

# **Vorbereitungslehrgang auf die Abschlussprüfung für die Ausbildungsberufe:**

**IT-Berufe**

**Wirtschafts- und Sozialkunde**

**Lösungen**

**Abschlussprüfung  
Sommer 2018**

<b>Lösungshinweise Wirtschafts- und Sozialkunde</b>		
1. GRUNDLAGEN, RECHT		
a) Personal(-abrechnung), (Sozial-)Versicherungen, Arbeitsrecht, Ausbildung		
Aufgabe 1.	3. Wi17, III	4
Aufgabe 2.	4. Wi 17, III	3
Aufgabe 3.	6. Wi 17, III	2
Aufgabe 4.	7. Wi 17, III	a) 2, b) 4, c) 1, d) 2, e) 3
Aufgabe 5.	13. Wi 17, III	2
Aufgabe 6.	14. Wi 17, III	1, 3
Aufgabe 7.	15. Wi 17, III	2
Aufgabe 8.	17. Wi 17, III	3
Aufgabe 9.	3. So17, III	5
Aufgabe 10.	4. So17, III	2
Aufgabe 11.	8. So17, III	5
Aufgabe 12.	9. So17, III	1
Aufgabe 13.	11. So17, III	5
Aufgabe 14.	14. So17, III	3
Aufgabe 15.	3. Wi16, III	2
Aufgabe 16.	7. Wi16, III	2
Aufgabe 17.	17. Wi16, III	3, 4
Aufgabe 18.	18. Wi16, III	4
Aufgabe 19.	3. So16, III	3
Aufgabe 20.	4. So16, III	6
Aufgabe 21.	5. So16, III	30.11.2016
Aufgabe 22.	7. So16, III	3
Aufgabe 23.	8. So16, III	2
Aufgabe 24.	11. So16, III	4
Aufgabe 25.	13. So16, III	a) 4, b) 2, c) 3, d) 5, e) 1
Aufgabe 26.	12. Wi15, III	246,00
Aufgabe 27.	13. Wi15, III	1
Aufgabe 28.	14. Wi15, III	4
Aufgabe 29.	5. So15, III	4
Aufgabe 30.	6. So15, III	3
Aufgabe 31.	9. So15, III	2, 5
Aufgabe 32.	10. So15, III	5
Aufgabe 33.	11. So15, III	5
Aufgabe 34.	2. So15, III	5
Aufgabe 35.	25. So15, III	2
Aufgabe 36.	6. Wi14, III	1, 5
Aufgabe 37.	16. Wi14, III	2
Aufgabe 38.	17. Wi14, III	1
Aufgabe 39.	20. Wi14, III	2
Aufgabe 40.	6. So14, III	3,4
Aufgabe 41.	7. So14, III	21
Aufgabe 42.	8. So14, III	a. 6, b.5, c.2, d.1, e.4, f.3
Aufgabe 43.	9. So14, III	3
Aufgabe 44.	10. So14, III	1, 3, 8
Aufgabe 45.	13. So14, III	5
Aufgabe 46.	15. So14, III	4
Aufgabe 47.	16. So14, III	5
Aufgabe 48.	1. So14, III	5

Aufgabe 49.	2. So14, III	4
Aufgabe 50.	3. So14, III	2, 3, 4
Aufgabe 51.	4. So14, III	1, 5
Aufgabe 52.	4. Wi13, III	2
Aufgabe 53.	6. Wi13, III	1
Aufgabe 54.	7. Wi13, III	2
Aufgabe 55.	9. Wi13, III	3, 5
Aufgabe 56.	10. Wi13, III	5
Aufgabe 57.	12. Wi13, III	1
Aufgabe 58.	13. Wi13, III	2, 5
Aufgabe 59.	18. Wi13, III	3
Aufgabe 60.	21. Wi13, III	4
Aufgabe 61.	22. Wi13, III	3
Aufgabe 62.	8. Wi12, III	3, 5
Aufgabe 63.	10. Wi12, III	3, 5
Aufgabe 64.	1. So12, III	2, 6
Aufgabe 65.	2. So12, III	4, 5
Aufgabe 66.	3. So12, III	2
Aufgabe 67.	1. So13, III	3; 6
Aufgabe 68.	4. So13, III	2
Aufgabe 69.	5. So13, III	2
Aufgabe 70.	7. So13, III	5
Aufgabe 71.	5. So12, III	1, 3, 6
Aufgabe 72.	6. So12, III	2
Aufgabe 73.	7. So12, III	1
Aufgabe 74.	8. So12, III	3, 4
Aufgabe 75.	9. So12, III	2, 3, 5
Aufgabe 76.	13. So12, III	5
Aufgabe 77.	14. So12, III	a.5, b.18
Aufgabe 78.	15. So12, III	1, 4
Aufgabe 79.	18. So13, III	3
Aufgabe 80.	17. So12, III	4
Aufgabe 81.	18. So12, III	02, 06, 07, 08
Aufgabe 82.	22. So12, III	1, 3
Aufgabe 83.	1. Wi11, III	a) 4, b) 2, c) 1, d) 3, e) 4, f) 3
Aufgabe 84.	2. Wi11, III	5
Aufgabe 85.	3. Wi11, III	1, 4
Aufgabe 86.	4. Wi11, III	2
Aufgabe 87.	10. Wi11, III	4
Aufgabe 88.	14. Wi11, III	1
Aufgabe 89.	15. Wi11, III	16.12.2011
Aufgabe 90.	20. Wi11, III	a) 4, b) 1, c) 2
Aufgabe 91.	11. So11, III	2
Aufgabe 92.	12. So11, III	4, 7 oder 5, 7
Aufgabe 93.	13. So11, III	6
Aufgabe 94.	14. So11, III	3, 6
Aufgabe 95.	15. So11, III	4
Aufgabe 96.	21. So11, III	a) 2, b) 3, c) 1
Aufgabe 97.	23. So11, III	1, 2, 6
Aufgabe 98.	24. So11, III	3
Aufgabe 99.	25. Wi10, III	2

