



**AGRONEGÓCIO** 



**BOLETIM** 

# O MERCADO DO CACAU COMO OPORTUNIDADE PARA OS PEQUENOS NEGÓCIOS

Grandes eventos promovem uma intensa movimentação no turismo nacional, seja ele de caráter interno, seja externo.

Essa movimentação por sua vez é responsável por aumentar o consumo de produtos e serviços no país de realização do evento, que, quando bem organizado, consegue aproveitar significativamente todas as oportunidades criadas. As cadeias produtivas do agronegócio brasileiro poderão ser beneficiadas com o provável aumento da demanda por produtos e serviços em função da ocorrência dos próximos megaeventos. Para isso, é importante conhecer um pouco sobre cada setor, na tentativa de identificar as melhores oportunidades para atuação e, por fim, as maiores vantagens competitivas para os pequenos negócios.



Apesar de muitas vezes o consumidor não relacionar chocolate com fruta, é sempre importante lembrar que o chocolate é produto do beneficiamento de uma fruta, o cacau. Originado da amêndoa do cacau, o chocolate movimenta as regiões cacaueiras do país e podem ser uma oportunidade ímpar para agregação de valor ao produto nos sistemas de produção. Além do chocolate, outros derivados do cacau também são obtidos após o beneficiamento, como, por exemplo: polpa de fruta, manteiga de cacau e geleias.



Até o final da década de 70 o Brasil ocupava o posto de segundo maior produtor de cacau do mundo, com cerca de 350 mil toneladas/ano. Após a entrada de um fungo popularmente conhecido como "vassoura de bruxa", o país despencou no *ranking* da produção mundial, passando a importador da amêndoa. Hoje, depois de muitos anos de estudos e pesquisas sobre a melhor forma de controlar o fungo e manejar a lavoura, bem como a expansão do cacau na Amazônia, o Brasil tem se recuperado e atualmente detém o sexto lugar no *ranking* da Organização Internacional do Cacau (OICC), 2012, segundo Anuário do Cacau 2012.



LICOR TORTA MANTEIGA PÓ

57 indústrias de fabricação de chocolate:

19 de grande porte com
mais de 500 empregos gerados
menos de 500 empregos gerados

A fim de ampliar as oportunidades de negócio, bem como agregar valor ao produto, há alguns anos empresários vêm produzindo os chamados: cacau fino e chocolate *gourmet*. Segundo informações encontradas no site Gente e Mercado, no Brasil, o mercado de chocolate *gourmet* ainda é muito pequeno e representa apenas 2 a 3% em relação aos outros tipos de chocolate. Entretanto, nos últimos anos, esse segmento vem registrando forte crescimento e é apenas uma questão de tempo para que essa cultura seja tão desenvolvida quanto o vinho, o café e o azeite.

A qualidade do chocolate fino nacional pode deixar um legado importante após a Copa do Mundo da FIFA 2014, por meio da divulgação das marcas em pontos de consumo, como boutiques de chocolate e cafés, as quais têm sido cada vez mais frequentadas pela população brasileira. Assim, os eventos são uma excelente oportunidade de divulgação desses locais e marcas, para que os turistas estrangeiro e nacional tenham a oportunidade de conhecer e, posteriormente, frequentar com maior periodicidade.



## O cacau no Brasil e no mundo

Como pode ser visto abaixo, a maior produção do cacau fica com a Costa do Marfim, bem como a maior área colhida, a segunda maior produtividade e o pior preço médio pago à produção. Para esse mesmo indicador, preço médio, Brasil lidera o *ranking*.

Produção (t)	Hectares colhidos	Preço médio, em US\$/t	
C. Marfim 1.350.320	C. Marfim 2.495.110	Brasil 1,774	
Indonésia 712.200	Indonésia 1.677.300	Nigéria 1,678	
Gana 700.000	Gana 1.650.000	R. Camarões 1,618	
Nigéria 400.000	Nigéria 1.270.000	Malásia 1,252	
R. Camarões 272.000	R. Camarões 697.000	Indonésia 997	
Brasil 248.524	Brasil 680.484	Gana 997	
Malásia 15.975	Malásia 21.722	C. Marfim 558	

FONTE: FOOD AND AGRICULTURE ORGANIZATION (FAO), 2011.

### / Produção nacional do cacau, em toneladas

Bahia	148.200
Pará	59.500
Rondônia	17.400
Espírito Santo	6.100
Amazonas	3.200
Mato Grosso	647
Minas Gerais	128

FONTE: ANUÁRIO DO CACAU, 2012.

