

# **ВЕСТНИК**

# **10 (49)**

# **МАГИСТРАТУРЫ 2015**

Научный журнал

издается с сентября 2011 года

---

**Учредитель:**

**Главный редактор Е. А. Мурзина**

ООО «Коллоквиум»

Полное или частичное воспроизведение материалов, содержащихся в настоящем издании, допускается только с письменного разрешения редакции.

**Адрес редакции:**

424002, Россия,  
Республика Марий Эл,  
г. Йошкар-Ола,  
ул. Первомайская, 136 «А».  
тел. 8 (8362) 65-44-01.  
**e-mail:** [magisterjourn@gmail.com](mailto:magisterjourn@gmail.com).  
**http:** // [www.magisterjournal.ru](http://www.magisterjournal.ru).  
Редактор: Е. А. Мурзина  
Дизайн обложки: Студия PROeKT  
Перевод на английский язык  
Е. А. Мурзина

Распространяется бесплатно.  
Дата выхода: 15.10.2015.

ООО «Коллоквиум»  
424002, Россия,  
Республика Марий Эл,  
г. Йошкар-Ола,  
ул. Первомайская, 136 «А».

**Редакционная коллегия:**

**Е. А. Мурзина**, канд. экон. наук, доцент (главный редактор).

**А. В. Бурков**, д-р. экон. наук, доцент (г. Йошкар-Ола).  
**В. В. Носов**, д-р. экон. наук, профессор (г. Саратов)  
**В. А. Карачинов**, д-р. техн. наук, профессор (г. Великий Новгород)  
**Н. М. Насыбуллина**, д-р. фарм. наук, профессор (г. Казань)  
**Р. В. Бисалиев**, д-р. мед. наук, доцент (г. Астрахань)  
**В. С. Макеева**, д-р. педаг. наук, профессор (г. Орел)  
**Н. Н. Сентябрев**, д-р. биолог. наук, профессор (г. Волгоград)  
**А. А. Чубур**, канд. истор. наук, профессор (г. Брянск).  
**М. Г. Церцвадзе**, канд. филол. наук, профессор (г. Кутаиси).  
**Н. В. Мирошниченко**, канд. экон. наук, доцент (г. Саратов)  
**Н. В. Бекузарова**, канд. педаг. наук, доцент (г. Красноярск)  
**К. В. Бугаев**, канд. юрид. наук, доцент (г. Омск)  
**Ю. С. Гайдученко**, канд. ветеринарных наук (г. Омск)  
**А. В. Марьяна**, канд. экон. наук, доцент (г. Уфа)  
**М. Б. Удалов**, канд. биолог. наук, науч. сотр. (г. Уфа)  
**Л. А. Ильина**, канд. экон. наук. (г. Самара)  
**А. Г. Пастухов**, канд. филол. наук, доцент, (г. Орел)  
**А. А. Рыбанов**, канд. техн. наук, доцент (г. Волжский)  
**В. Ю. Сапьянов**, канд. техн. наук, доцент (г. Саратов)  
**И. В. Корнилова**, канд. истор. наук, доцент (г. Елабуга)  
**О. В. Раецкая**, канд. педаг. наук, преподаватель (г. Сызрань)  
**А. И. Мосалёв**, канд. экон. наук, доцент (г. Муром)  
**С. Ю. Бузоверов**, канд. с-хоз. наук, доцент (г. Барнаул)

## СОДЕРЖАНИЕ

### **ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ**

- 4 | **В.В. Шевчук**  
О приближении функций классов  $Z_\alpha$  интегралами Якоби-Вейерштрасса

### **БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ**

- 8 | **Е.М. Лаевская**  
Характеристика растительного покрова малых островов Валаамского архипелага

### **ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ**

- 13 | **Д.С. Яковлев**  
Аспекты принятия решения об использовании системы управления контентом на файлах при создании веб-сайта
- 17 | **Д.С. Яковлев**  
Знакомство с БЭМ-методологией, используемой при веб-разработке
- 19 | **Д.С. Яковлев**  
SEO-оптимизированный контент веб-сайта и использование сервиса Яндекс.Вордстат
- 23 | **И.Д. Марголин, Е.А. Слепынина**  
Обзор алгоритмов объезда препятствий для автономных мобильных роботов
- 29 | **С.Н. Титов**  
Создание проекта малого инновационного предприятия по восстановлению и ремонту пресс-форм и штампов
- 34 | **С.Н. Жидоморов, В.И. Тарасенко**  
Дымоходы и воздухозаборные вентиляционные каналы для котлов с закрытой камерой сгорания
- 37 | **С.Н. Жидоморов, В.И. Тарасенко**  
Типы смазок для краников газовых плит и газовых кранов опуска

### **ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ**

- 40 | **И.В. Климак**  
Русские военнопленные в годы Первой мировой войны и политика русского Правительства
- 43 | **М.Ф. Бадалов**  
Жизнь и учение пророка Мухаммада

### **ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ**

- 45 | **В.А. Потемкина**  
Анализ концептосферы литературного текста на примере романа «Луна и грош» С. Моэма
- 48 | **Д.А. Порошина**  
Лексические трансформации при переводе с английского на русский

### **ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ**

- 52 | **А.С. Хакимова**  
Деятельностный подход в обучении иностранному языку
- 55 | **Е.В. Сафронов**  
Спортивно-ориентированное физическое воспитание детей дошкольного возраста

### **ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ**

- 58 | **А.А. Быченкова**  
Особенности личностных качеств спортсменов различных спортивных квалификаций
- 62 | **И.Л. Сергиевская**  
Технология создания образа как структурной модели высказывания в контексте мультимедиа

### **СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ**

- 65 | **Н.А. Сидоренко**  
Социальное обеспечение граждан имеющих детей и дошкольного образования в Ставропольском крае

### **ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

- 68 | **Н.В. Барышникова**  
Инновации – ведущий фактор производства
- 72 | **Е.Б. Запара**  
Потребительское поведение по отношению к брендам
- 75 | **И.А. Коновалова, З.С. Дотдугева, В.В. Ловянникова**  
Модель управления рисками экспорта продукции топливно-энергетического комплекса
- 77 | **И.А. Коновалова**  
Концепция легализации теневой экономики в регионах России

79	<b>С.В. Маслова</b> Сравнительный анализ систем учета затрат «стандарт-кост» и нормативного метода
82	<b>Е.В. Мудрык</b> Современные подходы к оценке финансового потенциала предприятия
90	<b>Д.А. Недилько, С.В. Цветкова</b> Совершенствование управления коммуникационным комплексом торговой сети
93	<b>К.П. Прокушева</b> Влияние эндогенных факторов на формирование депозитной политики коммерческого банка
97	<b>Ю.П. Фомина, А.А. Саморуков</b> Муниципальная программа молодежной политики в городе Оренбурге
100	<b>Ю.А. Юхтанова, О.О. Гаас</b> Сравнительная оценка методик анализа финансового состояния предприятия
103	<b>К.В. Плоских</b> Сравнительная оценка методик анализа финансового состояния для целей инвестирования
	<b>ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ</b>
106	<b>А.С. Старченко</b> К вопросу о правах несовершеннолетних детей в Российской Федерации
109	<b>С.С. Чернявский</b> Дознание как форма предварительного расследования
112	<b>Н.Н. Стоякина</b> Проблема значимости введения понятия узупфрукт в российское законодательство
116	<b>О.А. Супрунова</b> Патентные права в Российской Федерации: актуальные проблемы
119	<b>Б.В. Суринов</b> Понятие и признаки земельного участка как объекта правового регулирования в Российской Федерации
122	<b>О.В. Новожилова</b> Анализ некоторых изменений корпоративного законодательства
125	<b>Е.А. Пархоменко</b> Реклама на дорогах – опасность для потребителя
128	<b>В.С. Моисеев</b> Проблемы, возникающие при применении действующих норм законодательства Российской Федерации в ходе осуществления должностными лицами государственного экологического надзора и контроля
131	<b>В.С. Моисеев</b> Проблемы применения административного Регламента Федеральной службы по надзору в сфере природопользования предоставления государственной услуги по выдаче разрешений на содержание и разведение объектов животного мира, занесенных в Красную книгу Российской Федерации, в полуволевых условиях и искусственно созданной среде обитания
133	<b>Л.М. Костычева</b> Потерпевший как важнейший структурный элемент криминалистической характеристики умышленного причинения тяжкого вреда здоровью
136	<b>И.Б. Курбонбоев</b> К вопросу о защите законных интересов граждан
138	<b>А.Ю. Безъязычный</b> Административная ответственность за нарушение требований промышленной безопасности
141	<b>М.И. Легких</b> Крайняя необходимость как основание освобождения от административной ответственности
143	<b>А.В. Галаянт</b> Особенности защиты гражданских прав прокурором при судебном рассмотрении споров, связанных с земельными участками
146	<b>М.С. Кауртаев</b> Распределение бремени доказывания по спорам о качестве выполненных подрядчиком работ
150	<b>О.В. Гудков</b> Особенности производства допроса по уголовным делам о незаконном предпринимательстве
153	<b>Н.В. Завалеева</b> Судебные расходы по гражданским делам
155	<b>Е.А. Исупова</b> Отличия в ведении делопроизводства конфиденциального от открытого в отделе судебных приставов по г. Нижневартовску: основные признаки
158	<b>Л.М. Ермакова</b> Становление отечественной правовой базы ее значение в документировании купли-продажи жилых помещений – собственности несовершеннолетних
162	<b>Информация для авторов</b>

Ф  
И  
З  
И  
К  
О

\* МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 004

В.В. Шевчук

# О ПРИБЛИЖЕНИИ ФУНКЦИЙ КЛАССОВ $Z_\alpha$ ИНТЕГРАЛАМИ ЯКОБИ-ВЕЙЕРШТРАССА

*В работе исследуются приближения функций класса Зигмунда  $Z_\alpha$  их интегралами Якоби-Вейерштрасса в равномерной метрике.*

**Ключевые слова:** ряд Фурье, коэффициенты Фурье, интеграл Якоби-Вейерштрасса, класс функций Зигмунда.

Пусть  $C$  – пространство  $2\pi$  – периодических непрерывных функций, в котором норма задается с помощью равенства

$$\|f\|_C = \max_t |f(t)|;$$

$L$  – пространство  $2\pi$  – периодических суммируемых на периоде функций с нормой

$$\|f\|_L = \int_{-\pi}^{\pi} |f(t)| dt.$$

Если  $f(x) \in L$ , то

$$S[f] = \frac{a_0}{2} + \sum_{i=1}^{\infty} (a_i \cos ix + b_i \sin ix) = \sum_{i=0}^{\infty} A_i(f, x)$$

– ее ряд Фурье,  $a_0$ ,  $a_i$ , и  $b_i$ ,  $i = 1, 2, \dots$ , – ее коэффициенты Фурье  
Теперь поставим каждой  $f(x) \in C_{2\pi}$  в соответствие оператор

$$U(f, \lambda, \rho) = \frac{a_0}{2} + \sum_{i=1}^{\infty} \lambda_i(\rho) (a_i \cos ix + b_i \sin ix) = \frac{1}{\pi} \int_{-\pi}^{\pi} f(x+t) \left\{ \frac{1}{2} + \sum_{i=1}^{\infty} \lambda_i(\rho) \cos it \right\} dt,$$

рассматривая таким образом более общую постановку задачи, где  $\lambda_i(\rho)$  – функция переменной  $\rho$  такая, что

$$\frac{1}{2} + \sum_{i=1}^{\infty} \lambda_i(\rho) \cos vt \geq 0, t \in [-\pi, \pi],$$

и ряд равномерно сходится.

Пусть имеем  $f(x) \in C_{2\pi}$ , для которых при  $\lambda_i(\rho) = \rho^{i^2}$

$$W_\rho(f, x) = \frac{1}{\pi} \int_{-\pi}^{\pi} f(x+t) \left[ \frac{1}{2} + \sum_{i=1}^{\infty} \rho^{i^2} \cos it \right] dt, 0 < \rho < 1 \quad (1)$$

– интеграл Якоби-Вейерштрасса (см. на пример [1]).

Актуальной задачей в наше время есть поиск постоянных в асимптотических разложениях точных верхних граней уклонений функций из класса Зигмунда  $Z_\alpha$

$$Z_\alpha = \{f(x) \in C_{2\pi} : |f(x+h) - 2f(x) + f(x-h)| \leq 2|h|^\alpha, 0 < \alpha \leq 2, |h| \leq 2\pi\}$$

от интегралов Якоби-Вейерштрасса.

Для таких положительных операторов  $W_\rho(f, x)$  хорошо известно (см. [2]), что

$$\mathcal{E}(Z_\alpha; W_\rho) = \sup_{f \in Z_\alpha} \|f(x) - W_\rho(f, x)\|_{C_{2\pi}} = \frac{2}{\pi} \int_0^\pi t^\alpha \left\{ \frac{1}{2} + \sum_{v=1}^{\infty} \rho^{v^2} \cos vt \right\} dt, \quad 0 < \alpha \leq 1, \quad (2)$$

где точная верхняя грань достигается для четной функции  $\varphi_1(t) = |t|^\alpha \in Z_\alpha, t \in [-\pi, \pi]$ . Эта оценка будет справедлива и на классе  $Lip_1 \alpha, 0 < \alpha < 1$ .

Оператор (1) является линейным положительным и, как показано П. П. Коровкиным в работе [3], осуществляет наилучшее асимптотическое приближение функции класса  $Z_2$ , среди операторов с ядром вида

$$\frac{1}{2} + \rho \cos t + \sum_{i=2}^{\infty} \rho^{i^2} \cos it.$$

Я.С. Бугров в работе [4] дал точный порядок для величины

$$\mathcal{E}(Lip_1 \alpha; W_\rho) = \sup_{f \in Lip_1 \alpha} \|f(x) - W_\rho(f, x)\|_{C_{2\pi}} \leq C (1 - \rho)^{\frac{\alpha}{2}}, C > 0,$$

Задача (2) рассматривалась в [3] для  $f \in Z_1$  и в [2] для  $f \in Z_\alpha, 0 < \alpha < 2$ .

Нахождение асимптотически точной константы в главном члене верхней грани уклонения функций класса  $Z_\alpha$  от интеграла Якоби-Вейерштрасса является возможным при расширении шкалы значений параметров  $0 < \alpha \leq 2$ .

Для  $1 < \alpha \leq 2$  в (2) экстремальной функцией является  $\varphi_2(t) = |\sin t|^\alpha \in Z_\alpha$ , но так как  $|\sin t|^\alpha - |t|^\alpha = O(t^{\alpha+2})$ , можно использовать приведенную Л. П. Фалалеевым в [1] общую асимптотическую оценку вида

$$\begin{aligned} \mathcal{E}(Z_\alpha; W_\rho) &= \sup_{f \in Z_\alpha} \|f(x) - W_\rho(f, x)\|_{C_{2\pi}} = \\ &= \frac{2}{\pi} \Gamma(\alpha) \sin \frac{\alpha\pi}{2} \sum_{i=0}^{\infty} \frac{\Delta \rho^{i^2}}{\left(i + \frac{1}{2}\right)^\alpha} O\left(\sum_{i=0}^{\infty} \frac{|\rho^{i^2}|}{\left(i + \frac{1}{2}\right)^2}\right), \quad (3) \end{aligned}$$

$\Gamma(\cdot)$  – гамма-функция,  $0 < \alpha < 2$ ,  $\Delta \rho^{i^2} = \rho^{i^2} - \rho^{(i+1)^2}$ ,  $i = 1, 2, \dots$ . Если  $\alpha = 2$ , то остаточный член в (2) совпадает в порядковом отношении с главным членом.

Ядро оператора (1) представим стандартно (см. на пример [1]), применяя преобразование Абеля:

$$\frac{1}{2} + \sum_{i=1}^{\infty} \rho^{i^2} \cos it = \lim_{n \rightarrow \infty} \left\{ \sum_{i=0}^N \rho^{i^2} \left( \frac{1}{2} + \cos t + \dots + \cos it \right) + \rho^{i^N} \left( \frac{1}{2} + \cos t + \dots + \cos Nt \right) \right\} = \sum_{i=0}^{\infty} \Delta \rho^{i^2} D_i(t), \quad (4)$$

где

$$D_i(t) = \frac{1}{2} + \cos t + \dots + \cos it = \frac{\sin \left( i + \frac{1}{2} \right) t}{2 \sin \frac{t}{2}}$$

– ядро Дирихле. Учитывая, что

$$\frac{1}{i+1} \sum_{k=0}^i D_k(t) = \frac{1}{2(i+1)} \frac{\sin^2(i+1) \frac{t}{2}}{2 \sin^2 \frac{t}{2}} = K_i(t), \quad i = 0, 1, \dots,$$

$K_i(t)$  – ядро Фейера, после повторного преобразования Абеля получим

$$\frac{1}{2} + \sum_{i=1}^{\infty} \rho^{i^2} \cos it = \sum_{i=0}^{\infty} \Delta^2 \rho^{i^2} \frac{\sin^2(i+1) \frac{t}{2}}{2 \sin^2 \frac{t}{2}}, \quad (5)$$

$$\Delta^2 \rho^{i^2} = \Delta \rho^{i^2} - \Delta \rho^{(i+1)^2}, \quad i = 0, 1, \dots$$

Положительные ядра операторов легко представляемы в виде линейных комбинаций ядер Фейера, а поэтому удобно использовать соответствующие моменты этих ядер. Так, в [5] при  $0 < \alpha \leq 1$  установлено полное асимптотическое представление ( $i \rightarrow \infty$ ) момента порядка  $\alpha$  ядра Фейера:

$$I_1(\alpha, i) = \int_0^{\frac{\pi}{2}} \frac{t^\alpha \sin^2(i+1)t}{2 \sin^2 t} dt.$$

Для  $0 < \alpha < 1$  используем упрощенную форму:

$$I_1(\alpha, i) = \frac{\Gamma(\alpha) \sin \frac{\alpha\pi}{2}}{2^\alpha (1-\alpha)} (i+1)^{1-\alpha} + \frac{1}{2} \int_0^{\frac{\pi}{2}} t^\alpha \left( \frac{1}{\sin^2 t} - \frac{1}{t^2} \right) dt - \frac{1}{2^\alpha (1-\alpha) \pi^{1-\alpha}} + O(i^{-1-\alpha}). \quad (6)$$

Равенство (6) легко следует из [6, формула 858.813] и соотношения

$$\frac{1}{\sin^2 t} - \frac{1}{t^2} = O(1), \quad t \in \left( 0, \frac{\pi}{2} \right].$$

---

*Библиографический список:*

1. Фалалеев Л.П. О приближении функций обобщенными операторами Абеля-Пуассона // Сибирский математический журнал Июль – август, 2000. – Том 42. – № 4. – С. 926-936.
  2. Баусов Л.И. О приближении функций класса  $Z_\alpha$  положительными методами суммирования рядов Фурье // Успехи мат. наук. 1961. – Т. 16. – № 3. – С. 143-149.
  3. Коровкин П.П. О наилучшем приближении функций класса  $Z_2$  некоторыми линейными операторами // Докл. АН СССР. 1959. – Т. 127. – № 3. – С. 513-515.
  4. Бугров Я.С. Неравенства типа неравенств Бернштейна и их применение к исследованию дифференциальных свойств решений дифференциальных уравнений высшего порядка // Math. Cluj. – 1963. – V. 5. – N 1. – P. 5-25.
  5. Теляковский С.А. О приближении функций, удовлетворяющих условию Липшица, суммами Фейера // Укр. мат. журн. – 1969. – Т. 21. – № 3. – С. 334-343.
  6. Двайт Г.Б. Таблицы интегралов и другие математические формулы. – М: Наука, 1966.
- 

*ШЕВЧУК Виталий Владимирович* – студент математического факультета, Восточноевропейский национальный университет имени Леси Украинки, Украина.

**ХАРАКТЕРИСТИКА РАСТИТЕЛЬНОГО ПОКРОВА  
МАЛЫХ ОСТРОВОВ ВАЛААМСКОГО АРХИПЕЛАГА**

*Проведены исследования малых островов Валаамского архипелага, выделены основные растительные ассоциации островов, а также проведено сравнение островов по индексу Чекановского-Сьеренсена.*

**Ключевые слова:** Валаамский архипелаг, малые острова, растительные ассоциации.

Архипелаг расположен в Северной части Ладожского озера, на расстоянии около 30 км от ближайшего берега. Его площадь – 36 км<sup>2</sup>. Он включает остров Валаам – самый крупный из них (27,8 км<sup>2</sup>), – рядом с ним расположены о. Скитский, о. Предтеченский, о. Емельяновский и еще около 50 малых островов [1]. Малые острова существенно различаются по своим размерам и степени удаленности от центрального острова. Валаамский архипелаг имеет очень интересное расположение – он находится на границе средней и северной подзон тайги, что определяет богатый видовой состав флоры и фауны архипелага. В связи с этим, Валаам на протяжении многих десятилетий привлекает к себе внимание исследователей. Однако малым островам архипелага уделяется значительно меньше внимания.

Исследования проводились в июне – августе 2013 года на островах Валаамского архипелага. В рамках данного исследования были обследованы малые острова и луды, расположенные вокруг центрального острова архипелага на расстоянии от нескольких десятков метров до нескольких километров. Всего было обследовано 35 островов площадью от 277 м<sup>2</sup> до 291 873 м<sup>2</sup>.

Малые острова архипелага в значительной степени отличаются по характеру растительного покрова на них. При обработке данных по соотношению территорий, занятых на разных островах различными растительными ассоциациями, методом кластерного анализа, обособление кластеров обусловлено, прежде всего, различиями в площади, занятой различными типами леса. По результатам проведенного



анализа можно выделить три основных группы обследованных островов (рис. 1). Это группа «лесистых» островов, большая часть которых занята лесом; группа островов, большая часть которых лишена лесной растительности, и остров Круглый – единственный остров, на котором отмечен сосново-березовый разнотравно-зеленомошный лес и где практически нет прибрежных камней. В группе островов, в той или иной мере лишенных лесной растительности, в свою очередь выделяются подгруппа остров и луд полностью лишенных лесной растительности, и подгруппа «лесистых» островов с большими безлесными пространствами.

Исследованные острова отличаются по размеру. Некоторые острова и луды, на которых были обнаружены колонии чайковых птиц не превышали 300-400 м<sup>2</sup>, в то время как крупные острова достигали 33330 м<sup>2</sup> и даже 291873 м<sup>2</sup>. На островах было обнаружено от 15 до 100 видов сосудистых растений. На всех исследованных островах в целом обнаружено 160 видов сосудистых растений.

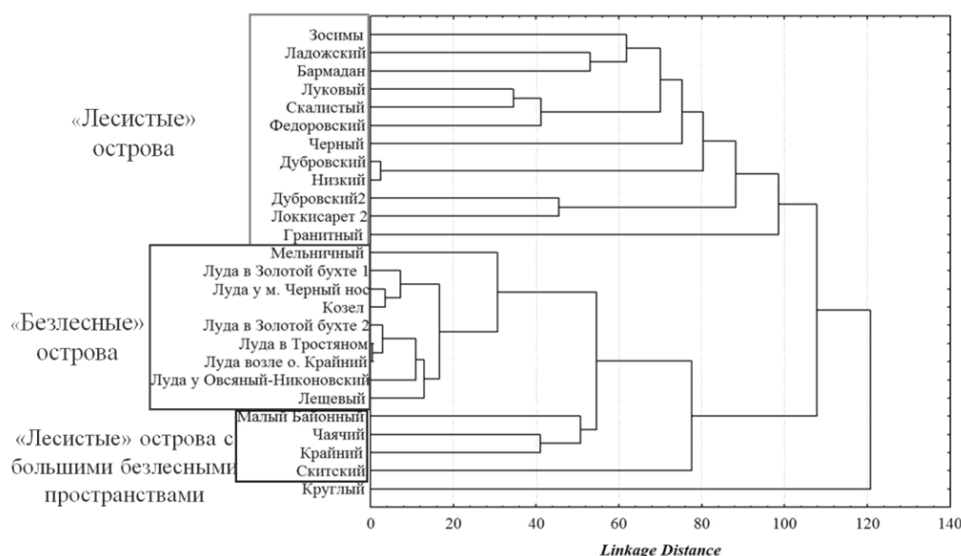


Рис. 1. Кластерный анализ данных по соотношению территорий, занятых на разных островах различными растительными ассоциациями

Растительность малых островов Валаама можно разделить на четыре большие группы:

- Еловые леса: ельник кислично-сфагновый, ельник чернично-зеленомошный, сосново-еловый разнотравно-зеленомошный лес, березово-еловый разнотравно-зеленомошный лес.
- Сосновые леса: сосняк разнотравно-зеленомошный, сосняк разнотравно-лишайниковый, сосняк водяниково-зеленомошный, березово-сосновый разнотравно-лишайниковый лес.
- Березовые леса: березняк разнотравно-зеленомошный, елово-березовый разнотравно-лишайниковый лес, сосново-березовый разнотравно-зеленомошный лес.
- Безлесные ассоциации: разнотравно-лишайниковая ассоциация с единичными соснами, разнотравно-зеленомошная ассоциация с единичными березами, сплошной лишайниковый покров, восстанавливающаяся гарь, камни с накипными лишайниками.

Еловые леса были обнаружены на 7 малых островах Валаамского архипелага. Доля еловых лесов оставляет 18,21% от всей исследованной территории. Чаще других на острове можно было обнаружить сосново-еловый разнотравно-зеленомошный лес – на 4 островах (9,12% от всей исследованной территории), ассоциации ельник кислично-сфагновый, ельник чернично-зеленомошный, березово-еловый разнотравно-зеленомошный лес были встречены на 1 из островов, но занимали разную площадь, поэтому их доля 2,62%, 0,54% и 5,93% соответственно.

Сосновые леса были отмечены на 10 исследованных островах. Доля сосновых лесов составляет 15,96% от всей исследованной территории. Сосняк разнотравно-лишайниковый был отмечен на 6 островах (13,33%), березово-сосновый разнотравно-лишайниковый лес – на 3 островах (1,09%). Ассоциации сосняк разнотравно-зеленомошный и сосняк водяниково-черничный были встречены только на 1 из островов каждая, их доля от исследованной территории составляет 0,81% и 0,74% соответственно.

Березовые леса были отмечены на 7 малых островах Валаамского архипелага, их доля от общей исследованной территории составляет 3,3%. Чаще других на островах можно было обнаружить березняк разнотравно-лишайниковый – на 4 из 7 островов, доля этой ассоциации от общей исследованной терри-

тории – 2,05%. На 2 островах был отмечен елово-березовый разнотравно-лишайниковый лес (0,64%) и на 1 острове – сосново-березовый разнотравно-зеленомошный лес (0,61%).

Безлесные ассоциации были отмечены на 26 островах, их доля – 62,53% от всей исследованной территории. На 16 из 26 островов была отмечена разнотравно-лишайниковая ассоциация с единичными соснами, ее доля составила 21,15% от всей исследованной территории, на 13 островах (в основном – островах-колониях) в отдельную ассоциацию были выделены камни с накипными лишайниками (7,69%). На 11 островах отмечена разнотравно-зеленомошная ассоциация с единичными березами (1,43% от общей площади исследованной территории), на 3 островах – сплошной лишайниковый покров (1,14%). Также в отдельную ассоциацию были выделены территории, восстанавливающиеся после пожаров. Доля этих территорий велика – 31,13%, хотя такие ассоциации были встречены всего на трех островах. Это связано с тем, что большую часть самого большого из исследованных малых островов (острова Гранитный) занимает именно гарь.

#### **Характеристики растительных ассоциаций.**

**Ельник кислично-сфагновый.** В древесном ярусе доминирует ель (*Picea abies*), так же есть сосна (*Pinus sylvestris*). В подросте распространены сосна и рябина (*Sorbus aucuparia*), в кустарниковом ярусе – ивы козья (*Salix caprea*) и филиколистная (*Salix phylicifolia*), можжевельник (*Juniperus communis*) и малина (*Rubus idaeus*). В травяно-кустарниковом ярусе доминирует кислица (*Oxalis acetosella*), а также осока острая (*Carex acuta*), луговик извилистый (*Avenella flexuosa*) и седмичник (*Trientalis europaea*). В мохово-лишайниковом ярусе доминируют сфагновых мхи, лишайники распространены на стволах деревьев.

**Ельник чернично-зеленомошный.** В древесном ярусе доминирует ель, в подросте также можно встретить рябину. Кустарниковый ярус представлен только можжевельником обыкновенным. В травяно-кустарниковом ярусе доминирует черника (*Vaccinium myrtillus*), еще были отмечены луговик извилистый, брусника (*Vaccinium vitis-idaea*), щучка дернистая (*Deschampsia cespitosa*) и марьянник луговой (*Melampyrum pratense*). В мохово-лишайниковом ярусе доминируют зеленые мхи, лишайники распространены в основном по стволам деревьев.

**Сосново-еловый разнотравно-зеленомошный лес.** В древесном ярусе доминирует ель, содоминант – сосна, также была отмечена береза пушистая (*Betula pubescens*). В подросте – ель, рябина, сосна, осина (*Populus tremula*). Кустарниковый ярус представлен можжевельником, собачьей розой (*Rosa canina*), малиной, ивой филиколистной и ивой козьей. В травяно-кустарниковом ярусе преобладают ожика волосистая (*Luzula pilosa*), черника, седмичник, луговик извилистый, брусника. В мохово-лишайниковом ярусе в напочвенном покрове преобладают зеленые мхи, лишайники крайне обильно представлены на стволах и ветвях деревьев.

**Березово-еловый разнотравно-зеленомошный лес.** В древесном ярусе преобладает ель, на втором месте – береза, также можно было встретить сосну, рябину, иву (*Salix fragilis*). В подросте – береза, ель, рябина, ива, сосна. Кустарниковый ярус представлен можжевельником и ивой филиколистной. В травяно-кустарниковом ярусе преобладают черника и луговик извилистый, а также марьянник лесной (*Melampyrum sylvaticum*), марьянник луговой и ландыш майский (*Convallaria majalis*). В мохово-лишайниковом ярусе доминируют зеленые мхи, можно встретить небольшие участки, занятые политриховыми мхами, на стволах и ветвях деревьев обильны лишайники.

**Сосняк разнотравно-лишайниковый.** В древесном ярусе преобладает сосна, хотя иногда можно встретить также единичные ель или иву. В подросте представлены сосна, ель, береза и рябина. Кустарниковый ярус – преобладает можжевельник, еще были отмечены малина, ива козья, ива филиколистная, собачья роза. В травяно-кустарниковом ярусе доминируют полевица тонкая (*Agrostis tenuis*), овсяница красная (*Festuca rubra*), вереск (*Calluna vulgaris*), луговик извилистый, черника, брусника, погребок (*Rhinanthus vernalis*) и толокнянка (*Arctostaphylos uva-ursi*). В мохово-лишайниковом ярусе в напочвенном покрове доминируют лишайники, хотя также можно встретить зеленые или политриховые мхи. Также лишайники обильно представлены на стволах и ветвях деревьев.

**Сосняк разнотравно-зеленомошный.** В древесном ярусе и подросте представлена только сосна. В кустарниковом ярусе преобладают можжевельник и малина. В травяно-кустарниковом ярусе доминируют такие растения, как полевица тонкая, вероника узколистная (*Veronica longifolia*), вейник наземный (*Calamagrostis epigeios*), щавель малый (*Rumex acetosella*) и пижма (*Tanacetum vulgare*). Мохово-лишайниковый ярус представлен зелеными мхами, занимающими большую часть напочвенного пространства, а также лишайниками, распространенными по стволам и ветвям сосен.

**Сосняк водяниково-зеленомошный.** Древесный ярус представлен сосной, в подросте – сосна, осина, рябина. Из кустарников был встречен только можжевельник. В травяно-кустарниковом ярусе доминирует водяника (*Empetrum nigrum*), также можно отметить мышиный горошек (*Vicia cracca*), ожика многоцветковую (*Luzula multiflora*), вереск и звездчатку ланцетолистную (*Stellaria holostea*). В мохо-

во-лишайниковом ярусе доминируют зеленые мхи, лишайники распространены по стволам и ветвям деревьев.

**Березово-сосновый разнотравно-лишайниковый лес.** В древесном ярусе чаще всего встречается сосна, на втором месте – береза, в подросте рябина, береза, ива, сосна. Кустарниковый ярус представлен ивой козьей, малиной, можжевельником, собачьей розой. В травяно-кустарничковом ярусе господствуют костяника (*Rubus saxatilis*), василек (*Centaurea jacea*), полевика тонкая, бор развесистый (*Milium effusum*). В мохово-лишайниковом ярусе в напочвенном покрове, а также на стволах и ветвях деревьев представлены лишайники.

**Березняк разнотравно-зеленомошный.** Древесный ярус представлен березой, иногда встречаются отдельно стоящие ели, ивы, в подросте – рябина, ольха серая (*Alnus incana*), ольха черная (*Alnus glutinosa*), ива. Кустарниковый ярус представлен можжевельником, ивой козьей, ивой филиколистной, малиной. В травяно-кустарничковом ярусе преобладают осока острая, вербейник (*Lysimachia vulgaris*), дербенник иволистный (*Lythrum salicaria*), полевика тонкая, чистец болотный (*Cirsium palustre*) и вейник незамечаемый (*Calamagrostis neglecta*). Мохово-лишайниковый ярус представлен зелеными мхами.

**Елово-березовый разнотравно-зеленомошный лес.** Древесный ярус представлен березой и елью, в подросте – береза, ель, рябина. В кустарниковом ярусе преобладает малина. В травяно-кустарничковом ярусе господствует щучка дернистая, а также брусника, луговик извилистый и полевика тонкая. В мохово-лишайниковом ярусе представлены зеленые мхи, по деревьям распространены лишайники.

**Сосново-березовый разнотравно-зеленомошный лес.** В древесном ярусе доминируют береза и сосна, представлены также ель, ольха серая и ива. В подросте – ольха черная, сосна, ель, рябина. Кустарниковый ярус представлен собачьей розой, малиной, ивой филиколистной, ивой козьей, волчьим лыком (*Daphne mezereum*) и жимолостью (*Lonicera xylosteum*). В травяно-кустарничковом ярусе доминирует марьянник луговой, а также майник двулистный (*Maianthemum bifolium*), грушанка круглолистная (*Pyrola rotundifolia*), мышиный горошек, земляника (*Fragaria vesca*), подмаренник топяной (*Galium uliginosum*) и седмичник. В мохово-лишайниковом ярусе преобладают зеленые мхи.

**Разнотравно-лишайниковая ассоциация с единичными соснами.** Сосны единичные или только в подросте. Кустарниковый ярус представлен можжевельником, ивой филиколистной, малиной, ивой козьей и собачьей розой. В травяно-кустарничковом ярусе преобладают вероника узколистная, дербенник иволистный, очиток едкий (*Sedum acre*), погребок, подмаренник топяной, василистник водосборolistный (*Thalictrum aquilegifolium*), полевика тонкая, мшанка (*Sagina nodosa*) и колокольчик круглолистный (*Campanula rotundifolia*), а также вудсия северная (*Woodsia ilvensis*), многоножка (*Polypodium vulgare*) и паслен сладко-горький (*Solanum dulcamara*). В мохово-лишайниковом ярусе доминируют лишайники.

**Гарь.** Взрослых деревьев нет, в подросте – ель, береза, сосна, рябина. Кустарниковый ярус представлен ивой козьей, можжевельником, собачьей розой, малиной и крыжовником (*Ribes uva-crispa*). В травяно-кустарничковом ярусе господствуют овсяница красная, земляника, луговик извилистый, герань лесная (*Geranium sylvaticum*), вереск. В мохово-лишайниковом ярусе доминируют политриховые или зеленые мхи. На участках повсеместно распространены горелые деревья.

**Разнотравно-зеленомошная ассоциация с единичными березами.** Древесный ярус представлен березами в подросте. В кустарниковом ярусе преобладают ивы козья и филиколистная. В травяно-кустарничковом ярусе преобладают нивяник (*Leucanthemum vulgare*), полевика тонкая, погребок, вербейник, очиток едкий. В мохово-лишайниковом ярусе преобладают зеленые мхи, встречающиеся преимущественно по трещинам камней.

**Камни с накипными лишайниками.** Полностью лишены древесной и кустарниковой растительности. Из трав могут быть мшанка или очиток едкий. Преобладают накипные лишайники.

**Лишайниковый покров.** Древесная растительность может быть представлена только подростом сосен. В кустарниковом ярусе преобладает можжевельник, в травяно-кустарничковом – вудсия северная, погребок, очиток едкий, очиток большой (*Hylotelephium maximum*), многоножка, полевика тонкая. Лишайники родов *Cladonia* и *Cetraria* занимают практически всю территорию площадки.