Aufgabe 100.	2. So09, III	1, 2
Aufgabe 101.	6. So09, III	3
Aufgabe 102.	7. So09, III	3, 6
Aufgabe 103.	8. So09, III	a) 1, b) 2, c) 3, d) 3
Aufgabe 104.	12. So09, III	a) 15.12.09, b) 31.05.10, c) 31.03.10
Aufgabe 105.	6. Wi15, III	2
b) (Rechts-)Grundlagen, Unternehmensformen, Kaufvertrag		
Aufgabe 106.	21. Wi 17, III	
Aufgabe 107.	26. Wi 17, III	
Aufgabe 108.	23. So17, III	2
Aufgabe 109.	24. Wi16, III	2
Aufgabe 110.	26. Wi16, III	5
Aufgabe 111.	23. So16, III	01.01.2017
Aufgabe 112.	24. So16, III	3
Aufgabe 113.	24. Wi15, III	5
Aufgabe 114.	19. Wi15, III	4
Aufgabe 115.	23. Wi15, III	1
Aufgabe 116.	2. Wi11, II	<p>ca) 2 Punkte            Die Server-Discount GmbH befindet sich im Lieferverzug, da sie erst am 25.10. und nicht wie vereinbart am 22.10. geliefert hat. Zudem hat sie die Ware nicht wie vereinbart an die BBS Astadt geliefert.            cb) - Datum fehlt            - Lieferdatum falsch            - Lieferanschrift falsch            - Preis wird im Lieferschein nicht genannt            - DIN 5008 nicht erfüllt - u. a.            cc) 4 Punkte, 4 x 1 Punkt            -- Datum fehlt            - bei Warenwert Rabatt addiert (Folgefehler nach Warenwert werden nicht gesondert als Fehler anerkannt.) - Rechnungsnummer fehlt            - USt.-ID oder Steuernummer fehlt            - DIN 5008 nicht erfüllt (wenn in cc) nicht bereits genannt),            - u. a.            cd) 25.10.2011 ce) 2 Jahre            cf) - Sachmangel, versteckter Mangel, der innerhalb der Gewährleistungfrist auftritt. - Die Edu-IT GmbH muss den Mangel unverzüglich nach Entdeckung melden.</p>
Aufgabe 117.	26. So15, III	3
Aufgabe 118.	23. So15, III	a) 4, b) 5
Aufgabe 119.	19. So15, III	1
Aufgabe 120.	17. So14, III	3
Aufgabe 121.	20. So14, III	a. 4, b.1, c.2
Aufgabe 122.	25. So14, III	5
Aufgabe 123.	26. So14, III	5, 6
Aufgabe 124.	5. So14, III	4
Aufgabe 125.	17. Wi13, III	2, 3
Aufgabe 126.	24. Wi13, III	3, 6
Aufgabe 127.	18. Wi12, III	4
Aufgabe 128.	17. Wi11, III	1, 2
Aufgabe 129.	18. Wi11, III	1

