

№ 54 от 28.07.2025 Инвестору

Инвестиционное предложение

ООО «ЭМИИА» привлекает средства с целью масштабирования платформы **EMIIA.AI SIP**, развития продуктов и сервисов, организации серийного производства кластеров/шлюзов **EMIIA.AI LEM/EMIIA.AI IoT** (версия 3), патентования разработок, а также строительства многофункционального дата-центра **EMIIA.AI LEM** (хранение холодных и ледяных данных - **HYBRID HPC/COLD/FROZEN DATA**, лабораторно-производственные площади). **Pre-Money Valuation** (**PMV**): 1,2 млрд руб..

Достижение проектных параметров и вывод всех продуктов компании на уровень **TRL-9** требует инвестиций.

Проект: EMIIA.AI SIP — распределенная облачная AI-платформа, объединяющая автономные программно-аппаратные комплексы EMIIA.AI LEM/EMIIA.AI IoT и открытую ERP-систему с ИИ-агентами. Обеспечивает совместную разработку цифровой экосистемы пространственного интеллекта.

Продукты: хранение, вычисления и доставка данных — базы данных, деплой ПО, инференс нейронных сетей, RTLS-системы (EMIIA.AI SDK/MRV - радиозрение, EMIIA.AI MAP - маппирование пространственных данных включая данные цифровых двойников).

Классификация платформы: отказоустойчивая автономная инфраструктура искусственного интеллекта, связи и навигации, на распределенной архитектуре технологий Edge, Fog, Cloud Computing, Mesh networking и RTLS (EMIIA.AI SDK - MRV).

Классификация системы: беспроводная вычислительная сеть с ячеистой топологией (Edge, Fog, Cloud Computing, Mesh networking).

Технологическое направление: Интернет вещей (IoT/AloT/QloT).

По проекту к 2030 - 2032 году:

- 7,9 экзафлопс вычислительная мощность платформы (laaS, PaaS, DTaaS, DaaS, FaaS, GaaS, APIaaS): API-запросы/ответы млн•токенов, лицензии, TFLOPS•час, ГБ•мес.
- **8,7 экзабайт емкость хранения данных на платформе (STaaS, RaaS, DBaaS, APlaaS)**: API-запросы/ответы млн•токенов, лицензии, TFLOPS•час, ГБ•мес.
- 100 млн активных пользователей (облачные технологии, IoT и RTLS-системы **B2B, B2C, B2G, B2M**): частные клиенты, машины-клиенты, M2M, Al-агенты...

30 млн платящих пользователей (облачные технологии, RTLS-системы — B2B, B2G, B2M): предприятия, разработчики, исследователи, государство, M2M, Al-агенты.

Эффективность в 10 раз выше мировых аналогов, результат достигается посредством наших облачных решений и распределенных технологий для баз данных, деплоя ПО, инференса нейронных сетей, безопасности и RTLS-систем.

Инвестиции в проект

Этапы (по годам)	Объем инвестиций, млн.руб.	Залог прав по контракту (% компании)
1 этап (2025 г.)	от 450,0	до 40
2 этап (2027 г.)	от 1.500,0	Данные закрыты

Прогноз для первого этапа инвестиций:

ROI - 300% за 6 лет;

IRR - 47%;

ARR (Annual Recurring Revenue) \$1-1,5 млрд к 2030;

Предпочтительно: конвертируемый заем, выход через IPO, гибридная схема. Средства проекта - от 50 до 100 млн.руб. на первом этапе.

Условия залога прав по контракту для первого этапа:

<u>Первая часть — 30%. Возвращается компании после выплаты первоначальной суммы инвестиций (с 3-го года, не ранее 3 квартала, в течение 6 месяцев).</u>

<u>Вторая часть — 10%. ООО "ЭМИИА" оставляет за собой право выкупа доли у инвестора за фиксированную сумму (300% от тела инвестиций), поэтапно в течение 3-х лет после погашения основной суммы инвестиций.</u>

Дополнительный доход инвестора - преференции для инвестиций в IT-компании и резидентов Сколково.

Дополнительные гарантии возврата инвестиций - преференции для IT-компаний и резидентов Сколково:

- Компенсация до 50% стоимости зданий и оборудования.
- Налоговые льготы: ставка 0% налога на прибыль, НДС, налога на имущество.
- Пониженные ставки социальных взносов и таможенные преференции.
- Льготное выделение земли и тарифы на электроэнергию.