На основе собранных данных было проведено сравнение растительности отдельных островов по индексу Чекановского-Сьеренсена. В результате анализа можно выявить несколько групп островов. Наибольшее сходство наблюдается между островами Луковый и Гранитный (0,7074), Гранитный и Зосима (0,7283), Дубровский и Низкий (0,7272). Связь между островами Луковый и Гранитный может быть объяснена тем, что на этих островах произрастают одинаковые растительные сообщества – сосново-еловый разнотравно-зеленомошный лес, восстанавливающаяся гарь и разнотравно-лишайниковая ассоциация с единичными соснами. Гранитный и Зосима имеют разные типы растительных ассоциаций (кроме разнотравно-лишайниковой ассоциации с единичными соснами), но они относятся к группе еловых лесов, поэтому коэффициент сходства все-таки высок. На островах Дубровский и Низкий также были

выделены одинаковые типы растительных ассоциаций – березово-сосновый разнотравно-зеленомошный лес и разнотравно-лишайниковая ассоциация с единичными соснами. В связи с тем, что острова маленькие, видовой состав на них небогат и схож, поэтому коэффициент сходства высок.

На островах Федоровский и Гранитный схожи 2 из 3 ассоциаций – сосново-еловый разнотравно-зеленомошный лес и разнотравно-лишайниковая ассоциация с единичными соснами. Несмотря на то, что острова не полностью идентичны по своим растительным ассоциациям, большое сходство островов достигается благодаря тому, что за счет их больших размеров видовой состав на них разнообразен, но схож между собой. На островах Федоровский и Зосимы, Ладожский и Гранитный, Федоровский и Ладожский, Зосимы и Луковый, Ладожский и Скалистый, Черный и Бармадан, Скалистый и Луковый, Бармадан и Федоровский, Ладожский и Зосимы, Федоровский и Луковый, Бармадан и Ладожский наблюдается схожая ситуация. Ассоциации не полностью идентичны, обычно общая только разнотравно-лишайниковая ассоциация с единичными соснами, но в лесах на каждой паре островов обычно доминирует одинаковая лесная порода. Также, благодаря большим размерам этих островов и различным экологическим условиям на них, наблюдается большое число видов, поэтому коэффициент сходства высок. Пары островов Локкисарет1 и Дубровский, Локкисарет2 и Дубровский, Перед Федоровским и Низкий, Локкисарет1 и Низкий, схожи тем, что, во-первых, они небольшие по размерам, во-вторых, на них выделяются схожие ассоциации – разнотравно-лишайниковая ассоциация с единичными соснами есть на всех островах, а лесная растительность – либо березово-сосновый разнотравно-лишайниковый лес, либо березняк разнотравно-зеленомошный. Несмотря на то, что ассоциации различны, основные различия наблюдаются среди доминантов в древесном и кустарниковом ярусах, а травяно-кустарничковые ярусы по своему составу схожи. Скорее всего, высокий коэффициент между этими островами связан с тем, что большую площадь на островах занимает все-таки разнотравно-лишайниковая ассоциация с единичными соснами.

Наименьшее значение индекса сходства у пары островов Дубровский2 и Мельничный (0,2745). Скорее всего, это связано с тем, что на острове Мельничьем представлено мало видов растений, так как на нем находится колония, а остров Дубровский2 покрыт березовым разнотравно-зеленомошным лесом.

Таким образом, можно отметить, что наибольшее сходство наблюдается между довольно крупными по площади островами, расположенными вдоль одного и того же берега Валаама, например, восточного. Наименьшее же сходство наблюдается между крупными островами одного, например, северного, берега и малыми островами другого, например, восточного, берега.

#### *Библиографический список:*

1. Гагарин А.П., Маринич М.А., Карпов А.С. Природные условия Валаамского архипелага // Комплексные природоведческие исследования на Северо-Западе России: Валаамская и Кургальская экспедиции СПбОЕ. – СПб, 1998. – С. 9-16. (Труды СПбОЕ. Сер. 1. Т. 92)

---

*ЛАЕВСКАЯ Елизавета Михайловна* – магистрант кафедры геоэкологии и природопользования Института наук о Земле, Санкт-Петербургский государственный университет.

**АСПЕКТЫ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЯ ОБ ИСПОЛЬЗОВАНИИ СИСТЕМЫ  
УПРАВЛЕНИЯ КОНТЕНТОМ НА ФАЙЛАХ ПРИ СОЗДАНИИ ВЕБ-САЙТА**

*В этой статье рассмотрен ряд базовых аспектов, которые следует учитывать при принятии решения об использовании системы управления контентом, не использующей систему управления базами данных, для создания на её основе веб-сайта. В качестве примера рассматривается система управления контентом Grav. Для сравнения используются Joomla и Wordpress.*

**Ключевые слова:** CMS, Grav, Joomla, Wordpress, контент, веб-сайт, СУБД.

Среди существующих систем управления контентом, особую нишу занимают системы, не требующие для своей работы обязательного наличия систем управления базами данных. Такие системы управления контентом используют простую структуру директорий и файлов для хранения и работы с контентом.

Для удобства и краткости, при разговоре о системах управления контентом такого типа, они будут определены, как «системы управления контентом на файлах», что полностью соответствует принципу их работы.

В качестве примера системы управления контентом на файлах предлагаю рассмотреть систему с открытым исходным кодом Grav. Официальный веб-сайт проекта доступен по адресу: <http://getgrav.org/>.

Для сравнения с Grav можно рассмотреть наиболее популярные на сегодняшний день системы управления контентом Joomla и Wordpress, работа которых обеспечивается с использованием систем управления базами данных.

Для принятия решения об использовании системы управления контентом на файлах в качестве основы для создания веб-сайта, предлагаю читателю ответить на ряд вопросов, которые так же могут быть полезны и для лучшего понимания концепции создаваемого веб-сайта.

Нужна ли вашему веб-сайта база данных?

Использующие систему управления базами данных Joomla и Wordpress, обладают широкими возможностями масштабирования. Создаваемый на их основе веб-сайт может быть, как очень простым, например, сайтом-визиткой, так и очень сложным, например, веб-сайт электронного средства массовой информации, интернет-магазин и т.п.

На практике, при объективном взгляде на объём и структуру информации, составляющей контент веб-сайта, можно сделать закономерный вывод, о том, что для значительного числа веб-сайтов, представленных в сети интернет, требование обязательного использования систем управления базами данных является избыточным.

Как уже было сказано, системы управления контентом на файлах используют для хранения и управления информацией файловую систему веб-сервера, организуя контент веб-сайта, используя директорию и находящиеся в них файлы.

В качестве примера, иллюстрирующего данный подход, можно привести вариант создания на основе системы управления контентом Grav персонального или корпоративного блога, при котором, в созданной на веб-сервере директории blog, расположенные в ней и её поддиректориях файлы будут интерпретироваться в качестве страниц и отдельных записей, на основе которых будут автоматически формироваться HTML-страницы, составляющие веб-сайт.

Этого достаточно в том случае, если вы хотите создать веб-сайт, обеспечивающий простое представление существующих статичных данных в виде HTML-страниц, однако этого может быть недостаточно, если для вашего проекта требуется формирование различных представлений данных, формируемых динамически из большого количества различных частей данных, связанных между собой.

В данном случае использование баз данных позволяет организовывать сложные отношения между различными блоками данных, в то время, как использование организационной системы вида директория-файл, накладывает значительные ограничения на решение данной задачи.

Несмотря на это, в системе управления контентом Grav данное ограничение частично обходится путём использования системы настроек таксономии, позволяющих группировать данные и назначать для них систему тэгов.

Таким образом, если ваш веб-сайт обладает контентом, требующим активной работы с добавлением, изменением, перепределением комплексных связей между различными частями составляющей его информации, вам следует сделать выбор в пользу использования системы управления контентом, основанной на использовании системы управления базами данных.

Если же, контент вашего веб-сайта хранится в заранее сформированном и организованном виде, использование системы управления базами данных будет излишним.

Как вы оцениваете масштаб вашего веб-сайта?

Делая выбор в пользу использования базы данных или отказываясь от неё, следует определить масштаб создаваемого веб-сайта.

Для этого следует ответить на два простых вопроса:

- Веб-сайт должен обрабатывать средний объём ежедневного веб-трафика или должен быть готов к обработке миллионов запросов в день?

- Количество страниц веб-сайта измеряется десятками или сотнями?

Несмотря на то, что системы управления контентом на файлах могут быть масштабированы в соответствии со стоящими задачами, в сравнении с решениями на основе систем управления базами данных, их возможности масштабирования значительно ограничены.

В качестве примера можно рассмотреть ситуацию с созданием топового кулинарного блога и веб-сайта местного ресторана. Если на первый взгляд может показаться, что это похожие задачи, ведь в обоих случаях разговор идёт о приготовлении пищи, то на практике это далеко не так.

Топовый кулинарный блог – это веб-сайт, обладающий глобальной аудиторией посетителей, ежедневно обрабатывающий запросы, исчисляемые десятками или сотнями тысяч, включающие не только непосредственные запросы посетителей веб-сайта, но и запросы роботов поисковых систем, различных агрегаторов информации и т.п. При таком режиме работы, система управления контентом, должна обеспечить быструю и стабильную работу веб-сайта, обеспечивая эффективное управление большими объёмами информации, имеющей различный тип и структуру.

В случае с веб-сайтом местного ресторана, режим работы такого веб-сайта, объём и структура информации, составляющей его контент, будет кардинально иной. На таком веб-сайте целесообразно разместить меню ресторана, информацию о его местоположении, возможно создание блога или простой новостной системы, в которых будет публиковаться текущая информация о работе ресторана, к примеру, анонсы проводимых мероприятий, специальных предложений или рецептов месяца. Ежедневная аудитория такого веб-сайта, как правило, будет измеряться от нескольких десятков до сотни посетителей.

Если в первом случае при создании веб-сайта не получится обойтись без использования системы управления базами данных, то для второго она совершенно не нужна, а в качестве основы для такого веб-сайта идеально подойдёт система управления контентом на файлах, такая как Grav.

На сколько вам важна скорость работы веб-сайта?

Если ваш веб-сайт не требует обязательного обеспечения сложных комплексных связей между различными частями информации для формирования контента, не предусматривает работу в режиме высокой нагрузки, но вы всё ещё не определились с выбором, стоит обратить внимание на скорость работы веб-сайта, обеспечиваемую системами управления контентом разных типов.

Замедление скорости работы веб-сайта, с которым могут сталкиваться пользователи Joomla или Wordpress, кроется в количестве запросов к базе данных. Именно скорость работы системы управления базами данных зачастую является «бутылочным горлышком», приводящим к снижению общей производительности системы, которая негативно сказывается на восприятии качества веб-сайта посетителями.

Лишённая необходимости обращаться за получением данных к системе управления базами данных, система управления контентом на файлах ограничивается в скорости своей работы с информацией прежде всего скоростью работы дисковой подсистемы веб-сервера.

Учитывая существующие предложения по услуге хостинга веб-сайтов на веб-серверах, оснащённых накопителями информации типа SSD, операции по чтению и записи файлов в файловой системе не являются фактором, замедляющим работу системы управления контентом на файлах.

Кроме того, на скорость работы веб-сайта оказывает влияние функция использования кэширования, различными реализациями которой обладают все из рассмотренных в данной статье систем управления контентом.

В случае с Grav, при использовании возможностей кэширования может быть достигнута скорость работы, сравнимая со скоростью работы статичных веб-сайтов.

Базовая многофункциональность или реализация конкретных функций?

Без сомнения, Joomla и Wordpress являются универсальными и многофункциональными инструментами для создания на их основе веб-сайтов.

В случае с Wordpress пользователь получает широчайший набор функций прямо после его установки, но скорее всего, большинство из этих функций останутся невостребованными рядовым пользователем и не найдут реального применения при создании и эксплуатации веб-сайта.

Joomla изначально обладает большей модульностью, позволяя отключить часть её невостребованных пользователем возможностей.

Но тем не менее, базовый функционал этих систем управления контентом остаётся значительно перегруженным, выходящим за границы требуемого для рядового пользователя.

В случае с системами управления контентом на файлах, такой как Grav, пользователю, ранее имевшему дело только с Joomla или Wordpress, может показаться, что Grav недостаточно функциональна, ведь на первый взгляд, всё, что она делает – обеспечивает формирование HTML страниц веб-сайта, используя подготовленные пользователем данные.

Следует отметить, что в базовом функционале Grav даже не имеет графического интерфейса панели администрирования для привычного всем процесса администрирования веб-сайта и добавления нового контента.

Однако данный подход полностью оправдан, он позволяет системе управления контентом быть именно такой, какой её видит разработчик веб-сайта, в соответствии со стоящими перед ним задачами.

Так же, как и в случае с Joomla или Wordpress, функциональность Grav может быть расширена путём установки подключаемых функциональных модулей (плагинов), включающих в себя удобную панель администрирования веб-сайта, поиск по содержимому, различные навигационные элементы и т.п.

Кроме использования уже готовых плагинов, разработчик веб-сайта, знакомый с основами программирования на языке PHP или с языком разметки шаблонизатора Twig, имеет возможность создать весь требуемый функционал веб-сайта самостоятельно. Такой подход является наиболее эффективным при разработке проектов, исходя из предметной области решаемой задачи.

Таким образом, в случае если вам необходим уже готовый многофункциональный инструмент, функциональная избыточность которого не создаёт дополнительных проблем и ограничений при практической эксплуатации веб-сайта, не сказывается на снижении продуктивности работы конечного пользователя с системой, можете смело выбирать Joomla или Wordpress. Если же вы хотите использовать гибкий, полностью контролируемый, инструмент, легко адаптируемый под ваши потребности, система управления контентом на файлах Grav может стать идеальным выбором, значительно повысив продуктивность работы как на этапе создания веб-сайта, так и при его дальнейшей поддержке.

---

В качестве заключения следует отметить, что системы управления контентом, использующие базы данных, так же, как и системы управления контентом на файлах, являются мощными инструментами, направленными на решение принципиально схожих, но одновременно с этим различных в деталях задач.

Следует иметь в виду, что правильность выбора системы управления контентом на начальном этапе создания веб-сайта, является залогом успеха завершения работы над ним и получения результата, соответствующего начальным ожиданиям и предъявляемым требованиям. Так же немаловажно оценивать перспективы развития веб-сайта и возможности по его адаптации согласно меняющимся задачам.

Простота работы с системами управления контентом на файлах и их гибкость являются главными и несомненными их преимуществами. Если это так же имеет значение и для вас – попробуйте поработать с этими системами, в частности с Grav. Может быть этот новый опыт изменит ваше представление об эффективности и целесообразности технологий, используемых в веб-разработке.

---

*ЯКОВЛЕВ Дмитрий Сергеевич* – магистрант факультета подготовки магистров, Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса.



## ЗНАКОМСТВО С БЭМ-МЕТОДОЛОГИЕЙ, ИСПОЛЬЗУЕМОЙ ПРИ ВЕБ-РАЗРАБОТКЕ

*Статья помогает сформировать у читателя начальные представления о популярной среди веб-разработчиков БЭМ-методологии именования элементов. Даются определения основных используемых понятий: блок, элемент и метод. Практическое использование БЭМ-методологии показано на примере создания простого навигационного меню.*

**Ключевые слова:** разработка, HTML, CSS, блок, элемент, методология.

Каждый веб-разработчик, по мере роста объёма проектов, над которыми он работает, может столкнуться с проблемой эффективной организации HTML и CSS кода.

Даже изначально хорошо организованный и структурированный HTML и CSS код приложения, по мере увеличения его объёма, внесения значительных изменений в структуру и оформление приложения, начинает терять изначально заданную логику, превращаясь в сложно читаемый и создающий трудности для его дальнейшей поддержки.

Ситуация ухудшается в том случае, если работа над проектом ведётся в команде разработчиков, каждый из которых вносит свои изменения в общий HTML и CSS код приложения.

Решением возникшей проблемы может являться разработка правил по именованию HTML и CSS элементов с обязательным следованием этим правилам внутри команды разработчиков. Однако данный подход имеет недостатки, главным из которых является не универсальность решения – новые разработчики должны тратить время на привыкание и понимание принятых в команде правил.

В качестве универсального решения для повышения качества HTML и CSS кода, а также повышения эффективности работы над ним, можно рассматривать БЭМ-методологию, предложенную командой разработчиков компании Яндекс.

Основная идея, лежащая при создании БЭМ-методологии – сделать разработку с использованием HTML и CSS простой и быстрой, а работу в команде – понятной и слаженной.

Для начала практического использования БЭМ-методологии следует познакомиться с основными используемыми в ней понятиями: блок, элемент и модификатор.

Под блоком понимается логически и функционально независимый компонент HTML страницы, инкапсулирующий в себе поведение, шаблоны, стили и другие технологии реализации.

Блоки являются независимыми, что обеспечивает возможность их повторного использования на странице.

Блоки могут быть вложены в любые другие блоки, позволяя тем самым реализовать структуры любого уровня вложенности.

Блоки могут свободно перемещаться в пределах одной страницы, разных страниц или даже разных проектов, обеспечивая при этом корректность своей работы и заданный внешний вид.

Составной частью блока является элемент. Элемент не может использоваться в отрыве от блока, в который он входит.

Внешний вид, состояние и поведение блока или элемента определяется модификатором.

Использование модификаторов не является обязательным, а по своей сути модификаторы схожи с атрибутами в HTML. Благодаря использованию модификаторов можно задать разный вид и поведение для одних и тех же блоков или их элементов.

Блоки, элементы и модификаторы называются БЭМ-сущностями. При этом понятие БЭМ-сущности может рассматриваться как в частном, так и в собирательном смысле. В первом случае рассматривается отдельная БЭМ-сущность, во втором – группа, состоящая из других БЭМ-сущностей.

Это основные используемые понятия, которых достаточно для первых шагов к практическому использованию БЭМ-методологии.

В качестве наглядного примера реализации блоков, элементов и модификаторов можно рассмотреть HTML код, создающий простое навигационное меню на странице.

```
<ul>
<li><a href="#">Главная</a></li>
<li><a href="#">Услуги</a></li>
<li><a href="#">Контакты</a></li>
</ul>
```

В данном случае, элемент `<ul>` может рассматриваться в качестве блока, содержащего элементы `<li>`. Рассматриваемая структура может использоваться на странице неоднократно, например, с её помощью может быть создано главное навигационное меню в заголовке страницы, а также дублирующее, внизу страницы.

Теперь в этот HTML код следует добавить систему именования БЭМ-сущностей:

```
<ul class="navigation">
<li class="navigation__element"><a href="#">Главная</a></li>
<li class="navigation__element"><a href="#">Услуги</a></li>
<li class="navigation__element--current"><a href="#">Контакты</a></li>
</ul>
```

В полученном шаблоне именования:

- `.navigation` – самый высокий уровень абстракции;
- `.navigation__element` – дочерний элемент `.navigation`;
- `.navigation__element--current` – другое состояние или другая версия `.navigation` (в данном случае – обозначение активного элемента меню).

Что означают «`__`» и «`--`» в названиях классов? Последовательности этих символов позволяют наглядно представить структуру БЭМ-сущностей:

- «`__`» (два символа подчёркивания) – используется для обозначения элемента блока;
- «`--`» (два символа дефиса) – используется для обозначения модификатора;

Как было сказано выше, рассматриваемый HTML код может быть использован повторно. Так как оформление главного меню должно отличаться от дублирующего, вместо создания нового или комбинирования существующих классов, в БЭМ-методологии добавляется модификатор к уже существующему классу, например:

- `.navigation` – блок, используемый для главного меню;
- `.navigation--secondary` – модификатор блока, используемый для создания дублирующего меню внизу страницы.

В случае необходимости достижения большей абстракции, для блока `.navigation` можно использовать два модификатора:

- `.navigation--main` – для главного меню;
- `.navigation--secondary` – для дублирующего.

Данный пример наглядно показывает преимущество использования БЭМ-методологии: логика именования позволяет сразу и однозначно понять, что именно обозначает конкретный CSS-класс.

Кроме того, каждый элемент находится в своём «пространстве имён», что упрощает поиск и замену элементов в рамках проекта, упрощает понимание того какой фрагмент CSS-кода можно безопасно модифицировать, уменьшается вероятность возникновения конфликтов между используемыми именами CSS-классов, а также появляется переносимость CSS-компонентов между проектами, что повышает качество кода и значительно увеличивает скорость разработки.

Тем не менее, не смотря на все преимущества БЭМ-методологии, она не лишена ряда недостатков.

Основными недостатками являются длинные имена классов, а также их количество, что может усложнить работу с HTML-кодом и увеличивает суммарный объём HTML страниц.

При использовании фреймворков, таких как Bootstrap, Foundation или других, не использующих БЭМ-методологию, может возникнуть неоднородность и путаница в используемом пространстве имён, усложняющая восприятие кода.

Использовать в своей работе БЭМ-методологию или нет – индивидуальный выбор каждого веб-разработчика, тем не менее, быть знакомым с принципами и быть готовым к необходимости начать использовать её при коллективной работе над проектами, в силу распространённости, не будет лишним.

## SEO-ОПТИМИЗИРОВАННЫЙ КОНТЕНТ ВЕБ-САЙТА И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СЕРВИСА ЯНДЕКС.ВОРДСТАТ

*Статья помогает сформировать у читателя начальные представления о SEO-оптимизации, продвижении веб-сайтов в поисковых системах и создании SEO-оптимизированного контента. Читатель знакомится с такими понятиями как «запрос» и «частотность», что в дальнейшем помогает лучше понимать механизмы взаимодействия пользователя с поисковой системой. В качестве практического примера показана работа с сервисом Яндекс.Вордстат, включая возможный вариант практической интерпретации статистических данных, предоставляемых рассматриваемым сервисом.*

**Ключевые слова:** SEO, веб-сайт, контент, оптимизация, Яндекс, поисковая система.

Каждый владелец веб-сайта должен понимать, что контент веб-сайта является одним из его главных конкурентных преимуществ, позволяющих привлечь, заинтересовать и удержать его аудиторию.

Особенно важен контент для веб-сайтов организаций, активно распространяющих информацию о себе и занимающихся привлечением новых клиентов через сеть интернет.

В этом случае вопросы эффективности использования веб-сайта, как правило, не могут рассматриваться отдельно от работы по его SEO-оптимизации, являющейся комплексом мер по повышению позиций веб-сайта в результатах выдачи поисковых систем по набору заранее отобранных запросов.

Для успешного продвижения веб-сайта в сети интернет, его контент должен соответствовать ряду требований по уникальности, объёму и другим параметрам, грамотное управление которыми составляет суть работы по SEO-оптимизации.

Ключевые роли при подготовке стратегии SEO-оптимизации играют чёткое понимание круга задач, решаемых владельцем веб-сайта, объективная и взвешенная оценка позиций конкурентов, а также анализ текущего и перспективного уровня спроса в целевой нише рынка.

Несмотря на то, что в данной статье рассматривается только одна сторона SEO-оптимизации – работа с текстовым контентом веб-сайта, надо понимать, что меры по SEO-оптимизации гораздо шире и охватывают различные вопросы, стоящие перед владельцем при создании и использовании веб-сайта.

Подходы к созданию контента для веб-сайта в целом и для отдельных его страниц могут отличаться, например, при необходимости создания так называемых «целевых» или «посадочных» страниц, используемых в маркетинговых целях для усиления эффективности рекламных кампаний и лидогенерации (то есть маркетинговой тактике, направленной на поиск потенциальных клиентов с определёнными контактными данными).

Большое значение в конечном эффекте, полученном от мер SEO-оптимизации и продвижения веб-сайта, является конкурентность среды, определяемая тематикой веб-сайта и напрямую зависящая от уровня конкуренции в этой среде – чем выше конкуренция, чем больше веб-сайтов, относящихся к одной тематике, тем сложнее и затратнее будет вывод нового веб-сайта на конкурентоспособный уровень.

Рассматривая эффективность SEO-оптимизированного контента, в качестве инструмента продвижения веб-сайта, следует отметить, что оптимальное его использование должно быть направлено прежде всего на продвижение веб-сайта в средне- и низкоуровневых тематиках.

Суть использования SEO-оптимизированного контента веб-сайта можно описать следующим образом: помогать поисковой системе считать продвигаемый веб-сайт наиболее релевантным заданным поисковым запросам пользователей поисковой системы.

Следует расшифровать, что понимается под понятием «запрос» – это те слова и выражения, которые пользователи задают в поисковой системе с целью поиска интересующей их информации.

Запросы разделяются по частотности – количеству пользовательских сеансов поиска с использованием рассматриваемых запросов в течение месяца.

Несмотря на то, что частотность запросов является одной из их основных характеристик, разделение запросов по этому параметру носит условный характер, трактуемый по-разному в зависимости от

типов запросов (коммерческих и некоммерческих, и т.п.), а также личных взглядов специалистов по SEO-оптимизации.

Тем не менее, распространено разделение запросов по их частотности на три основных типа: низкочастотные (от 200 до 1200 запросов в месяц), среднечастотные (от 1200 до 5000 запросов в месяц) и высокочастотные (от 5000 запросов в месяц).

Для владельца веб-сайта важно понимать под какие поисковые запросы пользователей должен оптимизироваться контент веб-сайта, ведь от этого напрямую будет зависеть эффективность его продвижения в поисковых системах и полученный от неё результат.

В русскоязычном сегменте сети интернет наибольшую популярность среди пользователей получила поисковая система компании Яндекс, поэтому чаще всего меры SEO-оптимизации направлены на повышение позиций веб-сайта в поисковой выдаче именно этой системы.

В связи с этим большой популярностью у интернет-маркетологов и SEO-специалистов, пользуется сервис компании Яндекс по подбору ключевых слов, доступный по адресу <https://wordstat.yandex.ru/>.

Являясь простым, удобным и при этом бесплатным инструментом, Яндекс.Вордстат позволяет пользователю получать и отслеживать интересующую его статистику поисковых запросов в поисковой системе Яндекс.

Анализ и использование полученной статистики может помочь владельцу веб-сайта не только при создании SEO-оптимизированного контента, но и в планировании дальнейшего развития веб-сайта и бизнеса в целом.

А именно, используя сервис Яндекс.Вордстат, владелец веб-сайта может:

- разработать семантическое ядро веб-сайта;
- подобрать подходящие анкоры для размещаемых ссылок;
- спрогнозировать возможный объём веб-трафик и его тип;
- подготовить эффективную рекламную кампанию в сервисе контекстной рекламы Яндекс.Директ;
- узнать сезонность и географию спроса на предлагаемые услуги и товары.

В качестве примера практического использования сервиса Яндекс.Вордстат предлагаю рассмотреть статистику поискового запроса по слову «фотостудия», которая может быть полезна как владельцам действующих фотостудий, так и людям, собирающимся заняться этим видом бизнеса, используя для его продвижения возможности сети интернет и поисковую систему Яндекса.

Для этого следует перейти на страницу сервиса Яндекс.Вордстат и в поле ввода указать интересующий поисковый запрос.

Статистические данные, соответствующие запросу, будут представлены в виде удобной для восприятия таблицы.

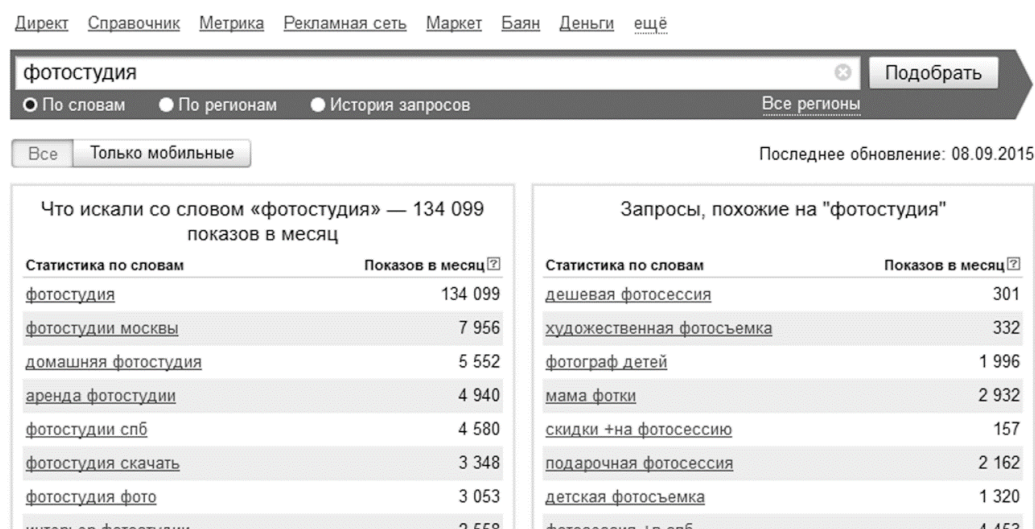


Рис. 1. Общая статистика показов по запросу «фотостудия»

Количество поисковых запросов, включающих слово «фотостудия» – 134099. Исходя из этого, можно отнести запрос по слову «фотостудия» к числу высокочастотных запросов, что свидетельствует о существовании интереса к данному виду деятельности среди пользователей поисковой системы Яндекс.

Однако приведённая статистика является общей статистикой и не позволяет судить о популярности запроса в конкретном регионе или городе.

Если начинающий предприниматель стоит перед выбором открытия своей фотостудии в Санкт-Петербурге или в Курске, для принятия решения ему следует проанализировать статистику региональных запросов.

Для этого следует переключиться в режим просмотра «По регионам» и выбрать просмотр статистики «По городам». Полученные результаты показов для Санкт-Петербурга – 15825, для Курска – 330.

Кроме количества показов в месяц, стоит проанализировать региональную популярность – долю, которую занимает регион в показах по данному слову, делённую на долю всех показов результатов поиска, пришедших на этот регион.

Региональная популярность запроса по слову «фотостудия» для Санкт-Петербурга составляет 211%, для Курска – 64%.

Региональную популярность запроса следует интерпретировать следующим образом:

- популярность слова (словосочетания), равная 100%, означает, что данное слово в данном регионе ничем не выделено;

- если популярность более 100%, это означает, что в данном регионе существует повышенный интерес к этому слову;

- если меньше 100% – пониженный.

Таким образом, можно сделать вывод о существовании повышенного интереса к фотостудиям у пользователей поиска Яндекса в Санкт-Петербурге и пониженному интересу в Курске.

Многие виды бизнеса подвержены сезонным колебаниям спроса. Услуги фотостудий не являются исключением, что подтверждается историей запросов.

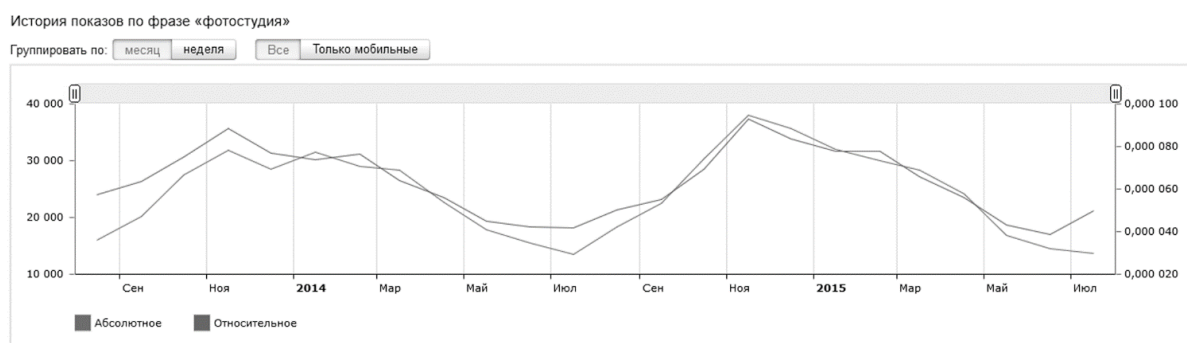


Рис. 2. История запроса по слову «фотостудия» по городам Санкт-Петербург и Курск

На основании приведённых данных, можно сделать вывод о том, что для открытия фотостудии больше подходит Санкт-Петербург, а пиковый спрос на услуги приходится на осенне-зимний период.

Однако рассмотренный пример является условным, так как в нём была использована статистика по запросу широкого спектра.

В реальной деятельности следует уточнять статистику. Для этого Яндекс.Вордстат предоставляет возможность использования операторов:

- “” (кавычки) – оператор уточняет статистику по интересующему слову или фразе, обрезая лишнее. Например, запрос “семейная фотостудия”, позволит исключить из показанной статистики такой запрос, как «семейная фотостудия у метро Автово»;

- ! (восклицательный знак) – оператор уточняет статистику точного вхождения фразы, включая порядок слов, склонения и спряжения. Например, запрос «!интерьерная !фотостудия» исключит из показанной статистики данные по такому запросу, как «фотостудия интерьерная»;

- + (плюс) – оператор уточняет статистику, включая требуемые предлоги и союзы, игнорируемые Яндекс.Вордстат по умолчанию. Например, запрос «фон +для фотостудии» уточнит статистику запроса с обязательным использованием предлога «для»;

- - (минус) – оператор уточняет статистику, действуя противоположно оператору +;

- | (вертикальная черта) – оператор перебора, позволяющий упростить ввод большого числа похожих запросов. Например, запрос статистики по фразе « (портретная|семейная|современная) фотосту-

дия» заменяет ввод трёх отдельных запросов: «портретная фотостудия», «семейная фотостудия» и «современная фотостудия».

Умение использовать сервис Яндекс.Вордстат и интерпретировать предоставляемые им статистические данные, позволяет владельцу веб-сайта не только лучше понимать интересы пользователей сети интернет и использовать это понимание при создании контента, повышающего эффективность и конкурентоспособность веб-сайта, но и избежать ряда распространённых ошибок, таких как работа с ключами широкого спектра, игнорирование фактора сезонного спроса и выбора региона для продвижения.

---

*ЯКОВЛЕВ Дмитрий Сергеевич* – магистрант факультета подготовки магистров Курского института менеджмента, экономики и бизнеса.

УДК 004

И.Д. Марголин, Е.А. Слепынина

## ОБЗОР АЛГОРИТМОВ ОБЪЕЗДА ПРЕПЯТСТВИЙ ДЛЯ АВТОНОМНЫХ МОБИЛЬНЫХ РОБОТОВ

*В данной обзорной статье рассмотрено несколько наиболее популярных алгоритмов объезда препятствий автономными мобильными роботами, описаны общие принципы их работы, указаны основные преимущества и недостатки.*

**Ключевые слова:** мобильные роботы, алгоритм объезда препятствий, Bug, IBA, GUP, VFH, метод потенциальных полей.

**Введение.** Одной из наиболее актуальных задач робототехники является создание автономных мобильных роботов, основной задачей которых является достижение конечной цели без столкновений с препятствиями. Критериями эффективной работы системы при этом являются длина пути и время прохождения маршрута. На сегодняшний день предложено множество алгоритмов объезда препятствий, отличающихся друг от друга эффективностью работы в различных внешних условиях. В данной статье рассмотрен ряд наиболее популярных подходов к решению настоящей проблемы. Описываются общие принципы их работы, рассматриваются основные преимущества и недостатки.

**Bug алгоритмы.** Bug-алгоритмы являются простейшими методами объезда препятствий [1, 2, 3]. Первым представителем этого семейства является алгоритм Bug1, во время отработки которого робот следует контуру препятствия и непрерывно следит за оставшимся расстоянием до целевой точки. Таким образом, робот, совершив полный оборот вокруг препятствия, возвращается к точке, в которой расстояние до цели достигает минимального значения (Рис. 1). Очевидно, что главным недостатком алгоритма Bug1 является необходимость полного перебора точек вокруг препятствия.

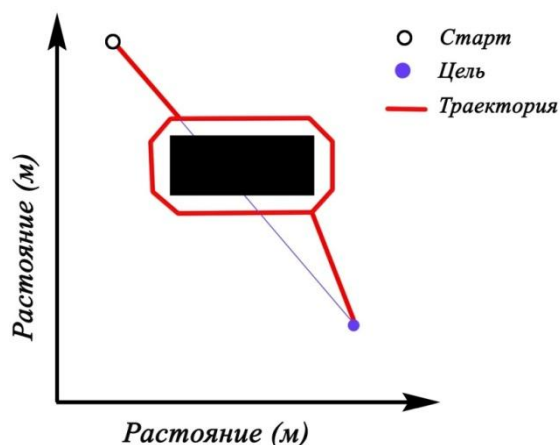


Рис. 1. Иллюстрация отработки алгоритма Bug1

Развитием описанного ранее подхода является алгоритм Bug2. Его принципиальное отличие заключается в том, что при обнаружении препятствия робот запоминает вектор, направленный к целевой точке. Также как и в алгоритме Bug1 робот движется вдоль препятствия, но при пересечении вектора изменяет траекторию, следуя напрямую к целевой точке.

Алгоритм Dist-Bug представляет собой другой вариант развития Bug алгоритмов. Суть метода заключается в постоянном измерении рассогласования положения робота и целевой точки. При уменьшении или сохранении величины рассогласования – робот продолжает движение вдоль контура препятствия. В противном случае направление изменяется на целевое.

Иллюстрации алгоритмов Bug2 и Dist-Bug представлены на рисунках 2а и 2б соответственно. Очевидно, что в описанных на рисунках случаях наиболее эффективным является алгоритм Dist-Bug.

Другой представитель семейства Bug – алгоритм IBA [3]. Он призван исправить некоторые недостатки предыдущих версий. В начале отработки алгоритма робот движется вдоль контура непроходимого препятствия (так же как и в описанных ранее алгоритмах Bug1, Bug2 и Dist-Bug). Но в отличие от Dist-Bug, целевое движение регламентируется наличием только лишь свободного пути к конечной точке. Подобная модификация упрощает траекторию движения робота и существенно уменьшает время прохождения маршрута (Рис. 3).