Aufgabe 130.	25. So17, III	2, 5
Aufgabe 131.	24. So17, III	4
Aufgabe 132.	13. Wi10, III	5, 7
Aufgabe 133.	14. Wi10, III	5
Aufgabe 134.	2. So11, III	4
Aufgabe 135.	4. So11, III	1
Aufgabe 136.	5. So11, III	1, 2
Aufgabe 137.	8. So11, III	4
Aufgabe 138.	20. So09, III	2,3
2. ARBEITSSICHERHEIT		
Aufgabe 139.	9. Wi 17, III	
Aufgabe 140.	3. So15, III	2
Aufgabe 141.	24. Wi12, III	a) 3, b) 4
Aufgabe 142.	21. So12, III	a. 06, b.04, c.08, d. 09
Aufgabe 143.	21. Wi11, III	2
Aufgabe 144.	7. So11, III	3, 5
Aufgabe 145.	22. So11, III	1
Aufgabe 146.	19. So09, III	3
Aufgabe 147.	23. Wi11, III	3
3. ORGANISATION, GESCHÄFTSPROZESSE		
Aufgabe 148.	4. So14, II	<p>aa) 4 Punkte (2 x 2 Punkte)            Stabliniensystem, Mehrliniensystem</p> <p>ab) 6 Punkte, 3 x 2 Punkte</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Stelle Bereichsleiter neu</li> <li>- Sechs Stellen werden eingespart (2 Stabsstellen, 4 Linienstellen)</li> <li>- Mitarbeiter haben zwei Chefs</li> <li>- Acht Linienstellen haben je zwei Vorgesetztenstellen</li> <li>- u. a.</li> </ul> <p>ac) 4 Punkte, 2 x 2 Punkte</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Kosteneinsparung, da weniger Mitarbeiter</li> <li>- Ansprechpartner für Geschäftsleitung ist nur der Bereichsleiter, nicht mehr zwei Abteilungsleiter</li> <li>- Mitarbeiter flexibler einsetzbar</li> <li>- u. a.</li> </ul> <p>ad) 4 Punkte, 2 x 2 Punkte</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Durch Wegfall von Stellen größere Arbeitsbelastung</li> <li>- Durch zwei Chefs Konflikte der Zuständigkeit</li> <li>- Ständiger Arbeitsplatzwechsel durch zwei Standorte, u. a.</li> </ul>
Aufgabe 149.	1. Wi11, II	<p>b)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Teilziele festlegen - Mitarbeitereinsatz planen - Aufgaben verteilen - Informationsfluss steuern - Arbeitsmittel planen - Termine überwachen</li> <li>- Budget überwachen - Qualität der Arbeitsergebnisse kontrollieren</li> <li>- Projektergebnisse kommunizieren - u. a.</li> </ul> <p>ca) 2 Punkte</p> <p>Stab(linien)- oder Matrixprojektorganisation</p> <p>cb) 4 Punkte, 2 x 2 Punkte</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Überbelastung, da die Lehrer zusätzliche Arbeit übernehmen.</li> <li>- Zeitprobleme, da die Lehrer nicht durchgehend im Projekt mitarbeiten können. - Interessenkonflikte zwischen Projektleitung und Vorgesetzten der Lehrer</li> </ul>

