UNIVERSIDADE CRUZEIRO DO SUL

4º SEMESTRE DO CURSO DE ANÁLISE E DESENVOLVIMENTO DE SISTEMAS

ANÁLISE E PROJETO DE SISTEMAS II **Autopeças McQueen**

Augustus Nicodemus de Almeida	26124742
Breno Espindola Carvalho dos Santos	26062747
Guilherme Fernandes Laurindo	26387417
Lukas Reis de Oliveira	26299437
Thiago da Silva Barbosa	26638738

Sumário

1.	PROPOSTA DE MELHORIAS	3
2.	PRODUCT BACKLOG	4
3.	HISTÓRIAS DE USUÁRIO	6
4.	REQUISITOS FUNCIONAIS E REQUISITOS NÃO FUNCIONAIS	13
5.	REGRAS DE NEGÓCIO	24
6.	TAP	25
7.	ANÁLISE DOS STAKEHOLDERS	26
8.	PAPEIS DO TIME DE SCRUM	28
9.	DIAGRAMA DE AFINIDADE	29
10.	DIAGRAMA DOS CASOS DE USO	29
11.	DIAGRAMA DE CLASSES	31
12.	DIAGRAMA ENTIDADE-RELACIONAMENTO	32
13.	GRÁFICOS BURN-UP OU BURN-DOWN V1 E V2	33
14.	CASOS DE TESTE	35
15.	RELATÓRIO DE PROVIDÊNCIAS	38
16.	MANUAL DO USUÁRIO	38
17.	EVIDÊNCIAS DA TELA DO SOFTWARE E INDICAÇÃO DE RFS ASSOCIADOS	39

1. PROPOSTA DE MELHORIAS

Proposta de Melhoria				
Oportunidade de Melhoria	Proposta	Finalidade		
Integração departamental	ıpresarial	Unir pensamentos de diversas áreas da empresa e organizar tarefas por departamento responsável		
Cooperação com parceiros comerciais / Clientes	Planejamento Colaborativo Empresaria	Compartilhamento de ideias de negócio, participação de clientes com pesquisa de satisfação.		
Capacitação de colaboradores	Planejamento	Realizar treinamentos em equipe para capacitação profissional de modo a melhora de rendimento dos colaboradores.		
Automatização de processos de rotina	èmico	Reduzir o trabalho manual dos colaboradores para prevenção de erros ou manutenções manuais da base de dados.		
Design de interface	Planejamento Sistêmico	Facilitar o uso do sistema da parte dos usuários e reduzir o número de dúvidas e demandas.		
Estabilidade no sistema	<u>a</u>	Impedir queda repentina do sistema para realizar grandes processamentos e evitar perda de dados.		

2. PRODUCT BACKLOG

Item	Status	Priori- dade	Peso (1 a 10)	Tempo Estimado (horas)	Sprint
item	Status	Muito	a 10)	(IIOI as)	Sprint
Grupos e temas	Finalizado	Alta	1	1	2
		Muito			
Documentação do projeto APSI	Finalizado	Alta	4	7	2
Atualização do termo de Abertura do Pro-		Muito			
jeto	Finalizado	Alta	4	5	2
	e. I. I	Muito		_	2
Modelagem do banco de dados	Finalizado	Alta	3	7	2
Análise dos Stakeholders	Finalizado	Baixa	5	6	3
Definição de papéis do time Scrum	Finalizado	Alta	4	2	3
Protótipo v1	Finalizado	Alta	8	12	3
Diagrama de afinidades	Finalizado	Média	4	4	4
Proposta de melhorias	Finalizado	Média	7	4	4
Protótipo v2	Finalizado	Alta	8	12	4
Projeto fisico do banco de dados	Finalizado	Alta	5	6	5
Documentação atualizada	Finalizado	Média	8	2	5
Avaliação 360 graus - v1	Finalizado	Média Muito	2	2	5
Conexão Protótipo x Banco de Dados	Finalizado	Alta	4	4	5
Conexao i Tototipo x Banco de Bados	Tinanzado	Muito			
Sistema de Login	Finalizado	Alta	8	6	5
		Muito			
Construção das telas de exibição	Finalizado	Alta	7	18	6
		Muito			
Protótipo v3	Finalizado	Alta	8	0	6
Gráficos Burn Up and Down - v1	Finalizado	Média	6	2	6
Percent de de de constitue de la constitue de	et a di cada	A 11 -		4	7
Banco de dados parcialmente populado	Finalizado	Alta	4	4	7
Controle de perfil	Finalizado	Média	3	2	7
Caso de teste	Finalizado	Alta Muito	7	6	/
Telas de Cadastro - v1	Finalizado	Alta	10	8	7
Telas de eddasilo VI	Tinanzaao	Muito	10	5	,
Telas de Cadastro - v2	Finalizado	Alta	10	20	8
		Muito			
Protótipo v4	Finalizado	Alta	10	0	9
Telas de realização de vendas	Finalizado	Alta	8	12	9
Emissão de nota fiscal	Finalizado	Baixa	8	6	9
Avaliação de Qualidade	Finalizado	Baixa	6	2	9
Relatório de Providências	Finalizado	Média	8	2	10

		Muito			
Protótipo v5	Finalizado	Alta	8	0	11
Documentação atualizada	Finalizado	Média	8	2	11
Manual do Usuário	Finalizado	Alta	9	8	11
		Muito			
Telas de registros financeiros	Finalizado	Alta	6	10	11
Avaliação 360 graus - v2	Finalizado	Média	2	2	12
Extração de relatórios	Finalizado	Média	6	8	12
Gráficos Burn Up and Down - v2	Finalizado	Média	6	2	13
Avaliação individual estilo ENADE	Finalizado	Baixa	8	2	13
Sistema para controle de estoque	Finalizado	Alta	9	16	13
		Muito			
Protótipo v6	Finalizado	Alta	8	0	14
		Muito			
Documentação Final	Finalizado	Alta	10	20	14
		Muito			
Apresentação Final	Em Aberto	Alta	10	20	15