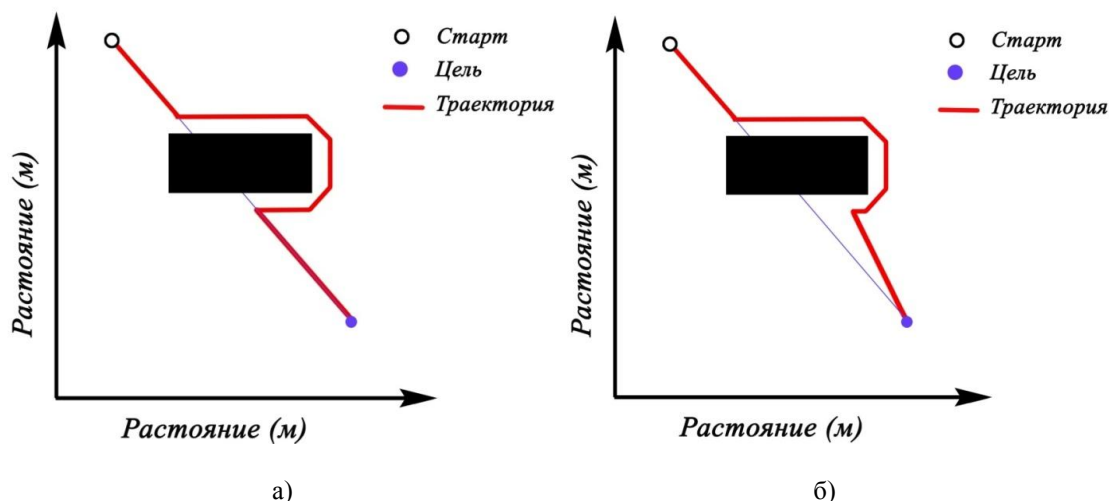


Рис. 2. Иллюстрация отработки алгоритмов Bug2 (а) и Dist-Bug (б)

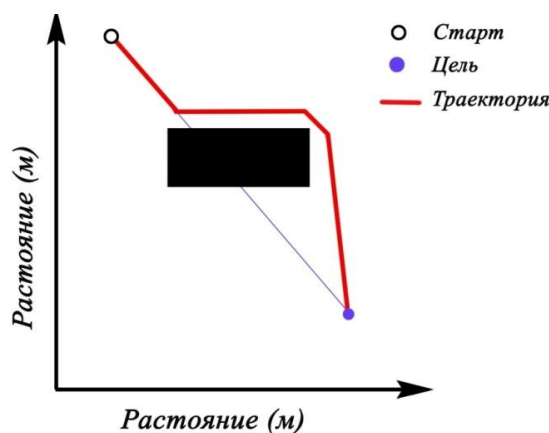


Рис. 3. Иллюстрация отработки алгоритма IBA

К достоинствам Bug-алгоритмов можно отнести простоту реализации и настройки. Тем не менее, возможны ситуации, при которых применение последних неэффективно. В том числе в ряде случаев (протяженные препятствия и т.п.) робот может существенно увеличить длину целевой траектории.

*Метод потенциальных полей (Artificial potential field)* Метод предполагает абстрактное представление объектов (робота и препятствий) как некоторых заряженных тел. При сближении одноименно заряженных тел возникают силы, подобные молекулярным, взаимного отталкивания, регламентирующие направления вектора скорости движущихся объекта (робота) (рис. 4 а, б).

Силы взаимного отталкивания (подобные молекулярным), обратно пропорциональны квадрату расстояния между ними:

$$f(x) = \left| \frac{k}{x^2} \right|, \dots (1)$$

где  $k$  – некоторый коэффициент взаимного отталкивания,  $x^2$  – квадрат расстояния между объектами.



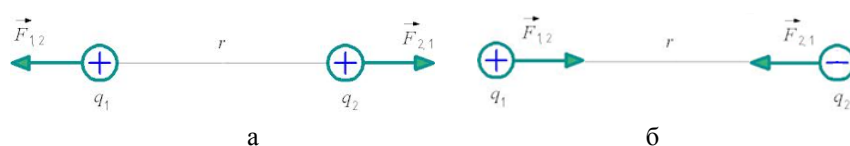


Рис. 4 а, б Иллюстрация взаимодействия объектов системы при отработке метода потенциальных полей

В результате расчетная скорость роботов представляет собой результат векторного сложения целевого движения и сил взаимодействия объектов системы.

Настоящий метод прост в реализации и настройке. Однако для этого метода есть неразрешимые ситуации, которые можно охарактеризовать как ситуации локального минимума. Они могут возникнуть при объезде U-образных или симметричных препятствий, когда результирующий вектор сил от всех объектов равен нулю (рис. 5 а, б).

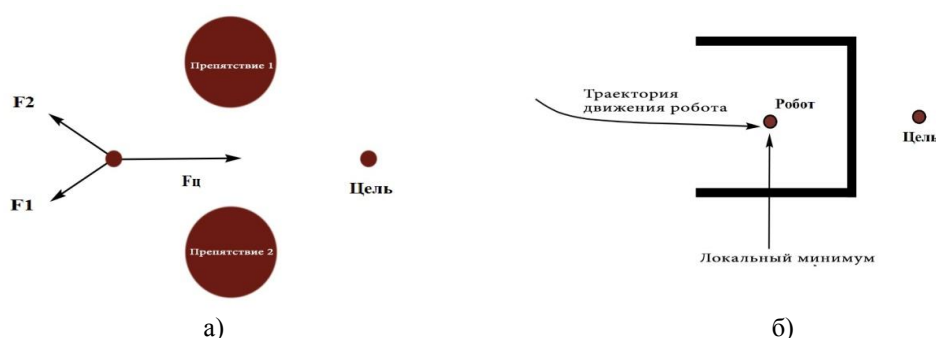


Рис. 5 а, б. Примеры непреодолимых ситуаций

**Метод векторной гистограммы (Vector field histogram).** Отличительной особенностью VFH метода [5, 6], является использование локальной карты местности, которая позволяет хранить и учитывать информацию об определенных ранее ближайших объектах. Для объезда препятствий метод VFH генерирует полярную гистограмму (Рис. 6). По оси  $X$  откладывается угол между препятствием и направлением движения робота, по оси  $Y$  – вероятность  $P$  наличия препятствия.

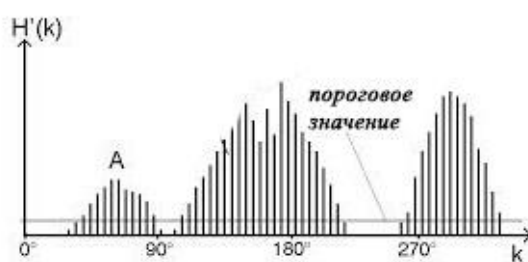


Рис. 6 Полярная гистограмма

Движение робота однозначно определяется на основании анализа настоящей гистограммы: на первом шаге выделяются направления, свободные от препятствия (проемы), затем к каждому проему применяется весовая функция  $G(2)$ , и выбирается кандидат с самым маленьким весом. Весовая функция  $G$  имеет три параметра:

$$G = p_1 + p_2 + p_3, \quad (2)$$

где  $p_1$  – угол между препятствием и направлением движения робота;  $p_2$  – разница между новым и текущим положением колес,  $p_3$  – разница между предыдущим и новым выбранными направлениями.

Преимуществами метода являются: отсутствие ситуаций с локальным минимумом (непроходимых ситуаций) и возможность работы с датчиками ограниченной точности (например, ультразвуковыми дальномерами).

В более поздних версиях алгоритма (методы VFH+, VFH\* [7, 8]), в расчет берется упрощенная модель движения по возможной траектории с учетом кинематики робота. Для этого движение робота моделируется по всем возможным траекториям, которые позволяет его мобильная платформа. Имеющиеся препятствия блокируют все проходящие через них траектории. В результате получается маска полярной гистограммы (Рис. 7), где посредством расширения препятствий отсечены все недопустимые траектории. Это позволяет выбрать маршрут объезда препятствий, учитывающий не только величину проема, но и возможность прохождения через него с учетом кинематических ограничений мобильного робота.

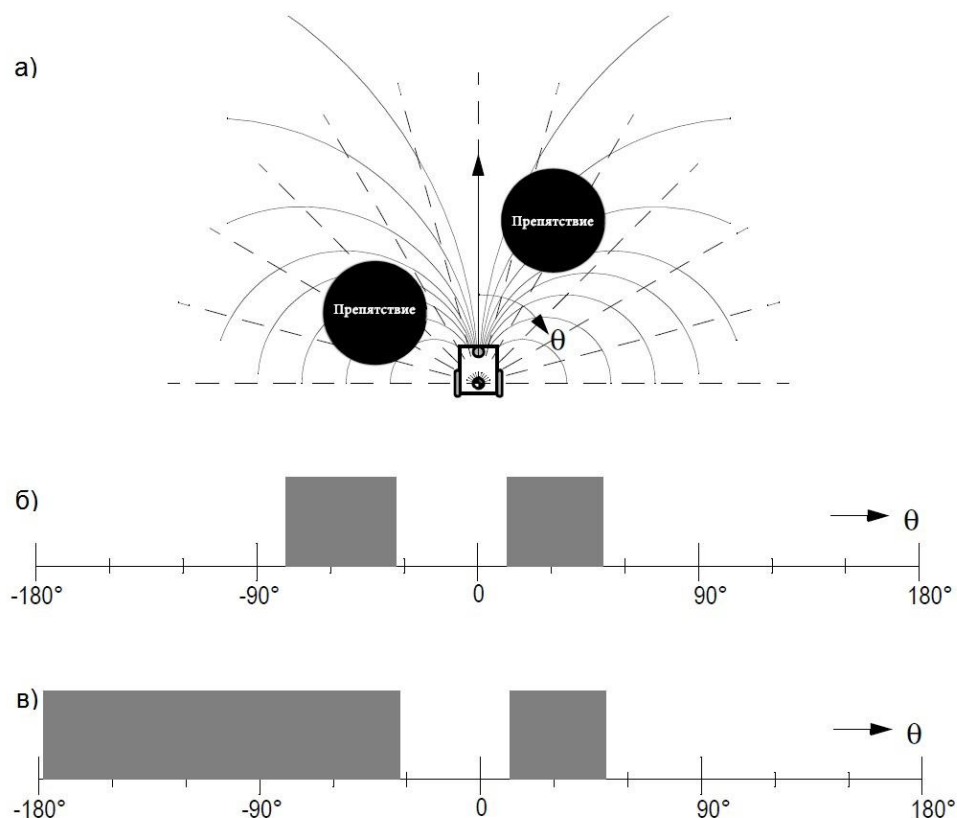


Рис. 7 а) Расчет возможных траекторий движения робота:  
б) полярная гистограмма,  
в) маска полярной гистограммы

Не смотря на очевидные преимущества (сходимость, эффективность) метод весьма сложен в реализации, а так же требует большого количества ресурсов бортового компьютера (вычислительная мощность, память). Кроме этого существуют непроходимые ситуации при наличии U образных и симметричных препятствий.

**Метод нахождения промежутков между препятствиями (Follow the Gap method (FGM)).** Настоящий метод [4] основан на поиске и анализе свободного пути между препятствиями. В начале работы, при обнаружении на пути следования некоторого объекта робот определяет и запоминает расстояние до него в массив всех видимых препятствий. После создается и сортируется массив расстояний между препятствиями (проемов). Осуществляется выбор проемов наибольшей величины. Если существует несколько равных значений, то выбирается первое из них. Пример создания массива препятствий показан на рисунке 8а. Розовые линии представляют неголономные ограничения робота, а зеленые линии – угол зрения робота. Где  $d_{nhol\_l}$  и  $d_{nhol\_r}$  являются расстоянием до правой и левой неголономной линии,  $d_{fov\_l}$  и  $d_{fov\_r}$  являются расстоянием справа и слева от поля зрения,  $\phi_{nhol\_l}$  and  $\phi_{nhol\_l}$  – углы справа и слева.  $\phi_{fov\_l}$  and  $\phi_{fov\_r}$  – углы правого и левого поля зрения робота.

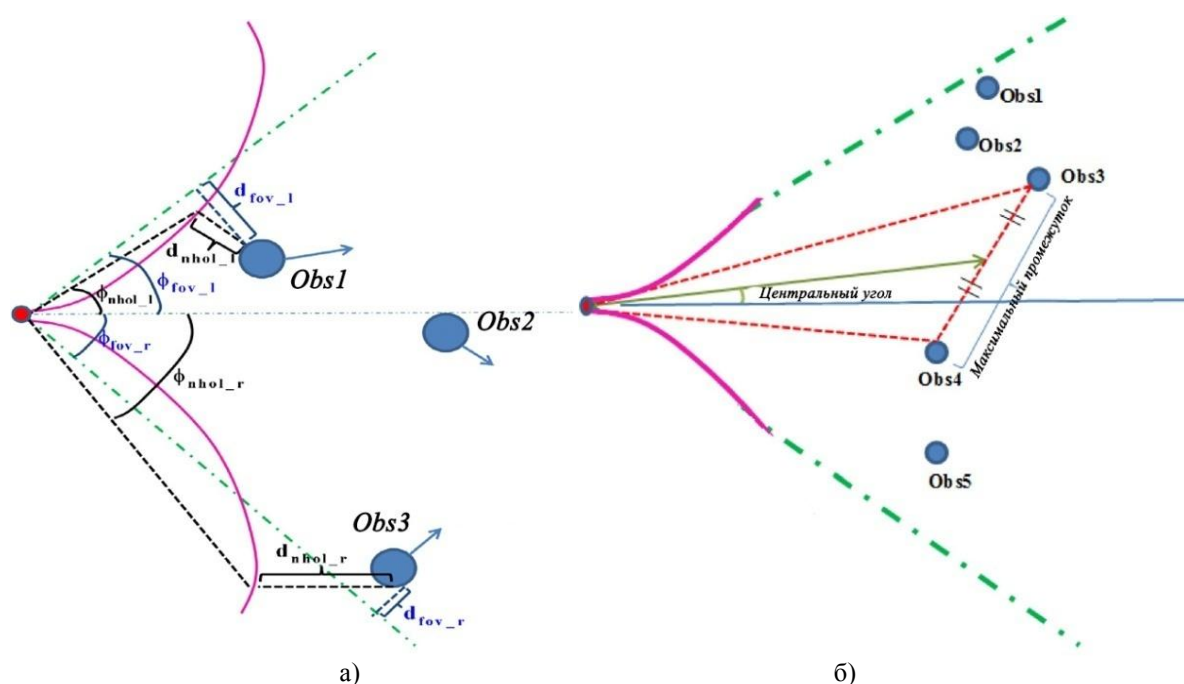


Рис. 8 а) Граничные параметры проемутка между препятствиями  
б) Центральный угол между препятствиями

Второй шаг, вычисление угла между проемом наибольшей ширины и направлением движения робота (Рис. 8б). Расположение центра проема может быть вычислено следующим способом:

$$\phi_{gap_c} = \arccos \left( \frac{d_1 + d_2 \cos(\phi_1 + \phi_2)}{\sqrt{d_1^2 + d_2^2 + 2d_1 d_2 \cos(\phi_1 + \phi_2)}} \right) - \phi_1, \quad (3)$$

где  $d_1$  и  $d_2$  расстояние до препятствий 1 и 2 от робота. Соответственно  $\phi_1$  и  $\phi_2$  углы между препятствиями 1 и 2 и направлением робота.

Последний шаг, вычисление искомого направления (угол поворота робота к центру проема наибольшей величины). Его можно получить путем комбинирования угла поворота робота к центру проема, с углом поворота робота к целевой точке. При этом приоритетным является направление, лишенное препятствий, в то время как целенаправленное движение является вторым по значимости:

$$\phi_{final} = \frac{\frac{a}{d_{min}} \phi_{gap_c} + \beta \phi_{goal}}{\frac{a}{d_{min}} + \beta} \quad (4)$$

Преимущество метода заключается в отсутствии ситуаций с локальным минимумом, кроме этого при объезде препятствия учитываются кинематические ограничения робота и направление целевой точки.

**Вывод.** При выборе алгоритма объезда препятствий, стоит принять во внимание техническое оснащение и кинематические возможности используемого мобильного робота. Bug алгоритмы менее требовательны к осязательной системе робота и производительности бортовой ЭВМ, но также менее эффективны по сравнению с другими методами. Метод потенциальных полей требует наличия более сложных систем осязания и имеет трудности с прохождением симметричных и U образных препятствий. VFH метод хорошо подходит для работы с неточной информацией благодаря использованию вероятностного подхода, но требует наличия сложных систем осязания и достаточной производительности бортовой ЭВМ. Модернизации метода VFH, также могут учитывать кинематические ограничения робота. GUP метод тоже требует наличия сложных систем осязания, но менее требователен к бортовой ЭВМ из-за меньшего количества расчетов, благодаря чему он быстрее определяет нужную траекторию движения. Он также может учитывать кинематические ограничения мобильного робота.

---

*Библиографический список:*

1. Sezer, V., Gokasan, M.: A Novel Obstacle Avoidance Algorithm: Follow the Gap Method. *Robotics and Autonomous Systems* vol. 60 (9), pp. 1123-1134 (2012)
2. Yufka, A., Parlaktuna, O.: Performance Comparison of Bug Algorithms for Mobile Robots. In *Proc: 5th International Advanced Technologies Symposium*, Karabuk, Turkey (2009)
3. Muhammad Zohaib, Syed Mustafa Pasha, Nadeem Javaid, Jamshed Iqbal. Intelligent Bug Algorithm (IBA): A Novel Strategy to Navigate Mobile Robots Autonomously
4. M. Zohaib, M. Pasha, R. A. Riaz, N. Javaid, M. Ilahi, R. D. Khan. Control Strategies for Mobile Robot With Obstacle Avoidance
5. Borenstein, J., Koren, Y., "The Vector Field Histogram – Fast Obstacle Avoidance for Mobile Robots." *IEEE Journal of Robotics and Automation*, 7, 278–288, 1991.
6. Roland Siegwart. Illah Reza Nourbakhsh. *Introduction to Autonomous Mobile Robots (Intelligent Robotics and Autonomous Agents series)*. 2004
7. Koren, Y., Borenstein, J., "High-Speed Obstacle Avoidance for Mobile Robotics," in *Proceedings of the IEEE Symposium on Intelligent Control*, Arlington, VA, August 1988, pp. 382-384.
8. Ulrich, I., Borenstein, J., "VFH+: Reliable Obstacle Avoidance for Fast Mobile Robots," in *Proceedings of the International Conference on Robotics and Automation (ICRA'98)*, Leuven, Belgium, May 1998.
9. Ulrich, I., Borenstein, J., "VFH\*: Local Obstacle Avoidance with Look-Ahead Verification," in *Proceedings of the IEEE International Conference on Robotics and Automation*, San Francisco, May 24–28, 2000.
10. Zhu, Y., Zhang, T., Song, J., & Li, X. (2012). A new hybrid navigation algorithm for mobile robots in environments with incomplete knowledge. *Knowledge-Based Systems*, 27, 302-313

---

*МАРГОЛИН Илан Дмитриевич* – магистрант, Московский государственный университет информационных технологий, радиотехники и электроники (МГТУ МИРЭА).

*СЛЕПЫНИНА Евгения Алексеевна* – магистрант, Московский государственный университет информационных технологий, радиотехники и электроники (МГТУ МИРЭА).

УДК 82

С.Н. Титов

## СОЗДАНИЕ ПРОЕКТА МАЛОГО ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ПО ВОССТАНОВЛЕНИЮ И РЕМОНТУ ПРЕСС-ФОРМ И ШТАМПОВ

*В статье рассмотрен плотный проект создания малого инновационного предприятия по восстановлению и ремонту сложной технологической оснастки с детальным обоснованием технического решения, средств и технологий, в том числе с учетом экологических последствий их применения; проведением стоимостной оценки основных ресурсов и затрат по реализации проекта (инновации), предварительной экспертной оценки качества.*

**Ключевые слова:** лазерная наплавка, пресс – форма, оборудование, предприятие, экспертная оценка.

Создание малых инновационных предприятий (МИП) – неотъемлемая часть динамичного развития экономики России. Это особенно важно в нынешней ситуации, когда отечественная промышленность перестраивается в соответствии с концепцией «импортозамещения» и МИПы могут стать эффективным антикризисным средством для поддержки нормального функционирования экономики.

Разработка проектов МИП в области машиностроения – задача сложная, т.к., во-первых, требуется найти нишу производства, не занятую крупными предприятиями, во-вторых – правильно сформулировать и решить организационно-технические вопросы.

К пилотной реализации проекта предлагается предприятие, специализирующееся на восстановлении и ремонте сложной технологической оснастки: среднеразмерных пресс – форм и штампов. Пресс – форма – это сложное устройство для получения изделий различной конфигурации из металлов, пластмасс, резины и других материалов под действием давления [1].

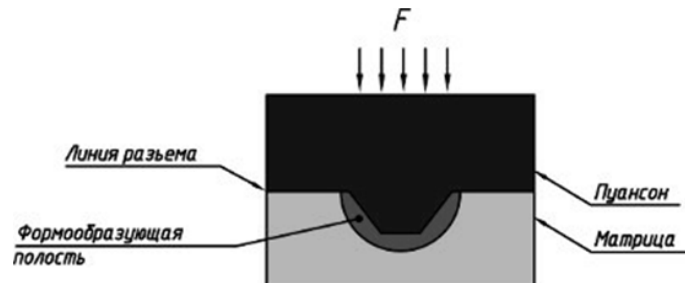


Рис. 1 Общая схема пресс – формы

При эксплуатации пресс – формы происходит, постепенный износ формирующих элементов, разрушение и отслаивание хромового покрытия, проявление различных видов дефектов. В местах отслаивания покрытия материал изнашивается очень быстро, и с течением времени это может привести к полному выводу формы из строя. Причинами возникновения дефектов в пресс – форме могут быть: плохо разработанная ее конструкция, нарушение технологического процесса согласно документации, неблагоприятные условия эксплуатации, некомпетентность наладчика, несоответствие технических характеристик термопласта, некачественное сырье и т.д. Поэтому необходим современный плановый профилактический ремонт пресс – форм, причем важно, что бы было организовано на высоком технологическом уровне.

В последнее время в технологии восстановления и ремонта пресс – форм все чаще применяют метод лазерной наплавки [2]. Это показывает бурное развитие технологий, формулирующих облик 21 века.

Лазерная наплавка – процесс, представляющий собой: эффективный метод восстановления старых или повышение прочности новых деталей машин и механизмов. Технологический процесс ее заключается в одновременном подводе к месту дефекта лазерного излучения и порошка в среде инертных газов. Присадочный материал, подвергаясь излучению, расплавляясь, заполняет место дефекта.

Главные достоинства этого процесса – высокая точность и качество, способность работать с малыми и крупными объектами, возможность локальной обработки поверхности и минимизации зоны термического влияния, отсутствие термических деформаций, а так же короткие сроки выполнения ремонта.

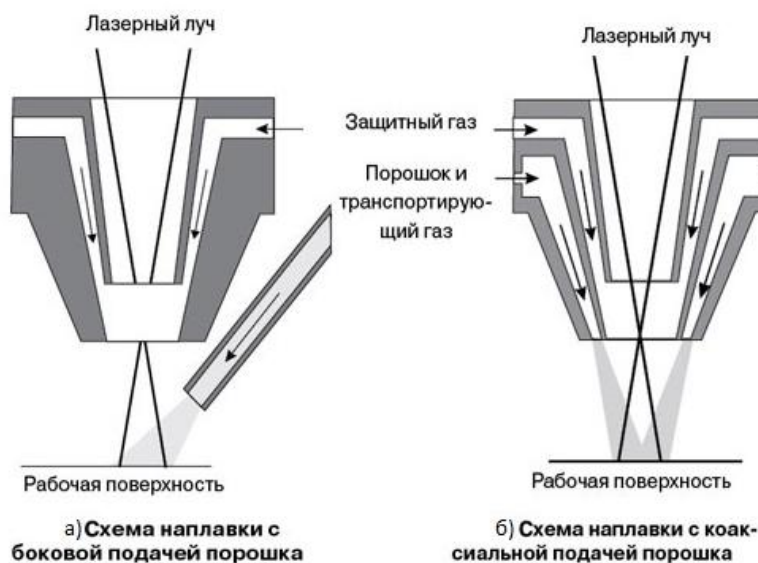


Рис. 2. Схемы наплавки

Суть метода заключается в том, что нагретая лазером поверхность намертво сваривается с присадочным материалом. Наплавленному слою придаются нужные физико-механические свойства, и дается возможность обрабатывать поверхность пресс – формы на нужную глубину. За счет состава присадочного материала и порошка, а так же быстрого нагрева и остывания наплавленного материала, получается, повысить качества покрытия пресс – формы. Зона термического влияния при этом оказывается минимальной, что исключает возможность термической деформации детали. В этих условиях возникает процесс автозакалки, приводящий к формированию чрезвычайно высокой мелкодисперсной структуры с повышенной износостойкостью. Этот новейший метод позволяет так же восстанавливать изначальные геометрические размеры пресс – формы с повышением качества и износостойкости. Наплавленный слой обладает высокой прочностью и стойкостью к коррозионному разрушению. При данном методе лазерной наплавки требуется минимальная последующая механическая обработка, что приводит к существенному снижению, как себестоимости, так и расходу дозируемой энергии.

Для проекта МИП предлагается следующая технологическая схема организации производства, отражающая основные процессы рис. 3.

При поступлении заказа на предприятие будет производиться анализ дефектов оснастки (рис. 4). В зависимости от характера дефектов оснастки реализуется определенный вид технологического процесса. Устранение поверхностных дефектов – технологический процесс 1 (ТП1); глубоких дефектов технологический процесс 1 (ТП2).

Рынок услуги восстановления и ремонта пресс – формы довольно разнообразен (рис. 5). В России существует около 50 организаций, которые занимаются восстановлением пресс – форм и штампов, но в результате позволяет составить им как ценовую, так и качественную конкуренцию. Каждая компания предлагает свои услуги, используя новейшую технику и оборудование, краткосрочный ремонт, современный процесс восстановления, повышение качества продукции и высокую гарантию на стадии проектирования. Ближайшим аналогом, и в будущем конкурентом, является предприятие Лазер – форм (г. Москва).

Для реализации проекта необходимо 5 единиц промышленного оборудования, том числе станков с ЧПУ – 2 общей стоимостью 22 480 000 руб, численность рабочих на предприятии – 7 чел.. Необходимые производственные площади должны составлять не менее 324 м<sup>2</sup>. Предварительный расчет емкости рынка в среднем составляет 600 шт. в год, необходимый объем инвестиций 23 030 000 руб.

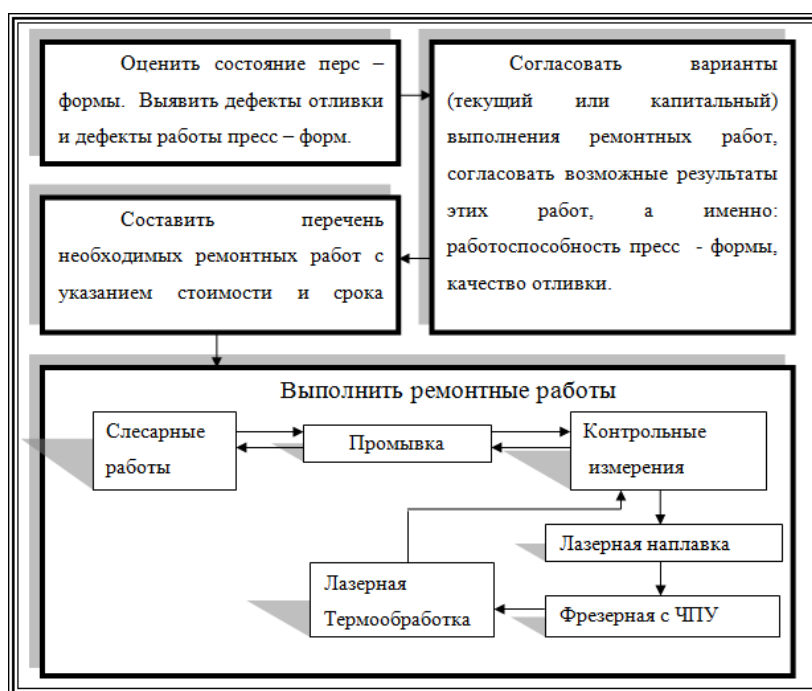


Рис. 3. Технологический процесс предприятия

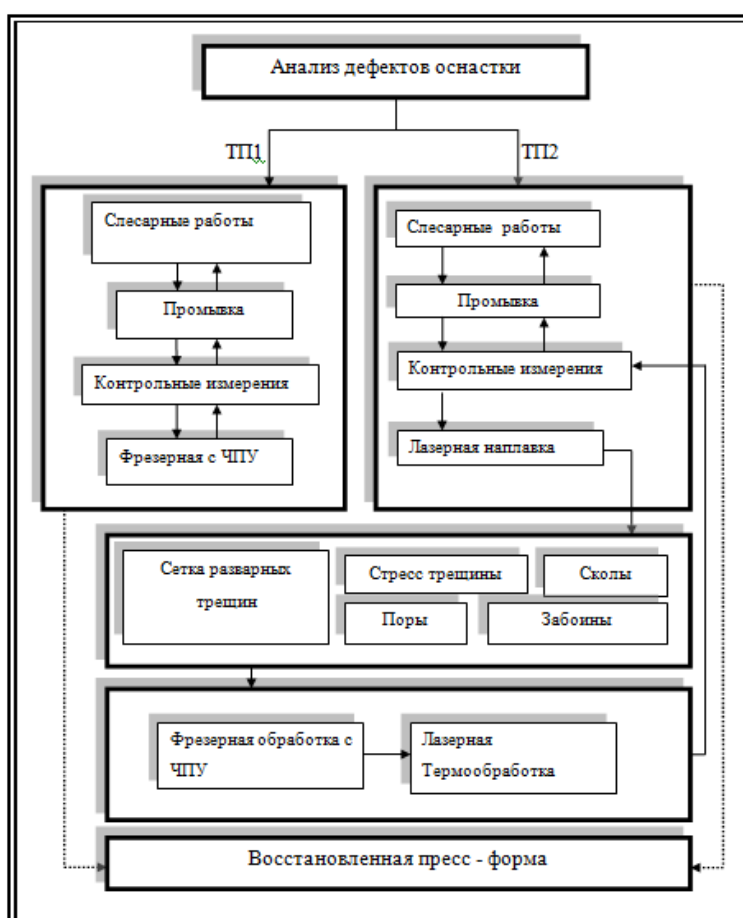


Рис. 4. Анализ дефектов оснастки

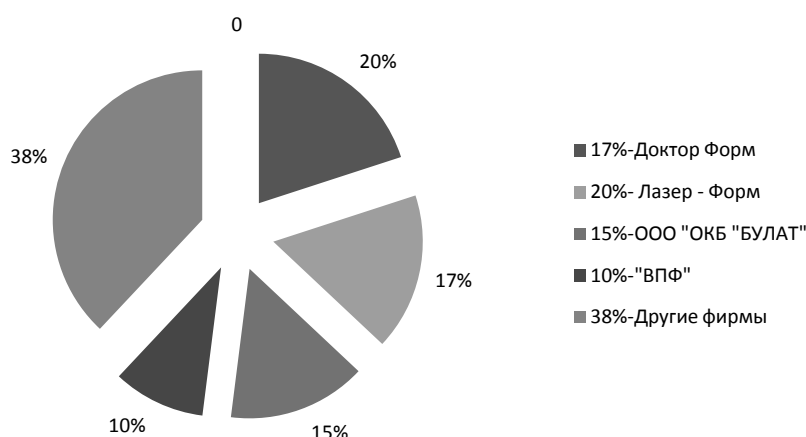


Рис. 5. Доля продукта на рынке "ЦФО"

Для успешной реализации проекта был разработан прогноз плана продаж, учитывающий три классических сценария развития событий. За основу был взят прогноз плана продаж по реалистическому сценарию, содержащий основные показатели, оказывающие решающее влияние на выполнение проекта (табл. 1).

Таблица 1

Показатель, тыс.руб.	начало инвестиций	3 квартал 2015г	4 квартал 2015г	1 квартал 2016г	2 квартал 2016г	3 квартал 2016г	4 квартал 2016г	1 квартал 2017г	2 квартал 2017г
Поступление выручки		7 337 500	7 787 500	7 965 000	8 110 000	8 330 000	8 362 500	8 540 000	8 787 500
переменные затраты (зарплата с начислением и сырье)		2 169 300	3 095 500	3 375 350	3 362 480	3 914 370	4 014 810	4 229 760	4 549 000
постоянные затраты	550 000	840 000	840 000	860 000	860 000	860 000	860 000	900 000	900 000
доход от основной деятельности	-550 000	4 328 200	3 852 000	3 729 650	3 887 520	3 555 630	3 487 690	3 410 240	3 338 500
Инвестиции	23 030 000								
Точка безубыточности		843 563	844 092	844 209	864 071	864 367	864 463	904 820	904 683
денежный поток от 2х видов деятельности	-23 030 000	4 328 200	3 852 000	3 729 650	3 887 520	3 555 630	3 487 690	3 410 240	3 338 500
коэффициент дисконтирования		0,925925926	0,925925926	0,925925926	0,925925926	0,925925926	0,925925926	0,925925926	0,925925926
дисконтированный денежный поток от 2х видов деятельности		4 007 593	3 566 667	3 453 380	3 599 556	3 292 250	3 229 343	3 157 630	3 091 204
денежный поток накопительный итогом (NPV)	-23 030 000	-19 572 407	-16 005 741	-12 552 361	-8 952 806	-5 660 556	-2 431 213	726 417	3 817 620
текущие затраты	-550 000	-3 009 300	-3 935 500	-4 235 350	-4 222 480	-4 774 370	-4 874 810	-5 129 760	-5 449 000

На основании проведенных расчетов был построен график окупаемости проекта (рис.6), из которого видно, что проект окупается в течение года и девяти месяцев (при данном приведенном количестве услуг), вероятность получения запрашиваемого уровня доходности проекта составляет 65%. Таким образом, на основе проведенных расчетов заключаем, что данный проект является рентабельным.



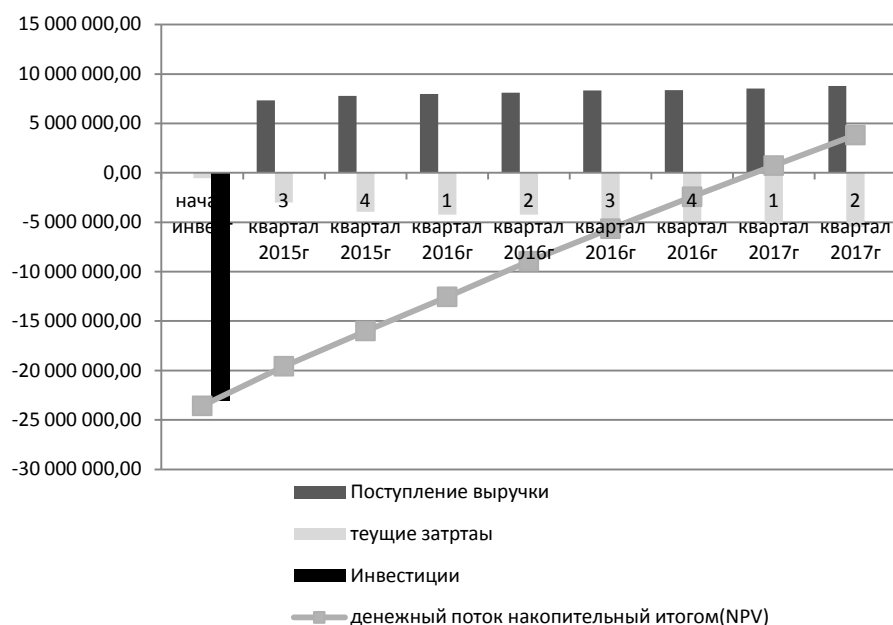


Рис. 6. Срок окупаемости проекта по реалистическому сценарию

Не трудно заметить, что основным препятствием на пути воплощения проекта является поиск инвестора. Для успешного поиска предполагаемого источника финансирования на первоначальном этапе необходимо самостоятельно предварительно критически оценить научно-технический уровень задуманного предприятия. В работе [4] рассмотрены основные критерии анализа инновационных проектов: инновационность, коммерциализуемость, масштабируемость и реализуемость. Показано, насколько важно не только оценивать конкретный проект, но так же учитывать рейтинг проекта относительно других заявленных на финансирование. Однако для повышения конкурентоспособности предложенного проекта малого инновационного предприятия оценим его по предложенным критериям по 10-балльной шкале.

Инновационность – проект содержит инновации – технологии лазерной наплавки, существенно отличающий его от других бизнесов Владимирского региона – 9 баллов.

Коммерциализуемость – в среднесрочной перспективе (2-5 лет) проект имеет высокие шансы нарастить коммерческий оборот, стать источником роста налогооблагаемой базы и количества рабочих мест – 8 баллов.

Масштабируемость – проект предусматривает механизм его развития не только в регионе, но и за пределами – 4 балла.

