# 「高效学习训练营」笔记

### 「高效学习训练营」笔记

导论

怎么学才能高效启动

怎样学才能条理清晰

怎样学才能记得牢靠

怎样学才能放大成果

怎样抓住"人"才能学得更轻松

怎样抓住"事"才能获得纵深感

怎样抓住"物"才能显得更懂行

怎样抓住"理"才能变得有洞察

怎样搭建自己的学习供应商体系

怎么高效摸清一个岗位

怎么高效弄懂一个公司

怎么快速击穿一个行业

# 导论

高效学习=目标驱动+模块施工+主动变现。

• 目标驱动

明确的目标和明确的时间。

• 模块施工

工程化思维, 拆解学习内容模块;

拆解模块:人、事、物、理。

• 主动变现

把学习变为现实可见的成果, 比如写作、教学等。

# 怎么学才能高效启动

阻碍一个人启动高效学习的不是忙碌,而是盲目。要 把学习当作项目 来看待。

什么是好的学习目标:

• 要具体

具体的理由和具体的应用场景。

• 截止日期

完成比完美更重要。

• 学习成果可衡量

衡量标准是会选+会说。

高效=减少返工。

### 怎样学才能条理清晰

面对复杂的课题,按照 人、事、物、理的方式进行模块化施工。

• 人: 课题领域的当事人;

• 事:课题领域里发生过的大事;

• 物: 课题领域里人之外的现实存在;

• 理:课题领域里的观念、概念和方法论。

为什么要按照模块化的方式?为了学习的制空权,建立全局观,便于理解更深刻,决策品质更高。

## 怎样学才能记得牢靠

- 1. 课题学习内容的输出步骤参考:
- 第一步: **建文档**, 起标题 可按照学习主题+目标+日期的形式, 比如"学习数字化经验+团队分享+日期"的形式。
- 第二步: 填写验收标准 可衡量的标准, 一句到两句话描述。
- 第三步: <mark>人事物理一级标题</mark> 根据"人"、"事"、"物"和"理"建立文档一级标题。
- 第四步: 搜集记录把搜集到的内容放到对应的(人事物理)模块中。
- 第五步: **优化整理** 润色输出内容, 针对搜集的内容取其精华, 去其糟粕。
- 第六步: 一页纸表单 依然按照人事物理的形式展现; 基于一页纸表单可输出完整的笔记。
- 2. 如何启动高效搜索: 搜词条 (百科)。
- 3. 针对 新的学科首先学习它的历史。
- 4. 学习应该按照自己的节奏,而不是学习材料的节奏。
- √ 有目的地输入(避免被动接收),有整理的输出(避免复制粘贴)。

## 怎样学才能放大成果

通过外化将知识内化。

• 造句法

把专业词汇使用自己的语言造句、并表达出来。

• 白居易法 (费曼学习法) 将所学知识用白话讲给身边人听,并让对方明白,验证所学内容。

• 归档法

把学习成果进行模块化归档,以便更新和复用。

如何将学习放大杠杆? 出版、输出分享。

### 怎样抓住"人"才能学得更轻松

- 1. 高效学习的捷径不是直奔"当事人",而是 找到"观察家"。
- 2. 如何找到那些领域里的观察家?
- 百科词条
- 历史作家
- 传记作家
- 资深记者
- 行业观察者/内容创作者
- 3. 一个课题应该盯紧哪些当事人?
- 学科: 盯紧 学术大师;
- 组织: 关注 领导者, 明星成员;
- 职业、岗位: 关注 顶尖高手;
- 行业、领域: 盯住 主导者。

## 怎样抓住"事"才能获得纵深感

为什么要关注领域里发生过的大事?只有现状,不足以预判未来。

事的标记是时间, 根据领域里的事件排列出 时间轴。

土关键节点事件不是单数而是复数,是一系列串联的事件。

大事去哪里找(网络搜索,要交叉验证)?

• 词条搜索: 看发展历程;

• 官方网站: 找大事记;

• 专业平台: 搜深度报道;

• 政务网站:看官方发布。

事件太多该怎么筛选? 里程碑事件。

里程碑事件类型主要有六类: 开端、转折、破圈、冲突、庆典、终结。

## 怎样抓住"物"才能显得更懂行

重点寻找领域中的几类物: 产出物 、工具 、象征物 。

对于领域内的"物"不仅仅要查资料,还要去体验,建立真实体感。描述体验,而不是知识,就能显得更懂行。

怎么通过感官体验产品?

