猥褻，愁容满面，也不吆喝，也不说话。

忽然从旁边走过来一个人，用手指着那毛线毯说：“你这线毯给三毛钱卖不卖。”

走路的人听说这线毯给三毛钱，都感觉甚是便宜，便走过去观看，想乘机捞点便宜。一些来这里闲逛的人正没啥看，见这里有几个人，也围过来观看，这样，一会儿，便围了好多人。

只见那要了三毛钱买线毯的人指着包袱问道：“你这包袱里是什么东西，是卖的吗？打开看看吧！”

乡下人说：“我这包东西不零卖，谁要全买去，我就卖。”

买线毯的人急得大声嚷道：“你整卖也好，零卖也好，倒是打开让人看看呀！我看不让人看，怎么卖呀？瞧成色给钱嘛！隔山买老牛，谁知道大小呀？”

看热闹的人都想捡便宜，便你一言我一语地让乡下人打开

包袱。

乡下人说：“我是河南人，在口外做事。这回买了许多东西，还带了一百多块大洋，和一个乡亲一同回家。不想走到这里，叫他把我骗了。他把一百多块大洋拿走了。就剩下这点东西，我想把这东西卖了，弄几个钱做路费好回家。若是一件一件地卖，随卖随花，东西卖完了钱也花完了，我也回不了家。所以谁要买一总拿去才行。”

有人听了这番话便说：“你不零卖，也要打开让人看看东西才好议价呀！”

经围观的人再三催促，乡下人才把包袱打开。众人一看，里面有两条新被子，都是里表三新的。四张狗皮褥子，面好板好毛也好。还有一个皮袄筒子，虽然没有面，可那皮白洁如玉，毛长色润，羊毛曲曲弯弯十分好看。有两条棉褥子也是里表三新的。看的人议论，仅那皮筒子也值五、六十块大洋。

有人问：“你这东西总共要多少钱？”

乡下人说：“卖四十元吧！”

有人拿起被子说：“这两床被子每条值六块大洋。”又拿起皮褥子说：“这皮褥子也值四块大洋一张，这棉褥子两块钱一条，这三样东西合计起来二十四块钱，那皮袄筒子才合十六块钱。得啦，我就要这皮袄筒子，十六块钱。”

乡下人说：“我不零卖，你要就给四十块钱拿走。”

这个人说：“我倒愿意要，可没带那么多钱，只带了二十块钱。你愿意卖给我就跟回住处去取那二十元钱吧。”

乡下人说：“不行！我跟你跑一天，今天就回不了家了。四十元路费正好走到家，要是再住上一天，就回不去了。”

这个人从怀里掏出二十块钱说：“这不是二十块钱吗？我没带那么多，哪位愿意买，咱们分开，我要皮袄给十八元，谁

要那六件给二十二元。”

有一个人说：“我要这六件给十八元钱，你要皮袄得出二十二元。”

两个买东西的为几块钱争来争去，你一言他一语相持不下。旁边看热闹的人便议论说：“真是便宜，光皮筒子就值六十元，那些东西得值三十多块。谁有现钱就可捡便宜，没带钱只好干瞪眼。”

这时候，有人便以为真便宜了。一下子掏出自己带的钱，数了数三十三元，不够四十元。正在叹气时，旁边有人问：“你有心想买吗？”

这人说：“想要，可带的钱不够。”

那人说：“不要紧，你想要我借给你八块钱，我跟你去你家里取一趟，你家在哪里住？”

要买的人说：“我住在船上。”

“船停在哪里？”

“在北大关停着。”

“不远，我跟你去取一趟，干吗也是交个朋友吧！”

于是二人凑足了四十元钱，给了乡下人，把那包东西买了下来。买东西的人背了东西，拉着垫钱的便走了。二人走到北大关，恰好买东西的人碰到一个熟人，便借了八块钱先把垫钱的人打发走了，自己才背着东西回到船上。

这人高高兴兴地上了船，便叫老船工来看他买的東西。

老船工问：“你买了什么东西？”

“便宜东西！”说着将包袱放在船上，打开了让老船工看。

老船工一见这一堆东西，不由得扑哧一声笑了，说：“你上了人家当了！”

那人说：“这么多东西才四十元钱，上什么当？”

老船工说：“我走天津卫多年，还不知道他们干这一行的吗？这伙人都是七八个人一伙。有当家的，有出本钱的，五六个人混在人群中当敲托的，是骗子无疑呀！”

那人听了老人的话，心下不免生疑，便拿起棉被撕开来看。这一看才知上当。棉被里面的棉花是旧棉花重弹了的，棉褥子也是那样的棉花。那里表虽是新布，可对着阳光一看，稀得象纱布一样，不用说是最次的布。仔细一看那狗皮褥子，并不是整张的狗皮，是用碎狗皮一点一点粘成的。

老船工笑道：“我也上过他们的当，买了个皮筒子做成的皮袄，穿上不到一个月，那毛就擀成毡了。这种皮筒子是老羊皮的，八块钱一个。皮局里有专门做这东西的。”

[评析]：专门以假货次货充好货骗人的，江湖上叫“挑大堆”的。这些骗子都是结伙行骗，往往有五六人混在人群中，有问价的，有假装买的，有装好人为买主垫钱的，经过一番起哄、议论，哄得人心里痒痒，便有人借给你钱，促你上当。他们骗人的手法特别狠，得手之后立即藏匿起来。所以，跟商店里卖高价、以次充好又不同。

所以要劝告世人，最好不要沿街去捡这样的便宜，买东西到商店里去，买了假的、次的还可退换，或去找卖主评理，路边捡便宜，上了当无处诉冤。

46. 客船上舍药骗钱

从前，常州、苏州、无锡、宜兴一带内河航运很兴旺。其中载客的称为班船，干班船的人都要入青帮，拜老头子。帮会里面有走江湖的扒手、骗子等人，只要打个招呼就可以到船上作案。因此，班船上被偷、骗、奸的事层出不穷。

有一只班船，还没有解缆开船，乘客都已纵横卧在舱中，山南海北地穷聊。突然，舱角一个人大叫肚疼不止。随即有一个年约五十的客人走过去问他说：“你这肚疼是旧病还是新得的？”

那人说：“是老病了。”

客人说：“我这里有好药，可以让我为你治一治吗？”

病人说：“好是好，不过我带的钱不多。”

客人说：“没关系，我奉府上老太太之命，专在外面舍药治病，本来就不可钱。”

病人听说不要钱，便请求客人快些为他治病。客人从怀中取出一个大纸包，解开一看，里面都是红布膏药。他拿出一贴，用火烤了烤，便贴在病人的肚子上，又用手慢慢地揉，边揉边说：“你这病遇到我，算是有缘分。”

过了一会儿又问病人：“还痛不痛？”

病人说：“稍好些了。”

这时候，舱里许多乘客都好奇地注视着病人的变化。一会儿就见他眉头舒展，面露喜色，转眼间便站了起来，对客人说：“你这药真是仙丹，我的病已经好了。”

客人得意地对众人说：“我不是跑江湖、爱吹牛的人。我的药各种病都可以治，而且不要你一分一文钱。哪位想要，尽可奉送。”

众人见有如此灵验的药，又不要钱，谁肯错过机会？于是，都伸出手去要。一会儿，客人的膏药便散发完了。

不料，客人又对众人说：“膏药固然是奉老太太之命施舍的，不要分文。但诸位要多少帮些香火钱，要捐助在尼姑庵用。请诸位随缘乐助以修功德。”

众人听了，都有些为难，说：“刚才说不要钱，怎么又要

钱了？”

先前肚子疼的那人先拿出两枚铜钱说：“这人是个大好人，要钱也不是落入自家腰包，一文也不会落空的。我们都受他恩惠，应该多少表表心意。”

众人听了都点头赞成，纷纷拿出钱袋，取出或是几个铜钱或一角小洋，送给了他。客人把钱收进黄包袱里，藏在胸前，好象很虔敬的样子。

过后，客人忽然指着一个人说：“你的膏药贴在哪里了？”

那人说：“贴在腰上了。”

“你腰疼有几年了？”

“有三年了！”

客人说：“那样必须按摩一下，揉去淤血，才能见效。你躺下，我给你揉一揉。”

那人便趴在舱板上，客人伸手在他身上上上下下抚摸了约有半个小时，忽然说：“我要上厕所，谁有手纸给我一点。”

有人给了他一块纸，客人便匆匆出舱上岸去了。码头旁边就有厕所，所以客人走后并没有人怀疑什么，反而称赞客人为人热心，真是个大好人。

可是，等了好久，船就要开了，还不见客人回来。有人怕他误了船，跑到码头去喊了一回，也没人答应。忽然，刚才腰疼的人大叫起来。原来，他腰上捆的若干块大洋丢了。于是，众人议论纷纷，有人便怀疑是舍药的客人偷走了。上岸去找，却不见他的踪影。众人这才知道客人是个骗子。

原来，最先叫肚疼的人也是骗子一伙的。他俩的这出戏就是要大家相信他的药，骗子让众人出钱捐助尼姑庵，是要借机察看谁的钱袋里钱多一些。当他选中了那个腰疼的人后，便借按摩为幌子，偷走了他的钱。

[评析]：乘车、坐船或走在大街上，往往会看到这一类的职业骗子。这种人以行骗为职业，大都以卖药、舍药为掩护，先用一种小小的把戏骗取别人的信任，实际上是引人上钩的诱饵。象这个骗子的膏药，就是他引人上钩的道具。同时，骗子往往有同伙暗中配合，或混在人群中，或突然而来，借以迷惑人。骗子在以极简单的伎俩取得信任以后，便开始侦察行骗的对象。这时候，他要以极巧妙的办法侦察出各人有多少钱，钱藏在什么地方。下一步，便要动手取钱了。至于取钱的方法更是无奇不有。你要是一个有心人，不妨处处留心观察，不仅可以自己少受骗，而且可以发现这类骗子的骗术的奇妙。

47. 骗子巧施掉包计

城市繁华地段和轮船火车上，往往有这样一类骗子，专以假东西诱骗乡下人，掉换人家的金钱或贵重物品。所以人称掉包贼。

一天，一只小火轮由常州开往无锡。客舱中搭客很多，男女杂坐，十分拥挤。其中有一位约五十多岁的老妇人，衣着朴素，象是在城里为人做佣的样子，手拿一只青布包袱，默默地坐在那里。

妇人旁边坐着两个男人，一个年青人和一个中年人。两个人都穿得极为整齐漂亮，不象下流社会人物。两人好象十分熟识，一路上高谈阔论，又说又笑。

离无锡不远的时候，小火轮行速甚快。年青人忽然问中年人说：“你对无锡很熟悉，知道南门内的宏大钱庄如今怎么样吗？”

中年人摇头说：“靠不住！靠不住！只怕不几天就要

倒闭！”

年青人失声惊叫道：“坏了！那我可要赔本了。我有那里两张二百元的期票，这可怎么办呀？”说着，拿出两张期票给中年人看，又说：“你看，不知还能要回本钱吗？”

中年人看了看说：“这已经一文钱也不值了，扔了吧，还留着何用？”

年青人懊丧得顿足叹息，不胜烦恼。老妇人听了二人对话，急忙从口袋里摸索出一张纸给年青人说：“请先生给看看，这张票还能用不能用？”

年青人拿在手里看了一眼，随即还给老妇人说：“这也是一张宏大钱庄的期票，你也要赔本了。”

老妇人听了便痛哭号啕起来，边哭边说：“这二百元钱是我五六年的工钱，周夫人怕我丢了，给存在钱庄。想不到白扔了，我可怎么办呢？”

年青人耐心地劝老妇人说：“你到无锡，可以托人去取，幸亏数目不大，也许会领到现款，不要如此伤心。”

说话间，般已到无锡码头，年青人和中年人扬长而去。老妇人上岸后，逢人便问，却都说宏大钱庄资本雄厚，决无倒闭之理。老妇人便托人去领钱。谁知到钱庄一看，老妇人的期票却是一张假票。

老妇人知道真票被骗子换去了，气得放声大哭。

〔评析〕：象期票、存单一类的东西，是不能随便拿给什么人看的，这是生活常识。因为，即使不遇上骗子，你能保证他不见财起意吗？老妇人不懂事故，才致受骗。何况，骗子为什么当着老妇人说那样的话呢？显然并非出于偶然。已经成了骗子的目标，而又毫无防戒之心，难怪妇人总爱受骗了。

3 谨防色骗婚骗

引 言

人类进入文明社会以后，原始的禽兽本性始终不能消除怠尽。因而，男贪女淫便成了一大社会公害。连孔夫子也不得不哀叹：“食色，性也！”为了解决这一根本大事，人类由群婚进化为夫妻制，经孔夫子及其弟子的变化规范，人类始有了伦理道德。社会的发展，又由一夫多妻制进化到一夫一妻制，既可解决人类的本性所需，又抑制伤风败俗之恶习流传，可算是达到了高度文明之社会。

然而，在伦理道德甚至法律规范之下，人类社会依然不免败类迭生。既有贪妇淫妇不只以卖淫谋利，而且有以美色诱引男人，以达其以色骗财的目的。开妓院引人卖淫，从本质上说，也是行骗之行当。进而又有妓女骗嫖客、嫖客骗妓女的事发生，实不足为怪。女人卖淫卖到高明处，便生出许多巧妙的骗术，如上海之“仙人跳”、台基之类，是专骗色鬼的行当。就是在民间，也不乏女色骗子，比如以骗财为目的女色勾引便有许多种。老妇装妓女伴举人度良宵，姨太太诱和尚引而不发，三少女围攻一男致其丧命等等。其中手段最高明的竟然为嫁夫告官伤命讹财等事演得维妙维肖，滴水不漏。可见女色骗子之厉害，比洪水猛兽犹有过之。

女色骗子之所以容易得逞，是因为世上有太多的好色男

人。男人爱女色，就要千方百计求得，行骗便是一术。男骗女色往往是在合法外衣掩护下进行的。比如有妇之夫隐瞒已婚的事实，去骗取少女的贞操。便是未婚的男子，也往往以恋爱、婚姻为掩护，骗奸少女。更有假扮妙龄少女羡慕的军官、海员的职业骗子，骗得少女的爱慕，进而奸污者。

在现代社会，男骗女色的事显得比较突出，少女受骗失身的事发生较多。观此类事，少女上当之易，失身之快实在令人咋舌。谈得几天恋爱，甚至只几个小时的会面，便以身相许，同床共枕，作了未婚之夫妻。如此行为，若遇到行为不端、存心不良的骗子，上当受骗也太容易了。由此看来，今天的年轻女人受骗者，其自身也有无可置疑的责任。其自身之弱点在于感情之容易冲动；其内心之根源，是道德观念之薄弱。尤其是有的年轻人受“性解放”思潮影响，失去了传统的贞操观念，见了英俊男子便情不自禁，更轻不起有手段的色情骗子的百般引诱。情窦初开之时，不知贞操之珍贵，等到破了身时又后悔莫及，甚而至于甘心堕落下去，其结果实在可悲。由此观之，对当代的少女们进行贞操观教育，也是一件不容小视的当务之急。

总而言之，生活在这个世界上的人，无论男人和女人都不可避免地要遇到性的问题。女人以色骗人，往往是为钱财；男人骗取女色，往往打着恋爱、婚姻的旗号。因此无论男女都要小心对待异性的吸引，时常心存防骗意识，勿必不要落入骗子的圈套。虽然说起大道理人人皆知，然而一遇具体情况又不免糊里糊涂，毕竟骗子之术不是轻易可以识破的。因而，本篇选取了各种色情骗子的骗术，取其典型之例，细到其骗术之关键，析其受骗之根源，以为青年男女防骗之借鉴。

48. 雇妓作妻诱上司

清朝时，有某观察（管几个具体的地方官），家中十分富有，而本人又特别好色。家里姬妾成群，为了争宠各自树党结派，闹得观察应接不暇，竟把正夫人置之一旁，不加理会。

当时官府中妻妾不得上街买东西，她们需要的胭脂、花粉等物便由上门卖货的花婆送到府里。有一个经常出入观察公馆的花婆，这天忽然带了一个少妇到公馆来卖珠翠。这少妇长得美似天仙，轻盈娇媚，连妇人见了都十分爱怜。

观察夫人一见便喜欢得不得了，对少妇说：“要是能得到这么好的小娘子和我们作伴，我也可有个依托了。”

少妇嫣然一笑说：“妾是什么样的人，敢当夫人如此夸赞？妾的丈夫一向跟着当官的人作随从，如果夫人肯收留，和观察大人说一声，把他要来，我们夫妻都有了依靠。”说完便跪在地上求夫人作主。

夫人说：“这不难，你们夫妻一块儿来待奉大人和我，只要你和我并作一气，什么事不能办呢？”

原来夫人正要网罗党羽，好和她并作一党对付那些姬妾。少妇见夫人如此说，便跪下向夫人道谢。

正说到这里，恰好观察从衙门回来。夫人让少妇端茶送给观察，少妇乘机眉目传情。观察一见大为喜欢，便问夫人：“这小娘子是哪里来的？”

夫人便把她夫妇二人愿来投靠的话说了一遍。观察当即说：“有这么好的媳妇，她的丈夫一定错不了。我身边正少一个知心的长随，收下他们就是了。”

少妇便到观察跟前叩头拜谢，观察便伸出手去拉她。少妇

便扶着观察的手站起来，观察更加喜欢她了。

于是观察便把少妇留在公馆，打发花婆走了。过了几天，少妇把她的丈夫唤来见观察，果然是个老成干练的仆人。观察便让夫妇二人在公馆旁边一座小院里住下。二人早上起来便到公馆中侍候观察和夫人，晚上回自己家中。

观察回到公馆，一定是少妇来送茶侍候。观察忍不住美色于前，乘机抱住少妇，或亲唇，或抚乳捏臀，无所不至。只是公馆中人多眼杂，观察不得机会和少妇上床。

一天，少妇又照旧到书房来给观察送茶。观察见旁边无人，便把少妇抱到自己膝上恳求她说：“如果能让我如愿，那么衣服、珠宝、财物，你要什么给什么。”

少妇说：“不是我不愿意，怎奈人多眼杂有什么办法呢？过几天，你可以派我丈夫到外地去办事，晚上你去我家里，凭你要怎样，我都从命。”

说到这里，外面禀报有客人来访，少妇便脱身躲入里间去了。

过了一天，观察便拿出几十两银子，让少妇的丈夫到很远的地方去买东西。当天晚上，观察便偷偷跑到少妇家里，少妇早已在中等候。两人见面，不及多说，便解衣上床。谁知正在恣情观娱时，她的丈夫突然撞坏门冲了进来，对着少妇大喊道：“我知道你年轻，一定不能独守空房。今天我还没走，便勾引了男人来，你说该杀不该杀？”

少妇来不及穿衣，便下床跪在丈夫跟前哭泣着说：“妾怎敢不听你的话，怎奈主人仗势逼迫，我不得不从啊！”

丈夫说：“胡说！一定不会是主人。难道身居高官的人，还会知法犯法吗？”

少妇便哭着去唤观察起来。身在被窝里的观察才敢露出头

来。少妇的丈夫手里拿着刀，一看果然是自己主人，便跺脚说：“果然是大人，让奴才有什么脸面见人啊！”

观察战战兢兢地说：“你如果饶了我，不要声张，我让你作长班（衙役头目）。得到官职以后，我只挂个名儿，衙门里的事全由你作主。这样能宽容我吗？”

她的丈夫听了，便一条腿跪下道了一声谢，起来对少妇说：“你好好侍候主人吧，我出差走了。”

观察惊吓得丢魂失魄。少妇重新关好了门，又上床投进观察怀抱，好言安慰了半天，观察才又打起精神，重上床来。

不久，观察升了官，竟然与少妇的丈夫共同处理公事。少妇也就留在观察家里，再也不回她的家了。她的丈夫大权在握，观察只好任其播弄，也无可奈何，只有听之任之而已。但是，他很能顾全观察的面子，还教他如何巴结上司。因此，观察不久又兼任廉访使的职务，权力也就更大了。少妇的丈夫就开始利用职权，大肆招摇撞骗，无所不为。

当时有一户豪富之家的人犯了死罪，他便要人家出几万两银子，免除死罪。富户知道他是廉访使的亲信，便给了他几万两银子。谁知，他拿到银子后却逃跑了。

富户拿了银子没有救出人，便把这事告到御史台，御史台发文责问，观察才知道此事，急忙把少妇抓起来严加讯问。

少妇招供说：“那人并不是妾的丈夫，妾是河上妓女，是他花了钱雇妾来，假认为夫妻的。他让妾勾引主人，说如果弄到了钱，就分一半给我，所以我才愿意听他的话。但是不知道他是哪里人，连真实姓名也不知道。”

观察也无可奈何，只好丢官而去。

后来，那妓女的丈夫又找上门来，观察又送了他许多银子才打发他走了。

[评析]：“富而好淫”是中国封建官吏的通病。骗子正是抓住了官吏的这一点弱点，以美色为诱饵，一步步地引他进入圈套。最后，观察不得不拿自己手中的权力作交换，终于使骗子得逞。

所以，当官的人最忌一个“淫”字，切记美色后面必有不可告人的目的，好色者往往会落入他人之手，受人之制，落个身败名裂的下场。

49. 少女救人遭劫

一九八二年七月的一天，在位于太行山区的一座名叫平甸岭的山头上，二十岁的姑娘王某跟随表侄女在她姑母的坟前烧纸跪拜。祭奠已毕，正欲起身返回时，王某忽然看到不远处有个人在那里踟躇徘徊。王某知道，那地方是一处悬崖，因而立即想道此人一定是要跳崖自尽。说时迟，那时快，王某不及和表侄女说明白，便向那人跑去，一把拉住了那人的衣服。

那是一位三十来岁的年青男子。当他突然被王某拉住时，吓得脸色煞白，魂不附体。正要挣脱时，猛回头看见王某是一位体态均匀、眉清目秀的姑娘，这才长长出了一口气。

“你为什么要寻死呢？有什么事……”

经王某再三劝解，那人才止住了哭，哽咽说道：“我姓崔，家住新乡市七里营……今年二十四岁……我也不想活了

王某听得崔某是来为心上人殉情的，不由顿生怜悯之心，苦苦劝说了一个多钟头，终于劝得崔某改了主意，和她一同下山走了。

过了不久，崔某携带礼品到王家答谢王某的救命之恩。回

到了王家，见有王某的父母在堂，便认了干亲，当了干儿子，和王某也就成了干兄妹。

当时王某在村里办的纸厂上班，言谈中说到纸厂产品积压，因要不到车匹无法外运时，崔某便大夸海口，说他有门路，关系多，不但要车匹的事不费吹灰之力，而且还能买到各样紧俏物资。

于是经过王某介绍，崔某被纸厂奉为上宾，盛宴款待之后，纸厂派王某和另一位姑娘跟随崔某去新乡办理车匹手续。

崔某领着两个姑娘到新乡后，四处奔波了三天，便宣布车匹已经联系好，要另一位姑娘回厂去汇报，留下王某和他在这里等。崔某每天领着王某逛商场、公园，又慷慨解囊，给王某买了化妆品、晴纶衫、各式礼物。不几天，相识不久的崔、王二人便熟识得如同一对恋人一样。在崔某的一再要求之下，二人竟然照了一张“合影”。随着感情的升温，崔某又向王某求婚，王某推却不掉，只好半推半就地接受了崔某的求婚礼物。

可是，王某早已定了婚，对象已入伍，仍和她保持未婚夫妻关系。因此，王某虽被崔某百方引诱，终不愿以身相许。

崔某垂涎王某已久，见王某不愿投入他的怀抱，便以“合影”相威胁，扬言要把“结婚照”贴到大街上。王某被逼无奈，只好答应和未婚夫断绝关系。

然而崔某要的不仅是这个。十月的一天，崔某骗王某到山上游玩，当走到一处偏僻无人的山沟里时，崔某突然手持三楞刮胡刀，逼王某脱下衣服，将她强奸。

王某被逼奸之后，才彻底认清了崔某的本性，急急忙忙回到家中，寄书未婚夫，请他回来完婚。谁知在她的新婚之夜，崔某又隐藏在她的洞房外，乘她外出之机将她劫持到村外，逼她和他重归于好，保持关系。王某不从，崔某当将王某按倒在

河沟里，再次进行狂暴的蹂躏，然后，逼迫王某跟自己连夜逃往外地。

当王某丈夫家中发现王某被劫持后，立即召集人将崔某抓获，送交公安机关。经公安机关审讯调查，证明崔某名叫崔宏志，现年三十一岁。他因盗窃国家贵重物品被判有期徒刑六年。服刑期间越狱逃出，以物质引诱手段骗一位十七岁少女的“爱情”。后因逼少女成婚，少女不从，被逼跳井自杀，他因此又一次被公安部门通缉，在太行山各处流窜。那天，他恰好慌不择路跑到平甸岭，被王某发现，误以为他要自杀。他见王某又起色心，便顺口编了一个未婚事嫁他人的故事，将错就错，沾上了王某。

[评析]：一个逃犯看中了一个姑娘，而姑娘终究不能逃脱魔掌，说起来好似一个不解之迷，其实里面却有着铁一般不可更改的规律。这规律就是：凡骗取女色者，必先以金钱、物质相引诱。崔某引诱王某，也是如此。他先携礼品至王家，以疏通感情，然后在新乡又多次买衣物，送手表、钱。在王某初次接受礼物时也许还有点不好意思，待到再次时，便习惯成自然。殊不知崔某所赠，乃是诱饵，既食人家之饵，不可避免地成为人家的猎物。这就是铁的规律，是一般受骗女子之所以受骗的必经之路。

既然如此，女人之防受骗，当以不随便接收别人的馈赠为要则。然而，女人的本性又为爱贪小便宜，故尔，女人的受骗也再所难免。

50. 假海员骗奸痴情女

初夏的大连，海风吹拂，冷热宜人。傍晚时分，姑娘尚某

和女友去看电影。不巧，售票处前挤满了人，买票十分困难。正在为难之际，面前出现一个身穿海员大衣、戴金丝眼镜的高个子男人，听说尚某买不到票后他便说：“你们在这儿等着，我帮你们买。”他说完从后面进入电影院，不一会儿拿了三张票出来，于是三人一同去看了这场电影。边看电影，男子边向尚某解说电影中的情节，不时小声说几句话。看完电影，他们一起出了电影院，男子问了尚某的工作和家庭地址，尚某也询问了他的工作。

男子微笑反问道：“你看我象干什么的？”

尚某说：“你大概是个海员吧？”

男子笑道：“你很有眼力。我是远洋运输公司的海员，叫王文杰，刚从美国回来，休几天假。如果你不介意，我们交个朋友好吗？”

于是，两人相约明天此时仍在此地见面。

为何这一张电影票便能得一位年青漂亮的女子欢心呢？只因尚某生性爱虚荣，又在大连工作，耳闻目睹尽是海员出国带回的外国高档货，时尚衣装，故尔，她暗地里寻思，非要找一个这样的海员作丈夫不可。想不到天赐良机，送到面前一个一表人才、风度翩翩的海员，所以，他一提出交朋友的请求，她便满口答应。

从此，尚某和王文杰一同逛公园、逛马路、下餐馆，共同沉入爱情的海洋。不久便双栖双飞，成了一对密不可分的鸳鸯。

不料，这样过了一段时间，王文杰突然失踪。姑娘等了好久，不见情人回来，便到大连远洋运输公司保卫处去打听。谁知，保卫处查了海员名单后宣布：本公司没有王文杰这个人。

尚某四处奔走，终于打听到王文杰的下落——他被捕入

狱了。

这是为什么呢？

原来，此人真名叫郭焕军，三十岁，早已结婚。他过去曾因流氓罪被教养过，然而死性不改，刑满后先后骗奸过七名女青年。在骗取女青年的贞操的同时，他还以买洋货为名，从女人那里骗取钱财供自己挥霍。

〔评析〕：爱慕虚荣是女人的通病，也是女人上当受骗的一大要源。郭焕军类女色骗子，正是看准了女人的弱点，才得以屡屡得手。他乔装海员，便是引诱女人的骗术。七名女子先后被他骗奸、骗钱，无不是看中了他的呢子大衣，听信了他的花言巧语。

所以，年青女子寻求伴侣，不可以貌取人，更不可以虚荣之心求不可得之乘龙快婿。唯有做一个实实在在的人，才最为可靠。

51. 温情下的骗局

阿乡是个文静美丽的姑娘，她性格内向，不喜欢说笑，见了男人便脸红。为此，她失去了许多次获得爱情的机会，内心也很苦恼。

这一年，单位里来了一位中年男子，名叫阿昌。他的具体年龄无人知道，有人说他已经四十多岁了，可看外表仍然很年青，举止打扮也象个年青人。他平时充满忧郁的眼光经常在她身上扫来扫去，说不清是色情还是爱慕。在工作中，他经常主动帮助阿乡，干完了又不声不响地走开。

终于有一天，正当大家都匆匆准备下班时，他悄悄走到阿乡身边小声说道：“听说你喜欢看越剧，我这里有两张票，今

晚咱俩一同去看吧！”

阿乡十分吃惊，想拒绝，可话到口边却说不出。因为见他是一个比自己大得多的老师傅，拒绝了会伤他的面子，就在犹豫之间，他把票塞给阿乡走了。

看戏中间，阿乡才对他有了初步了解。平时不言不语的他，原来很是能说会道，他不仅说话好听，而且见多识广，听他说话时比看戏还要吸引人。

散戏后，阿乡和阿昌并肩走在路上，平时腼腆的姑娘第一次和男人接触，显得拘促不安。阿昌似乎看出了苗头，便主动表白道：“我比你大得多，可以做你的叔父。”

可是到了临分手时，阿昌却突然抓住阿乡的手说：“咱们交个朋友吧？”

阿绣吓得低着头说道：“不……！”

“交个朋友有什么？不过是普通的朋友罢了。”

阿绣听他这么一说，才点头答应了。

既然交了朋友，便免不了在一起玩一玩，看电影、逛公园、下饭馆，时间长了，阿乡感觉阿昌虽然是个工人，却很有修养。他爱学习，常读书，谈吐不俗，颇有气质。在不知不觉之间，在心里竟然生出了对他的爱慕之情。

在一个静静的夜晚，二人并肩坐在公园的长椅上，话题终于涉及到爱情、婚姻。他兴致勃勃地说起了古往今来的名人的恋爱故事，乘机搂住了她的腰，向她求爱。

阿乡本能地拉开他，坐在了旁边。

阿昌不再多说，他拿出一封信交给她说：“你别顾虑，看完这封信再回答我。”

回到家里，阿乡展开生平收到的第一封情书。情书象一篇论文，在列举了郭沫若、徐悲鸿、齐白石等名人的婚姻轶事

后，得出结论：古往今来，男人比女人大二十多岁的婚姻比比皆是。

阿乡失眠了，年龄……爱情……究竟谁应该服从谁呢？在她还没有找到正确答案之前下意识的指使，使她不由自主地和阿昌越来越亲近了。

可是，进一步的了解使阿绣得知阿昌原来有一个住在乡下的妻子。正当她下定决心要和他一刀两断时，她收到了第二封情书。情书写得言词恳切，很能打动人：

“我生于一九四四年一月十七日，父亲是中医名家，自己当过解放军。可在十年动乱中，我因受家庭牵连，受到一连串无情的打击。幸亏司令员十分赏识我，通过局长，把我安排到这里工作……

“我的妻子是个作风不正派的女人，我不堪忍受她的放浪行为，决定和她离婚。我的家中有二室一厅住房，还有空调、喇叭、收录机、彩电、冰箱……”。

这封情书使阿乡辗转反侧、彻夜不眠。在一片混乱中，下意识战胜了理智，她经不起柔情蜜意和物质的引诱，终于投入阿昌的怀抱，献出了少女最珍贵的贞操。

从此以后，二人频频偷情，然而却一直没有结婚。其间阿乡也曾多次发觉阿昌言不由衷，前后不一，而每当此时，阿昌的充满诱惑的情书便令她尽释嫌疑。就这样，二人的暧昧关系一直保持四年之久。

姑娘正当婚娶年龄，自然难免有人为她介绍对象。阿乡再三推辞，等到年龄一天天大，再无可推托时，也只好告诉父母，说她已有了男朋友。父母要她把男朋友带回家来，阿乡只有托辞拒绝。

有一次，阿乡真想结束她和阿昌的不正当关系，便提出和

他结束男女关系，只做普通朋友。不料，她又收到了他的情书：

“真不敢相信，你突然提出要和我绝交，我闻听此言，犹如被判了死刑。我简直不敢相信，这是我的爱妻讲的话。你要另寻男人寻欢作乐，这无疑是残忍地杀害你的亲夫。我准备结束我的生命，永别了，我的爱妻……”。

一封情书没有收到预想的效果，他又送来了第二封情书：

“你薄情无义，心肠太狠。而我决定不容你，我一定要让遗弃我的人亲眼看到她自己被遗弃而惨死的情景。你等着吧，我决定不会放过你这亡恩负义之人……”。

阿乡在威胁面前退缩了，她害怕看到他的自杀，因为她的照片还在他手里；她更怕他害了自己，甚至危及全家。她隐晦在无法自拔的泥坑中，她痛苦、忧愁、烦闷、焦急，变得精神恍惚，神不守舍。

阿乡的父母觉察到女儿的异常，经再三追问，才明白了真相。父母要女儿跟阿昌来谈一谈，也好有个结果。可阿昌却不肯现出真面目，不肯和阿乡结婚，只要和她保持暧昧的男女关系。

阿乡的父母终于忍无可忍，向法院递上一张诉状。

经法院调查，阿昌的真面目终于暴露无遗。原来他早在一九五九年便用欺骗手段奸污过两名少女，被法院判刑一年。以后又因与两名女青年乱搞男女关系，因没有暴露行骗的全部情节，故尔人们只知男女关系一般，因此被单位开除。后来仍劣性不改，因猥亵少女多名被戴上坏分子帽子。

摘帽不久，又因奸污少女受行政处分。直到他把阿乡骗到手，仍想长期奸占。

〔评析〕：世上乱搞男女关系之事已是不足为怪。然而，

在人们所谓的“乱”中，究竟有多少和骗字有关，不得而知，只看此一例中阿昌自如施展手段骗得阿乡，便知此类事中不仅是什么“婚外恋”以及一个“乱”字所能概括的了的。如果一个女人要引诱一个男人，往往是十分简单的，只要以色身相诱，男人无不心悦上钩。如果一个男人要引诱一个女人，那就非用点欺骗之术不可。他或是以婚姻、恋爱相引诱，或是以金钱物资为钓饵，或是说动其心性，或是温柔体贴迷其灵魂。总之，女人若非中其圈套，谁肯与别人干那不肖于人之事？

然而女人受骗失身，又往往不自觉，甚至反以为美，这正是世上“乱”者经久不绝的原因。

所以，有必要告诫天下女子，务要谨守节操，不可因一时冲动而上当受骗。

52. 少女征婚入歧途

在一家发行量极大的刊物上，刊登过这样一则并不引人注目的征婚广告：

“某女，二十一岁，身高一米六余，身材苗条，面貌秀丽，在某矿服务公司工作。愿寻身高一米七以上，年龄三十五岁以下，家庭生活富裕之男性为伴，城乡不限。有意者请与黑龙江省鸡西市矿料厂联系。”

求婚女郎的真名叫丽丽，确实象征婚姻广告上说的，容貌很是漂亮。线条优美的身段，墨似的披肩长发，一张瓜子脸，一笑便露出两个迷人的酒窝。然而，她的命运却不象容貌那么美。她十五岁父母双亡，和哥嫂过日子。其哥嫂对她关心不够，使她过早地弃学走上了社会。在复杂的社会里，幼稚而又爱虚荣的她受骗失身，心灵受到严重损伤。她悔恨自己的软

弱、幼稚，备感生活对自己不公。可是孤身一人，收入微薄，无力改变自己的命运。她羡慕别的女孩子有父母的支援，经常穿着时髦的衣裙；她向往有自己的家，有一个有钱而又体贴她的丈夫，以便随心所欲地享受完美的人生。为此，她没有和哥嫂商量，便自作主张刊登了征婚广告。

征婚广告刊出不久，便收到了一百多封求婚信，她一封一封地仔细阅读着，最后拣出了其中的一封。来信人是市郊某村农民孙某，现年二十八岁，离过婚，辞退了民办教师工作后，自购汽车跑运输，已是万元户。信中还夹了一张他的照片，看起来人还英俊潇洒。她毫不犹豫地给他回了信。接着便是书信来往，互诉爱慕之情。

不长时间，时机成熟，孙某约她前去会面。她借了五十元钱买了一身套装，烫了披肩发，照了张彩照，便登门赴约。

孙某见她人长得漂亮，十分中意，做为见面礼，他拿出五十元钱给了她。她也拿出自己的彩照给了他。

按理说，丽丽找到这样一个万元户丈夫，也该可以了。只要两人进一步交往下去，便可以进一步培养感情，也许能成为美满的一对也未可知。可是，她拿到那五十元钱后，不由得心底涌出一种说不出的感觉。也许是这钱来得太容易，比她辛辛苦苦一个月挣的还多，也许她突然发现了自己的价值，感觉她原本不用过这样凄苦的生活。总之，回家以后，她没有再考虑和孙某进一步来往，而是把那堆求婚信翻出来，开始了她的新的相亲。

通过去信联系，她找到郊区一片鱼塘边，和一个养鱼专业户约会。她主动地送过去一张彩照。这位养鱼大王的万元户深深地爱上了照片上象电影明星一样美的姑娘，先拿出六十元作见面礼，临别又赠了三十元作路费。丽丽回家后，又以母亲患

病为由，向养鱼大王索要了一百元。

钱来得如此容易，更使她相信自己发现的价值，更坚定不移地走下去。几天后，她坐长途汽车进了偏僻的山沟，赴一个养羊专业户之约。她在山沟的出现，不仅使养羊大王全家兴奋过度，而且轰动了寂静的山沟。城里姑娘下嫁山沟，这真是新时代的新鲜事。既然人家肯来，山里人还有什么可说？在山沟里住了几天，她和小伙子订了“百年之约”，临别时，她满含深情地说：“你这四间大房子太空了，该买几件家俱摆进去。买家俱不要在这里买，去城里买新式的……”。

小伙子心领神会，拿出百余元交给她，让她亲自去选一套称心的买下来。

她接过钱，坐汽车回了矿。然而她并没有去家俱店，而是坐上火车去北京享受那么多钱的价值。

[评析：] 社会每向前发展一步，便会有新事物出现。而每项新事物问世之后，都不可避免地要被骗子利用来大大捞一把。广告征婚本是有益于青年男女找对象的一种媒介，而利用征婚广告行骗也便应运而生。此篇所记，仅是普通一例。在实际生活中，男骗子骗取女色，女骗子骗取钱财，正不知有多少。所以，征婚广告虽则可用，但必须审慎对待。求偶心切的青年男女，千万要防备受骗。

53. 假主编诱奸女学士

二十一岁的王某喜爱文学，在中学时她便立志将来要当作家。可中学毕业没有考上大学，被分配到一个与文学毫不沾边的单位——肉食店工作。她每天和血淋淋的肉打交道，依然不能熄灭自己理想的火焰。于是，白天上班，晚上写作，接二连

三地写出了几篇小说。可是，每篇小说寄出去，换回的只有一封退稿信。她虽感到前景茫茫，但不甘心就此罢休，自己还年青，以后的路还长，她要一直奋斗下去。

一天，同事拿着一封杂志社的来信找他：“小王，杂志社来信了，怕是要发表你的大作了吧！”

王某接过信，不是以往的那种夹带退稿的厚厚的信，而只有薄薄的两张纸。她的心怦怦地跳着，将信装进了口袋。寄稿时还夹了一张近照，是想得到编辑的特殊关照。想不到这次便收到了回信，没有退稿说不定真要给发表呢！

她悄悄来到住所，拿出信里的信纸。原来是一封手写的信：

“王某同志：小说看过后，感到有一定的基础，只是有的细节还需要推敲。我近日身体欠佳在家休养，请你务必抽空前来面谈。……，，

信后署名是“主编孙凯歌”。

她的心激动得几乎要跳出来了，这么说，他们真的要发表我的小说了，我真的要加入作家的行列了？

她好不容易盼到下班，顾不上回家，在更衣室里打扮了一番，便骑车按信上所说的地址去找主编的家。

敲开了房门，只见一个二十七、八岁的，戴黑边眼睛，穿黄色风衣的男子问道：“你是哪一个？”

“我叫王某，你是创汇主编吧？”

“哦，王某，你来得真快呀！我就是孙凯歌，请进来！”

“你是孙主编？这么年青？”王某很惊讶，不由脱口而出。

“怎么，不相信吗？一个大学毕业不久的人能当主编，靠的是写作上的成就嘛！你以为主编都是满头白发的老头吗？”