Реализуемость – высокая степень научно-технической проработки и наличие условий, необходимых для реализации проекта – 9 баллов.

В результате проведенной самостоятельной экспертизы итоговая средняя оценка проекта составила 7,5 баллов, что свидетельствует о том, что в целом проект может быть рекомендован для реализации, однако слабые места требуют проработки.

Создание малого инновационного предприятия – большая ответственность, т.к. должны быть учтены разные виды деятельности: научная, планирование, маркетинг, управление. Поэтому представленный проект, стремясь охватить указанные сферы, нацелен на успешную реализацию и создание рыночного товара с новыми потребительскими свойствами.

#### Библиографический список:

1. Палей М.М. Технология производства приспособлений пресс-форм и штампов. – Машиностроение, 2009.
2. Металин А.А. Технологии машиностроения. – 2006.
3. Соколов Г.Н., Лысак В. И. Методы лазерной наплавки ГТУ "РПК "Политехник". – 2005.
4. Туккель И.Л. Методы и инструменты управления инновационным развитием промышленных предприятий. – БХВ – Петербург, 2013.

ТИТОВ Сергей Николаевич – магистрант механико-технологического факультета, Владимирский государственный университет А.Г. и Н.Г. Столетовых.

УДК 62

С.Н. Жидоморов, В.И. Тарасенко

**ДЫМОХОДЫ И ВОЗДУХОЗАБОРНЫЕ ВЕНТИЛЯЦИОННЫЕ КАНАЛЫ  
ДЛЯ КОТЛОВ С ЗАКРЫТОЙ КАМЕРОЙ СГОРАНИЯ**

*В статье предложены три варианта строительства дымоходов и воздухопроводов в многоквартирных домах для сохранения эстетичного вида фасадов зданий. Проведена проверка площади сечения выбранного вентиляционного канала.*

**Ключевые слова:** коллективный вентиляционный канал, настенный котел с закрытой камерой сгорания, карман чистки, разрежение дымохода, воздуховод, дымоотвод.

В зависимости от конструкции, различают газовые котлы с открытой и закрытой камерой сгорания. В открытой камере кислород для горения пламени забирается из помещения, в котором установлен котел. Продукты сгорания газа выводятся естественным путем через дымоход за счет разрежения воздуха в нем. В конструкции котлов с закрытой камерой сгорания имеется вентилятор. За счет него воздух для горения пламени принудительно забирается с улицы по одной трубе (воздуховоду), а продукты сгорания газа под давлением выходят из камеры сгорания по другой трубе (дымоотводу). В многоквартирных домах разрешена установка котлов только с закрытой камерой сгорания. Забор воздуха для горения производится воздухопроводом непосредственно снаружи здания через стену. Выбросы продуктов сгорания необходимо выполнять по дымоотводу в дымоход, выходящий выше кровли здания. При такой установке нет опасности попадания продуктов сгорания через форточку в соседнюю квартиру. [1]

С целью сохранения эстетичного вида фасадов зданий архитектурные организации запрещают выводить через стену даже воздухопроводы. Существует три варианта размещения воздухопроводов и дымоотводов в квартире.

1) Вывести воздухопровод для забора воздуха к котлу можно не на фасад здания, а на балкон. На балконном окне должен быть установлен приточный вентиляционный клапан. Или во время работы котла окно на балконе нужно держать приоткрытым для постоянного доступа воздуха.

2) Воздуховод можно вывести в коллективный воздухозаборный вентиляционный канал, выходящий выше кровли здания. Например, при строительстве 3-х этажного дома в кухонных помещениях трех квартир нужно выкладывать 5 каналов: коллективный вентиляционный канал, коллективный воздухозаборный вентиляционный канал и три индивидуальных дымохода. Коллективный вентканал обеспечивает постоянное проветривание помещения. Это необходимо для выведения продуктов сгорания газа при пользовании газовой плитой, а так же для выхода газа из помещения в случае возникновения его утечки. Воздух для горения котлов забирается из коллективного воздухозаборного вентиляционного канала. В нем температура воздуха выше, чем на обдуваемом фасаде здания. Это не только сохранит красоту фасада, но и улучшит работу котла, так как образование конденсата на его воздуховоде будет минимальным. Для дополнительного снижения конденсата воздуховод котла рекомендуется обтянуть снаружи термоизоляцией. Дымоотвод от котла выводится в индивидуальный для каждой квартиры дымоход. Это самый безопасный способ выведения продуктов сгорания газа. Нет опасности отравления соседа угарным газом. Карман чистки дымохода в каждой квартире позволяет проверять тягу и чистить дымоход. Карман чистки должен герметично закрываться металлической дверцей или заглушкой.

Сечение коллективного воздухозаборного вентканала должно быть не меньше суммы сечений выходных патрубков газоиспользующих приборов. Проверим размер сечения коллективного воздухозаборного вентканала  $140 \times 200$  мм. Площадь сечения воздухозаборного вентканала:

$$S_{\text{ак}} = 140 \cdot 200 = 28000 \text{ мм}^2$$

Суммарная площадь воздухопроводов котлов определяется по формуле 1:

$$S_{\text{ог}} = \frac{\pi \cdot D^2}{4} \cdot n = \frac{3.14 \cdot 80^2}{4} \cdot 3 = 15072 \text{ мм}^2 \quad (1)$$

где:  $D=80$  мм – диаметр воздуховода настенного котла;  
 $n=3$  шт – количество котлов, присоединенных к коллективному воздухозаборному вентиляционному каналу.

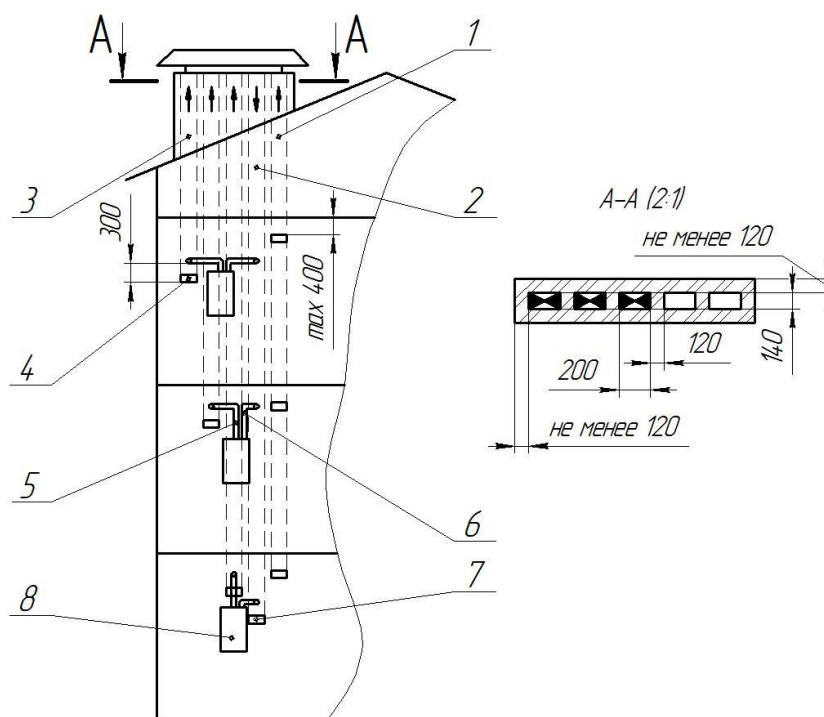


Рис. 1. Схема расположения дымоходов и вентиляционных каналов [2]:

- 1 – Коллективный вентиляционный канал; 2 – Коллективный воздухозаборный вентиляционный канал;  
 3 – Индивидуальный дымоход; 4 – Карман чистки индивидуального дымохода; 5 – Дымоотвод котла;  
 6 – Воздуховод котла; 7 – Карман чистки общего воздухозаборного вентиляционного канала;  
 8 – Котел настенный с закрытой камерой сгорания.

Для работы трех котлов необходим коллективный воздухозаборный вентканал площадью сечения не менее  $15072\text{ мм}^2$ . Выбранный нами вентканал с площадью сечения  $28000\text{ мм}^2$  удовлетворяет необходимые требования.

3) В целях экономии застройщик часто выполняет дымовой канал общим для нескольких квартир (коллективный дымоход). При выборе такого варианта строительства карман чистки дымохода от всех котлов должен находиться только в квартире нижнего этажа. Если одному из жителей, например для ремонта, потребуется отсоединить дымоотвод от дымохода, и воздуховод от воздухозаборного вентканала, то отверстия в стене нужно герметично закрыть вентиляционными металлическими заглушками. Иначе при недостаточной тяге возможен выход продуктов сгорания от других котлов в эту квартиру и отравление жителей угарным газом. Для проверки тяги и чистки дымохода жителям верхних квартир придется идти к соседу из нижней квартиры, так как карман чистки общий. Особенно важно перед пуском газа проводить абонентам инструктаж по технике безопасности на тему отравления угарным газом. Общий дымоход имеет одну положительную черту. Несколько котлов лучше прогревают дымовой канал. Поэтому в сильные морозы, при больших порывах ветра, или осенью в условиях повышенной влажности тяга в дымоходе будет стабильнее и лучше, чем от одного котла. К коллективному дымоходу допускается подключать не более 8 газоиспользующих приборов, и не более 1-го прибора на этаж. Они должны быть одного типа, а их мощность отличаться не более чем на 30%. Коллективный дымоход может проектироваться круглого или прямоугольного сечения. При прямоугольном сечении отношение большей стороны к меньшей не должно превышать 1,5. Углы должны быть скруглены с радиусом скругления не менее 20 мм. Сечение дымового канала должно быть не меньше суммы сечений выходных патрубков газоиспользующих приборов. [3]

Дымоотводы и воздуховоды от котлов должны быть герметично и надежно закреплены на патрубке входа в дымоход. Дымоход должен быть вертикальным, гладким, из материалов и конструкций, способных противостоять механическим нагрузкам, температурным и коррозионным воздействиям продуктов сгорания, а так же разрушениям от конденсата. Обычно используется кирпич полнотелый керамический (красный) высшего качества, нормального отжига не ниже М100.

Из предложенных способов отвода продуктов сгорания газа от котла и притока воздуха в камеру сгорания самым безопасным и эффективным является второй вариант: с коллективным воздухозаборным вентканалом и индивидуальным дымоходом.

---

*Библиографический список*

1. СНИП 41-01-2003 Отопление, вентиляция и кондиционирование. – 59 с.
2. Типовые строительные конструкции, изделия и узлы. Серия 5.905.27.04 Дымовые и вентиляционные каналы газифицируемых помещений. – 64 с.
3. Ст. ВДПО 06.01.2013 Трубо-печные работы. Правила выполнения и контроля. Газоиспользующее оборудование. – М., 2013. – 31 с.

---

*ЖИДОМОРОВ Сергей Николаевич* – магистрант архитектурно-строительного факультета, Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых.

*ТАРАСЕНКО Владимир Иванович* – кандидат технических наук, профессор, Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых.

УДК 62

С.Н. Жидоморов, В.И. Тарасенко

## ТИПЫ СМАЗОК ДЛЯ КРАНИКОВ ГАЗОВЫХ ПЛИТ И ГАЗОВЫХ КРАНОВ ОПУСКА

*В статье представлены технические характеристики смазок, используемых в газовой отрасли. На основании свойств и практического опыта проведено их сравнение и выбрана наиболее подходящая смазка.*

**Ключевые слова:** краник плиты, кран опуска, герметизация, профилактика от утечек газа, притирание, техническое обслуживание, выработка втулок.

Для обеспечения герметизации поворотного механизма в краниках бытовых газовых плит и газовых кранах опуска используются смазки. Различают твердые и мягкие типы смазок. Смазка железнодорожная ЖД (грызь) ТУ 32 ЦТ 548-83 дышлаовая, твердая. Представляет собой твердую мазь черного цвета. Применяется в железнодорожном транспорте для смазывания пальцев кривошипов и подшипников. В 90-е годы «Грызь» активно использовалась для смазки газовых пробковых кранов опуска. Она работоспособна при температуре от -30 до +100 °С. Недостатками является водорастворимость, и высокая твердость. После смазки кранов «грызью», особенно в прохладных помещениях, кран становится тугим. Тогда нормально работают краны с длинной ручкой-рычагом, которой можно задать достаточное усилие. Твердая смазка не подходит для периодического смазывания краников газовой плиты. Но при образовании трещин на подводящих силуминовых трубках газовой плиты или на автоматике котла ею можно забить отверстие и устранить утечку. Со временем у краников плиты и кранов опуска могут возникнуть механические повреждения: царапины, выработки втулок кранов. Это происходит от притирания металлических частей крана друг об друга или попадания в кран мусора. В таком случае стандартная смазка кранов мягкими типами смазок устранит утечку только временно. Необходимо на царапину или выработанную втулку крана нанести твердую смазку «Грызь», а затем смазать кран мягкой смазкой.

Обычно, во время работы кранов, изнашивается не металл, а смазка. Для плавности работы и профилактики от утечек их достаточно периодически смазывать мягкими типами смазок.

Таблица 1

Свойства и технические характеристики мягких смазок

	Эра ВНИ-ИНП-286М	ЦИАТИМ-201	ЦИАТИМ-221	НК-500	ЛЗ-ГАЗ-41	Герметин
цвет	зеленый	бежевый	бежевый	чёрный	чёрный	коричневый
Температура работоспособности, °С	- 60 +120	-60 +90	-60 +150	-15 + 180	-40 +120	-40 + 130
Температура каплепадения, °С	180	175	200	190	165	180
Пенетрация при 25 °С, мм	31-37	25-35	28-36	17-25	20-30	22-28
Предел прочности при 20°С, кПа	0,3	0,2	0,12	0,18	0,18	0,2
Коллоидная стабильность, %	22	26	7	7	12	5
Вязкость при 0 °С, кПа·с	1	1,1	0,8	1	0,9	0,9

Температура каплепадения – это верхний температурный предел применения смазки. По показателю пенетрации судят о проникновении смазки на трущиеся поверхности. Чем больше число пенетрации, тем мягче смазка. Предел прочности характеризует способность смазок сопротивляться сбросу с движущихся деталей, вытекать и выдавливаться из негерметизированных узлов трения, сползать с вертикальных и наклонных поверхностей. Коллоидная стабильность характеризует относительную склон-

ность смазок к выделению масла при хранении. Вязкость смазки – это способность оказывать сопротивление скольжению при течении смазки. [1]

Смазка Эра ВНИИНП-286М ТУ 38.101950-83 обладает высокой механической и антиокислительной стабильностью, хорошими антикоррозионными свойствами. Хорошо сопротивляется износу и образованию задиров. Не вызывает набухания резиновых изделий. Применяется в подшипниках качения и скольжения, зубчатых передачах систем управления самолетов.

Смазка ЦИАТИМ-201 ГОСТ 6267-74 используется для смазывания малонагруженных узлов трения, качения и скольжения. Применяется в авиационной технике, радиотехническом оборудовании, в точных механизмах. Имеет удовлетворительную механическую и низкую коллоидную стабильность. Гарантийный срок хранения смазки 5 лет. Содержит антиокислительную присадку. [2]

ЦИАТИМ-221 ГОСТ 9433-80 – антифрикционная термостойкая смазка. Смазка предназначена для смазывания агрегатных подшипников летательных аппаратов, узлов трения и сопряженных поверхностей «металл-металл» и «металл-резина». Смазка нерастворима в воде, гигроскопична, сохраняет рабочие свойства даже при кипячении. При поглощении влаги уплотняется. Благодаря высокой коллоидной, механической и антиокислительной стабильности возможно её хранение без потери рабочих свойств в течение 40 лет. Имеет высокую морозостойкость ( $-60^{\circ}\text{C}$ ) и влагостойкость. Это имеет большое значение для использования её в качестве смазки уличных кранов. Так как они эксплуатируются не в отапливаемых помещениях, а в условиях мороза и повышенной влажности. Смазка бежевого цвета не так сильно пачкает руки.

Смазка НК-500 ТУ 38.101.1219-95, изм.1. Это антифрикционная высокотемпературная пластичная смазка. Она применяется для подшипников ступиц шасси самолетов, а так же для смазки пробковых кранов газовой аппаратуры, в нагруженных машинах и механизмах работающих при высоких температурах. В работе по смазке краников плиты НК-50 показала себя в среднем хорошо. Она имеет высокую температурную стойкость. Это важно, так как краники плиты греются при работе духовки. НК-50 – черного цвета и жирная, плохо отмывается от рук. Придает неудобства при выполнении технического обслуживания газовых приборов, когда необходимо оформлять документы.

Как показывает практика, для смазки краников газовых плит используются мягкие авиационные смазки, применяемые в трущихся узлах самолета: шасси, подшипниках. Они успешно находят применение в газовой отрасли в качестве смазки газовых кранов. Эти смазки обладают необходимыми в работе газовых приборов свойствами: работоспособностью при высоких температурах и износостойкостью в узлах трения.

Одной из смазок, специально предназначенных для смазывания пробковых кранов бытовой газовой аппаратуры является ЛЗ-ГАЗ-41 ТУ 0254-322-00148820-98. Она обладает способностью притирать трущиеся поверхности, улучшая герметичность кранов по мере их работы; имеет высокую температурную и химическую стойкость, нерастворима в воде, неагрессивна по отношению к материалам кранов бытовых газовых плит. Этой смазкой на заводах – изготовителях смазываются краники российских плит, а также российских автоматик «АГУК», «Пламя» на газовых котлах.

Смазка Герметин ТУ 0254-008-46977243-2003 создана по образцу польской смазки Герметон. Она имеет высокие адгезионные, антикоррозионные, противоизносные, антиокислительные свойства. Герметин предназначена для герметизации пробковых кранов бытовых газовых плит всех моделей, включая прецизионные регулировочные краны газовых плит нового поколения. Смазка обеспечивает герметичность крановой группы, легкость проворота пробки крана, надежность работы запорно-регулирующей арматуры, отсутствие заклиниваний крана при наработке не менее 40 тысяч циклов. Герметин является заменителем смазки ЛЗ-ГАЗ-41 и превышает ее по герметизирующей способности (на 40%) и надежности работы кранов. Крутящий момент на стержне крана после 40 тысяч циклов с использованием герметина на 80% меньше. Герметин обладает высокой термической стойкостью, водостойкостью, неагрессивна по отношению к материалам кранов. [3]

На основании сравнения технических характеристик и практического опыта наиболее целесообразной смазкой для профилактики от утечек краников газовых плит и газовых кранов опуска является смазка «Герметин». Для успешной работы газораспределительных организаций в техническом обслуживании газового оборудования кроме одной из этих мягких смазок, необходимо в небольшом количестве снабжать газовые службы домовых сетей твердой смазкой ЖД (грызь) ТУ 32 ЦТ 548-83 для устранения сильных утечек от механических повреждений.

---

*Библиографический список*

1. Пешти Ю.В. Газовая смазка. – М.: МГТУ им. Н.Э. Баумана. 1993. – 384 с.
2. ГОСТ 6267-74. Смазка ЦИАТИМ-201;
3. ТУ 0254-008-46977243-2003. Смазка Герметин.

---

*ЖИДОМОРОВ Сергей Николаевич* – магистрант архитектурно-строительного факультета, Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых.

*ТАРАСЕНКО Владимир Иванович* – кандидат технических наук, профессор, Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых.

**НАУКИ и АРХЕОЛОГИЯ**

УДК 94 (47)

**И.В. Климак****РУССКИЕ ВОЕННОПЛЕННЫЕ В ГОДЫ ПЕРВОЙ  
МИРОВОЙ ВОЙНЫ И ПОЛИТИКА РУССКОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА**

*Автор статьи привлекает внимание к необходимости дальнейших исследований вопроса об истории русских военнопленных периода Первой мировой войны. В статье приводятся выявленные к настоящему времени данные о численности русских военнопленных в годы Первой мировой войны, дается характеристика позиции русских властей в годы войны по решению вопросов, связанных с помощью военнопленным.*

**Ключевые слова:** Первая мировая война, русские военнопленные, позиция русского правительства по отношению к военнопленным, численность русских военнопленных Первой мировой войны.

Российские и зарубежные историки, деятели искусства в связи с недавно прошедшим 100-летием начала Первой мировой войны высказали немало мнений и гипотез о внешнеполитических и социально-экономических причинах и тайных пружинах этого важнейшего по своим последствиям для мировой истории XX века военного конфликта. Немало сказано и написано о трагических последствиях Первой мировой войны для России: о распаде империи после Февральской революции и большевистского переворота, кровавой Гражданской войне, «великом исходе» более чем двух миллионов граждан в эмиграцию, разрушении церковной жизни и другом. Много говорилось о тяжелых последствиях войны для других стран. Так, по данным английского историка Дж. Кигана, «безвозвратные потери (погибшие от ран, болезней и последствий войны) Британской империи в Первой мировой войне составили 1 миллион человек, Франции – 1 700 тысяч, Австро-Венгерской империи – 1 500 тысяч, Германии – 2 миллиона, России – 1 700 тысяч, Италии – 460 тысяч, Турции – «сотни тысяч», поскольку турецкие историки подсчетом потерь пока не занимались» [1, с. 554].

Как известно, предвоенные внешнеполитические ориентиры России сформировались незадолго до войны, в августе 1907 года, когда было подписано англо-русское соглашение, завершившее создание



Тройственного союза – Антанты. Россия оказалась втянутой в обострившийся в начале XX века германо-британский конфликт, в подготовку «чужой» войны. О том, какие последствия этот внешнеполитический шаг может вызвать в будущем, задумывались многие государственные и политические деятели России начала XX века. В частности, за полгода до начала Первой мировой войны член Государственного совета П.Н. Дурново провел анализ предполагаемых последствий назревающего военного конфликта в Европе [2]. Однако записка Дурново осталась незамеченной императором и не привлекла внимания правительства.

На что пытался обратить внимание государя и общественности Дурново? Во-первых, на полную неподготовленность России к готовящейся европейской войне. Во-вторых, на полное отсутствие каких-либо противоречий между Россией и Германией и на необходимость развития взаимовыгодных торговых и экономических отношений между ними. В-третьих, по убеждению автора записки, возможная неудача в войне смертельно опасна для двух стран и окончится полным развалом народного хозяйства, как России, так и Германии, поскольку доминировать будут интересы победителя, то есть Англии. Наконец, в побежденной стране неминуемо разразится социальная революция, которая в силу традиций и особенностей русского менталитета неминуемо перерастет в социалистическую, а значит, страна будет свергнута в «беспросветную анархию». Дурново предвидел и «самые крайние проявления» такой революции: «черный передел», «раздел всех ценностей и имущества», деморализацию крестьянства [2]. Однако степени испытаний, посланных русским воинам уже в ходе войны, не мог предвидеть никто.

Одним из тяжелых, если не самым тяжелейшим из этих испытаний для военнослужащих всех воюющих сторон был плен. Это явление в условиях Первой мировой войны по своей массовости и степени тяжести не имело аналогов, несмотря на то, что до 1914 года Россия уже имела печальный опыт неудачной войны и военного плена. После Русско-японской войны 1905 года в японском плену остались десятки тысяч русских солдат и офицеров, и за это время, казалось бы, можно было осмыслить суть военного плена и его последствий для Российской Империи.

Мировая война для России началась внезапно. 28 июня раздался выстрел Гавриила Принципа в Сараеве, и уже 30 июля 1914 года по настоянию министров С. Д. Сазонова и В. А. Сухомлинова и начальника генерального штаба Н. Н. Янушкевича в стране была объявлена мобилизация. Спустя два дня посол Германии объявил России войну. Обеим сторонам война виделась скоротечной. Российский генштаб отвел на ведение военных действий всего полгода. План германского генерала Шлиффена и его преемника Мольтке-младшего также предполагал победоносное завершение войны в течение нескольких недель.

Только начальный период войны был удачным для русской армии. Но после переброски германских частей из Франции в Восточную Пруссию ситуация на русско-германском фронте резко изменилась. Уже в результате боев в Восточной Пруссии более шестидесяти тысяч русских солдат оказались в плену. Несмотря на успехи русской армии на Юго-Западном фронте в этот период, уже к ноябрю 1914 года стало ясно, что война превратилась в позиционную, и сроки ее окончания отодвинулись на неопределенное время. С конца 1914 года на Западном фронте русские солдаты стали не только попадать, но и сдаваться в германский плен. Затем, в результате «великого отступления» в Галиции в 1915 году, по мере продвижения германских войск в глубь Российской Империи, число пленных солдат и офицеров русской армии увеличилось еще на полтора миллиона человек.

Тем не менее, в первый период войны (лето 1914-го – зима 1915 года) все были исполнены уверенности в победе, а солдаты и офицеры демонстрировали силу духа русской армии. Протопресвитер военного и морского духовенства русской армии Георгий Петрович Щавельский, посещая части русской армии на фронте, отмечал чудеса мужества и героизма русских солдат.

Неготовность России к войне проявилась не только в катастрофическом недостатке вооружения, боеприпасов и обмундирования, но и в отсутствии налаженной статистики. В русской армии имела место чрезмерная засекреченность данных о потерях и плене. Даже сегодня эта тема мало изучена, и мы можем оперировать более или менее приближенными к реальным цифрами, при этом каждая из них требует уточнения.

По данным Центральной комиссии о пленных и беженцах (Центропленбеж), созданной согласно декрету СНК от 23 апреля 1918 года, общее число зарегистрированных русских военнопленных к 1919 году составило: в Германии – 2 385 441 человек, в Австро-Венгрии – 1 503 412, Турции – 19 795, Болгарии – 2 452, всего – 4 153 744 россиянина [3, с. 142]. Именно эти цифры приняты российскими историками – специалистами по данному периоду, и используются в научном обороте.

Различные структуры вводили собственные методики подсчетов. Интендантство считало только «едоков», общественные организации (Красный Крест, Земский и городской союзы и др.) регистрировали раненых, проходивших через их лазареты, «без всякой связи друг с другом». По данным Российского

Общества Красного Креста (РОКК), зимой 1916-1917 годов общее число русских военнопленных в четырех упомянутых выше государствах составило всего 2 200 тысяч человек.

Российская законодательная база о военнопленных к началу войны основывалась на международных нормах. В 1907 году император Николай II инициировал созыв II Гаагской мирной конференции, в которой приняли участие представители сорока четырех государств. На конференции были обсуждены и приняты тринадцать конвенций, в том числе и о положении военнопленных: «О законах и обычаях сухопутной войны» [4]. В конвенции специально оговаривалось человеколюбивое отношение неприятельского правительства к попавшим в плен.

Насколько далеки оказались принятые международные нормы от реальной действительности, с которой столкнулись русские солдаты и офицеры в лагерях Европы, показали последующие события.

Военное командование и правительства стран-участниц войны не были готовы к масштабам плена в Европе, которые превзошли самые страшные ожидания. В России ни одна военная или государственная структура к началу войны не имела хотя бы отдела, в задачу которого были бы включены вопросы, связанные с военным пленом. С самого начала войны эта тема в русской печати была полузапретной, а уже к концу 1914 года стала строго подцензурной: любое упоминание о взятых в плен русских солдатах и офицерах строго вымарывалось. Секретный указ Московского градоначальника запрещал любые воззвания в защиту пленных, публичный сбор денег для них и прочее. Расцвела шпиономания – над деятелями Московского комитета помощи военнопленным, одной из наиболее эффективных общественных организаций, был учрежден негласный надзор, и даже предпринимались попытки изобличить некоторых его сотрудников в тайной связи с противником. Эффективную организацию помощи русским военнопленным ни властям, ни общественности создать не удалось.

*Библиографический список:*

1. Киган, Дж. Первая мировая война. – М.: АСТ, 2002. – 576 с.
2. Российский Нострадамус. Публикация Игоря Губарева // Родина. – № 8-9. – 1993. – С. 10-13.
3. Головин, Н. Н. Военные усилия России в мировой войне. В двух томах. – Париж: Товарищество объединенных издателей, 1939. – Т. 1. – 216 с. // <http://rutracker.org/forum/viewtopic.php?t=2517842>.
4. Конвенция о законах и обычаях сухопутной войны. Гаага, 18 октября 1907 г. // <http://all-docs.ru/index.php?page=7&vi1=06199>.

---

*КЛИМАК Иван Васильевич* – магистрант направления «Педагогическое образование» гуманитарного факультета, Нижневартковский государственный университет.

УДК 14

М.Ф. Бадалов

## ЖИЗНЬ И УЧЕНИЕ ПРОРОКА МУХАММАДА

*Данная статья посвящена обзорному рассмотрению жизни и деятельности основателя религии Ислам, пророку Мухаммаду. Его жизненный путь. Автор выделяет и анализирует ключевые события в жизни и деятельности пророка Мухаммада.*

**Ключевые слова:** Ислам, пророк Мухаммад, Мекка, Медина, Лейлят аль-Кадр, Курайш, Хадиджа.

Основатель ислама пророк Мухаммад родился, по мнению ряда учёных, 20 апреля 570 года. Он происходил из рода Хашим племени Курайш [1, с. 318]. По некоторым преданиям, это случилось в месяц Раби аль-авваль в год Слона, в год неудачного похода Абрахи на Мекку. Мухаммад рано осиротел, отец Абдуллах умер до его рождения, а мать Амина скончалась, когда ему было шесть лет. Мухаммад воспитывался сначала своим дедушкой Абд аль-Мутталибом, человеком исключительной набожности, а затем своим дядей, торговцем Абу Талибом.

Мухаммад выделялся исключительным благочестием и набожностью. Сначала он пас стада, а потом стал участвовать в торговых делах своего дяди Абу Талиба. Он становился известным, люди его любили и в знак уважения за набожность, правдивость, справедливость и рассудительность наделили почетным прозвищем аль-Амин (Заслуживающий доверия).

В возрасте 25 лет Мухаммада наняла одна из знатных и обеспеченных женщин племени Курайш, Хадиджа бинт Хувайлид для поездки в Сирию [3, с. 436]. Она занималась торговлей и нанимала мужчин для ведения своих дел. С ним поехал слуга Хадиджы, Майсара. Согласно хадисам, Хадиджа получила большую прибыль от той поездки и, наслышанная от Майсары о качествах Мухаммада, решила выйти за него замуж. Ему было двадцать пять лет, а ей было, по свидетельству большинства источников, сорок лет (по другим данным, Хадидже была старше на двадцать пять лет).

После заключения брака у Мухаммада появилось больше времени для молитв и раздумий. Согласно рассказам, сохранившимся в исламской традиции, Мухаммад удалялся в горы, окружавшие Мекку, и надолго уединялся там [1, с. 103]. Иной раз затворничества его длились несколько дней. Особенно ему понравилась пещера горы Хира, возвышающаяся над Меккой. В одно из таких посещений, пришедшееся на 610 год, с Мухаммадом, которому было в тот период примерно сорок лет, случилось нечто такое, что полностью изменило всю его жизнь. В нахлынувшем неожиданно видении перед ним предстал ангел Джабраил и, указав на явившиеся извне слова «читай во имя твоего Господа», велел ему произнести их [1, с. 469]. Мухаммад противился, заявив, что неграмотен, и не сможет их прочитать, но ангел продолжал настаивать, и пророку внезапно открылся смысл этих слов. Ему велено было выучить их и в точности передать остальным людям. Таким вот образом и ознаменовалось первое откровение о речениях Книги, ныне известной как Коран (от араб. "чтение").

Это события пришлось на ночь 27 числа месяца Рамадан, и получила название Лейлят аль-Кадр. Отныне жизнь Мухаммада уже не принадлежала ему, но была отдана на попечение того, кто призвал его к пророческой миссии, и остаток дней своих он провел в услужении Аллаху, повсеместно провозглашая его послания [1, с. 5].

Поначалу Мухаммад избегал публичных проповедей, предпочтя личную беседу с теми, кто увидел в нем необычайные изменения. С 613 года количество сторонников Мухаммада увеличилось, и пророк Мухаммад стал публично призывать к исламу. В Коране так сказано об этом: «Провозгласи то, что тебе велено, и отвернись от многобожников» [1, с. 196]. Некоторые родственники Мухаммада превратились в главных его врагов: унижая и высмеивая самого Мухаммада, не забывали они совершать зло и против новообращенных [4, с. 236]. Существует ряд примеров издевательства и надругательства над принявшими новую веру. Курайшиты приняли решение наложить запрет на все торговые, военные и личные связи с родом Хашим. Представителям этого рода строгойше запрещалось являться в Мекке. Настали очень тяжелые времена, и многие мусульмане были обречены на жесточайшую бедноту.

В 619 году умерла жена пророка Хадиджа. Она была его самым верным приверженцем и помощником. В этом же году скончался и дядя Мухаммада, Абу Талиб, защищавший его от самых яростных нападков со стороны соплеменников [2, с. 411].

Практически вся жизнь Мухаммада прошла в постоянной молитве и в проповеди верующих. Наряду с пятью обязательными молитвами, которые он совершал в мечети, пророк много времени уделял уединенной молитве.

В 629 году Мухаммад приступил к планам мирного овладения Меккой. В ноябре 629 года мекканцы напали на одно из племен, состоявшее в дружественном союзе с мусульманами. Пророк двинулся на Мекку во главе десяти тысяч человек, самой большой армии, которая когда-либо покидала Медину. Они расположились недалеко от Мекки, после чего город сдался без сражения. В марте 632 года Мухаммад совершил свое единственное полноценное паломничество к святыне Каабы, знакомое как Хаджат аль-Вида (Последнее паломничество). Уже тогда Мухаммад был смертельно болен. Он продолжил по мере сил руководить молитвами в мечети. Улучшения в болезни не было, и он слег окончательно. Ему было 63 года. Известно, что его последними словами были: «Мне уготовано в Раю пребывание среди самых достойнейших».

*Библиографический список*

1. Кулиев Э.Р. Священный Коран / Перевод смыслов. – Симферополь, 2013. – С. 5-470.
2. Ибн Касир Истории о Пророках /. Исламская книга. – М., 2012. – С. 390-415.
3. Уотт У.М. Мухаммад в Медине / Исламская книга. – СПб., 2006. – С. 420-442
4. Сафи ар-Рахман аль-Мубарак Фури Жизнь пророка Мухаммада / Исламская книга. – М.: 2009. – С. 232-236.

*БАДАЛОВ Мехмедалы Фазиль оглы* – магистрант гуманитарного факультета, Нижневартковский государственный университет.

Ф  
И  
Л  
О  
Л  
О  
Г  
И  
Ч  
Е  
С  
К  
И  
Е  
НАУКИ

УДК 82

В.А. Потемкина

**АНАЛИЗ КОНЦЕПТОСФЕРЫ ЛИТЕРАТУРНОГО ТЕКСТА  
НА ПРИМЕРЕ РОМАНА «ЛУНА И ГРОШ» С. МОЭМА**

*Статья посвящена проблеме реализации концепта «painting» в романе «Луна и грош» С. Моэма. Проводится анализ концептосферы литературного текста посредством применения когнитивно-дискурсивного анализа. Показаны различные, существующие в современной методологии методы изучения литературного текста. Подчеркнут вклад российской и зарубежной науки в определении подходов к анализу компонентов текста.*

**Ключевые слова:** литературный текст, дискурсивный анализ, концепт, лингвокогнитивный анализ, рисовать, язык, дискурс.

В течение многих лет литературный текст остается объектом пристального внимания отечественных и зарубежных исследователей, таких как Барт, Лотман, Золотова, Кун и др. Исследование художественной прозы сопровождается его актуальностью с момента появления в XIX веке классической герменевтики, в которой текст рассматривался как объект культуры.

В некоторых исследованиях Кубряковой Е.С. и Александровой О.В., Кибрика А.А., Карасика В.И., было неоднократно подтверждено, что различные лингвокультурные общности обладают разными когнитивными основаниями, определяющимися различиями в языковой картине мира и окружающей действительности. Реализация эффективной межкультурной коммуникации невозможна без знания когнитивных базовых компонентов иноязычной лингвистической картины мира.

Центральным понятием современной когнитивной лингвистики является понятие концепта. «Концепт – глобальная мыслительная единица, представляющая собой квант структурированного знания. Концепты – это идеальные сущности, которые формируются в сознании человека» [8, с. 20]. Д.С. Лихачев вводит в науку о языке термин «концептосфера»: «это совокупность концептов нации, она образова-

на всеми потенциями концептов носителей языка. Чем богаче культура нации, её фольклор, литература, наука, искусство, религия, тем богаче концептосфера народа» [9, с. 153].

Рассматривая вопросы анализа дискурса, важно определить разницу между понятиями дискурс и текст. По Арутюновой, термин «дискурс» близок к понятию «текст», однако носит более динамичный характер языковой коммуникации, в то время как термин «текст» является результатом языковой деятельности [10, с. 136]. В настоящее время существует множество подходов к дискурсивному анализу, однако при их рассмотрении следует иметь в виду, что дискурс как научное направление носит междисциплинарный исследовательский характер.

Лингвокогнитивный дискурсивный анализ позволяет выявить ключевые понятия текста, а также компоненты когнитивной базы соответствующего лингвокультурного сообщества [5, с. 26]. В связи с этим, представляется целесообразным рассмотреть лингвокогнитивный подход к анализу и интерпретации литературных иноязычных текстов, основанных на их дискурсивной природе.