### / Subprodutos do cacau

De acordo com a Ceplac, considerando-se uma produtividade anual de 750 quilos do produto seco por hectare, tem-se os seguintes subprodutos:

Cacau seco <b>750 gramas</b>	Mel de cacau <b>200 litros</b>	Vinagre 180 litros	Polpa 300 a 400 litros	Néctar 600 a 800 litros
Semente fresca	Geleia	Destilado	Suco congelado	Geleiado
1,8 tonelada	150 quilos	25 litros	300 a 400 litros	200 a 300 litros



## O mercado do chocolate

Em pesquisa divulgada pelo Ibope em 2013 foi mostrada que mais de sete em cada 10 brasileiros consomem chocolate. O estudo, realizado pelo Ibope Inteligência, mostra que 75% da população consome o alimento e 35% não troca o chocolate por outro alimento ou bebida.

Em outro estudo encomendado ao Ibope, pelo Target Group Index, foram ouvidas 18.884 nas diversas regiões brasileiras, de agosto de 2009 a julho de 2010, a respeito do perfil de consumo do chocolate e foram constatados os seguintes resultados:

### 61%

dos homens e 71% das mulheres consumiram chocolate nos últimos sete dias

### 73%

dos curitibanos apreciam o produto, o maior índice do país, seguidos dos paulistas da capital e do interior (71%) e recifenses (70%). O Rio é a capital onde os consumidores se interessam menos pelo produto (63%).

#### Por faixa etária

20 a 24 anos 73% 25 a 34 anos 70% 35 a 44 anos 61% 45 a 54 anos 60%		
25 a 34 anos 70% 35 a 44 anos 61% 45 a 54 anos 60%	12 a 19 anos	77%
35 a 44 anos 61% 45 a 54 anos 60%	20 a 24 anos	73%
45 a 54 anos 60%	25 a 34 anos	70%
	35 a 44 anos	61%
55 a 63 anos 53%	45 a 54 anos	60%
	55 a 63 anos	53%

#### Por classe social

A e B	69%
C	66%
D e E	57%

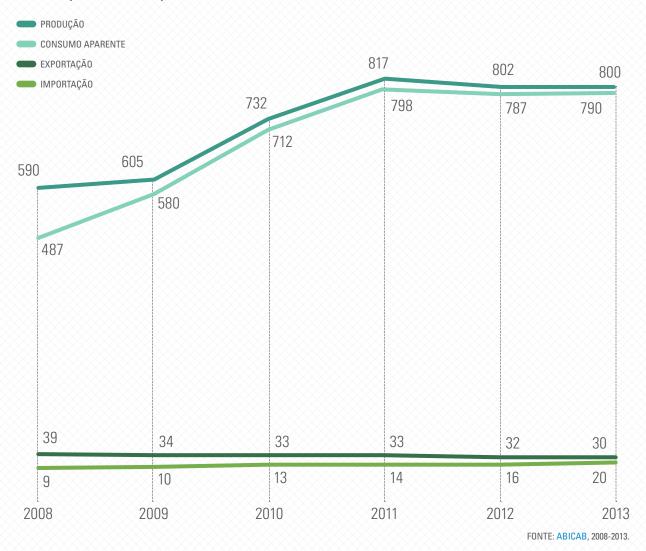


Com uma produção de 800 mil toneladas e consumo aparente de 790 mil toneladas de chocolate em 2013, o Brasil ocupa a 3ª posição no mercado mundial de chocolate, segundo a Associação Brasileira da Indústria de Chocolates, Cacau, Amendoim, Balas e Derivados (Abicab). Com relação ao consumo *per capita* de chocolates o número é de 2,8 kg/habitante/ano.

Apesar de estar entre os maiores produtores de chocolates no mundo, o Brasil ainda oferece grandes oportunidades de crescimento porque tem um consumo *per capita* pequeno (2,16 kg/hab/ano), enquanto diversos países apresentam números muito maiores tais como Suíça, Bélgica e Alemanha que apresentam consumo de 10 kg/hab/ano.

O aquecimento desse mercado pode ser mostrado no gráfico abaixo, em que é possível notar que o consumo de chocolates tem aumentado, em proporções semelhantes ao crescimento em produção. Assim, o país tem reduzido as exportações e aumentado as importações. Esse fato aponta para oportunidades no suprimento da demanda do produto chocolate, o que coloca o pequeno empresário em um cenário otimista diante da entrada de chocolate internacional, para abastecimento do consumo interno.