3. HISTÓRIAS DE USUÁRIO

Prioridade	Eu, como	Desejo	Para
5	Vendedor	Efetuar o cadastro de novos clientes, recuperar dados de clientes cadastrados para realizar uma nova venda, ter acesso aos dados dos produtos.	Ser produtivo utilizando uma ferramenta que facilite as tarefas mais executadas do dia a dia.
4	Estoquista	Solicitar a compra de produtos para reabastecer o estoque, registrar a saída de produtos e categorias.	Organizar o estoque para que a busca de produtos e análises sejam facilitadas.
3	Aux. Contas a pagar	Registrar despesas recorrentes (Água, luz, internet, telefone, IPTU, aluguel) e estruturais, gerenciar os lançamentos pendentes de pagamentos, gerar relatório para o controle de gastos.	Obter uma melhor organização financeira, de modo a evitar gastos desnecessários e auxiliar o departamento de contabilidade a realizar o controle de caixa.
0	Aux. Compras	Cadastrar fornecedores, consultar a lista de fornecedores parceiros da loja, integrar a minha usabilidade com o setor de contas a pagar.	Facilitar o serviço de reposição de estoque e evitar o desperdício de tempo e serviço.
4	Cliente	Agilidade para efetuar minhas compras, efetuar pagamentos via cartão de crédito e parcelar minhas compras.	Facilitar o processo de compra para que eu faça isso o mais rápido possível, com diversidade em formas de pagamento com segurança e conveniência.
5	Gerente	Poder extrair relatórios para analisar finanças, compras e vendas, ter acesso a todos os departamentos da loja.	Manter a loja com um alto número de vendas e buscar melhores estratégias de negócio para aumentar a carteira de clientes.

VENDEDOR						
	FRENTE DO CARTÃO					
Descrição	Narrativa:	Efetuar o cadastro de clientes para realizar uma nova venda	Prioridade: 5			
Estamos cons- truindo para quem? quem é o usuário?	COMO UM (tipo de usuário)	VENDEDOR DE PRODUTOS				
O que estamos construindo? Qual é a inten- ção?	EU QUERO (metas ou objetivos)	Efetuar cadastro de novos clientes, recuperar dados de clientes cadastra- dos para realizar uma nova venda, ter acesso aos dados dos produtos, aplicar desconto às compras dos clientes.				
Por que esta- mos constru- indo? Qual o valor para o cli- ente?	DE MODO A (benefí- cios ou valor)	Ser produtivo utilizando uma ferramenta que facilite as tarefas mais executadas no dia a dia.				
		VERSO DO CARTÃO				
Pré-condições	Critério de Aceitação	Acesso ao sistema de cadastro de clientes e novas vendas, e bela de preços atualizada dos produtos.	e acesso a ta-			
Recursos	DADO	Dados cadastrais dos clientes, histórico de compras dos clientes, e dados de produtos e quantidade em estoque.				
Dependência	QUANDO	Quando o cliente optar por realizar o cadastro na loja, solicitar informações de um produto.				
Telas	ENTÃO	Telas de consulta e telas de cadastro.				

ESTOQUISTA					
FRENTE DO CARTÃO					
Descrição	Narrativa:	GESTÃO DO ESTOQUE, RECEBIMENTO DE MERCADORIAS E LOCALIZAÇÃO RÁPIDA DE PRODUTOS.	Prioridade: 4		
Estamos construindo para quem? quem é o usuário?	COMO UM (tipo de usuá- rio)	ESTOQUISTA			
O que esta- mos constru- indo? Qual é a intenção?	EU QUERO (metas ou ob- jetivos)	Solicitar a compra de produtos para reabastecer o estoque, registrar a entrada e saída de produtos e cadastrar novos produtos e categorias.			
Por que esta- mos constru- indo? Qual o valor para o cliente?	DE MODO A (benefícios ou valor)	Organizar o estoque para que a busca de produtos e análises sejam facilitadas.			
		VERSO DO CARTÃO			
Pré-con- dições	Critério de Aceitação	Integração com os demais setores que se conectam a comp novos produtos.	ra e venda de		
Recursos	DADO	Quantidade e categoria de produtos disponíveis em e	stoque.		
Dependência	QUANDO	Quando for observada queda na quantidade de produtos o quando houver demanda de novos produtos não disponís	•		
Telas	ENTÃO	Tela de consulta de produtos em estoque, tela de extração de relatório para análise de entrada e saída de produtos.			

AUXILIAR DE CONTAS A PAGAR					
FRENTE DO CARTÃO					
Descrição	Narrativa:	REGISTRO DE TODAS AS MOVIMENTAÇÕES FINANCEI- RAS PARA UMA ADMINISTRAÇÃO EFICIENTE DE PAGA- MENTOS PENDENTES.	Prioridade: 3		
Estamos construindo para quem? quem é o usuário?	COMO UM (tipo de usu- ário)	AUX. CONTAS A PAGAR			
O que esta- mos constru- indo? Qual é a intenção?	EU QUERO (metas ou objetivos)	Poder registrar despesas recorrentes (Água, luz, internet, telefone, IPTU, aluguel) e estruturais, e gerenciar os lançamentos pendentes de pagamentos.			
Por que esta- mos constru- indo? Qual o valor para o cliente?	DE MODO A (benefícios ou valor)	Obter uma melhor organização financeira, para evitar ga cessários e auxiliar o departamento de contabilidade a re trole de caixa			
		VERSO DO CARTÃO			
Pré-con- dições	Critério de Aceitação	Conexão com os demais da empresa que geram despesas pridas na loja.	a serem su-		
Recursos	DADO	Valor das contas pendentes, títulos recorrentes e contas das.	provisiona-		
Dependência	QUANDO	Houver contas com pendência de pagamento	-		
Telas	ENTÃO	Tela de consulta e registro de contas e tela de extração de relatórios para análise de valores a serem pagos.			