Инвестиции проходят через операторов, внесённых в реестр инвестиционных товариществ. Исполнение обязательств и защита интересов инвестора обеспечиваются ERP-модулем EMIIA.AI OAI (операционный AI-агент).

ООО "ЭМИИА" оставляет за собой право досрочного выкупа доли.

Финансовые показатели (прогноз):

• Активы на 2027 г.: 14,5 млрд руб.

Планы развития (до 2027 года):

- 1. Подготовка к pre-IPO и IPO: с IV кв. 2027 г.
- 2. Заключение коммерческих контрактов для масштабирования проекта.
- 3. Создание более 30 высококвалифицированных рабочих мест.

Индикаторы клиентской рентабельности:

1. Затраты

• TCO (Total Cost of Ownership, совокупная стоимость владения): \$1,5 млрд/год Формула: CapEx + OpEx = \$1,5 млрд/год (RSC/год и CAC включены)

2. Пользовательская экономика

- CAC (Customer Acquisition Cost, стоимость привлечения клиента): \$3
- RSC (Retention & Support Costs, затраты на удержание и поддержку): \$7/год
- ARPU (Average Revenue Per User, средний доход на пользователя): \$3/мес или \$36/год

Формула: ARPU = Общий доход/количество активных пользователей

• ARPPU (Average Revenue Per Paying User, средний доход с платящего пользователя): \$10/мес или \$120/год

Формула: ARPPU = Доход от платящих пользователей/кол-во платящих пользователей

• LTV (Lifetime Value, пожизненная ценность клиента):

Формула: LTV = (ARPPU - RSC) × Срок жизни клиента

Расчёт: (\$120/год - \$7/год) × 7 лет = \$113/год × 7 лет = \$791

3. Рынок

• TARGET (целевой рынок):

> Объём: 1,67 млрд пользователей

> Емкость: \$1,2 трлн/год

Формула: Совокупный рынок объединяет облака, IoT и RTLS, охватывая все ключевые сегменты: B2B, B2C, B2G, а также взаимодействие людей, машин и искусственного интеллекта (B2M, M2M, AI-агенты)

• ACTIVE (активные пользователи):

> Объём: 100 млн

> Потенциальная емкость: \$8,4 млрд/год

Формула: Объём активных пользователей × ARPPU - 30% корректировка (100 млн × 84/год); отражает максимальный возможный смешанный доход.

• CORE/AR (платящие пользователи):

> Объём: 30 млн

> Выручка: \$3,6 млрд/год

Формула: Объём платящих пользователей × ARPPU (30 млн × \$120/год)

О компании:

ООО "ЭМИИА" — технологическая стартап-компания (DeepTech), основная специализация - сквозные цифровые технологии. TRL: 8-9 (уровень готовности технологий), CAGR: 58% (среднегодовой темп роста), R&DC: 57% (расходы на НИОКР от объема выручки).

Реестр стартапов **ИЦ Сколково ОРН 1123966**. Реестр малых технологических компаний **МТК 1313**. Реестр стартапов и технологических компаний города Москвы **СТК 1233191**. **Аудитор**: ИЦ Сколково. **Инвестиционная экспертиза**: Московский инновационный кластер.

Проектная команда сформирована вокруг ядра исследований и разработок, состоит из первоклассных инженеров, которые многие годы работают вместе в сфере высоких технологий. В разработке мы опираемся не на аналоги, а на технологические тенденции.

Наша миссия – формирование доступной ИИ-инфраструктуры и предоставление уникальных ресурсов для предприятий, исследователей и разработчиков в области операционных технологий!

2030 год — ключевой рубеж для компании ЭМИИА. Мы намерены войти в топ-100 мировых лидеров в области распределенных систем обработки пространственных данных, повысив капитализацию более чем в \$1 млрд и задав новый стандарт скорости, масштабирования и гибкости в RTLS-системах и облачных технологиях.



Старостин Владимир Владимирович

Генеральный директор ООО «ЭМИИА»







видео презентация

Телефоны

+7 (495) 142-18-83 +7 (916) 368-36-89 Email

emiia@emiia.ru emiia@emiia.ai Сайты ...

www.emiia.ru www.emiia.ai