

# PITCH CANVAS

1

## Problema

(Qual é a dor do seu cliente?  
Qual é o propósito que te motiva?)

2

## Quem é você

(Seu nome e cargo.)

3

## Solução

(Como você resolve o problema exposto?  
Qual é o diferencial da sua solução? Mostre  
que é capaz de executar o que propõe.)

4

## Pitch de alto nível

(O que é a sua solução em 1 frase.)

5

## Mercado

(Qual é o tamanho do seu mercado?  
Quais são os seus concorrentes?)

7

## Modelo de negócio

(Como você ganha dinheiro?  
Quais são seus principais números  
e indicadores?)

8

## Equipe

(Quantas pessoas tem na sua equipe?  
Quais são suas habilidades e funções?)

6

## Histórico

(Há quanto tempo sua empresa  
está no mercado? Possui histórico de  
clientes?)

9

## Call to action

(Por que sua empresa merece essa  
oportunidade? Finalize com uma frase de impacto.)