Решения кейса компании

СИТИМОБИЛ

команды МСшарики

Описание решаемой проблемы



Бизнес проблема

- ▶ Расширение клиентской и водительской баз
- •

Проблема клиентов

- Безопасное перемещение
- ▶ Высокий уровень сервиса



Проблема водителей

▶ Получение справедливого вознаграждения за труд

Исследование рынка

- Отсутствие динамических/соревновательных систем оценивания водителей
- Фиксированные баллы достижения определенного статуса



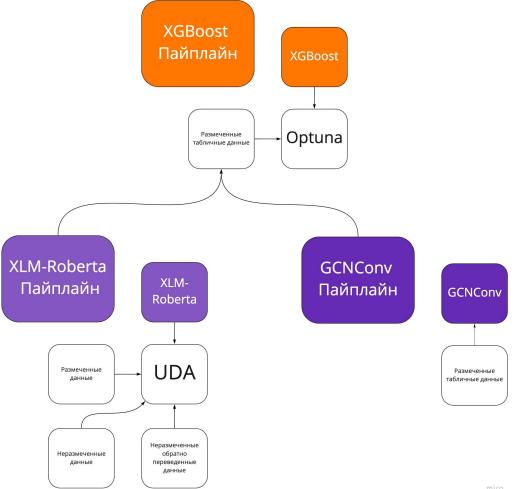
Описание Решения

- 1) Создание стека робастных моделей для распознавания случаев агрессивного вождения
 - ▶ Модель для обработки комментариев
 - ▶ Модель для обработки табличных данных
 - Модель для обработки маршрутов
- 2) Создание Метрики для оценивания качества работы водителей
- 3) Разработка возможных рангов водителей на основании метрики
- 4) Создание системы перехода между рангами



Стэк технологий

- Unsupervised Data Augmentation c XLM-Roberta
- Optuna c **XGBoost**
- Graph Attention **Networks**



XGBoost

XLM-Roberta

GNN

Признаки:

- arrived_distance
- 2. arrived_duration
- 3. distance
- 4. duration
- 5. from_latitude
- 6. from_longitude
- 7. to_latitude
- 8. to_longitude
- 9. mark
- 10. client_rate_ride
- 11. xlm_roberta
- 12. gnn

Отбор признаков -Жадный перебор

Тюнинг - Optuna

Подходы:

- 1. Обратный перевод комментариев
- 2. UDA

Признаки:

- . Расстояние между точками
- 2. Время между точками
- Скорость между точками
- 4. Угол поворота

СИТИМОБИЛ

Метрика

```
DriverScore = (time_dedication + mean_driver_rate + (1 - mean_aggr) + achievements) / 4 * 1000
```

time_dedication = min(driver_working_time / top_twenty_percent_working_time, 1)

mean_driver_rate = driver_rates.mean() / 5

mean_aggr = aggr_array.mean()

achievements = (achievement_results / best_achievement_results).mean()

СИТИМОБИЛ

Система рейтинга

- 1) Каждую неделю создается список таксистов отсортированный по метрике DriverScore
- 2) Далее водители разделяются на следующие ранги:



Ранг 1



Ранг 2



Ранг 3



Ранг 4

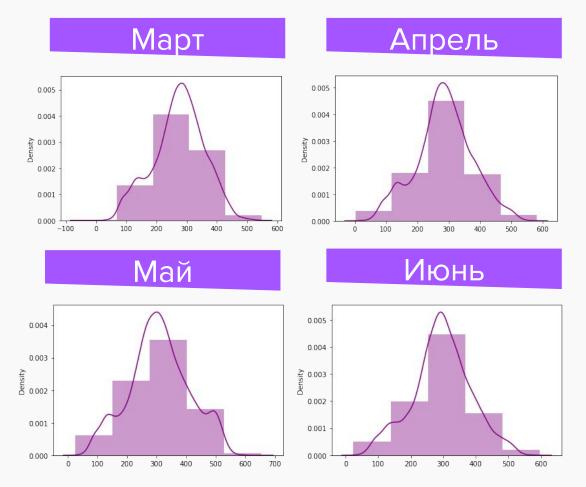


Ранг 5

3) По *DriverScore* нижнего человеку с округлением до сотен каждой группы устанавливаются пороги прохождения в ранги

Pаспределения DriverScore

Paccчитав DriverScore по 4 месяцам мы получили следующие распределения

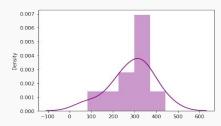


Пример работы системы на случайной выборке

Полученные разделители:

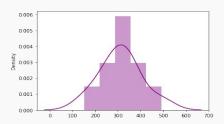
- 1. 154.24027035
- 2. 226.41768716
- 3. 298.59510396
- 4. 370.77252076

Март



id_driver	driver_score
e36fc7379e0b25cc5c2f1c8be3c53fb8	82.062854
b8aded8e02a7bcas2509bcd049d9539d	208.017691
47798fe48fae5304debc6efdc0291e06	227.665771
e55257c1e5553b1ba3014ae7f83cc783	253.177015
9a5915145597716199146e872b18d36a	311.428018
ef8c74dfa05538e0dd71ea48ef58c011	312.752967
13d88dfsa97d309078df664b5f251807	336.582348
ec11fcb48654b37c5719be6f367a82c6	353.612482
964d12da2622477f5882b83d0f86be28	353.753380
2197dcfc473e3cc1f453546be709bf80	442.949938

Апрель



id_driver	driver_score
6fbac7e3d172cd66effe7e60e00166e5	152.114643
34cc8a00b6986adff3d743ec240bc888	231.863038
f77d467fd4b43ecbe3458c27bd670575	245.177894
cffb3acb238b8ce50b90f72ffa874cf6	294.718034
7b538fc404e26e7dccs954602cb1fc60	301.766376
da46a65230c4ad3e3d86afc20c5c2226	329.729136
a2e4a57a9d2e18689aa1b80e1c319af4	330.236056
6794843abf2ba8c625a13378039c33b6	355.867290
ba11e44ed384b234ba5f72388ada61e9	387.198013
55088dce4cb15a9c3af0423e8f0c35d6	491.546008









Плюсы системы:



Мотивация водителей к улучшению уровня сервиса



🔰 Повышение лояльности водителей к сервису Ситимобил



動 Отсутствие поощрения чрезмерной работы



Как улучшить решение?

- 1) Повысить точность модели
 - а) Мотивировать пассажиров ставить отметки и комментарии (повысить полноту данных)
 - б) Лучше обучить модели и/или подобрать более подходящие
- 2) Сделать метрику более справедливой, отталкиваясь от практической ценности её параметров



Наша команда



Кирилл Захаров kil4gen@gmail.com

- 1. Работы с табличными данными
- 2. Реализация метрики



Лев Новицкий levnovitskiy@gmail.com

- 1. NLP
- 2. Создание рейтинга



Семён Беляев b.semeka.13@gmail.com

Работа с GNN

Решения кейса компании

СИТИМОБИЛ

команды МСшарики