

UNIVERSIDADE DO ESTADO DE SANTA CATARINA CENTRO DE CIÊNCIAS TECNOLÓGICAS PLANO DE ESTÁGIO CURRICULAR OBRIGATÓRIO (OBLIGATORY CURRICULAR INTERNSHIP PLAN)

ESTAGIÁRIO (INTERN)

Nome (name): Matheus Giaretta Cansian

Matrícula (enrollment number): 210120810

Endereço no Brasil (address): Rua Pio XII, 204

Bairro (district): Bom Retiro

CEP (ZIP): 89223-330

Cidade (city): Joinville

UF (state): SC

País (country): Brasil

Fone (phone):

Endereço no país de estágio (address): Karl Str. 66

Bairro (district):

CEP (ZIP): 89073

Cidade (city): Ulm

UF (state): Württ

País (country): Alemanha

Fone (phone): +49 176 29784240 E-mail: mscansian@gmail.com

Regularmente matriculado no semestre (semester regularly enrolled): 6

Curso (course): Eng. Mecânica

Previsão de graduação – semestre/ano (graduation prevision): 2015/1

UNIDADE CONCEDENTE (GRANTOR ENTITY)

Razão social (corporate name): Husqvarna Construction Products

CNPJ (register number):

Endereço (address): Bahnhof Str. 50

Bairro (district):

CEP (ZIP): 89168 Cidade (city): Niederstotzingen UF (state): Württ

País (country): Alemanha

Fone (phone): +49 731 490 2545

Atividade principal (main activity): Industry

Supervisor (supervisor): Michael Thamm Cargo (position): Customer Service Leader E-mail do Supervisor (supervisor's E-mail): Michael.thamm@husqvarnagroup.com

Telefone (phone): +49 731 490 2545

DADOS DO ESTÁGIO (INTERNSHIP DATA)

Area de atuação (field): Vendas (Sales)

Departamento de atuação (department): Vendas (Sales)

Fone (phone): +49 731 0518

Ramal:

Horário do estágio (internship schedule): 08h30 – 16h30

Total de horas semanais (total number of hours per week): 35h

Período (period): Abr/2014 – Dec/2014

Total de horas do estágio (total number of hours of the internship):

Nome do Professor Orientador (orienting professor name): TERLUNDO HUME L'AFRANZA Departamento (department): TEM

METAS GERAIS (GENERAL GOAL)

Realizar melhoria nos processos das áreas de vendas e assistência técnica (Make improvements in the processes of sales and service areas)

> Melhorar a rentabilidade dos produtos (Increase profitability of products)

ATIVIDADES	OBJETIVOS ESPECÍFICOS	HORAS
(Activities)	(Specific goals)	(Hours)
Desenvolver um programa de garantia estendida (Develop an extended warranty program)	Melhorar rentabilidade dos serviços de garantia estendida (Increase profitability of extended warranty)	140h
Análise dos custos de reparo e manutenção das máquinas (Analysis of repair and maintenance cost of machines)	Utilizar os custos para definir a margem que os serviços de reparo devem ter (Use this costs to define what margin should the repair services have)	70h
Pesquisa de mercado com o objetivo de encontrar o preço dos concorrentes (Market research in order to find competitors' prices)	Descobrir o preço médio de mercado de cada categoria de produto e calcular quanto o cliente esta disposto a pagar (Find out average market price of all kinds of products and calculate what is the customer willingness to pay)	70h
Revisar a política de preços de peças de reposição (Review spare parts pricing policy)	Criar uma logica de cálculo preços que não seja baseada no custo e sim no valor percebido (Create a pricing strategy based on value and not cost)	280h
Auxiliar em tarefas diárias da área de vendas (Assist in daily task of sales area)		10h/week
	Hitusqvama	

Assinatura do aluno (Academic's Signature)

Date: 05,08, 2014

DecapotolandpambH Constructs

Behnhofstr. 50 D-89168 Niederstotzingen Phone: +49 (0)731 490 2540 Fex: +49 (0)731 490 8540 Assinatura do Supervisor d empresa (Company's Supervisor Signature)

Date: \$.8.14

Assinatura do professor orientador (Orienting Professor's Signature)

Date: 02/09/14

Assinatura do Comitê de Estágio (Signature of the Member of the Internship Committee)

Date:

Assinatura Coordenador de Estágio (Signature Internship Coordinator)

Date: 1-102/09/19

Prof. André Olah Neto Coordenador de Estágios UDESC Joinville