



CASI D'USO

G.A.S. CORP CINEMA



UC1: Registrazione e autenticazione
LIVELLO: Obiettivo utente
ATTORE PRIMARIO: Cliente, cassiere, admin
PRECONDIZIONI: Il cliente abbia una mail
GARANZIE DI SUCCESSO: Cliente riesce a registrarsi e cliente, cassiere, admin riescono ad autenticarsi
SCENARIO PRINCIPALE DI SUCCESSO: 1) Il cliente si collega al sito 2) Se si deve registrare si registra 3) Fatto ciò, cliente/cassiere/admin possono autenticarsi
PARTI INTERESSATE: - Cliente: Vuole registrarsi e in seguito accedere al servizio - Cassiere: Vuole autenticarsi per svolgere la propria mansione - Admin: Vuole autenticarsi per svolgere la propria mansione
ESTENSIONI: - In caso di malfunzionamento del sistema il cliente deve ripetere la registrazione oppure cliente/cassiere/admin devono ripetere processo di autenticazione

UC2: Processo di vendita online
LIVELLO: Obiettivo utente
ATTORE PRIMARIO: Cliente
PRECONDIZIONI: Il cliente abbia una mail e delle credenziali
GARANZIE DI SUCCESSO: Se acquisto è andato a buon fine il cliente riceve il biglietto via mail
SCENARIO PRINCIPALE DI SUCCESSO: 1) Il cliente si collega al sito 2) Sceglie il film da vedere 3) Seleziona posti, data e orario 4) Inserisce la mail dove riceverà il biglietto 5) Procede all'acquisto del biglietto inserendo le credenziali
PARTI INTERESSATE: - Cliente: Vuole comprare il biglietto attraverso pagamento online, il pagamento viene registrato, la sala viene aggiornata
ESTENSIONI: - In caso di malfunzionamento del sistema il cliente deve ripetere l'acquisto

UC3: Processo di vendita in presenza
LIVELLO: Obiettivo utente
ATTORE PRIMARIO: Cassiere
PRECONDIZIONI: Cassiere ha un ID
GARANZIE DI SUCCESSO: Se acquisto è andato a buon fine il cliente riceve il biglietto cartaceo e/o cibo, la ricevuta viene generata, il pagamento viene registrato, inventario e sala vengono aggiornati
SCENARIO PRINCIPALE DI SUCCESSO: 1) Il cliente arriva alla cassa e sceglie film e/o cibo 2) Cassiere inizia il processo di vendita 3) Seleziona posti, data e orario 4) Riceve contanti o credenziali 5) Genera la ricevuta 6) Fornisce al cliente il biglietto e/o il cibo
PARTI INTERESSATE: - Cliente: Vuole comprare il biglietto e/o il cibo - Cassiere: Gestisce il processo di vendita
ESTENSIONI: - In caso di malfunzionamento del sistema il cassiere ripete l'acquisto

UC4: Gestione delle sale
LIVELLO: Obiettivo utente
ATTORE PRIMARIO: Cinema
PRECONDIZIONI: Che ci siano dei film disponibili e che qualcuno abbia acquistato il biglietto
GARANZIE DI SUCCESSO: Posto assegnato e film che viene trasmesso
SCENARIO PRINCIPALE DI SUCCESSO: 1) Cinema riceve i dettagli del processo di vendita 2) Occupa i posti comprati per quella determinata proiezione
PARTI INTERESSATE: - Cinema: Riceve i dettagli dal processo vendita e assegna i posti

UC5: Gestione delle proiezioni
LIVELLO: Obiettivo utente
ATTORE PRIMARIO: Admin
PRECONDIZIONI: Che ci siano dei film disponibili e sale libere
GARANZIE DI SUCCESSO: Proiezioni assegnate
SCENARIO PRINCIPALE DI SUCCESSO: 1) Admin assegna ad ogni sala un film e un determinato numero di proiezioni in base al suo rating
PARTI INTERESSATE: - Admin: Assegna film e numero proiezioni alle sale

UC6: Gestione del catalogo
LIVELLO: Obiettivo utente
ATTORE PRIMARIO: Admin
PRECONDIZIONI: Che ci siano dei film in uscita da aggiungere al catalogo
GARANZIE DI SUCCESSO: Film viene aggiunto o rimosso dal catalogo
SCENARIO PRINCIPALE DI SUCCESSO: 1) L'admin aggiunge al catalogo i film usciti 2) Rimuove film presenti da più tempo
PARTI INTERESSATE: - Admin: Inserisce e rimuove film dal catalogo