## Produção, consumo aparente, exportação e importação de chocolate sob todas as formas, em volume (mil toneladas).



Tendo em vista a ocorrência de megaeventos no Brasil nos próximos anos, e o grande potencial produtivo do Brasil na produção de chocolate, o aproveitamento do turismo gastronômico, bem como a divulgação sobre a cadeia produtiva do chocolate, pode ser uma oportunidade interessante, visto que a Bahia, por exemplo, é a capital que produz cerca de 95% do cacau brasileiro, ficando o Espírito Santo com 3,5% e a Amazônia em 1,5% (Ceplac, 2010).





O Programa Vida Melhor Rural, do Governo da Bahia e Sebrae, é um conjunto de estratégias que busca incluir socioprodutivamente, pelo trabalho decente, até 2015, pessoas em situação de pobreza e com potencial de trabalho na Bahia. Além disso, também tem sido utilizado o SebraeTec para soluções tecnológicas para todos os empreendimentos da pequena e média empresa.

Como exemplo dessas ações está o caso da Cooperativa da Agricultura Familiar e Economia Solidária da Bacia do Rio Salgado e Adjacências (Coopfesba), formada pela agricultura familiar e produz chocolate de excelente qualidade.

A Coopfesba está localizada no município de Ibicaraí, onde possui a unidade de processamento de chocolates finos, que faz parte da estratégia do governo da Bahia para o fomento de cacau de qualidade e agroindústria da cadeia produtiva, no âmbito da ação Cacau para Sempre, do programa Vida Melhor.

A região Sul da Bahia concentra também marcas de chocolates finos e excelente qualidade. Estes novos negócios surgem como exemplos de perspectiva a que se refere no aumento da agregação de valor ao produto. Entre as marcas de pequenos negócios situadas na região, pode-se citar como exemplo:







Modaka



Cacau do céu



**AMMA** 



Chocolate O

Algumas dessas marcas atuam localmente, porém outras atuam fora do Brasil, como, em Londres, EUA e França, onde a exigência em qualidade é elevada e o chocolate baiano tem suprido com excelência as exigências do consumidor estrangeiro.

A referência em qualidade e sustentabilidade são pontos-chave do cacau produzido na Bahia e esses fatores podem promover ganhos significativos à região, pela possibilidade da mesma transformar-se em um polo ainda maior de visitação, quanto a fabricação de chocolates finos. Esses são exemplos de como o setor da cacauicultura pode crescer, beneficiando o pequeno empresário do setor e consequentemente a região.



# Dica para os produtores

Os fatos citados acima trazem perspectivas animadoras no que diz respeito ao mercado de chocolate no Brasil e consequentemente ao de cacau. Os pequenos empresários do setor devem beneficiar-se dos megaeventos que serão realizados no Brasil nos próximos anos, no que diz respeito ao aumento da demanda por produtos de qualidade, porém, para isso, será preciso organização dentro da cadeia para conseguir suprir demandas nacionais e internacionais.

Hoje, o beneficiamento da matéria-prima (cacau), sem dúvida, é uma grande alternativa para o setor, que poderá compensar as reduções nas produtividades médias visualizadas ao longo dos últimos 40 anos, bem como atuar diretamente no preço do produto (chocolate).

O grande desafio do chocolate fino é penetrar no mercado de alimentos funcionais, onde os consumidores valorizem este produto como um alimento que traz benefícios. Os potenciais clientes desse tipo de produto são consumidores que tem conhecimento do que significa chocolate fino, com alto teor de cacau (exemplo: 70% de cacau) e as vantagens de seu consumo.



## Sua opinião faz a diferença!

Por isso o Projeto de Inteligência Competitiva do Programa Sebrae 2014 quer saber mais sobre suas expectativas e satisfação. Responda a breve pesquisa que elaboramos especialmente para você e seu negócio!



SEBRAE SERVIÇO BRASILEIRO DE APOIO ÀS MICRO E PEQUENAS EMPRESAS

Presidente do Conselho Deliberativo Nacional: Roberto Simões Diretor-Presidente: Luiz Barretto | Diretor-Técnico: Carlos Alberto dos Santos
Diretor de Administração e Finanças: José Claudio dos Santos | Fotos: banco de imagens

**UAMSF** – Unidade de Acesso a Mercados e Serviços Financeiros **UAGRO** – Unidade de Atendimento Coletivo - Agronegócio Conteúdo: João Dórea e Maria Carolina Pinto

