Tarea para PIA09

Título de la tarea: Modelo de negocio en convergencia tecnológica

Ciclo formativo y módulo: Curso especialización en Inteligencia Artificial y Big Data

- Programación de Inteligencia Artificial

Curso académico: 2022-2023 ¿Qué te pedimos que hagas?

Imagina que eres un emprendedor con acceso a financiación y que puedes conseguir otros socios de perfil técnico para montar un proyecto o empresa innovador. Plantea un modelo de negocio en el que se dé la convergencia de varias tecnologías exponenciales.

- Apartado 1: Rellena un lienzo de modelo de negocio
 - o Accede al artículo "Herramientas: el lienzo de modelo de negocio" y léelo.
 - Entra en la plantilla compartida "<u>Business Model Canvas</u>" y haz una copia en tu Drive siguiendo las instrucciones
 - Piensa en una idea de negocio clásico y cómo lo mejorarías con las nuevas tecnologías exponenciales
 - Rellena los módulos del lienzo de negocio a partir de la primera imagen que has formado de tu idea de negocio.
- Apartado 2: Segunda iteración y justificación.
 - Describe el negocio a grandes rasgos a alguien que conozcas o en un breve párrafo de un documento que adjuntarás al lienzo.
 - Según hablabas sobre tu idea, ¿Te han surgido dudas o cosas que cambiarías?
 - Rellena de nuevo el lienzo de modelo de negocio o cambia lo que quieras tras haberlo descrito o presentado. Esa será la entrega de la tarea junto a un documento explicativo de lo que consideres más relevante.

Tras charlar con un amigo que tiene una tienda de suplementación deportiva, he creído que sería un buen punto de partida para esta tarea.

Tiene en alquiler un local amplio y bien situado, con material deportivo de todo tipo y suplementación.

Además, en estos años ha creado buenas relaciones con algunos deportistas regionales y gimnasios.

Sin embargo, parece estancado y haber tocado techo en el negocio tradicional.

He pensado en cómo podría reorganizar y actualizar su negocio para que despegue y tenga éxito en el largo plazo.

Evaluados los diversos módulos, he completado el canvas y tras ese meditado paso, expuesto ante amigos la propuesta.

Hemos coincidido en algunos aspectos de mejora que he incorporado en la iteración 2 con Post-It [®] de color morado.

Puede verse el resultado en la imagen siguiente, así como en el pdf que acompaña a este documento.

Business Model Canvas Estructura de Costos Asociados Clave primeras marcas. proveedores de eventos deportivos Acuerdos con Colaboración con personales para atraer clientes. y patrocinios. entrenadores Participar en gimnasios y **Actividades Clave** Recursos Clave -Stock variado y actualizado. -Especialistas en nutrición y entrenamiento -Sueldos personal -Costes de stock Promoción en línea y tienda física y gastos alquiler especializado mejore productos Selección de los redes sociales deportivo. actualizado. para stock. Sitio web Sistema de gestión inventario y pedidos eficiente. Asesoramiento y orientación con personal especializado. promoción y redes .Gastos de publicidad, sociales. Juan Antonio García Muelas Propuesta de Valor descuentos en lotes Precios especiales y Asesoramiento y Amplia gama de material deportivo desde ropa a maquinaria de orientación con cualquier necesidad deportivos de calidad entrenamiento o y nombre can los Amplia gama de expertos. que satisfacer suplementos pesas. Vías de Ingreso Relación con los Clientes Canales personalizada, orientación en selección y gestión de pedidos. -Atención -Tienda física bien Tienda online con material deportivo compra sencillo. -Redes sociales un proceso de suplementos y situada. Venta de Programa de fidelización y descuentos. PowerFitness Segmento de Clientes asesoramiento y entrenamiento Servicio de individual y/o suministros. gimnasios que su rendimiento. buscan mejorar Deportistas que mantenerse en Personas que equipamiento Entrenadores forma y llevar personales y necesitan saludable una vida En desean Iteración 2 06/04/2023

Creado por Marcelo Pizarro en base al trabajo de Alex Osterwalder https://www.businessmodelgeneration.com y a la inspiración de David Bland http://agile.dzone.com/news Licenciado mediante Creative Commons Reconocimiento - Compartir Igual 3.0 Unported - MARCELO PIZARRO - https://www.marcelopizarro.biz