AUXILIAR DE COMPRAS					
FRENTE DO CARTÃO					
Descrição	Narrativa:	COMPRAS DE PRODUTOS PARA REABASTECIMENTO DO ESTOQUE. Prioridade 2			
Estamos construindo para quem? quem é o usuário?	COMO UM (tipo de usu- ário)	COMPRADOR			
O que esta- mos constru- indo? Qual é a intenção?	EU QUERO (metas ou objetivos)	Cadastrar fornecedores, poder consultar a lista de fornecedores parceiros da loja, integrar a minha usabilidade com o setor de contas a pagar, gerar relatório de compras mensais e impressões de relatórios de despesas.			
Por que esta- mos constru- indo? Qual o valor para o cliente?	DE MODO A (benefícios ou valor)	Facilitar o serviço de reposição de estoque e evitar desperdício de tempo e serviço.			
		VERSO DO CARTÃO			
Pré-condições	Critério de Aceitação	Fornecedores parceiros com a loja e aprovação de orçame pra.	ntos de com-		
Recursos	DADO	Orçamentos em aberto, cadastro de fornecedores, quantidade de produtos em estoque, registro de notas fiscais.			
Dependência	QUANDO	Receber solicitação de compras do estoquista.			
Telas	ENTÃO	Tela de consulta de fornecedores, Tela de envio de notas fiscais ao depar- tamento financeiro, tela de extração de relatórios analíticos.			

CLIENTE					
FRENTE DO CARTÃO					
Descrição	Narrativa:	DIVERSIDADE EM FORMAS DE PAGAMENTO PARA FACILITAR A COMPRA E OPÇÕES DE PARCELAMENTO. Prioridad 4			
Estamos construindo para quem? quem é o usuário?	COMO UM (tipo de usuá- rio)	CLIENTE			
O que esta- mos constru- indo? Qual é a intenção?	EU QUERO (metas ou objetivos)	Agilidade para efetuar minhas compras, efetuar pagamentos via cartão de crédito e parcelar minhas compras.			
Por que esta- mos constru- indo? Qual o valor para o cliente?	DE MODO A (benefi- cios ou valor)	Facilitar o processo de compra para que eu faça isso o mais rápido possível, com diversidade em formas de pagamento com segurança e conveniência.			
		VERSO DO CARTÃO			
Pré-condições	Critério de Aceit- ação	A loja deve possuir um convênio com um gateway de pagame mita pagamentos em cartão de crédito e parcelamento de			
Recursos	DADO	Bandeiras aceitas, formas de pagamento, quantidade de parcelas.			
Dependência	QUANDO	For realizada uma nova compra			
Telas	ENTÃO	Cadastro de novo pedido, Tela de visualização dos produtos no pedido.			

GERENTE					
FRENTE DO CARTÃO					
Descrição	Narrativa:	POSSUIR UM CADASTRO QUE POSSIBILITA APROVAR APLI- CAÇÃO DE DESCONTO E TER UMA ANÁLISE COMPLETA DE TODOS OS PONTOS CRUCIAIS DA LOJA. Priorida 1			
Estamos construindo para quem? quem é o usuário?	COMO UM (tipo de usuário)	GERENTE			
O que estamos construindo? Qual é a inten- ção?	EU QUERO (metas ou objetivos)	Poder extrair relatórios para analisar finanças, compras, vendas e caixa, poder aprovar aplicação de descontos em compras e ter acesso a todos os departamentos da loja			
Por que esta- mos constru- indo? Qual o valor para o cli- ente?	DE MODO A (benefí- cios ou va- lor)	Manter a loja com um alto número de vendas e buscar melhores estratégias de negócio para aumentar a carteira de clientes.			
		VERSO DO CARTÃO			
Pré-condições	Critério de Aceitação	Ter permissão de um administrador para acessar aos depa	irtamentos.		
Recursos	DADO	Vendas realizadas no período solicitado, comparação de finanças ocorridas a débito e a crédito no caixa, valor de venda para aplicação de desconto de modo a não sofrer desfalque.			
Dependência	QUANDO	For realizado o fechamento das vendas do mês.			
Telas	ENTÃO	Tela de finalização da venda, tela de extração de relatórios para análise.			

4. REQUISITOS FUNCIONAIS E REQUISITOS NÃO FUNCIONAIS

ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS DO SISTEMA **RF1-Cadastro de clientes** Oculto () Evidente (x) Descrição: O sistema deve permitir que o usuário faça o cadastro para que seja possível realizar uma venda. **Requisitos Não Funcionais** Nome Restrição Categoria Obrigatório Permanente √√ √√ **NF1.1** O sistema não deve Segurança permitir Confiabilidade duplicidade de cadastro. √√ √√ NF1.2 O processo de Desempenho gravação do cliente Eficiência não deve ultrapassar 10 segundos. ✓✓ ×× NF1.3 O sistema deve Funcionalidade proibir a venda sem o cadastro do cliente. **Requisitos Suplementares (Não Funcionais)** Nome Restrição Categoria Obrigatório Permanente √√ NF1.4 O perfil de acesso Segurança хx liberado a Confiabilidade funcionalidade é: 1. Vendedor 2. Gerente

ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS DO SISTEMA RF2 - Forma de Oculto () Evidente (x) pagamento Descrição: O sistema deve aceitar diferentes formas de pagamentos. **Requisitos Não Funcionais** Nome Restrição Categoria Obrigatório Permanente √√ NF2.1 A autopeças deve Segurança aceitar apenas os Eficiência cartões mastercard, visa e elo. √√ NF2.2 O sistema deve Desempenho permitir a extração de uma nota fiscal após o cadastro de uma nova venda. NF2.3 Confiabilidade Caso a forma de pagamento Segurança escolhida for cartão de crédito, deverá ser possível o parcelamento em até 12x. **Requisitos Suplementares (Não Funcionais)** Nome Restrição Categoria Permanente Obrigatório √√ NF2.4 O perfil de acesso Segurança liberado a Confiabilidade funcionalidade é:

Vendedor
 Gerente

ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS DO SISTEMA RF3 – Cadastro Oculto () Evidente (x) de funcionários Descrição: O sistema deve permitir o cadastro de funcionários da autopeças. **Requisitos Não Funcionais** Nome Restrição Categoria Obrigatório Permanente √√ NF3.1 × Somente o gerente Segurança do local pode efetuar cadastro de funcionários. √√ × NF3.2 O login é uma chave Segurança única, portanto não poderá ser repetido o valor no banco de dados √√ NF3.3 A opção de cadastro Segurança de funcionários só deve aparecer para os usuários com o perfil Gerente ou RH. **Requisitos Suplementares (Não Funcionais)** Obrigatório Nome Restrição Categoria Permanente √√ NF3.4 O perfil de acesso Segurança liberado a Confiabilidade funcionalidade é:

Gerente
 RH

RF4 - Dados Cadastrais de Funcionário Cadastrais de Funcionário ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS DO SISTEMA Evidente (x)

Descrição: O sistema deve solicitar todos os dados básicos de cadastro como: Nome completo, CPF, Telefone/celular, E-mail, Endereço e Data de Nascimento.