	<p>cc) 2 Punkte          Reine Projektorganisation: Projektmitarbeiter können sich voll auf die Projektarbeit konzentrieren, keine Interessenkonflikte mit fachlichen Vorgesetzten und keine Überforderung durch Zusatzbelastung.          (Oder andere geeignete Organisationsformen)</p>																																																																																																
Aufgabe 150. 7. Wi08, III	a) 3, b) 5, c) 6, d) 1																																																																																																
Aufgabe 151. 8. Wi08, III	3,4, 5																																																																																																
4. MARKT- UND KUNDENBEZIEHUNGEN																																																																																																	
Aufgabe 152. 2. So17, II	<p>a) 4 Punkte  <math>GKZS = 100 * \text{Gemeinkosten} / \text{Fertigungslöhne}</math>  <math>132,20\% = 100 * 78.000,00 / 59.000,00</math></p> <p>b)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th></th> <th></th> <th></th> <th>EUR</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td></td> <td>Fertigungsmaterial</td> <td></td> <td>1.670,00</td> </tr> <tr> <td>+</td> <td>Fertigungslöhne (30 EUR/Std)</td> <td>43</td> <td>1.290,00</td> </tr> <tr> <td>=</td> <td>Einzelkosten</td> <td></td> <td>2.960,00</td> </tr> <tr> <td>+</td> <td>Gemeinkosten</td> <td>132,20 %</td> <td>1.705,38</td> </tr> <tr> <td>=</td> <td>Selbstkosten</td> <td></td> <td>4.665,38</td> </tr> <tr> <td>+</td> <td>Gewinn</td> <td>5,42 %</td> <td>252,26</td> </tr> <tr> <td>=</td> <td>Barverkaufspreis (Erlös)</td> <td></td> <td>4.918,14</td> </tr> </tbody> </table> <p>Mit Ersatzwert für GKZS</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th></th> <th></th> <th></th> <th>EUR</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td></td> <td>Fertigungsmaterial</td> <td></td> <td>1.670,00</td> </tr> <tr> <td>+</td> <td>Fertigungslöhne (30 EUR/Std)</td> <td>43</td> <td>1.290,00</td> </tr> <tr> <td>=</td> <td>Einzelkosten</td> <td></td> <td>2.960,00</td> </tr> <tr> <td>+</td> <td>Gemeinkosten</td> <td>135 %</td> <td>1.741,50</td> </tr> <tr> <td>=</td> <td>Selbstkosten</td> <td></td> <td>4.701,50</td> </tr> <tr> <td>+</td> <td>Gewinn</td> <td>4,61 %</td> <td>216,64</td> </tr> <tr> <td>=</td> <td>Barverkaufspreis (Erlös)</td> <td></td> <td>4.918,14</td> </tr> </tbody> </table> <p>Mit Ersatzwerten Selbstkostenpreis und Erlös</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th></th> <th></th> <th></th> <th>EUR</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td></td> <td>Fertigungsmaterial</td> <td></td> <td>1.670,00</td> </tr> <tr> <td>+</td> <td>Fertigungslöhne (30 EUR/Std)</td> <td>43</td> <td>1.290,00</td> </tr> <tr> <td>=</td> <td>Einzelkosten</td> <td></td> <td>2.960,00</td> </tr> <tr> <td>+</td> <td>Gemeinkosten</td> <td>-</td> <td>-</td> </tr> <tr> <td>=</td> <td>Selbstkosten</td> <td></td> <td>4.660,00</td> </tr> <tr> <td>+</td> <td>Gewinn</td> <td>5,58 %</td> <td>260,00</td> </tr> <tr> <td>=</td> <td>Barverkaufspreis (Erlös)</td> <td></td> <td>4.920,00</td> </tr> </tbody> </table> <p>ba) ba) 4 Punkte  <math>\text{Gemeinkosten} = \text{Fertigungslöhne} * \text{GKZS}</math>          Mit berechnetem GKZS aus aa): <math>1.705,38 (1.290,00 * 132,20/100)</math>          Mit Ersatz-GKZS: <math>1.741,50 (1.290,00 * 135,00/100)</math></p>				EUR		Fertigungsmaterial		1.670,00	+	Fertigungslöhne (30 EUR/Std)	43	1.290,00	=	Einzelkosten		2.960,00	+	Gemeinkosten	132,20 %	1.705,38	=	Selbstkosten		4.665,38	+	Gewinn	5,42 %	252,26	=	Barverkaufspreis (Erlös)		4.918,14				EUR		Fertigungsmaterial		1.670,00	+	Fertigungslöhne (30 EUR/Std)	43	1.290,00	=	Einzelkosten		2.960,00	+	Gemeinkosten	135 %	1.741,50	=	Selbstkosten		4.701,50	+	Gewinn	4,61 %	216,64	=	Barverkaufspreis (Erlös)		4.918,14				EUR		Fertigungsmaterial		1.670,00	+	Fertigungslöhne (30 EUR/Std)	43	1.290,00	=	Einzelkosten		2.960,00	+	Gemeinkosten	-	-	=	Selbstkosten		4.660,00	+	Gewinn	5,58 %	260,00	=	Barverkaufspreis (Erlös)		4.920,00
			EUR																																																																																														
	Fertigungsmaterial		1.670,00																																																																																														
+	Fertigungslöhne (30 EUR/Std)	43	1.290,00																																																																																														
=	Einzelkosten		2.960,00																																																																																														
+	Gemeinkosten	132,20 %	1.705,38																																																																																														
=	Selbstkosten		4.665,38																																																																																														
+	Gewinn	5,42 %	252,26																																																																																														
=	Barverkaufspreis (Erlös)		4.918,14																																																																																														
			EUR																																																																																														
	Fertigungsmaterial		1.670,00																																																																																														
+	Fertigungslöhne (30 EUR/Std)	43	1.290,00																																																																																														
=	Einzelkosten		2.960,00																																																																																														
+	Gemeinkosten	135 %	1.741,50																																																																																														
=	Selbstkosten		4.701,50																																																																																														
+	Gewinn	4,61 %	216,64																																																																																														
=	Barverkaufspreis (Erlös)		4.918,14																																																																																														
			EUR																																																																																														
	Fertigungsmaterial		1.670,00																																																																																														
+	Fertigungslöhne (30 EUR/Std)	43	1.290,00																																																																																														
=	Einzelkosten		2.960,00																																																																																														
+	Gemeinkosten	-	-																																																																																														
=	Selbstkosten		4.660,00																																																																																														
+	Gewinn	5,58 %	260,00																																																																																														
=	Barverkaufspreis (Erlös)		4.920,00																																																																																														

	<p>Selbstkosten = Einzelkosten + Gemeinkosten      Mit berechnetem GKZS aus aa): 4.665,42 EUR (2.960,00 + 1.705,42)      Mit Ersatz-GKZS: 4.701,50 EUR (2.960,00 + 1.741,50)</p> <p>bb) 3 Punkte      Erlös = Einnahme * 100 / 119      4.918,14 EUR (5.852,59 * 100 / 119)</p> <p>bc) 4 Punkte      Ergebnis (Gewinn) EUR = Barverkaufspreis - Selbstkosten      252,76 EUR (4.918,14 - 4.665,38)</p> <p>Ergebnis (Gewinn) % = 100 * Erfolg / Selbstkosten      5,42 % (100 * 252,76 / 4.665,38)</p> <p>ca) 6 Punkte, 3 x 2 Punkte      – Günstigere Einkaufskonditionen      – Senkung der Arbeitskosten      – Erhöhung der Preise      – Reduktion der sonstigen Konditionen (Rabatt, Skonto, Lieferbedingungen)</p> <p>cb) 4 Punkte, 2 x 2 Punkte      – Preispolitik: Preise erhöhen      – Kommunikationspolitik: mehr Werbung      – Distributionspolitik: zusätzliche Vertriebskanäle ausbauen      – u. a.</p>
--	--