- 主动体验, 要有意识地觉知;
- 通过五种感官: 听觉、嗅觉、味觉、触觉、视觉;
- 建立体验对比。

### 怎么通过行动体验工具?

- 四个维度: 适用性、高效性、稳定性、易学性;
- 对于工具要长期使用,积累场景。
- 重点是体验工具带来的痛点。

### 怎样抓住"理"才能变得有洞察

学习"理"要抓住专业术语和规律总结。

专业术语:术语、概念、黑话;关注高频专业术语。

如何高效学习专业术语?

- 词条搜索
- 搜例句: 上下文阅读
- 自己 造个句子

### 如何学习规律总结?

- 自然科学: 公理、公式、定理、定律、发现、原理;
- 人文社科: 效应、模型、趋势、规模、风格、特色、流程、方法;
- 知道术语-> 运用规律 -> 迭代规律->创新规律。

如何处理观点争论?

- 观点: 趋势、评价;
- 立场->人->观点;
- 中立原则下去 了解背后的"人""事""物"。

### 怎么理解社会规则?

- 社会规则由人主观创造的;
- 代表某种价值主张,同样具备立场。

### 怎么做一个有洞察的人?

- 信息是别人的, 但观点可以是你自己的。
- 输出可以采用 比较 法和 排序 法(排名即评价)。

# 怎样搭建自己的学习供应商体系

高效学习不是储备人脉, 而是 储备学习资源。

优质学习供应商体系什么样? 不是拼人数而是看品质:

- 行业分布广 (路路通:投资人、媒体人)
- 信息品质高
- 双方有交情

### 怎么考察学习供应商?

- 按照"人""事""物""理"维度去判断;
- 事: 人生阅历、职场经历、和你有交集的事;
- 物:信息产出物;
- 理: 个人标签(行业、爱好), 交往深度(见面、私聊、群聊、点赞之交)。

### 学习供应商优化清单:

- 查漏补缺;
- 积极拓展;
- 分级管理;
- 个别加温。

### 怎么让学习供应商体系升级?

- 关注赞美 (情绪价值)
- 先干为敬 (信任价值)
- 知识产出 (交换价值)

# 怎么高效摸清一个岗位

什么情况下需要去了解岗位? 做好本职、部门合作、转换工作、竞聘换岗。

岗位不是做事情,而是人事物理的总和。

### 摸清一个岗位上的人:

- 按不同需要摸清不同对象;
- 对象: 岗位大神(行业内)、业务骨干、供应商(上下游)、客户(内部外部)。

### 摸清一个岗位上的事:

- 职业大事记(按时间轴罗列);
- 岗位要事。

### 摸清一个岗位上的物:

- 岗位产品
- 岗位证书
- 岗位工具

### 摸清一个岗位上的理:

- 专业术语
- 岗位职责
- 岗位门槛
- 岗位前景
- 薪酬水平
- 社会评价
- 常规事项
- 工作技巧

# 怎么高效弄懂一个公司

需要了解一个公司的场景有三类: 旁观 、合作 、在职 。

### 一个公司的人:

- 旁观场景: 领导者, 重点供应商, 代表性客户;
- 在职场景: HR、部门领导、业务骨干。

### 一个公司的事(正面、负面):

- 合作场景: 交往要事;
- 旁观场景: 企业大事记;

• 在职场景:内部要事。

### 一个公司的物:

• 旁观场景: 产品、服务、工具、象征物;

• 合作场景: 合作成果。

### 一个公司的理:

• 旁观场景:公司黑话、公司定位、公司规模、行业地位、发展阶段、商业模式、社会评价、外部竞争;

• 合作场景: 除旁观场景中提到的外, 还要包含合作评价;

• 在职场景: 规章制度、企业文化等。

### 不同情况下了解的维度:

• 找工作: 领导人、公司的使命愿景价值观、发展阶段、行业地位和规模;

• 业务合作:产品,合作者的口碑评价;

• 投资: 行业空间、竞争格局、商业模式、发展阶段、领导人及团队和产品。

# 怎么快速击穿一个行业

### 行业的人:

• 范围: 行业上游、行业下游、投资者、监管者;

• 行业观察家: 行业研究机构、分析师、咨询顾问。

### 行业的事:

• 通过里程碑事件串起时间轴来了解。

#### 行业的物:

• 上游产品、下游产品;

• 行业标准、行业法规。

### 行业的理:

- 行业术语
- 宏观背景
- 行业定位
- 行业规模
- 发展现状
- 竞争格局
- 行业趋势

Contact me

WeChat: studytoknow