Requisitos Não Funcionais Restrição Obrigatório Nome Categoria Permanente **//** NF4.1 Interface A tela deve ser de simples Desempenho entendimento para o usuário que está fazendo o cadastro. √√ NF4.2 A tela de cadastro Funcionalidade deve possuir um Implementação botão para cancelar o cadastro do funcionário. √√ **NF4.3** Apenas alguns Segurança × dados devem ser obrigatórios, não todos (E-mail, telefone/celular não devem ser obrigatórios.) **Requisitos Suplementares (Não Funcionais)** Nome Restrição Categoria Obrigatório Permanente √√ NF4.4 O sistema deve Segurança cancelar o cadastro Confiabilidade caso ocorra algum erro.

ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS DO SISTEMA RF5 - Controle de estoque Oculto () Evidente (x)

Descrição: O sistema deverá possibilitar que o responsável pelo estoque registre novas compras de produto;

Requisitos Não Funcionais

Nome	Restrição	Categoria	Obrigatório	Permanente
NF5.1	Somente os usuários com perfil de Estoquista pode acessar a tela de compra de produtos.	Segurança Funcionalidade	√ √	√
NF5.2	O sistema deve ter um controle automático de saída de produtos ao gerar uma venda.	Funcionalidade	√ √	√
NF5.3	O estoquista só pode alterar produtos com a autorização do gerente.	Segurança	√ √	✓
,	Requisitos Supl	lementares (Não F	uncionais)	
Nome	Restrição	Categoria	Obrigatório	Permanente
NF5.4	O perfil de acesso liberado a funcionalidade é: 1. Estoquista	Segurança Confiabilidade	√√	✓

2. Gerente

ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS DO SISTEMA RF6 – Extração de relatórios Oculto () Evidente (x)

Descrição: O sistema deve disponibilizar uma funcionalidade de emissão de relatórios da empresa ao administrador/gerente.

Requisitos Não Funcionais

Nome	Restrição	Categoria	Obrigatório	Permanente			
NF6.1	Somente o perfil de gerente pode ter acesso ao relatório via sistema.	Segurança	√√	√			
NF6.2	O relatório pode ser gerado em PDF (com informações resumidas) ou em Excel (Informações detalhadas).	Funcionalidade Eficiência Implementação	√ √	√			
NF6.3	O tempo de impressão do relatório não deve ultrapassar 20 segundos.	Desempenho	√ √	✓			
	Requisitos Suplementares (Não Funcionais)						
Nome	Restricão	Categoria	Obrigatório	Permanente			

Nome	Restrição	Categoria	Obrigatório	Permanente
NF6.4	O perfil de acesso liberado a funcionalidade é: 1. Gerente	Segurança Confiabilidade	√ √	*

ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS DO SISTEMA RF7 - Consulta Oculto () Evidente (x) de estoque Descrição: O sistema deve possuir uma tela para consulta de produtos disponíveis em estoque; **Requisitos Não Funcionais** Nome Restrição Categoria Obrigatório Permanente √√ NF7.1 Somente usuários Segurança com permissão podem ter acesso a tela de produtos. √√ NF7.2 O sistema deve ser Usabilidade fácil de usar. √√ ✓ A inserção/alteração NF7.3 Desempenho de produtos deve ser rápida. [10 Segundos] **Requisitos Suplementares (Não Funcionais)** Nome Restrição Categoria Obrigatório Permanente NF7.4 √√ O perfil de acesso Segurança liberado a Confiabilidade funcionalidade é: 1. Estoquista

2. Gerente

RF8 - Identificação de Produtos. | Coulto () | Evidente (x) | Evi

Descrição: O sistema deve manter um padrão de fácil identificação e localização de produto.

Requisitos Não Funcionais Restrição Categoria Obrigatório Nome Permanente **//** NF8.1 Interface Cada produto presente no estoque deve conter Desempenho suas informações/característi cas e adotar o uso do SKU seguindo o modelo: CM-12345678 | CM: Categoria Mecânica. CE-12345678 | CE: Categoria Elétrica. CA-12345678 | CA: Categoria Acessório. √√ NF8.2 Somente usuários com Segurança permissão pode alterar as informações de produtos. √√ NF8.3 O estoquista deve Segurança justificar a alteração feita no produto ao gerente. **Requisitos Suplementares (Não Funcionais)** Nome Restrição Obrigatório Permanente Categoria √√ NF8.4 O perfil de acesso Segurança liberado a Confiabilidade funcionalidade é: 1. Estoquista 2. Gerente

RF9 – Movimentações financeiras Coulto () Evidente (x)

Descrição: O sistema deve possuir uma tela de registros financeiros, tanto recebimento quanto pagamentos efetuados pela autopeças.

	Requisitos Não Funcionais						
Nome	Restrição	Categoria	Obrigatório	Permanente			
NF9.1	Somente o usuário qualificado pode ter acesso a tela que contém esses registros.	Segurança	√ √	✓			
NF9.2	Os registros financeiros não podem ser apagados	Segurança	√ √	✓			
NF9.3	A tela de registros financeiros deve possuir um filtro para melhor organização.	Interface Persistência	*	√			
	Requisitos Sup	lementares (Não F	uncionais)				
Nome	Restrição	Categoria	Obrigatório	Permanente			
NF9.4	O perfil de acesso liberado a funcionalidade é: 1. Financeiro 2. Gerente	Segurança Confiabilidade	√ √	√			

ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS DO SISTEMA RF10 - Controle de pedidos Oculto () Evidente (x)

Descrição: O sistema deverá disponibilizar ao usuário qualificado um relatório com todos os pedidos feitos com informações de valor, data de pedido para controle de gastos.

