

ANADEC

Costo de Oportunidad & VDT

- Prof. Nicolás Villarreal D.

1



Cuando se utiliza el término costo de oportunidad, se hace alusión a dos interpretaciones cuya relación es estrecha:

- 1. El costo de la mejor alternativa rechazada y de la cual se pierde la oportunidad de obtener ventajas económicas.
- 2. El costo de oportunidad como elemento fundamental del concepto de pérdida del valor del dinero en el tiempo (VDT).



Las dos anteriores interpretaciones pueden parecer distintas. No obstante, hacen referencia al mismo concepto bajo situaciones distintas.

Hay 2 amigos: Lolo y Lola.

- A lolo se le ocurre un proyecto de inversión a 6 meses para elaborar una "app" para smartphones que indica la congestión en los restaurantes cerca de la universidad.
- Para realizar el proyecto, Lolo tendría que invertir 1'000.000 COP en activos y capital de trabajo y espera recibir 600.000 COP mensuales.



¿Qué pasa ahora?

Lola le da envidia.

 Por eso, le pide a Lolo que le venda los derechos del "app" que desarrolló.

¿Lolo vende el negocio?

Si. Le cobra 2'600.000 COP.

¿Lola debería aceptar?



 Lolo y Lola no se vuelven a hablar, pues Lola cree que ese precio era un timo y que Lolo era mal amigo por no darle un precio razonable.

¿...Era éste un precio razonable para Lolo?

¿Cuál era el costo de oportunidad de Lolo?



Otro ejemplo: Usted puede uno de los tres trabajos disponibles el próximo semestre.

- Trabajar en la papelería tiene un ingreso mensual de 1'000.000 COP.
- Trabajar en un bar le permitirá conseguir un ingreso mensual de 1'300.000 COP.
- Dictar clases de matemáticas que proporcionan un ingreso mensual de 1'250.000

¿Cuál es el costo de oportunidad de trabajar en la papelería?



Otro ejemplo: Usted puede escoger entre estudiar o trabajar el próximo semestre.

- Estudiar en la universidad tiene un costo semestral de 12'000.000 COP.
- Salir a trabajar le permitirá conseguir un ingreso mensual de 1'200.000 COP.

¿Cuál es el costo de oportunidad de estudiar si el análisis lo hace a seis meses?



En conclusión, cualquier decisión que se tome siempre tiene relacionado un costo de oportunidad.

Esto se debe a que, en un mundo con recursos limitados, seleccionar una alternativa por lo general implica sacrificar otra.



Ahora, también es útil entender la segunda interpretación del costo de oportunidad y establecer su relación con el VDT.

¿Para todos los agentes es igual el VDT?







Consumidor

¿Qué prefiere?







- Consumidor
- Todo agente racional consume bienes y servicios pues proporcionan satisfacción al consumirse.
- ¿Alguno no desea la satisfacción del consumo?
- Todos los agentes son consumidores por definición.



- Consumidor
- Los bienes de consumo se "agotan" en el proceso mismo del consumo. Es decir, un bien no se consume infinitamente.
- Entonces, ¿Qué define la capacidad de consumo de los agentes?







- Consumidor
- La riqueza de un consumidor no es más que su capacidad de consumo.
- ¿Qué se prefiere, consumir hoy? ¿Consumir mañana?

Un consumidor esperará poder consumir mañana al menos lo mismo que consume hoy.

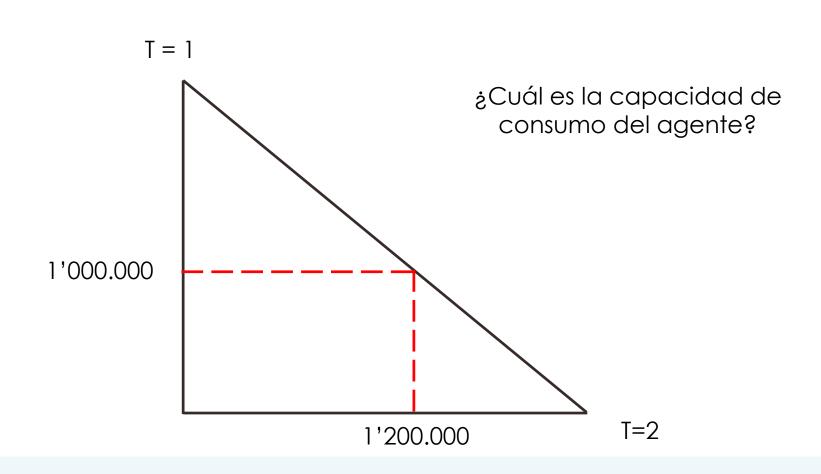
¿Cuál es el costo de oportunidad del consumidor?

