

## Ficha 2: "Analizando mi D.A.F.O"

Tras el análisis del entorno general del negocio conviene que elabores la matriz DAFO:

- **D**ebilidades (puntos débiles) y **F**ortalezas (puntos fuertes) de tu **negocio**
- **A**menazas (obstáculos) y **O**portunidades que te proporciona el **entorno general**

Debilidades del negocio Puntos débiles... "para corregir"	Amenazas del entorno general Obstáculos... "para afrontar"
Fortalezas del negocio Puntos fuertes... "para mantener y potenciar"	Oportunidades del entorno general ventajas" para aprovechar"

Breve conclusión de tu DAFO:

---

---

---

---

---

---

---