Данное исследование проводится на основе оригинала литературного текста «Луна и грош» С. Моэма. В работе представлены несколько примеров когнитивно-дискурсивного анализа ключевого концепта романа «painting». В современной когнитивной лингвистике существует два подхода к определению ключевого понятия текста. Некоторые исследователи считают, что концепт, чаще всего встречающийся в тексте является ключевым концептом [6, с. 34]. Однако, существует мнение, что ключевой концепт может быть выражен в тексте имплицитно и выражен с помощью слов-заменителей [7, с. 9].

Результаты исследования показывают, что ключевой концепт романа «painting» состоит из таких основных понятий, как: «process of writing», «painter», «art», «picture». Эти понятия выражены следующими словами и имеют следующий коэффициент встречаемости в тексте романа: «process of writing» – 32, «painter» – 47, «art» – 51, «picture» – 35. Структура основного концепта текста романа «Луна и грош» – «picture» состоит из следующих компонентов: «picture», «more of something», «two or three», «Strickland's», «work», «it», «received was», «an emotion», «in the sight which haunts»

Дальнейшее исследование литературного понятия «painting» показывает:

(1) Структура основного понятия «painter» состоит из компонентов: «old masters», «work of others», «young men», «a studio», «a personality», «his» «those friends of mine», «him», «his beginnings», a poor painter»;

(2) Структура основного понятия «picture» состоит из следующих компонентов: «the painting», «in such things», «a strong vocation»;

(3) Структура основного понятия «the process of writing» состоит из следующих компонентов: «to draw», «to paint», «to do it».

Проведем дискурсивный анализ на примере одного из компонентов ключевого понятия «painting – the process of writing», структурно состоящего из «to draw», «to paint», «to do it».

«To draw» (лексическое определение) – набросать или начертить; создать картину или изобразить зарисовками. Пример из оригинала текста – They were carefully drawn and carefully painted. (Пример из текста перевода – Все они были тщательно выписаны и не менее тщательно раскрыты).

«To paint» (лексическое определение) – производить (картину, дизайн, др.) красками; представлять картину красками, маслом, темперой или акварелью. Пример из оригинала текста – Though the flesh was painted with a passionate sensuality. Пример из текста перевода – Хотя тело было написано с проникновенной чувственностью.

«To do it» (лексическое определение) – выполнить; реализовать. Пример из оригинала текста – It was great fun to do. Пример из текста перевода – Да, писать ее было забавно.

Результаты эксперимента в сжатом виде представлены в Таблице 1.

Таблица 1  
Концептосфера текста «Луна и грош».

Ключевой концепт текста	Painting			
	“the process of writing”	“painter”	“art”	“picture”
Базовые концепты	32	47	51	77
Коэффициент встречаемости	32	47	51	77
Компоненты основных концептов	“to draw”, “to paint”, “to do it”	“old masters”, “work of others”, “a studio”	“the painting”, “in such things”, “a strong vocation”	“the painting”, “in such things”, “a strong vocation”
Слова, выражающие ключевые концепты	to paint a portrait	an artist a picture	an easel	canvas
Коэффициент встречаемости представленных слов	37 4	25 106 (29/77)	7	9

Согласно словарному определению слов – “to paint”, “to draw” – в тексте они используются в прямом смысле, в то время как “to do it” имеет то же значение, но другую форму. В английском языке произошло преобразование слова на уровне смысла (имплицитно), а в русском переводе мы видим экспликацию этого слова.

Проанализировав данные Таблицы 1, следует отметить ряд использований концепта “painting” словами-заменителями в литературном тексте. Общее количество слова составляет 74980, из чего можно определить слова-заменители, имеющие следующую статистику использования: to paint – 37; an artist – 25; an easel – 7; canvas – 9; a portrait – 4. Чаще всего в тексте используется слово a picture – 106: (имплицитное значение слов) me; more of something; two or three; Strickland’s; them; work; it; there was; what; his own; in the sight which haunts; them; these; they – 29, picture – 77 (эксплицитное значение слов).

На основе полученных данных можно сделать следующий вывод: концепт “painting” в романе «Луна и грош» имеет относительно небольшое количество использований по сравнению с общим количеством слов. Однако, в соответствии с проведенным анализом, можно заключить, что этот концепт выражен имплицитно. Так, концепт “painting” действительно является ключевым концептом литературного текста «Луна и грош».

В лингвокогнитивном подходе литература рассматривается как один из типов ментальной активности. Обусловленная этим работа с литературными текстами рассматривается как коммуникативная и когнитивная деятельность, изучающая особенности восприятия и интерпретации, а также создания прочной основы для дальнейшего изучения дискурса.

*Библиографический список:*

1. Барт Р. Введение в структурный анализ повествовательных текстов. – М.: МГУ, 1987. – С. 387-422.
2. Лотман Ю.М. Структура художественного текста. – СПб.: Искусство, 1998. – С. 14-285.
3. Золотова Г.А. К вопросу о релятивизации времени в тексте. – М.: МГУ, 2001. – 335 с.
4. Кун Т. Структура научных революций. – М.: JSC “ACT Publishing House”, 2001. – 300 с.
5. Кубрякова Е.С., Александрова О.В. Виды пространства текста и дискурса. – М.: Диалог-МГУ, 1997. – С. 15-25
6. Кибрик А.А. Анализ дискурса в когнитивной перспективе. – М.: МГУ, 2003. – 90 с.
7. Карасик В.И. Семиотические виды концептов // Вопросы когнитивной лингвистики. – 2012. – № 4. – С. 5-11.
8. Попова З.Д., Стернин И.А. К методологии лингво-когнитивного анализа. – Тамбов, 2000. – С. 19-23.
9. Лихачев Д.С. Концептосфера русского языка. – М., 1997. – 281 с.
10. Арутюнова Н.Д. Язык и мир человека. – М.: Языки российской культуры, 1999. – 896 с.
11. Maugham S. The moon and sixpence. An electronic classics series publication. 2012. – 238 p.

---

*ПОТЕМКИНА Виктория Андреевна* – магистрант, Московский государственный областной университет.

УДК 82

Д.А. Порошина

## ЛЕКСИЧЕСКИЕ ТРАНСФОРМАЦИИ ПРИ ПЕРЕВОДЕ С АНГЛИЙСКОГО НА РУССКИЙ

*В данной статье рассматривается применение лексических трансформаций при переводе с английского на русский. В ходе данного исследования были рассмотрены примеры использования таких приемов лексических трансформаций как конкретизация, генерализация, приём лексического добавления, приём опущения, приём смыслового развития. Были выявлены возможные причины их использования переводчиком и их влияние на передачу смысла высказывания на языке перевода. Примеры использования данных приемов были взяты из художественных произведений английских и американских авторов (J. Salinger, P. Johnson, A.Christie).*

**Ключевые слова:** трансформация, опущение, генерализация, смысловое развитие, перевод, эквивалентность, адекватность перевода, лексические единицы, семантика.

Трансформация – основа большинства приемов перевода. Л. С. Бархударов под термином «трансформация» понимает «определенные отношения между двумя языковыми или речевыми единицами, из которых одна является исходной, а вторая создается на основе первой», а под термином переводческие трансформации – «те многочисленные и качественно разнообразные межъязыковые преобразования, которые осуществляются для достижения переводческой эквивалентности («адекватности перевода») вопреки расхождениям в формальных и семантических системах двух языков» [Бархударов, 2005].

Существует две основные группы трансформаций: грамматические и лексические. Рассмотрим виды лексических трансформаций. В своей работе «Курс перевода» Латышев Л.К. определяет лексические трансформации как «отклонение от словарных соответствий» [Латышев, 2011]. В лексических системах английского и русского языков наблюдаются несовпадения, которые проявляются в виде смысловой структуры слова.

Суть лексических трансформаций состоит в «замене отдельных лексических единиц (слов и устойчивых словосочетаний) языка оригинала лексическими единицами языка перевода, которые не являются их словарными эквивалентами и, т.е., которые имеют иное значение, нежели передаваемые ими в переводе единицы языка оригинала» [Бархударов, 2005].

Существует множество причин, вызывающих лексические трансформации, и полностью охватить все причины невозможно. Поэтому мы ограничим свой выбор лишь некоторыми основными причинами, которые вызывают необходимость такого рода трансформаций. В значении слова в разных языках часто можно выделить разные признаки одного и того же явления или понятия, где отражено видение мира, свойственное данному языку, вернее, носителям данного языка, что неизбежно создает трудности при переводе. Например, слово *glasses* и «очки». В английском слове выделяется материал, из которого сделан предмет, а в русском – его функция: вторые глаза (очи). Или общеупотребительное слово *work* «работа». В искусствоведении оно принимает значение «произведение искусства». Чем шире семантический объем слова, тем шире его сочетаемость, т.к. благодаря этому оно может вступать в самые разнообразные связи. Это в свою очередь допускает широкие возможности его передачи в переводе, что приводит к различным вариантам перевода.

Английскому слову *herring-bone (work)* в русском языке соответствуют сочетания «в елку, в елочку» (кладка кирпича, шов, узор). В русском языке ассоциации с деревом – елью, в английском – с хребтом селедки. Образ в русском языке связан с обилием лесов, в английском – с близостью моря. Но, несмотря на выделение различных признаков, оба языка в равной степени адекватно отражают одно и то же явление действительности. Данный языковой факт наблюдается в очень многих словах.

Второй причиной, вызывающей лексические трансформации, является разница в смысловом объеме слова. Нет абсолютно одинаковых слов в английском и русском языке. Чаще всего совпадает первый лексико-семантический вариант (ЛСВ) таких слов, их основное значение, а далее идут различные ЛСВ, ибо развитие значений этих слов шло разными путями. Это обуславливается различным функционированием слова в языке, различием в употреблении, различной сочетаемостью, но даже основное значение



английского слова может быть шире соответствующего русского слова (конечно, не исключены и обратные случаи).

При анализе семантической структуры прилагательного *mellow* сразу бросается в глаза, что оно является многозначным словом и может определять очень широкий круг предметов и понятий: плоды, вино, почву, голос, человека. Каждая сфера его употребления соответствует отдельному значению. Но каждому значению, в свою очередь, соответствуют по два или более русских слова. Англо-русский словарь иногда дает их просто через запятые. Это говорит о том, что каждый ЛСВ не покрывается одним русским словом, т.к. в нём присутствуют две или более семы, которые требуют передачи двумя или более русскими словами.

Третьей причиной, вызывающей необходимость в лексических трансформациях, является различие в сочетаемости. Слова находятся в определенных для данного языка связях. Важно отметить, что сочетаемость слов имеет место в случае совместимости обозначаемых ими понятий. Эта совместимость в разных языках, очевидно, бывает разная, и то, что возможно в одном языке, является неприемлемым в другом.

В каждом языке имеются свои типичные нормы сочетаемости. Каждый язык может порождать бесконечное количество новых сочетаний, понятных для людей, говорящих на нем и не нарушающих его норм. В каждом языке существует круг обычных, установившихся традиционных сочетаний, которые не совпадают с соответствующим кругом сочетаний в другом языке, как например, *trains run* – поезда ходят, *rich feeding* – обильная пища.

*The air was rich with the scent of the summer flowers.*  
*Воздух был напоен ароматом летних цветов.*

Часто лексические трансформации совмещают, из-за чего возникает трудности для их классификации. В данной статье мы рассмотрели следующие виды лексических трансформаций: **конкретизация, генерализация, приём лексического добавления, приём опущения, приём смыслового развития.**

**Конкретизация** – это замена слова или словосочетания языка оригинала с более широким значением словом или словосочетанием языка перевода с более узким значением. Как правило, лексике русского языка свойственна большая конкретность, чем соответствующим лексическим единицам английского языка. Это неоднократно отмечалось лингвистами. Конкретизация может быть языковой и контекстуальной (речевой). При языковой конкретизации замена слова с широким значением словом с более узким значением обусловливается расхождениями в строе двух языков. В английском языке может отсутствовать лексическая единица с таким же широким значением что и в русском. Причиной может также выступать расхождение в стилистических характеристиках двух языков или в грамматическом порядке слов (необходимостью синтаксической трансформации предложения, в частности, замены именного сказуемого глагольным). Конкретизируются при переводе на русский язык глаголы движения и глаголы речи.

*'So what?' I said.*  
*- Ну так что же? спрашиваю я.*  
*The rain came in torrents.*  
*Полил сильный дождь.*

Вот примеры трансформации русского именного сказуемого в английское глагольное, которое обычно требует конкретизации глагола *to be*, например: *He is at school* – Он учится в школе; *He is in the Army* – Он служит в армии; *The concert was on Sunday* – Концерт состоялся в воскресенье.

Контекстуальная конкретизация зависит от особенностей контекста. Чаще всего это касается стилистики, как, например, необходимость завершенности фразы, стремление избежать повторений, достичь большей образности, наглядности и пр.

*You could hear him putting away his toilet articles.*  
*Слышно было, как он убирает свои мыльницы и щетки.*

Приём **генерализации** противоположен конкретизации, т.к. он заключается в замене частного общим, видового понятия родовым и пр. При переводе с английского на русский он применяется гораздо реже, чем конкретизация. Это связано с особенностью английской лексики. Слова этого языка чаще имеют более абстрактный характер, чем русские слова, относящиеся к тому же понятию.

...*He comes over and visits me practically every weekend.*  
 ...Он часто ко мне ездит, почти каждую неделю.  
 ...*He showed us this old beat-up Navajo blanket that he and Mrs. Spencer'd bought off some Indian...*  
 ...Он нам показал потрёпанное индейское одеяло – они с миссис Спенсер купили его у какого-то индейца...  
 Орёл поднялся выше и снова стал делать круги.  
*The bird went up and circled again.*

Следующий подвид лексических трансформаций – **прием лексического добавления**. Введение дополнительных слов обусловливается рядом причин: различиями в структуре предложения и тем, что более сжатые английские предложения требуют в русском языке более развернутого выражения мысли. Отсутствие соответствующего слова или соответствующего лексико-семантического варианта данного слова тоже является причиной введения дополнительных слов при переводе.

“*Wouldn't you like a cup of hot chocolate before you go?*”  
 – Не выпьешь ли чашку горячего шоколада на дорогу?  
 ...*The conductor came around for old Mrs Morrow's ticket,*  
 ...Вошел кондуктор проверять билет у миссис Морроу.

Существует и **прием опущения**. Опущение – явление, прямо противоположное добавлению. При переводе опущению подвергаются чаще всего слова, являющиеся семантически избыточными, с точки зрения их смыслового содержания. Одним из примеров избыточности является свойственное всем стилям письменной речи английского языка употребление так называемых «парных синонимов». Русскому языку оно совершенно не свойственно, поэтому при переводе в этих случаях необходимо прибегнуть к опущению (т.е. не повторению синонима – замене двух слов одним). Например: *just and equitable treatment* справедливое отношение; *brave and courageous* – «храбрый»; *regular and normal* – «обычный»; *by force and violence* – «насилованным путём» и т. д. Устранение семантически избыточных элементов исходного текста дает переводчику возможность осуществлять то, что называется «компрессией текста», т.е. сокращение его общего объема.

*So I paid my check and all. Then I left the bar and went out where the telephones were.*  
 Я расплатился и пошел к автоматам.

И последний вид лексических трансформаций – **прием смыслового развития**. Он заключается в замене словарного соответствия при переводе контекстуальным, лексически связанным с ним соответствием. Сюда относится метафора и метонимия. Если учесть, что все знаменательные части делятся на три категории: предметы, процессы и признаки, то для передачи одного и того же содержания средствами другого языка предмет может быть заменён его признаком, процесс предметом, признак предметом или процессом и т.д. Под процессом имеется в виду действие или состояние.

“*I don't think she's living here at the moment. Her bed wasn't slept in.*”  
 Я думаю, она не живёт здесь в настоящее время. Её постель не смята.

Говорящая утром зашла в комнату и увидела, что постель, которую она обычно сама убирала, не смята. Вместо прямого перевода: она не спала в своей постели отмечен результат. Процесс заменён его следствием.

Таким образом, использование лексических трансформаций, в первую очередь, диктуется передачей исходного содержания, выражением мысли оригинала. Переводчик никоим образом не должен стремиться сохранить оригинал. Трансформации необходимы, чтобы соблюсти «правильность» языковых норм в языке перевода, и чтобы речь переводчика воспринималась как «грамотная речь». Так же для достижения этой цели трансформации часто сочетаются друг с другом, принимая более сложный и комплексный характер как, например, лексико-грамматические трансформации.

#### Библиографический список:

1. Бархударов Л.С. Язык и перевод (Вопросы общей и частной теории перевода). – М., 2005.
2. Латышев Л.К. Курс перевода: Эквивалентность перевода и способы ее достижения. – М., 2011.
3. Комиссаров В.Н., Рецкер Я.И., Тархов В.И. Пособие по переводу с английского языка на русский. – Ч. 2, М., 2005.

4. Левицкая Т.Р., Фитерман А.М. Теория и практика перевода с английского языка на русский. – М., 2013.
  5. Львовская З.Д. Современные проблемы перевода / З.Д. Львовская; пер. с исп. В.П.Иовенко. – М., 2008.
- 

*ПОРОШИНА Дарья Александровна* – магистрант, Институт межкультурной коммуникации и международных отношений, Белгородский государственный национальный исследовательский университет.

П  
Е  
Д  
А  
Г  
О  
Г  
И  
Ч  
Е  
С  
К  
И  
Е  
  
**НАУКИ**

УДК 378

**А.С. Хакимова****ДЕЯТЕЛЬНОСТНЫЙ ПОДХОД В ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ**

*В данной статье речь идёт о применении деятельностного подхода в обучении иностранным языкам как о способе повышения эффективности образовательного процесса и процесса формирования у студентов лексических, грамматических и коммуникативных навыков. Раскрыта сущность деятельностного подхода. Обозначены его основные преимущества перед другими, устаревшими подходами к обучению иностранным языкам.*

**Ключевые слова:** *деятельностный подход, учебно-познавательная деятельность, сотрудничество, учебная мотивация, творческий потенциал педагога, проектная деятельность.*

Иностранный язык как учебная дисциплина уже очень давно вошёл в школьную программу обучения. И раньше для подавляющего большинства учеников советской и российской школы это был просто предмет, отличная оценка по которому не означала ровным счётом ничего, кроме того, что ученик мог читать и переводить со словарём и знал, что «Лондон из зэ кэпитал оф Грэйт Британ». И лишь сравнительно недавно знание иностранного языка стало большим преимуществом при устройстве на работу. А вопрос о статусе иностранного языка как предмета, экзамен по которому обязателен к сдаче по окончании школы, стоит ребром уже достаточно длительное время. При этом абсолютно неважно, на какой факультет поступает абитуриент. Для многих выпускников школ экзамен по иностранному языку стал бы серьёзной проблемой. В связи с этим, обучению иностранному языку уже на раннем этапе должно уделяться повышенное внимание. И в настоящее время в методике обучения иностранному языку сделан широкий шаг (и не один) в сторону от устаревшей цепочки действий «прочитал-перевёл». Несомненно, навыки чтения и перевода очень важны, но чтобы успешно коммуницировать, этого недостаточно. Да, сейчас обучение иностранному языку ориентировано на коммуникацию, межкультурное общение, а не

на молчаливое понимание собеседника. Поэтому ведущими методистами и педагогами разрабатываются новые подходы к обучению иностранному языку. И один из наиболее эффективных и плотно вошедших в практику – деятельностный подход.

Общеизвестно, что вне деятельности в педагогике невозможно решить ни одной задачи обучения, воспитания и развития.

Деятельностный подход ориентирован не столько на усвоение знаний, сколько на формирование навыков и умений, развитие творческой деятельности. Именно этот подход позволяет избежать разрыва между теоретическими знаниями и применением их на практике.

Под деятельностным подходом понимают такой способ организации учебно-познавательной деятельности учащихся, при котором они являются не пассивными «приемниками» информации, а сами активно участвуют в учебном процессе. Необходимо, чтобы учащийся сам активно учился. Задача учителя – подобрать необходимую технологию обучения, руководствуясь при этом поставленными целями. Деятельность учителя при этом меняется: он является не «транслятором» знаний, а организует деятельность совместно с учащимся.

Деятельностный подход отвечает необходимым требованиям к технологиям обучения, реализующим современные образовательные цели:

- обеспечивает включение детей в деятельность;
- создает благоприятные условия для разноуровневого обучения и практической реализации всех дидактических принципов деятельностного подхода;
- обеспечивает прохождение всех необходимых этапов усвоения понятий, что позволяет существенно увеличить прочность знаний;
- создавать условия, чтобы дети сами добывали знания в процессе познавательной, исследовательской деятельности, в работе над заданиями;
- учение определяется как сотрудничество, т.е. совместная работа учителя и учеников в ходе овладения знаниями и решения проблем, в связи с чем меняются задачи деятельности учителя.

Деятельностный подход порождает много различных способов организации процесса обучения.

Ставя перед учителем новые задачи, деятельностный подход дает большой стимул для развития творческого потенциала в разных сферах деятельности учителя: будь то форма урока или мероприятия, будь то планирование всего учебного материала или конкретных этапов урока, применение новых методик и технологий в учебном и воспитательном процессе или переосмысление старых классических методик.

В особой степени реализации этого подхода способствует использование проектной деятельности. Основная идея данной технологии – создать условия для активной совместной деятельности учащихся в разных учебных ситуациях, в которых каждый отвечает не только за результат своей этапа работы, но, что крайне важно, за результат всей работы.

Проектная деятельность предполагает использование проблемных, исследовательских, поисковых методов, ориентированных четко на реальный практический результат, значимый для ученика, с одной стороны, а с другой – на разработку проблемы, целостного её решения и реализации результатов.

«Я знаю, где и как я могу применить всё, что я познаю» – вот основной тезис современного понимания проектной деятельности, который и привлекает многие образовательные системы, стремящиеся найти разумный баланс между академическими знаниями и прагматическими умениями [1, с. 15].

В целях обучения иностранному языку, изложенных в ФГОСе, уже предусмотрен деятельностный подход – умение общаться на иностранном языке в различных формах и на разные темы, строить свое речевое и неречевое поведение адекватно социально-культурной специфике страны изучаемого языка, а также использовать иностранный язык, как средство для получения информации из иноязычных источников в образовательных и самообразовательных целях [2, с. 45]. Все это невозможно достичь без активного участия обучающихся. Использование деятельностного подхода формирует у студентов мотивацию к изучению иностранного языка, создает благоприятную атмосферу на уроке. Кроме того, создаются условия для развития индивидуальных учебных способностей обучающихся, так как «овладение коммуникативной функцией иностранного языка предполагает учет индивидуальных особенностей, интересов учащихся, их способностей, наклонностей и пожеланий» [3, с. 126].

На основании всего вышеизложенного можно сделать вывод о том, что деятельностный подход в обучении позволяет повысить эффективность образования по следующим показателям:

- результаты обучения приобретают как социально-значимый, так и личностный характер;
- знания учащихся становятся более глубокими и прочными, появляется возможность самостоятельного развития в изучаемой области;
- появляется возможность дифференцированного обучения без нарушения единой структуры теоретических знаний.

---

Таким образом, повышается мотивация и интерес обучающихся к изучению дисциплины на всех ступенях обучения и создаются условия для общекультурного и личностного развития на основе формирования универсальных учебных действий (УУД), обеспечивающих не только успешное усвоение знаний, умений и навыков, но и формирование целостной картины мира.

*Библиографический список*

1. Мангутова О.Н. Современный урок иностранного языка: основные подходы к проектированию // Эйдос. – 2010.
2. Ольшевская М.В. Деятельностный подход в коммуникативно-ориентированном обучении иностранному языку. – Минск, 2010;
3. Гальскова Н.Д. Современная методика обучения иностранным языкам. – М.: Арти-Глассо, 2000. – 281 с.

---

*ХАКИМОВА Анна Сергеевна* – магистрант факультета иностранных языков, Челябинский государственный педагогический университет.

УДК 378

Е.В. Сафронов

## СПОРТИВНО-ОРИЕНТИРОВАННОЕ ФИЗИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

*Данная статья посвящена обзору здоровому образу жизни детей дошкольного возраста. Тема является актуальной в связи с тем, что спорт в современном мире является неотъемлемой частью жизни, а детям дошкольного возраста необходимо прививать любовь к спорту.*

**Ключевые слова:** здоровый образ жизни, спорт, Федерация реального айкидо Оренбурга, дети дошкольного возраста..

С каждым годом увеличивается количественный процент детей, имеющих отклонения в состоянии здоровья, прослеживается тенденция непрерывного роста общего уровня заболевания среди детей дошкольного возраста [1, с. 58]. Это сопряжено с обилием неблагоприятных моментов современной жизни: тяжелыми социально-экономическими критериями, экологическим неблагополучием, низкой степенью развития института брака и семьи; курения, глобальная популяризация алкоголизма, наркомании; слабой системой здравоохранения и воспитательной основы образовательного учреждения и семьи. От уровня физиологического и психологического положения населения, от состояния его здоровья зависит благополучие общества в целом, в следствии этого проблема формирования представлений детей о здоровом образе жизни детей представляется в современном обществе актуальной.

Необходимо разъяснить и дать оценку детям и родителям о том, что здоровый образ жизни ведет к становлению личности. Возможным предстоит привить ребенку любовь к спорту [2, с. 91]. В современном мире существует огромное количество различных секций. Рассмотрим на примере Федерации реального айкидо в городе Оренбурге, далее ФРАО.

Целями занятий в спортивной секции реального айкидо являются:

- 1) развитие физических качеств (кондиционных: выносливости, гибкости, силы, быстроты; и координационных);
- 2) укрепление и сохранение здоровья, закаливание, восстановление работоспособности после болезней и травм;
- 3) овладение системой знаний, необходимых для сознательного освоения двигательных умений и навыков;
- 4) развитие способностей к конструированию индивидуальных систем занятий физическими упражнениями;
- 5) обучение технике и тактике спортивных игр, правилам и судейству;
- 6) формирование нравственных, эстетических, волевых и иных свойств и качеств, отражающих социально-психологические особенности личности, обуславливающих ее физкультурно-спортивную активность.

Для реализации данных целей необходимо заинтересовать детей, для этого были организованы в ФРАО:

- пробные занятия в секциях;
- игры;
- показ и выполнение упражнений;
- специальные дыхательные упражнения;
- танцевальные разминки;
- похвалить за достигнутые результаты.

Проследить динамику роста количества заинтересованных детей, желающих посещать секционные занятия по реальному айкидо в г. Оренбурге, можно по таблице 1.

Таблица 1

## Динамика роста количества заинтересованных детей

Год	2013	2014	2015
Количество детей, занимающихся в спортивной секции	75	115	157
Процент увеличения детей, занимающихся в спортивной секции	100	186	280

Проведя анализ данных, стоит отметить, что процент детей с каждым годом увеличивается. В процессе формирования ЗОЖ у детей, сохранение и укрепление их здоровья в условиях спортивной секции – ФРАО были определены следующие задачи:

- создание условий для физкультурно-оздоровительной деятельности в секции;
- формировать представления о том, что вредно или полезно для растущего организма;
- улучшение физической активности детей;
- формирование у детей необходимых двигательных навыков и умений в различных видах деятельности;
- повышать интерес и формировать положительное отношение к физическому воспитанию;
- приучать детей к здоровому образу жизни
- воспитывать культурно-гигиенические навыки.

Последовательность проводимой работы по формированию ЗОЖ у детей, сохранение и укрепление их здоровья в условиях ФРАО необходимо проводить в несколько этапов, таблица 2.

Таблица 2

## Последовательность проводимой работы по формированию ЗОЖ

Этапы	Цель	Задачи
Первый этап – подготовительный	определить основные направления работы по проекту	подготовить материально-техническую базу, изучить методическую литературу, опыт работы других дошкольных учреждений по данной тематике
Второй этап - организационно-практический	апробировать содержание работы по сохранению и укреплению здоровья воспитанников	апробировать содержание работы по укреплению и сохранению здоровья воспитанников: - составить перспективный план мероприятий: открытый показ: «Растим детей активными, ловкими, жизнерадостными», спортивные праздники, консультации, оформление стенгазет, театрализованные представления, конкурсы, родительские собрания. - приучать детей следить за осанкой во всех видах деятельности; - организовать комплекс закаливающих процедур с использованием природных факторов; - формировать навыки правильного выполнения основных физических упражнений и движений; - привлекать родителей к реализации работы по здоровьесбережению: подготовка консультации для родителей, проведение родительских собраний с целью обсуждения работы по данному направлению, встреча с главным тренером, организация совместных мероприятий с родителями, дня открытых дверей, анкетирования.
Третий этап – заключительный	Обобщение полученного опыта	Обогатить предметно-развивающую среду, повысить компетентность тренеров и родителей в области здоровьесберегающих технологий, упрочить взаимодействие ФРАО с семьями воспитанников, мониторинг здоровья.

Для успешной реализации работы в группе преобразованы планы предметно-развивающей среды, для это необходимо создать:

- мобильный стенд для родителей «Важней всего здоровье!», в котором находятся различные памятки, консультации, рекомендации;
- фотогазета из семейных архивов «Я и спорт»;
- в группе планируется установление почтового ящика для интересующих вопросов родителей, предложений.

Нельзя не обратить внимания на тот факт, что включенность в нашу программу спортивной секции дополнительного образования самих тренеров и родителей воспитанников, начинает менять их отношение как к общей физической культуре, так и к здоровому образу жизни в частности, а также не оставляет без внимания к воспитанию и обучению в целом. Так же наблюдаются качественные изменения в



---

системе взаимоотношений в детских группах, а так же в системе отношений ребенка к себе. Специально организованная система мониторинга жизнедеятельности, интересов и увлечений выпускников нашего ФРАО показала, что бывшие наши воспитанники продолжают заниматься в спортивных секциях, показывают результаты собственных достижений, пополняют ряды школы Олимпийского резерва города.

*Библиографический источник:*

1. Овчинникова Т.С. Двигательный игротренинг для дошкольников. – СПб., 2002.
2. Зимонина В.А. Воспитание ребенка – дошкольника. Расту здоровым. – М.: ВЛАДОС, 2003.

---

*САФРОНОВ Евгений Владимирович* – магистрант, Оренбургский государственный педагогический университет.

П  
С  
И  
Х  
О  
Л  
О  
Г  
И  
Ч  
Е  
С  
К  
И  
Е  
НАУКИ

УДК 159.9

А.А. Быченкова

**ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТНЫХ КАЧЕСТВ СПОРТСМЕНОВ  
РАЗЛИЧНЫХ СПОРТИВНЫХ КВАЛИФИКАЦИЙ**

*В данной статье рассматривается вопрос о личностных качествах спортсменов и их различиях в зависимости от уровня спортивного мастерства. Поднимается вопрос о необходимых качествах для достижения успеха в выбранном виде деятельности. Анализируются гендерные различия спортсменов и развитие различных личностных качеств в зависимости от спортивной квалификации.*

**Ключевые слова:** личностное качество, спортсмены, гендерные различия, кандидаты в мастера спорта, мастера спорта.

Любая, в том числе и спортивная, деятельность влияет на формирование психических особенностей личности непосредственно и опосредованно через конкретные, но не постоянные условия, в которых она протекает [3]. Интерес к изучению личностных качеств занимающихся спортом, определяется возрастающим вниманием психологов к процессу становления гармоничной и активной личностной позиции, в формировании которой личностные и профессиональные качества играют решающую роль. Исходя из этого, представляется актуальным и значимым для современной науки анализ личностных факторов, которые способствовали бы сочетанию профессионального и личностного развития в разных сферах социальной действительности.

Исследование было проведено на базе Гуманитарного колледжа Кубанского Государственного Университета физической культуры, спорта и туризма г. Краснодара. Выборка составила 113 студентов занимающихся спортом в возрасте 16-20 лет.

Для изучения личностных качеств применялся 16-ти факторный личностный опросник Кеттелла (16PF – Form C).

В результате проведенного исследования нами было выявлено, что в основном показатели личностных факторов развиты на среднем уровне.

Выявлено высокое преобладание факторов Е – доминантность, L – подозрительность, О – тревожность. Высокий уровень развития фактора доминантность может объясняться предъявляемыми требованиями профессионального спорта к личности спортсменов. Для достижения успеха в выбранном виде деятельности им необходимы такие качества, как самостоятельность, независимость, настойчивость, иногда конфликтность, отказ от признания внешней власти, склонность к авторитарному поведению, жажда восхищения, бунтарство. Высокие показатели фактора подозрительности и тревожности вкупе с доминантностью могут говорить о борьбе за власть в группе, конкуренции в выбранных видах спорта и межличностной конкуренции, когда на этапе спортивного совершенствования идет усиление психической напряженности в тренировочном процессе путем создания на занятиях жесткой конкуренции и соревновательной обстановки. Испытуемые, возможно, неуверенны в своих силах и могут чувствовать свою вину за плохие результаты в спортивной деятельности. По мнению Р. Кеттелла, лица формирующие полюс подозрительности имеют высокое внутреннее напряжение, демонстрируют так называемое компенсационное поведение и стремятся обеспечить положение социальной надежности [1].

Высокие оценки по фактору «тревожность» во многом определяют успешное лидерство в сложных ситуациях и стремление личности к самоактуализации. Следует учитывать, что высокие оценки по этому фактору могут иметь ситуативное происхождение.

Изучение гендерных особенностей выраженности личностных факторов показало, что данные по фактору Q4 (расслабленность – напряженность) достоверно различаются у девушек и юношей. Основные значения представлены ниже в таблице 1.

Как видно из общих результатов, отмеченных в таблице 1, девушки достоверно превосходят юношей по показателям фактора «расслабленность – напряженность».

Таблица 1

Гендерные различия личностных факторов спортсменов

Фактор	Юноши среднее значение (в стенах)	Девушки среднее значение (в стенах)	t-критерий Стьюдента	Достоверность различий
Q4 (расслабленность)	4,8±1,9	6,5±2,0	4,7	p≤0,01
I (чувствительность)	5,6±1,8	6,2±2,3	1,6	-

Такие результаты означают, что девушки более склонны к напряжению и чаще беспокоятся и ощущают раздражительность, вероятно, из-за угрозы отвержения или непринятия возрастной группой вследствие гендерных стереотипов.

Также выявлено различие в преобладании у девушек фактора I–, а у юношей фактора I+. Следовательно, у девушек сильнее выражены такие качества, как несентиментальность, самоуверенность, независимость, иногда некоторая жесткость и черствость по отношению к окружающим. Этот фактор отражает различия в культурном уровне и эстетической восприимчивости личности. Интересен тот факт, что люди с низкими показателями по этому фактору меньше болеют, более агрессивны, чаще занимаются спортом и атлетичны [1].

По остальным факторам достоверных различий выявлено не было. Проведенное нами исследование личностных факторов включало также деление выборки на две контрастные группы, которые составили испытуемые, занимающиеся спортом и имеющие квалификацию кандидатов в мастера спорта и мастеров спорта и испытуемые, занимающиеся спортом и не имеющие спортивной квалификации. Средние значения, полученные по этим выборкам, представлены ниже в таблице 2.

В результате выяснилось, что испытуемые, имеющие спортивную квалификацию кандидатов в мастера спорта и мастеров спорта компетентнее в коммуникативных навыках, чем остальные. Спорт помогает социализироваться и развивать навыки коммуникативной деятельности – происходит обмен информацией, передача опыта, удовлетворение духовных потребностей и становление личности в целом.

Таблица 2

Средние значения личностных факторов и достоверность различий в группах

Факторы личности	Группа А n=39	Группа В n=36	t-критерий Стьюдента	Достоверность различий
A	7,0±1,7	8,1±1,9	2,5	p≤0,05
B	3,9±1,8	3,7±1,4	0,6	-
C	7,5±2,3	7,2±1,9	0,5	-
E	6,7±2	7,2±1,9	1,2	-
F	6,1±2	6±1,8	0,4	-
G	8,3±2	8,2±2,1	0,2	-
H	7,8±1,7	7,8±2,1	0,1	-
I	6,3±1,6	6±2,4	0,7	-
L	6,1±1,6	5,4±1,9	1,7	-
M	6,0±1,7	5,9±1,6	0,2	-
N	5,2±1,7	5,2±1,5	0,1	-
O	5,8±2,1	7,2±1,9	2,9	p≤0,01
Q1	7,4±2,1	6,9±2	1,0	-
Q2	5,7±2,1	5,3±6,6	1,0	-
Q3	6,1±1,9	6,6±1,5	1,3	-
Q4	5,7±2,1	5,5±2,1	0,3	-
MD	7,6±2,6	7,3±2,6	0,5	-

Примечание: группа А – испытуемые, не имеющие спортивного разряда. Группа В – испытуемые, имеющие квалификацию кандидатов в мастера спорта и мастеров спорта.

Общение в спорте является необходимым условием реализации позитивных задатков, стремлений, потребностей, как фактор формирования личности, ее кругозора и интеллекта, эмоционально-волевой сферы и свойств характера.

