8 LECCIONES APRENDIDAS o "APREHENDIDAS"

Encuentro e intercambio de experiencias para emprendedores y empresarios tecnológicos de Almería

5 de diciembre de 2013

Unidad: LA OPORTUNIDAD

PRIMERA LECCIÓN: La idea. Lo primero que hacemos es "EUREKA, TENGO UNA IDEA", y esa idea debe llegar al paso de: estar a interpretar el mundo.



Unidad: LA OPORTUNIDAD

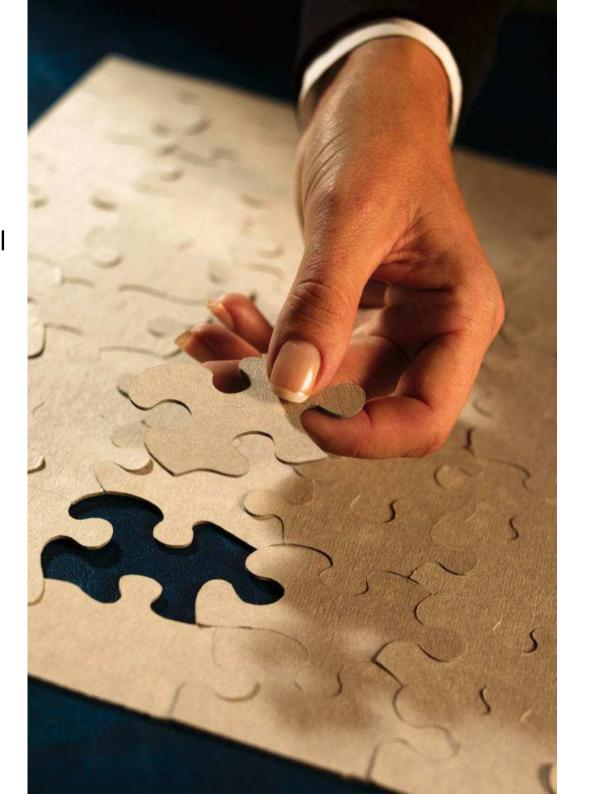
SEGUNDA LECCIÓN: El foco.

Debemos enfocarnos en que el objeto del proyecto debe

resolver un problema real de la gente.

De forma **simple**, y contemplar distintas fases o versiones desde el principio, para las que se añadirán funcionalidades, servicios, etc.

La simplicidad no debe reñirse ni con la perfección ni confundirse con la grandeza.



Unidad: EL EQUIPO:

TERCERA LECCIÓN: Quién debe ser del equipo.

Un equipo adecuado mejora mucho las posibilidades de éxito.

Debe:

- Ser **excelente** técnicamente.
- Tener un buen conocimiento del sector.
- Estar comprometido y
 dispuesto a un trabajo duro. Si nos
 gusta lo que hacemos estará
 asegurado.
- Disponer de un equilibrio técnico / empresarial.



Unidad: EL EQUIPO:

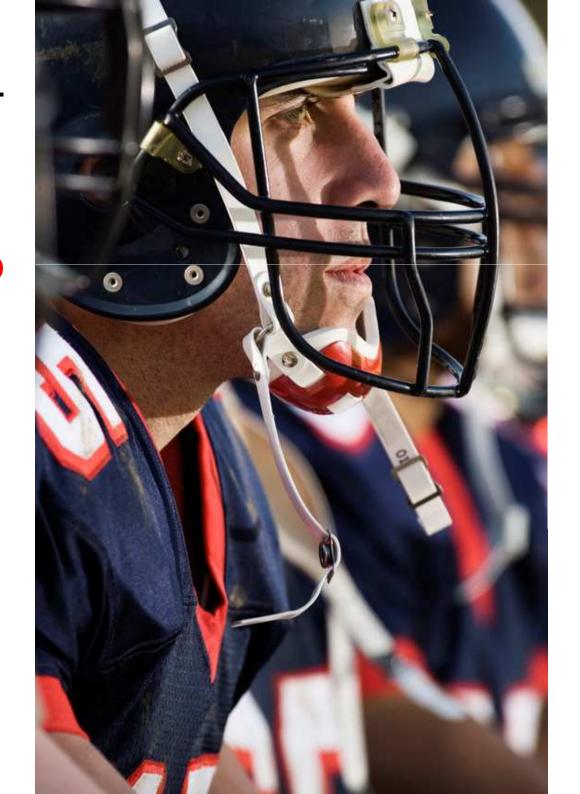
<u>CUARTA LECCIÓN:</u> Cómo debe ser. Las competencias del equipo como unidad:

capacidad de liderazgo innovadores siempre aprendices

apasionados creativos

perseverantes resistentes al fracaso

Visión compartida



QUINTA LECCIÓN: El Plan de Negocio.- ¿Es necesario un plan?

Qué voy a hacer mañana con esto. Lo más importante del plan no es lo que se escribe, sino lo que se piensa mientras se escribe, la recapitulación y la puesta en orden de todo.

Y, sobre todo

debe responder a la ACCIÓN.

Debe poder conocerse cuál es el siguiente paso y éste debe ser a corto plazo, posible y claro.



SEXTA LECCIÓN: El orden y el seguimiento y control

Para que todo vaya bien es necesario establecer un orden, y para ello, debemos:

- Aclarar el objetivo y el alcance que significa definir qué es lo que vamos a obtener y qué es lo que no vamos a conseguir.
- Hacer una adecuada desagregación de los trabajos a realizar, los resultados a conseguir con cada uno y establecer un modelo de seguimiento. O sea, diseñar el proyecto.

Esto <u>no significa que cerremos puertas al</u> <u>crecimiento</u>.



SÉPTIMA LECCIÓN: Las líneas base

Es imprescindible establecer algunos límites en relación con:

- COSTES (el presupuesto)
- PLAZOS (el cronograma)
- CALIDAD (plan de calidad del resultado y cumplimiento de requisitos)



OCTAVA LECCIÓN: Y si no va bien? Es el Plan de riesgos

Podemos considerar obligatorio el establecer un **plan de riesgos**, o lo que es lo mismo, ¿qué vamos a hacer si ocurren determinados sucesos?

Para resolverlo necesitaremos hacer un trabajo de análisis de los riesgos

y sus consecuencias

en base a:

- Factores críticos de éxito
- Áreas clave.
- Hitos.
- Etc.

Debemos analizar la probabilidad de que sucedan, y qué consecuencias tendrían



Estas han sido un resumen de las claves comunes para que un proyecto de empresa aumente sus posibilidades de éxito, según mis experiencias y teniéndolas en cuenta se desbloquean muchas dificultades.



Todo en el papel es fácil, pero a la hora de la verdad, una empresa nueva es como una ecuación con vida propia que genera sus propias variables.

Espero que esto os ayude, gracias y hasta pronto