王某被她说得不好意思，只难为情地笑了笑，没有说话。

“你的小说我反复看了几遍，基础还不错，准备在十二期上发表。”他说着走到写字台前，指着摊开的稿子说：“我帮你改一改，你也要自己改。”

王某看见写字台上的稿子，果真是自己的那篇小说，上面已经划了许多红道道。

“坐呀！坐下咱们好好谈一下。”他说着从柜橱里拿出早已准备好的几盘菜，又掂了一瓶酒，笑嘻嘻地说：“你是客人，没有什么招待你，咱们边喝边谈吧！”

王某感到盛情难却，便坐下来。她虽然一再声明不会喝酒，但经不住他的再三相劝，只好端起酒杯，象喝药似地一口一口地和他对着喝起来。

不大功夫，她已觉得头重脚轻，便提出要告辞回家。他急忙拉住她的手说：“急什么，咱们正题还没说呢，坐下来咱们好好谈一番。你看我已经二十七岁了，为了写作顾不上谈恋爱，我想和你交个朋友……”

王某虽有醉意却仍旧反应极快，说道：“你是主编，会瞧得起我一个卖肉的？”

他见她有意，急忙指天发誓说：“我如果有半句假话，受电打雷劈。说实话，我看你的相片，好几天都想得睡不着觉，我爱你爱得要疯了。好容易把你盼来了，你千万别走，就住在我这儿吧！”

王某虽感到事出太突然又太不合情理，但为了自己的小说，她没有力量反抗，只说了一句：“这合适吗？”

他听了这句话，便知她已半推半就。急忙起身把她推倒在床上，拉灭灯。

在以后的日子里，她多次去孙某家里，不是谈小说，而是谈情说爱。

可是，当那杂志的十二期出版后，她张扬得人人皆知的小说并没有登在上面。可她的肚子却大了起来。王某欲找“主编”问个究竟，却再也找不到他了。

无奈，王某千方百计摸到了杂志社；一打听，非但主编不姓孙，编辑部也无一孙姓男人。

王某良才发现受了骗，一气之下到公安机关报了案。

经公安机关侦破，才找到了那个所谓的“主编”。原来，他只是一个不务正业的临时工，真名叫孙瑞。有一次他在邮局工作的同学那里见到杂志社王某的信，他偷偷拆开一看，见里面有一张相片，于是顿生歹念，便写了一封信，将王某骗至他临时租的住处……

〔评析〕：一个女人想得到事业上的成功，往往要比男人付出更高的代价，当然包括受骗失身的难言之苦。

然而，也并不是说所有在事业上成功的女人都经历过受骗的痛苦。受骗者往往是那些成功心切而又意志薄弱的女人，也许还包括为了事业甘心付出不论多么沉重代价的女人。这样的人有一个不可救药的糊涂观念，以为只有付出才会有所得，因而面对骗局只想到成功，不顾及其他。

其实，象王某那样的情形，完全可以识破其中骗局。即在孙某求爱之时断然拒绝。即使要谈恋爱，也要慢慢来，何必一见面便上床呢？由此可见，越是赌咒发誓，自称爱得发疯的人，越有可能是骗子。试想，哪有一见面就发疯的呢？人的感情总要经过一段时间的培养才会由浅入深、由淡到浓的吧？明白了这个道理，幼稚的少女在事业追求上或许会少上那些花言巧语的色狼的当吧！

54. 少女的草率付出

周末的舞厅里，一对对男女翩翩起舞，五彩灯光闪烁，令人陶醉。

芳某独自坐在舞厅的一角，模样俊俏，打扮入时。可她生平第一次到这种场合，既没有人陪伴，又不会跳舞，只是想来看看这里的人是如何寻欢作乐的。

“同志，请你跳舞可以吗？”

听到语音，她把目光从跳舞的人的身上收回来，抬头一看，面前站着一位身材颀长、仪表潇洒的青年男子，正在作势请她跳舞。她第一次遇到这情况，不由得红了脸，急忙推辞道：“不！……我不会跳。”

“没关系，我教你！”他说着便伸臂挽住了她。

她不由自主地跟着他走入舞池，作了他的学生。一步两步三步……她也没想到这么快便学会了跳舞，几曲过后，已经达到了熟练的程度。随着她的舞步的熟练，他挨得更近了。终于，他紧紧地抱住她，两眼直盯着她的脸。芳某初次感受到男人的体温，有种说不出的羞涩，又夹带着说不出的美感。

跳得累了，他们找了一个角落坐下来。

“请问，你在哪里上班？”

“我……在家待业。”她吞吞吐吐，终于说出了真情。

“我是大学英语系刚毕业的学生，正等待分配工作。”他不等问便自我介绍了一番，言语之间不无炫耀之意。

想不到结识到一位风度翩翩、前途无量的大学毕业生，芳某感到心里热乎乎的。她不由自主地想到了恋爱、结婚，拥一个大学生丈夫……可是，她初出茅庐，没有恋爱过，还不知道

如何去追求男人……

正在这时，男子似乎看出了她的心思，主动提出要和她“出去走走”她急忙点头答应了。

此时已是斗夜时分，行人渐稀。他和她走到江边柳树丛中，突然说道：“咱们交个朋友吧！”说着把手搭在她肩上。

第一次，又是这么突然的被一个男人的手抚摸，她本能地想拒绝。可是，她又无力拒绝，因为他是一个大学生，她正希望得到他的爱，尽管这爱来得太突然……

柳丛中，他们坐了下来，喁喁交谈着。

“将来我教你跳舞，教你英语，教你文学，教你……”。

她听着甜言蜜语，享受着亲吻和抚摸，不由自主地倒进了他的怀抱。他抱着她亲吻，又把她按倒在地，爬在她身上，向她提出进一步的要求。她无法抗拒，脱下了自己的裙子，由他索取他需要的……

事毕，两人匆匆分手，她也没顾上问他的姓名住址。

第二天傍晚，芳某稀里糊涂地又去江边等他，可等到夜深人静也没见到他的影子。芳某这才猛然醒悟，急忙跑到附近的派出所去说了经过。

经过公安人员的一番辛苦，终于找到了那个他。他的真名叫李某，是一个保外就医的劳动教养分子。

[评析]：连对方的姓名住址也没来得及问明白，便向他献出了宝贵的女儿身，实在是太草率了。这样的姑娘，常常是色狼捕获的目标。也许色狼在舞厅里已经看准了芳某是个轻浮的女子，所以才主动引她跳舞，约她散步。

试观今日之姑娘受骗失身者，有许多正是象芳某一样草率、轻浮的结果。现代女生，虽然不必再讲究古时的贞操观，但是做人的道德总还是不能缺少的。把贞操看得一钱不值，把

恋爱关系和夫妻关系混为一谈，匆匆忙忙地品尝禁果，是造成许多姑娘受骗的直接原因。

因此，现代女性还应有贞操观，尤其是初涉世的少女们，万不可轻率地以身许人，谨防受骗呀！

55. 女勾男诈色鬼

城市夜晚比白天还要迷人，那一家家歌舞厅、夜总会在霓虹灯的辉映下发出诱人的光彩，出外经商的大款们已经习惯了到那些魅力无穷的地方去消磨难熬的夜晚，寻芳猎艳已经成为一些人不可缺少的生活内容。

适应某些人的要求，打扮得花枝招展的姑娘白天睡足了觉，这时候便到大款们聚集的地方，设法掏他们的腰包。

吴经理是某市驻该市的全权代表，最喜欢寻芳猎艳。因为他的腰包里经常塞得鼓鼓的，他不知道钱该花在什么地方。心理的满足、性的激情成为他的第一需求。

他认识一名外号“小白鸽”的女郎，但只是认识，并无深交。然而，自从见过小白鸽，他象被摄去了魂儿，每当华灯初上，他便四处寻觅……

他刚刚在一家夜总会里坐下，忽见一位女郎翩然而至，她穿着雪白衬衫，鲜红的迷你裙，进口肉色长袜裹着圆润丰满的长腿，高跟鞋使足下生辉。

飘柔的秀发一扬，他看见了一张红润白嫩的脸蛋。“啊！是她，小白鸽。”他几乎惊叫起来，顾不得多想便迎了上去。

小白鸽见是吴经理，也格外热情，或许她在放下诱饵之后，正等着收获呢。用不着多说，小白鸽便在吴经理的臂弯里翩翩起舞，柔情似水，媚态如花，吴经理把她一点点地往怀里

揽，终于胸贴胸、腹挤腹地粘在了一起，而后沉醉在性爱的热浪中。

说是跳舞，充其量不过是头朝上在那里晃来晃去。因为若不如是，在这种公开场合，连别的人也会觉得难堪。这样度过四支舞曲之后，吴经理便邀请小白鸽去吃夜宵。

“我还有几位同学在这儿，不好撇下他们走了呀！”她撒娇地提出异议。

“那好，叫大家都去好了！”吴经理虽不是真心，但只有这么说。

小白鸽一招手，立刻走过来二男一女。五人结伴出了夜总会，来到一家酒店。由吴经理作东，要了一桌象样的菜肴、四特白酒和东方啤酒。

吴经理虽然作东，但他仍是客人，因为小白鸽和她的三个“同学”始终占着主人的优势。他们一起奉承吴经理，轮流向吴经理敬酒，一会便灌得他晕头转向。而吴经理听着各种奉承话，两个美貌女人靠在两肩，他还不时地偷偷地在她的大腿上捏一把，这种场合，痛饮美酒使心里更加乐不可支。因此，他来者不拒，一杯又一杯，直喝得站都站不起来了，还说：“我难得与诸位相会，各位既然看得起我吴某，我醉死无憾，来！干杯！”

一瓶四特酒喝完，又打开二瓶。小白鸽拿出一只喝啤酒的高脚玻璃杯，斟上满满一杯四特酒，一手持杯，一手搂住吴某的脖子，一面把柔软的腹部紧贴着吴某颤动着，一面风情万种地说：“吴经理，喝干这一杯，我送你回去……”。

“吴经理是朋友，够义气，哥们奉陪一杯，喝！”其余两男一女也举杯一起喝着。

吴经理手不能抬，口不能语，只是张嘴任凭小白鸽把一大

杯酒往嘴里灌。喝完，他挣扎着转身去抱小白鸽，心里只有一个念头：小白鸽，你飞不了啦！

不料小白鸽一闪身，吴经理头朝下从椅子上栽了下去。两对男女一看，急忙把他抬出去，叫了一辆三轮车，把他拉到一家小旅店里，扔在一张床上。

第二天上午，吴经理从梦中醒来，发现自己和衣而睡，身边不仅没有小白鸽，而且也不象是白鸽的秀巢。再一摸，皮包没了，连同里面的五千元现金，全都不翼而飞。

〔评析〕：商品经济的发展使得少数人暴富起来，由此又引发了一些人的色情消费。因此，舞女、娼妓又重新泛起，成了社会的一大丑恶现象。更为人不耻的是打着舞女、娼妓招牌的色情骗子，她们以色情引诱为手段，骗人上当，谋取钱财。这种勾当，在旧社会的上海滩、天津卫也为人们所不耻，而今天的年青姑娘依然有人操此生意，真乃社会之败类也。

再说那些外出经商、发了财的人，其中不乏好色之徒。这类人有了钱不知怎么花，只知道吃喝嫖赌四个字，尤其是对导芳猎艳，显得兴趣极高。这样的人，不仅危害自己的身心，而且影响到社会风气。一时间，黄色书刊、黄色录像之所以风起云涌，主要顾客正是此等人。而一些思想单纯的青年男女，不知此为社会的丑恶现象大家都要进行抵制，有钱的人要洁身自爱，年青的人要分别善恶，不要随波逐流。

56. 放白鸽

无锡有个李某人，妻子死后，鳏居多年。不是不想续娶，只是无人肯帮忙。

一天，媒人忽然带着一个年青寡妇来到他家。寡妇是江光

口音，说丈夫死了，无依无靠，上无翁姑，下无子女，仅有一个手足残废的同胞兄弟。也不要多少嫁资，只要一二百两银子给兄弟作衣食之费也就满足了。

李某看少妇面目端正，衣着朴素，面露凄惨之色，真象个寡妇的样子。问她的兄弟在哪里，说在船上。李某到那里偷看，果然有一只破船系在柳阴下面，船里有一个二十多岁的男人，手足卷曲着，不停地瑟瑟颤抖，呻吟哀号。李某便信以为真。

经再三商量，定身价银一百五十两，当天便拜堂成亲。船上的兄弟得了银子，撑着船便走了。

李某在结婚时，邻居听说后，许多人劝他，说这女人来路不正，恐怕是放白鸽的。李某要妻心切，哪里肯信？成婚后，妇人持家井井有条，夫妻感情也极为深厚。李某越发感到他人的话不可信。于是，把所有家产都交给妇人掌管，并给她买了许多金银首饰。

一天，李某外出回来，屋里冷清清的不见了爱妻。检查家中，金银首饰、贵重衣服都不见了，还丢了现金几百元。

李某大怒，亲自外出到各处找寻。过了几个月，忽然走在镇江郊外遇见了她，那妇人正提着水桶去打水，看到李某，急忙跑到一间草棚里躲了起来。

李某边喊边追，那妇人象没听到似的，钻入草棚再也没有露面，李某追到草棚前，刚要进门。突然从里面走出一个男子，手拿木棍，厉声喝道：“你是什么人？竟敢调戏良家妇女！”

李某见那男子有些面熟，仔细一认，就是船上见到的妇人的兄弟。面目还是那样，手足也不残。其实，他和妇人是一对夫妇，并不是姐弟。

李某这才明白，这种人就是放白鸽的。

〔评析〕：放白鸽者多是夫妻二人同伙，但也有女人独自去干的。她们的骗术很简单，便是嫁一个家境富裕的男人。然而目的不是成家，而是得了钱物便走。

骗术虽简单，但上当者接连不断，原因是男人娶妻的要求太迫切，迫切不免急躁，饥不择食，因而上当。由此看来，人有所求，不能急躁，躁者容易上当。

57. 出国梦导致的恶果

二十岁的李薇如花似玉，正待择婿而嫁。在他表姐的婚宴上，结识了一名叫张高雄的男子。张高雄狂放粗俗，本来和温柔文静的李薇并不属于同一类人，然而，张高雄凭借他的优越条件，对李薇发动了一场心理进攻。今天领她去高级餐馆，明天又去锦江俱乐部，刚送过水钻别针，又献上他母亲从日本带回来的手表……更为诱人的是，日本的社会关系，移居东京，优越的生活……这一切使李薇忘记了她和张高雄的差别，由起初的不屑一顾很快发展到倾心向往。

不久后，张高雄把李薇带回了他的家，拿出一本裸体人像画册让她欣赏，进而便模仿起画册上的动作。李薇经不住引诱，不久便失失理智。

有了初一，就有十五，不久，李薇怀孕，和张高雄结婚后，夫妻二人携张母一同移居日本。在日本定居下来后，张高雄更名井田高雄，李薇更名井田美子。夫妻二人很快找到了工作，不久井田美子又生了一个男孩。孩子长到三岁时，他们已经攒了不少钱。

可是好景不长，井田高雄在东京这样的花花世界里很快便

旧病复发，夜里出去和别的女人厮混，不仅每月花光自己的全部薪水，而且还从井田美子的积蓄中要走一部分。这样，时间不长，他们的积蓄很快便花完了。

正在井田美子一筹莫展的时候，井田高雄突然告诉她说，他叔父患了重病，自己以前一直靠叔父救济，一定要回上海去看望一下。井田美子从中国人的观念出发，不仅没有阻拦他回国，而且预支了半个月工资，又卖掉了自己的贵重首饰，为丈夫凑足了盘缠。

三个月后，井田高雄返回日本，表现得比以前对妻子更加体贴，井田美子也对丈夫更加温顺。

井田高雄说：“我在上海，一直住在朋友家里，给人家添了不少麻烦。临回来时，朋友想到日本来，让我给找一个对象。”

井田美子说：“那是要想想办法。”

井田高雄接着说：“我想了好几天才想出一个主意。我们先假离婚，我去上海和那个姑娘结婚，这样就可以带她来日本，然后，我们再复婚。”

井田美子听了这个主意，不由吃了一惊，这主意太荒唐了。高雄见美子犹豫了，便发誓赌咒，又写了一张保证书。

善良、诚实的美子经不住高雄的纠缠，也没有想到别的，竟同意了。于是，高雄在东京另租了一处住房，两人分居后，很快办理了离婚手续。

假离婚不久，高雄便告诉美子说：“上海来电话，说姑娘流产大出血，要我马上回去。”

美子一听，愤怒地问道：“你已经同她发生了关系吗？”

高雄自知说漏了嘴，无言以对。井田美子这才想到假离婚是假的，自己受骗了。

原来井田高雄去看望叔父也是一场骗局，他真正的目的是想故伎重演，回上海再找一个姑娘玩玩。回到上海不久，便找到一名叫珊珊的姑娘，是一家集体工厂的工人。她的母亲是饭店会计，母女俩都有极高的享受欲望和虚荣心，一心要在外国找门亲戚。当然，女儿能嫁个外国郎君，是再理想不过了。当她们从井田高雄叔父处听到他已回国的消息后，便热心地邀请井田高雄到她们家来住。

珊珊母女准备了丰盛的宴席招待高雄。酒席上，井田高雄声称自己已经离了婚，这次回国正是为了再找个对象带到日本去。珊珊母女听说，自然喜上心头，暗想幸亏早得到消息，采取果断措施，不然，良机岂不被别人抢去？为了把握好良机，珊珊使出千娇百媚的功夫劝酒。井田高雄来者不拒，连连干杯，直喝到半夜时分。珊母已经远远避开，珊珊领着高雄去内室休息。

刚进入内室，井田高雄便如饿狼一般把珊珊搂住，随即将一只沉甸甸的钻石戒指套上了她的手指。珊现没有抗拒，因为她早有心理准备。即使井田高雄不这么迫不及待，她也会主动送上前去。

三个月时间很快过去了，井田高雄该回日本了。珊母却提出条件，让他和珊珊结了婚再走。井田离雄推说没有带离婚证明，要回东京去取。珊母声称珊珊已经怀孕，必须让高雄的叔父作保，才肯放他走人。高雄无奈，只好答应下次返回上海时和珊珊结婚。

就这样，井田高雄为了骗到珊珊，回东京后和美子假离婚，等到离婚证明后，立即返回上海去和珊珊结婚。

井田高雄回到上海，立即和珊珊结了婚，并着手办理出国手续。不料乐极生悲，过了几天，海关部检察出井田高雄涂改

了证件上的离婚日期，撤消了给他们的婚姻登记。珊珊这才发现上了井田高雄的当。井田高雄业已债台高筑，连返回日本的飞机票也买不起了。

被抛弃在异国的井田美子，已经变得形容憔悴，她徘徊在六楼的阳台上，直想飞身跳下去，一了百了。可是，看见自己已经四岁的儿子，她实在舍不得。她遥望东方的夜空，似乎看到了井田高雄正在和珊珊举行结婚典礼，那高举的酒杯里盛满了她的泪水。

[评析]：在出国热的影响下，有些本来不具备出国条件的人也做起了出国梦，于是便有了以婚姻为跳板以达出国目的女士，一时间嫁老外成风。可是，热了几年以后，回头一看，却令人不寒而栗。这批女士们有的为五、六十岁的老公翁作了小妾，有的被携至海外后弃之不顾，甚至有被卖到妓院者。这种种的不尽如人意，不仅说明嫁老外不是一条光明大道，而且说明了诸多来中国寻芳摘艳的老外，确实不光是以骗色为目的的骗子。也许还不仅仅是外来的，还有生在中国而有海外关系有出国条件的，也乘机而动，欺骗了不少幼稚的女子。

象张高雄这样的人，正是抓住了某些女孩子出国心切的弱点，所以，他一打出出国的旗号，便屡屡得逞。所以，究其根源，在于上当者饥不择食，不知道此中陷阱实在不少。

58. 嫁港客招来骗子

小陈是杭州一家工厂的女工。她年方二十一岁，相貌长得漂亮，又喜欢打扮，每天涂脂抹粉，更添了几分妖娆。她也很为自己的容貌自得，总以为象她这样的容貌，嫁个一般人实在委屈，因而一心想嫁个香港富商。为此，她把自己打扮得全身

港化，实足港姐派头，等港客来娶她作太太。

杭州是旅游胜地。每年来的港澳及其他海外客商、华侨总有几十万人。小陈便利用这个优越条件，每天晚上去港客云集的宾馆舞厅里去寻找猎物。

可是，尽管她的舞技高超，容貌迷人，却碰不到一个肯和她谈情说爱的港客，有时港客请她跳跳舞，吃吃西点，喝喝咖啡，之后便扬长而去。然而，小陈并不灰心，她决心大海捞针，坚持不懈。

一天晚上，她先在华侨饭店转了一圈，见没有猎物，又来到宾馆。宾馆舞厅里，几十对男女正在乐曲的伴奏下翩翩起舞，小陈便大摇大摆地找了一个座位坐下来，一曲终了时，一位五十来岁的男人来到了他的面前，先行了一个大方优美的港派十足的礼，然后用广东话说道：“小姐！我请你跳舞！”

小陈见男子一副十足的港客派头，便点头答应了。她站起来嫣然一笑，便将手伸给男子，男子一手握住小陈的手，一手揽住小陈的腰，两人步入舞池。

一圈摆罢，男子并没有舍她而去，而是对她百般恭维。因此，他们又跳第二圈。有了第一圈的基础，第二圈舞便跳得更协调，更亲密，两人紧紧搂在一起，耳鬓厮磨好似一对恩爱夫妻在尽情品尝爱情的滋味。

等到跳第三圈舞时，港客已经知道了小陈的心事——找一个港客丈夫。随即，港客便长叹一声说道：“可惜！可惜！如果我是个年青小伙子，一定要娶你这样的漂亮女人做夫人。”

小陈听了，心里不由“格登”一动。

港客见发出去的信号有了反响，便深情地看着小陈说：“我是香港一家电气公司的股东，拥有一百多辆汽车的资本。如果你肯做我的太太，我带你到香港去，这笔财产全交你掌

管,你看……”。

小陈心里略微掂量了一下,觉得此人年龄虽然大了点,但不是什么大问题。于是一咬牙便扑进了男子的怀抱。

港客抱着温柔的小陈,一边抚摸着她的身体一边小声告诉她:他住在华侨饭店,请她一块儿去……

小陈心满意足,又陪自己的心上人在缠绵的喁喁情话中跳了几圈,便拥抱着出了舞厅。港客叫了一辆“的士”,二人钻进去便迫不及待地相抱亲吻……

到了华侨饭店港客的房间,港客见时间尚早,便拿出几听强力啤酒,和小陈饮酒调情。

“为我的漂亮太太干杯!”

“为新婚之喜干杯!”

“为白头到老干杯!!”

一杯接一杯,二人喝得醉意朦胧。小陈更加娇媚动人,淫声浪气毫无遮掩。逗得港客欲火大起,抱起小陈滚到床上。

正在这时,忽然响起了敲门声。港客气呼呼地打开房门一看,不由大吃一惊。

原来小陈和港客乘的士回华侨饭店的路上,在车里的所作所为,都被司机从反光镜里看到了,这位警惕性很高的司机看着一个个不堪入目的镜头,断定二人不是正式夫妻,因而在二人下车后便将事情报告了“工人纠察队”。这时候,敲他们房门的正是工人纠察队派来的人。

小陈和港客被请到工人纠察队后,很快便有了结果。原来,现年五十四岁的“港客”,不是什么老板,而广州某学校的一个职工,而且家中有老婆、儿女。他见小陈年轻漂亮,本来只想借跳舞之机玩一玩,没想到小陈饥不择食,竟缠上了他。他见机不失,便顺口编了一套谎话,竟然真的交了“桃

花运”。

[评析]：嫁个乘龙快婿是每个姑娘的心愿。然而，并不是每个姑娘都能嫁个富翁的。即使是嫁个一般人，也可以有幸福和富裕。希望嫁个富翁的人，大概都是比较轻浮，不愿用自己的双手去创造幸福，而只想坐享富贵和幸福的人。而象小陈那样图以色相换取金钱的人，更为社会所不耻。同时，她的作为，无异于引狼入室，招骗子上门。如果不是及时被人发现，她岂不要自误终身，后悔莫及吗？

俗语说，苍蝇不叮无缝的鸡蛋。受骗的最深的根源往往在自己身上。年轻的姑娘尤其要以此为训。

59. 嫁了一个不回家的人

北京某中学两个共事多年的老教师在一起谈论起儿女的婚事，忽然发现，他们二人正该结为亲家。不久，黄老师的女儿——北京一〇九中学教师小可和王老师的儿子——银川某机床厂技术员李某相识了。

不少人以为李某在外地工作，婚后两地生活多有不便，劝小可姑娘另作打算。可小可看上了李某有学历，长得身材魁梧，又能说会道，会体贴人。于是不顾同伴的劝告，一心一意和李某相爱。不久他们便结婚了。

一年一次的探亲，李某每次回京，虽然只有十几天的逗留，但却给小可留下许多美好的记忆。他们没有房子，每次回来探亲，便住在小可家里，李某总是抢着干家务，她要打水，他便抢先去提水桶，她洗衣服，他便准备衣架等东西，她去买点小东西，他也乐意陪她一块儿去。他的事情总要等小可上班走后才去办，为的是多挤出点时间陪小可，对待小可的母亲，

他也是关怀倍至。母亲刚吃完饭，他已沏好了茶，母亲要看电视，他马上搬来藤椅。小可心满意足，连邻居也都羡慕不已。

李某走后，来自银川的书信便接连来到小可身边，陪她度过孤独的时光，安慰着她孤寂的心灵。每封信里，李某都要亲亲热热地写上几句思念的话语：“我十分想念你，每想起我们相处的日子幸福情景，就压抑不住对你的无限思恋……你要注意身体，看来必须让我在你身边，每天叮嘱你一百遍，你才会知道爱护自己。……”。

虽然不能天天在一起，有这样一封封蜜里调糖的信，也足以使小可陶醉于幸福的夫妻生活之中。

可是，甜蜜的情话之外，李某也没有忘记在每封信中不厌其烦地述说自己只身在外的孤独和对调动工作的盼望。当然这也是小可的一块心病。

可是，外地调来北京对于一个普通教师、普通家庭来说，无异于天方夜谭。可小可不怕道路艰险，毅然担起重任。几年间，她放弃了休息、娱乐，风里来，雨里去，在李某的“多跑，多问，礼重”原则指导下，一次次地去求人，送重礼。为此，本来老实的小可学会了拉关系、找门子、陪笑脸、说好话、掉眼泪。她不仅送礼花了几百元，而且给被求的人干活、织毛衣。凡是她力所能及的，她都尽力去做了。为了博取领导的同情，她按李某的授意，将分居两地时间说成七年，将李某的母亲说成“半身瘫痪”，将自己母亲说成“双目失明”。这样做，她自己心里虽然并不安宁，但是为了李某早日调京，她不但说谎甚至自欺欺人。

就这样，小可经过四年的辛苦奔波，终于办成了李某的工作调动。当调令发出，她收到李某回京的日期之后，她早早地赶到北京火车站，等待着那列从银川开来的列车。她站在月台

上，双眼止不住泪流如雨。四年的分居，四年的辛苦，她一个女孩子是多么不容易啊！幸好大功告成，这是最后一次来火车站迎接远方归来的丈夫了。她要尽情地欢笑，她要把丈夫抱回家，从此日日厮守，永不分离……

终于，那列经过长途跋涉的列车疲惫不堪的停下了。李某提着行李，拎着大包小包走下车来。她奔过去，去接受他的亲吻和道不尽的情谊。

可是，李某却没有了回家探亲时的那种热情，他显得格外镇静。

小可忍不住心头狂喜，俏皮地问道：“请问如愿以偿地调进北京的这位同志，此时有何感想？”

“其实我回不回北京无所谓。”

“什么？你开什么国际玩笑？”被当头一瓢水浇得有些发愣的小可不由大叫起来。然而她终究以为他是在开玩笑，更不愿承认他的话是真从心里说出来的。

回到小可的家，小可仍不死心，再三追问之下，李某终于说出了心里话：“我们认识时间不长就结婚，婚后又四年不在一起，感情不深……”。

小可看着他沉沉的脸，听着他冷冷的话这才大吃一惊。

吃着毫无滋味的“团圆饭”后，李某竟以住得太挤为由，拿起行李走了。

这一走，竟然一个星期没有照面。小可又气又急，病倒在床上。母亲以为小两口闹脾气，便习惯的请女婿回家吃饭。

李某带着副冷若冰霜的面孔来到小可家中，边吃饭边指责小可，最后说道：“你要没别的事我就走了。我跟你没感情，见不见面无所谓。咱们就先这么维持着吧！”

“维持？什么叫维持？难道你调回来是为了跟我离婚吗？”

不幸的是，小可的话竟然言中了。李某一走再也没露面。过了些日子，李某寄来一张明信片，上面写的是：

小可同志：

目前我们之间感情已经破裂，我不愿再恢复了。我们之间无共同语言，感情无法维持，我决定同意你离婚的要求。至于你是否同意，与我无关。

虽经过小可再三努力，离婚官司还是打了起来，官司一打，许多人便看清了李某以结婚为跳板，以达到调回北京工作的目的。如今目的达到，他便迫不及待地离婚另求新欢了。

在各方调解无效的情况下，法院只好判他们离婚。不过在妇联的干预下，李某被人事部门退回了宁夏。

〔评析〕：比起那些用不正当手段骗取女人芳心的骗子，利用婚姻以达其卑鄙目的骗子显得更加卑鄙无耻。婚姻是人的终身大事，而骗子却以此为手段，可见其对女人的伤害达到何等程度。小可的悲剧不仅仅在于她所爱的人、她的婚姻对象原来并不爱她，而且在于她为了婚姻、为那个骗子付出的太多太多。

人世间象李某一类的骗子并不是绝无仅有。说他是骗子，他也并不靠行骗为生，也许生平仅此一次行骗，但其灵魂的丑恶由此暴露无余了。正是有了这样灵魂肮脏的人，世上才有许多不幸的婚姻。可见婚姻的不幸又和男女双方的人格、品性有关。所以，嫁夫娶妻，重要的要看人品，而绝不能只看外表，讲学历。小可的悲剧也与她看相貌、看学历而没有了解其人品有关。

4 克制雅骗技巧

引言

在到处都有尔虞我诈的人类社会中，骗子不仅在下层社会活动，同样也会挤身于圣净的文学、艺术的殿堂之中。而在那圣洁和肮脏、清高和卑鄙、真理和诡辩、虔诚和虚伪相对立又并存的殿堂里，即使是骗子，也打扮得道貌岸然。他们有的是达官显贵，有的是文人学士、科学家、艺术家。他们的骗术不同于江湖术士、商人市侩，虽行骗而不失其高雅，故尔古来有雅骗之说，即言其冠冕堂皇之骗，风流儒雅之骗。然而，虽然风雅依旧，但求名利之心，手段之毒，实不亚于江湖之徒。

古来达官显贵、文人学士都读孔孟出身，对其身份、名誉、面子看得很重。然而其内心之贪财利、食美色、贪名位更甚于百姓。这种面子和内心的矛盾，决定了他们不可能永远地清高自持，而要想尽一切办法得到自己想要的。然而身份和地位又不允许他们像江湖术士那样用赤裸裸的手段去行骗，因而他们的骗术必须十分隐蔽，更加高明。

倒是外国的文人雅士们没有读过孔孟之书，因而也不顾及什么面子，行骗的手段也类似江湖术士。但是外国的雅骗者也自有其独到之处，那就是注重专业知识。要伪造名画，就必须有作伪不露痕的真功夫，要剽窃科学技术成就，就必须是专业科学家。因此，专家学者之行骗，以外国为多，当然中国也不

乏其人。

所谓雅骗者，且不说这文人学士的骗官骗财这类，专讲一些文化中的骗局。书画、文物、著作、发现之类，或是官僚文人的雅兴，或是学者专家的追求，总之凡读过书的，总要附庸风雅，弄些雅物装点门面。然而雅有不可得者，千金买不到者，于是，设局行骗以遂己愿。于是便生出了多姿多彩的风雅骗局。上至中国古代的皇帝，下至西方的记者、商人，古今中外，骗之各有其术。高者令人叹为观止，卑者令人切齿痛恨，雅者令人不禁捧腹，机者令人拍案叫绝。

雅骗之术虽较江湖之骗技高一筹，然而骗局总难长久维持，总有被揭穿之时。当然，揭穿文化骗子的骗局，需要较高的专业水平，但更重要的是勤于考察，不轻易相信。现代科学的发展，使得一些科学文化骗子的作伪连专家都能骗过，可是，却有不是专家的人一眼便能识破。这说明识破文化骗子也不难，既要靠专家，又不可全信专家。骗子设局总有破绽，认真寻找破绽，不放过一个可疑点，或许是可取的办法。

看一看过去的文化骗子是如何行骗的，一定对现今和今后防备，识别文化骗子大有益处。

60. 千金买古物

钱某是南京一位富商，家财万贯，不在别处挥霍，专好收藏古玩。

一天，有位客人带着一只古代锦匣来拜见钱某。锦匣里面有一件东西十分奇特，看形状象蚕茧一样，却有西瓜那么大，有一尺来长，白色中间隐约可见到一些青斑，拿起来摇一摇，里边还有响声。客人说这是一个世代官宦人家的收藏品，传的

年代久了，后代子孙既不知道这东西叫什么名字，也不知道有什么用处，只是听从先人的嘱咐，一代一代珍藏至今。

客人对钱某说：“知道你对鉴定古物很有经验，特地拿来让你看一看，希望你能有垂示，不吝赐教！”

钱某起初并不以为然，便笑着让客人把锦匣留下来。过了一天，有一个和钱某一样喜欢古玩的朋友来拜访。谈话中间，钱某提到前天客人送来的东西。

朋友听了说道：“我记得《异物志》上载有这样的事，说峽山有一种冰蚕，蚕虫长七寸，黑色有鳞角，等到霜雪覆盖了时它才作蚕，蚕长一尺。用这种蚕丝织成的文锦，入水不湿，投火不燃。唐朝时有海外来人献此物，当时众人都争着用它织造华贵的衣服。你说的可能就是那东西，如果真是那东西，可就是无价之宝了。”

朋友走后，钱某一查《异物志》，果然和朋友说的一模一样。因此，钱某便信以为真，请那位客人来，商议如何割破蚕检验一下，看这东西是不是真的冰蚕。客人听说要割破，一口拒绝了。

钱某对客人说：“如果检验结果证明真是冰蚕，我情愿花一千两银子买下。如果不是，我也拿出几匹丝绸作为对你的补偿，行吗？”

客人作不了主，又请来古物的主人一块儿商议。最后，物主同意了钱的意见。于是，当场剪破大蚕，看里面，果然有一只蚕蛹，颜色呈黑，鳞角也看得清清楚楚。又把大蚕放在水里试了一下，果然水不能湿。

客人见两样都应验了，便说：“如今只剩下投进火里检验一项了，你们两家都不要后悔，如有不愿意的先说明。”

物主要求钱某拿出一千两银子放在当面，才准试验。

当时钱某的朋友也在场，便悄悄对钱某说：“已经试验了两样，证明这东西不是假的，何不与他讨个价，少出些钱，这一项不试验也就罢了。”

钱某听了朋友的话，便先向物主还价。最后答应可以不必试验，用五百两银子买下来。买下以后，钱某视为至宝，更舍不得放进火里去试验了。

过了好久，有人透露了秘密，说那个所谓冰蚕是伪造的。之所以放进水里不湿，是因为上面涂了白蜡。钱某听到这话，才明白上了当，后悔不已。

[评析]：伪造古物骗取钱财的事从古至今，确实不少。不过，这件骗案不同于以假充真。而是“客人”和钱某的朋友串通了，专门骗钱某的。客人先把东西送给钱某，接着朋友便引用古书，证明东西是古物。在试验时，朋友又巧言阻止钱某试验，从而使钱某上当。

可见，古玩这东西，不是行家是玩不得的。又有专业以古玩设局骗人的骗子天天在物色目标，所以，玩古玩的人大多都有上当的记录。

61. 怪叟智骗郑板桥

郑板桥是清代著名书法家和画家，是当时有名的“扬州八怪”之一。

不过，郑板桥的书画出名是后来的事。当初，他还是一个穷秀才的时候，曾经三次从老家兴化县到扬州卖画。虽然当时他的书画已经非常地精妙，但是他人不出名，字画没人欣赏，二两银子一幅还是没有人光顾。卖画得到的钱还不够吃饭，郑板桥只能穿着破衣烂衫，饥一顿饱一顿，一副落破可怜的

样子。

乾隆年间，郑板桥中进士，做了山东维县知县。从此，郑板桥有机会和朝廷官吏和各界各流交往，他的书画也受到文人雅士的推崇，不久便名声大震。可是，郑板桥当知县时间不长，便因赈济贫民得罪朝廷权贵，被罢官。丢官后，郑板桥又回到扬州居住，这时候，向他索要字画的人便络绎不绝。

郑板桥此时虽然名声大了，但他依旧过着穷困的生活。原因是郑板桥愤恨扬州人不识书画优劣，只识名气。还是他这个郑板桥，当初二两银子一幅都没人要，现在却又挤破门槛争着要买。因此，郑板桥不愿随便把自己的书画给人。有索要书画的，非出高价不可。这不仅是为了卖钱，而且是显示他书画的价值。为了发泄愤怒之情，他刻了一枚印章，即是“二十年前旧板桥”，以此嘲笑那些只认名气而实不懂书画的人。

有一次，江西道士张真人进京朝见皇帝回来，路过扬州。扬州的商人为了巴结讨好张真人，争着赠送金银珠宝。有聪明的商人别出心裁，专门到江西定做了一张大纸，长一丈，宽六尺，在当时，可说是独一无二的一张纸。商人买了这张纸，为的是让郑板桥写一幅对联，送给张真人作礼物。商人知道郑板桥看不起唯利是图之辈，专门托了一个秀才去求郑板桥，请郑板桥画画并写一幅特大对联。

郑板桥开口便说：“一千两银子！”

秀才只答应给五百两。郑板桥也不还价，便提起笔来，横笔直扫，几下写成了一联。

秀才见他写了一联便搁下笔要银子，便说道：“先生为何不写下联？”

郑板桥说：“我已说明要一千两，你只给五百两，我也只给你一半。”

秀才无奈，只好返回去把事情告诉商人。商人也无计可施，只好再拿出五百两银子，让秀才取对联。

郑板桥得了一千两银子，这才提笔又写了一下联。

当时，因为扬州地方官吏看重郑板桥，所以那些趋炎附势的商人也附庸风雅，均以得到郑板桥一字一画挂于堂上为莫大荣耀。于是，商人便通过各种各样的门路，千方百计去买郑板桥的书画，不惜银钱，那怕是一幅对联，一个斗方，一个条幅，也爱如珍宝。

商人某甲，出身低贱，生性卑劣，郑板桥十分厌恶他。因此，某甲不论出多少钱，郑板桥坚决不给他一个字。某甲见多数富商的堂上都挂起了郑板桥的书画，只有自己的客厅里没有郑板桥的一字一画，心里感到十分羞愧。可是心机用尽，百计不灵，终究没弄到一个字，某甲便另打主意了。

郑板桥生性爱游玩，在扬州游完了名胜古迹，无事时便到荒郊野外无人的地方去游玩吟诗。

这一天，郑板桥领着一个书童为他背着诗袋子，出了东城门，漫无目的地向荒草野树丛走去。走到一个荒无人烟的乱葬岗时，忽见一片乱坟杂树中间露出了草房的一角，还冒出一缕淡淡的炊烟。郑板桥不由高兴地大笑道：“难道这里还有隐士居住吗？”

再往前走了一段，翻过一座不高的土岭，抬头一看，乱坟中间，花柳参差之处，竟然有一个小院子——几间草房修建得十分精雅，旁边没有邻居，也没有墙头阳隔。郑板桥高兴地走过去，过了溪水上的一座小桥，便到了小院门口。只见白色门板上写着一幅对联，道是：“逃出刘伶禅外住，喜向苏髯腹内居。”上面一块小匾额，道是：“怪叟行窝。”

走进院门，里面还有一道门，这道门上也有幅对联，道

是：“月白风清此处聚，平生喜与鬼为邻。”上面匾上横联是：“富儿绝迹。”过这道门，便看见院里挂着鸟笼子，摆着金鱼缸，地上种着各种花草。新种的芭蕉树才有巴掌那么大，才栽的几棵杨柳树，刚刚比人高些。朝南两间堂屋，打扫得一尘不染，异常洁净。堂上摆着一几一案四把椅子，两只杯子，木棍、藤枕、书橱各一个。墙上挂着一把剑，几上摆着一只琴，案上笔墨纸砚一应俱全。墙中央悬着一幅青藤老人画的《女娲补天图》。画上女娲神梳着高高的发髻，仰着高高的额头，正在注视一只炼石的鼎炉，炉中热气腾腾。