Requisitos Não Funcionais Nome Restrição Categoria Obrigatório Permanente √√ Somente o usuário NF10.1 Segurança qualificado pode ter acesso a tela que contém esse relatório. √√ × NF10.2 Funcionalidade O relatório pode ser gerado em PDF (com Eficiência informações Implementação resumidas) ou em Excel (Informações detalhadas). √√ NF10.3 O relatório deve ser Desempenho × gerado em menos de 20 segundos. **Requisitos Suplementares (Não Funcionais)** Nome Restrição Categoria Obrigatório Permanente √√ Interface NF10.4 A interface do Persistência relatório deve ser de fácil visualização

ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS DO SISTEMA RF11 - Cadastro Oculto () Evidente (x) de fornecedores Descrição: O sistema deve permitir o cadastro de fornecedores á autopeças. **Requisitos Não Funcionais** Nome Restrição Categoria Obrigatório Permanente √√ NF11.1 Somente o usuário Segurança qualificado pode ter acesso a tela de cadastro de fornecedores. √√ × NF11.2 O Cadastro de um Segurança fornecedor não pode ser repetido. √√ Interface NF11.3 A tela de cadastro × deve ser de fácil entendimento. **Requisitos Suplementares (Não Funcionais)** Nome Restrição Categoria Obrigatório Permanente √√ NF11.4 O perfil de acesso Segurança liberado a funcionalidade é:

1. Gerente

5. REGRAS DE NEGÓCIO

RN01	Todos os clientes da autopeças devem possuir um cadastro antes de efetuar uma compra.
RN02	Os produtos da autopeças não devem ser vendidos caso não esteja disponível em estoque.
RN03	A autopeças deve prover diferentes meios de pagamentos.
RN04	Todos os funcionários da autopeças devem ser registrados no sistema.
RN05	Todos os produtos da autopeças deve ser organizado em suas devidas categorias.
RN06	A autopeças deve possuir divisões de departamentos e tarefas para cada funcionário.
RN07	A loja deve fornecer ao cliente uma fácil localização de produtos ao cliente.
RN08	A autopeças deve possuir um funcionário responsável pelo controle de faturamento, que tome decisões quanto as atitudes da empresa.
RN09	A autopeças deverá manter seu estoque sempre atualizado a cada saída ou entrada de produtos.
RN10	Para todo funcionário contratado haverá um período de experiência antes da efetivação dele
RN11	A autopeças deve emitir uma nota fiscal eletrônica para cada venda efetuada, como é determinado na Lei nº 8.846/94.

6. TAP

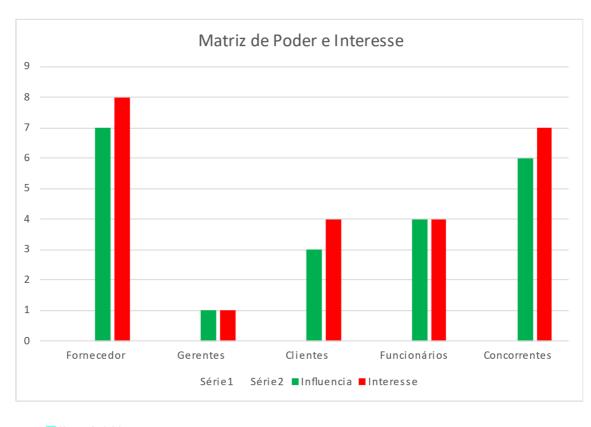
Empresa:	TERMO DE ABERTURA DO PROJETO				
AUTOPEÇAS MCQUEEN	Revisão №: 1.0	Pág. 1/		Pág. 1/	
Nome do Projeto:	Autopeças McQueen				
Cliente:	Autopeças McQueen				
Patrocinador do Projeto:	Universidade Cruzeiro do Sul				
Gerente do Projeto:	Lukas Reis de Oliveira				
Previsão de Início e Término:	01/02/2022			12/11/2022	
Descrição da Oportunidade	a ser aproveitada ou do Problema	a ser resolvido:			
•	ma forma objetiva, para que nos: na distribuição de produtos de qual			procurada, assim podendo oferecer utomotiva.	
Objetivo:					
Desenvolver um sistema que	ajude em todas as tarefas no dia a	dia de um autope	ças.		
Descrição Resumida do Projo	eto:				
Está sendo desenvolvido um	sistema para atender ao público-al	lvo específico, esse	público em questã	ío atua no segmento de autopeças.	
	rojeto de uma forma concreta e pr ssa empresa seja reconhecida e pro	-		uisitos e necessidades do dia a dia de	
Contamos com uma equipe c sendo realizadas as quintas-f	de cinco desenvolvedores, todos co eiras.	omprometidos com	o mesmo objeto, o	o projeto. Nossas reuniões estão	
Nosso foco é finalizar o proje	to em 11 de novembro de 2022 co	m todos os artefat	os entregues e fund	cionando.	
Restrições:					
Não poderá acrescentar requ	isitos, após a data de início do des	envolvimento do si	istema.		
Premissas:					
Todo projeto será feito com o	o equipamento de nossa empresa.				
Estudos Preliminares:					
Há necessidade da realização de estudos preliminares/complementares antes do início do projeto? () Sim (x) Não					
Se sim, quem será o responsável pelo estudo?					
Local da Reunião Data da Reunião					
Online, via Microsoft Teams e Discord Quinta -Feira					

Participantes	Assinatura
Augustus Nicodemus de Almeida	Augustus Nicodemus de Almeida
Breno Espindola Carvalho dos Santos	Breno Espindola Carvalho dos Santos
Guilherme Fernandes Laurindo	Guilherme Fernandes Laurindo
Lukas Reis de Oliveira	Lukas Reis de Oliveira
Thiago da Silva Barbosa	Thiago da Silva Barbosa