Aufgabe 153. 4. Wi16, II

a) 18 Punkte

### Eigenes Rechenzentrum (12 Punkte)

	Einheit (in EUR)	Bezug	Kosten (in EUR)			
			1. Jahr	2. Jahr	3. Jahr	gesamt
Hardware	30.000,00	3 Jahre	10.000,00	10.000,00	10.000,00	30.000,00
Software	6.000,00	3 Jahre	2.000,00	2.000,00	2.000,00	6.000,00
Support	600,00	mtl.	7.200,00	7.200,00	7.200,00	21.600,00
Wartung	500,00	mtl.	6.000,00	6.000,00	6.000,00	18.000,00
Raumkosten	1.000,00	mtl.	12.000,00	12.000,00	12.000,00	36.000,00
gesamt:			37.200,00	37.200,00	37.200,00	111.600,00

### Cloud Computing (6 Punkte)

			1. Jahr	2. Jahr	3. Jahr	gesamt	Pkt.
	kalkulierte Skalierung (EUR)	max. Speicher	100 TiB	250 TiB	400 TiB		
		max. CPU-T.	5 Mrd.	15 Mrd.	30 Mrd.		
Speicherplatz pro TiB	80,00	je TiB jährlich	8.000,00	20.000,00	32.000,00	60.000,00	2
CPU-Transaktionen (T.)	1.000,00	je Mrd. T. jährlich	5.000,00	15.000,00	30.000,00	50.000,00	2
		gesamt:	13.000,00	35.000,00	62.000,00	110.000,00	2

Aufgabe 154. 1. So16, II

aa) 3 Punkte

55 % Wachstum des Marktpotenzials

### Rechenweg:

Marktpotenzial 2016: 800 Stck.

Marktpotenzial 2019: 1.240 Stck.

Wachstum des Marktpotenzials: 55 % ( $100 * 1.240 / 800 - 100$ )

	<p>ab) 3 Punkte      8 % Marktanteil der Klübero-IT GmbH im 1. Quartal 2016      Rechenweg:      jeweils für das 1Q/2016      Marktvolumen: 250 Stck.      Absatzvolumen Klübero-IT GmbH: 20 Stck.      Marktanteil Klübero-IT GmbH: 8 % (<math>100 * 20 / 250</math>)</p> <p>ac) 3 Punkte      1.209.600,00 EUR      Rechenweg      Umsatz 2015: 700.000 EUR      Umsatzsteigerung 2016: 20 %      Umsatzsteigerung 2017: 20 %      Umsatzsteigerung 2018: 20 %      Umsatz 2018: 1.209.600,00 EUR (<math>700.000 * 1,2 * 1,2 * 1,2</math>)</p> <p>b) 3 Punkte      – Messebuch      – Internetrecherche      – Kundenbefragung      – Hersteller-, Fachhändlerbefragung      – Fachzeitschriften      – u. a.</p> <p>c) 6 Punkte, 3 x 2 Punkte      A Attention: Den Kunden auf das Produkt aufmerksam machen      I Interest: Den Kunden für das Produkt interessieren      D Desire: Beim Kunden den Wunsch nach Besitz des Produkts wecken      A: Action Beim Kunden die Kaufhandlung auslösen</p> <p>d) 4 Punkte, 2 x 2 Punkte      – Erhöhung des Bekanntheitsgrades      – Erhöhung des Marktanteils      – Kunden von Mitbewerbern gewinnen      – u. a.</p> <p>e) 3 Punkte      Umstellung der Formel:  <u>Werbekosten [EUR]</u> = <u>Werberendite [%] x Werbebedingter Umsatzzuwachs [EUR]</u>  <math>100 \%</math></p> <p>Einsetzen der Werte und Berechnung:  <math>14.400 \text{ EUR} = \frac{240 \% \times 6.000 \text{ EUR}}{100 \%}</math></p>
--	--

Aufgabe 155. 5. So16, II

Nachkalkulation Montageauftrag

Kalkulation	Prozent	Punkte	Euro	Punkte
Fertigungsmaterial			15.000,00	
+ Materialgemeinkosten	6,0	0,5	900,00	1
= Materialkosten			15.900,00	1
Fertigungslöhne			6.200,00	
+ Fertigungsgemeinkosten	48,7	0,5	3.019,40	1
= Fertigungskosten			9.219,40	1
= Herstellkosten			25.119,40	1
+ Verwaltungsgemeinkosten	5,4	0,5	1.356,45	1
+ Vertriebsgemeinkosten	16,4	0,5	4.119,58	1
= Selbstkosten			30.595,43	1
+ Gewinn	11,1	2,0	3.404,57	2
= Brverkaufspreis (netto, ohne USt.)			34.000,00	1

b) 2 Punkte

Die Nachkalkulation ergab einen Gewinn von 11,1 %, was höher ist als der kalkulierte Gewinn.

Somit hat sich ein höherer Gewinn als der geplante ergeben.

c) 2 Punkte

21.200,00 EUR (15.000,00 + 6.200,00)

d) 2 Punkte

Der BAB dient der Verteilung der Gemeinkosten auf die eingerichteten Kostenstellen und der Ermittlung der Gemeinkostenzuschlagssätze.

ea) 2 Punkte

Einzelkosten sind Kosten, die einem Auftrag oder Produkt direkt zuzuordnen sind.

eb) 2 Punkte

Gemeinkosten sind Kosten, die einem Auftrag oder Produkt nicht direkt zuzuordnen sind und daher über einen Gemeinkostenzuschlagssatz (Verteilschlüssel) einkalkuliert werden.