郑板桥一见那幅画，便停下脚步目不转睛地看。因为他一眼便看出了这幅画是他所效法的徐渭（即青藤老人）的真迹。所以，倾刻间爱屋及乌，便对草房的主人产生了几分敬意。也顾不得主人在不在，便径直走进草房，仔细观看起来。

一个光头小童从里面走出来，对着郑板桥看了好大一会儿，才转身对着里面大声呼叫：“有客人来了！”

随即听到里面主人命令小童逐客的声音。看来主人不喜欢客人打扰他的安静。

郑板桥的书童听得主人要逐客，便把郑板桥的大名报了出来。主人这才慢慢从里面出来。只见他头戴文士折角帽，身披仙人鹤衫，腰系风流缓带，脚踏飞云履，手执拂尘，翩翩然有隐士风度，头发皆白不知年届几何。

郑板桥转过身来和隐士行礼见面，说了几句话还挺投机。隐士便请郑板桥坐，命小童煮茶。

隐士说：“老夫姓甄，是四川省人。流浪到这里，便在这儿住下了。因别人都说我脾气太怪，所以自己叫自己怪叟。”

郑板桥又问：“门楣上‘富儿绝迹’四个字，作何解释？”

怪叟说：“扬州城里富家子弟，近来颇好风雅，听说这里

有些花草，便争相前来观看。然而这些人都是一身铜臭气，来到这清静地方，有许多不方便。有的失足掉进溪水里，有的被花刺划破了衣服，有的被看门的花狗咬伤了脚，有的被树上掉下来的鸟粪弄脏了俊脸。更为奇怪的是，一天，一位富家子弟在这里下马刚刚坐下，房上老鼠弄掉了一片瓦，正落在他的额头上，弄得鲜血淋漓狼狈而去。从此以后，富家子弟都不敢到这儿来了。我写了这条横幅，实际是记着一段实事。先生如果是清贫的人倒还罢了，若是富有人，恐怕也会遇上倒霉的事，那就快些走吧！”

郑板桥叹口气，颇有同感地说：“我也是最恨那些有钱的人，幸亏我福大命大，不曾作过富人，今天才能平安来到这高雅的地方，听听您的教诲，实在三生有幸。”

一会儿，小童端上茶来，怪叟请郑板桥饮茶，又弹琴助兴。听那琴弹得叮咚叮咚地，音调倒也激越，只是听不出是什么曲子。

怪叟忽然停了弹琴，问郑板桥：“先生能喝酒吗？”

郑板桥说：“能！”

怪叟说：“只是这里离市集远，没有几样菜，可怎么办呢？”说罢想了一想又说：“锅里有刚煮烂的狗肉，但是这东西怎好用来款待贤人呢？”

岂不知郑板桥一生最爱吃狗肉。听说有狗肉，他口里立刻流出涎水，说：“我最爱吃狗肉，是希望狗长八条腿的人啊！”

一会儿，怪叟有些醉意，便拿剑在院子里舞起来。只见一道白光忽上忽下，忽左忽右，也不知道是什么路数。只是看那样子，倒象个会舞剑的人。正舞得一团白气时，怪叟突然跳出圈外，仍旧回到座位上，倒也面不改色。

郑板桥站起来连表敬意地说：“老人家真是世外高人啊！”

我敬你一大杯 真恨见到你太晚了。”

两人直饮到红日西坠，郑板桥才站起来告辞。怪叟十分殷勤诚恳地送郑板桥出来，一直送过了小桥，离别又说：“我和先生都是不合时宜的人 如有闲暇 可经常来走走。”

郑板桥十分高兴地回答说：“老人家放心，我会不请自来的。”

自此，郑板桥天天到怪叟处喝醉了酒才肯离开。

转眼过了一个多月，怪叟和郑板桥谈论的题目总是诗词，却从来没有提起过书画。郑板桥心里便忍不住了。

这天，郑板桥见怪叟还是不提书画，便问道：“老人家知道我擅长书画吗？”

怪叟毫不为怪 只是平平淡淡地说：“不知道。”

郑板桥不无遗憾说：“我沉迷于书画多年，如今也小有名气。近来士大夫颇有喜欢我的书画之人。许多人想得到我的书画，我还不轻易给他呢！我看你堂上四壁空空，为什么不拿几张白纸来，让我来画几张画写几个字？我也可借此酬谢你的殷勤款待啊！”

怪叟听了说：“先生且饮酒，我让小童磨墨侍候。家里倒是有纸，已经放了很长时间，只是见到的人没有一个象先生这样高雅，所以，至今堂上仍旧空空。既然遇见了先生，怎好错过了良机呢？”

郑板桥多日不画，十分技痒，便站起来走到屋中，见案上笔墨纸砚都现成，便提笔挥毫，不大功夫便写好了十几张。写好之后，又一一落款。

怪叟在旁见了说：“既然是专为我写的，就在前面写上我的字吧，贱字小泉。”

郑板桥听到“小泉”二字，愣了一愣，问道：“老人家如

此高雅的人怎么和那贱商人某甲同字呢？”

怪叟说：“不过是偶然相同罢了，同名有什么何妨？一清一浊，各行其道，世人还是分辨得出来的。”

郑板桥听了怪叟解释，信以为真。于是，便在每幅字画上都写上“书赠小泉”字样，交给怪叟挂起来。

怪叟高兴地说道：“有了先生的墨宝，我这草房从此蓬壁生辉。然而先生墨宝却不可给那些商人，商人只知道赚钱，懂什么书画？更分不出好坏，给那样的人写字画画，会损害先生一世清名的。”

郑板桥深以为然，又坐下来喝了好长时间的酒，直到天黑，才告辞回家。

第二天一早，几个朋友来拜访郑板桥，问他昨天到哪里去了。郑板桥告诉朋友说认识了一位隐士，便把怪叟的高雅人品大大夸赞了一番。

朋友听了惊讶地说：“这地方从来没听说有过这样的人，你莫不是见到妖怪了吗？况且那个地方坟墓极多，荒草杂树，从来没有人居住，怎么会有这样一个人呢？明天，我们一同去访一访，看究竟是人是鬼！”

当天，郑板桥和朋友饮了一天酒，第二天一早，便结伴来找怪叟的住处。郑板桥领朋友找到那地方一看，原来的草房已渺无踪影，只剩下许多狗骨头和果核扔在地上。

郑板桥以为真的遇见了鬼，仔细一想，才恍然大悟，不由跌足叹息道：“这个贱商人某甲如此狡狴，竟然骗去了我的书画。”

回城以后，郑板桥雇人去某甲家中悄悄侦视。果然某甲客厅里挂满了郑板桥的书画，墨迹尚未干。

[评析]：商人虽卑劣，但他设的骗局颇有雅趣。为了得

到郑板桥的书画，他竟别出心裁，去扮隐士，这实是摸透了郑板桥的脾气秉性，对症下药。当郑板桥找到时，他又投其所好，弹琴、舞剑、饮酒，以致谈古论今，从而骗得郑板桥的尊敬。然而一个月间只谈诗词不谈书画，是有意激郑板桥施展才能。这也是他处心积虑想出来的妙主意，也是整个骗局中最精彩的细节。

而郑板桥身为书画大师，不可谓不聪明，他一生多灾多难，见识过各式各样的人，饱尝了人情冷暖。也正因为如此，当陷入怪叟的骗局之时，却丝毫没有觉察。可见，即使是文人雅士，两袖清风，对投其所好的行为也会失去抵御之力。因此看来，人有所好，对自己虽然不算什么缺点，但却很容易因此而上当。所以，对自己的爱好，也应该谨慎执之，以防人乘隙而入。

62. 请洋人出尽洋相

国门大开之后，台港歌星、外国明星接踵而来，确实让国人大开了眼界。然而外来的明星总是在大城市里跑来跑去，肯到县级小城演出的几乎没有。

地处江南的 A 县小城，在一个普通的星期六，忽然间引起了一阵骚动。即是因为县城各处繁华地带的墙上贴上了不同往日的大海报，令小县人民大吃一惊：

“特邀美国五名世界著名摇滚歌星次日来本县演出！”

“我省 H 市歌舞团名扬海内外，曾多次远渡到美国、巴西、智利、加拿大、墨西哥等国大显身手，也曾跨越高加索山脉，飞抵西德、波兰、罗马尼亚、捷克斯罗伐克献演绝技。近日适从美国演出回归，联携五名世界著名摇滚歌星到国内演

出，以便让国人一饱眼福、耳福、心福。闻悉特大喜讯，我县派专人专车，不远千里赶赴 H 市接来歌舞团和五名世界著名摇滚歌星来我县连续演出一星期，欢迎届时一睹风采。”

既使不看后面这段略嫌冗长的说明文字，只看开头一行特大号字，便足以令难得一睹洋人之面，更不知洋歌星长几张嘴的小县面姓心跳为之加快。一时间，小城沸沸扬扬，见面的第一句话便是：“看洋歌星啊！”

“好家伙，把洋歌星请到咱这小县城来了，这回说啥也要开开眼界！”

一张门票八元钱，对小城居民来说可不是个小数目。可是，想到一辈子只有这一次机会，八元钱就不算什么了。人们放弃了工作，关上了店门，收起小摊，都到县剧院门口去等着买票，呼啦啦排起了长蛇阵，你三张，他五张，十张二十张。第一场门票一千五百张被抢购一空后，又售了四百多张站票还是没有满足观众的要求。

小县城的百姓象过节一样簇拥在剧院门口，买到票的蹦着跳着吹着口哨入了场，没买到票的依旧两腿发酸的排着队，不打算买票的也来凑个热闹，好象这里有磁石吸引着似的。

第一场演出随着枣红色大幕徐徐拉开正式开始了。花了八元钱的观众人人屏息引颈，等待着那千年不遇的伟大时刻的到来。

音乐声骤起，亭亭玉立的报幕员说出了观众的心声：“第一个节目：美国西部淘金曲。由美国密迪恩等五名世界著名摇滚歌星演出。”

一阵暴风雨般的掌声响过，只见五名身材高大，蓝眼睛、高鼻子、长着浓密的浅黄色头发的正宗洋人摇头晃脑地登场了。观众一见货真价实，立刻报以雷鸣般的掌声。

随着强劲有节拍的摇滚音乐，五名洋人双手握拳，双脚踏步，作上下抖动状，显示了中国人从来没见过的美国西部牛仔风采。姿势虽说不上优美，但洋味儿十足。

“ 咚咚咚 ” “ 咚咚咚 ” 一分钟，两分钟，五个洋人象机器人似的，依然没有变换姿势。观众们已经过足了洋味儿瘾，洋人却丝毫没有改变一下动作的意向。观众的心冷静下来了，再没有初入场时的激动，再也不瞪大双眼目不转睛了。耳目也有余暇，便发现乐队的演奏和 “ 歌星 ” 们的咚咚咚并未在一个节奏上。演者自己跳个不休，奏者只管自奏，难道摇滚乐是这样的吗？

“ 咚咚咚 ” 一直持续了十分钟，大概乐队的中国乐师们不能持久，竟然停了下来。而洋人摇星们意犹未尽，依旧照舞不误。

“ 导演 ” 一见洋人大违中国人 “ 舞随乐 ” 的传统观赏标准，止不住大声喊道：“快停下来！这个节目已经完了！”

紧急之中，导演忘了洋人不懂中国语。所以喊了几遍，洋人不但没停，反而以为让他们再加把劲儿。于是加快频率，头摇得象拨浪鼓，手抖得象筛糠，双脚踏得地板简直要塌下去。如此又继续了五分钟，五位洋人大汗淋漓、气喘如牛时，似乎感到了上帝在向他们招手，这才跪了下去。

再看观众席上，演员退场时没有一个人鼓掌。

第二个，第三个，节目一个个地演下去，观众的失望一层一层地增加。每个节目都是五位洋人，而且都是永远不变的 “ 咚咚咚 ”，只不过有时候出来几个身穿比基尼的性感女郎，围绕洋人转几个圈子，却也不知道是在干什么。看来，不会有别的节目了，观众不等看完洋人究竟有多大力气，便纷纷站起来走了。演到一半时间，剧场里只剩下几十个好奇者。

退场的观众一出来，买到第二场票的和没有买票的观众立刻醒悟了。于是，剧场门口等候买票的长龙立刻变成了要求退票的人潮，售票口立即改成退票口。结果，第二场演出时，只有六位意志坚定的观众入了场。

开演时间到了，报幕员红着脸走出来对六位观众说道：“在座的六位先生、小姐是我们剧团最真挚的知音，不信恶语中伤者的诽谤之言，大胆地用实际行动赞助我们，支持我们，使我们受到莫大的鼓舞。为了表示我们的谢意，我们歌舞团团长决定：按每张八元的票价再加四倍退款给六位，每张票退款四十元。

六位幸运观众没有异议，各领了四十元钱退场了。

县文化部门领导听到观众反映，亲自到歌舞团了解，才知道原来是场骗局。

原来五名洋人是从美国到中国来干活的劳工。他们根本不会跳舞，更不要说演出。而歌舞团的负责人见他们是地道的洋人，以为一定会吸引中国观众，便用十名里演员换来了五名“舞星”。不料结果和预想的不一樣。

[评析]：中国人盲目崇信外国由来已久。而深信国人性情的歌舞团负责人竟据此设局行骗，实在令人气愤。毋庸置疑，设局者把中国人看得太低了，以为只要乱跳一气，中国人就会目瞪口呆，高呼万岁。身为中国人，而又如此蔑视自己同胞的人，不愧为民族败类。

这位负责人也太过分，也太愚蠢。其实用同样办法愚弄同胞的还在大有人在，只不过有的人手段略微高明一点罢了。中国人的上当受骗也并未停止，洋人在中国吃香的事还在继续。为了不再受骗，我们有必要提高自己的文化素质、欣赏能力，还要不人云亦云，外国的好东西要吸收、借鉴，但不好的东

西、愚弄人的东西一定不能接受。

63. 假自传骗取巨款

英国作家克利福德·欧文发誓要在出版界一鸣惊人，用什么呢？他向他的朋友吹嘘说，他决心要出脾气颇古怪的亿万富翁、传奇人物霍华德·休斯的自传。只要能出版这本书，就成了一项无人尝试过的大事业，发一笔大财并名满天下。

可是，休斯虽为亿万富翁，但他又是一个隐居者，他行踪不定，世界各地都有他的隐秘住所。除了少数几个照料和保护他的男仆外，他任何人都不见。欧文原想替休斯写一本自传，只要他们能见一面，说几句话。然而，连这也办不到。

不过欧文依然有办法写出这本自传。他是一个罗曼蒂克式的人物，总是凭幻想生活。他想，休斯年迈体衰，还可能吸毒成瘾，既然他什么人也不见，那么他便不会因自传不是出于他的口这点小事而出庭作证。按这样的逻辑推理，还有什么能阻止欧文用人假编的“原话”编造一部休斯的自传呢？

于是，欧文写信给希尔出版公司，告诉出版社说，他将自己写的一本书送给休斯，请他评论。这位隐士给他回了封信，于是他又请休斯表示同意。因此写信给希尔公司，问该出版公司对出版这本书有无兴趣？以休斯的名气，任何一家出版社对出他的自传，都是一件求之不得的事。希尔出版公司当然一口应承，并迅速付给欧文一大笔采访录音所需的资金和一大笔预付的稿酬——一百五十万美元。

欧文得到这一大笔钱后，并没有见到休斯一面，而是到欧洲、加勒比和中美洲去过花天酒地的生活。他住最高档的宾馆，吃最好的饭菜，有最漂亮的女人作伴，花钱如流水。每到

一处，他便宣称要和休斯或其助手秘密会晤，实际上，他根本不知道休斯在哪里。

这样过了几个月，希尔出版公司对欧文的行动便产生了怀疑，因为他们知道休斯是与外界隔绝的。因此写信询问欧文事情进展得如何。欧文为了打消他们的疑虑，就给出版社寄去了手稿样本，还有休斯亲自签名的信件，顺便透露了这位隐士和生活的许多细节。手稿据说是按录音整理的，实际上只是在他自己度虚构的谎言里杂揉了一些从三流报刊摘录下来的半真半假的传闻。所谓有休斯签名的信件，是欧文自己写给自己的。但是欧文的造假技术确实令人叹为观止，希尔出版公司曾经拿这些信件找纽约的著名笔迹的专家作亲笔鉴定，这些专家竟异口同声地说是休斯的亲笔签名。手稿中另一些据说是事实根据的内容，是欧文从休斯从前的一个助手迪特里希的回忆录手稿中剽窃来的。在欧文笔下，休斯根本不是大多数人所想象的愤世嫉俗的隐居者，而是一位颇有吸引力的有趣人物。比如，欧文在书稿中说，休斯在第二次世界大战期间，曾数次乘飞机离开英国，去完成秘密使命。多年来，他还同美国作家海明威过从甚密，曾与海明威一起外出探险和促膝谈心。即使他在隐居期间，他也曾经周游世界，饱览人间乐趣。当然，这些都是离奇的谎言，但是有了这些内容书一定好销，出版社因而急不可耐地催欧文文稿。

出版社为此源源不断地给休斯款。可是稿子却迟迟不来。就在这时，发生了一件意外的事，原来又有另一个人和欧文不谋而合，这个人和时代——生活报业集团订了协议，他们宣布即将推出一部货真价实的休斯自传。

希尔出版公司的人听到这个消息后，急得象热锅上的蚂蚁，连连写信催欧文文稿。欧文却不慌不忙，又伪造了一封休

斯的信，要求希尔出版公司为最后一次录音再付一笔钱，并声明另外那家出版社的版本是伪造的。于是希尔出公司也声明自己准备出版一本休斯先生自传。

不料这一闹，休斯再也不甘沉默，他的代理人安排了一次读者招待会，声明休斯从未委托任何人为他写自传。

欧文的骗局被当场揭穿，终于被拥上法庭，判处二年零六个月徒刑。

[评析]：象欧文这样的文化骗子，在欧美社会司空见惯。有一本名人传记，写的是一位有名的球星，据说这本自传是球星“口授”，由别人代笔的。然而此书出版后，有一位记者问球星，你是否为此书感到骄傲。这位天性幽默、说话直来直去的球星回答说：“我不知道 我还没有读过。”

这类文化骗子本来可以用他编造故事的技巧写小说，但是为了赚钱，却将他编的小说冒充某名人的自传。由此看来，所谓“传记文学”实在不过是小说而已。许多名人的事迹，其实是作家的杜撰。所以，读者朋友不必把名人的事迹当真，也不必为名人便如何伟大。

64. 《希特勒日记》伪造案

一九八三年四月二十二日，联邦德国《明星》画刊的编者戏剧性地公布了一个重大的发现，说该报刊发现了埋没许多年的一部长达六十二卷的希特勒的日记，记述了纳粹元首一九三二年到一九四五年间的历史。《明星》画刊还吹嘘说，该部日记是第二次世界大战以来影响最大的独家发表的新闻。并宣布，将以一年多的时间连载刊出。

该条新闻一发布，各国便有许多报刊纷纷要求转载。《明

星》画刊对于转载的要价高达三百万美元。伦敦《星期日泰晤士报》同意付四十万美元版权费，购买《希特勒日记》在英国和英联邦成员国报刊的转载权。法国的《巴黎竞赛画报》和意大利的《全景》周刊，都和《明星》画刊签订了转载合同，但价格没有公开。美国的《新闻周刊》与《明星》画刊经过几番谈判，未能达成转载协议。

看来，《明星》画刊可以大大捞一把了。不料，《希特勒日记》第一次发表，其真实性便引起了国际上的怀疑。为了消除世界各国学者的疑虑，《明星》画刊的编者再次吹嘘说，该部珍贵的文献是该刊最可靠的记者——五十一岁的海德曼获得的。至于来源以及是谁长期以来保存了这部《日记》海德曼则不愿透露，只说《日记》来自一九四五年四月二十一日在德里斯附近失事的一架纳粹飞机上。当时飞机里装运的是希特勒柏林地下指挥所的工作人员和一批重要物品。飞机失事后，这部《日记》安然无恙，被人隐藏在失事地点附近的一座储存草料的栅子里。

这条消息一发表，联邦德国《明镜》周刊立即发表文章予以驳斥。《明镜》的文章说，当时（1945年4月）曾到飞机失事现场查看的士兵说，这架飞机上装载的是金条、武器、弹药和食品，并没有发现《日记》。

《明星》画刊坚持认为是真的，其理由是《日记》已经英国剑桥大学很有声望的历史学家特雷沃·罗珀尔做了鉴定。这位学者在对一部分《日记》作了考察之后说：“当我翻阅了这部分《日记》之后，我的怀疑消失了。现在我对其真实性表示满意。”特雷沃·罗珀尔教授曾写过一本书，名叫《希特勒的末日》，他是英国《泰晤士报》公司的董事。

美国《新闻周刊》的顾问、北卡罗来纳州大学的温伯格

也被邀请到瑞士的一家银行的保险库里作鉴定《日记》的真伪。他在看了《日记》之后说：“我的初步感觉是，这些东西看上去象是真的。”但是，他又持有保留地补充说：“还需要作更多的研究才能肯定。”

国际上的一些历史学家和希特勒的传记作家们，都对《日记》持怀疑态度，都认为是不可信的。他们的理由是，希特勒从不愿意保留自己的笔记，他一向是授给秘书，由秘书作记录。希特勒的一些助理人员和仆役的供词中，也从未提过希特勒有日记。他们认为希特勒当时每天的时间安排，根本没有时间写私人笔记。而且，希特勒的右手由于日益严重的神经麻痹和在一九四四年发生的谋害事件中受了伤，因而颤抖得厉害，至少使他的手暂时不听使唤了。

国际的舆论对《明星》画刊的批评有增无减。英国历史学家特雷沃·罗珀尔的观点后来也发生了变化。他开始以为《日记》是真实的，但后来又改口说：“我一定是理解错了，飞机和档案之间并不一定有关联。现在我相信这部《日记》中的一些文件是伪造的。”

在此情况下，《明星》画刊的编辑人员，在现代化的《明星》大楼的餐厅里召开了两个小时紧张的会议，严厉地就《日记》的来源向高级经理们提出质询。编辑记者们对他们的刊物发表这部《日记》感到十分恼火，向上级领导人提出了抗议。在编辑人员的压力下，领导人态度有些缓和，终于把一部分《日记》送到档案馆，请该馆的专家作鉴定。

但是，《明星》画刊的总编辑彼得·科克仍不肯让步。他带了头尾两卷《日记》在电视台上播放，还说《日记》是货真价实的。他十分轻松地对美国的新闻记者们说：“让他们嚷嚷去吧，我恭候那些无能的人说这部《日记》是假的。这是

一些出版机构和历史学家对我们的嫉妒。”

对于《日记》的内容，各国学者也争论不休。《明星》画刊登载的第一篇《日记》的内容说，正当战争激烈进行的时候，希特勒的副手赫斯单独飞伦敦的惊人之举是希特勒同意的。可是，《日记》发表的第二天，《明星》画刊的这一惊人之举即宣布惨败。

联邦德国的内政部长齐默曼发表简短的声明说：“联邦档案馆认为，那些请他们鉴定的文件，并不是出自希特勒之手，是战后伪造的。”

在这之后举行的一次记者招待会上，一位负责对《日记》的纸张、封面、装订、标签和胶水进行化学分析的专家华纳尔宣布：《日记》系属伪造是明显的。

联邦档案馆馆长汉诺斯·波姆斯也说：主样伪造手法是笨拙可笑的。他还说该书是从《1931 - 1945 年希特勒的论讲的宣言》的书中剽窃来的。本书是由前纳粹政府的档案专家于1962年写成的。馆长还断定：伪造这部《日记》的年代大约在一九六四年。

经过众多专家的精心鉴定以及现代化科学仪器的检测，证明《日记》确系伪造。《明星》画刊的出版人亨利·南能不得不黯然地承认：“我们感到耻辱。”并声明从下期起《明星》画刊不再发表《日记》。《明星》画刊的主编菲力克斯提出辞职。《泰晤士报》和《星期日泰晤士报》以及其他一些报刊连忙宣布取消转载《日记》的计划。

断定《日记》系伪造的历史学家和鉴定家的声誉因之大增，而英国剑桥大学的历史学家特雷沃·罗珀尔和历史家大卫·欧文却倒了霉，声誉一败涂地。因为前者曾说过他对日记的真实性感到很满意，后来又说值得怀疑。后者光是持怀疑态

度，说《日记》系伪造，后来却转而肯定。

美国《新闻周刊》请来的笔迹分析专家肯民思·伦德尔在对《日记》鉴别后，不但肯定《日记》是伪造的，而且推测这件事情背后隐藏着难以想象的文章。

《日记》骗局被揭穿后，《明星》画刊的记者海德曼成了公众注意的神秘人物。一位历史学家说海德曼“对纳粹的遗物有反常的兴趣”。因为历史学家马塞尔在一本书中曾说，是希特勒下令大肆屠杀犹太人的。海德曼对此曾感到不满，说马塞尔的这本书褻读了“元首”的名誉。

在外界的压力下，有一天海德曼被上司质询到凌晨三点半。海德曼的妻子指责政府官员宣布《日记》是伪造的是“压制真理”。据说，海德曼夫妇在前纳粹官员中结交了许多朋友。

在《日记》出笼前，《明星》画刊的编辑们就对海德曼的行动感到不可思议和不满。海德曼以前曾开支了大量经费到拉丁美洲去采访纳粹亡命者的行踪。

伪造《希特勒日记》的动机是什么？金钱肯定是其中的一个因素，而同情希特勒和美化纳粹党看来也是动机之一。有人对希特勒如此感兴趣，却是一个令人发省的问题。

在各方面的追查之下，海德曼终于承认了《日记》的来源：是斯图加特的一个名叫康拉德·库乔的古董商提供给他的。库乔也承认，他在伪造《日记》之前，花了两年时间模仿希特勒的手迹。

《日记》骗局虽然被揭穿了，但是人们仍不解的是：《明星》画刊究竟怎样受骗的？

[评析：]利用名人之名谋取暴利，历来是文化骗子的拿手好戏。而历史上臭名昭著的人物，更是骗子们谋利的对象。

因此，伪造《日记》甚至著作之骗局，从来没有间断过。这些文化骗子不仅骗取巨额利润，而且给历史研究带来许多困难和混乱。虽然现代高科技的发展能及时鉴别其真假，但是由此我们可以推想，在以前科技不发达时代，历史上会有多少作伪行为。大概许多历史疑案的形成，都和欺骗有关。

当然，《希特勒日记》骗局，还不仅在于画刊，这和德国纳粹阴魂不散有直接关系。

65. 杀师冒名的数学家

数学上三次方程式的解法，一直被认为是意大利数学家卡尔丹诺发现的，被称为“卡尔丹诺公式”。后来人们发现，它的真正发现者并不是卡尔丹诺，而是被卡尔丹诺欺骗并杀害的数学家塔尔达利亚。几百年来，这一伟大的数学发现，竟一直被一个骗子冒名顶替。

1576年，出身寒微自学成才的意大利数学家尼古拉·塔尔达利亚经过刻苦研究，终于找到三次方程式的新解法。但兴奋异常，决定再作进一步的验证后就向数学界公布。

恰在此时，一个名叫卡尔丹诺的年青人找到塔尔达利亚，对他说，自己酷爱数学，已发表了十多篇论文，解开了许多数学难题，可三次方程式却花费了几个月的时间和大量心血，仍未解开，今天特地来向老师请教。

塔尔达利亚一向对勤奋好学者极为赞赏，如今见卡尔丹诺年纪轻轻就取得了许多成就，又如此虚心好学，非常高兴，就将自己新发现的有待进一步验证的三次方程式和新解法，毫无保留地讲给卡尔丹诺，并将自己起初的解题思路、方法及位算手稿送给他研究。

可是，一个多月后，当塔尔达利亚在一本数学杂志上看到卡尔丹诺发表的关于三次方程式新解法的论文时，他惊得目瞪口呆。这位年青人在论文中竟大言不惭地宣称：三次方程式的新解法是他自己的又一数学发现。

一向待人诚恳的塔尔达利亚，被骗子的这一欺世盗名的无耻行径激怒了，他当即向公众揭露了卡尔丹诺的剽窃行为。卡尔丹诺为了掩盖自己的罪行，保护自己的名誉，恼羞成怒，竟收买亡命之徒残酷地暗杀了塔尔达利亚。

塔尔达利亚虽然及时揭露了卡尔丹诺的剽窃行为，使一部人知道了事情的真相，但是数学界仍有许多人不明真相，再加上卡尔丹诺以各种手法掩饰自己的剽窃行为，有的数学著作仍把三次方程式的解法称为卡尔丹诺方式，蒙骗了读者几百年。

〔评析〕：一般人认为学者都是正直无私的人，其实科学的历史上曾发生过多起剽窃别人劳动成果，欺世盗名的事。正象社会上有不劳而获的骗子一样，混进科学界、文艺界里的蛀虫，也经常使用剽窃、欺骗的手段欺世盗名。这类骗子拿别人的劳动成果充自己的门面，冒充科学家、发明家，严重者至杀人灭口，实在和强盗无异。这类骗子的终极目的是为了一个名，成名成家，受人尊敬，有崇高的社会地位以至名垂青史。

由此可见，在学界追逐名利的人，不能克服私心的人，难免做出欺世盗名之事。

66. 伪造莎翁著作的人

英国大文豪、戏剧大师莎士比亚一生中写过三十七个剧本。他死后，这些剧本的手稿没有一部，甚至没有一个片断保留下来，就连他的签字也十分罕见。现在保留在他亲笔写的遗

囑上的三个签字，已经成为英国国宝。

莎士比亚生前给出版者、演出人（剧院老板）、资助人以及演员、朋友的信件，没有一件保留下来，他的私人文件也很少。现在能够看到的有：关于他结婚的文件，他的两个女儿和一个儿子命名的文件，他的儿子在十一岁时死去的文件，他购买房子的文件，以及少量有关房地产投资的文件。但是，能对莎士比亚在其一生的高峰年代（1585 - 1592 年）的活动提供证明的文件却一个也没有。这对于莎士比亚研究，无疑是一个损失。

说威廉·艾尔兰是个出名的人物，或者说他是个声名狼藉的人物，是由于他企图弥补这个损失。艾尔兰十八岁时，发表了他发现的莎士比亚的大批文件和与莎士比亚有关的其他文件，使世人感到吃惊和激动。在长达两年的时间里，人们对这些价值连城的文件和年青的艾尔兰本人表示敬意。

而当人们把事情真相弄清楚以后，才发现问题原来是这样的：有关莎士比亚所签的契约、证书、租约、所学的书信、剧本，并非出自莎翁之手，而是早熟的艾尔兰本人所书。这些伪造的签字私文件，是文学史上最大胆和最成功的伪制品。

艾尔兰何以有如此才能呢？他的父亲撒缪尔·艾尔兰是伦敦有名的雕刻师和买卖珍本书籍与古董的商人。艾尔兰是在古书堆中长大的。有一天，艾尔兰在他父亲的搜集品中，发现了一卷印有王室家族纹饰的古书。他在这本书的一衬面上开了一个玩笑，代作者写下：“献给早已去世的女王伊丽莎白。”可是，他的父亲毫不怀疑地把他的玩笑作品当成原作者的亲笔，这使他大为吃惊。艾尔兰立刻从这件事中悟出了两条道理：一是他具有天生的伪造才能；二是对专家进行欺骗也是可能的。

在以后的日子里，有三件互相联系的事使艾尔兰想到了要

伪造莎士比亚的文件：访问埃文河旁的斯拉特福德莎士比亚诞生地；就在那里，他第一次了解到有关莎士比亚的文件奇缺的信息；不久，一位证书制造者聘请他做临时雇员，使他得到一个了解早期的文件格式和制造方法的机会，这让他开动脑筋寻找可以仿效的模型。

有一天，艾尔兰先找出一本伊丽莎白时代的地租账簿，这本账簿中有一张空白羊皮纸。接着，他把钉书用的溶液冲淡，使之象褪了色的墨水。然后，他从一本印有莎士比亚签名的书上，用心地临摹莎士比亚的签名，一直练到能够流利地书写为止。最后，他自制了一份十六世纪的房地产租约，并在末尾用花体字签上了“威廉·莎士比亚”的名字。

他拿着这份亲手伪造的文件，气喘吁吁地跑到他父亲那里，告诉他父亲说：“我曾在咖啡馆里结识了一位富绅，他得知我酷爱古代的物品以后，便邀请我到 he 家里去，并对我说，他从祖先那里继承了许多旧文件，请我鉴定鉴定。我拜访了这位富绅，并查看了他的几包旧文件。我极其惊讶地发现了莎翁和迈克尔·井莱瑟之间的这份契约，上面有莎士比亚的亲笔签名。他把这份文件交给了我，并答应以后如果发现了莎士比亚的其他文件也将交给我。但他有个条件，就是不让透露所有者的姓名。因为他认为，使他因此受到不客气地质询，是绝对不能接受的。”

老艾尔兰起初感到茫然，等他仔细研究了这份租约，核对了古代的纸、干裂的旧火漆、褪了色的墨水和签字本身以后，最后断定儿子的发现是可靠的。他立即把此事通知了全国的学者和新闻机构。

意外的成功不仅让老艾尔兰发了一笔不小的财，而且激起了艾尔兰更大的欲望。从此，他开始不停地一件又一件地制造

十六世纪的证明文件、收条、备忘录、诗句的片断以及同演员签订的合同。而在他父亲面前，总是说是那位神秘的富翁赠送的。

1796年初，撒缪尔·艾尔兰汇集了他儿子发现的文件，以《威廉·莎士比亚亲自签署并封缄的各种文件和法律证书》为书名，把它出版了。

艾尔兰父子因此出了名，但他们并没有到此止步。艾尔兰又异想天开地想证明，这位文艺复兴时代的伟大旗手、诗人，在他活着的时候就已是一位社会要人。为此，艾尔兰又伪造了莎士比亚和南安普敦伯爵亨利之间的通信。他用右手替莎士比亚写信，用左手替这位贵族写回信。不久之后，他又“发现了”几件莎士比亚和伊丽莎白女王之间有关日常生活的信件。因为历来便有人怀疑莎士比亚是一位天主教徒，为了澄清这件事，艾尔兰又伪造了一份三百字的“关于信仰耶稣教的声明。”以此证明这位伟人毕竟是一位虔诚的圣公会教徒。

读过“莎士比亚声明”的一位牧师不无感慨地说：“在我们的祈祷书中有许多优美的段落，我们的祈祷充满佳句。但是这儿有一个人大大超过了我们所有的人。”

被来自各方面的赞扬鼓励得忘乎所以的艾尔兰，不久之后，竟又发现了《李尔王》的完整手稿，以及《哈姆雷特》的部分原文。他还提供了莎士比亚给安妮·哈撒事的情书和莎士比亚的一绺卷发。

越是“发现”得多，艾尔兰的欲望越大。他开始向去他家参观的人收费，以收回他所应得的报酬。许多大人物慕名而来，英国政治家威廉·彼特，政论家德蒙·伯克和威尔士王子都亲来瞻仰，而且带着深受感动的心情离开。苏格兰律师詹姆斯·博斯威尔竟跪在艾尔兰伪造的古物前痛哭流涕地说：“我

现在吻到了我们莎翁的无价遗物了，感谢上帝使我在有生之年看到了这些。”

这时候，威廉·艾尔兰才十八岁，来日方长，他准备采取重大步骤。他声称，通过他的朋友能够得到完整的未发表过、未上演过的莎士比亚剧本。艾尔兰想起他父亲书房里的一幅油画，画的是王子罗文纳给沃蒂杰思敬酒。为此，艾尔兰想，剧本《沃蒂杰思》应该是以不列颠皈依天主教为背景的悲剧。但是，十八岁的艾尔兰要每两个月发表《沃蒂杰思》剧中的一幕，实在不容易。

在世人都等待这次关键性的发现时，有些人因为实在等得不耐烦，因而想到这很可能是一个骗局。有三位研究莎士比亚的学者早就怀疑这些东西是伪造的，但其中只有一位准备站出来说话。打算说话的名叫爱德蒙·马隆，他打算写一篇文章《对认为是莎士比亚、伊丽莎白女王和南安普敦伯爵亨利所写的某些文件的可靠性质疑》，以揭发艾尔兰的发现。

然而，等马隆教授的文章写出来后，《沃蒂杰思》已全部发表。伦敦每家剧院的经理都吵着要首先上演这部“莎士比亚遗失的杰作”。有位理查德·布伦斯雷·雪利敦先生以先预付三百英镑现款，然后把上演该剧的一半利润付给艾尔兰的条件，获得了剧本的上演权。

年轻的艾尔兰在回答雪利敦关于剧本太长的异议时，不慎说道：“由于我写《沃蒂杰思》这个剧本时才十八岁，出现这样不奇怪。我的确不知道一个剧本该有多长，以致我不得不数一数莎士比亚的一个剧本的行数，并照这个标准编造《沃蒂杰思》。而我参考的那个剧本恰恰非常长，因而我写的剧本也就长了。当我写完的时候，我知道它有二千八百多行。”

1796年4月2日夜，该剧首次公演，有两千多人买了票，

还有买不到票的数百人挤在正厅的后排。

然而，受马隆教授观点影响的观众和台上的演员，让这次演出以一败涂地。因为担任主要角色的几个演员比大多数政治家和文学批评家更有辨别能力，他们知道要他们在台上演出的拙劣台词，绝对不可能出自那个曾写出绝世佳句的人之手。因此，演员不肯卖力，有个演员在剧中的战斗里被“杀死”后，正好倒在幕落下的地方，以致下半身露在幕外。

扮演沃蒂杰思的演员在戏的末尾向观众发表演说：“当这次隆重的演出场面结束的时候，”接着，他又意味深长地重复了两遍，使得场上观众理解了他的意思，从而引起一阵哄笑。艾尔兰也在哄笑声中溜之乎也。

只要《沃蒂杰思》的演出能够成功，艾尔兰还打算再编写从威廉一世到伊丽莎白时代的一系列剧本，也就是说，他要给每一个朝代写一个剧本。

然而，演出彻底失败了，艾尔兰的庞大计划落空了，他的骗局被无情的揭露了。所有的人都指责老艾尔兰犯了伪造罪，而不相信年青的小艾尔兰有如此深的心机。

艾尔兰为了洗清父亲的罪名，他于 1796 年底写了一本名为《莎士比亚手稿真实情况的说明》的文件，招供了自己伪造文件的全部过程。但是，这样的自供状依然不能完全洗清他父亲的罪名。八年后，艾尔兰又写了一本更详细的书——《威廉·亨利·艾尔兰的自白》，书中承认他伪造了所有“发现”的文件，以及其他小说和诗集。至此，这场骗局才真相大白。

〔评析〕：一位尚不谙世事的年青人发现自己有作假的天才，实在是一场悲剧。就大多数人来说，身上都有欺骗的细胞，小孩子从会说话时起便学会了说谎。然而小孩子长成大人

的过程也就是逐渐学习人伦道德，以至能用社会道德约束自己言行的过程。当然，其间不能说完全消灭了欺骗细胞，但总要知道欺骗不是人的本性，更不是社会需要的。如果相反，把欺骗的细胞培养起来，使之膨胀，把道德细胞消灭，那么这个人就会畸形发展，终究要成为骗子。所谓骗子，也就是这样的畸形人而已。

所以，人必须用社会道德约束自己，才能健康成长。作为父母，更应该用道德的力量约束子女。否则，就会象老艾兰那样，为了儿子的欺骗行为承担名誉的损失。

67. 伪造化石的博士

世界上第一件始祖鸟化石标本是德国医学博士卡尔·哈白林于 1861 年在巴伐利亚索伦霍附近的印板石灰岩中采集到的。当时，这一发现引起了生物界的极大关注，哈白林博士也因此而名声大震，飞黄腾达。

十六年后，在同一地点附近，哈白林又采集到第二件同样的始祖鸟化石标本。两件标本分别展出于伦敦和柏林的自然博物馆。直至一九八五年，两件标本一直被认为是世界上最重要的化石标本之一，因为它提示了爬行类动物和鸟类之间的过渡形态。

令人吃惊的事终于在 1985 年出现，英国古生物学家霍尔发表文章一针见血地指出：第一件始祖鸟化石是伪造的，它只不过是在标准的爬行类动物骨骼上，人为地配上美丽的装饰性羽毛而已。

同时揭开这个骗局的还有英国的加夫考石专科学校的古物理学家维克拉马辛和以色列物理学家史培纳。他们都断言：卡

尔·哈白林博士采集的两件化石标本都是伪造的。

古生物学家对这一爆炸性新闻并没有表示异议。伦敦自然博物馆的查刊基愤怒地表示，他不理解过去的古生物学家何以把鸟类的进化描写得如此栩栩如生，也许伪造者正是利用这种急于揭示鸟类进化的紧迫心情来作孤注一掷，以达到一鸣惊人乃至留芳百世的目的吧！