7. ANÁLISE DOS STAKEHOLDERS

	Matriz de Poder e Interesse					
#	Stakeholder	Impacto Positivo	Impacto Negativo	Influência	Interesse	
1	Fornecedor	Entregas no prazo e nas especificações	Entregas fora de prazo, entregas de produtos defeituosos, aumento de preço	7	8	
2	Gerente	Estímulo saudável ao projeto	Concorrência	1	1	
3	Cliente	Apoio, Fidelização	Insatisfação	3	4	
4	Funcionário	Produtividade, Ambiente Saudável	Rotatividade Alta (Impacto na finança quando um funcionário decide sair da empresa)	4	4	
5	Concorrentes	Estímulo a melhorar	Redução de preços e margem de lucro	6	7	

Interesse	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Poder (Influencia)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
	Baixo		Medio				Alto			





8. PAPEIS DO TIME DE SCRUM

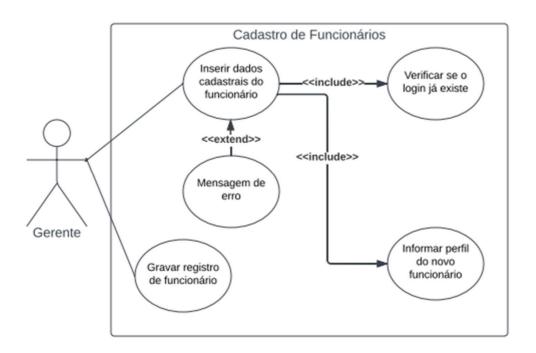
Product Owner	
Breno Espindola Carvalho dos Santos	26062747
Responsável por maximizar o valor do produto resultante do tra	balho do time;
 A única pessoa que pode alterar o Backlog do produto; 	
 Ordena os itens para alcançar melhor as metas; 	
 Garante que o Backlog do produto esteja visível e claro para tod 	los.
Time de Desenvolvimento	
Breno Espindola Carvalho dos Santos	<mark>26062747</mark>
Lukas reis de Oliveira	<mark>26299437</mark>
Aqueles que trabalham para produzir o incremento pronto (ou o	com potencial
liberável) ao final de cada sprint;	
 Equipe auto organizável e multifuncional. 	
Scrum Master	
Lukas reis de Oliveira	26299437
 Ajuda todos a entenderem a teoria, as práticas, as regras e os va 	alores do Scrum;
 É um líder e servo para o Time Scrum; 	

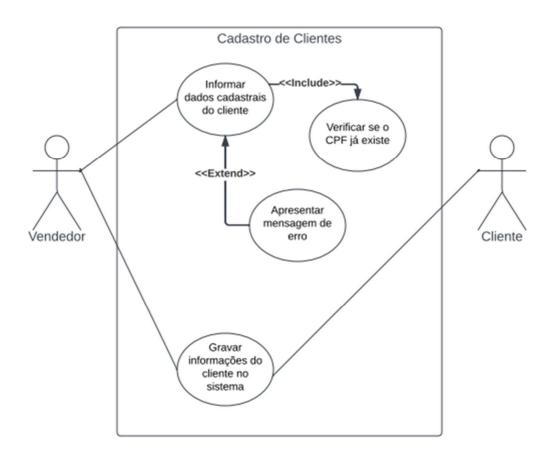
- Ajuda os stakeholders a entender quais as interações com o Time Scrum são úteis e quais não são;
- O Scrum Master ajuda todos a mudarem as interações com os stakeholders para maximizar o valor criado pelo Time Scrum;
- Encontra técnicas para o gerenciamento efetivo do Backlog do produto;
- Garante que o Product Owner saiba organizar o Backlog do produto;
- Facilita os eventos do Scrum.

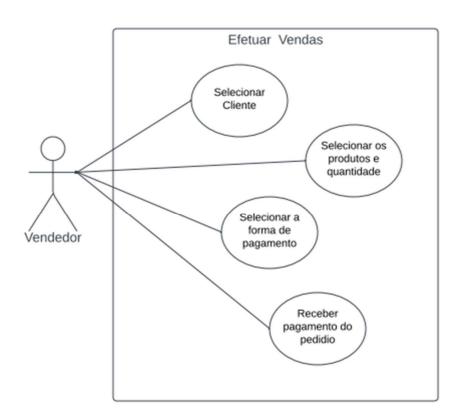
9. DIAGRAMA DE AFINIDADE

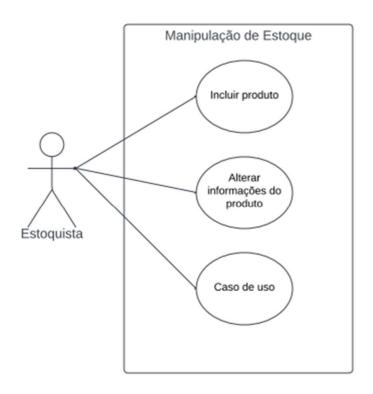
Diagrama de Afinidades						
Vendedor	Estoquista	Aux. De Compras				
Cadastro de Clientes	Cadastro de Produtos	Liberação de reabastecimento de estoque				
Realização de Vendas	Solicitação de compra de produto	Registro de despesas				
Visualização de Produtos	Cadastro de Fornecedores					
Nota Fiscal						
Gerente	Desenvolvedor	Aux. De contas a pagar				
Cadastro de Funcionários	Modelagem do banco de dados	Registro e alteração de movimentações financeiras lançadas				
Gerenciamento de perfil de usuário	Desenvolvimento dos requisitos funcionais					
Extração de relatórios						