Aufgabe 156. 1. Wi15, II

aa) 3 Punkte, 3 x 1 Punkt

	I	II	III
Erwartete Verkaufserlöse	34.000,00	10.000,00	46.000,00
- Einzelkosten	13.000,00	7.500,00	23.000,00
- Variable Gemeinkosten	6.000,00	5.000,00	12.000,00
= Deckungsbeitrag	15.000,00	-2.500,00	11.000,00

ab) 4 Punkte

	EUR
Fixe Kosten	- 25.000,00
+ Deckungsbeitrag Teilauftrag I	15.000,00
+ Deckungsbeitrag Teilauftrag II	- 2.500,00
+ Deckungsbeitrag Teilauftrag III	11.000,00
= Verlust	- 1.500,00

Hinweis für Prüfer:

- Folgefehler aus aa) sind möglich.
- Bei richtiger Rechnung mit falschen Deckungsbeiträgen aus aa) ist die volle Punktzahl zu vergeben.

ac) 4 Punkte, 2 x 2 Punkte

- Kosten senken
- Preise erhöhen

- Teilauftrag mit negativem Deckungsbeitrag nicht annehmen
  - u. a.
- b)

	A	B	C
1	Kalkulation	Prozentsatz	EUR
2	Listeneinkaufspreis		50.000,00
3	Liefererrabatt	10 %	= C2 * B3
4	Zieleinkaufspreis		= C2 - C3
5	Liefererkonto	2 %	= C4 * B5
6	Bareinkaufspreis		= C4 - C5
7	Bezugskosten		300,00
8	Bezugspreis		= C6 + C7

Hinweis für den Prüfer: alternative Lösung für Zelle C8:  
 „=Summe(C6:C7)“

- cb) 3 Punkte, 3 x 1 Punkt
- Beispiel: kompetente Ansprechpartner
  - Persönliche Kundenbetreuung
  - Gute Erreichbarkeit (z. B. Hotline)
  - Vor-Ort-Leistungen
  - Schulungsangebote
  - Reparaturdienst
  - Bereitstellung von Ersatzgeräten
  - u. a.

Aufgabe 157. 25. Wi15, III

4

Aufgabe 158. 1. So15, II

a) 12 Punkte

Position	EUR	Berechnung	Pkt
Erlös	167.000,00		1
Personalkosten (Selbstkostenrechnung)	72.000,00	(600 x 120)	2
Sondereinzelkosten	20.000,00		1
Hard- und Software	60.000,00		1
Finanzierungskosten	500,00	100.000 x 0,10 x 18/360	4
Kalkulatorische Wäniskosten	5.000,00		1
Projektergebnis	9.500,00	(167.000-72.000-20.000- 60.000-500-5.000)	2

b) 2 Punkte

Wirtschaftlichkeit: 1,06 (Erlöse/Kosten) (167.000/157.500)

c) 3 Punkte, 3 x 1 Punkt

- Miete
- Büromaterial – Werbung – Versicherung
- Kommunikationskosten – u. a.

d) 4 Punkte, 2 x 2 Punkte – Gewährleistungen – Schäden

- Konventionalstrafen
- Unvorhersehbare Kosten durch Verzögerungen
- u. a.

e) 4 Punkte

Die Wirtschaftlichkeit des Projekts liegt mit 1,06 (1,07) unter dem Durchschnitt des Betriebes (1,20). Sie liegt aber dennoch in einem Bereich, in dem ein positiver Deckungsbeitrag erreicht wird.

Aufgabe 159. 3. Wi13, II

aa) 8 Punkte, 16 x 0,5 Punkte je Ergebnis

		IT-Grossi GmbH		Mega-IT GmbH	
		Kondition	EUR	Kondition	EUR
	Listeneinkaufspreis		100.000,00		110.000,00
-	Lieferrabatt	5 %	5.000,00	10 %	11.000,00
=	Zielenkaufspreis		95.000,00		99.000,00
-	Liefererskonto	2 %	1.900,00	3 %	2.970,00
=	Bareinkaufspreis		93.100,00		96.030,00
+	Bezugskosten		100,00		30,00
=	Bezugspreis		93.200,00		96.060,00

ab) 6 Punkte, 12 x 0,5 Punkte je Teilergebnis

Entscheidungskriterium	Gewichtung in %	IT-Grossi GmbH		Mega-IT GmbH	
		Punkte	Gewichtete Punkte	Punkte	Gewichtete Punkte
Preis	40	5	2,00	4	1,60
Produktqualität	30	3	0,90	4	1,20
Kompetenz	15	4	0,60	4	0,60
Bisherige Zusammenarbeit	10	2	0,20	4	0,40
Lieferbedingungen	5	3	0,15	4	0,20
Summe	100		3,85		4,00

Gewichtung der Punkte: 5 = sehr gut, 4 = gut; 3 = befriedigend; 2 = ausreichend; 1 = mangelhaft; 0 = ungenügend

ba) 100 Stück (lt. IHK-Musterlösung)

bb) Jährliche Bestellkosten = Bestellhäufigkeit x Kosten je Bestellung  
Jährliche Lagerkosten =