他们的研究始于 1984 年，当时史培纳在伦敦博物馆的支持下，拍摄了化石标本的照片。通过照片，他们推断出化石的伪造过程是：伪造者先要找到一件类似爬行动物的小恐龙的化石，把鸡毛或类似的习毛涂胶粘上去，再用水泥制成模型，然后进行翻版。哈白林做的这个手术既简便又有效，拿出来以后便被古生物学家确认。然而，事到如今，哈白林的翻版技术上的破绽被人找到——在羽毛上出现了上下模型的叠影，而且还有涂胶的痕迹。

可证实羽毛是人为配置的另一个重要依据是：在化石标本尾部，共有十二根羽毛，如果将其拔去，则留下了类似蜥蜴的尾部。科学家们知道，现代鸟类根本没有这种尾部。从整个化石的骨骼结构分析，这种骨骼结构的动物根本不可能飞翔。因为没有鸟类必须具备的龙骨或胸骨，它本身的结构便违背了始祖鸟的概念。

令人不解是，1956 年、1970 年、1973 年又有人在同一地点，同一层位发现了三例同样的标本。大概这些人是受了哈白林成功经验的启发，也想一举成名吧！但是，不久，骗局被揭露，人们再也不相信始祖鸟之说了。

〔评析〕：在科学技术发展的历程中，经常会出现一些伪科学的成果。伪科学打着科学的旗号弄虚作假，把一些人伪造的东西称为科学发现、发明或创造，欺世盗名，以达到自己不

可告人的目的。

科学是神圣的，严肃的。因此它要求从事科学研究的人具有崇高的献身精神。有的人既羡慕科学的神圣，科学家的伟大，而又缺少埋头苦干的精神，于是，为了名和利，不惜造假欺世，这样的人便是科学骗子。

当今世界也有科学骗子，所以我们必须处处提防伪科学以假乱真。

68. 嘲弄世人的古巨人

一九六九年夏天，离在纽约州的宾汉姆顿乡下的农场主勒威尔不停地在他农场主面前抱怨说，他的农庄里的水井快干枯了，连牲口的饮水都不够了。这样宣传了一番之后，到十月中旬，他请来了两个打井工人，让他们在指定的地点打一口井。

“你们明天早上就从这儿开始挖吧！”勒威尔很有把握地对两个打井工人说。

第二天早上，勒威尔大张旗鼓地到加迪夫去购买打井用的材料。当他下午回到家里时，看见那块苜蓿地里聚集了一群人，他急忙奔过去担心地问道：

“出了什么事 有人受伤了吗？”

原来，两个工人早上开挖不久，便触到一个坚硬的东西。将近中午时，从地下挖出了一个完整的巨人。因为这是人们首次发现巨人，一时间奔走相告，成了重要新闻。

第二天，整个纽约州都在谈论这件事。挖井工人在挖掘的土坑上面支起了一顶大帐篷，入口处竖起一块木牌，上写：“请看巨人化石，仅需五十美分。”这是勒威尔连夜围起了这

个地方，并想到了这一赚钱主意。

这天正是星期日，到勒威尔的苜蓿地里来的好奇者络绎不绝。附近的四个牧师也结队来到这里，问勒威尔对宗教界士是否可以优待一下。

“哦！那当然！”勒威尔殷勤地回答说：“因为你们是宣传过世上有巨人的，只收二十五美分就可以了。”

这四个牧师进入帐篷瞻仰过后，便对在场的人说：“躺着的这个人确实是一个远古时代的人类。”

由于牧师确定了巨人的身份，人们对于巨人的热情更令人难以置信地膨胀起来。马车开辟了通往加迪夫的班车路线，铁路公司也从几百英里以外的纽约发来专车。

八天以后，勒威尔在帐篷入口处平均每小时收入 26 美元。他把钱存入一家银行，只留下 10% 供自己用。存入银行的钱不久都转给了宾汉姆顿一个名叫乔治·费尔的雪茄制造商。然而当朋友把发现巨人的消息告诉费尔时，他却耸耸肩膀回答说：

“你们在跟我开玩笑，这肯定是假的，我从来不会相信有这样的荒唐事儿。”

不久，“加迪夫巨人”被送到了西拉居斯的一个展览馆展出。好奇者仍然源源不断地涌来，而学者们也开始认真关注起来。耶尔大学的两个教授，一个是奥塞列尔·马施，是位具有国际声誉的化石专家；另一位是美国当时最著名的化学家本杰明·希利曼。二人经过鉴定，给巨人做的结论是：这是一个史前人类的化石。

有了专家的确认，一些学者便把巨人当作关于人类起源的某些证据，你一篇、我一篇地编选起自己的理论和著作。这些理论和著作，既花样繁多，又互相矛盾，于是爆发了一场激烈

地关于人始祖的论战，论战的激烈使一向文雅的教授几乎动手打起来。这其中一个名叫怀特的博士认为“加迪夫巨人”只是一个现代石膏像，然而他的见解无人予以理睬。

纽约有一个叫菲列斯·巴良姆的人，他从一开始便满怀兴趣地注视着整个事态的发展，寻找赚钱的机会。因为他在百老汇大街经营了一个专门收集（人造）奇物异品的博物馆，他认为巨人的真正位置应该在他那里。因此，他建议勒威尔以一万美元的价格把巨人卖给他。但勒威尔拒绝了。巴良姆一气之下，便请了西拉居斯的一位雕刻家为他仿制了一个“加迪夫巨人”。

1969年12月初，以戴维·哈劳姆为首的一个财团以四万美元的重金从勒威尔的手上买下了巨人75%的股份。之后，哈劳姆叫人把“加迪夫巨人”运到纽约城，在百老汇大街收费展出。但与此同时，巴良姆的博物馆门前贴出布告，宣称真正的、唯一的“加迪夫巨人”在他的博物馆里。哈劳姆于是提起诉讼，但被一位明察秋毫的纽约官驳回。因为法官认为，两个巨人半斤八两，都不值一文。

但是，真假“加迪夫巨人”的争吵却给双方带来极大的好处。纽约人风涌而来，也许只是为了看看闹得如此不可开交的东西究竟是什么。

在波士顿的许多学者和著名人物认为不能不对“加迪夫巨人”作一次认真的鉴定了。于是，著名的解剖学家霍匀摩斯想到了一个在他之前检查过巨人的所有学者都没有想到的简单的主意。他的办法是在巨人的耳朵后面钻一个洞，这一来，终于确认巨人只是个石像。但他又说，“可能是一个远古时代的石像。”

然而这丝毫没有影响哈劳姆的收入，也丝毫没有影响那些相信《圣经》中所说的巨人曾在地球上游荡的人固执观念。

最后倒是纽约的记者，在对巨人的出土追根求源时，才使这场骗局大白于天下。因为他们经过调查，终于找到了在这场骗局中大获暴利的人，他就是宾汉姆顿的雪茄制造商乔治·费尔。这时候，费尔已从巨人身上洋得了十万美元。

费尔接见了记者们，他不慌不忙从嘴上取下雪茄烟，说：“好啦 先生们 我想我还是把故事从头告诉你们吧……”。

事情始于 1868 年的一天，费尔到衣阿华州的阿克雷看望他的姐姐，并同姐姐一同去看望一位叫作杜尔的牧师布道。

这位杜尔的牧师在布道时，多次提到《圣经》中关于曾在地球上生活过的巨人的事迹。为了表示自己并不随世俗所见，费尔站起来，从嘴上取下雪茄问道：“这些巨人，确切的身高是多少 杜尔牧师！”

“十至十二英尺之间。”牧师毫不迟疑地答复了费尔。

费尔对《圣经》了如指掌，知道里边并没有具体说明巨人到底有多高。但他发现听众对他的质问明显地持不赞成态度，便不再争辩。然而他心里却耿耿于怀，于是产生了一个念头：既然他们如此天真，居然相信这样的胡说，我为什么不搞一个巨人来嘲弄他们一下，并赚一笔钱呢？

几天后，费尔悄悄地来到衣阿华州的一个采石场，买下了一块巨大的石膏石，然后把它运到芝加哥，放在一个朋友家里。他又请来一位雕刻师和一位石匠，让他们为他做成一个赤身的巨人。四个月後，两个艺术家完成了这件作品。石人高十英尺四英寸半，重两千九百九十磅，手艺是绝对无可挑剔，巨人同《圣经》里描述的一模一样，皮肤上的汗毛孔是用榔头敲出的许多针眼，石膏本身有许多的条纹，看上去就象是人的筋络，再用硫酸腐蚀一下，使之产生一种古老的褐色，就象是在地下埋了几千年一样。

巨人制造好以后，费尔把他装在一只大木箱里，贴上“机器”字样的标签，用火车运到宾汉姆顿的费尔的一个表兄勒威尔所有的加迪夫村附近的家庄里。勒威尔和他的儿子在一个漆黑的夜晚，把巨人埋在谷地后面不远处的地下，也就是勒威尔后来要打井并由此发现巨人的地方。

在全国报纸都刊登了揭穿骗局的新闻之后，坚定的宗教信仰者都依然认为这是宗教的敌人对《圣经》的攻击，因为《圣经》上记载着巨人。

一些明白了真相的人要求西拉居斯的检查官追究费尔的欺骗罪，但遭到了拒绝。因为这位雪茄制造商并未触犯任何法律，他从未说过巨人是真的，他的代理人勒威尔以及哈劳姆也只限于重复权威科学和宗教人士给“加迪夫巨人”所做的鉴定。

奇怪的是，因为骗局被揭穿，还在哈劳姆及其合伙人为巨人的商业价值担忧的时候，他们却高兴地发现，石人所到之处，好奇者依然人群如涌，不久，他的主人又赚了十万美元。而且，巨人的寿命一直延续了三十多年，给他的主人带来源源不断的收入。

到1948年，巨人已多次易主之后，纽约州历史协会买下了他，并把他安置在库帕斯当的农民博物馆里。直至今日，参观者仍要付一美元才得瞻其风采。

[评析]：“加迪夫巨人”与其说是一个骗局，不如说是一个恶作剧。当然，费尔并非有意反对《圣经》，而只是想教训一下人云亦云的信徒们。然而这场恶作剧确实暴露了教徒们的丑恶嘴脸。也正因为如此，才引起了那么多人的好奇。

宗教本来就是欺骗人的玩艺儿，而那么多信徒的执迷不悟恰好说明他的迷惑力是何等强。因此，可以说费尔虽然欺骗了许多人，但也多少有些振聋发聩的作用。

69. 穷和尚卖石屑

离苏州城几十里的荒野中，有一座破庙。因年久失修，墙倒屋倾，一片破败景象。庙里只有一个和尚，穿一件破烂不堪的僧衣，饿得面黄肌瘦，和叫化子无异。虽然和尚每天出外化缘，但无人愿与他结缘。

破庙门前有一块大青石头，不知在那里多少年了，已磨得十分光滑。

一天，忽然一个操外地口音的人一路打听来到破庙前。见了大青石头便跪在地上叩头，叩过头又拿出一把刀，从大青石头上往下刮石屑。有人问他刮那石头末子干什么？他双手合十说道：“我是江西省某县人，家有老母患了瘫痪病，多处寻医，吃了无数药也不见好。有一天夜里，我梦见海南观世音菩萨指示我说，你母亲的病不是药能治好的，唯有苏州阊门外东岳庙前的青石屑有起死回生的功效。说这块石头上曾有仙人驻足，不论什么病，吃了石屑就会立刻见效。所以，我不远千里，一路打听着来这里求仙药。”

说完，他用红纸把刮下来的石屑包起来，小心谨慎地收藏起来走了。

乡下人迷信，听到这消息便信以为真。于是一传十，十传百，消息越传越远。听到消息的人便争先恐后来求仙药，人人手持一柱香，向大青石顶礼膜拜，然后刮取石屑。

庙里和尚见来的人一天比一天多，便把大青石用栅栏围住，美其名曰：“仙丹”，凡来刮石屑的，每人要交大洋半块，不几天又涨到一块，来的人依然有增无减。问一问吃了仙药的人效验如何，又都瞠目结舌说不出话来。这样闹了一个多月，

来的人才渐渐稀少了。可和尚的钱袋已经装满了，足够一生受用不尽。

后来，有知道底细的人说，这是和尚穷得实在没办法了，就串通一个外乡人，演出了这场闹剧，得到的钱两人均分了。

和尚有了钱便在破庙里支应了，大概还俗享福去了。

〔评析〕：寺庙、道观本来是利用鬼神之说来骗人的地方，什么“仙丹”、“圣水”之类就是他们骗取钱财的常用妙方。而迷信的人总是受骗却不知醒悟。直到今天，在一些落后的农村，还有不少人相信什么“仙药”、“神符”之类，以为那玩意真能治病。有些人的愚昧，实在达到了极点。因此，反对迷信，提倡科学，在现在仍旧有很大的意义。

70. 活佛是怎样出世的

浙江某县有一儒生，名叫金生。他从小患秃疮，头发掉得净光，就连毫毛也不剩一根。但是这人的聪明却超过一般人，经史百家之书过目成诵。临摹名家书帖能达到以假乱真的程度，真是千载难得的人才。

可惜的是，这金生天生心术不正，从小便爱好弄巧欺诈，不务正业。他十八岁被送到国立学校读书，因成绩优异，享受优等补贴，可以说前程似锦了。不幸的是他成婚后父母相继而亡。没了父母，金生便不再用功读书，整天和一些游手好闲的浮浪子弟为伍，歪门邪道的事没一样不精通。没有多久，父母留下的一点家业便被他挥霍净尽。

金生至此，仍不思改悔，照样吃喝嫖赌，不务正业。没有钱花，便去敲诈亲戚、本家和朋友，得到钱后转身便浪花净光。这样混了十年，亲友、本家人人把金生当作老虎一样惧

怕，都躲得远远的。金生再也没有地方去诈钱了，穷得衣衫褴褛如乞丐一般，名声臭得如大粪，人人见了指着骂。

金生作了孤家寡人，不说自己不争气，反怨亲友不肯帮助他，很有些气愤不过。后来，一咬牙痛下决心，把妻子托给一个朋友照看，愤愤不平地出家而去。

金生出家干什么呢？不过是四处游荡，想找一个不劳而获，靠欺诈致富的机会罢了。这天，他在路上遇见一个和尚躺在路边睡觉，和尚身边放着一副担子，担子里放着和尚的衣钵和度牒（和尚的身份证）等物。金生看了一会儿，不由灵机一动，自语道：“呀！这件事可干！”说完便偷了和尚的衣钵度牒，扬长而去。跑了一段路，金生拿起和尚的衣帽穿戴好了，因为他是秃头，所以扮个和尚十分便当。再看那和尚的度牒，上面写的名字叫“悟真”，于是，金生便做了悟真和尚。

走过许多名山大川，穿过丛林荒野，金生一路游荡到了广东东部一座大寺庙里。这座寺庙雄踞一方，是广东一大胜境。金生来到时，正赶上庙里不久前失了火，把庙中宫阙殿堂烧毁了一大半。住持和尚要募缘集资重建宫阙，却没有一个人响应。金生来后，在庙四周转了几圈，便自语道：“呀！这事可干！”

金生拿着“悟真”的度牒进庙里去见住持和尚，情愿留下干些粗活。住持问他会干什么，金生说：“我是个粗莽和尚，不会识字诵经，不过会干些扫地造炊的事罢了。”

住持留下他，派他每天到集市上去购买日用物品。这正合金生心意。他每次上集采购，买完东西后，总要哀求会写字的人给他写一张购物单子，把买的什么物品，每样多少钱开列清楚，共用多少钱，也算得一毫不差。回寺交账时既明白又省事，分毫不差。住持和尚见金生办事谨慎又诚实无误，慢慢地信任他了。

其实，金生是故意装出一付愚笨诚实的样子，以骗取住持的信任。暗里地，他却人不知鬼不觉地克扣下许多银子，买了一套紫金衣帽，放在箱子里，藏在被烧毁的佛座下面，准备派大用场。

一天早晨，金生头戴昆罗帽，身穿紫金袈裟，在大殿门口盘腿而坐，口中念念有词，俨然活佛出世。

庙里和尚见了，跑去报告住持和尚说：“悟真疯了！”

住持和尚急忙跑过去观看，金生却慢慢地站起来说：“佛旨在身，不敢行礼！”

住持见他那样子，实在莫名其妙，问他为什么这个样子。

金生说：“弟子睡到半夜时，梦见佛祖释迦牟尼告诉我说：这座庙宇的重建只有你能办到，你要勉力募化，广结善缘。弟子说，我如此愚昧，怎能当此大任？我佛微笑，用手摩一摩我的头顶，又给了我一颗五色珠让我吞下，告诉我说：吃下这颗舍利子，便会自己领悟一切。还说：我坐位下面有传世衣钵，也传授给你，可用此来取信于人。弟子醒来后到莲花座下去寻找，果然找到了这衣钵。既然一切都应验了，我怎敢不恭敬小心地遵佛之命，以广大佛道呢？请大师发号以召来施主，看弟子撰文书榜，以募善缘。”

庙里众僧听金生一番言语，便把他看成活佛出世，纷纷到外面传扬说：“活佛出世了！活佛出世了！”

不大功夫，已弄得远近皆知，家喻户晓，男女老少拥来看活佛的有几万人。金生让人拿来一张硬黄纸，对着观看的人书榜。他的文章象圣教序一样简洁明丽，文不加点，出口成章；他的字象柳公权亲笔写的那样端庄，真是出手不凡。观看的文人学士官绅无不佩服得五体投地。百姓庶民因为亲眼看到了活佛而感动得涕泗交流。人们争着高呼“活佛”，施舍的金银铜

钱犹如狂风骤雨一般降在大殿内外。

这样闹了一个月，寺庙里收到的布施堆积如山。庙里和尚来不及清点，又聘请了几位善人来清点、登记。

住持和尚见金银足够重建寺庙之用了，便对金生说：“钱资虽然足够使用，但是无处去买大梁的用材，不知应去哪里去取梁材？”

金生说：“我慧照四方，看见只有四川有大材可以采伐。去买倒也不难，而运输却十分艰难。必要时我可以使些神通，把大木材运到这里来。”

众僧听了都欢喜地说：“活佛有广大神力，运木自然不难。”

于是，众僧请求金生运用法力去四川搬运梁材。金生只好答应说：“暂且用二十万两银子换成轻便容易携带的东西，让我独往独来，以成此善果！”

众僧闻言，都高兴得跳跃起来，立即派人抬着银子去换成珠宝。准备停当，金生便带着珠宝离庙上路了。

金生出了广东，便脱下袈裟，换上书生衣服，快马加鞭，昼夜兼程，不是去四川买木料，而是去了北京。到京后，金生把带的珠宝卖掉，还赚了不少银子。从此金银满箱，和从前大不一样了。

赶巧，朝廷刚刚下诏，允许士人拿钱捐官，金生便用原名捐了一个太守的官职。殿试时，又因为回答问题合了皇帝心意，当即被送到吏部派职。不久，便派了福建某郡太守。金生衣锦还乡，大大地炫耀了一番。以前远远躲开的亲友，这时候都来巴结金生，金生全都给以厚报。然后，便带着妻子上任去了。

广东的和尚、善士等了好久不见金生回来，还以为活佛去

西天作神仙去了呢，谁会怀疑他竟是个骗子呢？

[评析]：寺庙、道观，历来是江湖骗子施展才能的所在，所以金生一出家，便看上了和尚，瞄准了寺庙。以金生的聪明，行骗自然不在话下，所以他一出手，便骗了二十多万两银子。

金生的骗术概括起来主要有两部分，一部分是他的骗局的第一步，即以小诚博得当家和尚的信任，第二部分是以“活佛出世”的假奇迹，骗得大量施舍。把这两部分联系起来的是金生的才能——他会写文章，字也写得极好。为了充分发挥他的才能，他先是装愚假痴，谎称不识字，他的骗术之奥妙，也正在这里。

由此可见，骗术的得逞，选择合适的场所和选择合适的对象一样重要。

71. “雪米莉”是男是女

八十年代以来，通俗小说大行其通。什么警匪、武侠、言情之类的小说风靡大陆，畅销不衰。通俗小说的作者大都是台湾、香港作家，其中又以女性作家独领风骚。比如琼瑶、三毛、亦舒、岑凯伦等，在青年一代读者中已是无人不晓。

在一九八八年前后，通俗小说的行列中又突出一支异军，作者雅名“雪米莉”。“雪米莉”三字的前面因加了“香港”二字，所以书一出世，写上赢得了大批读者。况且，这位作者的书写的是香港的人和事，以香港黑社会为背景，书的名字又多加以“女”字，如《女管家》、《女老板》、《女富豪》等等。书面上的广告又用“红颜薄命，黑手惊魂，险象环生，善恶分明”之类的词语。书的封面又全是半裸的女人，而且

有着电影明星的面孔，时装模特的身材，引人想入非非的姿态。如此种种的商业性极强的因素，不仅紧紧抓住了爱读通俗小说的年青人，而且让人一看便知道是来自海上两个商业化程度极高的小岛。正在迷恋两个小岛上的通俗文字的大陆读者群，一时间如获至宝，争相购阅，使得署有雪米莉名字的几种小说印数都以十万数。不用说，书的作者和出版者都得到了优厚的经济效益。

读者在对小说中扑朔迷离的描写赞叹的同时，也迫切想知道它的作者“雪米莉”究竟是怎样一个人。是柔情正浓的少女，还是风情万种的半老徐娘？

正在广大读者渴求一睹作者芳容的时候，四川省有一名叫《奇谈》的杂志爆出了内幕消息，大致内容如下：

1 雪米莉不是女人，更没有香港的身份证。“她”不过是某省某地山区里的几位青年男性作者。书商和他们通过各种途径找到了一位定居香港的女士，以每出一本书便向她交一笔稿费的代价，得以冒她之名。

2 他们的写作完全不是传统意义上的创作，而是现代化的流水作业。先是几个人在一起侃一个题目，再由一人执笔。一部二十多万字的长篇小说，二十多天完稿。然后再根据书商的要求，进行商业化加工，即对若干凶杀和性爱部分再加点染。当一篇小说的框架侃定之后，一个人写累了，另一个便接着写，或是一人一部分写好之后再合起来。他们所写的内容无非是悬案、追捕、凶杀、格斗、性爱、调情等等老套子，所以写起来毫不费力。写到毒品市场、国际刑警、西西里岛、金三角等等没有见过的地点和事情，就翻翻书刊，看看录像。再弄不明白，便用模糊语言带过去。

此类是在港台恐怕也无先例，在大陆文学圈内更是一项文

学创作的划时代的革新。所以，雪米莉的真相一经揭出，首先引得文学圈中人士瞠目结舌，继而有人愤怒地评论说，这是文学界的堕落。

然而，雪米莉的真相揭露并没有影响其作品的畅销，反而使得反映敏捷的书商和文人起而效尤。在不长的时间内，署名“雪米莉”的小说象日本鬼子的炸弹一样，对图书市场进行了一番狂轰滥炸。当然雪米莉毕竟不是小说工厂，无论他们神通多么广大，在短时间内也难以象母鸡下蛋一样，一部接一部地造出新的小说。而且，新上市的“雪米莉”大非原来小说的文笔，而是言语不通，粗制滥造，读者大呼上当。结果，真假雪米莉一块完蛋。

“雪米莉”们忍无可忍，便站出来说话了。这几个五尺男儿一出场，更令人目不暇接。原来这几位“山区青年”并非等闲之辈。其主将雁宁和谭力都是中国作家协会成员。雁宁曾出版过三百多万字的作品，多次获国内文学奖，有的作品还被译为英、法、日等文字出版。其中《牛贩子山道》颇获好评，《蓝花豹》也曾轰动一时。

堂堂男子汉们为什么要用一个柔媚的女人名字发表作品呢？原来他们的衷心不仅为偷懒或贪钱，而且是给大陆偏爱港台通俗小说的读者开一个玩笑。因此，凭借不凡的手笔，再加上一个女人名字，第一部书便发行近百万册，随即推出的八部也印数不少。

名字前面的“香港”二字也有些来历。原来他们认识一位香港朋友，在朋友来大陆访问期间，双方聊起出书之事，朋友大感兴趣，便承诺提供香港的背景材料，如地图、风情杂志、工交旅店以及商业服务等方面的材料。因此，作者便以“香港”为籍了。

〔评析〕：雪米莉骗局欺骗了不计其数的通俗文学爱好者，这确实是文人的堕落，是文学史上的“国耻”。这一骗局的发生，有着深刻的社会根源——大陆读者疯狂迷恋港台通俗小说，从而引起大陆作家的书滞销，作家改行。在这样的背景下，“雪米莉”出来和读者开这样一个玩笑，也许对读者有某些启发。

大陆作家的实力并不比港台作家差，但是由于生活的环境不同，各人的生活体验不同，所以写作的指导思想不同，作品的内容也不同。读惯了自己作家的作品的读者，忽然间都丢下自己的东西去读港台的作品，而且达到痴迷的程度，这不能不说是社会心理的变态。读者的向背决定、作家的兴衰，作为作家面对如此现实，和读者开这么个玩笑，也许不无益处。

然而，这却不是“雪米莉”的初衷。他们也许只想到了凭自己的实力，模仿一下肯定会赚大钱，引起轰动的。

因此，我们不禁要问，为什么不把自己的东西搞得更吸引读者，而偏要去模仿别人呢？

总而言之，读者朋友在选购港台作家的作品时，要小心上当就是。

5 谨防艺骗技巧

引言

人们习惯称骗子为江湖骗子，称江湖艺人为江湖骗子。可见江湖与骗子密不可分，江湖与行骗也有同义之嫌。其实，江湖艺人本是最社会的最底层，他们为生活所迫，不得已而以技艺为生，也够凄惨的了。至于江湖上何以多以行骗为生，也许是走江湖的人日渐地多了以后，那些没有真正技艺的人不得已而行之的吧。然而，到了江湖人日渐走红，甚至是发了财的时候，江湖人中的骗子也日益多起来。直到后来，江湖成了一种行当，又有了各式各样的组织，少数人把组织江湖人当作发财的途径，同时也把江湖人引入了歧途。

说起江湖上的门类、帮派，真是数不胜数。比如风、马、雁、雀四大门，金、皮、彩、挂、平、团、涸、柳八小门，就包括百余种行当。此外还有什么骗术门、穷家门等等。总之，江湖上各种门派都是一种垄断，都有自己的规矩、行话。外人不许参加，里边人自可掺杂使假，所以，江湖上的行当，十有八九是靠行骗。

江湖人组织门派的一个重要原因是，他们行骗的技艺往往十分简单，象窗户纸一样一捅就破。所以他们的纪律十分严格，以防止秘诀外泄。有道是：“江湖一点诀，莫与妻儿说。若与妻儿说，饭也没得吃。”可见各行有各行的秘诀，这是他

们的饭碗，绝对不能泄漏给局外人。又有“能给十吊钱，不把艺来传”，“宁给一锭金，不与一句春”之类的说法。

为了保守他们的秘诀，江湖上便有了各自的行语。有人统计，江湖上各门派的黑话总共有四五万句，抵得上一部汉语大辞典。可见他们为保住自己的饭碗煞费苦心。

一方面，因为要行骗不被识破，便有了严密的组织和严格的纪律；另一方面有了组织之后，更可肆无忌惮地行骗。这样日久天长，江湖一行便成了骗人的行当。然而，世人皆知江湖人都是骗子，却又情愿去上当。比如唱鼓书的，说平书的，说相声的等等，其所唱所说都是子虚乌有，瞎编出来的谎言。但是听者却如醉如痴，世代不绝。当然从现代观点来看，鼓书、评书、听故事不能叫作受骗，应也有道理。

然而那些卖野药的，卖假货的等等，既没有艺术价值，又人人皆知其骗，为什么还总有人上当呢？说起来，其中奥妙甚多，且也颇有些骗人的艺术。但是，本书作者不在江湖，仅从一个旁观者的角度来看，难以全面概括。为了提醒广大读者熟识其中一斑，不妨概括几点，以为管窥之见。

首先，江湖人善于用组织和行话保护自己。比如卖野药的先要给同伙治病，以显示其药的灵验。这时候，难免有看穿他们伎俩或故意纠缠的，一旦发生这种情况，他们使用行话招来同伙或同行的人，设法把那些人赶走，以保护骗局不会识破，厉害的还可利用帮派的力量惩罚甚至处死那些人，以保住他们的饭碗。

其次，江湖人见多识广，尤其对人心理摸得最透。其行骗无不击中人的心理弱点。比如：一个同伙指着卖假货的人问：“你这毯子三毛钱卖不卖？”周围的人听了便觉得好奇，会不由自主地过来看一看。正是利用人的这种好奇心里，许多打把

式卖艺的人能把假货销给观众。人都有贪便宜的心，卖假货的便运用高喊价、大降价的办法，以满足人的贪心，让你上当。

第三，江湖骗子很会利用人的同情心理，他们往往以“投亲不遇”、“遭骗失财”甚至扮作灾民卖儿卖妻以乞求人的可怜。更有甚者，以装聋作哑，以刀割臂等自残的办法，以骗取善良人的施舍。

第四：积少成多、流星赶月是江湖人行骗的特点。除少数大骗子外，多数跑江湖的人以卖假药、算命、点痣等为手段。贴药只卖一二毛钱，对于受骗者来说，既使知道上了当，也不过一笑了之，而对骗子来说，骗的人多了，收入自然丰厚。当然，他们也知道骗局不会维持多久，所以，打一枪换一个地方，决不吃回头食是他们的特点。一个“跑”字便形象地画出了他们骗人的伎俩。

总之，江湖骗子之许多行当都不失为富有艺术性的职业，所有的骗子都是极聪明极灵巧的人，决没有笨蛋和糊涂虫可建于其间的。然而，他们给社会给人们造成的危害又是极大的。因此，防备江湖骗子便成了一个人必须具备的人生知识。

随着社会的进步，人的知识水平的提高，生活水平的提高，现在我们已很少看到江湖艺人了。然而，旧社会的余毒不会随着这一批人的消失而灭绝。江湖骗子所使用的许多骗术仍旧被一些现代骗子所运用。现代骗子或照抄照搬，或改头换面，仍在沿袭着他们祖宗的骗术。为迁就社会的进步，他们也变得更狡猾、更狠毒。所以，本篇剖析江湖骗子的千奇百怪的骗术，目的并不仅在于让读者了解过去，更重要的是提醒读者，谨防死灰复燃，借尸还魂。

72. 老道儿子是老子

北宋时有个道士到京城汴梁说法，自称善于炼丹，说他的丹人吃了以后可长生不老，返老还童。有人问他多大年纪了，他说有三百多岁了，可是面貌仍象五十来岁的人。

宋城来了仙人的消息不久就传遍了大街小巷，一时间上至达官贵人，下至富商平民，都去顶礼膜拜，奉钱购药。老道寓所天天门庭若市。

一天，有几个朝廷官前去拜望，道士香茶招待，变天说地，纵论阴阳。正说得热闹时，门人来报：“您的儿子从家里来，要见仙人。”

道士一听，脸上顿时显出气愤的神色，大声叱责守门人说：“让他滚回去吧！”

客人见状都劝道：“你儿子从老家来，仙人为何不肯见面？”

道士气呼呼地说：“那好，让他进来见见各位大人吧！”

随即，门人领一个老头儿进来，只见他头发胡子雪白，两眼昏花，弯腰驼背，拄一根拐杖一步三摇地走到老道跟前，倒身下拜说：“儿子来看望父亲大人，儿子不争气，父亲千万别生气。”

道士也没有问他话，便让门人领他往院里去了。

客人们见了都觉得惊奇。

道士对客人说：“这孩子愚钝之极，不肯服我的丹药，才弄成今天这模样呀！还不到一百岁就衰老成这样子。我嫌他不争气，把他赶回乡下去了。”

客人们听了，更加惊异。于是，人们更相信道士是仙

人了。

过了不久，有人碰到道士的亲戚，向他打听那老头的事。亲戚告诉他：“那驼背的老头，是道士的爹。”

〔评析〕：过去人们迷住鬼神，就有了专为人和神中间搭桥的道士。道士凭自己的这种特殊地位，便自称仙人，谎称活了几百岁，几千岁。其实，不过是为了兜售他的“仙丹”而牟取暴利罢了。正是为利所驱使，不惜把老子当儿子。道士的卑鄙由此可见一斑。而迷信鬼神的人对道士象对神仙一样尊敬、信仰，他们的受骗也就可想而知了。

73. 妄想发财种银子

某寺有一个和尚，身为出家人仍旧不改本性，经常想着发一笔大财，然后还俗回家，去过富人的生活。

这天，有一位从江西来的客人住在寺里。客人请和尚喝酒吃肉，两人很快便亲热起来。后来，客人偷偷告诉和尚说：“我学习了一种种银子的技术，想帮助你致富，你愿意吗？”

和尚问客人怎么个种法。

客人说：“把银子埋在地下，然后画符拜天祷告，经过七天，一块银子可长出十块。”

和尚还是不相信，但又盼望客人真能如此，便暂且拿出一块银子让客人种下试试。

客人便在房前款步作法，嘴里喃喃地念着咒语。然后在地上挖了一个坑，将银子埋下。又把这个院子的门锁上，告诉和尚千万不能偷看。七天之期一到，客人打开院门，让和尚到里面来挖银子，果然一块银子变成了十块。

和尚大为高兴，问客人说：“能多种些吗？”

客人说：“为什么不能，母多子就多，只不过多烧些钱罢了。”

和尚便拿出自己的全部积蓄，嫌少，又把衣帽和庙里钟、磬、钱等物拿到当铺去当了些银子。还嫌少，又到邻寺去借来人家的钟、磬、钱等物，也送到当铺里面去。准备好了银子，又到城里买了几十串钱纸，高高兴兴地交给客人，让他去大大种一回银子。

客人收了银子、纸钱，仍旧象上次一样，锁上院门作法。

和尚激动得一夜也没睡好觉，第二天一早便到那院里去。谁知打开院门，却不见了客人。急忙挖埋下的银子，挖出来的却是碎砖头块。和尚呼天抢地，痛哭欲绝，只恨自己发财心切，中了骗子圈套。

〔评析〕：人的愚昧无知常常是上当受骗的一个主要原因。而愚昧的如果再加上贪婪的本性，就更增加了他受骗的可能性和机遇，俗话说：苍蝇不叮无缝的蛋。骗子经常揣摸人的心理、性情，无时无刻不再寻找诈骗对象。所以，人自身的弱点和心理缺陷便为骗子提供了可乘之隙。

再看“种银子”之说，任何人都知道是十分荒谬的。而这个和尚既愚昧无知又相信鬼神，才会相信客人的鬼话。所以，迷信鬼神也常常是受骗的一个原因。

74. 埋佛挖佛大骗钱

有个名叫白铁余的人，是有名的无赖。他穷困得百无聊赖，突然发了奇想，想出一个骗人的主意。他先找了一尊铜佛，偷偷埋到山上一棵柏树下面。等那地方长满了青草以后，便向众乡里宣布说：“那个地方夜里有金光出现，光芒直射到

天上，我想一定是应该有圣佛在那里出现了。”

众人知道他无赖，都不相信他的话。他便自己招集了几百人，拿着供品、锄头等物到山上乱挖。起初，他故意指挥那些人四处乱挖，挖了好久什么也没挖出来，他便对众人说：“圣佛不肯出世，是因为人心不诚，不肯舍钱布施的缘故。请乡亲们布施吧！”

众乡亲见他如此说，不由不信，便拿出许多钱来供奉。

白铁余得了钱，便直接到他埋佛像的地方去挖，不久就挖出了佛像。他把佛像抬到自己家里供奉起来。

圣佛出现的消息很快传场出去，远近的人听到消息都来观看，一时间白铁余门外的人来往不绝，摩肩接踵。白铁余买来黄绫做了几个袋子，袋上又缀上紫带子，将佛像一层一层地罩起来。想见佛像的心须先布施，舍一钱银去一层黄绫袋子，等舍得钱足够多了，才让人看上一看。

几百里内的老少男女听到消息，都如疯狂般地前来观看，每天施舍的银子以万数。白铁余不久便暴富起来，而没有人知道这竟是他玩弄的一场骗局。

[评析：]白铁余的骗局实在简单而又可笑，但是，却揭示了一些人利用迷信骗人的本质。在迷信盛行的年代，象这一类事实在太多了。可见，崇信佛祖、神仙，其本质实在同白铁余的骗并无两样。

75. 携妾炼丹连环骗

有个外地来的术士为了夸耀自己的炼丹术，连随从都很富绰，每天带一个小妾在西湖上饮酒作乐，船上陈列酒器，都是金银制造，远远望去金光闪闪。

有一个富翁见术士如此挥霍，心中十分羡慕，便走过去施了一礼问道：“你有什么本领，能得如此世富？”

术士说：“我也不干什么，只是会炼丹，丹炼后了，那银子还不是要多少有多少？”

富翁便邀请术士到他家里为他炼丹，先拿出两千两银子作母银。术士支起炉鼎便炼烧起来。其实，他把银子藏了起来，只在鼎里放了些铅。

这样炼了十几天，突然有个长胡子的家人，来到富翁家中，对术士说：“家遭不幸，太太突然得暴病死了。”

术士听了痛哭失声，便对主人说：“妻子去世，我必须回去料理一下，实在没有办法了。只好麻烦你和小妾一同看守这炼丹炉，我过几天就回来。”

术士急急忙忙地走了。富翁和术士的妾在一块看炼丹炉，不由又生了邪。原来那妾长得十分美丽，富人又是个好色之徒。两个人独处一室，眉来眼去，很快便勾搭成奸，每天在炼丹房私通。

不几天，术士办完妻子的丧事回来，打开鼎一看，大声惊叫道：“坏了！坏了！好象是有不干净的人来过这里，要不就是你们干了污秽的事，银子全变成铅了。”

说完，用眼狠狠盯着妾，一会儿又骂富翁没有德行。富翁害怕术士追究他私通的事，急忙拿许多银子给他，又向他赔礼道歉。术士接了银子，很不高兴地带着妾走了。富翁送走了术士，暗自庆幸他没有追究私通的事，心里十分高兴。后来听人说术士的妾是租来的妓女，术士在船上喝酒用的器具都是假的，富翁这才跌足叹息，后悔上了当。富翁又惭愧又憎恨，便出门去寻找术士。

富翁从杭州找到苏州，这一天突然在苏州阊门外遇到了术

士。术士不等富翁开口，便热情地邀请他到酒店饮酒，并诚恳地向他表示歉意。一会儿又对富翁说：“我们这样的人得了银子，随手就花掉了。你若想要回你的银子，只得再设法去挣。现在东山有一家大户和我约定，要等我师父来了去他家主持炼丹的事，你要是临时假装我师父，我们去那家大户家里弄些银子来赔偿你，也是很容易的事，不知你愿意不愿意？”

富翁听了能弄些银子来补偿自己的损失，便一口答应了。于是，术士把富翁的头发剪短了，让他扮作老道，术士便象侍候师父一样服侍他。到了大户家中，富翁便让术士去操持炼银的事，他则每天坐在屋里和这大户的主人谈天说地，东拉西扯。

不几天，术士又偷了大户的银子跑掉了。大户便抓住他的“师父”，要到官府去告。富翁急得大哭，只好把自己受骗的经过说了一遍。大户见他也是受骗的，才放了他。富翁回到家里，乡邻有听说他去装“师父”剃了头发的，便拿这件事来取笑他。不久，全村的人知道了。

〔评析〕：富翁接连受骗，原因都在于贪财。骗子正是抓住了越是富人越贪财的心理，先是以假金银器皿炫耀，继之又以妓女作妾以勾引，结果让富翁人财两空，惟留羞惭。

然而富翁财迷心窍，受了一回骗还不甘心。当找到骗子以后，又被他的鬼话所迷惑，又想和骗子合作去骗人。这样鬼迷心窍的人实在少见。

由此看来，有的人之所以受骗，是因为自己心术不正。心怀鬼胎的人往往容易听信胡说八道，连最明显的骗局也难以识破。

76. 卖眼药的江湖骗子

东北营口有一个地方叫洼坑甸，和天津的三不管、安东的七道沟、北京的天桥一样，是江湖艺人聚集的地方。凡是江湖上有的玩艺，这地方都有。

有一天，一个三十多岁，穿着象个庄稼人的，在洼坑甸摆了一个场子。他先在地上铺了一块白布，又从腰里掏出一迭小方块纸放在上面。这才在地上一蹲，开口嚷道：“快来看俺的宝贝 快来看……”。

等围过来的人越来越多时，他便从腰里取出一个绸布包儿。包里凸着一件东西，象一个小茶碗那么大。他一手托着包儿，一手指着包心转着圈子说道：“这个宝贝，是我在海边上捡的，要说有啥用处，等会自然让你知道，这会儿先打开让大伙瞧一瞧。”