La inflación!!!



- Suponga un modelo intertemporal con dos periodos (t=1 y t=2)
- Usted sabe que su salario hoy es de 1'000.000 COP, y espera que el próximo año su salario aumente a 1'200.000 COP.
- Si el individuo es consumidor, ¿qué puede hacer él con su dinero?
- Suponga una inflación del 5%.







Consumo
$$Hoy_{(t=1)} = 1'000.000 + \frac{1'200.000}{(1+5\%)} = 2'142.857$$

Consumo $Ma\tilde{n}ana_{(t=2)} = 1'000.000 * (1 + 5\%) + 1'200.000 = 2'250.000$

Si existe inflación, ¿cuándo prefiere recibir usted \$1 peso?



¿Cómo afecta la inflación la capacidad de consumo?

¿Qué pasa si la inflación por periodo ahora es 10%?

 ¿Qué pasaría si la inflación fuese "cero". ¿Habría diferencia entre consumir hoy y mañana?

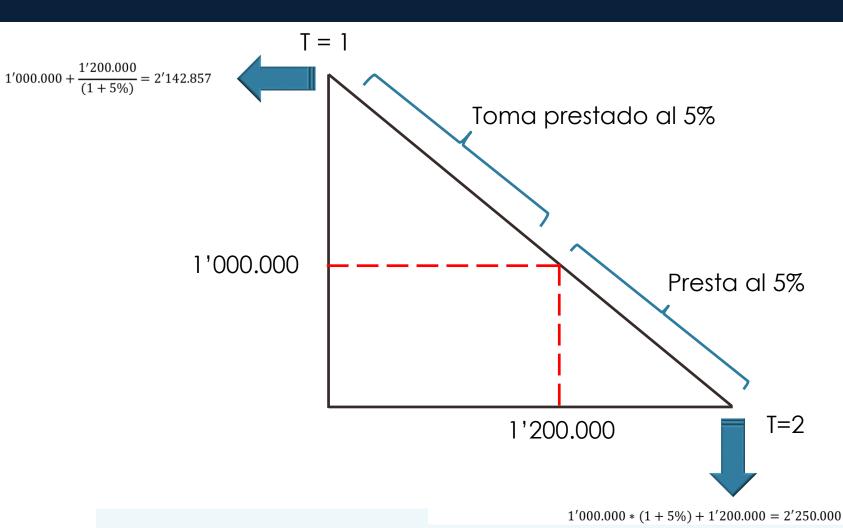


La capacidad de compra de los agentes cambia con el tiempo.

$$Consumo\ Hoy_{(t=1)} = 1'000.000 + \frac{1'200.000}{(1+5\%)} = 2'142.857$$

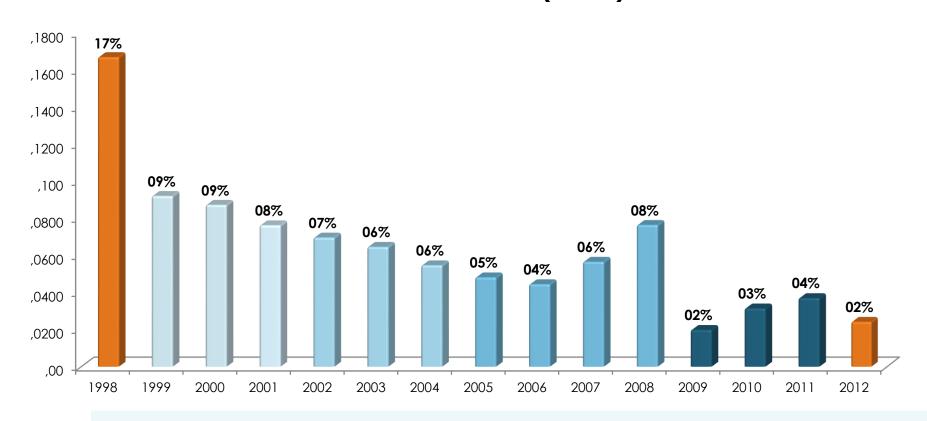
Consumo
$$Hoy_{(t=1)} = 1'000.000 + \frac{1'200.000}{(1+10\%)} = 2'090.909$$