Дополнительно было выявлено, что при разделении общей выборки на три группы испытуемых по спортивной квалификации (испытуемые, не имеющие спортивного разряда, испытуемые, имеющие квалификацию кандидатов в мастера спорта и мастеров спорта, испытуемые, имеющие 1, 2, 3 спортивные разряды), фактор Н – смелость имеет достоверные различия (табл. 3). Можно предположить, что благоприятно сформировались и совершенствуются основные волевые качества: целеустремленность, настойчивость, решительность и смелость. Смелость и готовность действовать без колебаний необходима для углубленного совершенствования мастерства, преодоления психического и физического переутомления, конкурентоспособности, мотивации достижения успеха. Решительность и смелость спортсмена играет немаловажную роль в жизнестойкости.

У спортсменов более высокого класса видно, что такое качество как смелость достоверно различается и с группами испытуемых, не имеющих спортивного разряда, и с группой испытуемых, имеющих квалификацию ниже кандидатов в мастера спорта. Можно предположить, что снижение результатов фактора Н объясняется неуверенностью в себе и осторожностью в деятельности, скорее всего, присутствует боязнь травмы, вследствие чего они не смогут продолжать выступать. Неуверенность, страх, как правило, являются следствием неподготовленности конкретного спортсмена к выступлению на данном соревновании. Они спутники того спортсмена, у которого есть пробелы в мастерстве, есть серьезные, возможно не выявленные, недостатки в подготовленности [2]. Это также подтверждается увеличивающейся тревожностью спортсменов по мере усиления требований перед выходом спортсменов на уровень высшего спортивного мастерства.

Под значительным ростом физических и психических нагрузок подверженность жизненным стрессам становится более заметной у высококвалифицированных спортсменов, но чувствительность к ним может быть обусловлена процессами, происходящими на этапе специализированной подготовки.

Таблица 3

Достоверность различий по фактору «смелость – робость»  
спортсменов с разной спортивной квалификацией

Факторы личности	Группа А n=39	Группа В n=38	Группа Б n=36	t-критерий Стьюдента	Достоверность различий
Н	7,8±1,7	8,6±1,9	7,8±2,1	1,99	p≤0,05

*Примечание: группа А – испытуемые, не имеющие спортивного разряда. Группа Б – испытуемые, имеющие квалификацию кандидатов в мастера спорта и мастеров спорта. Группа В – испытуемые, имеющие 1, 2, 3 спортивные разряды.*

*Библиографический список:*

- 1.Елисеев О.П. Практикум по психологии личности / О.П. Елисеев.- Спб.: Питер, 2010.- 512с.
- 2.Осколков В.А. Бокс: обучение и тренировка: Учебное пособие. – Волгоград: ВГАФК – 2003. – 116 с.
- 3.Шукис. С. Юношеский спорт – фактор социализации / С. Шукис, К. Кардялис, Р. Янкаускене // Социологические исследования. – 2005. – № 11. – С.87-95.

*БЫЧЕНКОВА Анна Андреевна* – магистрант, Кубанский государственный университет физической культуры, спорта и туризма.

УДК 159.9

И.Л. Сергиевская

## ТЕХНОЛОГИЯ СОЗДАНИЯ ОБРАЗА КАК СТРУКТУРНОЙ МОДЕЛИ ВЫСКАЗЫВАНИЯ В КОНТЕКСТЕ МУЛЬТИМЕДИА

*Данная статья посвящена проблеме создания новой технологии обучения иноязычному высказыванию средствами мультимедиа-визуализации через создание на экране образа поля предстоящего речевого действия. Обосновывается целесообразность использования данного образа как структурной модели высказывания, описывается его главная характеристика – многослойность.*

**Ключевые слова:** иноязычное высказывание, мультимедиа-визуализация, образ, многослойность, речевое действие.

Поскольку технической базой современной образовательной среды стал компьютер, преподаватель получил новое средство обучения – мультимедиа технологию, которая дала возможность передавать знания более выразительными и эффективными средствами – методом мультимедиа-визуализации. [Подкопаев, 2009]

Экранизированное пространство ставит новые задачи перед специалистами в области визуальных коммуникаций. Экспонирование и визуализация становится главным способом предъявления и закрепления знаковых систем в экранной культуре. В ней имеются свои принципиальные особенности и способы организации визуального материала, которые формируют новые механизмы воздействия и управления аудиторией. [Ищенко Е.В., 2006:34]

Анализ возможностей мультимедиа среды как средства управляемой наглядности привел нас к мысли о том, что они могут быть использованы для создания структурной модели речевых действий субъекта, которая бы активизировала мыслительную деятельность субъекта и стимулировала его на говорение. Создание такой структурной модели предполагает моделирование объекта изучения, т.е. текста, на котором будет строиться высказывание, таким образом, чтобы придать ему нужную выразительность, чтобы организовать алгоритм его развертывания. Данная обработка текста на экране дисплея возможна лишь с привлечением средств мультимедиа, которые придают статической информации движение и показывают этим движением, этой наглядно-чувственной подсказкой, тот алгоритм, которому субъект должен следовать при говорении.

Е.В. Ищенко отмечает, что при работе с экраном компьютера проявляется современная тенденция к разворачиванию действий не на одном экране, а через множественность экранов, расположенных либо в одной плоскости (полиэкранный), либо слоями (экран в экране), когда главным становится путь, навигация, как метод работы с экраном. [Ищенко Е.В., 2006:30]

Е.Н. Михайлова отмечает, что явление многослойности более пластично, не столь структурировано и иерархично, как явление многоуровневости или многоплановости. Понятие многослойности отвечает осмыслению произведения как «живого организма». [Михайлова Е.Н., 2009:5]

Опыт создания мультимедийных продуктов для обучения говорению на иностранном языке показал, что эффективность обучения построению высказывания на иностранном языке повышается, если визуальный материал на экране организуется по определенному алгоритму.

Одним из способов организации визуального материала для обучения иноязычному высказыванию в контексте мультимедиа среды мы считаем создание *образа поля предстоящего речевого действия* как структурной модели речевых действий субъекта.

Б.М. Гаспаров утверждает, что образ может возникнуть из взаимодействия многонаправленных ассоциативных полей, в окружении которых – и через посредство которых – высказывание и различные его компоненты находят свое место в языковом сознании говорящего. [Гаспаров Б.М., 1982:61]

Главной характеристикой такого образа является его многослойность. Многослойный образ подобен гипертексту.

И.С. Демин указывает на то, что однослойность гипертекстовой среды перестала устраивать и пользователей, и разработчиков гипертекстов. Это привело к тому, что разработчики гипертекстовых сред стали обогащать информационно-программные продукты дополнительными слоями, каждый из которых призван реализовать специфическую функцию управления доступом к гипертексту в процессе

взаимодействия с ним пользователя. Автор различает основной и дополнительные слои. Основной слой, считает он, является главным средством организации информации, «полноценным гипертекстовым слоем». И.С. Демин вводит также понятие «универсального структурного слоя», который должен быть подобен основному слою в возможности как размещения разнородной информации, как и установления ссылок между его фрагментами. Слои могут различаться между собой по семантическому принципу, положенному в основу навигации (семантические слои), или по их месту в структуре гипертекстовой среды (структурные слои). Поскольку слой является многофункциональным, он позволит реализовать неограниченное количество семантических слоев; гипертекстовая среда станет действительно семантически многослойной». [Демин И.С., 2004: 85-89]

При создании многослойного образа поля предстоящего речевого действия мы должны опираться на характеристики текста, предложенные А.А.Леонтьевым. Это – связность и цельность. «Связность может быть одномерной и *многомерной*, т.е. определяться либо на двух соседних предложениях, либо на нескольких (не обязательно непосредственно примыкающих друг к другу). В противоположность связности, цельность есть характеристика текста как смыслового единства и определяется на всем тексте (или на его фрагментах, законченных в содержательном отношении)». [Леонтьев А.А., 1997:90-91]

Технология мультимедиа позволяет формировать различные экранные образы в отдельных слоях независимо друг от друга. Таким образом, создается общее изображение на одном экране. Независимость слоев означает, что каждый слой не влияет на представление информации в других слоях. Каждый отдельный слой может быть включен или выключен, а его содержание, таким образом, добавлено или удалено из общего изображения.

Возможности и преимущества наших мультимедийных продуктов:

- возможность наложения слоев дает возможность создавать изображения движущихся навигационных карт с наложенными пиктограммами;
- возможность независимого управления множеством экранных слоев или компонентами одного слоя.

Создавая фрагменты в виде сюжетов, мы располагаем их на соответствующих слоях экрана.

Создание многослойного образа поля предстоящего речевого действия предполагает развёртывание и свёртывание слоев (информационных полей) и их навигацию. Навигация слоев трансформирует образ поля предстоящего действия, стимулируя высказывание субъекта.

Многослойное информационное пространство на экране состоит из множества информационных полей, непрерывно сменяющих друг друга, в каждом из которых разворачивается сюжет. В этом смысле каждый новый слой образа поля предстоящего действия представляет собой новый сюжет, новую ситуацию.

Возможности медиапространства позволяют это сделать, так как в нем могут создаваться «самостоятельные системы – специализированные медиапространства с множеством информационных полей». [Войтик Е.А., 2014:245]

Деятельность субъекта в многослойном информационном пространстве реализуется как система последовательно разворачивающихся операций, каждая из которых направлена на решение микрозадачи (отработка отдельных речевых моделей) и рассматривается как алгоритм решения макрозадачи (построение цельного высказывания).

Такая трансформация главной цели в систему подцелей происходит за счет взаимодействия слоев. Взаимодействие слоев поддерживается за счет наличия в основном и дополнительных слоях интерактивных элементов. Выстраивание маршрутов перемещения интерактивных элементов из слоя в слой изменяет сюжет и трансформирует весь образ поля предстоящего действия.

Слои могут быть многокомпонентными. Они могут быть в виде фрагмента текста, схемы, набора символов или пиктограмм.

При создании многослойного образа необходимо учитывать последовательное раскрытие информационных полей на том или ином слое, а также взаимодействие слоев.

Образ, имеющий главный слой и дополнительные слои, позволяет переводить субъекта с одного слоя на другой, раскрывать логику последовательного разворачивания слоев (переход от главного к дополнительным слоям и возвращение обратно) и постоянно направлять его на смысловое ядро высказывания (главный слой).

В многослойном образе количество слоев равно количеству обрабатываемых речевых моделей. В каждом слое отрабатывается та или иная речевая модель, необходимая для построения высказывания. Таким образом, текст отрабатывается в семантических и грамматических трансформациях текстовых фрагментов на разных слоях образа.

Тексты-фрагменты, на которых отрабатываются речевые модели, входят в структуру основного текста-высказывания и составляют его контекст. Единицы контекста существуют в режиме взаимодей-

вия, которое осуществляется через включение предшествующих фрагментов высказывания во вновь создаваемые фрагменты, а затем в основной текст-высказывание.

Субъект как бы открывает для себя информационные поля, расположенные на разных слоях. Раскрытие информационных полей движется постепенно, от микрослоя к макрослою. По ходу движения открываются новые сюжеты, образуются дополнительные слои, взаимодействие которых придаёт структуре образа поля предстоящего действия черты самоорганизующейся «движущейся» системы.

Работа над речевыми моделями представлена в отдельных сюжетах. Речевые модели, отработанные в сюжетах (на дополнительных слоях), соединяются на главном слое, составляя общий образ поля предстоящего действия, в котором они функционирует уже не по отдельности, а в качестве элементов образа.

Мы можем совмещать сюжеты, увеличивая количество комбинаций отработки речевых моделей.

Основными характеристиками многослойного образа поля предстоящего речевого действия являются:

1.Динамичность. Создание эффекта движения происходит за счет перехода интерактивных элементов из слоя в слой.

2.Управляемость. Иерархия взаимосвязи интерактивных элементов на разных слоях строится по принципу «главный слой – дополнительные слои – главный слой», что помогает закрепить связь микрозадач с макрозадачей.

3.Уровневый характер. Распределение сюжетов для отработки речевых моделей по нескольким слоям повышает насыщенность кадра.

4.Повторяемость. Возможность повторного использования того или иного дополнительного слоя для дополнительной отработки и закрепления речевых моделей в трансформирующихся сюжетах.

*Библиографический список:*

- 1.Подкопаев Д.А. Методика развития понятийно-образного мышления студентов с использованием мультимедиа технологий: дис... кпд. н.: Магнитогорск, 2009. – 195 с.
- 2.Ищенко Е.В. Принцип окна в современной экранной культуре: дис... к. культурологии: Москва, 2006. – 248 с.
- 3.Михайлова Е.Н. Многослойность художественного пространства балетного театра Р. Щедрина: дис ... к. искусствоведения: Саратов, 2009. – 191 с.
- 4.Войтик Е.А. Медиапространство спортивной коммуникации: концептуальный подход в понимании сущности 2014 // Вестник Санкт-петербургского университета. Сер. 9. – Вып.1. – 2014. – С. 235-247.
- 5.Гаспаров Б.М. Язык, память, образ. Лингвистика языкового существования. – М., 1982. – 202 с.
- 6.Демин И.С. Многослойные гипертекстовые среды: дис... д. экон. н.: Москва, 2004. – 240 с.
- 7.Леонтьев А.А. Основы психолингвистики. – М.: Смысл, 1997. – 287 с.

*СЕРГИЕВСКАЯ Ирина Леонидовна* – кандидат педагогических наук, доцент, Пензенский артиллерийский инженерный институт.



С  
О  
Ц  
И  
О  
Л  
О  
Г  
И  
Ч  
Е  
С  
К  
И  
Е  
НАУКИ

УДК 308

Н.А. Сидоренко

**СОЦИАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГРАЖДАН ИМЕЮЩИХ ДЕТЕЙ  
И ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В СТАВРОПОЛЬСКОМ КРАЕ**

*Каждый человек в Российской Федерации имеет право на социальную защиту и социальное обеспечение. Но существует такая категория людей, которые не могут собственными усилиями приобретать источник средств своего существования. К числу таких людей относятся дети и старики. В статье рассматриваются проблемы и предлагаются мероприятия по улучшению социальной защиты граждан имеющих детей и дошкольного образования в Ставропольском крае.*

**Ключевые слова:** социальное обеспечение, права, Государство, Конституция Российской Федерации, социальные выплаты, пособия.

Социальное обеспечение – это форма выражения социальной политики государства, направленная на материальное обеспечение определенных категорий граждан из средств государственного бюджета и специальных внебюджетных государственных фондов в случае наступления событий, признаваемых государством социально значимыми. Цель государства – выравнивание социального положения этих граждан по сравнению с остальными членами общества. [4]

Право социального обеспечения – это сложное системным образованием, не застрахованное от внутренних противоречий и дефектов. В общественных отношениях существуют ошибки правотворческих органов, приводящие к пробелам в праве. [5]

Конституция Российской Федерации – главный источник регулирования отношений по социальному обеспечению. Она закрепляет права человека в области социального обеспечения, гарантирует каждому социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, потери кормильца, инвалидности, для

воспитания детей. По заявлению женщины в рамках трудового законодательства (ст. 256 ТК РФ), ей предоставляется отпуск по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет. На данный период за работником сохраняется место работы и должность. [1]

Сроки и порядок выплаты пособия по государственному социальному страхованию в период указанного отпуска определяются федеральными законами. Так Федеральный закон № 81-ФЗ «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей», определяет выплаты пособия во время отпуска по уходу за ребенком до 1,5 лет. Однако в Трудовом кодексе РФ говорится только об отпуске по уходу за ребенком до 3-х лет, а до 1,5 лет – не оговаривается. Таким образом, граждане, имеющие детей, получают материальную поддержку государства только во время первой половины отпуска по уходу за ребенком. Поэтому государство вынуждает женщину начать участвовать в экономической жизни страны, а для ребенка, достигшего возраста 1,5 лет, предоставляет дошкольное общеобразовательное учреждение (ДОУ). Эти два процесса тесно взаимосвязаны друг с другом. [2]

Конституция РФ гарантирует общедоступность и бесплатность дошкольного образования (статья 43, части 1 и 2, Конституции РФ). Важнейшая функция Российской Федерации как социального государства – обеспечение права каждого на образование, в том числе дошкольное, общедоступность и бесплатность которого в государственных или муниципальных образовательных учреждениях гарантируется (статья 43, части 1 и 2, Конституции РФ) на основе конституционного принципа юридического равенства. [1]

В дошкольные образовательные учреждения (ДОУ) принимаются дети в возрасте от 2 месяцев до 7 лет на основании медицинского заключения. Но большинство ДОУ имеют условия содержания только для детей с 1,5 лет. На сегодняшний день, самая острая проблема российской системы образования, а также Ставропольского края – очереди в ДОУ. Но также немаловажной является проблема выплаты пособий гражданам, имеющим детей. [3]

Федеральным законом «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей» установлена система государственных пособий гражданам, имеющим детей, в связи с их рождением и воспитанием. Органами труда и социальной защиты населения администраций муниципальных районов (городских округов) Ставропольского края семьям, имеющим детей, предоставляются следующие пособия:

- по беременности и родам, единовременное пособие женщинам, вставшим на учет в медицинских организациях в ранние сроки беременности, единовременное пособие при рождении ребенка, ежемесячное пособие по уходу за ребенком до достижения им возраста 1,5 лет – по месту жительства (по месту пребывания, фактического проживания) неработающих граждан;

- ежемесячное пособие на ребенка – по месту жительства (месту пребывания) родителя (усыновителя, опекуна, попечителя) при условии, что среднедушевой доход семьи не превышает величину прожиточного минимума в Ставропольском крае (в настоящее время – 8513,0 рублей).

Размеры пособий составляют:

- 1) пособие по беременности и родам – 543,67 рублей;
- 2) единовременное пособие женщинам, вставшим на учет в медицинских организациях в ранние сроки беременности – 543,67 рублей;
- 3) единовременное пособие при рождении ребенка – 14497, 80 рублей;
- 4) ежемесячное пособие по уходу за первым ребенком – 2718,35 рублей;
- 5) ежемесячное пособие по уходу за вторым и последующим ребенком – 5436,67 рублей;
- 6) ежемесячное пособие на ребенка – 350,00 рублей;
- 7) ежемесячное пособие на ребенка одинокой матери – 700,00 рублей;
- 8) ежемесячное пособие на детей разыскиваемых родителей, которые уклоняются от уплаты алиментов, детей военнослужащих, проходящих военную службу по призыву, – 525,00 рублей.

Численность детей в возрасте от 0 до 7 лет, стоящих на учете для определения в дошкольные образовательные учреждения, по состоянию на 01 сентября 2013 года в Ставропольском крае составляет 45311 человек. Услуги дошкольного образования предоставляются в Ставропольском крае 52,3% детей дошкольного возраста. Недостаточно развиты в Ставропольском крае вариативные формы дошкольного образования, особенно семейные дошкольные группы. Приоритетом в сфере дошкольного образования в Ставропольском крае является повышение его качества в целях обеспечения равных стартовых возможностей для обучения детей в начальной школе. [2]

Одной из первостепенных задач развития системы образования Ставропольского края является обновление содержания и структуры общего образования с учетом современных требований, предъявляемых обществом, государством, семьей, личностью к общему образованию. В настоящее время в Ставропольском крае увеличилось количество образовательных учреждений, имеющих учебно-лабораторную, компьютерную и технологическую базу, соответствующую современным требованиям и нормам. Все общеобразовательные учреждения Ставропольского края подключены к информационно-

телекоммуникационной сети "Интернет", что сделало возможным внедрение дистанционного обучения учащихся. В Ставропольском крае организовано проведение различных видов мониторинга качества образования, направленных на получение объективной информации о качестве предоставляемых образовательных услуг. Большую роль в деле воспитания и развития творческих способностей детей, обеспечения занятости детей и подростков в Ставропольском крае играют учреждения дополнительного образования детей.

Для обеспечения доступности и качества образования в Ставропольском крае необходимо принять следующие меры:

1) обеспечить создание до 01 января 2013 года 2121 дополнительное место в дошкольных образовательных учреждениях Ставропольского края;

2) обеспечить к 2016 году 100-процентную доступность дошкольного образования для детей в возрасте от 3 до 7 лет;

3) принять участие в конкурсном отборе региональных программ развития образования по направлению "Модернизация регионально-муниципальных систем дошкольного образования" в целях получения из федерального бюджета субсидии на оснащение дополнительно созданных мест в дошкольных образовательных учреждениях Ставропольского края;

4) повысить уровень доступности и качества образовательных услуг, предоставляемых общеобразовательными учреждениями Ставропольского края;

5) создать условия для реализации прав детей-инвалидов и детей с ограниченными возможностями здоровья на дошкольное, общее и профессиональное образование;

6) обеспечить доступ образовательных учреждений Ставропольского края к федеральным образовательным информационным ресурсам (федеральный центр информационно-образовательных ресурсов, единая коллекция цифровых образовательных ресурсов);

7) создать систему психолого-педагогической поддержки семьи и повышения педагогической компетентности родителей, психологического сопровождения развития ребенка в условиях семьи и образовательного учреждения. [5]

Для того чтобы решить проблемы граждан, имеющих детей и дошкольного образования Министерству труда и социальной защиты населения необходимо решить ряд важных задач в ближайшее время и проконтролировать ситуацию.

#### *Библиографический список*

1. Конституция Российской Федерации (принятая всенародным голосованием 12.12.1993 г.) // СЗ РФ от 26.12.2009 г. № 4. ст. 445. (с учетом поправок, внесенных законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ).
2. Федеральный закон «Об образовании» от 29.12.2012 г. № 273-ФЗ (ред. от 13.07.2015) «Об образовании в Российской Федерации» (изм. и доп. Вступ. в силу 24.07.2015)
3. Федеральный закон от 19.05.1995 г. № 81-ФЗ (в ред. от 02.07.2013 с изм. от 06.04.2015) «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей» (с изм. и доп., вступившими в силу 01.01.2014)
4. Горшков А.В. Право социального обеспечения [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Горшков А.В. – Электрон. текстовые данные. – Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2011. – 188 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/1494>. – ЭБС «IPRbooks»
5. Официальный сайт Министерства труда и социальной защиты населения <http://www.stavregion.ru>

---

*СИДОРЕНКО Наталья Александровна* – магистрант финансово-экономического факультета, Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт.

УДК 330

Н.В. Барышникова

**ИННОВАЦИИ – ВЕДУЩИЙ ФАКТОР ПРОИЗВОДСТВА**

*Статья посвящена рассмотрению инновационной деятельности России и зарубежных стран.*

**Ключевые слова:** инновация, инновационная деятельность, расходы государства на НИОКР, налоговые льготы, государство.

Все изменения, происходящие в обществе, основываются на потребностях и желаниях людей. Что может послужить таким толчком, для возникновения этих изменений и их воплощения в реальную среду, действительность. Таким толчком может являться демографические изменения, новые знания, изменения в восприятиях и в ценностных установках людей, неожиданное событие для предприятия: успех, неудача либо нововведения основанные на потребностях процесса, а также некие изменения в структуре рынка или отрасли. Под эти изменениями, происходящими в обществе следует понимать инновации.

Переход российской экономики от экспортно-сырьевого к инновационному социально ориентированному типу начался сравнительно недавно. На текущий 2015 год расходы государства на НИОКР в России достигают 1,16% от ВВП. [9]

Согласно, стратегии долгосрочного социального-экономического развития РФ до 2020 года, декларируемой Президентом, ключевая роль в модернизации отводится инновациям, инновационному развитию нашей страны. Целью данной стратегии является переход российской экономики от экспортно-сырьевого к инновационному типу развития, в рамках которого доля России на мировых рынках высокотехнологичных товаров будет достигать не менее 5-10% в пяти-семи и более приоритетных секторах экономики, таких как, атомная и водородная энергетика, авиатехника, космическая техника, медицина (нано-технологии) и т.д, а доля предприятий, осуществляющих инновационную деятельность возрастет до 40-50%. [8]

Авторами данной стратегии планируется, что переход российской экономики на инновационный путь развития будет проходить в два этапа:

- 1) повышение восприимчивости бизнеса и экономики в целом к инновациям;

2) повышение доли частного финансирования в общем объеме внутренних затрат на исследования и разработки. [1]

Особое внимание в данной стратегии уделяется инновационному предпринимательству среди молодежи.

В настоящее время молодые предприниматели сталкиваются с довольно сложной задачей внедрения инноваций, охватывающих процесс производства, маркетинговой стратегии и кадровой политики. Особенно актуальными для молодого бизнесмена являются противоречия и проблемы, связанные с восприятием инноваций людьми. Поэтому для избежания проблемных ситуаций для молодых предпринимателей-инноваторов хотят привлекать так называемых наставников из числа преуспевающих предпринимателей, имеющих опыт в реализации инновационной деятельности.

Что же касается в частности, Тюменской области, органы исполнительной власти области осуществляют политику направленную на поддержку научно-технической и исследовательской, а так же инновационной деятельности, обеспечивающих устойчивую динамику экономического развития региона за счет роста конкурентоспособности продукции и наиболее эффективного использования научно-технического потенциала общества.

Таблица 1

Основные показатели инновационной деятельности организаций  
(без субъектов малого предпринимательства) в Тюменской области

Наименование показателя	2010	2011	2012	2013	2014
Удельный вес организаций, осуществляющих инновации, в общем числе организаций, % из них:	9,8	9,8	8,2	8,1	8,4
•технологические	7,8	8,5	6,7	6,4	6,3
•маркетинговые	2,3	2,0	1,4	2,0	1,9
•организационные	4,5	4,6	3,4	3,0	3,2
Затраты на инновации-всего, млн. руб. в том числе на:	29450,7	34113,2	33990,1	58787,4	64170,3
•технологические	29208,5	33700,8	33666,0	58593,5	63984,1
•маркетинговые	8,1	94,7	131,7	112,0	99,5
•организационные	234,1	317,8	192,5	82,0	86,7

На основе представленных данных, можно сделать вывод, что удельный вес организаций, осуществляющих инновационную деятельность с 2010 по 2011 год оставался на неизменном уровне и составлял 9,8%, в 2012 году- 8,2%, а в 2014 году уровень организаций, внедряющих инновации увеличился и составил 8,4%. Наибольшую долю в общем объеме инноваций составляют технологические инновации организаций – 6,3.

За 2014 год на инновационную деятельность организациями области израсходовано 64170,3 млн. рублей. По интенсивности затрат на инновации- большая сумма затрат приходится на технологические инновации в организациях-63984,1 млн. рублей.

В регионе активно действует Тюменский технопарк «Западно- Сибирский инновационный центр», резиденты которого получают финансовую поддержку и предоставление офисного помещения с необходимой технической оснащенностью, а так же весь комплект услуг для ведения бизнеса.

Правительство Тюменской области активно содействует инновационной деятельности граждан: компенсирует расходы по созданию инновационных организаций, субсидирует реализацию инновационных проектов, проводит различные мероприятия, способствующие сохранению и развитию научно-инновационного потенциала региона. [12]

На уровне государства для стимулирования инновационной деятельности предприятий применяются финансовые и налоговые меры, например, в таких странах как Финляндия, Швеция и Германия государства выдает субсидии и займы по сниженным процентным ставкам, а в Португалии, Испании и Италии, где инновационная активность развита слабо, налоговые льготы, позволяющие стимулировать предприятия промышленности, занимающихся разработкой и внедрением инноваций.

В Испании государство предоставляет налоговые льготы предприятиям для разработки и внедрения промышленного дизайна, а также закупок технологий.

Правительство Испании создает все необходимые благоприятные условия для развития инновационной активности: стимулирует инновационную деятельность предприятий посредством увеличения спроса государства на инновационную продукцию; создает необходимые финансовые условия для увеличения финансирования инновационной деятельности предприятий; совершенствует подготовку спе-

циалистов и привлекает ученых, технологов и управляющих в сфере инноваций на испанские предприятия.

В Испании существует система налоговых вычетов из расходов на НИОКР и инновации, осуществляемые предприятиями. Национальным предприятиям предоставляется 40%-ный бонус за взносы в фонды социального страхования, приходящиеся на персонал, занятый в НИОКР и инновационной сфере. Так же действует Центр содействия промышленному и технологическому развитию. С 2009 года предприятия имеют возможность обращаться в этот центр с просьбой о финансировании расходов на научные исследования и инновации, так же существует «Закон о науке, технологиях и инновациях», принятый 1 июня 2011 года. [4]

В Испании инновации выступают как ведущий фактор производства: здесь развиты такие передовые отрасли промышленности, как автомобильная, аэрокосмическая, сектор биотехнологий, производство информационных и телекоммуникационных технологий, развитие возобновляемых источников энергии, агроиндустрия. В Мадриде и Каталонии 54% расходов идет на инновации- ускоритель частиц синхротрон ALBA, суперкомпьютер MareNostrum- самый мощный в Испании и один из мощных в Европе.

На текущий 2015 год в Испании расходы государства на НИОКР достигают 1,39% от ВВП. [9]

Для инновационной системы Франции значимая роль отводится Инновационному агентству, которое оказывает финансовую помощь предприятиям по реализации инновационных проектов. Во Франции действует 29 бизнес-инкубаторов.

На 2015 год расходы государства на НИОКР во Франции достигают 2,25% от ВВП. [9]

В правовом плане основой инновационной политики является закон Франции об инновациях и исследованиях от 12 июля 1999 г., действие которого направлено на трансфер результатов исследований, финансируемых государственным сектором экономики, в промышленность и создание малых инновационных предприятий.

Франция направляет значительные усилия государства в области финансирования науки и инновационной деятельности. С 2005 г. государство Франции берёт курс на масштабное финансирование научной и инновационной деятельности.

Что же касается инновационной среды в Японии. Одной из основных особенностей японского подхода к инновационной деятельности является то, что в отличие от западной философии конкуренции создание инновации в японском понимании, прежде всего, обусловлено групповым уровнем создания инноваций. [7] Основная роль в инновационном процессе Японии принадлежит департаменту прикладных наук, технологий и охраны окружающей среды Министерства экономики, торговли и промышленности, которое помогает предприятиям использовать все возможности в организации исследований и внедрении инноваций в производственный процесс.

На 2015 год в Японии расходы государства на НИОКР достигают 3,36% от ВВП. [9]

Основным направлением деятельности предприятий Японии является генерация принципиально новых идей на базе проводимых фундаментальных исследований. Но в отличие от других стран основную нагрузку по этим расходам несут сами предприятия и лишь часть расходов приходится на государство.

Если посмотреть на глобальную статистику, то видно, что в 2015 году по общим расходам на НИОКР Израиль занимает первое место 4,40% расходов от ВВП. [9]

Израиль-это страна инновационного развития в медицине. Благодаря Израильским разработкам мировая медицина сделала стремительный рывок и продолжает развиваться. Израильские разработки внесли большой вклад в кардиологию, генетику, неврологию и офтальмологию всего мирового сообщества. В этих и других областях медицины внедрены новинки технологии: Обезболивающие через кожные устройства, революционный дизайн автоклава для дезинфекции при опасности СПИДа и других инфекционных заболеваний; Израильские технологии ранней диагностики рака, новые инновационные разработками в неврологии, нейрохирургии, сканеры и наборы для ранней диагностики психических заболеваний, новые разработки в доплерографии и т.д. [6]

Роль государства в израильской инновационной деятельности довольно велика. Основную роль играют Министерство обороны и Министерство промышленности и торговли. Там есть специальные подразделения – Офисы главного ученого, отвечающие за инновационную политику, сформированы фонды для поддержки новых разработок.

В заключение хочется отметить, что в развитых индустриальных странах государство само обеспечивает приоритетное финансирование фундаментальных исследований, содействует передаче результатов НИР в промышленность, законодательно стимулирует научно-техническую и инновационную деятельность, используя при этом довольно широкий набор механизмов, ориентированных на университеты, исследовательские институты и лаборатории, крупные национальные корпорации, малый и средний бизнес. С одной стороны, это бюджетная поддержка исследовательских организаций и университетов в

форме финансирования расходов, а также выделения целевых грантов и размещения госзаказов на выполнение НИОКР, инвестирование в капитал венчурных фондов, а также осуществление целевых государственных закупок инновационной продукции и услуг, финансирование бизнес-инкубаторов, технопарков и т.п. С другой стороны, это предоставление предприятиям, осуществляющим НИОКР, различных налоговых стимулов, а также выделение субъектам инновационной деятельности льготных государственных займов и кредитных гарантий.

Таким образом, опыт показывает, что инновационная политика является достаточно мощным стимулятором, с помощью которого можно в короткие сроки преодолеть отставание во всех отраслях экономики.

#### *Библиографический список*

1. Быстрова А.Н. Концептуальный подход к интеграции управленческого учета инновационной деятельности // Экономический анализ: теория и практика. – 2010. – № 39. – С. 109-113.
2. Ильшева Н.Н., Быстрова А.Н. О теоретико-методологических основах управленческого учета в условиях перехода на инновационный путь развития // Экономический анализ: теория и практика. – 2010. – № 5. – С. 7-14.
3. Ильшева Н.Н., Крылов С.И. Учет, анализ и стратегическое управление инновационной деятельностью: монография. – М.: Финансы и статистика, 2014. – С. 216.
4. Инновационная культура Испании. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.inno-mir.ru/innovation-culture/spain>
5. Крылов Э.И., Власова В.М., Журавкова И.В. Анализ эффективности инвестиционной и инновационной деятельности предприятия: Учеб. пособие. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2012.
6. Лучшие медицинские инновации Израиля 2013-2014 года. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.amsalemmmedicalcenter.org/12544/>
7. Малютин Д.Л. Анализ и оценка формирования инновационной среды Японии // Креативная экономика. – 2013. – № 5. – С. 65-69.
8. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р (ред. От 08.08.2009) «о концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года». [Электронный ресурс]. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_90601/?frame=1](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_90601/?frame=1)
9. Рейтинг стран мира по уровню расходов на НИОКР. [Электронный ресурс]. URL: <http://gtmarket.ru/ratings/research-and-developmentexpenditure/info>
10. Сахно Ю.С. Многоступенчатая интеграция локальных видов управленческого анализа (на примере инновационного анализа) // Экономический анализ: теория и практика. – 2011. – № 7. – С. 46-53.
11. Скипин Д.Л. О возможностях оценки инноваций на основе показателей деловой активности // Теория и практика общественного развития. – 2014. – № 20. – С. 73-75.
12. Скипин Д.Л. Инновационная активность как фактор кластеризации экономики региона (на материалах Тюменской области) // Креативная экономика. – 2014. – № 11 (95). – С. 84-94.

---

*БАРЫШНИКОВА Наталья Владиславовна* – магистрант, Тюменский государственный университет.

УДК 339.13

Е.Б. Запара

## ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЕ ПОВЕДЕНИЕ ПО ОТНОШЕНИЮ К БРЕНДАМ

*Рынками правят бренды, которые выбирают потребителями. Анализ потребительского поведения и особенностей отношения к брендам востребован современной экономической теорией и практикой.*

**Ключевые слова:** потребительское поведение, бренд, рынок, анализ.

«Поведение потребителей – это все. Все – это поведение потребителей». Такие слова можно разъяснить так, что практически все сферы нашей жизни связаны с потреблением товаров и услуг. Изучение поведения потребителей заставляет нас задаваться такими вопросами, как: «Почему люди тратят время и деньги на такие занятия, как вечер в кругу семьи и друзей, походы в рестораны и магазины не ради еды и удовлетворения функциональных потребностей [1]? Почему они предпочитают покупать бренд по невероятно высоким ценам, когда можно купить аналогичный товар за более меньшие деньги?» Для того чтобы ответить на эти вопросы, необходимо разобраться, а что такое потребительское поведение?

Итак, поведение потребителей определяется как действия, предпринимаемые людьми при приобретении, потреблении товаров и услуг и избавлении от них [1].

Теория потребительского поведения – один из наиболее традиционных разделов экономической теории. Однако сегодня это направление исследований, во всяком случае в отечественной литературе, практически полностью «отдано на откуп» прикладным исследованиям рынка и рассматривается в основном как раздел маркетинга. Все, чем данное направление исследований «обязано» экономической теории, – это то, что последняя «породила маркетинг», от которого, в свою очередь, отпочковалось рассматриваемое направление. Связь с экономической теорией оказывается, таким образом, весьма косвенной. В трудах экономистов, посвященных исследованию потребительского поведения, прикладной характер исследования и соответствующее понимание его предмета подчеркивается в самом определении. Так, Д. Энджел, Р. Блэкуэлл и П. Миниард указывают, что изучение поведения потребителей «традиционно понимается как выяснение того, почему люди покупают – в том смысле, что продавцу легче разрабатывать стратегии влияния на потребителей, когда он знает, почему покупатели приобретают определенные товары или марки» [2, с. 4].

Основными факторами потребительского поведения выступают цены на товары, доходы покупателей, их предпочтения, не меньшее значение имеют и маркетинговые коммуникации фирм на рынках [3]. Но при этом существует ряд дополнительных факторов, влияющих на потребительское поведение:

- Культурные. Набор ценностей и стереотипов, оказывающих влияние на выбор.
- Социальные. Человек живет в обществе, а члены общества влияют на выбор. Это может быть семья, коллеги, друзья.
- Личностные. Возраст, образ жизни, самооценка.
- Психологические. Мотивация, убеждение, восприятие, усвоение [6].

