2023-2024 学年第 1 学期《市场营销学》考试试卷 A 卷

									学》考		_			
北京工业大学 2023-2024 学年第 1 学期														
				《市	场营车	有学 》	考	试试卷	K A 卷					
	考试证 承诺:	尼明 : _	闭卷	考试,	考试时	间: 9	5分钟							
	本人已学习了《北京工业大学考场规则》和《北京工业大学学生违纪处分条例》,在考试过程中自觉遵守有关规定和纪律,服从监考教师管理,诚信考试,做到不违纪、不作弊、不替考,若有违反,愿接受相应处分。													
	承诺)	承诺人:				_ 学号:					班号:			
	注:本的统一				共 _(5_ 页,	满分	100 分	,考试	时必须	使用者	送后附加		
				卷面	成绩	汇总	表(阅	卷教师	填写)					
	题号	-	=	三	四	五.	六	七	八	九	+	总成绩		
1	满分 得分													
1	一、名词解释(30分, 每题 5分)													
	1. 需求													
	2. 目标市	市场												
	3. 让渡的	介值												
	4. 促销组	合												
	5. 产品													

得分

二、簡繁題 (40分, 每題 10分)

- 1. 请结合自己的理解简述目标营销战略(STP)?(10分)
- 2. 请结合自己的理解简述消费者行为知识框架及其之间的逻辑关系。(10 分)
- 3. 请结合自己的理解谈谈分销渠道的职能与类型? (10 分)
- 3. 请结合自己的理解谈谈影响定价的因素? (10分)

得分

三、论述题 (30分, 每题 15分)

1、请结合自己的理解论述市场营销知识框架及其之间的逻辑关系。(15分)

2、案例分析题: 美颜精 (15分)

成都某日化公司从法国引进了一种新型护肤品,该品因其深度缓释可能特久保持皮肤 水份,使面部鲜亮光泽柔嫩。在市场试用过程中,消费者普遍反映效果良好,并表示愿意消 费该品。

护肤品正式推出后,命名为丽多美颜精,以零售每瓶 188 元的价格推向市场。由于该产品是一种活性物质,开瓶之后只能保鲜一周,所以每瓶产品设计为只能使用一周的容量。

公司通过中间商,把产品迅速推进入了各大商场、超市和以及各种化妆品店。为配合销售,公司还在四川师大影视学院聘请了三位十七、八岁的妙龄少女,拍摄了一个天真浪漫的电视广告,并在电视台大量播放。为了推进柜台销售,日化公司还派出了大量促销人员到的电视广告,并在电视台大量播放。为了推进柜台销售,日化公司还派出了大量促销人员到各售点现场促销。然而几个月下来,产品基本实不出去,全部压在了柜台上。由于达不到上