Inflación Colombia (DANE)





- Ahorrador
- ¿Por qué alguien ahorra dinero?
- Es una decisión racional, en la que el agente sacrifica el consumo presente en aras de <u>aumentar</u> el consumo futuro.
- ¿Cuándo pone la plata debajo del colchón, está ahorrando?



- Ahorrador
- Ahorrar es prestar dinero hoy, a cambio de un interés.
- ¿Cuál es el costo de oportunidad del ahorrador?

La tasa de captación ofrecida en el mercado financiero

- El ahorro se hace típicamente al adquirir activos financieros:
 - CDT
 - Bono Gubernamental



Dado que la lógica del AHORRADOR es defenderse contra la inflación y/o sacrificar consumo hoy para consumir más mañana, ¿Cuál es la tasa de interés (R) que debe exigir si el agente es racional?

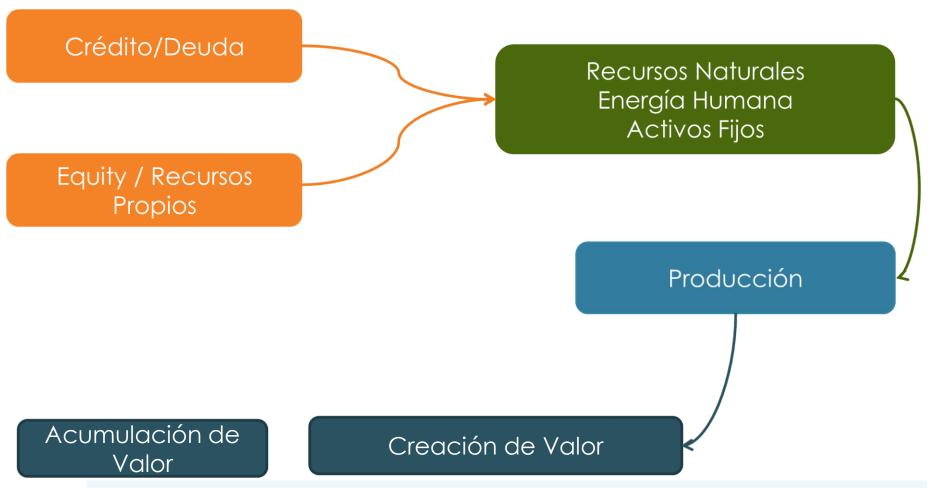
 $R > \Delta IPC$

¿Qué pasa si R< ∆ IPC?



- Inversionista
- Es un individuo cuya racionalidad económica es CAPTAR recursos financieros y COLOCAR dichos recursos a producir en proyectos reales (INVERTIR), con el fin de obtener una rentabilidad que permita la creación y acumulación de VALOR.
- A diferencia del consumidor, el inversionista compra factores/bienes productivos.







- Inversionista
- Es claro que el INTERÉS, es un pago que se hace por el uso de recursos de capital a los proveedores del mismo.

 No es más que el reflejo del costo de oportunidad en que incurre un agente económico por ceder sus recursos de capital o por no disponer de dichos recursos.



- Inversionista
- En el caso del inversionista, el costo de oportunidad será equivalente al costo de obtener los recursos económicos (deuda y equity) para financiar sus inversiones.
- Más adelante veremos que a dicho costo de financiación se le conoce como el Costo Promedio Ponderado de Capital o Weighted Average Cost of Capital (WACC).



En resumen





En resumen

- Dada la existencia del VDT, los agentes racionales exigirán una compensación por renunciar al uso del dinero hoy y aplazar su uso para el futuro.
- El costo de oportunidad es el "costo" de renunciar o no disponer de los recursos hoy frente a disponer y/o recibirlos en el futuro.
- El VDT está estrechamente ligado con el concepto de rendimiento/interés.
 - ¿Cuál es el rendimiento mínimo que debería otorgar un proyecto para generar valor?