说着，他把包儿打开，只见是一块光滑圆长的石头，上面长着十个象小蛤蟆一样的东西。大伙儿一看倒是个稀罕玩艺儿，都不知是什么东西。

人听他大声说道：“我捡到这个东西时，不知道是什么。经过多少人瞧，才知道原来是个海宝。海宝能治病，可并不是什么病都治，专治眼上的病。不论是气蒙眼、火蒙眼、暴发火眼、见风流泪，只要点上一点儿，不过一刻钟便好。即位说了，你是卖眼药的吧？我可不是卖眼药的，也不是行医的大夫。今天我拿过个东西来让大家瞧一瞧，有害眼病的，顺便行个方便，结个人缘儿。”

说到这里，他便四下寻找害眼病的人，当时正是春天，害眼病的人很多。他指着一个人说：“这位的眼里都是红丝，我

给他点上试一试，我可不要钱，也不卖。”

那人便蹲在地上，只见他拿出一个小瓶儿，里面灌了些水，又掏出一把小刀和一个骨头簪子。他先用小刀在海宝上面刮了几下，刮下一点细末儿，然后用簪子在水里沾了些水，再把刮下来的末儿沾起来，在那人左眼上点了点。工夫不大，那人又要求他往右眼上点一点，他又往那人右眼上点了点。

一会儿，那人直叫：“舒服多了。”

看热闹的人见有便宜可捡，便纷纷要求给点眼，一会儿，便蹲到前面好几个人。他不慌不忙，一边向看的人解说这药如何神奇，一边拿小刀从海宝上削下些末儿，用骨簪沾了，往各人眼上点。说也奇怪，点了眼的人都说：“这药实在好！”

这时候，人群中走出一个人，问道：“先生，你这海宝的宝贝能治眼睛上气火蒙吗？”

他说：“能治，当时就好！”

这人说：“我去把病人搀来，你给治一治吧！”

这人走了不大会儿，就搀了一个两眼合闭，象瞎子一样的人来，求他给治。他依旧给瞎子点了药，让这人闭上眼等一会儿。

这时候，先点药的人都睁开了眼，看他如何给这人治火蒙眼。过了足有一顿饭的功夫，他便宣布说：“诸位瞧瞧，这人的眼已经好了，不信过来瞧一瞧。”

他说完便拿出一把小镊子，用左手指头将那人的眼皮拨开，用骨头簪子在那人眼球上从上往下拨拉。只见病人眼球子上层白膜渐渐地活动，等到快要掉时，他用镊子夹住，往外一扯，就取了出来。他把取下来的一点白膜一样的东西举起来让众人看。只见那块白皮有指甲盖那么大，那样薄厚。

周围观看的人见他立时把人眼上的蒙取了下来，都不住地

大声叫好。

那个病人睁开眼，慢慢站起来，向四周看了看便高兴得大叫：“暖呀！我可看见了！这些年看不见东西，可把我闷坏了。药钱就花了没数啦，活计干不了，少挣多花，少说扔了一千块大洋了。”说到这里，又问卖药的：“先生，你给我治好了一只眼了，我该给你多少钱？”

他说：“我不要钱，我不是治病先生，白给你瞧。”

病人说：“我才好了一只眼，这只眼还没好呢。我要是还让你白治，我可问心有愧。我花了上千块大洋没治好，可以让你给治好了，我总不能让人白治，那我买你点药吧。”

你说：“我不是卖药的，我这东西不卖，谁非要买，出一千块大洋，谁要谁拿去。”

病人说：“一千块大洋买不起，你匀给我点行不行？”

他摇头说：“不匀不匀。”

围观的人也想买他的药，便纷纷向他求情，请他多少匀出一点，卖给大伙。那人装作十分无奈的样子，削下一点细末，包起来给了病人，收了他两块大洋。

其余的人一见，都挤上去买。于是，你拿一块，他拿五角，不到一个钟头，便卖了五六块大洋，买的人仍在增加。

〔评析〕：跑江湖卖野药的人，都是靠骗人吃饭的。如这个人的所谓“海宝”，实际上是用芦甘石、冰片两样治眼的药物调和在一起，又捏成一个奇怪的样子，借以骗人。因为这东西本是可以治一般眼病的，所以害眼的人点上就会感到舒服些。然而，为那人起出眼里的蒙皮，则是地道的骗术。那个瞎眼病人实际是他的同伙，那块蒙皮是他从鸡眼上割下的眼膜。他预先把鸡眼膜藏在手内，借给病人上药之机，放入假病人的眼内，过一会儿拿出来，便是人们看到的情形。

这种骗术的关键在于少花本钱骗取大钱，为此，先要编造一套离奇的谎言，说自己如何拾到了宝贝。围观的人一听说“宝贝”，就知道他是江湖上卖药的。可他紧接着便声称自己不卖，从而打消了人们对江湖术士的戒备心。然后给人点眼，以试效果，再和同伙玩一出眼中取蒙的把戏。到这时候，观众已被欺骗得坚定不移了，他的同伙再三求他卖药。看起来好象他的宝贝很不愿意卖，而实际上，他的目的就是为卖药赚钱。

一般人都知道江湖术士是骗人的，而江湖术士们又总有饭吃，原因何在呢？就在于总有一套征服人心的骗术。

77. 卖刀伤药的骗术

民国八年，我在牟平县看到一个卖刀伤药的骗子。

那天，正是牟平县城骡马大会，大街上人山人海，叫喊之声震耳欲聋。在街北头戏院子旁边有一群人，正围着一个卖刀伤药的江湖人看热闹。

这个人在场子中间铺一块毯子，上面放一只小皮匣子，一把破扇子，还有一把刀。江湖人长得凶眉恶眼，在场子中间边走边大声喊叫着：“我不是此地人，我是济南府历城县人。我兄弟两个，兄弟在龙口学买卖。不料我这兄弟没出息，拐了柜上的钱跑了。因此，我出来找他。手足之情呀，他虽不务正业，我还是得把他找回家，不能让他漂流外方。这不，找了好几个月也没找到，我的路费花光了，走在贵宝地，举目无亲，住店要店钱，吃饭要饭钱，不得已求求众位。唉！我可不是要饭，也不白求众位。我家世代打铁为生，有个祖传秘方，是神效无比的刀伤药。当初我家可不卖这药，配好了药只为行善积

德，不论是街坊邻居，认识不认识，谁要干活儿不小心把手弄破了，或是和人斗殴，刀砍斧划，到我家来，便给他一包刀伤药，抹在伤口上，当时就止住流血，消肿止痛，长得又快，伤轻的当时封住伤口，伤重的三两天也要封口。你不信去济南府打听，历城县西关铁匠铺的刀伤药，无人不知。我们这药本来不卖，如今我困在这里万般无奈，这才配了这药卖给众位。众位说了，赶集赶庙，常见那卖假药的，说的挺好，到了用时却不见效力，叫他们蒙怕了，你的药我们也不敢买。说也倒是这样，前人洒土迷了后人眼，眼是观宝珠，嘴是试金石，真金不怕火炼，好货不怕试验。我把这药当面试一回，叫各位看看。如果众位看着有效力再买，如果看着没有效力，算我蒙人，谁也别买。”

说到这里，他一弯腰把毯子上的刀子拿了起来，这把刀子约有一尺长，样子象是十分锋利。他一边舞刀子一边说：“怎么试验呢？我把大腿上割口子，把我这药抹上，抹上就要止血止疼。”

说着，他把刀子放下，找开小皮匣，从里边取出许多小包药来，又说：“众位！我要自己从这堆药里取出一包来，众位或许会说我这药有真有假，真的三成，假的七成，三七搅着，二八兑着。我别自己拿，叫哪位我从里边随便拿出一包来。好！哪位受累替我拿出一包来？”

当时便有好事的人走过去，从里面捡出一包。他接过那包药，当众打开。众人一看那药是细末儿，颜色红中发白。他用手把左腿的带子解开，把裤子往上一捋，露出半截腿来。他右手拿起那刀，大声说：“说割就割，这也不怪众位不相信，是那些婊子养的把人冤怕了。我割一回试试，众位看我割的疼得龇牙咧嘴，止住了血便不疼了。果然是这样，大家都买上一

包，行了方便，结个缘。卖多少钱一包呢？一毛钱一包。那位说我要买，你先别慌，这时候买，我也不卖，等我试验好了，你再买。今天我先卖五十包，买一包，再送一包。过了五十包以后，就是一毛钱一包不奉送了。”

说到这里，也沉了沉气，用刀子往大腿肚子上猛然割下去，观看的人，胆子小的都闭上了眼，不敢睁眼看。他这一刀子割下去，只见顺腿往下流血，直疼得龇牙咧嘴，一个劲地大叫“好疼呀！”围着场子走了一圈，确实流了不少血。走完他便往场子中央一坐，把药往伤口上一撒，伸手拿起破扇子扇起来，一边说：“有人说受了伤用布蒙上，别受了风，得了破伤风就活不成了。今天我叫众位看看我这药有多大力量。”

说着，他用扇子扇得呼呼生风，足足扇了二三十下，才把扇子放下，向观看的人说“众位看我的药怎样？如今伤口不疼不肿也不流血了吧？”

众人一看，果然伤口不流血了，血已凝结住，好象已经封了口。

这时，他便站起来，招呼众人来买：“哪位买，一毛钱一包，买一包送一包。五十包卖完为止，多了不卖，买到的别喜，买不到的别恼。哪位想要，快伸手！”

围的人看这药确有奇效，便争先恐后地去买，不一会儿，皮匣的药便卖完了。

可是，买到药的人回到家里以后，遇到外伤流血时抹在伤口上，却半点儿效用也无。

〔评析〕：卖刀伤药的，敢当场割破自己皮肉作实验，一般人绝对相信药一定是真的，然而药照旧是假的，毫无效力的。这是怎么回事呢？原来骗术出在扇子上。他那扇子一扇，用风吹促进血液快速凝固，这就令人坚信不移了。

跑江湖的人都有绝招，又往往很简单。不过一般人看得出来罢了。

78. “跟头幅子”哑相术

有一种相面行生，既不打招牌，也不摇串铃，而是坐在地上装哑巴。装哑怎么相面？他在摊子前面摆一个玻璃镜框儿，里边写上“哑相”或“揣骨神相”，算是招牌，又在摊上的白布上写着：“坐地不语，我非哑人。先写后问，概不哄人。父母双全，父母不会，兄弟几位，妻宫有无，有子无子，子宫几位。”这算是广告。

相面先生在摊上盘腿一坐，那神气颇有点象姜子牙钓鱼。从旁边路过的人见相面的还要装哑巴，实在稀奇，便围过来观看。

相面的见人们都睁着好奇的目光，便拿出一块小黑板，在上面写了“奉送手相”四字，写完抬起头来，两眼直冲观众看。这是看人脸上的喜怒哀乐，各种神色。

这观看的人中有位某甲，本在商店作伙计与同伙不和，有心辞事不做，还没有辞呢。这天向掌柜告了一天假，到街上游玩散心。那哑相先生一眼便看见他面带愁容，二目无光。于是冲某甲指了指“白送手相”小板。某甲会意，便伸出一只手给了相面的。相面的看了看，便在某甲手上写了“二虎争食”四个倒字。

某甲一见四个字，暗想同伙计不和，确实象二虎争食，脸上不由自主地露出一丝笑意。相面的看到某甲笑容，便知道自己说对了，便在小黑板上写“你可相相面”。某甲问：“要多少钱？”相面的又写“四角”。

某甲还在犹豫不决时，相面的已经动作起来。只见他从腿底下拿出一沓纸条，长约三寸，宽只一寸。他先举起让人看一看，证明上头没写字，是白的，然后极为认真地在某甲脸上看了一会儿，便秘密地把结果写在纸条上。

这写纸条，不能让人看见，必须捂严实了，所以有个名叫“护托”。

写完之后，他便指着白布上的广告词，意思是让某甲自认是“父母双全，父母不全，兄弟几位……”。

甲说：“父母不全。”

相面先生便把左手里的一沓纸条儿亮出来。某甲一看，上面写着“父母不全”。观看的人都以为相面先生看准了，说对了。某甲也心悦诚服地掏出四角钱。

其实，相面的怎么能从人的脸上看出父母是不是健在呢？他的纸条上的字也并不是他相面的结果。把戏就在那沓纸条上。

原来相面的用的那沓纸条，调侃叫“跟头幅子”。这东西有四层纸，预先已经在上面分别写上“父母双全”、“父母不全”等等一共七句话，写了七面，还剩下一面没有字，供随时用到再写。所以，他在写幅子时，绝对保密，不能让观众看见。他究竟写了什么，既然谁也不知道，那么等到某甲说出“父母不全”之后，他便把幅子里写着“父母不全”的那一面翻开，亮出来让众人看。

干这种生意的人，必须先把跟头幅子象变戏法似的反复练习，等到练得纯熟了，才能出门“相面。”

〔评析〕：江湖上人把算卦相面的叫作“金点”，把“揣骨神相”叫“哑金”。这种骗术靠的只是一种小把戏。然而他们也有真本领，那就是善于察颜观色，摸人心理性情。还有一

手，那就是引诱人上钩。所以，对这种人，千万不要相信，谁相信谁上当。

79. 诸葛神算巧骗人

北京人荣式毅，因商寓于大连旅店中。一天，闭门出游，听人说大连西岗子是一个热闹去处，比天津的三不管、奉天的小西关、保定的马号还要热闹。于是，信步而行，不到一个钟头就走到了，真个是锣鼓喧天，震耳欲聋，各种杂技场、变戏法的、说相声的、说鼓书的，应有尽有还有杠子、竹板书、评书、洋片等无不齐全。这一番热闹迹象，真令人赏心悦目、精神奋发。

荣某信步走到一处大墙下面，见有几十个人将一个摊子围得水泄不通。从外面看，也不敲锣，也不打鼓，看不出是玩艺儿，便激发人的好奇心。挤进去一看，只见靠墙根站着一个人，长的又黑又高，一脸麻子，约有四十多岁。他身前放一张桌子，桌上铺一条白色毡子，上面放着毛笔、墨砚、石板、等物。旁边还有四个纸袋，比信封稍小一些。有三个袋子上都写着“奇门遁甲”的字样。另一个纸袋上写着：“○○○年○○○岁○○省○○县人○○月○○日○○时”生两行小字，后边还写着“父母○○兄弟○○妻妾○○子女○○”，看样子象格式表。

看这摊子，便知道这麻子是算卦先生。只见他手里拿着小竹筒儿，里边有三根小棍儿，不住地用手摇晃那竹筒儿，嘴里说：“俺这卦与众不同，按着人生辰八字，五官相貌，命相合参，能知道人的年岁多大，家乡住处，父母在不在，兄弟几位，妻妾有无，子女多少，士农工商哪界人，一辈子衣禄食

禄，富贵贫贱，穷通寿夭。俺这卦摊多了不算，每天只算四卦 这叫‘奇门遁甲’。”

说到这里，他用手一指桌上的四个纸袋说：“俺这卦与别人不同，不是人来了再算，而是先算好了卦等人。应该有谁的卦，袋内有张纸，上面已经写好了。问卦的人姓什么，叫什么，哪省哪县人，父母妻妾兄弟姐妹，一世终身，应做什么事。哪位来算，必定是先写好了的，你看看，一字不差你在给钱，算差了一个字，分文不取，毫厘不要。哪位要算，请言语！”

有一个年青人说道：“先生给我算算，要是算对了我给钱 算不对分文不给。”

麻子算卦先生一看这年青人是个痞子，便说：“刚才说了，有谁的卦谁算，不是谁来谁算。没有你的卦，给钱也不算。怎么知道有谁的没谁的呢？胜负手里的竹筒就可以问出来，筒里这三根小棍儿，我摇出一根来就有你的卦，摇不出来就没有。”

说着，他就摇竹筒儿，摇得那三根竹筒小棍儿哗啦啦直响，半天，一根也没跳出来。他便对年青人说：“没有你的卦。”

那人没办法，赌气走了。

荣某在旁边看见了，心中大为惊奇，便问麻子说：“先生，你算算有我的卦没有？”麻子答应一声，又拿竹筒子摇了起来，不几下，便有一根“吧啦”一声掉到桌子上了。麻子便说：“好！有你的卦。”

荣某问道：“你说你一定算得准吗？”

麻子说：“算不准分文不敢。”

麻子伸手从桌子上拿起一个纸袋，说：“这里头就有你的

卦，你一辈子的事，全写好了在里面搁着呢。”

荣某说：“敢出来给我看看吧！”

麻子说：“先别动，咱们讲好了，你再拿出来瞧。”

荣某说：“还有什么好讲的？”

荣某说：“我哪条写得对不对，没法子证明。我这里有块石板，你用粉笔将你的姓名，年岁，哪省哪县人，父母、兄弟、妻妾、子女都写在石板上。然后再开这单子看，要是这单上的和你写的一样，我再把你的终身事读给你听。该多少钱卦金，你就给多少。”

荣某同意，便拿起粉笔在石板上写下：“荣式毅、年二十四岁、北京人，父母双全、弟兄两位、有妻无妾，子三女一。”

写完荣某将石板放在桌子上，又用手指着石板上的字念了一遍，好让看热闹的人听都明白。

麻子伸手拿起毛笔，从毡子底下取出一沓纸条来，大小和纸袋一样。他说：“我这里有谁的卦，得有号头儿，让我给你写个号头儿。”说完便捂严了不让众人看，拿笔往纸上写号头儿。

写完，他把纸袋拿起来将写号头的纸压住，这时候，他又对荣说：“我写的号头还没让你看呢。”说着，将纸袋纸条拿起来又放下，如此三番两次，荣某才看清上面写的是第一千五百六十号。

麻子这时候才将纸袋打开，从里边将卦单取出放在桌子上让荣某看。

只见上面写着：“荣式毅、年二十四岁、北京人、父母双全、妻有妾无、兄弟两位、子三女一。为人性柔，心志高大，喜于交际，志在四方。六亲冷淡，祖业不靠，自列自立，衣食无缺。少年受父母栽培，早入孔孟之学，学业有成，做事最

早，劳碌早，出外早，乃三早之命；发达晚，立业晚，亲福晚，三晚之分。早年事难成，难展才志，财运虽多事去广，有财无库，中运先难后易，渐渐发达，有贵人提拔，财喜燕进，家道日隆，晚运有大名有大利。人口昌盛，福寿绵永，晚年境光颇堪美也。”

荣某看完了这卦单，与个人的经历情况及家境均皆相符毫厘不差，心中很佩服他的卦术灵验，不过那卦单最后写着：“中等上级官，补金四元八角”倒让他吓了一跳。摸了半天，只从口袋里摸出一块大洋，只得好言向“诸葛先生”央求少收。麻子无耐，只好通过。

[评析]江湖上管这种算卦的叫作“袋子金”。他骗人的秘密就在桌上放的那四个纸袋，另外他身上还藏着“彩袋”，彩袋里装着写好了的卦单，唯有姓名、年岁、籍贯、父母、兄弟、妻子、儿女几项留有空格，需要现填。这就是他在写号头的时候偷偷填好上的。写好后再用“翻天印的手法，将桌上的纸袋换成彩袋。然后拿出来就可以让你看了。”

至于卦单上的其他言语，都是他预先写好的，不论什么人看了都觉得适合自己。其实都是一些似是而非，模棱两可的话，说了和没说一样。

80. 隔夜算卦的秘密

有位算命先生的卦算得特别灵验，因此，在江湖上有很大的名声。他的法术叫作“隔夜数”，他自己说，第二天，有几个人来找他算卦，他在前一天晚上已经知道。于是，预先把那人的出生经历，命运荣枯等都算好了，写在纸上，没有不灵验的。

有人来找他算卦时，先生便坐在一张靠墙的桌子旁。求卦

的人先要自己说一下生辰年月日，以及父母兄弟妻子儿女有没有，自己一生遇到的大事。等那人说罢，算命先生便说：“好！你的卦已经算好了！”说罢，就从抽屉里面拿出一张已批好的八字，上面所说的以往之事，都和那人说的一一相符合，没有半点差错。以后的事，也写了满满一张纸。观看的人见了，无不叹为神奇。因此，这人名声大噪，不论走到哪里，都是顾客盈门。他们一伙的人又故意抬高他的声价，因此赚了很多银子，成了大富翁。

后来有人识破了“隔夜数”的秘密。原来算命先生租的房子是两间，中间隔一层板壁，在板壁上凿一个小孔，在桌子抽屉上的小孔对准板壁上的小孔。算命先生坐在桌子旁边听求卦的人自述生辰八字时，在板壁的另一面，算命先生雇来的一个善于书法人，把求卦者说的一一记下来。求卦的人说完了，书写的人也写完了。随即把批好的八字从小孔中递到抽屉里，算命先生拉开抽屉拿出来，看起来好象早已写好了的。所以，求卦人过去的事，生辰八字没有一处不符合，至于人的前途命运，以后的事，只要随写就行了。

求卦的人不知道他的秘密，还以为他真能在前一天晚上算好卦等着呢！

〔评析〕：算命的人凭借一点小把戏不仅名声大震，而且发家致富，看似不可思议，实际上司空见惯。试看从前那些算命、看相的等等江湖术士，哪一个不是靠骗人赚钱？而一般人不知道他们的骗人把戏，只以为他真的象神仙般灵验。岂不知，他若真的能预卜未来，早已去为将作相去了，何苦还要跑江湖呢？

所以，对跑江湖算命、看相的人，不论人们传说得多么神，也不要相信。

81. 点痣去灾带坑人

从前，江湖上有一种专为人点痣的行当。每到一地，摆上一张小桌，桌上放上几瓶药，一面镜子，一堆拔下来的人牙。在后面墙壁上挂着一块画满图画布的，这叫“画幌子”，也就是现在人说的广告。你看了这幌子，就知道他是干什么的了。

幌子上方一右一左画两个大脑袋，一男一女，人头上点满了黑点，黑点象相面的相书一样，都有名目，下面还注明：女妨男，男克女，有产危、有火灾、有水灾、有土劫、有疾病……在两个人头的上下左右还画着十二个小圆图画，第一图是一个乘船覆没，上写“犯水危”；第二图画着一家失了火，将人烧死家里，上写“犯火灾”；第三图画一个人走在墙底下，被倒塌的墙壁砸得腰断腿折，上写“犯土劫”；第四图画一家院中停着一口棺材，有个小媳妇身穿重孝，跪在灵前啼哭，上写“女妨夫”；第五图画一个女子站在家门前与行路之人调情，上写“目下偷情”；第六图画一个人酒醉后持刀行凶，上写“酒后行凶”；第七图画一个人手持单刀截行人，上写“劫道”；第八图画一个女人悬梁尽，上写“主自缢”；第九图画一个人生得宽面大耳，上写“福相”；第十图画一位老人，上写“寿相”；第十一图画一个人又瘦又没精神，上写“夭相”；第十二图画一个做官的人，上写“贵相”；幌子上方正中写四个大字：“去痣求顺”。

做这种生意的人，有的只坐在摊位上一言不发，单等顾客来问；也有的不停指手画脚的招来顾客；也有的专点痣，有的捎带拔牙。能说会道的一般生意较好，有的一天能挣十几元钱。也有生意不好的，就是坐等不说话的人，总是面带愁容。

只说河南开封府大相国寺前面这个人，长得矮小身材，靠着东墙挂着画幌子，面朝西摆一张小桌。他先在那里奉着手相，招惹得一庙里的人围着他等着看手相。他一边给人看相，一边不忘作广告：

“看相不着手，必是没传授。”他拉着一个人的手说：“看手相是掌为虎，指为龙，能叫龙吞虎，不叫虎吞龙。指长掌短谓之龙吞虎，掌长指短叫作虎吞龙。大指为君，小指为臣，二指为宾，次指为主。你这手相是虎吞龙，臣欺君，宾欺主，劳碌早，六亲不靠，自创自立能受累。”

那人听他相得不错，便点头说：“先生相得很对！”

点痣的听了这句话，便往下说：“你这人的财是存不住的，来多去广，多来多花，少来少花，总无余钱。”

那人又被说动，问道：“先生相得很对，我几时才能存住财呢？”

点痣的一见那人完全服了，便点明主题：你这人左耳前边有个痣，主不存财。说着拿起桌上的镜子递给他。”

那人一照镜子，果真发现有个痣正长在左耳前边，便问道：“这个痣怎么会和不存财有关系呢？”

点痣的说：“你这个是个脸膛，五行属火，那痣是黑的，属水，不克火，你受着克喔，当然存不住财。”说到这里便紧接着说：“有病早治，善病如善虎，虎太伤人，病太伤身，你这痣我给你点去吧？”

那人问：“点这痣要多少钱？”

“我点痣是一枚大铜子。”

“准能点去吗？”

“点不掉原钱退回。”

点痣的捞到一位顾客，使用一根骨针在瓶子里挖出一点药

膏，点在那人左耳前边的痣上。接着又说：“你对待亲友无论多好，也是思人无义，后来成仇。”

那人说：“不错，这几天正犯口舌呢！”

点痣的乘机往这人脸上一指说：“你的嘴角上有痣，犯口舌，把它点去吧？”说着便又用骨针挖了点药膏点了上去，边点边说：“点个痣用不了多少钱，一个大子！”

那人只以为点多少也是一个大子，便任凭他随便点。点痣的见他老实，便在他脸上、头上指一处，点一处，点一处，说一番道理。不到一刻钟，这人的脸上，头上密密麻麻全是药点子了。等点痣的住了手，那人掏出一枚大铜钱相谢。点痣的一见，便说一枚不行，点一痣一个大子，点两个两枚，你这脸上一共点了三十七个痣。那人一听瞪了眼，说：“我一共带了二十个大子。”

“还差十七枚，阴开带来吧。”

那人便丢下二十枚大铜钱走了。

点痣的人用这种手法，接连点了好几个人，合计起来挣的钱约有两块大洋多。

第二天，点了三十七个痣的人又到大相国寺去。见点痣的人还在，便走过去说：“我花了二十个大钱，一个也没点掉，这是怎么回事？你还让我补给你十七个大钱？”

点痣的说：“我这花保准管掉；如若不掉，原钱退回。可是花钱一次，点药两回，昨天点了一回，今天再点一回。昨天给了钱，今天不要钱了。”说着又在那人脸上点了个满天星，点完了说：“你可别用指甲抓，别沾水，等它自己掉。你若用手抓，沾了水，痣点不下去我可不管。”

那人回家以后，两天没敢洗脸，可脸上的痣依旧不掉。再去找点痣的，已经走了。

[评析]：这点痣的行当，江湖上叫“戳里的”。他用的药是用硫黄、火硝、白矾、碱面等物配制而成的，点上去，由于皮肤受到强烈刺激，有微痒的感觉。但是，绝对不能除去痣。

虽然没有真功夫，但骗人的技巧很高。他利用人的迷信心理，宣传一种类似相术的理论，给人看手相为诱饵，引来一个又一个受骗者。

所以，你若到名山大川去旅游，遇到此等人，千万不要去占便宜，让他看手相。他根本没有白送手相一说。甚至只要你走过去问一问，也会落入他的圈套。

82. 偶然遇到打“鬼”胎

在旧中国，有许多江湖医生。医生本不属江湖行当，可是这些人多不懂医道，或只是一知半解，专靠卖假药骗人钱财。人们便管此等人叫做江湖医生。还有的江湖人也捎带卖药，更是得骗便骗，毫无真本领了。

我小时候在北京上学，有一天到同学某甲家里去，看见他家门挂了一块“园光寻物，专打鬼胎”的招牌。所谓“园光”，是测算丢了的东西哪里能找到，这“专打鬼胎”就令人莫名其妙了。于是，我每次去某甲家，便留心他父亲如何为人“打鬼胎”的。

有一天下大雨，我去约某甲一同上学。他父亲说：“今天下雨不用去上学了，你们俩在家玩吧！”

我和同学在家玩时，从外面来了一个二十多岁的人，看他的打扮象是个作仆人的，长的相貌极是俊美。他进门便问：“先生怎么打鬼胎呀？”

某甲的父亲说：“凡是姑娘受了邪魔外祟不夫而孕，就叫

鬼胎，妇人的丈夫不在家，受邪而孕也叫鬼胎。这鬼胎要是不治，长成了生养下来还活呢。况且传出去，让邻里知道也颇为寒碜。”

那仆人又问：“先生怎么打法？”

“我有两个法子，一个极快当的法子是用外扎，我到你家去扎也可，你把人领到这里扎也可以。”

“我们是姑娘，不能出来。也不能让你去家里扎。”

“那就用第二种办法 吃药吧。”

“吃药倒是个好办法。是汤药呢 丸药呢？”

“丸药！”

“丸药当然方便 多少钱一付？”

“一百五十两银子一付。”

“太贵了！”

“这药里有上等的粉砂，一两二钱银子一钱；还有上等麝香，每份卖二四钱银子。办这两种药就要上百两银子，别的药也有贵的。治病还是好药，我这药有几样好处，一是吃下去人不上伤，二是打胎快，一天的功夫准能把鬼胎打下来。”

“如果吃下这药不灵验呢？”

“打不下鬼胎时 原钱退回。”

仆人听了十分欢喜，便从腰包里掏出一张银票递过去说：“我留下五十两银子作定钱，请先生配药。余下一百两银子，取药时一并交齐。”

某甲的父亲接过银票，问道：“先生您贵姓？”

仆人说：“我姓蒋！”说完走了。

某甲的父亲见仆人出了门，便对他儿子说：“你去追那个买药的，在后面跟着他，看他往哪里走。”

某甲的母亲才四十多岁，很爱说话，她问某甲的父亲说：

“你不会扎针，为什么给人家说会扎针呢？”

某甲的父亲说：“这你就不懂了，他一进门儿，我就看出他是给人家当仆人的。我说会扎针，是试探一下他主人家富不富。如果真阔，得多挣他的银子。他说不上他家去扎，也不能到这里来扎，我就猜到了，一定是他的主人与哪家的姑娘小姐通奸有染。小姐是大家闺秀，与仆人有私，焉敢让我进门呀？对这样的事，便要他一百五十两银子。”

某甲的母亲说：“这仆人哪能花得起一百五十两银子呢？”

“你不懂，我是用话探明的，是要他的水火簰。”

“什么叫水火簰？”

“他若是穷，就是水，我得少要钱。他若是阔，就是火，我得多要钱。你看他一个仆人长得那么英俊，穿得那么整齐，他主人肯定是个阔主儿。我向他要一百两银子，他也拿不出来，这钱不是要小姐出。我要一百五十两银子他没驳回，大约花几百两也花得起。我这价要嫩了。”

“要嫩了怎么办呢？”

“我有翻钢叠杵的办法，还能向他多要钱，这个点子，至少能挣他几百两。”

说到这里某甲回来了，说那仆人走进东四某胡同某宅去了。

某甲父亲听了便对某甲母亲说：“某宅是个富户，这号买卖做下来，准够我们两年的花销。”

这一家人此时都欢喜得了不得，某甲的父亲即提笔开了两个药方子，给了某甲五两银子，让他去药铺配药。

我和某甲一同到药铺，见那药方上开了十几味中药，下面写着“案制成丸，黄酒送下”。第二个药方开的是五味药，写明“共为细末，捣成泥如丸，绸子包裹，如核桃大小，纳入

阴门中。”当时配好药，某甲拿回家中，交给他父亲。

次日天黑时分，那仆人前来取药。某甲的父亲说：“先将此药用上，感觉有了动静时，再吃丸。”

那仆人又交了一百两银子，拿着银子走了。

第四天，我正在他家和某甲一块儿写字，见那仆人进来道谢说：“先生，你这药真好，真要感谢你了。”说着，又拿出五十两银子的银票送给某甲的父亲。

某甲的父亲说：“打下鬼胎之后，人觉得怎么样？”

那仆人说：“吃下药后，肚腹疼痛难忍，还好，昨夜胎就下来了。只是人困身无力，不思饮食心乱神昏。”

某甲的父亲故作惊讶道：“不好了，必须再配一付产后补药吃，好安神养血。若不吃药，恐怕有性命之忧。”

那仆人害了怕，忙问：“配这药得花多少钱？”

“这药不贵，只要几两银子。贵的是那避孕药，吃下去后男女交合不会怀孕。”

“避孕药一付多少钱？”

“这种药里有避孕砂，出在南洋，贵重无比。给你要二百两银子也只是本钱，一个不赚。如果要赚你的，几千几万不可安得。”

那仆人听了，从身上取出一付玉镯、两个戒指，说“先生，你看这两样东西能值几百两？你把这两样东西卖了，两样药一并配好，我后天来取。”

后来，因上学忙，不知道那仆人后来怎么样了。单是这一件事，已花了四五百两银子。

〔评析〕：走江湖骗钱的人，最善于察言观色。哪个人有油水可榨，哪个人没油水可捞，寻常只要几句话便会探明白。其骗钱手段之狠，也实在令人叹为观止。

他的骗术首先表现在那块“手打鬼胎”的幌子上。实际上他干的是专为男女通奸怀孕堕胎的勾当。打出打“鬼”胎的旗号，无异于替私通的男女隐讳，这便是生财窍门之一。其次，他抓住未婚而孕的女子，尤其是大家闺秀的害怕声张的弱点，狮子大开口，拼命要钱。最后，觉得顾客真有钱付，还要让她吃一付产后药。直到将女人的私房钱敲榨干净为止。幸亏他卖的还不是假药，不然，人的性命也堪忧啊！

83. 点卦看病的秘密

有一年冬天，我寓居在天津西路一客店中，闲来无事，到北开一带去闲逛。见一道士打扮的人，在周公祠旁边摆设一卦摊。这道士长得又黑又胖，约有四十多岁，头戴九染道巾，上面嵌一块美玉，身穿蓝布道袍，圆领阔袖。腰系水火丝绦，白袜支履。摊上只有六爻卦合。摆着六十个制钱。他见游人渐多，往盒里装了八个制钱，摇起来哗啦啦直响。一边摇，一边念动咒语：

“天灵灵，地灵灵，南主西丁火，请来老群帮助我……”。

老道一直摇个不停，念个不休，招惹得游人都围过来观看，好似看怪物一般。我也怀着好奇之心，挤在人丛中观看。

只见老道正念咒不休时，从外面挤进两个人来，一男一女。男的五十多岁，戴着青缎子棉帽头，穿着灰布袍，青布棉马褂，脚穿两只全新棉鞋，看样子好象在家享福的老人。那女的约有四十多岁，品貌端庄，衣服整齐，是个良家妇女的样子。

那女人挤到前面对老道说道：“道爷！求你给占一卦，要多少钱？”

老道说：“二十个钱！”

说：“那你给占一卦吧！”

老道答应一声，便将卦盒摇起来。一会儿，将盒盖打开，将八个制钱往桌上一洒，对着八个铜钱酌量了一会儿，问妇人道：

“你是姓李吧？”

“是姓李。”女人答道。

“你这卦不是给自己算的，是给别人算的对吧？”

“不错，是给邻居算的。”

“是给姓赵的算的吧？”

“不错！”

“这姓赵的是个老太太，她现在看病。”

“对，也有病，才让我来算卦的。”

“病是气朦眼，两个月前还什么也看不见；一个月内，两只眼好了一只，左眼已经看见东西了，对不对？”

“是这样！”女人不住点头说道。

“她想求你给占算一卦，还想买点眼药，再治好右眼，对不对？”

“是这么回事。”妇人说：“先前花两块钱买道爷的药，治好了左眼。想再花两块大洋，道爷给些药再治好他的右眼吧！”

老道有些气愤地说道：“我头次下山来到天津，在八月前半月，她们来算了一卦，我算出是个姓赵的老太太害眼病，因气而得，长了气朦眼，什么也看不见了。我有两种妙药，一种是上药，要四块钱的药费。她怕花了四块钱治不好，只买二块钱的药。我告诉她们说买一半药就好一只眼，再买那一半时我可不卖。她们点了头就走了。今天我二次下山来天津，她姓赵

的不好意思来了，叫你替她占卦买药。这药不能卖给她，她那只右眼也别想好了。”

这时候，围观的人听老道说出那事的前因后果，都以为他真有这么灵的卦，这么妙的药呢，一个个听得两眼发直，目不转睛地看着他，直竖起耳朵听他的每一句话。

那女人无奈，只好留下二十个铜钱的卦礼悻悻而去。

接着，又有从外面挤进来的人算卦，个个都特别灵验。围观者止不住也有求老道给占卦的，老道却一律拒绝，说是没有他的卦。

围观的人都以为老道神通广大，叹服不已。可我却觉得这老道行为怪异，其中必定有鬼。果然，老道为人占了八卦以后，便说：

“众位不要算了，我要回店去了。如果有人要算卦，求财问喜，疾病死亡，何年立子，克妻与否，寿命长短，可以去店里找我。我是丫髻山的道士，不为发财，是为了重修庙宇来结善缘的。”

老道说完，从袍视内限出几百张传单散发给众人。散完了传单，收拾卦摊走了。

看热闹的人一时间议论纷纷，都说老道是个高人，神通广大，来历不俗。我回到旅店，打开抢来的传单，只见上面写着：

“请看报恩传单”

“敬启者，请君台鉴：敝人李有仁年五十九岁，在西沽得人里居住，开洋行为业，膝下无儿只有一女，现年二十一岁，前在女大大学读书。因劳心太过，得了干血癆症，四肢发烧，腹内淤血成块，咳嗽无痰，六、七个月内不见经血，请名医若干不见功效，自想只有等死而已。幸遇友人言说，英租界顺心

公寓居住一位道士，占卦治病，有起死回生之能。如占卜决断吉凶顺逆，便入手医治，服药即愈，否则绝不入手。敝人闻之，来往其寓所求该道人占算一卦，卦上断出我女儿有干血癆症，分毫不差，寓缘有治，服药两剂即可痊愈。当时交洋三元九角，取回一剂，服后大见功效。又拿三元九角，取第二剂药服后，病即痊愈。道人之药真乃奇效之极也。果中所言。我女儿数载之后，病全消除。又介绍亲家以光德之妻，产后数目恶露不止，医生言乃崩下，百般调治无效，不久前去求道士配药一付，药费六元四角，将药服完，病即痊愈。

“又介绍李国才，居仁里住家，先在江南经商，受潮得瘫痪之症，动转难移，一年有余，立求道人治好。

“余又介绍病症颇多，有腰腿疼的，有咳嗽出血，有梦遗滑精的，有不生孩子的，有心痛腹疼的，有长毒恶疮的，有害眼的，这些病人都经道士妙手治愈。各界人人赞成。我李有仁之女，不遇道人则一命休矣。

“诸君请想：财宝如粪土，一命值千金。我数家深感大恩，商诉共送身礼，道士不收，我等无可奈何，故印传单一万张，一为了结心愿，一为道人扬名。我李有仁如说谎言，叫我全家死无葬身之地。各界男女老幼如有各病症者，急往该处求卦诊治，免受长时痛苦也。如卜卦者先交卦金两角。道士现寓英租界顺兴公寓一号。李有仁、邓光德、李国才同启。”

我看这张传单，文理不通顺，话语也不简法。但此事却引起我的好奇，决心去看一看老道究竟有什么本领。于是，第二天早晨起来，吃过早点，带上十几元钱，乘电车前往。不到半个钟头，已到了顺兴公寓。

走进旅店，我先向茶房打听道：“你们这公寓里住着一位会占卦治病的道人吗？”

茶房回答说：“有一位。”并冲我摆一摆手说：“你随我来。”

跟着茶房走到一个跨院之内，他用手一指北房说：“就在这屋内。”

我走进北房一看，并不见那道士，只有一个二十多岁的男子，和这里的茶房一样。见我走进去，他便招呼说：“你是来算卦的吗？”请先在这屋等着，先生那里正给某洋行的内老板治病呢！”

我接过他递过来的茶，坐下来。工夫不大，又来了两个女人，一个三十多岁，一个五十多岁。一会儿，又来了四、五个男子，都是来算卦治病的。在等的时候，大家便说起话来：

“贵姓？”

“姓王，我母亲害眼，生了云朦……求道爷算了卦，始终也没治好……”

“我是自己得了吐血的病，花了二百多块也没治好。”

听他们谈论，我一言不发。

突然一个老头问我：“你贵姓？”

我说：“姓云。”

“你在哪里做事？”

“探访局。”

“你是给自己占卦看病，还是替别人来占卦看病呢？”

“自己有病。”

“你是什么病啊？”

“是饿病。”我说。

老头一听话不投机，便转身去和别人说话去了。

我等了足有一个钟头，就听那给我倒茶的人说：“请到南屋占卦去吧！”

他说：“你是先来的，先去算吧。”

我跟那人到南屋，一看，果然是那个老道在屋里坐着。屋里靠南墙一个玻璃架，上边摆着许多花瓶子、药罐子。当中放张八仙桌，桌上摆着六爻卦盒，还有六十四个铜钱。桌旁有四个凳子。