10. DIAGRAMA DOS CASOS DE USO

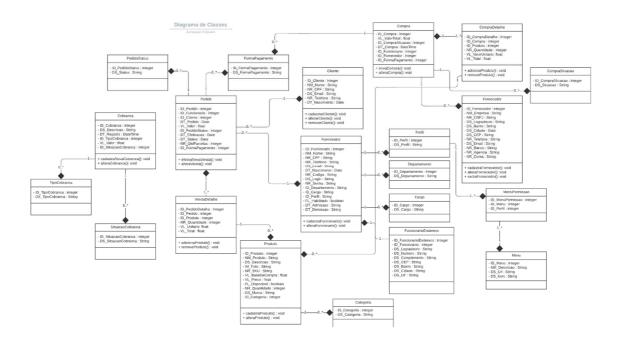




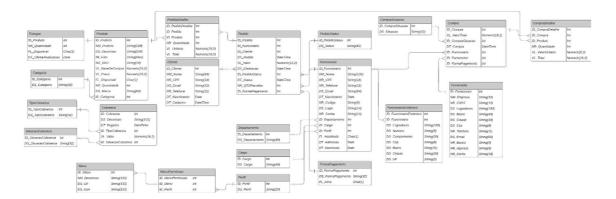




11. DIAGRAMA DE CLASSES



12. DIAGRAMA ENTIDADE-RELACIONAMENTO



13. GRÁFICOS BURN-UP OU BURN-DOWN V1 E V2

Gráfico burn-down V1

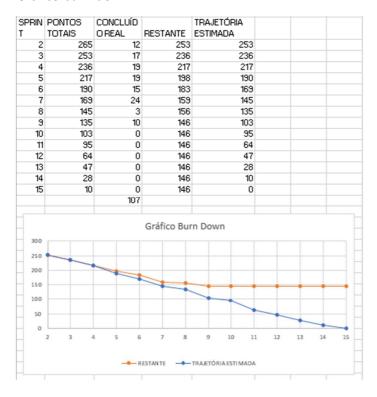
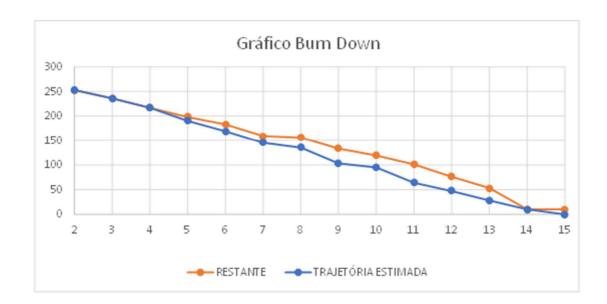


Gráfico burn-down V2

SPRINT	PONTOS TOTAIS	CONCLUÍDO REAL	RESTANTE	TRAJETÓRIA ESTIMADA
2	265	12	253	253
3	253	17	236	236
4	236	19	217	217
5	217	19	198	190
6	190	15	183	169
7	169	24	159	145
8	145	3	156	135
9	135	23	133	103
10	103	14	119	95
11	95	18	101	64
12	64	25	76	47
13	51	23	53	28
14	28	43	10	10
15	10	0	10	0
		243		



14. CASOS DE TESTE

Caso N°	CT001 – Realizar acesso ao Sistema Web.
OBJETIVO DO TESTE	Verificar se o usuário consegue efetuar o login.
Passos	Acessar a página de login da Autopeças:
	Menu iniciar → Programas → Navegador.
	2. No campo endereço, digite:
	http://localhost:3000
	3. Informe o login do usuário no campo "LOGIN": Joaquim
	4. Informe a senha do usuário no campo "SENHA": 1234
	5. Efetuar o Login clicando no botão "Login".
CRITÉRIOS DE ÊXITO	O usuário chegará à tela HOME onde poderá navegar no menu lateral, para acessar as próximas páginas.
	Somente o usuário que efetuou o login conseguirá visualizar as páginas internas.

Caso Nº	CT002 – Verificar usuário desabilitado
OBJETIVO DO TESTE	Verificar se o usuário consegue efetuar o login mesmo estando desabilitado.
	Acessar a página de login da Autopeças:
	Menu iniciar → Programas → Navegador.
Passos	2. No campo endereço, digite:
	http://localhost:3000
	3. Informe o login do usuário no campo "LOGIN": Lukas

	4. Informe a senha do usuário no campo "SENHA": 1234
	5. Efetuar o Login clicando no botão "Login".
CRITÉRIOS DE ÊXITO	O usuário receberá uma mensagem de usuário desabilitado.

Caso N°	CT003 – <u>Visualizar</u> os dados do perfil do usuário.	
OBJETIVO DO TESTE	Confirmar as informações fornecidas no momento do cadastro do usuário.	
Passos	Executar o CT001;	
	2. Localizar o menu lateral;	
	3. Clicar sobre o nome de usuário localizado na parte superior do menu lateral.	
	4. Clicar na opção perfil.	
CRITÉRIOS DE ÊXITO	Visualizar um Card com as informações de cadastro do usuário.	

Caso N°	CT004 – <u>Cadastro</u> de novo cliente.	
OBJETIVO DO TESTE	Verificar se a inserção de dados no banco de dados está em pleno funcionamento.	
	1. Executar o CT001;	
Passos	2. Selecione a aba "Clientes" do menu lateral;	
	3. Clique no botão "Novo" do grid de clientes;	
	4. Na página de cadastro, informe os dados solicitados;	
	5. Clique em "Efetuar Cadastro" para concluir a inserção ao banco.	
	6. EXTRA: Caso queira cancelar o processo de cadastro, clique em "Cancelar".	
CRITÉRIOS DE ÊXITO	Retornar a página de clientes, e visualizar o novo cliente cadastrado na tabela.	

Caso N°	CT005 – <u>Edição</u> de cliente.	
OBJETIVO DO TESTE	Verificar se a ação de atualizar dados no banco de dados está ocorrendo com êxito.	
Passos	1. Executar o CT001;	
	2. Seleciona a aba "Clientes" do menu lateral;	
	3. Clique no botão 🕝 na linha do cliente que deseja editar;	
	4. Na página de edição, informe os novos dados a repor o cadastro do cliente;	
	Clique em "Efetuar Alteração" para concluir a atualização do banco.	
	6. EXTRA: Caso queira cancelar o processo de cadastro, clique em "Cancelar".	
CRITÉRIOS DE ÊXITO	Retornar a página de clientes, e visualizar os dados do cliente atualizados na tabela.	