Потребительское поведение индивидуально, оно зависит от многих различных факторов. Выделяют следующие основные виды потребительского поведения [6]:

Выбирающий потребитель	Самый распространенный вид. Наличие выбора само по себе – выгода. Чем больше выбор, тем больше возможностей у производителя привлечь к себе клиента. Такие потребители выбирают много и часто.
Коммуникатор	Покупка для потребителя – это способ невербальной коммуникации. Так он выражает свои эмоции, социальный статус. Общение – самый важный фактор при осуществлении покупки.
Исследователь	Приобретение для него должно нести в себе что-то новое, какое-то исследование, дополнительные знания. Такие потребители очень часто покупают новинки рынка.
Бунтовщик	Продукт приобретается для того, чтобы выразить свое несогласие. Основную часть таких потребителей составляет молодежь, принадлежащая к различным субкультурам.



Актуалайзер	Покупка совершается успешными людьми, лидерами для поддержания имиджа, но не для выражения своего статуса, а чтобы подчеркнуть вкус и характер.
Самореализовавшийся	Зрелые потребители, которые полностью удовлетворены жизнью, имеют высокий доход. В покупках ценят долговечность и ценность.
Достигающий	Успешный покупатель, ориентирован на карьеру, высокий уровень доходов, имидж. Обращают внимание на известные торговые марки, престижные продукты, которые помогут им показать свой успех окружающим.
Верящий	Консерваторы, для которых важны определенные ценности – церковь, семья. Невысокий уровень доходов. Отдают предпочтение устоявшимся маркам и отечественным производителям. Покупают товары для дома, семьи, религиозных организаций.
Стремящийся	Покупатели, занятые поиском мотивации, одобрения. Неуверенные в себе, с низкими доходами. Считают, что деньги определяют отношение окружающих, а у них их нет. Стараются быть стильными, но в основном не могут позволить себе тех вещей, что хотели бы. Обращают внимание на подделки, которые ниже по стоимости, но имитируют известные бренды.
Экспериментатор	Молодые, импульсивные люди, которые ищут разнообразия. Большую часть дохода тратят на музыку, видео, кино, одежду, быстрое питание.
Мейкер	Люди самодостаточные, практичные. Имеют довольно высокий доход, но абсолютно равнодушны к материальным благам. Покупают только то, что имеет практическое значение.
Выживающий	Низкий достаток, плохое образование, озабоченность здоровьем, престарелые, отчаявшиеся. Главная цель – безопасность. Редко покупают что-то, кроме проверенной продукции.

При всём при этом основное и самое сильное влияние на потребительское поведение оказывает реклама.

Так, например, основываясь на психоаналитической модели З. Фрейда, некоторые исследователи полагают, что выбор потребителя относительно товара часто носит подсознательный характер. Например, потребитель может не покупать дешёвый продукт, так как низкая цена подсознательно ассоциируется с низким качеством товара. Помимо этого, человек с самых ранних лет находится под давлением различных социальных аспектов (таких как реклама, общественное мнение), которые сам даже не осознаёт.

Некоторые исследователи рассматривают также зависимость выбора и поведения потребителя от черт характера. Так, Е.С. Киселева показала взаимосвязь особенностей потребительского поведения и темперамента: экстраверт больше прислушивается к мнению окружающих при выборе продукта, в то время как интроверт как правило ориентируется на собственное мнение [4].

В исследовании А.Р. Мазепы и М.А. Кругловой выделены психологические и социально-демографические свойства потребителей. В результате данного исследования были определены характеристики, связанные с потребительской лояльностью к бренду, такие как:

- Особенности личности.
- Свойства продукции бренда.
- Характеристики образа бренда [5].

Очень часто под «брендом» традиционно подразумевают «торговую марку» [7]. Но на самом деле это две абсолютно разные категории: торговая марка представляет лишь узкий сегмент продукции, а вот бренд объединяет под собой множество товаров различной направленности. Такой продукт оказывает определенное влияние на человека, заставляя его приобрести именно этот товар. Воздействие, оказываемое брендами на человека, кроется в его же сознании.

А именно:

- Желание доминировать. Бренд зачастую является частью имиджа, которым большинство хочет обладать. Заполучив ту или иную брендовую вещь, человек становится на ступень выше в социальной иерархии, за счет чего он и тешит свою доминантность.

- Желание быть частью сообщества. Бренды отождествляют собой целое сообщество людей, имеющих схожие интересы. Человек, имеющий ту или иную брендовую вещь, автоматически становится частью данного сообщества.

- Желание быть уверенным в себе. Лицом бренда часто становится известная личность, добившаяся определенного успеха в своей жизни. Так, человек, который приобретет продукт этого бренда, переносит на себя успех известной личности, благодаря чему становится более уверенным в себе и своих силах.

- Желание выделяться. Брендовые вещи чаще всего являются эксклюзивными, не имеющими аналогов и обладающими своей «изюминкой». Такая вещь заметно отличает своего обладателя от остальной массы, тем самым на него станут обращать больше внимания, чего он, в принципе, и добивался.

- Желание получить эмоции. Сегодня происходит подмена понятий, где бренд выступает как личность, с которой человек проводит больше времени, чем с родными и близкими людьми. Дело в том, что человек надеется получить от покупки бренда и его обладания массу разнообразных эмоций, которые так ему необходимы [8].

Так, компания «Аэрофлот» – занимает 25 место в мире и является ведущей в отрасли для стран СНГ. Почему же потребители предпочитают летать компанией «Аэрофлот»? Это старый и известный бренд. Сейчас происходит серьезное обновление парка самолетов компании, радует, что по ценам и качеству услуг «Аэрофлот» по-прежнему конкурентоспособен и доступен для авиапассажиров. Одним словом, соотношение цена – качество здесь полностью соответствует друг другу. С точки зрения авиапассажира, ни один здравомыслящий человек не желает необоснованно поднятых цен. Традиционно данная компания также использует потребительский патриотизм и свою известность на постсоветском пространстве [9]. Немаловажно отметить и то, что по безопасности «Аэрофлот» является одним из лучших [10].

Таким образом, вся современная экономика держится только за счет того, как потребители реагируют на тот или иной неосознанный раздражитель от брендов и фирм на рынке. Полностью избавиться от «брендового воздействия» невозможно, но, зная механизмы реагирования, можно объяснить наше поведение в той или иной ситуации, благодаря чему сделать более осознанный выбор.

*Библиографический список:*

- 1.Блэкуэлл Р., Миниард П., Энджел Дж. Поведение потребителей. 10-е изд. / Пер. с англ. – СПб.: Питер, 2007. – 944 с: ил. – (Серия «Классический зарубежный учебник»).
- 2.Сергеев А.М. Поведение потребителей / А.М. Сергеев. – М., 2006.
- 3.Бельских И.Е. Институциональные основы рекламы и публик рилейнз фирмы в современной экономике // Экономический анализ: теория и практика. – 2013. – № 36. – С. 16-24.
- 4.Киселёва Е.С. Роль и значение потребителя в системе маркетинга и способы управления его поведением на основе соционики // Известия Томского политехнического университета. – 2008. – Т. 312. – № 6. – С. 59-64.
- 5.Мазепа А.Р., Круглова М.А. Психологические факторы потребительской лояльности к бренду // Научные исследования выпускников факультета психологии СПбГУ. – 2014. – Т. 2. – С. 187-194.
- 6.Потребительское поведение. [Электронный ресурс] URL: <http://kak-bog.ru/potrebitelskoe-povedenie> (дата обращения 09.09.2015).
- 7.Бельских И.Е. Региональные бренды: специфика развития в России // Региональная экономика: теория и практика. – 2014. – № 20. – С. 2-7.
- 8.Пять причин, по которым мы выбираем бренд. [Электронный ресурс] URL: <http://kuban-moi-region.ru/pochemu-otdaem-predpochtenie-brendam.html> (дата обращения 09.09.2015).
- 9.Бельских И.Е. Стратегия развития потребительского патриотизма в России на основе деловой этики предпринимателей // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2013. – № 19. – С. 46-51.
- 10.Как вы относитесь к «Аэрофлоту». [Электронный ресурс] URL: [http://www.aeroflot.pf/cms/press\\_release/6037](http://www.aeroflot.pf/cms/press_release/6037) (дата обращения 09.09.2015).

*ЗАПАРА Евгения Борисовна* – студент, Волгоградский государственный технический университет.

УДК 330

И.А. Коновалова, З.С. Дотдугева, В.В. Ловянникова

## МОДЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ЭКСПОРТА ПРОДУКЦИИ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА

*В сложившихся условиях весьма важным и интересным представляется прогнозирование цен на российские углеводороды, потому как поступления в бюджет от последних являются одним из основных гарантов стабильности российской экономики и наличия средств для инвестирования и развития. Естественным, что объективно складывающиеся потребности в сырьевых товарах мирового рынка в целом, либо рынков отдельных стран, будут выступать в качестве предела возможного расширения их импорта, а следовательно, и масштабов развития производства в странах – экспортерах тех или иных товаров сверх собственных внутренних потребностей. Тем более это относится и к целенаправленному развитию у них соответствующего экспортного производства, что особенно характерно для нашей страны – важного поставщика на мировой рынок энергетического и многих других видов минерального сырья.*

**Ключевые слова:** продукция ТЭК, мировой рынок, прогнозирование цен, российский экспорт на рынке углеводородов.

Среднесрочное прогнозирование рынков углеводородов является весьма сложной задачей, в особенности во времена каких-либо серьезных изменений в сфере геополитики. Сегодняшняя геополитическая ситуация является в достаточной степени сложной и запутанной, являет собой столкновение интересов многих стран и политических блоков, при этом политическое противостояние в большинстве случаев влечет за собой какие-либо экономические меры, так или иначе, непосредственно или опосредованно призванные воздействовать на экономику той или иной страны. Для дальнейшего успешного развития газо- и нефтедобывающей промышленности России необходимо принятие некоторых мер.

Во-первых, благоприятное влияние на российский экспорт газа окажет создание полноценного глобального рынка природного газа со спотовыми ценами. Однако для этого необходимо создание дополнительных мощностей для сжижения газа. Торговля газом с некоторыми странами дальнего зарубежья напрямую невозможна по причинам их географического расположения. Решить эту проблему призваны поставки СПГ с использованием специальных танкеров, однако в России производство СПГ недостаточно развито. Другим немаловажным моментом является производство так называемых газовых гидратов.

В последнее десятилетие во всем мире резко возрос интерес к газовым гидратам, активизировались поиски альтернативных источников углеводородного сырья, особенно в экономически развитых странах, бедных энергоресурсами. Повышенное внимание к газовым гидратам обусловлено широким распространением гидратсодержащих пластов в морях, омывающих побережья крупнейших стран – импортеров природного газа: США, Западной Европы и Японии. На сегодняшний день природные газогидраты рассматриваются как один из главных нетрадиционных источников газа, который займет важное место в мировом энергетическом балансе нашего столетия. Результаты исследования условий образования, стабильного существования и свойств гидратов в природных условиях позволяют прогнозировать их наличие в различных регионах суши и Мирового океана. В соответствии с последними оценками потенциальные мировые запасы природного газа в гидратном состоянии превышают 16-Ю12 т н.э. Около 98% запасов газовых гидратов сосредоточены в придонных областях акваторий на глубинах более 200-700 м и только 2% (300 трлн м<sup>3</sup>) приходится на зоны многолетнемерзлых пород глубиной до 2000 м.

Наиболее известны Мессояхское газогидратное месторождение (Россия), месторождение Маллик (Канада), месторождения в Нанкайской впадине (Япония) и др. Судя по ускоряющимся темпам исследований, опытно-промышленное освоение газогидратных залежей может начаться в ближайшие годы. После открытия природных, а также техногенных газовых гидратов возникла необходимость всесторонней оценки их роли в приповерхностных слоях геосферы, особенно в связи с возможным влиянием их на процессы, приводящие к глобальным климатическим изменениям.

Газогидраты были также обнаружены под многолетнемерзлыми породами в северных районах России, Аляски и Канады. В России специалистами МГУ им. М.В. Ломоносова и ООО «Газпром ВНИИ-ГАЗ» были проведены детальные исследования гидратонасыщенности в криолитозоне и методов извлечения газа из многолетнемерзлых пород.

В природных условиях газовые гидраты – это интересное геологическое явление. Изучение закономерностей их образования и разложения в земной коре имеет фундаментальное значение для геологической науки в целом. Этот аспект изучения ГГ представляется особо привлекательным в связи с тем, что проблема генезиса природных газовых гидратов тесно увязывается с тектонической раздробленностью коллекторов традиционных месторождений нефти и газа.

Процесс гидратообразования на морском дне имеет глобальный характер: в шельфовых зонах и прибрежных склонах на небольших глубинах они встречаются практически на любых широтах. К настоящему времени, по данным геофизических исследований, ГГ обнаружены в 200 районах, расположенных вдоль восточного и западного побережий Северной и Южной Америки, Евразийского континента, в Австралии, Индии, Японии, под Черным, Каспийским и Средиземным морями, оз. Байкал и др. В 20 из указанных районов извлечены на поверхность образцы природных ГГ. Изучением аквамариновых газогидратов занимаются Лимнологический институт СО РАН, Институт океанологии им. П.П. Шишова РАН, ООО «Газпром ВНИИГАЗ», ИПНГ РАН и др.

Наконец, очень существенно то, что газогидратные технологии принципиально применимы в различных отраслях, в том числе и в нефтегазовой отрасли (в частности, имеются проекты создания газогидратных хранилищ газа, а также дальнего транспорта газа в газогидратном состоянии).

Около 30% территории России благоприятны для накопления гидратов, что позволит вовлечь в топливно-энергетический баланс страны в перспективе 300-1012 м<sup>3</sup> газа, залегающего на суше Приполярья. Освоение газогидратных месторождений полностью удовлетворит потребность в энергии районов Крайнего Севера, Чукотки, Дальневосточного Приморья на многие десятилетия. С момента открытия Мессояхское месторождение было объектом изучения различных исследователей. В частности, был предложен следующий характер насыщения: верхняя часть месторождения насыщена в основном гидратом природного газа, газом и остаточной водой, поровое пространство между гидратным слоем и газоводяным контактом насыщено в основном газом и остаточными гидратами и водой, ниже ГВК поры полностью заполнены водой.

После более чем 30-летней истории разработки этого месторождения остро встает проблема до извлечения газа, находящегося в гидратном состоянии, так как дальнейшее снижение давления уже не приводит к диссоциации гидратов в поровом пространстве. Таким образом, необходимо создание экономически выгодных и экологически чистых способов воздействия на пласт. Очевидно, что это невозможно без предварительного комплексного моделирования процессов тепло- и массопереноса, кинетики образования и разложения гидратов в пористом пространстве. Создание методов моделирования различных способов воздействия ведется в США, Японии и России. Несмотря на огромные перспективные запасы природных ГГ и большое число открытых газогидратных месторождений, их разработка является сложнейшей задачей и вызывает необходимость проведения комплексных научных исследований. В последние годы изучению состава, свойств, методов освоения и использования ГГ уделяют все большее внимание специалисты разных стран.

---

*КОНОВАЛОВА Ирина Александровна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономики и внешнеэкономической деятельности» Института экономики и управления, Северо-Кавказский федеральный университет.

*ДОТДУЕВА Зухра Сосланбиевна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономики и внешнеэкономической деятельности» Института экономики и управления, Северо-Кавказский федеральный университет.

*ЛОВЯННИКОВА Валентина Викторовна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономики и внешнеэкономической деятельности» Института экономики и управления, Северо-Кавказский федеральный университет.

**КОНЦЕПЦИЯ ЛЕГАЛИЗАЦИИ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В РЕГИОНАХ РОССИИ**

*Формируя концептуальную основу линии в отношении теневой экономики, следует иметь в виду три обстоятельства. Во-первых, возврат к монополии государственной собственности и административно-распределительной системе уже исключен. Во-вторых, необходима смена модели реформирования экономики в целом, причем во главу угла новой реформационной модели должны быть поставлены интересы отечественных производителей и потребителей. В-третьих, для осуществления этой смены предстоит привести в действие все заинтересованные силы, включая и те, которые увязли в теневой экономике.*

**Ключевые слова:** теневая экономика; нелегальный бизнес; теневой капитал; незаконная предпринимательская деятельность.

В условиях мирового финансового кризиса борьбе с легализацией преступных доходов должно уделяться особое внимание не только в Российской Федерации, но и во всем мире. Одной из серьезных угроз для экономического развития Ставропольского края является функционирование теневой экономики, которая представляет собой многообразие форм экономической деятельности, скрытой от государственного контроля, и приводит к сокращению поступлений в бюджеты всех уровней бюджетной системы Российской Федерации.

Борьба с теневым сектором экономики представляет собой еще более сложную задачу, чем определение ее масштабов. Главная цель – легализация неофициальной экономики и сокращение, а лучше ликвидация, криминальной. Поскольку на развитие теневой экономики влияют многочисленные факторы, то и средства борьбы с ней должны быть комплексными. Они должны включать экономические, правовые и социальные аспекты. В настоящее время применяются такие меры как: реформирование налоговой системы, способствующее выводу части дохода из теневой сферы; ужесточение борьбы с коррупцией; меры по возвращению вывезенных из страны капиталов и прекращению такого вывоза за счет создания более привлекательного инвестиционного климата в стране; выявляются подпольные производства, усиление контроля над финансовыми потоками, препятствующее отмыванию грязных денег.

Карательные меры к теневикам – предпринимателям приведут к безвозвратной потере для страны огромных капиталов. Заставить эти средства работать для общего дела – задача, достойная истинных реформаторов.

Примерно такое же положение и с коррупцией: бороться с ней можно единственным способом – уничтожая условия её существования. Силловые меры приводят только к тому, что услуги коррупционеров дорожают и эти расходы, в конечном счёте, ложатся на плечи нижестоящих экономических субъектов.

Итак, в регионах России параллельно легальной экономике существует теневая, сопоставимая с ней по масштабам. При этом в теневой экономике формируется примерно тот же набор механизмов, что и в официальной легальной хозяйственной системе. В ней действуют свои правила ценообразования, способы обеспечения соблюдения контрактов, существует специфический набор профессий со своим кодексом поведения, и работают собственные механизмы инвестирования. Вряд ли эти механизмы преобразуются в легальные правила экономического поведения в короткое время. Стоит рассчитывать на постепенную эволюцию теневых отношений, смягчение и легализацию некоторых из них, а также медленное изживание неприемлемых для цивилизованного общества норм при условии, что этот процесс будет находиться под пристальным вниманием государственных структур и носить подконтрольный, регулируемый характер. Это должно привести в будущем к изменению характера взаимоотношений в экономике России.

Во втором десятилетии XXI века теневая экономика России захлестнула Восточную Европу, Кипр, Турцию, арабские страны и весь американский континент. Российский теневой капитал поступает из оффшорных зон, эксплуатируя зарубежные природные и человеческие ресурсы. Российский теневой капитал избегает местного налогообложения, органов национальной статистики и возвращается в виде чистой прибыли в оффшорные зоны под контролем российской плутократии, разместившейся в трёх мировых центрах – Лондоне, Москве и Луксоре. В стране, как и в целом в регионах страны наблюдается мас-

штабный рост теневого сектора, что требует разработки мероприятий стратегий по развития экономики и обеспечения национальной экономической безопасности.

Проблема легализации теневого капитала должна базироваться на следующих принципах: благоприятные для бизнеса изменения право хозяйственных условий, причем изменения, носящие упреждающий характер к необходимому усилению карательных мер; четкое разграничение капиталов криминальных элементов и теневиков–хозяйственников и учет данного разделения в законодательных актах по борьбе с организованной преступностью и коррупцией, о легализации преступных доходов, в Уголовном Кодексе; установление общественного контроля за деятельностью хозяйствующих субъектов в границах правового поля. Механизм такого контроля должен быть основан на данных о правонарушениях в сфере экономики, что облегчает выбор партнера в деловых отношениях.

Наибольший ущерб от функционирования незаконного предпринимательства несет государственная власть, население, предприниматели и предприятия, ведущие свой бизнес на законных основаниях. К основным задачам борьбы с легализацией преступных доходов относят следующие: защита легальной экономики от проникновения капиталов, добытых преступным путем, включая обеспечение равенства конкурентных возможностей; защита интересов добросовестных приобретателей, у которых может быть истребовано преступно добытое имущество; ограничение бегства капиталов из Российской Федерации; улучшение инвестиционного климата – как следствие; повышение уровня доверия населения к отечественному бизнесу, снятие с него криминального клейма; разрушение финансовой базы организованных преступных групп, сообществ; повышение эффективности раскрытия, расследования преступлений, являющихся источником дохода.

Также в Ставропольском крае поставлена амбициозная задача – это снизить долю теневого бизнеса в крае к 2020 году на 15%. В основу снижения этого показателя положен процесс содействия легализации само занятого населения края, который предусматривает: оказание финансовой поддержки субъектам малого предпринимательства через кредитование, субсидирование процентных ставок, предоставление госгарантий, принятие мер, направленных на снижение налоговой нагрузки на малый бизнес; формирование положительного имиджа индивидуальной предпринимательской деятельности среди населения; создание единой программно–технологической системы информационной поддержки индивидуальных предпринимателей в крае; разработка методических материалов по актуальным темам развития малого бизнеса для распространения в муниципальных образованиях края.

Следовательно, главным результатом работы по легализации незаконной предпринимательской деятельности на территории Ставропольского края должно стать создание благоприятных условий для развития конкуренции, увеличение доходной части бюджета Ставропольского края и бюджетов муниципальных образований Ставропольского края, улучшение благосостояния жителей Ставропольского края.

С целью увеличения эффективности мер по борьбе с теневым бизнесом, государственными структурами привлекаются к сотрудничеству в данном вопросе такие заинтересованные стороны, как легальный бизнес и общественные организации.

---

*КОНОВАЛОВА Ирина Александровна* – кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономики и внешнеэкономической деятельности» Института экономики и управления, Северо-Кавказский федеральный университет.

УДК 330

С.В. Маслова

## СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СИСТЕМ УЧЕТА ЗАТРАТ «СТАНДАРТ-КОСТ» И НОРМАТИВНОГО МЕТОДА

*В данной статье кратко раскрыта сущность и понятие системы учета производственных затрат. Проведено сравнение нормативного метода учета затрат и системы «стандарт-кост», выделены общие методологические моменты и различия.*

**Ключевые слова:** учет производственных затрат, «стандарт-кост», нормативный метод.

В условиях неопределенности и риска, которые являются отличительными признаками рыночной экономики, отягощенной в последнее время политикой экономических санкций со стороны стран Запада, система учета производственных затрат является важным элементом управления любого предприятия. В данной работе рассмотрим и проведем анализ двух похожих по сути систем учета, а именно системы «стандарт-кост» и нормативного метода учета затрат.

Создателем системы "стандарт-кост" (standard-cost) является американский экономист Чартер Гаррисон, разработавший ее положения в начале 30-х годов двадцатого века, когда США переживали экономический кризис. Система «стандарт-кост» представляет собой систему учета затрат и калькулирования себестоимости на основе нормативных (плановых) затрат.

В основу системы «стандарт-костинг» положены следующие принципы:

1. Предварительное нормирование затрат по элементам и статьям затрат.
2. Составление нормативных калькуляций на изделие и его составные части.
3. Раздельный учет нормативных затрат и отклонений.
4. Анализ отклонений.
5. Уточнение калькуляций при изменении норм.

Нормирование затрат осуществляется предварительно (до начала отчетного периода) по статьям расходов: основные материалы; оплата труда производственных рабочих; общепроизводственные расходы (амортизация оборудования, арендные платежи, зарплата вспомогательных рабочих, вспомогательные материалы и другие); коммерческие расходы (расходы по реализации продукции).

Нормы расхода материалов и производственной заработной платы устанавливаются обычно в расчете на одно изделие. Для контроля за накладными расходами разрабатываются сметные ставки (нормы) за определенный период исходя из намеченного объема продукции. Сметы накладных расходов носят постоянный характер. Однако при колебаниях объема производства для контроля за накладными расходами создаются также переменные стандарты и скользящие сметы.

Таким образом, "стандарт-кост" – это система оперативного управления и контроля за ходом производственного процесса и затратами на производство, а также система анализа причин, в силу которых образовалась разница между стандартной и фактической себестоимостью продукции и выручкой от ее реализации. Принципы этой системы являются универсальными, и поэтому их применение целесообразно при любом методе учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции.

В процессе производственной деятельности все факты отклонений от нормативных показателей должны быть зафиксированы для проведения выявления и анализа причин отклонений. На основе такого анализа разрабатываются управленческие решения по устранению этих причин. При этом на основе анализа может быть принято решение о пересмотре нормативных величин.

Данная система применяется на многих предприятиях. При этом систему «стандарт-кост» не могут использовать предприятия с непостоянной номенклатурой выпускаемой продукции или нестабильной технологией производства, а также на этапе разработки и внедрения нового вида товара.

К основным недостаткам системы «стандарт-кост» можно отнести следующие:

1. Зависимость системы от внешних условий. К таким условиям относятся и изменения в законодательстве, и изменения цен поставщиков, а также влияние фактора инфляции;
2. Невозможность применения на всех стадиях жизненного цикла продукции. Так, например, при разработке и внедрении товара на рынок затраты предприятия, как правило, крайне непредсказуемы. В связи с этим расчет нормативных затрат осуществляется в приближенных величинах.

3. Отсутствие качественных показателей финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Следует отметить, что система «стандарт-кост» основана на показателях производительности, а значит, размер затрат при решении таких задач, как минимизация затрат и отклонений фактических показателей от нормативных, проблемы улучшения качества продукции, расширения номенклатуры дополнительных услуг остаются вне зоны учета.

В целом система "стандарт-кост" направлена на регулирование прямых затрат производства методом составления до начала производства стандартных калькуляций и учета фактических затрат с выделением отклонений от стандартов.

«Стандарт-кост» схож с отечественной системой нормативного метода учета затрат, при ее разработке использованы многие принципиальные положения, лежащие в основе системы учета "стандарт-кост", что предопределило наличие ряда общих методологических моментов в этих системах учета.

В основе системы нормативного учета лежат следующие важнейшие принципы:

1. Предварительное нормирование затрат и исчисление нормативной себестоимости единицы продукции.

2. Систематический и своевременный учет изменений норм (по мере внедрения оргтехмероприятий) и определение влияния этих изменений на себестоимость продукции.

3. Предварительный контроль затрат на основе первичных документов и фиксирование отклонений от норм в момент их возникновения с одновременным выявлением причин и виновников.

4. Ежедневная информация об отклонениях от норм.

При нормативном учете фактическая себестоимость продукции исчисляется путем алгебраического суммирования нормативной себестоимости и выявленных за отчетный период изменений норм и отклонений от норм.

Важным условием внедрения системы нормативного учета является наличие четко разработанного технологического процесса изготовления продукции, несоблюдение которого вызывает отклонения от установленных норм затрат на производство. Своевременная, до запуска изделия в производство, разработка всей технологической документации позволяет заблаговременно составить калькуляции нормативной себестоимости и глубоко проанализировать их с целью изыскания резервов снижения себестоимости в период подготовки производства.

Нормативный учет в его полном виде предполагает, что текущее выявление отклонений от норм и изменений норм органически включается в системы бухгалтерского учета и кладется в основу исчисления отчетной себестоимости продукции.

Ежедневное обобщение и анализ отклонений от норм по местам возникновения затрат и центрам ответственности позволяет руководителям производственных подразделений своевременно устранять возникающие неполадки в организации производства и предупреждать возможность их появления в будущем. Иначе говоря, система нормативного учета издержек создает предпосылки для организации управления производством по отклонениям от норм. В этом – главное достоинство нормативного учета.

Сравнение системы нормативного учета затрат на производство с системой учета "стандарт-кост", широко применяемой в странах Запада с развитой рыночной экономикой, позволяет сделать следующие выводы. В основе обеих систем лежит следующее:

1. Строгое нормирование затрат; предварительное (до начала отчетного периода) составление нормативных калькуляций на основе установленных норм (стандартов) расхода ресурсов по отдельным статьям издержек.

2. Осуществление раздельного учета и контроля затрат на производство по действующим нормам и отклонениям от норм по местам их возникновения и центрам ответственности.

3. Систематическое обобщение отклонений от расходных норм с целью использования информации об отклонениях для устранения негативных явлений в производственном процессе и управления издержками.

Однако наряду с общими основополагающими моментами в организации нормативного учета затрат на производство и по системе "стандарт-кост" есть существенные различия. Важнейшее из них состоит в следующем.

При системе учета "стандарт-кост": не ведется обособленного учета изменений норм расхода, так как нормы (стандарты) затрат устанавливаются на длительный период и пересматриваются на протяжении года только при существенных сдвигах в организации производства; возможно применение различной напряженности норм затрат по их видам (в том числе жестких, трудно выполнимых, "идеальных" норм); ведение учета отклонений от норм на отдельном счете по каждой статье затрат (счета отклонений от норм по расходу материалов, расходу заработной платы, накладных расходов, коммерческих расходов); накапливание отклонений от норм расхода в течение отчетного периода на соответствующих счетах и их последующее списание на финансовые результаты.



Как указано выше, при нормативной системе учет затрат по изменениям норм и по отклонениям от расходных норм вводится в общую систему бухгалтерского учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции. Выявленная величина затрат от изменений норм, а также отклонений от норм по статьям расхода ежемесячно списывается на себестоимость продукции (включая остатки незавершенного производства – в части затрат по изменениям норм). Нормы пересматриваются по мере осуществления организационно-технических мероприятий. Соответственно пересматриваются и нормативные калькуляции на изделия при поступлении в нормативное бюро извещений об изменении норм затрат. Отклонения от норм по местам их возникновения выявляются в оперативном порядке на основании сигнальной и другой документации для принятия управленческих решений. В отличие от системы "стандарт-кост" отклонения от норм по статьям затрат на отдельных счетах не учитываются. Величина затрат по отклонениям от норм (а также по изменениям норм) находит отражение в оборотных ведомостях затрат и выпуска из производства по отдельным видам изделий, а также в калькуляциях фактической себестоимости этих изделий.

Данные системы основаны на учете полных затрат и нормативных затратах. Однако при нормативном методе отклонения от нормативных затрат включаются в себестоимость, а при системе «стандарт-кост» сверхнормативные расходы относятся на финансовые результаты или на виновных лиц. Кроме того, при применении нормативного метода нормированию подлежат прямые затраты, а косвенные распределяются между объектами калькулирования индексным методом. В свою очередь при системе «стандарт-кост» нормированию подлежат все виды затрат, а также некоторых производственных показатели.

Та и другая системы учета являются универсальными и могут применяться при любом методе учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции.

*Библиографический список:*

- 1 Гражданский кодекс Российской Федерации. – М.: Экзамен, 2009.
- 2 Налоговый кодекс РФ (часть первая): федеральный закон от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ: по состоянию на 2 ноября 2013 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1998. – № 31. – Ст. 3824.
- 3 О бухгалтерском учете: Федеральный закон РФ от 6 декабря 2011 г. № 402 -ФЗ.
- 4 Бехтерева Е.В. Себестоимость. От управленческого учета затрат до бухгалтерского учета расходов / Е.В. Бехтерева. – М.: Научная книга, 2013. – 202 с.

---

*МАСЛОВА Светлана Викторовна* – магистрант факультета заочного и дистанционного обучения, Челябинский государственный университет.

УДК 330

Е.В. Мудрык

### СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

*Финансовый потенциал является важнейшим показателем, отражающим наличие и размещение средств предприятия, его реальные и потенциальные финансовые возможности. Наличие финансового потенциала обеспечивает развитие компании, гарантируя сохранение и упрочение ее рыночных позиций, в этом свете проблема формирования финансового потенциала предприятия и эффективного управления им является весьма актуальной.*

*Большая часть исследователей для оценки финансового потенциала предприятия предлагает использовать подходы, основанные на методике анализа финансового состояния, тем самым не разделяя понятия финансового состояния и финансового потенциала предприятия. Существуют и более прогрессивные экспертные подходы к оценке финансового потенциала, предполагающие критериально-балльную оценку с расчетом его интегрального значения. Однако данные подходы позволяют получить только качественную оценку уровня использования финансового потенциала предприятия, но не дают возможности определения реальной величины самого потенциала.*

*Решением данной проблемы оценки финансового потенциала может быть применение предложенного А.А. Мирошниченко метода дисконтирования денежных потоков, при котором в качестве оценочного показателя финансового потенциала выступает текущая и перспективная рыночная стоимость компании.*

**Ключевые слова:** финансовый потенциал, методика анализа, показатели, эффективность, финансовая устойчивость, инвестиционный потенциал.

Сложные социально-экономические условия, нестабильная правовая база требуют от современных предприятий создания такой системы оценки и управления финансовой деятельностью, которая бы дала возможность эффективно использовать все имеющиеся и потенциально возможные финансовые ресурсы, быстро реагировать на изменения внешней среды и обеспечивать достижение высоких финансовых результатов не только в текущем периоде, но и в долгосрочной перспективе.

Проблема формирования оптимального по своему составу и размеру финансового потенциала предприятия, а также его эффективное использование характеризуется чрезвычайной актуальностью в современных экономических условиях и невозможна без эффективной системы оценки и анализа.

Рассматривая понятие финансового потенциала предприятия в современных и актуальных источниках, можно отметить, что единого мнения и четкой формулировки данного термина нет. В таблице 1 представлены различные точки зрения на определение данного понятия.

Таблица 1

Определения понятия «Финансовый потенциал» в трудах современных специалистов в области финансового менеджмента

Автор	Определение
Булыги Р.П.	«финансовый потенциал следует рассматривать как способность имеющихся ресурсов приносить доходы компании в определенный момент времени» [3, с. 23].
Тюрина В.Ю.	«под финансовым потенциалом следует понимать совокупность неиспользованных имеющихся собственных и заемных средств и резерва заемной способности предприятия» [24, с. 71].

Окончание таблицы 1

Автор	Определение
Мирошниченко А.А.	финансовый потенциал раскрывается через исследование количества и качества финансовых ресурсов, определяющие возможности функционирования и развития предприятия. Ряд факторов, характеризующих финансовый потенциал предприятия, к которым относятся: достаточность оборотных средств на предприятии, стоимость имущества предприятия, норма накопления прибыли, размер внешнего и внутреннего долга и т.д., во многом определяет инвестиционную конкурентоспособность предприятия, кредитоспособность и экономическую независимость [15].
Т.Н. Толстых и Е.М. Уланова	«обеспеченность финансовыми ресурсами, необходимыми для нормального функционирования предприятия, целесообразности их размещения и эффективности использования» [25].
Романова Н.А.	это характеристика финансового положения и финансовых возможностей предприятия, а именно: –возможность привлечения капитала, в объеме необходимом для реализации эффективных инвестиционных проектов; –наличие собственного капитала, достаточного для выполнения условий ликвидности и финансовой устойчивости; –рентабельность вложенного капитала; –наличие эффективной системы управления финансами, обеспечивающей прозрачность текущего и будущего финансового состояния [17, с. 63].

Рассмотрев представленные в таблице 1 дефиниции, сформулируем следующее определение финансового потенциала:

Финансовый потенциал предприятия представляет собой совокупность возможных финансовых ресурсов и доходов предприятия при заданных или сложившихся параметрах ресурсного и производственного потенциалов и рыночной конъюнктуры.

Стоит отметить, что технологии, с помощью которых компании могут оценивать свое текущее состояние и вырабатывать эффективные стратегии будущего развития, сегодня претерпевают значительные изменения. В последние годы возрастает научный интерес и практическая потребность в использовании такого инструмента для оценки возможностей экономического роста компании, как финансовый потенциал.

Диагностика финансового потенциала компании имеет своей целью выявить наиболее существенные проблемы (узкие места) в производственно-хозяйственной и финансовой деятельности компании, установить причины их возникновения, определить пути увеличения положительного финансового результата, что является важным условием стабильного развития и повышения конкурентоспособности компании [4, с. 39].

В настоящее время существует множество методик, критериев оценки финансового потенциала, к которым можно отнести:

- методики, разработанные на системе коэффициентов (основанные на анализе финансового состояния предприятия);
- методики, содержащие интегральные показатели;
- методики, содержащие системы неравенств;
- многомерные статистические методы и элементарные экономико-математические методы и модели [2, с. 58].

Наиболее распространенные российские методики оценки финансового потенциала представлены в таблице 2.