道士见我进去，一指凳子说：“请坐！”

我坐下后，他先放进盒内八个铜钱，拿起来摇了几下，往桌子上一倾。他看了看那八个铜钱说：“你这卦，占的不上卦，改日再来吧！”

我问：“先生，你这是什么卦，怎么说我不上卦呢？”

他说：“我这卦是太极先天卦，系太上老君所留，这种卦没有书，是口传心授的。若将八个铜钱摆的不象卦，就是来人心里不诚，占也是不灵的。”

我也没有别的办法，只好拿出两吊钱给他。他说：“不上卦，不收卦礼。”

我装起钱往外走，回到北房想再坐一会儿，那听差的直瞪着眼看我。我装作没有看见，仍旧坐在那里仔细观察。只见象过关似的，将一个个叫过去占卦。听得南屋里不时摇动卦盒，隔着玻璃往外张望，见从南屋里出来的人，都是手拿药包，欢天喜地而去。我追过去一问，没有一位不上卦的，都花了十元、八元或三元、五元买了药去。其中有一位老太太，花了八十元买了一剂药。我暗中替老道盘算，每天可有几百元的收入。

〔评析〕：江湖上把这种扮老道占卦看病的叫做“大粒”生意的。大概取其每日收入之多，非一般跑江湖的可比，也即在买卖之意。

买卖越大，骗人越狠，他们行骗对象主要是有钱人家。其

骗局之设，必有人互相配合。也就是在接待室中占卦的人互相道出真情时，已有孩子混在占卦的人当中，暗地里套出了各人的底细，再悄悄告诉老道，老道预先已知卦人底细，占卦自然百发百中。一般人不明底理，以为老道真会算卦呢，他们受骗，也就理所当然了。

凡江湖庸医，总有一套骗人的法术。如果不愿，可干脆给他一个不相信便了，若是半信半疑，就离上当不远了。

84. 卖膏药的“拴马柱”

从前，无论你走到城市街道上或去农村赶上庙会，都会见到打把式卖药的江湖人在那里开场子。他们以耍武艺为招顾客的手段，行卖狗皮膏药之生意。所卖药品，有什么大力丸、百补增力丸、海马万应膏、虎骨熊油膏等等。便不论哪一种，都是骗人的，决不能治病。

他们的办法二般都是先开场子，招揽观众。等人多的时候，先练几趟拳脚，活动活动腰腿，等到人来得足够多了，算是“圆好了场子啦”。这时候，他们就要设法把观众留住，别让人走了。留人的办法就叫“拴马桩”。

什么是“拴马桩”呢？

比如一个场子里艺人有一手打弹子的把戏，无论是立着打、躺着打、蹲着打，都打得叫观众拍手叫好。他见观众特别多了，便说道：“今天向诸位亮一手特别的功夫……”。

说着，他在案子上摆一把茶壶，在茶壶嘴上放一个大铜钱，铜钱上再放一个泥球弹儿。在茶壶前放一个茶碗，底朝天叩在票子上，再在茶碗底儿上也放一个泥弹儿。摆好了，他便说道：

“今天我练这手功夫，是用这把弹弓儿先把弹弓上的球儿打出去，先打茶碗底上那只弹儿，但不能打坏茶碗。·要把茶碗底上的那只弹儿打飞起来，飞起来的弹儿要把茶壶嘴上的球儿打掉，但茶壶嘴不能打坏，那大铜钱也不能掉下来。这就叫做“弹打弹”，又叫“球打球”。平常我不练这功夫，今天众位来看啦，算众位有眼福，我练这一手，让众位给我传个名儿。回家见了乡亲，就说我某人的弹弓儿练得最好。”

说着，他左手拿起弹弓，右手拿一只泥球往方弦上一填，顺势拉弓作出要打的姿势。围观的人个个屏息静气，要看他表演弹打弹了，可他却收起架式不练了。干什么呢？他接着又演讲开了：

“我要练好了弹打弹、球打球、茶碗不碎、茶壶嘴儿也不坏，众位给我拍巴掌，叫声好儿，使大劲叫好……叫完了怎么样？有人兴许说该要钱了吧？众位放心，我若要一个钱，算是给我祖宗要钱。我是分文不取，毫厘不要。练好了众位给我传个名。传名你可别为我传弹打弹这个名，传什么名？要传你给我传这个名。”

说着，只见他把弹弓，往身上一背，伸手从案子上拿起一大把膏药，扬了一扬又说：

“众位要为我传名，就说我某人的膏药最好，这膏药可不卖，当初原是为着我练功夫的人要有个磕着、碰着、闪腰、岔气的时候，练不了把式了，只好贴上这膏药。不论是腰疼、腿疼、筋骨麻木，跌打损伤，贴上我这海马万应膏，能够舒筋活血立时便不痛了。那位说了，你这要多少钱一贴呀？您要买我可不要，等会儿我把这功夫练好了，每个送给你们一张，自己有病自己贴，自己没病送给别人。那位说你这膏药里是什么药材呀？我告诉你，这里边没有珍珠、玛瑙，没有麝香、虎骨，

就有几十味草药，有麻黄、乳香、防风、木瓜、地胄皮、秀骨草、川牛膝、杜仲、广木香、羌活、当归、沉香，值钱的就一味海马。这十几味药用香油、樟丹文武火熬成，效力最大。光是我自己说好不算，卖瓜的不说瓜苦。卖酒的不说酒薄。众位如果不信，咱们当场试验。”

说看他从案上拿起一个大铜子来，向围观的人说：“咱们这药不只能治腰腿疼，还能治食积、奶积、大肚了痞积、跑肚子拉稀、红血痢疾。众位如不信当面试验。我把这个铜子放在膏药内，用不了一袋烟的功夫，能够凭膏药的力量化成末儿。”

说着，他扬起手里的膏药，约有二十张，向观众说：“真金不怕火炼，好货不怕实验，哪位伸把手儿，从这膏药里给我挑出一张来？我自己拿出不算，哪位来抽一张？”

有好事的人便走过去，从他那一叠膏药里抽出一张。他放下一叠，接过一张，走到案子边，点着火把膏药烤化了，当着众人把铜子放进膏药里边，又把膏药放在案上。然后又转着圈子说了几句话，再走到案前，拿起膏药当众揭开一看。众人一看，那铜子真的没有了，而膏药里有不少铜末子。

把戏说到这儿，就该卖他的膏药了，自然是众人争购不迭，本文不再赘述。

〔评析〕：本文不厌其烦地引述了卖膏药的一大串说词，目的无非是让读者从中识破卖膏药的骗人伎俩，即所谓“拴龙桩”是也。

这人乘人多时声称要表演绝活儿“弹打弹”，却又只说不练，目的在于吸引观众，不让观众走掉。接着他便把话题转入膏药，又多次声明不卖，也是怕观众识破他的圈套，消除观众的戒奋之心。他乘机将膏药的好处说得天花乱坠，又当场实验

——当然，实验中用了偷天换日的手法，将一贴放有铜末的膏药替换了那张放有铜子的膏药。如此一来，观众尽皆信服。他也就乘机卖膏药……可见，他的“拴马桩”确实能迷惑人。

85. 借机敲诈反受骗

一九三五年，在通县长途汽车站，有一个从兴隆来的杨某要去北京。在等车的时候，有一个人来散发传单，杨某接了一张，见上面印的是：

“北平大兴华银号启事：本号司账李树华，年二十四岁，江苏镇江人氏，在柜服务多年，平素极老诚，不料最近治病亏款，中秋将近，他竟将柜款一千七百元拐逃。遍找无踪，业已报案。不论哪界人士，如有将其捕获者，酬洋五百元。知其下落送信给本号因而破获者，酬洋百元。储款以待，决不食言。今开据该犯貌如下：中等身材，面白无麻，惟左眼皮上有朱砂痣一颗，分头，镶金牙两个，戴美式毡帽，身穿胡绉夹袍，春绸夹袄，上海式礼服呢鞋。中华民国二十四年夏历八月十日，北平大兴华银号经理谨启。”

杨某看罢传单，折起来收在兜内，这时候他身边站着一个人，也拿张传单在看。杨某见这人身材高在，相貌魁梧，象个练武人，约有三十多岁。这人见杨某看他，就问道：

“你也往北平去吗？”

杨某说：“我到北平西直门海甸去看个朋友。”

这人说：“我也到海甸有事，咱们作个伴吧！”

二人说着话，汽车来了。二人买票一同上了车，挨着坐下。车开出通州，二人便在车上闲聊。杨某问这人姓氏职业。这人说他姓王，叫王绍贤，在某机关服务。两个人直聊到东四

牌楼汽车站，下了汽车又乘电车到了西直门。出了西直门，便一路说着话同行。忽然，二人看见路边一个店铺里有一男一女在买烟。王绍贤便悄悄对杨某说道：“你看那买烟的男子。”杨某站住脚仔细一看，那男子长的中等身材，白脸，左眼皮上有一块朱砂红痣，上牙床有两颗金牙，头戴美式毡帽，胡绉夹袍，春绸的夹袄，上海式的礼服呢鞋，仅有二十多岁。手里提着一个包。

杨某正看着这人和传单上说的一样。王绍贤已经走过去一拍那人的肩膀说：“你跟我到那边有句话说。”

那人和女子立时便慌张起来，乖乖地跟王绍贤往房子后面走去。

王绍贤对那人说：“你这官司打了吧？”

那人立即跪在地上磕头，苦苦哀求。女子也在旁直说好话。

杨某在旁边听他们说话，知道那人便是逃犯李树华。他拿了一千七百元逃出来，用三百元接了个妓女，要带着回江苏老家。因不敢走城里车站，所以走到这里，不料却被王绍贤遇见。

李树华哀求了半天，王绍贤还不放他走，没办法，只好打开皮包。杨某凑过去一看，皮包里有一对赤金镯子，四个金戒指，两匣人参。李树华从包内取出二百元钞票，对王绍贤说：

“朋友，你放过我，我拿一百五十元酬谢你，我们做个朋友”。

王绍贤说：“一百五十元不行。”说着拿出传单让他看，指着上面酬金五百元字样说：“我放着五百元不挣，要你一百五十元吗？你还是跟我走吧！”

李树华说：“我这一千七百元，除花了五百元以外，都买

了首饰了，只剩下这二百元作路费。给你一百五十元，我留五十元好回家呀！你就委屈点吧！”

王绍贤执意不肯，两人争来争去吵个不休。杨某也去假装好人，为二人说合。结果二百元都给了王绍贤。王绍贤拿了二百元便匆匆地走了。

杨某看着有便宜，也想乘机捞点油水，也恐吓李树华，想敲他几个钱花花。

李树华这时显得十分后悔，一个劲地说只想回老家，免得在这里吃官司。因为没了现款便说愿意把买的首饰都卖了，弄几个路费好走。杨某便把自己带的七十元钞票给了李树华，留下两个金戒指，一只金镯子，两匣人参。杨某估量这些东西能值三四百元，喜得了不得，连朋友也没瞧，就回到城里去变卖东西。

不料到了金店却碰了个大钉子。原来那金戒指，金手镯都是假的。他又去药铺卖人参，结果人参也是假的。这时候，杨某才明白受了骗。

〔评析〕：骗子的这一招“流星赶月”也真能迷惑人。散发传单本身便是骗局的第一环。与此同时，名叫王绍贤的骗子便在汽车站物色到了对象——杨某。他借口和杨某同路而行，实则是引杨某上钩。王某要走了现款，剩下首饰，这一切都是骗子计划好的。只有如此，才能骗出杨某兜里的钞票。

整个骗局安排得滴水不露，真让人意想不到。不过杨某毕竟缺少见识，又有一片仁厚之心。不然，既使诈他几件首饰，何必又把现款给他呢？

可见，人出了家门千万不要多管闲事，更不可贪图小利，此乃防骗之要义也。

86. 自卖自买的骗人术

清朝末年，鸦片大量输入中国，流毒极广，对中国社会造成了很大的危害。吸食鸦片的人，无不倾家荡产，人格丧尽。后来，清政府下令禁鸦片。可吸鸦片上了瘾的人一旦不吸鸦片，也是非常痛苦的。所以，便有生意人乘机卖戒烟膏，以骗取钱财。

卖戒烟膏的，少则七八个人一伙，多则几十个人一伙。一伙人先集资配制一种戒烟膏，制好后一盒一盒地装起来，上面装潢华美，又有爱国爱民之类冠冕堂皇的词句。货准备好以后，一伙人便分作两队，一队去卖，另一队去买。比如十人一伙，分四个人去卖，六个人准备去买。每至大城市，卖货的人必定住高级饭店、旅社，为的是假充阔绰，以显示他们的买卖兴隆，施行店大欺客的伎俩伪装买货的人则住在极便宜的店内，分头行其骗术。

买卖开始时，卖货的先雇辆汽车，将货装在车上，运到各药房、洋广货店门前。到时，打头的西服革履从汽车里出来，带两个伙计，抱几大盒戒烟膏，进店去推。店里不知他们来历，还以为来了大阔主顾，掌柜、账房先生都过来招呼。打头的便摇唇鼓舌，说他是某省戒烟会的委员，制造了几种戒烟特别有效的药品，不论扎吗啡的，吸白面、鸦片的，都能药到病除。我们是奉了会里命令来此地推销，将这些药品放在你们铺里寄卖。先放下货，等你们把货卖出去后，再来结账。

凡开店铺的商人都愿意坐收其利，既不垫本钱又可收到利的买卖自然好商量，所以货也就留了下来。卖货的人过了这一家，又去下一家，不久就把货全寄卖出去了。

商店里收到货以后，便挂出卖戒烟膏的牌子，只等买主光顾。过了两三天，那些装作买戒烟膏的人，便到各店去买戒烟膏。有时店铺里有几种戒烟膏，他们当然要指名买自己的。几个月过去，店铺里见顾客接连不断地来买戒烟膏，便估量这东西一定有效验，自己先自信了。

这天，有两个装作买货的人来到一家寄售戒烟膏的店铺，问明了有戒烟膏出售，张口便要买三百元的货。

伙计听说来了大主顾，便说：“眼下没有这么多货，你明天来取吧！”

买货的人故意做出为难的神态说：“我明天晚车往张家口去，是往回带，这药真灵验，明天早上我来取，先给你们留下四十元定钱行了吧？”

伙计当然连声答应，买货的便留下四十元走了，伙计得了这桩买卖，急忙找掌柜商议。这号买卖有三成利，卖出三百元的货就可赚九十元，何乐而不为。掌柜赶紧命跑外的伙计去取三百元的货。

跑外的伙计找到卖货人住的旅店，开口便要进三百元的货。

卖货的人听了，说如今没有货啦。

伙计不由一愣，问道：“怎么没有货了呢？”

卖货的说：“这货卖得很快，销路很好，我们也没想别卖得这么快。今天早晨已寄回去五千元，大约一个星期货能到。等来了货给你们送去吧！”

伙计说着话，两眼一扫，便看见墙角堆着几盒戒烟膏，便着着问：“这不是吗？”

卖货说：“那货已有了主了，是某商行定下的，昨天他们给了二百一十元现款，至今没来取货。”

卖货的见伙计要货心切，便对当头的说：“要不，将这货先匀给他们得呢？”

当头的怒斥道：“把货匀出去，回头某商行来取货，告诉人家没有了成吗？接了人家的定钱，已经把钱寄走了，这事不好办。”

伙计见有了活动余地，便乘机央求当头的说：“你们把货匀给我们，要现钱我回柜上去取，某商行来取货，没了货你便把款给他还不行吗？”

当头的还为难地皱着眉头。伙计乘热打铁，又央求了几句，他也就答应了。

伙计欢天喜地跑回去，把情况向掌柜说了，掌柜便命账房拿出二百一十元钱交给伙计。伙计拿了钱送给卖货的，将货取回交到柜上，单等定货的人明天来取，不料第二天由早晨到傍晚，也不见定货的人来取。因为顾客留下了四十元的定金，掌柜的被这四十元蒙住了双眼，到这时候也不曾想到会有别的来。直到五六天以后，才想到有受骗的可能，急忙叫那个跑外的伙计去旅店找卖货的人。跑外的伙计再跑到那家旅店一问，人早就走了。

店里这才知道那卖戒烟膏的是人伙骗子。仔细盘算起来，他们大约骗了数十家店铺，到手现款约有几千元之多。

〔评析〕：这种卖戒烟膏的骗术，不在经商之列，而是江湖一流。所以江湖上称这种买卖叫“大安”。

虽然不在经商之列，但商业场上运用此类骗术的也大有人在。比如将某种滞销商品当作俏货去推销。自卖自买以造成哄动效应之类，便是从卖戒烟膏的那里学来的。偏有许多人上街购物时，专看别人抢购什么，便不管三七二十一也去抢购，结果，没有不上当的。要知道，有许多时候在某店前挤着抢购

的，都是他们自己一伙。

至于商场店铺为抢“俏货”而购进滞销商品，因卖不出去而赔了老本的，更是不乏其例。所以，从卖戒烟膏一例中，倒可吸取一些教训。

87. 真钞票 买假钞票

有个孟学仁，现二十四岁。他住在农村，父亲是个家产颇丰的土财主。父母只他一根独苗，从小娇生惯养，放纵成性。

孟学仁到天津读书有年，书没读几本，你要问他天津的电影院有几家，谁家的片子好，他会详细告诉你。至于哪里有暗娼，哪里有赌局，他说起来如数家珍。他还有一种技能，吹拉弹唱，样样精通，唱的西皮、二黄，颇有名家的味道。他上学也不住学校宿舍，却住在租界的旅馆里。出入衣服阔绰，惹人注意，每天花天酒地，挥霍无度。

一天，他早晨起来到院里刷牙，恰好隔壁房里客人也出来刷牙。他见那客人中等身材，白晰面皮，五官清秀，留着美式分头，头发理得象刷了漆似的。穿一身新做的西服，约有二十多岁。他一见那人风流不俗，刷完了牙便和他凑一起说起话来。

那人说话是南方口音，自称姓黄，名叫子荣，是上海一家洋行的买办，到天津来办点私事。两人一见钟情，说了几句更是火热。于是相约一同去吃饭，晚间又一块儿去嫖娼。黄子荣花钱大方，挥霍起来，比孟学仁还要阔绰。

孟学仁见黄子荣花钱如流水，心里十分羡慕。有一天，两人在旅店聊天时，孟便问黄哪里来那么多钱。

黄子荣说：“我有个朋友专做假钞生意，自然有花不完的钱。这次来天津，就是来找朋友趸假钞票的。已经趸了二十万元，派人送回上海去了。在天津游玩一个月就回上海。”

孟学仁一听便动了心，当即问道：“我要趸个几千元假钞行不行呢？”

黄子荣说：“上次见面，我的朋友说他还有五千元假钞，他不愿卖了，想留着自己用。”

孟学仁说：“你替我疏通疏通，叫他把那五千元让给我吧！”

黄子荣说：“我去问问，你明天听话儿。”说着从身上取出五元一张的钞票五张，交给孟学仁说：你先拿去试试，看这假钞票受用不受用。”

孟学仁拿着五张“假钞票”，反来覆去也看不出和真的有什么区别，他到街上去看了一场电影，又看一回戏，又去饭馆吃饭。第一次往外解钱时，心里总觉惴惴不安。可是，无论到哪里，都没人认出他的钱是假钞。慢慢地他的胆子也大了，吃喝玩乐一天，回去时还剩下十几元钱，高兴得手舞足蹈。

晚上回到旅店见了黄子荣，孟问黄疏通得怎么样了。黄说人家不愿意卖，经他再三求，人家才答应卖，不过，五千元假钞要五百元现钞。

孟说：“行！我在旅店柜上还存着六百多元哪！”

黄问：“你看样子不看？和我给你的一样，都是五元十元一张的。”

孟说：“那就不用看了，我看挺好使，没人认得出是假的。”

黄说：“你准备钱吧，我带你去他那里取货。”

孟学仁答应一声，便到旅店账房去取出五百元钱。回到房

里，黄子荣说刚才打了电话，对方让去他住的旅店里取货。于是孟学仁便把五百元钱交给黄子荣，黄点了一下数目装进他的皮包里，带着出了旅店，两人一块儿坐洋车去找那卖假钞票的。

到了一家饭店，走进一个房间，见一位客人长得又黑又胖，样子象个大富商，哪里象个卖假钞票的？

黄子荣指着孟学仁向客人介绍说：“这就是我盟弟，你二人多亲近些。”

那人和孟学仁握手寒暄了几句，然后落坐。黄子荣将五百元真钞交给那人，那人便将五千元假钞当面交给孟学仁。孟学仁打开一捆查看，刚看了两三张，便听得外面有人喊“查店啦！”，那客人便惊慌不安起来，黄子荣急忙示意孟学仁把假票子收起来，孟学仁不敢再看，急忙装进自己皮包里。

黄子荣说：“乘着查店的还没到这屋里，赶紧走吧，免得被查出来惹麻烦。”

孟学仁便提了包跟黄子荣出来，各乘一辆洋车往回赶。等孟学仁回到旅店，才发现黄子荣没有一同回来，也不知什么时候走岔了道儿。孟学仁也没在意，便回到房里打开皮包，取出假钞进行清点，仔细一看，只有头一捆上面有三张五元的钞票，其余的都是纸店里卖的丰都省银行的冥钞。

孟学仁当时大惊失色，忙去找黄子荣时，黄却再也不回来了。此时自知受骗，后悔哪还来得及呢？

〔评析〕：旧中国有一种专以假钞票骗人的骗子，江湖上称之为“倒票子”。他们往往是多人合伙，有专门物色行骗对象的，象黄子荣便是。他只选那些有钱而又经验不足的人，选中目标后设法让你上钩。比如黄交给孟试花的五张钞票，实际是真钞。而孟经过几处试花，当然无人会说他的钞票是假的，

这样孟也就认为假钞完全可以鱼目混珠，更迫切想换些假钞，以供自己大肆挥霍。而黄却又以人家不愿意卖相逗引，使得孟更坚决，当孟义无反顾之时，黄便领他去买假钞。在客人旅店，当孟刚接过假钞，正要清点时却又有人大叫“查店”，因而使得孟没有机会看出真相。所有这一切，都是骗子精心安排的骗局。可见骗子手段之高明、狠毒，无论是谁，入了他们圈套；想要不受骗也实在难。

人要不受骗，就要走正道，千万不要妄想什么歪门邪道。

88. 找上门去看风水

某乡刘甲是这一带有名的风水先生。这一年生意不好，到了年底，钱不够花，便异想天开自辟了一个挣钱门路。

他乘半夜无人时，将一个一尺多长的木头人埋在姓王的祖坟前面，然后又偷偷在王家水缸里放了不少泻药。第二天，王家一门老小都泻起肚子，又因天气寒冷，上厕所多了被冻着，弄得一家人病魔缠身。

刘甲估计王家已狼狈之极，便假装送东西去王家。一进门使煞有戒事地大叫：“不好！”说客邪侵犯主神，是不正之气。正赶上王家当家的刚从广东回来，听刘甲说得邪乎，便问是否家门犯煞？

刘甲到房前屋后转了一圈，说家宅风水并没有破坏。又到花园假山上看远脉，从假山上可一直看见王家祖坟。刘甲假装看了一会儿，便惊叫：“大恶！大恶！地煞侵犯正主。不去煞神，不能平安！”

于是，王家听从了刘甲的指使，派许多人跟他去祖坟一同挖掘煞神。不大功夫，便从坟前挖出一个木头小人儿。

刘甲说：“这叫孩子煞，是煞神里最凶恶的。幸亏挖出来了，如果找不到，家里可就危险了。”

王家送给刘甲三十元酬金，刘甲这才宽宽裕裕过了个年。

[评析]：看风水和算卦、相面等，都是骗人的玩艺儿，可是总有人相信。这个故事再好不过地说明了看风水先生骗人本质。所以，人们再也不要相信那些骗人的玩艺了。

89. 赌场设骗局

有个赌棍名叫朱阿狗，因为推牌九而名声大震。三十三枚骨牌，一经他手，无不了如指掌。不赌则已，赌则必胜。因经人送外号“牌九司务。”

朱阿狗的名声大了，乡下盛不了他便逃到上海，仍和赌徒为伍。

贵公子某甲是江南人，他父亲曾做过大官，家资百万，是上海的大富翁之一。某甲也喜欢赌博，常常出入几家豪赌的夜总会。每次某甲一入夜总会，各路赌徒便闻风聚集。不打扑克，便推牌九，输赢常以千两数。某甲精于此道，是行家里手。不料，自遇见朱阿狗，竟连连败北，一天，便输去几千两银子，弄得十分狼狈。但不知是从哪里来的高手，苦无对策。

某甲正在苦思求胜之策的时候，有人告诉他要赢叫朱阿狗的，要先拉笼他。某甲听说朱阿狗外号叫“牌九司务”。便请在家中宴请他，又拉他到密室中当场实验，果然手法十分灵敏，无丝毫破绽。于是结为同盟，约定一同去赌。

第二天，某甲作庄，请朱阿狗替他主持。赌局一开，每越三四条，必有一活门，过活门朱阿狗总是一扫而光。结果，某甲大赢。第二天又赌了一天，某甲又是大胜。

阿狗问某甲说：“我的手段怎样？”

某甲说：“果然盛名之下无虚士。”

朱阿狗便乘机怂恿某甲说：“既然有了必赢的把握，为何不尽你所有，大赌一下，没有不赢的道理。”

某甲以为有十分把握，便答应了。

这天晚上，某甲携重金来到夜总会，先把一万两银子放在牌桌上，对赌徒们说：“今晚要决一个大胜负，诸位各尽力下注，不要怕鄙人赔不起。”

于是各路赌徒争下巨注，动辄数千以至上万。某甲见这局面，估计今晚至少赢他一万两。谁知，朱阿狗的那一套手法忽然不灵了，每遇活门总要大输。赌局终了时一算，某甲竟输了五六万两银子。

第二天，某甲找朱阿狗时，才知他已经逃之夭夭了。某甲这才知道，自己上了朱阿狗的当。

〔评析〕：某甲受骗，完全是中了朱阿狗的圈套。朱阿狗为了博取某甲的信任，头两天确实为某甲出了力。当诱使某甲携巨金去赌时，他则串通同伙，把某甲弄得一败涂地。

可见，赌场之中，骗局百出，常常出人意料。一般的人入赌场只有输的份，决无赢钱的希望。所以，无论什么人，千万不可赌钱，更不能希望从赌中发财。

90. 卖膏药当场验效

某地宽阔的广场上，有个卖艺的人，辫子盘在脖子上，双手持一根铁棍空中地上盘旋飞舞。舞了一阵，见围观的人很多，便放下铁棍，拱手向观众作揖，扯起如破竹般的喉咙说道：“在家靠父母，出外靠朋友，兄弟今日初到贵地，全仗各

位照应。”

说了一通，便从地上的药箱里取出十几张膏药，高高举过头顶，一边绕场让观众看，一边说：“兄弟今天初到贵地，不为赚钱，特地扬一扬名，买一张，送一张，这膏药能治七十二各病。无论老伤新伤，老咳嗽新咳嗽，都可以当场试验。”

说完，举目四望，当即看见一个面黄肌瘦的人，便指着他问道：“老兄必定有老病，不妨说出来！”

那人忙点点头说：“是啊！我三年前被人打伤腰脊，至今时常作痛。”

卖艺的让他解开衣裳，看了看他的胸部，按按他的腰脊，失声惊叫道：“你怎么耽误到现在，今天不治要转成吐血的病。”

说完便拉那人走进场子，当即烤了一张膏药给那人贴上。过了十几分钟，膏药上红黑发紫。他便对众人说：“这是内里淤血，今天给你拔出来了。你的病从此好了。”

围观的人见那人的膏药如此灵验，都喝采叫好。这时有个驼背老头走到场子里，边喘边说：“先生的膏药能治咳嗽吗？”

卖艺的严肃地说：“怎么不能？老伯如果不信，可以给你试一试。”

老头点头答应，卖艺的便拿一张膏药，解开老头衣裳给他贴在胸口上。几分钟后，揭开一看，只见膏药上粘痰成块，又厚又脏。围观的人无不信服，一齐鼓掌喝采。

卖艺的又卖弄了一回，便开始卖膏药，一毛钱一张。围观的争先恐后地掏钱争买，不一会儿，卖膏药的便收了一大堆钱，提着空箱子，夹着铁棍扬长而去。

[评析]：江湖艺人自有他的骗人招数。许多人眼睁睁看着那膏药效验无比，以为一定假不了，岂不知都上了当。这种

膏药其实一文不值，什么病也治不了。你不是看着当场从受过伤的人身上拔出淤血来吗？其实并不是真的从人身上拔出来的淤血，而是膏药里加进了姜黄矾水。给老头贴的那张是因为膏药里有猪肺干沫。这两样东西调在膏药里，贴在人身上以后，经人的体温暖化，就会出现淤血或浓痰一样颜色和形状的东西。

江湖艺人就是这样骗人的。

6 最佳反骗技巧

引言

在本书已接近尾声之时，要奉献给读者的是几篇反骗故事。虽然在前面各篇中，我们已充分展示了五花八门的骗术，但是我们现在要识破骗术让骗子自作自受。

反骗术也是骗术，但是他和骗子的骗术有本质的区别，反骗术的目的是保护自己不受骗子危害，是一种以其人之道还治其人之身的巧计，因而可以叫作反骗技巧。

骗子是聪明人，他们懂得骗术比一般人都多。然而从心理上讲，骗子也有弱点。比如一般的骗子都反复使用一种骗术，因此，在第一次受骗之后，你就可识破其术，并且以其人之道还治其人之身。再则，骗子行骗时，精力高度集中，一门心思行他的骗术，这些人在作事时不提防会上当受骗是一样的道理。这时候，如果你的头脑比骗子清醒，你完全可以凭自己的机智灵活，杀骗子一个回马枪。再次，骗子骗术得逞后往往由于高度兴奋而丧失警惕，这时候你可尽快追查，找到骗子，也可以从中设局，诱骗子落网。

总之，反骗要诀一是要醒悟快。受骗之后你能当即醒悟，就有追回损失的机会。二是头脑要灵活，能随机应变。三是要穷追不舍，不能轻易丧失信心。

在现实生活中，即使是研究骗术的专家，也不能保证自己

不受骗。因为人的心理上都有弱点，人的心理弱点一旦被骗子击中，就会处于软弱无力的状态之下，因而不辨黑白，误中骗局。但是人的心理弱点又是可以克服的，也就是说，人在受骗后的一段时间里，或迟或早还会醒悟过来。心理上有戒备的人往往醒悟得快，而毫无戒备的人往往醒悟的慢。因此，人要经常处于戒备的状态，一刻也不松懈是重要的。特别是在乘车、购物时，在遇到陌生人，在遇到特殊的意想不到的情况时，有戒备和无戒备便大相径庭。

机智和勇敢也是反骗必备的武器，你要捉狐狸，就必须比狐狸更狡猾，你要上山打虎就必须不怕虎。在骗子的伎俩被识破后，骗子很可能使用威胁手段，但这只是虚张声势，只要勇敢面对，坚决和他斗，一定能战而胜之。总之，骗子并不可怕，只要详尽了解各种骗术，巧妙地与各色骗子展开反欺骗心理战，就能揭破各种骗术，甚至变被动为主动，让骗子自取其果。

91. 天作会骗子巧报

常州商人华某，带了三百两银子，雇一只船去安徽某地买货。船过丹阳时，岸上一个背行李的客人十分紧急对喊着搭船，华某看那人象有急事的样子，很同情他，便让船夫停船让他上来一块走。船工向他摇摇手，示意华某半途不要让外人上来，恐怕遇到匪徒反而受连累。华某不听，坚决要船夫停船。船夫不得已，只好停下船让那人上来，又把他安置在船舱尾部。

船快要到丹徒时，客人背起行李说：“我是走亲戚的，到了亲戚家，我要下船了。”说完等船靠了岸就下船走了。

那人走后不久，华某打开箱子拿衣服，忽然看箱子里的三百两银子竟然全变成了砖头瓦块，心里知道一定是搭船的人偷换去了，又后悔又愤恨，气恼不已。

走了不远，天忽然下起雨来，又刮起逆风，骤然寒冷难忍，船也行走不动。华想银子被人偷了，已经没有了买货的钱，不如先回家拿了银子再去买货。于是命船夫掉转船头，向回开驶。船夫便转过船头，顺风张帆而回。

路过奔半镇时，又遇一个人冒着雨背着行李立在河边，淋得浑身湿漉漉的，正向河里招呼请求搭船。船夫一看，正是刚才偷银子的那人，急忙躲进舱内，让水手将船靠岸，将那人接上来。

当时天色已晚，雨越下越大，骗子想不到那只船会掉头回来，不等船靠稳，便迫不及待先把行李交给水手，自己一跳上船便往舱里钻。谁知刚进入舱内，见华某和船夫正在那里等他，大惊失色，顾不得去拿行李，转身跳水逃走了。

华某和船夫打开那人的行李一看，三百两银子完完全全都在，另外还有不知从哪里偷来的珍珠数十颗，价值千金。华某竟然因此发了财，从此大富起来。

〔评析〕：华某的银子失而复得，实在是个巧遇，也是上天作合。不然，银子怎么会自己回来？

虽然说骗子有栽跟头的时候，但是人不能把希望寄托在巧报上，还是自己小心不受骗才是。长期在江上行走的船工都有这方面的经验，中途不能搭载乘客，这也是从生活实践中得到的宝贵经验。无论是开车还是行船，中途搭载都有一定危险。当今社会运输发达，使此事不可不防。

92. 拉着土块去会客

从前，北京城沿街有等人雇用的人力车，这些人力车有站口车和跑海车之分。所谓站口车，有一定的行车路线，车也比较整齐，拉车的人也有来历可查询，坐这样的车，就是多放些衣物也不会失窃。跑海车无一定路线，车也是旧车，拉车人的来历也无处查找。所以，凡带有礼物的人都不愿意乘坐。

曾经有一个外省人雇了一辆跑海车出去拜客。临上车时带了土特产十多包，每个包上都写着海参、鱼翅等贵重物品的名称。他从骡马市大街寓所外面上车，便把土特产放在车上，让车夫拉他到后门去访友。到了后门，外省人去会朋友，在朋友家里谈了很长时间话，才出门一看，说好了在门口等他的那车已经无影无踪了。朋友十分着急，问车上还有什么东西没有。不料外省人却忽然大笑起来，朋友觉得奇怪，问他笑什么。外省人才说出，那些写着海参鱼翅的包里，包的都是土块，车夫以为这回赚了不少好东西，连车费也不要，便拉着跑了。自以为得计，却不知已堕入外省人的反骗之计了。

〔评析〕：因为跑海车的不可靠，外省人才想出这一个反骗之计，果然奏效。由此看来，反骗之术完全可以以其人之道还治其人之身。在土块包上写上海参、鱼翅等等，正是测试车夫是不是可靠的试金石。如果是诚实无欺、忠于职守的车夫，一定不会见财起意，拉车逃跑。正因为车夫心怀不良意图，才会丢了车钱又失了客人，落得白喜欢一场。

所以，防骗反骗也并不难，只要巧妙构思，定会成功。

93. 反扒窃妙招

有一个人在看戏时怀里揣的银子被人偷扒去了，回来后便告诉了朋友。

朋友问他丢了多少钱子，他说：“有三十多两。”

朋友说：“我能为你要回三分之一，或许还会更多一些。”

第二天，朋友仍旧去老地方坐下看戏，怀里却揣一个象几十两银子一样大的假金包。刚坐下时间不长，一个衣着华丽的人便坐到身边。朋友一看，正是小偷一类人物。朋友便偷偷地拽过小偷的衣襟压在自己屁股下面，仍旧专心看戏，好象对旁边的人全不在意似的。

那人见朋友只顾看戏，便悄悄伸手把朋友怀里的假银包掏走了。得手以后，站起来要走时，发现自己的衣服被压住了。这时，小偷不敢惊动朋友，怕他发现丢了银子，自己走不脱。便脱下衣服放在坐位上，并且自言自语：“我小便一下立刻就回来，衣服放在这里谅也无妨。”走了以后，却再也没回来。朋友拿这件衣服卖了二十多两银子。

[评析]：小偷以扒窃为业，并不比一般人聪明，所以抓小偷并不是难事。难的是巧设圈套，让小偷自食其果，因此，这个人的办法算是巧妙的了。

94. 主母计骗劫色仆

南京张某，娶妻尹氏，夫妻二人在街上开一个杂货店。店房三间，后面有一个院子，院里有三间上房四间厢房，张某一家人住在里面。因张某经常要外出做生意，家里只有妻子严氏和

一个十二岁的儿子，所以又雇了一个年青寡妇作伴。

房店里只有一个五十多岁的伙计。每天，严氏在后面做好饭后，张某便亲自端到店里给老伙计吃。老伙计怜惜主人天天为他端饭，劝主人说：“为什么不雇一个仆人来干这事呢？”张某也同意，但一时找不到合适的人。

有一天，老伙计早晨起来开门打扫卫生时，就见门外已经扫得干干净净了，却不知道是谁干的。老伙计留心察看，才发现是一位年青人，每天天不亮就在外面打扫。老伙计十分感激，问年青人为什么这么干。

年青人说：“我是南方人，流落在这里，每天替别人跑跑腿，挣几个钱糊口，夜里就睡在门外房檐下。你虽然不知道，但我心里很不安，就给你们扫扫外面，也不算什么！”

老伙计见年青人这样勤敏，又懂情理，便把他推荐给张某试用。试用期间，年青人不怕劳累，又能体谅主人心意，张某和老伙计都喜欢他。但是他从没料到，年青人因为每天到后院干活，不到半年时间，竟和年青寡妇有了私情。

一天，张某到通州进货，临走时，吩咐年青人住在店铺里，好好看门户。张走后，严氏母子和寡妇同住上房。一天夜里三更时分。孩子已经睡了很久，严氏和寡妇仍在作女工。忽有人来叩上房门，寡妇打开门，就见年青仆人拿着刀子闯进来，先把严氏抱住说：“你必须和我睡觉，不听就杀了你。”

严氏急忙唤寡妇来救她，不料寡妇却笑着说：“一家人有什么关系？主人不在家，为什么不试一试？”

严氏一听这话，知道寡妇和仆人是同谋，想自己一人之力难以抵挡二人，随即转怒为喜，对仆人说：“你真对我有情吗？这屋里有孩子，惊醒了孩子被他看见，事情难免会泄露出去，以后就不能一起欢乐了，你先到西厢房等我怎么样？”

仆人和寡妇听了都笑：“你想得真周到！”

寡妇先抱了被褥枕头等物先到西厢房去了。仆人料想严氏一人也不敢抗拒，便拿着刀跟着寡妇去了。严氏脱了外面衣服，把里面衣服紧紧捆束好了，也悄悄地走到西厢房。

仆人见严氏来了，便迫不及待地上去抱住说：“你果然来了，先让我解解渴吧！”

严氏笑着推开仆人说：“我知道你是个精细人，今天怎么如此粗莽？我从来不愿意在清醒时干那事，所以，我男人在家时配有药酒，上床前喝了，能久战不衰。男的女的都能舒畅无比，不是更好吗？”

寡妇说，我也知道有这回事，只是没有尝试过，想了很久了。”

严氏说：“今天我们三人同心，可以尝试一下了。”

严氏指明藏酒的地方，寡妇回去拿了一瓶来，又拿了些水果食品下酒，倒出酒三人同饮，都觉香美不同于一般的酒。严氏极力奉劝二人多饮，使出百般骄媚手段大灌仆人。仆人一边大饮，一边在严氏身上乱摸。严氏听之任之，一点也不恼怒，好象是心甘情愿的样子。

一会儿，仆人便灌得大醉，自己脱得一丝不挂地仰面躺在炕上，呢呢喃喃地说：“美人儿，快来呀！别拖延了，我受不了啦！”

严氏让寡妇先出去，说：“等我和他办完了事再换你来，怎么样？”

寡妇笑着出去了，严氏紧闭房门，一摸仆人的刀还在他身边，便举起刀用力向仆人劈去，一刀砍破了他的肚子。仆人痛得跳起来。严氏又一刀劈在他的脑袋上，仆人仰面跌在炕上，挣扎了半天才死。

寡妇在外面听得西厢房动静奇大，便来叩门笑道：“你们俩小声点呀！如此猛战，邻居听到了，不要走漏风声吗？”说罢又叫门说：“开门呀，我要作壁上观，好好看看你们是怎么弄的。”

严氏把刀子藏在身后，悄悄拨去门闩。寡妇一头闯进屋里，看见炕上血迹，正要呼叫，严氏从脑后猛劈一刀，寡妇也倒在炕上挣扎了几下死了。

严氏脱下血衣，端灯走出来，反锁了房门，仍回房和儿子睡觉。

第二天早晨，严氏把伙计叫来，告诉他：“昨夜仆人和寡妇一同逃走了，幸尔没有偷走东西，你必速找人去告诉掌柜，让他回来商量一下用不用报官。”