Durchschnittl. Lagerbestand x Einstandspreis x Lagerkostensatz

ca) Meldebestand: 40 Stück

Beschaffungszeit: 2 Wochen

cb) Der Meldebestand ist für einen hohen Verbrauch nicht ausreichend, sodass der eiserne Bestand (zwei Mal) in der Beschaffungszeit vollständig aufgezehrt wird und der Artikel dann ab Lager nicht mehr verfügbar ist. Ein solcher Minderbestand könnte ggf. zu Lieferverzögerungen führen.

cc) Bestellpunktverfahren

Aufgabe 160. 1. Wi12, II

ca) 6 Punkte, 2 x 3 Punkte

Gewinnzuschlag EUR = Selbstkosten • Gewinnzuschlagsatz / 100  
Kundenskonto EUR = Barverkaufspreis • Kundenskontosatz / (100 - Kundenskontosatz)

cb) 2 Punkte

Materialkostensatz % = Materialgemeinkosten \* 100 /  
Fertigungsmaterial

7 Punkte

Pos.	Beleg
2	Rechnung über Stromkosten für das Lager
5	Stundenzettel für Aufräumarbeiten in der Werkstatt
9	Gehaltsabrechnung einer Personalsachbearbeiterin
1	Rechnung für Einzelteile des Videoüberwachungssystems
6	Rechnung über Sonderausstattung der Kamerahalterungen in Edelstahl
4	Stundenzettel Montage des Videoüberwachungssystems vor Ort
10	Rechnung für eine Werbeanzeige zum Videoüberwachungssystem in der Tageszeitung

	<p>cd) 2 Punkte</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Kosten, die sich nicht direkt aus einem Auftrag ergeben</li> <li>- Kosten, die nicht direkt, sondern mithilfe von Zuschlagsätzen dem Kostenträger (Auftrag, Produkt) zuzurechnen sind</li> </ul> <p>ce) 2 Punkte</p> <p>Umsatzsteuer keine Kosten, sondern durchlaufender Posten</p>																																
Aufgabe 161. 1. So14, II	<p>ba) 12 Punkte</p> <p>Vergleich Finanzierung und Leasing</p> <table border="1"> <tr> <td>Investitionskosten</td><td>350.000,00 €</td><td>Leasingrate</td><td>8.000,00 €</td></tr> <tr> <td>Inzahlung Altsysteme</td><td>50.000,00 €</td><td></td><td></td></tr> <tr> <td>Finanzierungbedarf</td><td>300.000,00 €</td><td></td><td></td></tr> </table> <table border="1"> <tr> <td>Kreditfinanzierung</td><td>Zinsen 84.000,00 EUR</td><td>Tilgung 300.000,00 EUR</td><td>gesamt 384.000,00 EUR</td></tr> </table> <table border="1"> <tr> <td>Leasing</td><td>Leasingraten 384.000,00 EUR</td><td>Kaufpreis 65.000,00 EUR</td><td>449.000,00 EUR</td></tr> </table> <p>bb) 6 Punkte, 6 x 1 Punkt</p> <table border="1"> <tr> <th>Sachverhalt</th><th>Kauf aus eigenen Mitteln</th><th>Kreditkauf</th><th>Leasing</th></tr> <tr> <td>Liquidität wird besonders belastet</td><td>ja</td><td>nein</td><td>nein</td></tr> <tr> <td>System kann als Anlagegut bilanziert werden</td><td>ja</td><td>ja</td><td>nein</td></tr> </table> <p>bc) 3 Punkte, 3 x 1 Punkt</p> <p>Finanzierung aus</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Gewinn</li> <li>- Rückstellungen</li> <li>- stillen Reserven</li> <li>- Abschreibungen</li> <li>- Verkaufserlösen (Anlagevermögen, Umlaufvermögen)</li> <li>- privaten Einlagen, – u. a.</li> </ul>	Investitionskosten	350.000,00 €	Leasingrate	8.000,00 €	Inzahlung Altsysteme	50.000,00 €			Finanzierungbedarf	300.000,00 €			Kreditfinanzierung	Zinsen 84.000,00 EUR	Tilgung 300.000,00 EUR	gesamt 384.000,00 EUR	Leasing	Leasingraten 384.000,00 EUR	Kaufpreis 65.000,00 EUR	449.000,00 EUR	Sachverhalt	Kauf aus eigenen Mitteln	Kreditkauf	Leasing	Liquidität wird besonders belastet	ja	nein	nein	System kann als Anlagegut bilanziert werden	ja	ja	nein
Investitionskosten	350.000,00 €	Leasingrate	8.000,00 €																														
Inzahlung Altsysteme	50.000,00 €																																
Finanzierungbedarf	300.000,00 €																																
Kreditfinanzierung	Zinsen 84.000,00 EUR	Tilgung 300.000,00 EUR	gesamt 384.000,00 EUR																														
Leasing	Leasingraten 384.000,00 EUR	Kaufpreis 65.000,00 EUR	449.000,00 EUR																														
Sachverhalt	Kauf aus eigenen Mitteln	Kreditkauf	Leasing																														
Liquidität wird besonders belastet	ja	nein	nein																														
System kann als Anlagegut bilanziert werden	ja	ja	nein																														
Aufgabe 162. 3, So 11, II	<p>aa) 4 Punkte</p> <p>140.000 EUR (2.400 * 150 - 100.000 - 2.400 * (40+10))</p> <p>Erfolg = Erlöse - Fixe Kosten - variable Kosten</p> <p>ab) 3 Punkte</p> <p>100 EUR (150 - 50)</p> <p>Deckungsbeitrag = Erlös - Variable Kosten</p> <p>ac) 3 Punkte</p> <p>1.000 Tests (100.000/100)</p> <p>Gewinnschwelle = Fixkosten / Deckungsbeitrag</p> <p>Oder:</p> <p>Erlös = Kosten</p> <p>150 x = 100.000 + 50 x</p> <p>100 x = 100.000</p> <p>x = 1.000</p> <p>ad) 5 Punkte, 5 x 1 Punkt</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-- Raumkosten senken</li> <li>- Personalkosten senken</li> <li>- Marketingkosten senken</li> <li>-- Kundenbetreuungskosten senken - Testkosten senken, u. a.</li> </ul>																																