Caso Nº	CT006 – Exclusão de cadastro do cliente.	
OBJETIVO DO TESTE	Verificar se a ação de excluir registros do banco de dados está ocorrendo com êxito.	
Passos	1. Executar o CT001;	
	2. Seleciona a aba "Clientes" do menu lateral;	
	3. Clique no botão 🛍 do grid de clientes;	
	 Confirme a exclusão clicando em "OK" na caixa de diálogo que aparecerá no seu navegador. 	
CRITÉRIOS DE ÊXITO	Visualizar apenas os clientes cadastrados no grid de clientes	

15. RELATÓRIO DE PROVIDÊNCIAS

Constatações			
Origem da demanda	Avaliação de qualidade 07/out		

Constatação 1	"O sistema está rodando perfeitamente, só precisa mais interação com o banco de dados"			
Providências adotadas: Telas de exibição, cadastro e edição de dados estão sendo				
disponibilizados gradualmente de acordo com a entrega das sprints. Nos casos de testes,				
apenas uma operação de "CRUD" básica foi demonstrada.				
Constatação 2	"A meu ver faltam poucas coisas para concluir o projeto"			
Providências adotadas: Seguiremos a data de entrega das sprints para a liberação das novas				
funcionalidades de maneira gradual.				

16. MANUAL DO USUÁRIO



17. EVIDÊNCIAS DA TELA DO SOFTWARE E INDICAÇÃO DE RFS ASSOCIADOS

ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS DO SISTEMA

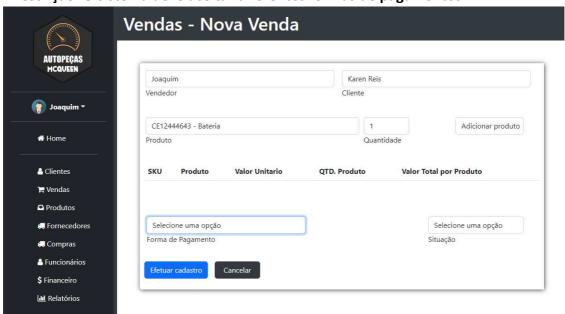
RF1 - Cadastro de clientes

Descrição: O sistema deve permitir que o usuário faça o cadastro do cliente para que seja possível realizar uma venda.



RF2 - Forma de pagamento

Descrição: O sistema deve aceitar diferentes formas de pagamentos.





RF3 - Cadastro de Funcionarios

Descrição: O sistema deve permitir o cadastro de funcionários da autopeças.







RF4 - Dados Cadastrais de Funcionário

Descrição: O sistema deve solicitar todos os dados básicos de cadastro como: Nome completo, CPF, Telefone/celular, E-mail, Endereço e Data de Nascimento.



RF5 - Controle de estoque

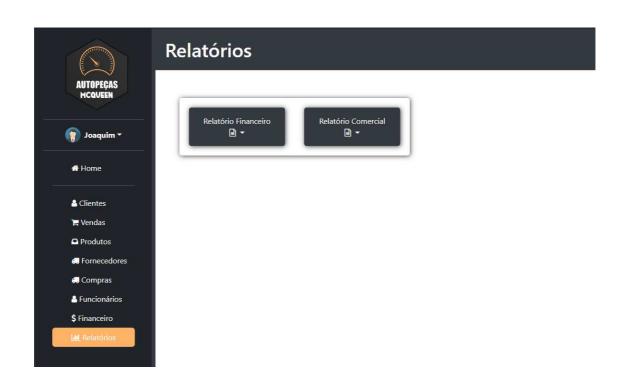
Descrição: O sistema deverá possibilitar que o responsável pelo estoque registre novas compras de produto;



ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS DO SISTEMA

RF6 - Extração de relatórios

Descrição: O sistema deve disponibilizar uma funcionalidade de emissão de relatórios da empresa ao administrador/gerente.







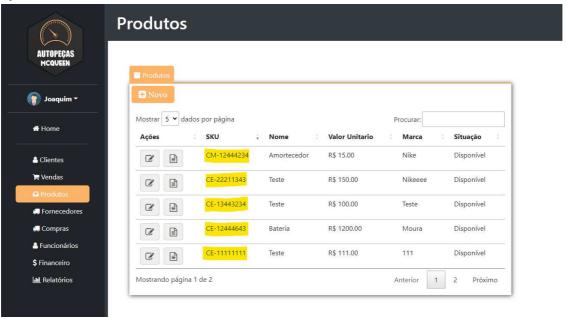
RF7 - Consulta de estoque

Descrição: O sistema deve possuir uma tela para consulta de produtos disponíveis em estoque.



RF8 - Identificação de Produtos.

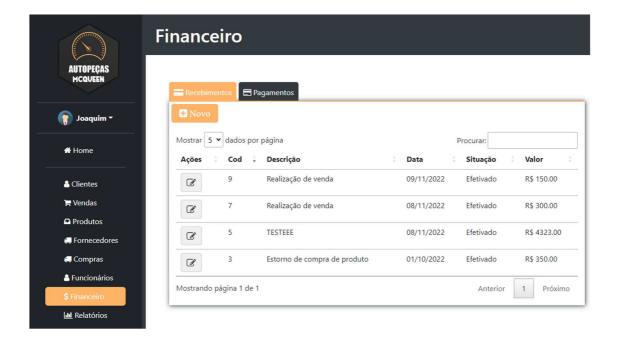
Descrição: O sistema deve manter um padrão de fácil identificação e localização de produto.



ESPECIFICAÇÃO DE REQUISITOS DO SISTEMA

RF9 - Movimentações financeiras

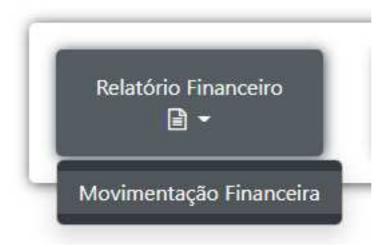
Descrição: O sistema deve possuir uma tela de registros financeiros, tanto recebimento quanto pagamentos efetuados pela autopeças.





RF10 - Controle de pedidos

Descrição: O sistema deverá disponibilizar ao usuário qualificado um relatório com todos os pedidos feitos com informações de valor, data de pedido para controle de gastos.



RF11 - Cadastro de fornecedores

Descrição: O sistema deve permitir o cadastro de fornecedores á autopeças.