伙计雇人把张某叫回来，严氏便把杀了仆人和寡妇的事说了一遍。张某听得说杀了人，大为吃惊。

严氏说：“这件事必须自首，罪我来承担，如果隐瞒不报，日后泄露出去，你也洗刷不清。”

张某心想也是这道理，便到官府去自首了。官府派人来验尸，又仔细审问严氏。严氏据理力争，侃侃直陈。地方官不敢妄判，又把严氏交到刑部。严氏仍理直气壮，力辩无罪，刑部据情判严氏无罪，释放严氏夫妻回家埋了两具尸体。

〔评析〕：据情揣度，仆人要逼奸主母，可能是害怕他和寡妇的奸情被主母察知，因而设计拉主母下水。不料严氏在紧急之中，不但不慌，反而设了一个圈套将仆人和寡妇害死。严氏之机智、聪明真不在男子之下也。

由此可见，有的骗术就是巧计，这样的骗术不但无害，而且可以保护自己，脱离险境，严氏的骗局便属此类。不过，这需要聪明和机智。

95. 老差役捕讼棍

苏州人某甲，在县衙当差役多年，吸大烟上瘾，而且瘾极大，一次要吸大烟二两才能过足瘾。

县里有一个老讼师，包揽词讼，多为不法。县令要某甲去把讼棍捕来，以律治罪。某甲每次去捕，老讼棍便躲进内室不出来，家里人则推托说他出门去了。某甲屡次捕不到人，县令便怀疑他受了老讼棍的贿赂，依法将老差役打了五十大板，严令他再去，必须限期捕到老讼棍。

某甲没有别的办法，只好早早到老讼棍家里坐等。从早晨等到天色将晚，还是没见到老讼棍的面，而某甲又来了烟瘾，一时四肢疲软，精神萎靡。因不能去烟馆吸烟过瘾，某甲便从怀里掏出一盒烟膏，生吞下去，想用这种方法暂且过一过瘾。

不料老讼棍家人见某甲生吃大烟膏，便以为他交不了差，被逼得没办法，要吞烟自尽，一时慌得手忙脚乱，不及多想，便跑到内室去报告老讼棍。

某甲见此情形，便将计就计，双眼一闭，牙关紧咬，躺在地上装起死来。一会儿，听得有人慌慌张张从里面跑出来，一面用手按住某甲胸口，一面令人去找解药。

某甲偷偷睁眼一看，救他的正是老讼棍，于是伸手抓住他的辫子，跳起来说道：“趁我刚吃了烟膏，还精神抖擻，就大驾随我县衙去走一趟，不用多说。”

〔评析〕：老差役之所以能将计就计，诱捕到老讼棍，还得益于他的烟瘾。烟膏是有毒的，一般人吃一点就会送命。而老差役烟瘾特大，大约吃二两也若无其事。因此，讼棍家才误以为他要等死。起初，老差役或许没想到这招，但反应还算灵

敏。由此可见有时候一个小小的巧计能化险为夷，只是须能随机应变，善于抓住机会。

96. 智骗劫路贼

有个广东人在上海经商，他的店铺和家不在一处，常常忙完了店里，半夜三更再回家。

一次，正是年底店里事多繁忙的时候，商人在店里忙到半夜才回家，不料路上遇到一个持刀行劫的贼人，逼商人脱下衣服。

商人哀求贼说：“你不要这样，你干这样的事不是图的钱财吗？把我的衣服全都脱了，能值几个钱？幸尔我常带钞票在身上，我把钞票全给你，别脱衣服行吗？”

商人说罢，便从怀里掏出一束纸给贼，贼人一见大喜，一把夺过来便跑。

商人也急忙跑回家去，见了妻子仍旧吃吃笑个不休。原来他交给劫路贼的是一本无用的流水账册子。不知劫路贼回去以后看清了劫来的流水账册，会作何感想。

〔评析〕：在遇到突如其来意想不到的事情时，只要沉着镇静，设法化险为夷并不难。这时候，不仅要个小小的手腕，用一点骗术，重要的是要反应快，头脑机敏，能随机应变。

97. 用骗术骗取骗术

有个卖假药的骗子用车拉着一尊观童大士塑像走街串巷。凡是到他那里问病买药的人，他便将药放在大士像的手上，如果药沾在大士手上不掉下来，他便说这药能治你的病，就让人

买去吃。他的药人吃了以后，也能治点小病，再加上神像颇具迷惑力，因此，骗子每天卖药可得上千铜钱。

有一位少年在旁边看了好久，以为这办法赚钱很容易，也想干这一行。为了得到其中奥妙，少年便假装与骗子交朋友，时常邀他到酒馆去喝酒。而每次吃喝完了结账时，少年便拿出包好的银子。收账的收下他的银子一称，总是不多不少恰好其数，屡次如此，卖药的见了便觉得有些奇怪，问少年道：

“你有什么法术能做到这地步？”

少年说：“难道没听说过，一饮一啄，莫非前定吗？既然事先都有定数，自然不难推算出来，所以，我在前一天夜里就能知道第二天该用多少银子，预先称出来包好了，以免到时候再费事。”

卖药的一听这倒是一种神算技巧，便请求少年教他。

少年说：“你供奉的大士极是灵验，人的生死疾病尚且能预先知道，我这一点小小的法术不值得一提。”

卖药的一心想学少年的法术，不得不告诉少年说：“我弄的那些法术都是假的，那大手的手是磁石做的，我的药里放了铁屑，因此，药能粘在大手手上。”

少年听了大笑说：“你假我更假呀！我在前一天夜里已经算好了第二天请你喝酒时，菜要多少钱，酒要多钱，吃饭要多少钱，总计要多少钱。按算好的数目称好银子，到时候自然不会多也不会少。”

卖药的听了还不相信，说：“你这是欺骗我呀！想想咱们在这里几次饮酒，吃的菜有你点的，有我点的，你又怎么会知道我要点多少钱的菜呢？因而，这实在不能预先算得恰好其数。”

少年又笑道：“我是当地人，对各酒馆的菜价记得滚瓜烂

熟。比如说今天吃饭准备点四个菜，平均每个菜用一钱银子，那么，你点一钱二分的菜，我便点一个八分的，正好凑成二钱，你点六分的菜，我便点一钱四分的菜来凑够那个数，这有什么难呢！”

卖药的还有些茫然不解，向少年说：“究竟你为什么要时常请我喝酒呢？”

少年听了，更笑得前仰后昂，说：“没有别的，用我的骗术骗取你的骗术罢了。”

卖药的听了才知上当，急忙站起来仓惶而逃。

[评析]：象卖药者这样的江湖骗子，可以说是最低级的骗子。他的骗术很简单，一点就破。然而不经点破，又确实有很大的欺骗性。少年虽然为了赚钱学骗术，但他的这一番以骗术骗骗术的招数确实十分高明。由此看来，要识破骗术，揭露骗术并不难，只要巧妙运筹，略施小计便可马到成功。

98. 车夫反骗得妻

从前，在河南河北交界外，常有驱使妇人行骗车夫的事发生。骗子让妇人等在路边，见有空车走过时，便假装迷失了路，求车夫拉她回去。妇人上了车后，便在路上用迷药把车夫迷倒，而把车马赶走。

有车夫某甲送客人回来的路上，忽然遇到一名少妇在路上哭泣。车夫下车问少妇因何哭泣，少妇说和兄弟一同回娘家，走在半路上姐弟走散，自己又不认识路，求车夫载她一程，送她回家。

车夫明知道她是骗子，却故意答应，便让她上了车。走了一段路，少妇从怀里掏出两个烧饼，自己吃一个，给车夫一

个。车夫接了烧饼却藏在怀里，没有吃。又走了一段，车夫见路边有卖茶水的，便下车买了两碗茶，自己饮一碗，偷偷将烧饼沫子放在另一碗里让乘车的少妇喝。

少妇喝了车夫的茶，便不知不觉地睡过去，车夫则加鞭急驰，到了家时，少妇已醒了过来。

车夫笑着对少妇说：“这里离你家已经很远了，你的骗术没得逞，你怎么办呢？”

少妇说自己行骗也是被奸人诱胁，出于不得已，前后害人骗取车马已不计其数。如今既然被你算计，情愿嫁给你为妻，侍奉你一辈子。

车夫不但免了一场祸，而且得到一位娇妻，多亏他机智。

[评析]：车夫的智慧是人人都有的，他的机智也并不特别出色。那么他为什么能反骗成功呢？关键是他有经验，有思想准备，所以他一见到少妇便知道她是骗子，就采取反骗措施。所以，经验和信息对于反骗是十分重要的。干一行要了解这一行可能遇到的骗子，到一个地方先要问风俗，这样才能早作准备，少受骗。

99. 巧识冒牌太子

从前，汉武帝有一位宠妃，名卫夫人。后来卫夫人被立为皇后，卫夫人生的儿子刘戾被立为太子，称为戾太子。

卫皇后年老色衰，失去了汉武帝的宠爱，戾太子也被派到外地去镇守。佞臣江充为迎合汉武帝，竟对卫皇后母子落井下石。召来一个巫师，兴蛊作法胡说太子要谋反。汉武帝年迈昏迷，竟相信了巫师的话，派兵去围攻戾太子。戾太子被逼逃走，后自杀于湖县。

后来，汉武帝也有所悔悟，所以一直没有更立太子。汉武帝驾崩，宠姬钩弋夫人立子刘弗陵继位，时年八岁，称汉昭帝。

汉昭帝五年的一天，突然来了一个乘坐黄牛车的男子，对把守宫门的官员说：“我是已故戾太子的儿子，请让我进宫去见皇帝。”

当时，年仅十三岁的汉昭帝听说戾太子的儿子来了，十分惊慌，一则从来没听说过戾太子还有儿子，二则如果此人真是戾太子之子，就必须把皇位让给他。

昭帝不知如何是好，便召集朝中文武大臣前来辨别此人是真是假。文武大臣一见此人，相貌确实象已故的戾太子。可是没有别的方面的证据可以判断他的真假，况且，此事又关系到帝位继承的大事。所以谁也不敢说话。

这时，京兆尹隽不疑来了。他一看那人便明白是个冒牌货，可是又没有证据证明他确是假的。怎么办呢？隽不疑灵激一动，便对侍卫说：“先把 he 抓起来，押人大牢中。”

那人急忙争辩说：“我乃戾太子之子，前来认家，你是什么人敢抓我？”

隽不疑说：“因为你是罪人才抓你。先前戾太子得罪了先帝，一家人都有罪。你自己送进宫来，能不抓你吗？”

因为隽不疑当机立断，把那人押入牢中，朝廷便有时间调查他是真是假了。经过调查，这个人果然是个冒牌货。他原是阳夏人，名叫成方遂。因为听一个人说他的相貌象戾太子，他便想出这个主意进宫行骗。结果，骗局败露，成方遂被腰斩。

[评析]：有的骗局，人能凭第六感觉感觉到不对头，但是感觉到的东西，一时很难说明白。要证实自己的感觉，必须有证据，而取得证据，往往需要时间。在这种情况下，“缓兵

之计”是最好办法，光把骗子晾起来，自己争取时间进行调查，取得证据后再作结论。

所以急于求成者容易受骗，善于缓兵之计，不失为防骗妙法。

100. 冒公差打假公差

清朝道光年间朝廷严禁鸦片，各地也派出差役设卡盘查来往行客。于是，长江黄河一带便出现了假冒公差，他们手持假公文符签，拦截船只，挨船搜查，借机讹诈银两，为害商旅。不过，这些人专一诈银子，不抢掠财物、衣装，所以，告到衙门里去的案子极少。

有一伙诡计多端的商人贩了一船货到湖北去卖。这一天，船靠在江边休息时，突然来了七八个身体强壮的差役，有的拿着镣铐，有的拿着令箭签票，自称奉某衙某官之命来查抄鸦片。这些人到了船上，便肆意搜检，见到银子铜钱便拿。

恰好这位诡计多端的商人正生病卧床，不能起来，他船上伙计阻拦不及，船上带的盘缠都抢掠一空，伙计急得痛哭不止。商人慢慢挣扎起来，见了伙计的样子便笑着说：“别象娘们似的哭哭啼啼！他们用不正当手段得到的，都要被人用不正当的手段拿去，我让他们加十倍利息还我，不用担心。”

商人见停在这里的船无一只能幸免的，船上人都恨得咬牙切齿。于是便从各船上选出十几个身强力壮的船夫，让他们都穿上差役的衣帽，商人自己则戴一顶水晶顶的帽子，穿上官服，又制作了令箭签符。然后挑选一只快船，便乘船去追赶假差役，沿江而下。

因为假冒差役的强盗沿江抢掠，船走的很慢。商人的船一

直不停，不久就赶上了强盗。等得强盗们抢掠够了，正要满载而归时，商人的忽然绕到他们前面。船夫扮的差役便跳过船去，将强盗抓住，就用强盗自己带的铁链子把他们锁了起来。然后带到岸上一座邮亭上，商人对强盗说：“本厅奉军门令箭，查拿假充公差抄抢船只的案子，凡抓到的，一律押到省里杀头示众。”

说完，他命人先把船上的脏银拿出来，银子和铜钱大堆小堆，还真不少，全部搬到自己船上。

那些假冒的公差以为遇到了真官儿，吓得不住地叩头请求饶命。商人便把他们交给驿卒看守，说：“等本厅到军门处禀报后，再回来取这些人。你要仔细看守，若让他们逃跑了，罪过不小。”

商人说罢便上了自己船，扬帆逆流而归。回到停船的地方，把夺来的铜钱分给船夫，银子则归自己。船夫每人分得许多铜钱，又痛痛快快出了一口气，高兴得欢呼跳跃。

几个强盗被关在邮亭里，忽然间醒悟过来，便对驿卒说：“这个官只要脏银却不要犯人 可见他是个假的。”

驿卒一想也明白上当了，然而他眉头一皱，心生一计，对强盗说：“不管他是真的还是假的，我不能白给他看了半天人！”

强盗实在一个钱也没有了，没办法，各人都把衣服脱下来贿赂驿卒，驿卒才放他们回去。

〔评析〕：商人巧扮官吏制服假冒差役，不禁令人拍手称快。虽然他的手段不是正当的，但是当时情况下，冒充差役也是一个办法。

联系到今天仍旧不断发生冒充公安人员，在公路上拦截车辆，诈取钱财的案件，可见冒充公差的骗子仍后继有人。开车

行船，遇到假公安时如何应付，许多人只想破财免灾，而不愿动脑筋，没法治服他们。这个故事告诉我们：假公差并不难治服，关键是要有一个好点子。

101. 徐大诳行骗开心

有一个名叫徐大诳的人，在丝绸店里作伙计。因为他平日喜欢诳人取笑，所以熟人便送他这么个美号。

有一次，徐大诳跟随丝绸店老板去江南贩货，船停在杭州太子码头。老板对徐说：“我去提货，你留在船上看守，要小心提防，这里骗子极多，不要被人诳了。”

徐大诳听了便说：“我不诳人，人还要诳我吗？果然有人来诳，我就要诳诳了。”

老板说：“唉！这里的骗子都是鲜衣盛服，冒充大人物。你如果遇见了，一定急忙逢迎，只怕是小巫见大巫，中了人家的圈套还觉不出来呢！千万小心就是了。”

徐大诳答应着说：“是！请给我两枚洋钱，我要到虎丘去游玩。”

老板给了他两枚大洋，便上岸走了。徐大诳也上岸到街上去逛。走在街上，忽然看到一家店里有卖锡洋钱的，和真洋钱一模一样，是供小孩玩的。问了问价钱，五六个铜钱可买一枚，徐大诳便买了一百枚。又用一百多铜钱买了一条布袋，请人在上面写上大字：“某年某月某乡某人置”，然后，用棉纸把锡钱包成两包，放入布袋里，背起来回到了船上。

徐大诳到船上以后，脱下长衫，换上一身粗布短衣，戴一顶破毡帽，打扮成一个乡下人的样子。又拿一片红纸写了购买绸缎等物的账单揣在怀里。然后拿着雨伞背着布袋又去大街上

游逛。

正走着，忽然看见一家古玩店前面坐着一个人，衣帽十分华丽。当时正是隆冬天气，那人披着一件珍贵的火狐狸皮的短褂，戴一顶貂皮帽，脚穿黑皮鞋，手持玉嘴银头乌木烟管，正一边吸烟，一边看着街上行人。

徐大诳见了这人觉得有些不地道，于是灵机一动，便坐到古玩店对面一大户人家门口台阶上。拿出购物单和洋钱，一边看单，一边把洋钱在手里掷来颠去，嘴里还嘟嘟囔囔地颇有怨词。

不一会儿，穿火狐短褂的人看到他拿着那么多大洋，便大摇大摆地走过来，喝问道：“你是什么样的人？坐在我府门前想干什么？”

徐大诳急忙把洋钱藏进布袋里，只拿着购物单向那人施礼道：“不知道是尊府贵地，多有打扰，望乞原谅！我是某县人，因侄女要出嫁，哥哥给了我一百块大洋，还有这个单子，让我来为侄女购买嫁衣。我头一回到大都市，不知道大绸缎店在哪里，又不知道这单子上的物件够用不够，又无人指点，因此觉得十分为难呀！”

那人接过单子看了，见都是嫁妆里边必须的物品，便相信徐大诳真是来买嫁妆的。于是笑着指给他说：“从这里往北走大约有一里地，有座高墙大门，里面有一家大绸缎店，是我亲戚开设的。两京十八省的客商都贩他的货，真正是大行市呀。你去那里买货，保证不受欺骗。”

徐大诳说：“我目不识丁，那里虽然挂着招牌，怎奈我认不清。能不能移动贵步领我去一趟呢？”

那人说：“幸好我没有事，你跟我来吧！”

徐大诳便背起布袋跟在那人后边走。走不远，徐大说：

“我还没有吃早饭，肚里饥饿难忍，你和我一块去吃点点心好吗？”

那人便领着徐大诳到一家面馆里坐下，那人坐在上首，徐大诳坐在旁边。面条还没有端上来，徐大诳忽然又皱起眉头说：“我患痢疾还没有完全好，现在又发作了。浑身发冷，这可怎么办？”

那人说：“不远处便是厕所，你去吧！”

徐大诳说：“这东西累赘怎么办呢？”说着便把布袋交给那人，说：“麻烦你替我看一下。不是我不放心，怎奈身上冷得厉害，请把你的短褂借我一披，再把烟袋借我吸一袋，暖暖身子。”

那人心里盘算，火狐短褂和烟管总共不过值三十两银子。诳到他一百块大洋，利息一倍还多，便故意踌躇了一会儿，才脱下火狐短褂交给徐大诳，又嘱咐说：“这物件价值一百块大洋，你快去快来，不要弄脏了我的衣服。”

徐大诳答应着，十分郑重地披上短褂，拿出烟袋，出了面馆，一溜烟跑回船上去了。”

那人等徐大诳出了面馆，也不想等他回来，便提着面袋跑回家去。进门便对家人说：“今天诳到一百块大洋元，快拿酒肉来庆贺一下。”

说着从布袋里掏出两包大洋，一看不对劲，便怀疑是假的。急忙拿到街上请识货的人去看，才知道都是锡制的。这个人看着一百块假银元，不禁哑然失笑说：“我一生以骗人为业，今天反倒让人家给骗了。这真是数十年老阿婆，今天反栽给小孩子了。”

〔评析〕：徐大诳的行骗只是寻开心的游戏，是有意骗一骗骗子。然而，从中我们可以领悟到一些骗子骗人的规律。

徐大诳装扮成乡下人，又故意显露假洋钱，是引骗子上勾。同时，也说明了骗子寻找的目标正是带钱进城买货的乡下人。在面馆里，故意把钱袋交给骗子看守。这告诉我们，出门在外，千万不能把钱或贵重物品交给初相识的人。有的人坐车乘船时，常常遇到这样的事。

此外，请读者仔细看一看徐大诳的每一个动作，定会从中受到启发。

102. 用骗术巧断争子案

南北朝时，北魏宣武帝延昌年间，淮南寿春县有个名叫苟泰的人，忽然丢失了他三岁的儿子。苟泰夫妻痛失爱子无比痛心，但托人四处寻找，终无踪影。

后来，苟泰打听到他的儿子在本县一个姓赵的财主家里，便去赵家寻找儿子。可是，赵财主一口咬定儿子是他的，还骂苟泰是无赖，想讹诈他。苟泰无奈，便到州里去告状。

当时寿春县属扬州管，扬州刺史名叫李崇。李崇升堂问案，苟泰和赵财主各执一词，都说孩子是自己的。李崇传来两家的邻居作证，结果，苟泰的邻居说这孩子是苟泰的，赵财主的邻居则说孩子是赵财主的。双方各说各的理，李崇审了半天，终究审不明白孩子是谁的。

连这么简单的案子也审不清，李崇十分发愁。忽然，他灵机一动，对双方说道：“你们双方都说孩子是自己的，本督也无法判断。我看这样吧，在孩子究竟是谁生的未断明之前，谁也不能把孩子领去，先留在府中由本督差人抚养，等案子审明交给他真正的父母领回去。”

苟、赵二人无话可说，只得回家。李崇便让衙役将孩子抱

到后衙。

过了几天，李崇传二人到堂，表情十分悲痛地对二人说：“唉呀！实在是不幸得很，那孩子昨天晚上忽然得了急病，虽经本州请名医诊治，终究没有治好，却不幸死了。这真是件意想不到的事……”。

苟泰夫妻一听说儿子死了，气得捶胸顿足，当堂痛哭号啕，哭得泪如泉涌，悲痛之极。而赵财主只叹了一口气，表示很不幸，眼里却无泪。

李崇一看双方的情形，哈哈大笑道：“这回本州清楚了，谁是孩子的亲生父母，谁不是孩子的父母，已经十分明白了。苟泰，你不用哭，你儿了并没有死。”

李崇说罢，命衙役把孩子抱出来交给苟泰夫妻。苟泰夫妻接过孩子，一下子搂在怀中，顿时破啼大笑。赵财主却吓得六神无主。原来，这孩子是小偷卖给赵财主的，而邻居惧怕他的权势，都为他作假证。

〔评析〕：为官一方，重要的是为民作主。而无论走到哪里，总有奸民与官府为难。什么叫奸民？就是那些不讲道德，不懂道理，颠倒黑白的人。老实的人与奸诈的人打官司总要吃亏。只有官府肯为他们作主，才有可能讨个公道。所以为官者要治服奸民，必须开动脑筋，运用一些计谋，自然，有时用点骗术，也未尝不可。象赵财主那样，虽然公然在大堂上说谎骗人，但终究是作了件好事，百姓无不佩服。

103. 施骗术寻找窃贼

北齐时，并州有一个妇女在汾河边洗刷衣服鞋帽时，有一个骑马的人从她身后经过，见妇人身后放的一双靴子还很新，

就趁妇人低头洗衣服时，悄悄下马脱下自己脚上的靴子，换了妇人的新靴子，骑马扬长而去。

等到妇人发现靴子被换走时，只看见那个人骑着马的背影，别的什么也不知道。那妇人丢了新靴，便拿着旧靴到官府报案，要求官府为她追回那双新靴子。

并州刺史高皆，是北齐文宣帝高洋的弟弟，为人宽厚、聪颖，高皆接到报案后，思考了一会儿，便有了破案方法。他命衙役对妇人报案之事严格保密，不许外传，然后教几个衙役拿着靴子去寻找失主。

按照高皆的吩咐，几个衙役拿着那双旧靴子挨家挨户找妇人辨认，说：“刚才有个骑马的人在路上被土匪抢劫并杀害了，留下这双靴子，请认一下是谁家的？”

一位老太婆见了靴子便放声哭道：“这是我儿子的靴子呀！我儿子昨天骑马到乡下去，穿的就是这双靴子。想不到我儿子遭人害死，丢下我老婆子可怎么活呀！”

衙役等在老太婆家里，很快便抓住了那个偷靴子的人。

[评析]：说谎骗人本来是不道德的，但在特殊情况下，说谎也是一种技巧。如果高皆不教衙役说谎，而是直接去找那旧靴子的主人，老太婆肯定是不会认错靴子的，因而，案子也不可能很快便破。

由此看来，官府判案，处理民间纠纷，小施骗术不无益处。

104. 摸铜钟巧辨盗贼

宋神宗时，有个名叫陈襄的人在某县当代理县令。

这天，有户人家被盗，到县衙报案。陈襄命衙役将所有的

嫌疑犯抓来，以便审问。衙役便将被盗这家人的邻居和村里其他行为不规的人都抓来了。陈襄一看抓来这么多人，如何审问？况且这些人在一起，个个都叫冤枉，便有真凶在内，也难以分辨出来。想了一会儿，他忽然心生一计。

陈襄升堂后正襟危坐，对众嫌疑人说道：“这么多人呀！一个个审问太费事了。听说城内城隍庙的神最灵，庙内有个铜钟能识别盗贼，这就容易了。谁是盗贼，一摸那钟就会有响声，没有偷东西的，摸多少钟也不会响。你们都去城隍庙里摸钟，是真盗贼想跑也跑不掉。”

于是，命衙役押解这些人到城隍庙去。陈襄先到庙里烧香，顺便命人用一块黑布将铜钟包起来。又把庙里门窗都关严实，弄得里面漆黑一团。

陈襄烧完香出来，让这些人排好队，依次进去摸钟，并说：“好，大家依次去摸，谁也看不见谁。谁是强盗，单听铜钟一响便知道了，你们明白吗？”

众人说声“明白”，便依次进去摸钟。进到里面什么也看不见，只好在钟上胡乱摸一下便走。可是，等这些人一个个摸完了出来，那钟却一次也没响。

衙役在旁，以为这些人里没有盗贼，便问陈襄放不放他们走。陈襄却命这些人伸出手来，一个个地让他检查。

突然，陈襄抓住一个人的手说：“你就是盗贼！”

那人莫名其妙，一连声大叫冤枉。

陈襄说：“这裹钟的布上放有煤烟，凡是摸过的人，手掌却被染黑了。只有你的手不黑，说明你没有摸。为什么不摸？你心里有鬼，不敢摸，是怕钟响啊！由此判断，盗贼不是你又是谁呢？”

将那人拉到县衙一审，果然是个盗贼。

[评析]：借助鬼神、迷信断案的故事，无论史书记载还是民间传说，都有许多。其中确有一些是真人真事。可见，聪明的官吏确实对犯罪心理以及百姓的迷信心里有深刻地研究。正是基于此，才能巧妙地让罪犯自己招供。

官吏骗罪犯，虽然有违道德，但有益于破案。所以，必须慎重对待，不可弄成诱供、骗供，如此，自己也要犯错误的。

105. 宣判官撕伞断案

元朝时，平阳州（今山西临汾）有位名叫宣彦昭的州判官。

一天，天正下着大雨时，有两个人为了争夺一把伞到州衙来打官司。

宣判官升堂审理此案，一时也颇为难。因为两个人都说伞是自己的，又没有证据，如何判明伞究竟是谁的。

宣判官为难了半天，终于计上心来，便拍案大声喝道：“一把雨伞，你说是你的，他说是他的，叫我判给谁好？好了，你们也别争了，我把伞撕作两半，一人一半拿去吧！”

说罢，他走下堂来，拿起雨伞一撕两半扔在地上说：“拿去吧！退堂！”

说完把袖子一拂，退入后堂去了。

看的人都觉可笑，这不是糊涂官吗？一把雨伞既使不能断定是谁的，也不能撕坏呀？对于假伞主来说倒也无所谓，可那个真伞主岂不白白坏了一把伞吗？

其实，宣判官自有妙计。他到了后堂，便叫来两个衙役吩咐道：“你们二人一人跟一个，看二人出去后各讲什么话，速来禀报。”

两个衙役领命后便跟在两个争伞人后面。只见甲拿着半片雨伞，一出衙役便不停地骂，不但骂乙“黑心”，还骂宣判官是糊涂官，官司判得不明白。乙并不愤怒，也不沮丧，一出衙门便把半片雨伞扔在路边，还嘻皮笑脸地打趣甲说：“你骂我黑心，伞又不是我撕的。谁叫你要告状呢？这下正好，咱俩都挨淋吧。”

衙役听得清楚，当即把二人叫回衙门，将两人的话禀报了一番。

宣判官听了冷笑着对乙说：“这下子弄清楚了，真伞主见撕坏了伞，当然要心痛，气愤不平。而你对撕坏一把伞无所谓，因为伞不是你的，你不心痛嘛！怎么样，我判得可明白吗？你既想赖人家的伞，又在公堂上说假话，如今二罪并罚，罚你买一把伞给甲。”

乙无话可说，只得答应赔伞。

甲十分感激，说宣判官：“老爷！您的办法太妙了！”

〔评析〕宣判官撕伞，实是欺骗二人，耍的一个小小的手腕。然而他虽用了骗术，却丝毫不露行骗踪迹，别人见了，还赞扬他判案明白，这便是骗术运用巧妙的结果。

可见，此类骗术要运用巧妙。不然，打官司的人看出法官施用骗术后，又会反咬一口，令法官反受其咎便不妙了。

106. 以真当假惩恶少

明朝嘉靖年间，奸相严嵩掌权，他的亲信胡宗宪被派到浙江作总督。胡宗宪的儿子依仗父亲的权势，到处欺官害民。各地官员惧怕胡宗宪，都不敢得罪这位恶少。

有一次，胡恶少带领随从出了杭州，一路游山玩水，沿富

春江西上。所过府县，地方官象接等上司一样殷勤接待、宴请、送礼，把个胡公子乐得飘飘然几乎忘了姓什么。

这天，胡公子来到淳安县，却不见有一个人来迎接，只得自己住进驿馆。可是等到吃饭时也不见有人来请。胡公子气不打一处来，又无处发泄，便拿馆驿吏出气，说招待不周，命人捆起来，吊在树上，亲自拿着马鞭抽打出气。

驿馆的人见事情闹到这地方，急忙去县衙报告。

原来这淳安县知县姓海名瑞，号刚峰。他不仅为政清廉，爱民如子，而且不阿媚上司，刚正无比。他并不是不知道胡公子到了他的县里，而是因为胡公子名声不好，不愿去理睬他。如今听得胡公子在馆驿行凶打人，气得七窍生烟，当即便要派人去抓他。可是又一想，胡宗宪上面有靠山，在浙江掌着军政大权，是自己的上司。如果惹了他的儿子，他定然不肯罢休……

思来想去，海瑞终于思得一计。便传齐县衙捕快人等，命他们回到馆驿办案。

海瑞带捕快来到馆驿，见胡公子正在抽打驿吏，便喝令捕快：“将这恶棍拿下！”

胡公子见知县来到时，以为他定是赔礼的，故而只管抽打驿吏，不屑理睬海瑞。等到被按在地上捆了起来，这才大叫道：“我是总督公子，你们为何绑我？”

海瑞冷笑道：“哪里来的恶棍，竟敢冒充总督公子。总督大人是朝廷重臣，威镇江浙，爱护百姓，岂能有如此公子乎？若再敢冒充公子，给我掌嘴！”

捕快闻听，便拉起胡公子，抡掌朝他的胖腮上连连扇击。一会儿，胡公子面腮红肿，更胖得显著了。

胡公子被打得有苦难言，嘴巴都张不开了，只能“唔唔”

乱叫。

海瑞又命捕快搜查他的行装，一下子搜出几千两银子和无数地方官员送的奇珍异宝，便大声喝问道：“你这骗子，这些东西都是从哪里骗来的？”

胡公子只得含糊地说道：“是……各地官员……送……送的！”

海瑞冷笑道：“你这骗子，冒充胡公子到各地行骗，竟骗了许多官员，弄得这么多奇珍异宝。若不是本县有识骗慧眼，也几乎让你骗了。幸亏本县一眼便认出你是个冒牌货。胡公子是书香门弟，官宦人家，若是出门游玩，必然要观山水，访民情。桐庐七里泷的严子陵钓台自然要去，富阳的鹤山是一定要爬的，五云山的施肩吾读书斋也是要看的，到了这淳安县，他必然爱那青溪龙砚。而你不爱山水美景，却专门串官府，讨金银珍宝，逛酒食。这等作为岂是总督公子能干的吗？你究竟是什么人？快从实招来！不招？来人，先打他四十大板！”

一听说要打板子，胡公子急忙哀告道：“知县大人，我真是总督公子呀！”

胡公子的随从也都跪在海瑞面前哀求饶了板子，证明他真是胡公子。

海瑞大声怒喝道：“你们这些骗子，还敢冒充胡公子！来人呀，把这些人统统绑了，押人大牢！什么时候招供，再行审结，不招供便让他们死在牢里。”

捕快便把随从连同胡公子押了起来。不过海瑞也不敢老关押他们，过了几天，便写一道公文，命捕快将胡公子等人押着送到杭州去了。

胡宗宪接到海瑞送来的公文，只见上面写道：

“属县近来查获一起冒充总督公子的诈骗案。主犯冒充胡

公子，在各地官府招摇撞骗，敲诈得金银若干，珍宝若干。各官府因一时失察，深受其害。因上次老大人出巡鄞县时，再三告诫下官必须节俭，不可铺张浪费，下官铭记在心。今观案犯作为，无老大人风范，故知其必骗子也。再则下官知老大人教子甚严，公子勤奋读书，哪有闲暇出游？既使出游，也必是观名山赏胜迹，以广观识；怎会串官府，骗银两珍宝，落人笑谈？因此，案犯一到鄞县，即被下官识破。今将其脏物全部没收外，特因案犯四处败坏大人名声，十分可恨！故押送尊府，交老大人严惩，以儆效尤。”

胡宗宪看完公文，急忙下堂去看见儿子。只见儿子被打得两腮肿胀，气得直跺脚说不出话来。可此事也不能骂那海瑞，只怪自己儿子不争气。

【评析】：海瑞不仅是有名的清官，而且是个办理疑案的高手。在正直无私上，他和包青天齐名。但是在封建社会中刚正不阿的人往往会受到打击，所以，一个人要保持刚正无私的名节，必须巧妙地与那些仗势欺人的上司周旋。从严惩恶少这件事上，便可见一斑。

在这里，海瑞使用的是一种以真作假的蒙骗术。他有面上维护胡宗宪的名誉，说他如何好。又用逻辑推理之法，得出总督公子也应如何好的结论。然后，用反证法证明——既然你不是那样，当然不是胡公子——既然不是胡公子，如此作为，当然是骗子。从逻辑上说，海瑞的一番道理无懈可击，胡宗宪便无法报复他。而实际上，海瑞玩弄的却是地道的骗术。其关键在于“胡总督如何好”这一大前提完全是假设的，所以后面不可能有正确的结论。而胡宗宪对这一假设的大前提又是无法否认，因而只得承认海瑞的结论是正确的。结果，胡宗宪有苦难言，只好吃个哑巴亏。

107. 假打恩师骗 皇帝

明朝时，有个浙江人李乐为官清正，在朝廷任给事之职。

给事中是朝廷言官的一种，其职责一是替皇帝临督六部官员，发现营私舞弊等违去行为及时报告皇帝；二是对皇上的政令、朝政提出批评、建议。

李乐本来是个刚正的人，眼里揉不得沙子，当了言官，更是克尽职守，不时上本批评皇帝和朝政，惹得皇帝十分恼火。这一次，李乐又发现了科举考试里面有舞弊行为，又写了一道措词严厉的本章呈上去。因为主考官乃是皇亲，皇帝有心袒护，竟没准他的本。李乐不肯罢休，又乘朝会之机，当廷启奏一本。皇帝仍不准奏，李乐竟当廷争辩，气得皇帝怒火千丈，骂他说：

“老匹夫，还不住口！”

李乐却说：“臣既为言官，当廷争死谏，怎可住口不言？”

皇帝生气道：“你既住不得口，朕便将你口封了，看你住不住口？”

皇帝一招手，来了个太监，真的拿一张封条贴在李乐嘴上。

这一封，李乐不仅不能说话，而且饭也不能吃了。如果皇帝十几天不下令揭封条，李乐便是饿死，也不敢私自揭去。别的人更不敢私揭皇封，只好苦苦哀求皇帝免了李乐之罪。皇帝看着百官焦急，只是冷笑不肯理睬。

这时候，只见一位年轻官员走上殿来，气冲冲地走到李乐面前大骂道：“老匹夫，皇上让你作言官，是何等看重于你，你有本奏上，皇上自有处置，你为什么啰啰嗦嗦无休无止？封

了你口，犹不服气，还想挨耳光吗？”

这人说着，竟左右开弓，打了李乐两个耳光。谁知这一打，倒把贴上的封条打掉了。皇帝见他向着自己说话，也没怪罪他，而李乐知道他是自己学生，是帮自己的，当然也乐意挨打。

[评析]：市井中有“小骂大帮忙”之术，李乐的学生打他，便属于此类。此类骗术，实为瞒天过海之术。表面上看，他是帮助皇帝骂李乐，而实际上骂、打都是假的，帮忙弄掉封条才是真。骂两句、打两下并没有什么，而弄掉了封条实在是帮了李乐大忙。

108. 骗病人治奇病

江苏高邮县有位名医，姓袁名体庵。因他医术高明，能医治药物无法医治之病，所以远近闻名。

这天，袁体庵的诊所里来了一位奇怪的病人，是一位年过花甲的老头带着一个三十来岁的男子。这男子书生打扮，举动文雅，只是不停地狂笑，见了袁体庵，仍旧狂笑不止。

袁体庵先问老头：“这是令郎吗？”

老头两眼含泪说：“是呀！我只有这一个儿子，考了许多次才于今年考中了举人。想不到喜极送到家后，犬子便仰天狂笑。起初全家人以为他是高兴，不料过了几天仍旧如此。日也笑，夜也笑，笑得夜里觉也无法睡，神情也呆滞了。全家人这才知道他得了奇怪之病。求医生治疗，都说无可救之药。打听得知先生能治奇病，特从百里外赶来求治，求先生施展神术，救吾儿性命！”

袁体庵仔细观察病人情形，又为他号了脉。看罢长叹一

声，摇头不止。

老头见状，焦急地问道：“先生，此病可有治吗？”

袁体庵十分惋惜地说：“令郎此病确已无药可治了，不出七天，命休矣！”

老一听，惊得魂不附体，哭道：“先生救吾儿性命呀！”

这举子听了这话，不由自主地便停止了狂笑，顿时变得呆愣，面有忧愁之容。

袁体庵见举子止住了狂笑，心里暗暗高兴，可表面上仍摇头叹气说：“令郎因为过度高兴，狂笑太过，伤了五脏，命难保了，鄙人医道不精，实难救治。你如欲治好他的病，可去求我的老师。”

老头听说还有高人可治儿子的病，便再三哀求袁体庵告诉他师傅的地址。

袁体庵写了一封信，封好后交给老头说：“你父子二人拿信去镇江找我师傅，求他医治，他的医术高明，或许可妙手回春。快去吧！”

老人接过书信，谢了袁体庵，便雇船往镇江去。一路上，父子二人忧心如焚，儿子知道死期将至，哪里还笑得出来，一路上竟然一次也没笑。

船到镇江后，父子二人匆忙下船，按信封的地址，找到一位姓丁的神医，进门来不及说话，先把信递了上去。

丁医师看了信，又看看举子，止不住哈哈大笑起来。

老头见医师发笑，以为他一定是因为有把握治好儿子的病，才发笑的，便问道：“神医可能治好吾儿之病吗？”

丁医师点头说道：“能治！能治！已经治好了！”说着将袁体庵的信递给举子看。

举子一看，只见信上写道：“……得中举子，由于过度喜

悦致得狂笑病。弟子故意以生死之愿以忧之，使他因惧死而止狂，因忧病而止笑。预计船到镇江，狂笑病当可痊愈矣，……”。

父子二人读罢书信才恍然大悟，方知袁体庵已经治好了举子的奇病。

〔评析〕：人人都知道骗术是害人的东西，用骗术治病却是奇而又奇。正因为如此，方见得袁体庵医术之高明。凡名医，不仅善于用药治病，而且善于观察病人心理，有时候，把握准了病人的心理，或先治好了病人心理上的毛病，脏器之病就会好治得多或不治而愈。此如有的病人病势本不严重。由于胆小怕死把小病当作大病，自以为命不长矣。这时医生的当务之急便是医治病人的心理之病。否则，仅用医药会毫无效用。治疗病人的心病，有时可直接说服，有时是必须用一点骗术，可见，骗病人在医道之中并不足为奇，而且越是名医，越善于此道。