Aufgabe 163.	9. So11, III	a) 3, b) 1,30
Aufgabe 164.	10. So11, III	4
Aufgabe 165.	18. So09, III	1, 6
Aufgabe 166.	23. So13, III	2
Aufgabe 167.	20. So17, III	3/9
5. VOLKSWIRTSCHAFTSLEHRE		
a) Grundlagen		
Aufgabe 168.	22. Wi 17, III	2
Aufgabe 169.	1. So17, III	2, 3
Aufgabe 170.	1. Wi16, III	4
Aufgabe 171.	26. Wi15, III	1
Aufgabe 172.	27. So15, III	5
Aufgabe 173.	15. So15, III	2, 3
Aufgabe 174.	17. So15, III	300
Aufgabe 175.	21. So15, III	2
Aufgabe 176.	24. So15, III	1
Aufgabe 177.	28. So14, III	2
Aufgabe 178.	20. So12, III	4
Aufgabe 179.	23. So12, III	a.1, 8, 9    b.2, 6, 7    c.3, 4, 5
Aufgabe 180.	1. Wi17, III	2
Aufgabe 181.	2. So17, III	a) 04, b) 03, c) 01, d) 09, e) 07
Aufgabe 182.	22. Wi10, III	2
b) Markt und Preis		
Aufgabe 183.	21. So16, III	1; 5
Aufgabe 184.	22. So16, III	5
Aufgabe 185.	26. Wi14, III	2
Aufgabe 186.	19. So12, III	4
Aufgabe 187.	25. So12, III	4
Aufgabe 188.	24. Wi10, III	a) 250.000, ba) 40, bb) 160.000 (Algo: bb = ba * 4.000)
Aufgabe 189.	4. Wi08, III	4
Aufgabe 190.	20. So13, III	4
Aufgabe 191.	21. Wi15, III	4
Aufgabe 192.	15. So09, III	1
c) Konjunktur, Geld und Währung, Wirtschaftspolitik, Konzentration		
Aufgabe 193.	25. Wi 17, III	2
Aufgabe 194.	28. So17, III	1
Aufgabe 195.	30. So17, III	3
Aufgabe 196.	18. So17, III	a) 4, b) 3, c) 2, d) 1, e) 3
Aufgabe 197.	28. Wi16, III	1
Aufgabe 198.	27. Wi15, III	4
Aufgabe 199.	28. Wi15, III	3
Aufgabe 200.	18. Wi15, III	1;2
Aufgabe 201.	29. So15, III	1
Aufgabe 202.	23. Wi14, III	3
Aufgabe 203.	1. So14, II	aa) 2 Punkte, 2 x 1 Punkt - Größerer gemeinsamer Kundenstamm - Größeres gemeinsames Leistungsangebot - Verbesserung der Marktstellung - Bessere Einkaufskonditionen durch größeres Bestellvolumen - Kosteneinsparungen, z. B. durch gemeinsame Verwaltung

	<ul style="list-style-type: none"> <li>- u. a.</li> </ul> <p>ab) 2 Punkte, 2 x 1 Punkt</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Unterschiedliche Unternehmenskulturen finden nicht zusammen</li> <li>- Streitigkeiten, an welchen Standorten es zu Personalabbau kommen soll</li> <li>- Probleme, wer von den bisherigen Spezial- und Führungskräften die Leitung behält</li> <li>- u. a.</li> </ul>
Aufgabe 204. 20. Wi13, III	1, 3
Aufgabe 205. 29. So17, III	a) 4, b) 2, c) 1, d) 3
Aufgabe 206. 28. Wi13, III	1, 3
Aufgabe 207. 26. So13, III	5
Aufgabe 208. 27. So13, III	2
Aufgabe 209. 11. Wi12, III	3
Aufgabe 210. 16. Wi 17, III	2
Aufgabe 211. 19. Wi 17, III	1
Aufgabe 212. 1, Wi08,III	a) 4, b) 3, c) 2, d) 1, e) 3
Aufgabe 213. 6. So11, III	3