109. 林则徐求雨

清道光十八年，林则徐出任湖广总督，偏偏天不作美，湖南、湖北两省久旱无雨，田地干裂，粮食绝收。由此引起米价昂贵，百姓买不起米，到处都是饿死的人。

林则徐急百姓之所急，带头捐出自己的薪俸救荒，同时号召两省各级官员，地方豪绅尽力捐款，以便到各省买粮食，救本地之灾荒。

可是，地方官只知敲诈百姓钱财装自己腰包，无人肯拿钱救济百姓。林则徐十分恼火。但再三催促，终究无人肯出钱救灾。不得已，林则徐只好想了一条妙计。

这天，林则徐发出通知，宣布三天后要亲率两省官员在某处求雨，属下各官必须斋戒沐浴，吃素食以表诚意。

到了求雨那天，林则徐带众官烧香祷告了一番后，便坐在求雨台上等着。

这时正是夏天，天上无云，烈日炎炎，各官坐在烈日下无遮无盖，十分难受。因为林则徐坐在前头一动不动，各官虽然难以忍耐，却也不敢私自离席而去。

坐了三柱香的功夫，各官流汗不止，都已口渴能耐。林则徐这才吩咐人抬茶水来，分给各官每人一杯。

一会儿抬来一大缸茶水，各官见了都如久旱的鱼儿，得了茶无一饮而尽。

不料喝了这茶后不大功夫，各官都呕吐起来，连林则徐也未幸免。官员们十分气愤，说给他们喝了脏水，要林则徐追查此事。

林则徐笑了笑说：“此乃上天检验各官是否心诚，非是脏水所致。”说罢命跟来的人将各官所吐出的食物一一检验。

不料这一检验，各官都出了丑。大官们吐出的都是山珍海味，小官们吐出的尽是鸡鸭鱼肉，只有林则徐吐的尽是蔬菜杂粮。

林则徐听完了检验报告，把脸一沉，对众官说道：“我劝诸公捐钱赈灾，诸公都叫苦不迭，可诸公所吐不是山珍海味便是鸡鸭鱼肉。三日前我便通知诸公吃素，要诚心为民求雨，而今天吃素的有几个人呀？诸公吃着山珍海味，却忍心看着百姓饿死而不救，今日为民求雨，又都没有诚心。如此行为，岂是父母官该做的吗？天不下雨，正是对你们的作为表示不满，是惩罚我们呀！今日之事，本督定要如实上奏皇上……”。

众官被训斥得又羞又愧，又怕林则徐如实奏报皇上，坏了

他们的前程。于是，“扑 哧哧”全跪到地上，一面认错，一面认捐，都不得不忍痛拿些钱粮来。

〔评析〕：林则徐欺骗属官，一则出于义愤，一则被逼无奈。不过，此招一出也真够灵验，若无此招，两湖官员不肯出资赈灾，实在无可奈何。由此可见，官场之中，无处不用到骗术，无处不需要机智。上司骗下属，下属骗上司的事，在政治极端腐败的清朝末年，尤为严重。

但林则徐此举，不是一般的玩弄权术，而是不得已而为之，对下属稍加惩治罢了。此招的巧妙之处在于让各官当场亮相，无可掩饰，然后逼其就范。当然各官出了丑又捐了钱，对林则徐会有不满的。但是他们又惧怕林则徐的官大，不敢口出怨言，只好认命。这正是林则徐敢于设此圈套的原因。

110. 九两七钱漆

某县有一个恶霸，名李兴。这人横行霸道，欺男霸女不算，连本地一个河上渡口也占为己有，谁从那里渡河要交买路钱。百姓对他恨之入骨，却不敢惹他。

本地有个名叫叶敏的秀才，为人豪爽，喜欢替乡亲打抱不平。对恶霸李兴强占渡口一事十分愤怒，决心要惩治他一下。

这天，叶敏带了一个小桶，桶里装了些漆，提着去渡口过河。到了渡口，立即被李兴拦住，向他要钱。

叶敏说：“我没带钱，只带一桶漆。”

李兴说：“那就把漆留下！”

叶敏说：“我这是九两七钱漆，你过一下称，等会我拿银子来赎。”

李兴果然拿了一杆称来，一称，正好是九两七钱漆，便留

下了。

叶秀才立即跑到县衙去告了一状，说李兴抢了他九两七钱八毫的金子。

县令升堂，命衙役抓来李兴，问道：“你抢了叶秀才东西吗？”

李兴答道：“他要渡河，没有钱，便留下九两七钱……”。

县令听了，忙追问道：“抢了人家九两七钱八毫的金子，是吧？”

李兴一听说金子二字，急得心慌意乱，急忙争辩道：“禀老爷！不……不……不是九两七钱八金子，是九两七钱漆呀！”

县令一听笑了，说：“一个说九两七钱七，一个说九两七钱八，也只差一毫，也许你的称不准。你既承认抢了叶秀才九两七钱七的金子，那就快些把金子如数还给人家吧。再则，你无故抢人财物，本县罚你带枷示众三天，以儆后者。”

李兴听得判他归还叶敏金子，急得大叫：“老爷！冤枉呀！不是九两七钱八金子，是九两七钱漆呀！”

县令见他不服，将惊堂木一拍叫道：“大胆刁民，还敢狡辩，只差一毫你也要争，可见平日是何等刁顽？今日本县非好好教训你一下不可，来呀！将这无赖拖下去打四十大板，再枷号一个月，不归还叶秀才金子，不许回家！”

李兴不敢再辩，只得挨了板子，又叫家人赔了叶敏九两七钱八金子，在县衙门口带枷示众一个月才回家。从此无脸见人，悄悄搬到别处去住了。

〔评析〕：叶秀才用一个小小的骗术，惩治恶霸，实在令人拍案叫绝。他这一手骗术，有其别出心裁的独到之处，他巧妙地利用数字游戏和谐音，让李兴有口难辩，自己招认，就是

九两七钱漆。因为“漆”与“七”谐音，故尔李兴到堂上承认留了叶敏“九两七钱漆”，而在县官，因为有了先人之见，便认为李兴承认抢了人家金子，只是数目差一毫，是“九两七钱七”。李兴“招承”之后，百般争辩，县令也只以为他为那一毫金子争辩，也就将错就错，重判李兴，使他不敢再辩。

如此妙术，只有秀才想得出。所以，说骗术是机智、智慧的结晶，此言不差。

111. 讹钱不成丢钱袋

江南一带，到处都有茶馆酒铺，走路的人累了随地便可找到喝茶、饮酒的地方，价钱也很便宜。

说清朝时候，有一家酒馆里来了一位客人，这人喝完酒匆匆地走了，却把钱袋丢在桌子下面的横撑上。跑堂的看见了，便拿起来，点了一下，里面有两枚银元，几十文铜钱，便收了起来。

一会儿，那客人回来找钱袋，跑堂的便拿出钱袋还了他。

不料客人一点钱袋里的钱便大叫道：“我这钱袋里有四十块银元，二百多铜钱，怎么只剩两块银元……。”

跑堂的一听也火了，说：“我好心把钱袋给你收起来，你反来讹我。”

客人说跑堂偷了他的钱，跑堂不服，两人便在店里吵起来，店里客人见二人吵架，不明究竟，不免说长道短。

这时，一位喝酒的书生走过去，拿过客人的钱袋看了看，又问客人道：“你的钱袋是放在哪里的？”

客人说：“就放在那桌子的这根撑上。”

书生拿起钱袋走到客人指的那桌子前，将钱袋放在桌撑上

问：“是放在这里吗？”

客人说：“就是放在那里的。”

书生说：“好吧！现在我来还你钱。”说着便从身上摸出三十八块大洋和二百文铜钱往客人的钱袋里装。这多钱一直把客人的钱袋装得满满的。装好后，问道：“你原来是这么多钱吗？”

客人满面笑容地说：“是的 是的 是这么多！”

书生将钱袋递给客人说：“请你按原来的样子放好。”

客人拿起圆鼓鼓的钱袋往桌撑上放时，却无论如何也放不稳，一松开钱袋便往下掉。

书生对看热闹的客人说：“你们看，装了这么钱的钱袋能放在桌撑上吗？”

看热闹的人都恍然大悟，不由哄然大笑起来。那客人羞愧得张口结舌，说不出话来。

书生对那客人说：“你说你的钱袋里有四十块大洋，二百多铜钱，而且还能搭在桌子撑上，看来一定不是这只钱袋了。既然这只钱袋不是你的，你不能拿走，还交店家保管吧。你的钱袋丢到哪里去了，你自己去别处找吧！”

书生说罢，将自己的钱收回，又把钱袋交跑堂保管。那客人只好灰溜溜地走了。

〔评析〕：对付讹人钱财的骗子，必要时可以以其人之道还治其人之身，让他讹不成，反赔老本。书生之妙计反讹，便用得恰到好处。

书生之计，看起来很简单，而其中却巧妙运用了形式逻辑中的反证法。即，首先假设客人的钱袋里有那么多钱，然后把钱数装好，因为这么多钱不能放在桌撑上，因而得出结论：钱袋里不可能有这么多钱，或这钱袋不是你的。又因为客人一口

咬定钱袋里有那么多钱，故尔，结论只能是：这钱袋是不你的。

逻辑推理即是说理、证明。所以，客人在书生证明钱袋不是他的以后，无话可说，同时也暴露了他讹人的本心。因此，此计妙在它的科学性，结论无可辩论，实乃巧心计的结果也。

112. 小妾巧计作正室

光绪年间，常州有位丁贡生，是个文才出众、足智多谋的人。他的千金小姐不仅人才出众，艳压群芳，而且能书会文，颇有其父家风。

安徽巡抚沈秉成是个好色之徒，听说丁小姐有才貌，便派师爷钱某为媒，要娶丁小姐为妾。

可是，钱某知通丁贡生读书之人，又有一定的身份，必不肯把女儿给人作妾。到了丁家，只说巡抚大人要娶丁小姐为妻。

丁贡生听了笑道：“人人皆知抚台大人姬妾满院，有金陵十二钗之称，怎肯娶小女儿为妻呢？”

钱某说：“传言皆是虚妄之谈。沈大人只因去年发妻去世，急待续弦。知令爱才貌双全，故委托钱某前来说媒，先生若肯答应，愿以千金为聘礼。”

丁贡生沉吟片刻，忽然说道：“即是抚台大人看得起小女，老夫岂敢不允？只是聘礼之外，须再要千金作衣饰之费。

钱某听得丁贡生张口只多要了一千两银子，并不算什么，便一口答应了。

亲事说好之后，丁贡生便按约定好的日子，亲自送小女乘船从常州去安庆成亲。沈秉成只派了一乘两人小轿码头来接，连个吹鼓手也没有。丁小姐一看这阵势，便知道沈巡抚一定是

娶她作妾的，不由得抱着父亲痛哭起来，说什么也不肯下船。

丁贡生劝女儿道：“孩子不要伤心，你的终生大事，为父早已安排好了。你到沈家后，只须按父安排去做，为父保你不为人作妾便是了。”

丁小姐听了父亲妙计，立即被涕为笑，便高高兴兴地下船上轿去了。

因为丁小姐是新娶的妾，巡抚自然倍加宠爱。况且，丁小姐的文才不比男子差，更是闺中粉黛无人可比。所以，沈巡抚办公务时也让她在旁协助，不重要的公文，听凭她和师爷去处理。

丁小姐虽如此受宠，又打听得巡抚确实死了正妻，尚未续弦，但一直闭口不提要作正妻之事。

一天，沈秉成收到一件朝廷发来的公文，打开一看，只见上面写道：

“据安徽巡抚沈秉成咨称：山东灾荒严重，百姓流离失所，殊深怜悯！其有继妻丁氏节衣缩食，典质钗环首饰，凑齐纹银一千两，由银庄汇到山东，清散发灾区云云。查救灾恤邻，古人所难，今出自妇女，尤为罕见。自应据情奏文，究应如何奖励，请旨示下！”

这是一件山东巡抚给皇帝请示文的副件，在这件公文的上边，还有一件皇帝圣旨的抄件，圣旨说：

“安徽巡抚继妻丁氏，给予‘东善好施’匾额，建坊表彰，钦此！”

沈秉成看见这两件公文惊得愣了半天，忙命人把师爷叫来，问道：“钱先生，本巡抚何曾给山东巡抚发过咨文？那丁姑娘又几时送一千两银子给山东赈灾的？本抚巡什么时候承为过丁姑娘为继室？这些事，这公文都是怎么搞的？竟让山东巡

抚呈报皇上 真是荒唐！”

钱师爷反复看了公文，才不慌不忙说道：“大人不必着急，事已至此，只好遵依皇上之命，建牌坊挂匾额就是了。”

巡抚焦急道：“这究竟是谁搞的鬼 是你吗？”

钱师爷说道：“大人，此事与在下无关。大人常让丁小姐协办公文，诚想，她还不能往山东发一封寻常公函吗？她汇银子给山东赈灾，也许真有此事。我想，当初娶丁小姐之前，曾骗她父女说是给大人作继室的，如今她用继室的名义作出事来 是要你承认她继室的名分呀！”

沈巡抚怒道：“刚娶的小妾 怎么轮到她作正室呢？”

钱师爷笑了笑说：“这‘继妻丁氏’四个字已经写进了皇帝圣旨，大人岂能不承认。再说建牌坊，立匾额会弄得尽人皆知 大人不认行吗？”

沈巡抚听了，才知中了丁小姐圈套，只得跺脚叹道：“这女子有如此智谋，竟逼得老夫无路可退。”

钱师爷笑道：“那丁贡生是骗得的吗？这是他给大人的回报啊！”

沈巡抚摇头叹道：“得个如此厉害的老泰山，以后的日子怕不好过了！”

〔评析〕：在封建社会，良家女子被骗去给人作妾是常有的事。便是在今天，被已婚男人骗了爱情以致肉体的女人也有不少。丁小姐巧计作正妻的事，对有着相似的女人或许有一定的启发。便是从一般女人防骗的角度，也有一定的启迪作用。

丁氏父女之计，是以骗对骗。起初，丁贡生便料定钱某“正室”之说是骗局，但巡抚势大，一个贡生又无力抗拒，明知他要娶妾，又不得不从。当时多要了一千两银子，说明丁贡生已有成竹在胸。后来竟巧妙地弄假成真，用圣旨逼巡抚认了

氏作正妻，真妙计也。

观当今之女，一旦受骗，唯有哭泣，谩骂而已。若能开动脑筋，想出个妙计，惩治一下骗色之徒，岂不令人拍手称快？

113. 清官巧断赔偿案

大清光绪年间，有个叫鸣泰的满州人在某县作县令。

一天，一位当地富绅扭着一位樵夫到县衙来打官司。

富绅一上堂便气势汹汹地说：“我正在街上走路，这个乡下佬挑担柴横冲直撞，把我的眼镜打破了，我要他赔，他不肯赔。请老爷评评理。”

鸣泰问樵夫说：“你是怎么打破了他的眼镜？为什么不赔他？”

樵夫说道：“大老爷，我挑着柴在街上，街上人多拥挤，不料柴枝误撞掉他的眼镜掉在地上摔坏了。”

鸣泰说道：“既然承认碰掉了他的眼镜，就该赔他才是。”

樵夫哭丧着脸说：“不是我不愿赔，我答应将这担柴赔他，他不要，非要我赔他八块银洋不可。我一个打柴人，还要养活一家老小，哪有那么多钱赔他？这一担柴才卖得两百个铜钱啊！”

鸣大泰见樵夫衣衫烂褛，面黄肌瘦，情知他所说是真，便转而劝富绅说：“老先生就吃点亏吧，你瞧他这样穷，到哪里去弄八块银洋赔你呢？”

富绅有钱有势，却不通情理。见知县如此说，便横蛮地说道：“他有钱没钱我不管，我只要他赔我眼镜，不赔不行。”

鸣泰心里十分生气，但是心想，为这点小事不值得惹富绅，他有钱有势，闹翻了以后定有麻烦。可这樵夫分明赔不

起，怎么能硬判他赔钱呢？

鸣泰沉吟了一会，问樵夫道：“你可认识字吗？”

樵夫说：“小时读过几年书，识得几个字。”

鸣泰便走到里间写了一个纸条，又拿出二百铜钱交给樵夫说：“这担柴我买下了，这是给你的钱。你拿这张条子到街上隆盛钱庄替我取八块大洋来赔他眼镜。”

樵夫感激地说道：“我打破了他的眼镜，怎么好让老爷代我赔钱？”

鸣泰说：“不要紧，你以后多送几担柴给我就是了。”

富绅坐在那，听说知县要替樵夫赔钱给他，却动也不动，心想：不论谁出钱，只要赔了我眼镜便行。

鸣泰送樵夫出门，还大声吩咐道：“看清楚上面的字，不要跑错了地方。”

樵夫出了大门，打开纸条一看，上面写的是：火速回家。樵夫喜出望外，放开大步便出城回家去了。

富绅在知县大堂上坐到天快黑了，还不见樵夫回来。鸣泰也假装着急，又是派衙役去钱庄打听。结果钱庄说樵夫并没有来，想是逃跑了。

鸣泰只好叹息着对富绅说：“这乡下佬真正狡猾，老先生回去，等本县抓到他，一定重重办他。”

富绅无奈，只好悻悻而去。

[评析：]对于作地方官的来说，当地大户乡绅是最难惹的。而鸣泰怜惜百姓，又不惹富绅，虽略施小计，但也十分精彩。

此计之简单，勿用评说，但为官者在处理民间纠纷上能有此良策者怕不会多。因此，仔细品味，不无益处。

114. 知县诈断糊涂案

光绪年间，有个山东人孙佩侃兰，少年中举，被派到安徽合肥作县令。他办事果决，善于侦破疑难案，合肥人称他为“孙青天”。

这天，孙县令走在路上，碰到一位中年妇人拦轿喊冤。孙县令下轿询问，原来这妇人确有冤情。

这妇人乃是安徽庐江县人，嫁在本县一富户家中。因丈夫不务正业，她公公临死前，将家中积攒下的几千两银子交给她，说：“你要好好守住我一生辛苦攒下的这点钱，不要让我那不肖儿知道。他知道了，就会乱花掉。”

这妇女有个弟弟，因为家里穷，给人当佃户。他知道姐姐手里有钱以后，就哀求姐姐借给他开店。妇人因是同胞兄弟，就把几千两银子全部借给他，也没有要借据。过了几年，妇人的儿女长大，办婚事要用钱了，便去向弟弟要钱。谁知弟弟竟一口否认借过姐姐的钱。妇人因无借据，在本县告状也告不准，只好坐在家里号哭。

后来，有人告诉她说合肥县孙县令善断疑难案，她便到合肥来了。

孙县令听了笑道：“我合肥县令只能管合肥县的事，你庐江县有案子自有庐江县的县令去管。我不能插手外县的案子。”

妇人苦苦哀求说：“庐江县是个昏官，我告了几次他都不接。我知道老爷是清官，才来找老爷的。”

孙县令见妇人确实可怜，就细问了借钱的经过和她兄弟的姓名住址，然后胸有成竹地说：“你先回去，我去帮你讨回这

笔债。”

孙县令回到县衙，命人从监狱中提出两名轻罪犯人，吩咐道：“本县让你们去帮忙办一个案子，干得好，我减你们的罪。若是逃跑了，抓住后罪加一等。”

两个犯人领了命令便走了。

这天，告状的妇人的弟弟的店铺里，来了一个衣衫华丽的商人。进门后象是熟人一样和妇人的弟弟打招呼，谈生意。正谈之间，一个蓬头垢面的犯人突然跑进店来，紧接着便见几名衙役追过来，大叫着：“抓逃犯！抓逃犯！往这边跑了！”

衙役追进店里，很快抓住了那个蓬头垢面的逃犯。一见那衣衫华丽的人，便一把抓住说：“原来你也逃到这里来了？”

衣衫华丽的人指着弟弟说：“他是我主人，我怎么不能来？”

衙役不由分说：“把两名逃犯抓住，带回合肥县去了。”

过了几天，妇人的弟弟被传到合肥县，他一进大堂，原先在他店里被抓的两个逃犯便指着他说：“他就是窝家，我们抢的银子都放在他家。”

妇人的弟弟一听愣了，忙分辩说：“老爷明察，我并不认识这两个人。”

逃犯骂道：“你这没良心的，几年前你给人家当长工，不是我们给你钱，你凭什么开店当老板？现在我们在牢里吃苦，你想不认我们，把钱独吞吗？”

孙县令一拍惊堂木，反指着妇人的弟弟说：“人证就在面前，还不肯招？”

妇人的弟弟急得大喊道：“冤枉呀！大老爷明察！小民起初是给人当长工，可开店的本钱是我姐姐家的，我姐姐亲手借给我的。老爷不信，可传我姐姐来对证。”

孙县令道：“胡说！你姐姐岂肯将她家的钱借给你开店？”

妇人的弟弟见县令不信，一着急，便把当初姐姐怎样继承公公的银子，他怎样去向姐姐借银子的经过一五一十说了个一清二楚。

孙县令便传妇人到堂作证。

姐姐到了堂上，指着弟弟说：“我没借钱给你，就说借给你，没借据老爷也不会相信的呀！”

弟弟见姐姐不肯说，便跪在地上哀求道：“千怪万怪，都怪弟弟昧了良心，事已至此，求姐姐救我一救。只要不让我吃官司坐牢，我情愿连店带本利全给了姐姐。”

妇人听到这里，便将借钱经过说了一遍。

孙县令听了笑道：“既是这样，你的店应当归还你姐姐。你经营了这几年，由你姐姐酌情给你辛苦费。”

妇人终于讨回了银子，弟弟落得个赖账的名声，再无脸见人。

[评析]：官吏断案要凭证据，没有证据的糊涂案实在难判。然而孙佩兰之巧计，断清了一件糊涂案。因此，他虽仅做过七品县令，却能名留青史，为人传诵。

此计之妙在于，他虽用诈骗的方法骗得口供，而妇人的弟弟却抓不到他的把柄。可见用计破案，不能让人看出破绽，抓住把柄。其中机智与妙算，自不待言。

115. 砸珍珠骗子上当

清朝光绪年间，苏州聚宝堂当铺刚开门不久，就有一位留八字胡的中年顾客走进店门。只见他从怀里掏出一个红绸包裹，慢慢打开，拿出一颗珍珠，往柜台上一递，说道：“这颗

珍珠 当一百两银子。”

柜台上大师傅名叫王茂安，他接过珍珠一看，喝！真是世间少有大珍珠！当一百两银子，没啥可说的！王师傅当即收下了珍珠，吩咐伙计开当票、兑银子。八字胡拿了银子，笑咪咪地走了。

在一旁观看的小伙苏小安，虽然学生意时间不长，但为人精明细心。他走到王师傅面前说道：“王师傅！你可仔细看看这颗珍珠是不是假的？”

两个大伙计笑道：“王师傅看过的珍珠还会有假？”

王师傅也自信地说：“我吃当铺这行饭几十年，看货还从来没走过眼。你怎么问这话 难道你认识此货吗？”

苏小安说：“我只是觉得那人神色不对，来时有些忐忑不安的样子 出店时一付喜出望外的样子。”

王师傅听小安说得有理，便拿起珍珠仔细看起来。要说这颗珍珠，谁看也要说是真的。可看来看去，倒底被王师傅看出了破绽。最后一鉴定，果然是颗假的。王师傅惊得出了一身冷汗，气得直想一头撞死。他给人当了几十年伙计，到如今依旧是个穷人。店里规矩，经谁手的货出了事儿，谁要赔钱的。要王师傅赔这百两银子，他卖锅砸铁也弄不到呀！王师傅受此打击，顿时像傻了似的，再也没说一句话，下班后闷闷不乐地走了。

小伙计苏小安吃过晚饭后，不放心王师傅，便到王家探望，一进门便听得师母大哭小叫的，象死谁了一般。一问才知道，晚饭也没吃，王师傅要上吊自尽，正闹得不可开交。

苏小安急忙劝道：“王师傅不要着急，咱们一起想个办法 不信有过不去的难关。”

王师傅说：“小安，你不用安慰我，一百两银子不是小

数 我怎么赔得起呀！”

苏小安说：“师傅，我有办法叫那骗子自己把银子送回来……”。

王师傅一听小安的办法，当真有点希望，便破涕为笑，商量如何行事。

第二天，几个伙计凑了点银子，在苏州有名的松鹤楼定了几桌酒席，请全城当铺师傅前来赴宴。

酒过三巡，王师傅面带愧色地拿出红绸子包裹的假珍珠，让家看了看说：“各位同仁，我王某干这行几十年，不曾想昨天走了眼，被骗子以假充真，骗走了一百两银子。今天特请诸位来看一看这颗假珍珠，它和真货一模一样……”。

客人都知道王师傅是地道的行家，连他也蒙得过的假货一定造得十分逼真，于是便围过来观看、评议。其他饮酒的客人听说，也围过来观看，一时间来了不少人来。

突然，苏小安拿出一只小锤子，将假珠砸得粉碎，说：“为了让这假货不再转出去坑害别人，今天当众砸了。”

客人一见他们一百两银子买的假珍珠砸了，都拍手叫好。很快，聚宝堂当众砸假货的事便传遍了苏州城。

到了第四天头上，突然见那八字胡客人又来了。他一手递上当票，一手递上一百两银子说：“来赎珍珠！”

王师傅接过当标和银子，狠狠地盯着八字胡，半天没作声。

八字胡见王师傅不说话，便冷笑道：“听说你们把我的珍珠砸了，还说是假货？我那颗珍珠仍是祖传的宝贝，要值两千两银子。你们没了珍珠，就得赔我两千两银子，少一分也不行！”

王师傅还是不说话，两眼里冒怒火，直想跳出去抓住骗子

狠狠揍他一顿。这时，苏小安拿着一个红绸包走过来说：“你的宝贝在这里，给你拿去吧。那天在松鹤楼砸的，是一颗一文不值的假珠子。”

骗子一听这话，知道上了当，一把抓过红绸包裹，灰溜溜地跑了。

〔评析〕：人们经商作事，难免上当受骗。受骗之后，如何设计挽回损失，是件很难的事。正是为此，小安引诱骗子回店讹诈的计谋，确实值得学习借鉴。

苏小安的巧计，准确地把握住骗子的不厌反复骗的心理，根据当铺买卖的特点，故意留一个大漏洞引诱骗子上钩——当铺收人家的货，有一定的押池期限，在当期内不得将货转卖或销毁。而苏小安当众砸珍珠之后，骗子便以为有了讹诈当铺的机会，所以很快便来赎当。不料，骗子精明太过，反中了苏小安圈套。

116. 巧激小童骗一醉

有个谢某人嗜酒如命，一天，朋友请他赴宴，便乘兴而去。谁知朋友家里穷，买不起多少好酒，未开宴之前，朋友先告诉为客人斟酒的小童，让他给每位客人只斟半杯。

谢某每次只饮半杯，觉得不痛快，便借出去解手之机，用纸包了一块土块，把小童叫上去，悄悄塞给他，还说：“我有肝病，不能多喝酒，我给你几文钱，求你少给我斟些酒，不要让我喝醉了。”

小童接过纸包，背过脸去打开一看，哪是什么铜钱？小童痛恨谢某欺骗他，再斟酒时，别的客人仍斟半杯，单单给谢某斟得满满的。谢某因此才得畅饮，喝得大醉。

· [评析]：一般人遇到谢某的情况，都会想到贿赂小童能多喝酒。可是谢某却故意给土块，说不能多喝。结果小童中了圈套，还故意让他多喝，岂不知，正中了解某下怀。骗术虽小，也见得谢某心机之巧。

117. 小偷骗大盗

某甲因跛足，无可事事，不免干些小偷小摸的事。有一次，跟两个大盗去一家富人家里偷盗。三人登上屋顶，揭开屋瓦在屋顶上打了一个洞。两个大盗用绳子把某甲坠下去，某甲便在人家屋里翻箱倒柜，捡好东西放入一只柜里，让两个大盗系上屋顶。这样连续系上去三只柜。等到大盗第四次坠下绳子时，甲暗自思忖道：“这次把柜系上去以后，他们要是丢下我走了，可怎么办呢？”想到这里，便自己钻入柜中，让二盗系上。

两个大盗把第四只柜系上来后，果然商议说：“东西够多了，不如咱们拿走。如果把他系上来，他一定要多分，不如丢下他算了。”于是，大盗便抬着偷来的东西下房出村，直往荒里跑去。

一边走，两个大盗还自以为得计。一个说：某甲一向狡猾，今天倒被我们两个卖了。”

一个说：“只怕这会儿已经见到主人了。”

一边说，二人一边高兴得大笑起来。却不知，他们费尽九牛二虎之力抬的大柜里边，某甲正躺在里边睡觉呢。

走了半天，两个大盗累得走不动了，坐在路过休息。某甲在柜里估计天快要亮了，又听得远处村舍里有人说话的声音，便在柜里大声叫道：“强盗劫持我了！”

两个大盗吓得慌慌张张地跑掉了。甲便顶开盖出来，把东西全部拿回自己家里。

〔评析〕：小偷骗强盗，本无正义可言。不过，我们可从他们的互相欺骗之中，看到这一类人物的狡诈和丑恶。他们既使是一块偷盗时，仍旧各怀异心，尔虞我诈。

其实人世间的不仅仅小偷无赖如此，一些道貌岸然的正人君子又何尝不是如此呢？有道是，害人之心不可有，防人之心不可无。懂得这个道理，也许会少受许多诈骗。

118. 慧眼识骗局

一九九二年八月的一天，天气热得象着了火。邵阳市西区区区长刘路贤正在办公室紧张地工作。突然，一声“刘区长”打断了他的思路。刘区长抬头一看，来人似曾相识，却又叫不出名字。

“刘区长，广州一别两年过去，你还是那么年青，一点也不显老呀！”

刘区长听得这句话，立刻打开了记忆之门。这个人叫邱浩贻，是晚阳县劳动服务公司经理。两个前，带他去广州去见港商……

刘区长急忙让坐，倒茶，寒暄、叙旧之后，邱浩贻说出了来找他的目的。

香港金利来有限公司董事长陈义达先生之女陈娜玛，为表达对家乡湖南的赤子之心，要在湖南投放巨资，兴办经济、文化、科技和第三产业。目前已与某商业开发公司签订投资两亿元的合资意向书，其中六千万元用于修建“玛丽大厦”，一亿四千万元用于兴建“中港合资科技开发有限公司”。还与某电

影制片厂签订贷款六千万元修建“影视娱乐大世界”大楼和投资六千万元修建商业文化大厦两项协议书。和 1184 厂签订了一次性捐献一亿元的协议书。

刘区长听着，眼睛放亮，脸上闪光。没想到赫赫大名的金利来公司老板竟然是湖南人，这可是个大财神。邵阳西区搞开发，还急需资金，这可是雪里送炭啊！

“刘区长！我和你是才朋友，今天来就是要向你引荐陈娜玛小姐，不知你意下如何？”

刘区长沉思了一会儿，说：“感谢你为我区引进外资牵线搭桥。事成之后，我将按邵阳市委、市政府的文件规定，给你酬劳。”

于是，刘区长亲自出马，在邱浩贻陪同下，把陈娜玛小姐从晚阳金山宾馆请到邵阳最高档次的白公城宾馆，包了 301 房的高级套房。

陈娜玛小姐便在这套高级房间里接待邵阳西区的领导和晚阳来的陪同人员——邱浩贻和她的老哥马正雄。寒暄过后，便一块愉快地搓麻将。据马正雄介绍，她不跳舞，也不好外出游玩，单单喜欢麻将。她走到哪里，主人都要挑选麻将高手，陪她尽兴。据说，陈小姐打麻将只能赢，不能输，输了就生气、发火。因此，陪伴打麻将的人就只有输。当然，输几千几万也是求之不得的。你要招商引资，就必须有陪吃喝，陪跳舞、陪赌博、陪钓鱼、陪玩女人等项目。谁不这样做，谁就要得罪合作伙伴，谁就无法引进资金，也就建不成开发区，谁就无能，就得下台。

陈娜玛小姐一心一意只管玩麻将，洽谈投资的事，全权委托表哥马正雄。

在 301 隔壁的小会议室里，区长刘路贤率领区委张副书

记、区计委主任、财政局长等人和马正雄拉开架势，正式谈判。陈小姐只是偶尔出来走走。

马正雄听了刘区长关于投资条件的汇报，便表示愿意投资五千万兴建鸡蛋粉厂等五个项目。正在这时，陈小姐从 301 房走过来，对马正雄说：“表哥，把我裙子的拉链拉上！”话音未落，便把袒露的脊背对准马正雄。

马正雄一面为她拉上拉链，一面又提投资需要的条件。陈小姐一挥手制止了马正雄，对刘区长说：“别啰嗦了！刘区长他们不就是需要钱吗？再增加一亿元就是了。”

不等人们从惊愕中醒悟过来，陈小姐又回 301 去打麻将了。

刘区长看到这一幕，不由心中暗升疑团：哪有这样的投资者？这不是扔钱吗？

吸了几口烟，刘区长忽然想起一连串的事：她不像大老板那样，抽烟不抽 555，只抽“笑梅”，“笑梅”烟是邵旭所产，每包只 2 元。一个亿万富翁的小姐，怎么吸这种低档烟？

在安排陈小姐住 301 时，宾馆总服务台的小姐让客人出示身份证。可陈小姐既没有回乡证，也没有护照，甚至连一张名片也没有，说是在火车上被小偷扒走了……

她不说粤语，也不说普通话，也不说土语，让人听不出究竟是什么口音。

她爱吃辣椒，餐桌上没有辣椒就吃不下饭，这和普通湖南人一样。甜水里泡大的娇小姐，怎么会有这些习惯呢？

为了充分了解，会议结束后，刘区长又暗中向宾馆服务员了解到，她还向服务员索要洗发膏，服务员送去的牙刷、牙膏，她都收进袋子里。服务员还发现，她用的口红，是一元多一支的劣等品。还有人反映，她戴的手表、项链、耳环、帽

子，穿的衣裙，都是廉价品。逛商场时，也只捡便宜货买。对一条 70 元的连衣裙，她连声说：“太贵！太贵！”

刘区长反复考虑，总觉得陈小姐的这些生活习性和一个开口就是一亿元的投资者反差太大。因此，他悄悄找到邱浩贻，把自己的疑问告诉了他。

邱浩贻听了他的话后哈哈大笑，笑罢说道：“刘区长，你多虑了。陈小姐确实是个性情特殊的人，不过，她这人还是真的。她祖籍湘潭，旧年嫁给陈义达先生的长子，一九五七年去香港定居。后来，陈义达的长子去世，就把她收为义女，她也没再嫁人。陈义达先生有八百亿元资产，其中给她三十亿，要她回湖南老家投资。你知道，我是个稳当人，既然我给你介绍来的，决不会把你往水里推。刘区长！你就放心大胆地干吧！”

刘区长的心情确实很微妙。他害怕有假，更希望是真。如果是真，一次引进资金一亿五千元，不要说搞建设，单是转手贷出一亿元，每月利息就有三百万元。天下哪有这样的好事？不干，错过了良机，那才蠢呢！

不久，双方已经就一亿五千万投资的项目达成协议，只等签字生效。

陈小姐不肯草草签字，她要举行盛大的签字仪式，市长要出面，记者要录相，要上报上电视。她说，从身上掏出几张彩色照片，仍到刘区长面前说：“没有别的要求，就象这样办。”

刘区长一看，这是陈小姐和她表哥马正雄在几个地方举行签字仪式的留影。其中最气派隆重的有：“香港金利来有限公司陈义达先生之女陈娜玛小姐、××科学技术协会、××农业科普开发公司合资意向书签字仪式”、“中港合作金花养殖加

工有限公司意向协议书签字仪式”、“香港金利来有限公司陈娜玛女士、××电影制片厂共建影视娱乐大世界意向书签字仪式”……

刘区长灵机一动说：“啊！电影厂的厂长是我在党校的同学，他能做到的，我也能做到。我打个电话，问问他是怎么办的。

说着，抓起桌上的电话打通了电影厂：“喂！老同学！祝贺你引进六千万元外资，共建影视娱乐世界啊！”

“还不是一纸空文，一分钱也没呀！”

“别急嘛 耐心等一等吧！”

刘区长嘴里说着，眼却注视着陈小姐。可惜，她脸上没有一丝一毫的异样！

虽然已经知道了市长一定不会来的，刘区长还是郑重宣布：“签字仪式下午举行！”

下午的签字仪式，市长没有来。而签字仪式以后陪陈小姐打麻将的人里边都混进了两个公安局的人。

第二天，陈小姐提出，她有个干亲在新邵县陈家堰乡茅坪村，要求区里派车送她去看一看。

刘区长答应，又派何主任、李副局长陪同前往。陈小姐的干亲叫周明月。去年三月，周明月去广州看望在广州音乐学院上学的女儿小燕，住在建筑招待所。她见同住一房的陈娜玛小姐几顿没吃饭，脸色憔悴，就问她为什么不吃饭。陈小姐说，她的钱、证件全部被小偷扒了。周明月慷慨地掏了七十块钱，让她去吃饭。陈娜玛吃饭回来，恢复了精神，她告诉周明月，她父亲是香港的四大资本家之一，她是一九五七年父亲接去香港的。这次回内地是来投资生意的……

这时，周明月正为大儿子准备婚礼，陈娜玛掏出六百元钱

给干儿子作贺礼，说过几天还要来道喜。

回到白公城宾馆，陈娜玛对邱浩贻说：“我干儿子要结婚，我事先不知道，来时没准备，为了表示做干妈的一份心意，我要向区政府借款五千元，作为干儿子的结婚礼金。你替我向区长提出，日后由我归还，好吗？”

邱浩贻一时陷入十分尴尬的境地。一个投资一亿五千万的大老板，竟向对方开口借款，实在无法开口。如果不说，她一生气走了，不但西区拿不到一亿五千万，自己作为中介人的六百万回扣也吹了。他踌躇再三，反复比较，还是悄悄地跟刘区长说了。

刘区长听了只点头，没有说借，也没有说不借。

邱浩贻又说：“我和玛丽小姐、马正雄先生明天早晨就要走了。你们市政府的文件规定，我应该提取六百万的介绍费，你看是付给现款，还是给个转帐支票？”

刘区长看看表，已是午夜十二点。他说：“你别急，我等下回答你。”

一个钟头以后，城北派出所所长曾跃华带领几个人敲开了白公城宾馆 301 房门。

“深更半夜的，你们这是干什么？”陈娜玛语气逼人地问。

“对不起！我们是城北派出所的户籍民警，要检查住宿旅客的身份证，请你配合。”

进入房间以后，曾跃华说：“陈小姐，请出示你的身份证！”

“丢了！”

“什么时候丢的？”

“三个月前，在邵阳火车站！”

“回乡证呢？”

“也同时丢了！”

“你向公安机关报案了吗？”

“没有！”

“没有回乡证，怎么回香港？”

“我老了，不想再回香港。”

“你的回乡证有效期多久？”

“两年！”

“回乡证什么颜色？”

“红色！”

“上面记载什么内容？”

“我不愿意回答你的这些无聊的问题，夜深了，我要休息。”

“陈小姐，你家住在香港什么地方？”

“金利来有限公司嘛！”

“公司在香港什么地方？”

“九龙等地。你们去过香港吗？知道香港什么样子吗？”

陈娜玛说着便发起火来，又扬言不在邵阳投资了，但是，公安人员从这几句简单地问话中已经找出肯定的答案：她不是香港大亨的女儿。

那么，她究竟是什么人呢？

邵阳市西庄公安局经过多方调查，终于找到了“海外巨商女儿”陈娜玛的真身：

此人真名叫马白娥，现年 54 岁，汉族，小学文化。湖南湘潭县中路铺区马家乡金虎村人，户口在广东省罗家渡小水煤矿京剧团。一九五八年因重婚罪被判刑一年，一九八三年因诈骗被福建上杭县人民法院判处有期徒刑七年。后保外就医，在保外就医及刑满后，一直流窜在外，继续搞婚姻诈骗。

从一九九二年六日至八月十二日，她和主要帮手马正雄在四个地市、十二个单位，先后签订意向书、协议书十三份，总金额九亿八千零二十万元人民币。

这位做了五十八天“海外巨商女儿”的马白娥终于被送到了湖南省妇女劳教所。

多亏了邵阳西区刘区长识破了骗局，为他们，也为不知多少单位挽回了不可估量的经济损失。回过头来再看看那些为陈娜玛花费巨额招待费、馈赠的单位，也实在令人可悲。

〔评析〕：骗子行骗如同演员登台唱戏，总是要伪装一番的。然而人们看戏时心里都明白演员是化了妆的。其实，骗子伪装得再好，和真的总不一样，只要细心观察，便不难识破。你看，刘区长从陈娜玛的出奇的大方中，立刻暗生疑团，这确实是符合逻辑的。从陈的吸烟也可以看出问题，还有身份证、牙刷、牙膏等等，都有蛛丝马迹可寻。从这些细小的事情上可以识破骗子的真伪，其实并不难。所以说独具慧眼，也不是比一般人高明多少，只是不要利令智昏，保持清醒的头脑，任何人都能做到。