Таблица 2

## Подходы к оценке финансового потенциала предприятия

Характеристика методики	Объект анализа
1. Методика сравнительной рейтинговой оценки, разработанная А.Д. Шереметом Р.С. Сайфулиным и Е.В. Негашевым [26]	
Основной целью финансового анализа по данной методике является получение наиболее информативных параметров, дающих объективную оценку финансово потенциала (финансового состояния), его прибылей убытков, изменений в структуре активов и пассивов, в расчетах с дебиторами и кредиторами.	Финансовое состояние (прибыльность, убыточность, изменение структуры активов и пассивов, расчеты с дебиторами и кредиторами), анализ финансовых результатов, анализ эффективности финансовой деятельности предприятия.
2. Скоринговая модель, разработанная Л.В. Донцовой и Н.А. Никифоровой [5]	
Основной целью данной методики является изучение основных принципов формирования и оценки показателей (квартальной) и годовой отчетности. В своей методике авторы рекомендуют исследовать структуру и динамику финансового потенциала организации при помощи сравнительного аналитического баланса. Согласно методике предприятия классифицируются по степени риска исходя из фактического рейтинга каждого показателя, выраженного в баллах.	Структура имущества организации, ликвидность, платежеспособность, финансовая устойчивость, деловая активность, рентабельность и вероятность банкротства.
3. Методика финансового анализа И.Т. Балабанова [4]	
В данной методике финансового потенциала субъекта понимается как характеристика его конкурентоспособности, использования финансовых ресурсов и капитала, выполнения обязательств перед государством и другими хозяйствующими субъектами. Согласно этой методике движение любых товарно-материальных ценностей, трудовых и материальных ресурсов сопровождается образованием и расходованием денежных средств, поэтому финансовый анализ отражает все стороны хозяйственной деятельности предприятия.	Доходность, финансовая устойчивость, кредитоспособность, использование капитала, уровень самофинансирования, валютная самоокупаемость, ликвидность, оборачиваемость, рентабельность.
4. Методика финансового анализа О.В. Ефимовой [6]	
В данной методике проводится оценка финансового потенциала и надежности потенциальных партнеров.	Ликвидность, финансовая устойчивость, финансирование, рентабельность, платежеспособность.
5. Методика финансового анализа (рейтинговой оценки организации) Е.А. Игнатовой и Л.Я. Прокофьева [7]	
Данная методика оценивает организацию с позиции анализируемого объекта с использованием разработанной шкалы основных показателей.	Финансовый потенциал, деловая активность, занимаемая рыночная позиция на финансовом рынке), ликвидность, экономическая эффективность

Окончание таблицы 2

Характеристика методики	Объект анализа
6. Методика финансового анализа В.В. Ковалева [8]	
Оценивает финансовый потенциал организации и выявляет возможности повышения и функционирования субъекта с помощью рациональной финансовой политики	Финансовое благополучие и развитие организации, финансовое положение, ликвидность, финансовая устойчивость, производственная деятельность, рентабельность, оценка положения на рынке ценных бумаг, деловая активность.
7. Методика финансового анализа Н.П. Любушина и В.Г. Дьяковой [14]	
Методика направлена на своевременное выявление и устранение недостатков в финансовой деятельности.	Финансовые результаты, финансовые ресурсы, рентабельность, собственные и заемные ресурсы, финансовая устойчивость
8. Методика финансового анализа Г.А. Савицкой [18]	
Согласно данной методике предметом анализа выступают причинно-следственные связи экономических явлений и процессов, раскрыв которые можно быстро рассчитать изменения основных результатов хозяйственной деятельности за счет определенных факторов, а также изменить суммы прибыли, безубыточного объема продаж, запаса финансовой устойчивости, себестоимости единицы продукции при изменении любой производственной ситуации.	Формирование, размещение и использование капитала, финансовые ресурсы, финансовые результаты, рентабельность, прибыль, инвестиционная деятельность, финансовое состояние, диагностика банкротства.

В таблице 3 представлены основные преимущества и недостатки рассматриваемых отечественных методик оценки финансового потенциала организаций по результатам исследования.

Таблица 3

Преимущества и недостатки используемых методик проведения  
финансового анализа в российской практике

Наименование методики	Преимущества	Недостатки
1. Методика сравнительной рейтинговой оценки, разработанная А.Д. Шереметом, Р.С. Сайфулиным, Е.В. Негашевым [26]	Представляет возможность сравнивать финансовые показатели предприятия с эталонными или наилучшими у конкурентов. Особенностью и достоинством данной методики является то, что в ее рамках производится анализ необходимого прироста собственного капитала, что имеет значительный вес при разработке менеджерами конкретных мероприятий для дальнейшей деятельности предприятия.	В методике не рассматривается внутригрупповая оценка экономического состояния предприятия, несмотря на правильную группировку финансовых коэффициентов.
2. Скоринговая модель, разработанная Л.В. Донцовой и Н.А. Никифоровой [5]	Простота и удобство вычислительных процедур. Методика учитывает диагностику банкротства.	Увеличивается трудоемкость работы в связи с избыточностью и дублированием коэффициентов.
3. Методика И.Т. Балабанова [4]	Кроме анализа относительных коэффициентов используются приемы сравнения, группировки и метод цепных подстановок. С помощью индексации показатели прошлого года приводятся в сопоставимость с показателями отчетного года, что позволяет на каждом этапе делать глубокий горизонтальный анализ абсолютных величин. Данная методика имеет принцип глубокого горизонтального анализа, позволяющего выявить причины, влияющие на изменение, какого либо показателя.	Размытость методики и недостаточность анализа финансовых коэффициентов

Окончание таблицы 3

Наименование методики	Преимущества	Недостатки
4. Методика финансового анализа О.В. Ефимовой [6]	Отличительная особенность данной методики заключается в том, что она предлагает использовать внутренний анализ для окончательного заключения о финансовом положении предприятия, расширяет рамки информационной базы, что позволяет углубить и качественно улучшить сам финансовый анализ. Согласно данной методике анализ баланса и рассчитанных на его основе коэффициентов следует рассматривать в качестве предварительного ознакомления с финансовым положением организации.	Слабая приспособленность к инфляционным процессам, особенно в тех разделах, где анализируются в динамике абсолютные показатели. Недостаточное внимание уделяется анализу структуры и особенно динамике имущества предприятий и его реальной стоимости.
5. Методика финансового анализа (рейтинговой оценки организации) Е.А. Игнатовой и Л.Я. Прокофьева [7]	Рейтинговая оценка, применяемая в методике позволяет установить на определенную дату положение участников финансового рынка, выявить их место среди других участников в соответствии с критериями: финансовый потенциал, устойчивость, активность, занимаемая рыночная позиция.	Методика имеет ряд недостатков: критические значения коэффициентов не учитывают отраслевую специфику, рейтинг не позволяет проследить динамику показателей и выявить тенденцию их изменения, нелегко оценить влияние показателя или группы показателей на анализ финансового положения.
6. Методика финансового анализа В.В. Ковалева [8]	Методика содержит две двухмодульные структуры: экспресс-анализ организации и детализированный анализ финансового состояния. Детализированный анализ финансового состояния включает: 1) Предварительный обзор экономического и финансового положения предприятия. 2) Оценку экономического потенциала предприятия, включая имущественное и финансовое положение, ликвидность и финансовую устойчивость; наличие «больных» статей в отчетности. 3) Результаты финансово-хозяйственной деятельности, включая оценку основной деятельности; рентабельности; положения на рынке ценных бумаг. Методика учитывает специфику предприятия (отраслевую, региональную).	Увеличивается трудоемкость работы при расчете множества коэффициентов.
7. Методика финансового анализа Н.П. Любушина и В.Г. Дьяковой [14]	Методика позволяет определить резервы улучшения финансового состояния предприятия и его платежеспособности.	Финансовый анализ основывается на относительных показателях, т.к. абсолютные показатели баланса в условиях инфляции сложно привести к сопоставимому виду.
8. Методика финансового анализа Г.А. Савицкой [18]	Применяется метод сравнения фактических результатов предприятия с результатами прошлых лет.	Сложность восприятия методики и расчетов финансовых коэффициентов.

Как следует из таблиц 2 и 3, в настоящее время для оценки потенциальных возможностей роста хозяйственной деятельности большинство компаний применяют лишь стандартные методики финансового анализа, основанные на данных бухгалтерской отчетности предприятия. В качестве критериев оценки финансового потенциала используются такие показатели как прибыльность, ликвидность, платежеспособность, а также потенциальные инвестиционные возможности. Основным недостатком указанных количественных методик является невозможность оценки неколичественных показателей, достоверность результата только на дату оценки, отсутствие перспективного видения финансового потенциала предприятия.

Вместе с тем, существуют рейтинговые (критериально-балльные) методики определения финансового потенциала организации. Такие методики предполагают экспертную оценку значений рассчитанных показателей с присвоением определенного количества баллов, на основе суммарного значения которых определяется качественная характеристика уровня использования финансового потенциала предприятия.

Например, П.А. Фомин, М.К. Старовойтов [23] предлагают оценивать финансовый потенциал предприятия по следующим критериям:

–по финансовым показателям: экспресс-анализ основных показателей, характеризующих ликвидность, платежеспособность и финансовую устойчивость предприятия;

–по критерию «возможность привлечения дополнительного капитала»: степень привлекательности предприятия для потенциального инвестора;

–по критерию «наличие эффективной системы управления финансами».

Данный вид оценки осуществляется экспертным путем [23].

Самарская Н.А. предлагает давать экспертную оценку с учетом следующей шкалы:

- потенциальные возможности вообще не используются – 2 балла;
- потенциальные возможности используются на минимальном уровне – 4 балла;
- потенциальные возможности используются на среднем уровне – 6 баллов;
- потенциальные возможности используются чуть выше среднего уровня – 8 баллов;
- потенциальные возможности используются полностью – 10 баллов.

Основным недостатком изложенных методик является то, что они позволяют получить только качественную оценку уровня использования финансового потенциала предприятия, в то время как вопрос определения величины самого потенциала остается открытым.

Таким образом, встает вопрос о поиске новых методов оценки финансового потенциала предприятия, лишенном недостатков, свойственных качественным и количественным подходам.

Интересным представляется предложение А.А. Мирошниченко использовать для оценки финансового потенциала предприятия метод дисконтирования денежных потоков [15]. Данный метод оценки ориентирован на определение стоимости бизнеса, доход от которого в будущем может существенно отличаться от текущего. Причем рыночная стоимость должна быть рассчитана с учетом принципа наилучшего и наиболее эффективного использования.

Данный принцип означает, что расчет величины денежного потока, лежащего в основе оценки рыночной стоимости, производится исходя из того варианта возможного и разумного использования ресурсов предприятия, который обеспечивает его максимальную стоимость.

По мнению А.А. Мирошниченко, оценку финансового потенциала предприятия возможно производить в следующей последовательности:

- оценка сверхнормативного чистого оборотного капитала;
- оценка сверхнормативного чистого долгосрочного капитала;
- оценка резерва заемной способности.

На основе полученных величин рассчитывается величина финансового потенциала простым суммированием составных компонентов (см. таблицу 4) [15].

Таблица 4

Последовательность оценки стоимости финансового потенциала предприятия

1. Оценка сверхнормативного чистого оборотного капитала		
+	Величина денежных средств (с учетом НДС по приобретенным ценностям)	ДС <sub>1</sub>
+	Приведенная стоимость краткосрочных финансовых вложений	ДС <sub>2</sub>
+	Приведенная стоимость дебиторской задолженности	ДС <sub>3</sub>
+	Приведенная стоимость товарно-материальных ценностей	ДС <sub>4</sub>
-	Удвоенная величина текущих пассивов	
=	Сверхнормативный чистый оборотный капитал	ФП <sub>1</sub>
2. Оценка сверхнормативного чистого долгосрочного капитала		
+	Приведенная стоимость долгосрочных финансовых вложений	ДС <sub>5</sub>
+	Приведенная стоимость внеоборотных активов (за исключением долгосрочных финансовых вложений)	ДС <sub>6</sub>
-	Удвоенная величина долгосрочных обязательств	
=	Сверхнормативный чистый долгосрочный капитал	ФП <sub>2</sub>

Окончание таблицы 4

3. Оценка резерва заемной способности предприятия		
+	Величина собственных средств	ФП <sub>2</sub>
-	Величина заемных средств, умноженная на 1,43	ФП <sub>2</sub>
=	Резерв заемной способности	ФП <sub>2</sub>
=	ИТОГОВАЯ ВЕЛИЧИНА ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА= (1)+(2)+(3)	

Такая методика комплексного анализа и оценки финансового потенциала дает возможность организациям проанализировать использование активов, капитала и обязательств; дать обобщающую оценку финансового состояния организации на основе данных бухгалтерской отчетности с учетом типа предприятия, отраслевой принадлежности, которые влияют на распределение ресурсов и структуру баланса. Однако, предполагая количественную оценку финансового потенциала, в том числе с учётом изменений в перспективе, данный подход, тем не менее, исключает качественные показатели.

В связи с этим, думается, что при оценке финансового потенциала предприятия необходимо использовать несколько методик, с учетом целей определения финансового потенциала. Это позволит оценить, как качественные, так и количественные критерии, и сделать оценку наиболее достоверной.

В заключение подчеркнем: проводить оценку финансового потенциала предприятия необходимо, т.к. подобного рода оценка позволяет:

- выявить финансовые возможности предприятия, которые определяются, прежде всего, наличием собственного капитала;
- оценить инвестиционные возможности, определить уровень инвестиционного потенциала, необходимого для реализации инвестиционного бизнес-плана;
- определить степень зависимости предприятия от заемных источников.

Однако важно отметить, что каждый хозяйствующий субъект имеет свою точку зрения и преследует отличные от других интересы при проведении анализа финансового состояния и собственного финансового потенциала. Особая роль в этом вопросе отведена руководству предприятия, которое применяет результаты финансового анализа организации при обосновании планов, принятии управленческих решений, выработки экономических стратегий на среднесрочную и долгосрочную перспективы.

#### Библиографический список:

1. Абдукаримов И.Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур: учебное пособие / И.Т. Абдукаримов, М.В. Беспалов. – Москва: Инфра-М., 2013. – 214 с.
2. Базлова, Т.Я. Сравнительный анализ учёта финансовых результатов по российским и международным стандартам / Т.Я. Базлова, М.Л. Глембицкая // Вестник АПК Верхневолжья. – 2012. – № 2. – С. 25-30.
3. Булыга Р.П. Аудит бизнеса. практика и проблемы развития / Р.П. Булыга, М.В. Мельник. – Москва: ЮНИТИ: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. – 263 с. – (Magister)
4. Балабанов И.Т. Методика финансового анализа. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 208 с.
5. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Анализ финансовой отчетности. 2-е изд. – М.: Дело и сервис, 2004. – 336 с.
6. Ефимов О.В. Методика финансового анализа. – Москва: Юрайт, 2014. – 221 с.
7. Игнатова Е.А., Прокофьева Л.Я. Методика финансового анализа. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 231 с.
8. Ковалев В.В. Методика финансового анализа. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 201 с.
9. Кирьянова, З.В. Анализ финансовой отчетности: учебник для бакалавров / З.В. Кирьянова, Е.И. Седова. – М.: Юрайт, 2012. – 428 с.
10. Крылов Э.И., Власова В.М. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: в 4 кн. Кн. 3: Анализ финансовых результатов и финансового состояния коммерческой организации: учеб. пособие / под ред. Э.И. Крылова, В.М. Власовой. – СПб.: ГУАП, 2010. – 316 с.
11. Крылов Э.И., Власова В.М., Егорова М.Г., Журавкова И.В. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности предприятия. Учебное пособие. – М.: Финансы и статистика, 2003. – 192 с.
12. Латушкина Н.М. Теория экономического анализа. Тюмень: Изд-во ТюмГУ, 2003. – 152 с.
13. Лежнева Л.А., Юхтанова Ю.А. Исследование теоретических и методических подходов к анализу экономического потенциала предприятия // Вестник магистратуры. – 2014. – № 5-3. – С. 71-74.
14. Любушина Н.П., Дьяковой В.Г. Методика финансового анализа. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 263 с.
15. Мирошниченко А.А. Оценка финансового потенциала организации для реализации инвестиционного бизнес-плана // <http://www.scienceforum.ru/2014/514/1802>
16. Романова Н.А. Сравнительный анализ динамики и состава финансовых результатов по РСБУ и МСФО / Н.А. Романова // Альманах современной науки и образования. – 2012. – № 7. – С. 121-126
17. Савицкая Г.В. Методика финансового анализа. М.: ИНФРА-М, 2013. – 263 с.



- 
18. Скипин Д.Л. Методика оценки инвестиционного потенциала отраслей экономики // Сборник научных трудов Sworld. – 2010. – Т. 15. – № 4. – С. 71-74.
19. Скипин Д.Л. Новые подходы к оценке инновационного потенциала предприятия // Вестник Кемеровского государственного университета. – 2015. – № 1-4 (61). – С. 235-239.
20. Скипин Д.Л., Аскарова Л.Р., Баранова Т.С. Проблемы оценки финансового потенциала предприятия // Проблемы учета, анализа и аудита в условиях модернизации экономики, научные направления их решения сборник статей. Тюмень, 2011. – С. 197-207.
21. Семенишина Ю.А., Быстрова А.Н. Учетно-аналитическое обеспечение деятельности субъектов малого предпринимательства // Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. – 2013. – № 22. – С. 105-108.
22. Старовойтов М.К., Фомин П.А. Практический инструментарий организации управления промышленным предприятием. Монография. – М.: Высшая школа, 2002. – 267 с.
23. Тюрина В.Ю. Сравнение отечественных методик проведения финансового анализа организации / В.Ю. Тюрина, Э.Р. Альмухаметова // Молодой ученый. – 2013. – № 11. – С. 477-481.
24. Толстых Т.Н., Уланова Е.М. Проблемы оценки экономического потенциала предприятия: финансовый потенциал // Вопросы экономики. – 2014. – № 4. – С. 21.
25. Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С., Негашев Е.В. Методика финансового анализа. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 208 с.
- 

*МУДРЫК Елена Васильевна* – магистрант Сургутского института экономики, управления и права, Тюменский государственный университет.

УДК 330

Д.А. Недилько, С.В. Цветкова

## СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ КОММУНИКАЦИОННЫМ КОМПЛЕКСОМ ТОРГОВОЙ СЕТИ

*За последние годы роль розничных торговых сетей многократно возросла, став одним из наиболее эффективных путей развития розничной торговли как таковой. Соответственно, с ростом количества таких сетей, появляется необходимость поиска и внедрения новых методов и способов укрепления позиций компании на рынке. Особое место среди других вопросов управленцы отводят проблеме выбора и реализации эффективного коммуникационного комплекса компании.*

**Ключевые слова:** коммуникации, торговая сеть, коммуникационный комплекс, персонализация, реклама, стимулирование сбыта.

В современных условиях розничные торговые сети становятся важной составляющей развитых экономических отношений и, безусловно, способствуют решению одной из самых важных задач производства, а именно удовлетворению различных потребностей населения. То есть, связывая процесс производства с процессом потребления, розничные сети наиболее эффективно поддерживают баланс между спросом и предложением.

Розничные сети – один из значительных феноменов розничной торговли в XX в. Сеть магазинов – это два или более торговых объекта общего владения и находящихся под централизованным контролем, реализующих товары сходного ассортимента, имеющих общий отдел закупок и сбыта, а часто, и схожее оформление.

Опыт многих стран подтверждает, что объединение магазинов в единую сеть – это самый эффективный путь развития розничной торговли.

Быстрые темпы развития торговли обуславливают обострение конкуренции и перемены в способах конкурентной борьбы, определяют необходимость расширения области применения средств маркетинга в управлении торговыми предприятиями. Однако высокая сходность и родственность товаров разных производителей и персонализация запросов потребителей, снижают эффективность применения традиционных средств маркетинга, а также ценовых методов борьбы на рынке. Следовательно, возникает потребность применения инновационных подходов в организации деятельности розничных торговых сетей.

Устойчивое положение торговой компании на рынке, безусловно, обеспечивается применением всего комплекса маркетинга, но особая роль отводится его коммуникационным составляющим, и маркетинговые коммуникации занимают особую долю. Маркетинговые коммуникации развиваются и трансформируются, используя большие материальные, социальные и технические резервы. Под влиянием активно меняющейся среды они обогащаются новыми методами и средствами взаимоотношений с потребителями.

В связи со склонностью к повышению требований потребителей к персонализации предложений, массовый маркетинг и его методы становятся низко эффективными. В таких условиях торговым сетям важно обеспечивать потребителей не только возможностью с удобством приобретать товары и услуги, но и обеспечивать соответствие предлагаемых компаниями продуктов их индивидуальным личностным потребностям. Этим еще раз объясняется обязательность введения изменений в организацию деятельности розничных торговых сетей, особенно в сфере коммуникаций. Одним из таких изменений, является появление в деятельности торговых организаций клиентоориентированного подхода, так называемого маркетинга отношений, суть которого:

- 1) ориентация на удержание существующих клиентов.
- 2) индивидуальные коммуникации с клиентами.
- 3) сотрудничество, основанное на отношениях, а не на продукте.

Таким образом, компании, выбирающие клиентоориентированный подход, отказываются от схемы «изнутри – наружу» и переходят к схеме «снаружи – внутрь» [1]. Здесь на первый план выходит способность находить именно «своих» клиентов, определять их истинные потребности и анализируя их желания, находить пути совершенствования организационных процессов и разработки новых продуктов. Главная цель – увеличение количества лояльных клиентов.

Конкурентными преимуществами торговых сетей, с точки зрения самих потребителей, можно назвать широкий ассортимент, высокое качество, возможность оформления покупки в кредит, а также удобный график работы.

Обладая существенными различиями, сетевые торговцы имеют и общие признаки, например:

- 1) преимущественное самообслуживания покупателей;
- 2) организация работы в пределах единой маркетинговой стратегии под одной маркой;
- 3) склонность к универсализации товарного предложения, что присуще больше массовым сегментам со средней и низкой ценовой категорией. В премиум-классе, напротив, преобладает углубление специализации продавцов на обслуживании целевой группы потребителей.

Главная задача сетевых розничных предприятий – направить потребителя за покупкой именно в данное торговое предприятие. А управление коммуникационным комплексом дает фирме возможность воздействовать на потребителей, закрепляя в их сознании особый имидж компании. Коммуникационный комплекс фирмы включает в себя рекламу, PR, стимулирование сбыта и персональную продажу.

Исследования показывают, что если наружная реклама выполнена ярко и интересно, 75% проходящих мимо людей заходят в магазин. Торговые сети, как правило используют в оформлении своих вывесок и витрин общий стиль, определяющий принадлежность магазина к определенной торговой сети [1]. Это может быть использование общего логотипа компании, общность шрифта и цветовых решений, аналогичное расположение торговых зон внутри магазина, торговый персонал, одетый в фирменную униформу. Фирменный стиль – наиважнейший инструмент выделения розничной марки на фоне конкурентов.

Крупные торговые сети могут позволить себе дорогую рекламу в СМИ, тем самым формируя образ компании и выделяя ее среди многих других. Создание сайта компании – очень сильный аргумент в конкурентной борьбе. Сегодня, в век развитых технологий, потребители хотят иметь возможность ознакомиться с ассортиментом товаров и видеть, в каком их магазинах розничной сети, представлен нужный размер, нужная комплектация, или необходимое количество заинтересовавшего товара. Для потребителей эта возможность очень важна, так как она экономит их время, а также дает возможность в спокойной домашней обстановке принять решение о важной покупке.

Стимулирование сбыта – использование многообразных средств стимулирующего воздействия, призванных ускорить или усилить ответную реакцию рынка. И здесь вновь преимущество на стороне торговых сетей. Если сеть известна, название ее на слуху, потребитель охотнее примет участие в предлагаемых акциях. Также, розыгрыш сертификатов дающих потребителю право на оговоренную экономию при покупке конкретного товара, будет интересен потребителям, если купон будет действовать в любом из магазинов сети.

Часто торговые сети предлагают клиентам стать членами клуба, и привилегии участников – это эксклюзивные персональные скидки, дополнительные услуги и сервис. Такие мероприятия будут способствовать увеличению продаж, а также положительно скажутся на репутации сети, вызывая уважение и причастность уважение клиентов.

Результаты мероприятий по формированию общественного мнения иногда оказываются блестящими. Связи с общественностью используются для популяризации марочных и обычных товаров, лиц, мест, идей, деятельности, организаций и даже целых стран.

Перед деятельностью по формированию общественного мнения ставят несколько задач, в том числе:

- обеспечение фирме благожелательной известности;
- формирование представления о ней как об организации с высокой гражданской ответственностью;
- противодействие распространению неблагоприятных слухов и сведений.

Персональная продажа как тип маркетинговых коммуникаций может рассматриваться в двух аспектах: с одной стороны, это средство налаживания планируемых взаимоотношений с покупателем; с другой – это непосредственное осуществление сбытовых операций. Персональная продажа – единственный вид коммуникаций, непосредственно заканчивающийся покупкой товара, имеющий явный коммерческий характер.

Многие клиенты рады совершать покупки, иногда даже более дорогих товаров, чем у конкурентов, если знают, что в магазине их ждут и помнят. Они готовы платить за возможность ощутить себя в дружелюбной атмосфере. Поэтому очень важно создавать атмосферу доброжелательности, и покупатели станут лояльны не только к данному магазину, но и всей компании, а также приведут других клиентов. И даже, если их друзья и знакомые территориально не имеют возможности посетить магазин, о котором им рассказали, они посетят другой магазин этой сети, уже положительно к нему настроенными.

Невероятно важно поддерживать связь розничной марки с ее потребителями. В течение года, поздравляя покупателей с праздниками, например, посредством смс-рассылки, розничный торговец может получить благодарность, выраженную в повторных покупках и хорошем отношении ко всей компании. Контакты для рассылок компания может получить при выдаче дисконтной карты, действующей во всей сети магазинов. Поэтому клиентская база может быть очень большой.

*Библиографический список:*

1. Марченко В.Н. Разработка комплекса маркетинга розничной торговой сети // Вестник ОГУ. – 2011. – № 13.
- Гришин В.В. Антикризисная коррекция маркетинговой политики несетевого торгового предприятия // Маркетинг в России и за рубежом. – № 5.

---

*НЕДИЛЬКО Дарья Андреевна* – магистрант факультета «Инновационный бизнес и менеджмент», Донской государственной технической университета.

*ЦВЕТКОВА Светлана Николаевна* – доктор экономических наук, профессор кафедры «Организация производства и маркетинг», Донской государственной технической университета.

УДК 330

К.П. Прокушева

## ВЛИЯНИЕ ЭНДОГЕННЫХ ФАКТОРОВ НА ФОРМИРОВАНИЕ ДЕПОЗИТНОЙ ПОЛИТИКИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

*В статье автор выделяет группу факторов, оказывающих влияние на формирование депозитной политики банковскими организациями. Более подробно и глубоко в работе уделено внимание экзогенным факторам, которые с позиции влияния на деятельность коммерческих банков, автор делит на макрофакторы и микрофакторы.*

**Ключевые слова.** Депозит, депозитная политика, банк, эндогенный фактор, макрофакторы, микрофакторы, ключевая ставка, Центральный банк РФ.

Депозитные операции являются основой всех пассивных операций банковских организаций, именно на их базе формируется ключевая часть ресурсов кредитной организации. Формирование депозитной базы происходит под влиянием ряда определенных факторов, которые должны быть обязательно учтены коммерческими банками при формировании собственной депозитной политики. Помимо того, что совокупность различных факторов может влиять на структуру и объем привлекаемых ими ресурсов, часто они неоднозначно влияют на результаты деятельности кредитной организации в целом. В связи с этим в современных условиях формирование депозитной базы с использованием различных инструментов и источников привлечения средств является возможным только при комплексной оценке влияния всевозможных факторов на депозитную политику коммерческого банка.

Все факторы, которые оказывают непосредственное влияние на формирование депозитной политики банковской организации, автор делит на две большие группы (рисунок 1):

1) экзогенные, или другими словами, внешние – это те факторы, которые воздействуют на все банковские организации.

2) эндогенные, или другими словами, внутренние – это те факторы, которые влияют на работу конкретного банка.

Более подробно и глубоко в работе будет уделено внимание экзогенным факторам, которые с позиции влияния на деятельность коммерческих банков, подразделяются на макрофакторы и микрофакторы.

Макрофакторы отражают, то как влияет экономическая, политическая и правовая ситуация в стране на процесс формирования ресурсной базы коммерческими банками. Наиболее значимым макрофактором является экономическая ситуация в стране, сюда можно отнести – темп роста валового внутреннего продукта, уровень инфляции, размер импортно-экспортных операций государства, валютный курс, уровень доходов и расходов населения.

Политическая ситуация оказывает существенное влияние на развитие инвестиционного климата в стране, а как следствие она напрямую воздействует на деятельность коммерческих банков в части привлечения необходимых ресурсов.

Важным фактором, особенно актуальным в настоящее время, является эксплицитность национальной экономики. Введение в 2014 г. санкций западных стран против крупных государственных и частных банков России оказало влияние и на сберегательную активность населения и бизнеса, а также на перераспределение рыночных позиций банковских организаций попавших под санкции и тех банков, которых они не коснулись.

Четко проработанная, на уровне законодательной власти государства, правовая база позволяет законно и однозначно выстраивать отношения между кредитными организациями и вкладчиками. Правовое регулирование депозитных операций коммерческих банков основывается, в первую очередь, на положениях Гражданского кодекса и Федеральных законах Российской Федерации.

Существенным фактором в формировании депозитной политики является специфика региона, в котором географически располагается кредитная организация. Под спецификой региона в большей степени понимается социально-экономическая составляющая, к ней относятся уровень жизни населения, деятельность органов местного самоуправления, промышленный и научный потенциал региона, финансовая грамотность населения, информационная открытость и т.п.



Рис. 1. Факторы, воздействующие на формирование депозитной политики банковских организаций

Микрофакторы, также как и макрофакторы, оказывают влияние на всю банковскую сферу страны, но уже с более узкой точки зрения. К ним относятся межбанковская конкуренция, система страхования вкладов физических лиц, нормативное регулирование банковской деятельности Банком России, политика Центрального Банка РФ.

Фактор межбанковской конкуренции в части формирования ресурсной базы банка играет немаловажную роль. При разработке депозитной политики кредитной организации необходимо обязательное изучение рынка банковских вкладов и условий, которые предлагают конкуренты. В первую очередь это, конечно, процентная ставка и линейка депозитов, далее идут удобство обслуживания (количество офисов, возможность дистанционного обслуживания), клиентоориентированность и компетентность персонала, стимулирующие условия (подарки, лотереи, сертификаты для вкладчиков).

Согласно Федеральному закону от 23 декабря 2003 г. № 177-ФЗ «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации» участие в системе страхования вкладов (ССВ) является обязательным для всех банков РФ [3]. ССВ оказывает существенное влияние и является одним из ключевых факторов при формировании депозитной политики банка.

Основная идея работы ССВ заключается в проведении быстрых выплат вкладчикам, агентством по страхованию вкладов (АСВ), в случае прекращения деятельности банка.

Опыт большинства экономически развитых стран мира показывает, что система страхования банковских вкладов является эффективным инструментом для решения комплекса социальных и макроэкономических задач. Прежде всего, она позволяет предотвращать панику среди вкладчиков, обеспечивая тем самым стабильность работы банковской системы и сокращая общественные издержки на преодо-

ние последствий кризисных явлений. Кроме того, наличие ССВ повышает доверие населения к банковской системе, создавая предпосылки к долгосрочному росту частных депозитов.

Безусловно, ССВ это не статичный, а динамически развивающийся механизм, подвергающийся изменениям в соответствии с реалиями социально-экономической и финансовой обстановки в стране и мире. В связи с начавшимся в 2013 г., и продолжившимся в 2014-2015 гг. кризисом ССВ РФ претерпела существенные изменения.

Были приняты важные решения по совершенствованию базовых параметров системы обязательного страхования вкладов:

- с 29 декабря 2014 года увеличен в два раза, до 1,4 млн. руб., предельный размер страхового возмещения по вкладам физических лиц;

- со 2 апреля 2015 г. введено отдельное страхование счетов эскроу, предназначенных для расчётов по сделкам купли-продажи недвижимого имущества (предельный размер страхового возмещения составляет 10 млн. руб.);

- с 1 июля 2015 г. введен механизм дифференциации ставок страховых взносов банков в фонд обязательного страхования вкладов [2].

2014 год также охарактеризовался заметным увеличением количества страховых случаев и совокупного объёма выплат страхового возмещения по ним. За год были отозваны лицензии на осуществление банковских операций у 61 банка – участника ССВ (в 2013 году – у 27 банков). Общий объём страховой ответственности АСВ по этим случаям составил 189,8 млрд. руб. перед 1,18 млн. вкладчиков. При этом объём страховых выплат по сравнению с предыдущим годом увеличился почти в 2 раза (со 103,9 до 202,4 млрд. руб.), а число вкладчиков, обратившихся за получением страхового возмещения – в 1,5 раза (с 369 до 579 тыс.). В 2015 году ситуация только усугубилась. Так по данным на 24.09.2015 г. число банков-участников системы страхования вкладов физических лиц – 849, произошедших страховых случаев с момента создания ССВ – 261 (на 03.09.2015 г.).

Центральный банк РФ на основании Конституции, Гражданского кодекса, а также Федеральных законов РФ разрабатывает нормативные акты – положения, инструкции, указания в соответствии с которыми должна работать каждая кредитная организация. С течением времени нормативные акты претерпевают изменения, что в свою очередь вынуждает банки учитывать данный фактор и корректировать свою деятельность, в том числе и в части депозитной политики. Так, например, взамен Инструкции N 28-И от 14 сентября 2006 года "Об открытии и закрытии банковских счетов, счетов по вкладам (депозитам)", с 1 июля 2014 года вступила в силу Инструкция № 153-И «Об открытии и закрытии банковских счетов, счетов по вкладам (депозитам), депозитных счетов». Некоторые положения инструкции остались неизменными, некоторые претерпели изменения. Новой инструкцией, например, был изменен порядок и форма оформления Карточек с образцами подписей и оттиска печати. В новой банковской карточке не стало полей «первая» и «вторая» подписи, «по умолчанию» все подписи приравнивались к «первой».

Политика, проводимая Центральным банком РФ, оказывает едва ли не главное воздействие на формирование стратегии развития коммерческого банка. В последние два-три года на депозитную политику банков в основном оказывали влияние два направления деятельности ЦБ РФ:

1. Величина ключевой ставки.

2. Масштабный отзыв лицензий у кредитных организаций.

Главной целью денежно-кредитной политики, проводимой Центральным Банком РФ, является обеспечение ценовой стабильности, что означает поддержание устойчивой низкой инфляции. Для достижения цели по инфляции Банк России на основе макроэкономического прогноза устанавливает уровень ключевой ставки, который отражает направленность денежно-кредитной политики.

*Ключевая ставка* – процентная ставка, по которой Центральный банк РФ предоставляет кредиты коммерческим банкам в долг на одну неделю, и одновременно та ставка, по которой ЦБ РФ готов принимать от банков на депозиты денежные средства.

Понятие "ключевая ставка" было введено официально Банком России с 13 сентября 2013 года, как замена ставке рефинансирования (которая фактически теперь используется только для расчета пеней, штрафов, налогообложения т.д.). Ключевая же ставка стала базовым инструментом регулятора.

Определение размера ключевой ставки является наиболее важным аспектом денежно-кредитной политики, в то же время изменение ключевой ставки выступает показателем изменений в области денежно-кредитного регулирования. С одной стороны размер ключевой ставки зависти от уровня ожидаемой инфляции, с другой – оказывает на нее большое влияние. В целях снижения уровня инфляции Банк России использует жесткую рестрикционную денежно-кредитную политику, т.е. повышение ключевой ставки.

Значение ключевой ставки оказывает косвенное влияние на размер рыночных ставок, устанавливаемых коммерческими банками самостоятельно в соответствии с условиями рынка депозитных ресур-

сов. Банк России не может напрямую воздействовать на процентные ставки банков со своими клиентами. В то же время он может это делать косвенно. Так, например, самое известное и резонансное изменение ключевой ставки произошло 16 декабря 2014 года, когда регулятор крайне резко повысил ключевую ставку до исторического значения с 10,5 до 17%. Данное решение было обусловлено необходимостью ограничить существенно возросшие в конце 2014 года девальвационные и инфляционные риски. Это в свою очередь привело к тому, что в некоторых банках, испытывающих наиболее сильные проблемы с ликвидностью, процентные ставки по рублевым депозитам достигли, а иногда и превышали 20% годовых.

Чуть позднее, 29 декабря 2014 года, страховая сумма по вкладам физических лиц увеличилась в два раза и достигла 1,4 млн. руб. С одной стороны это стало дополнительным стимулом для повышения сберегательной активности населения, которая была подорвана «нервозностью» в банковской сфере и в экономике страны в целом, с другой стороны, это наложило дополнительную нагрузку на агентство по страхованию вкладов. Начиная с конца 2013 г. Банком России стала проводиться политика по «зачистке» банковского сектора, что в свою очередь также оказало влияние на финансовое состояние АСВ, объем страховых выплат за 2014 г. увеличился почти в два раза.

Все это привело к тому, что вкладчики, желая получить повышенный доход и, зная, что их сбережения застрахованы, стали размещать сбережения не в наиболее финансово стабильных банках, которые предлагали среднерыночные ставки по вкладам, а в банках, которые испытывали наибольшие проблемы с ликвидностью, и были вынуждены завышать процентные ставки по вкладам. Как показала практика, именно эти банковские организации и были лишены лицензий в дальнейшем.

Чтобы исправить сложившуюся ситуацию 01 июля 2015 г. вступила в силу поправка в Закон о страховании вкладов, которая скорректировала порядок исчисления и уплаты коммерческими банками страховых взносов. Теперь помимо базовой ставки страховых взносов, которую уплачивают все банки, входящие в ССВ, введены дополнительная ставка и повышенная дополнительная ставка.

Дополнительная ставка страховых взносов уплачивается банками, которые привлекли в течение любого месяца квартала хотя бы один вклад или заключили договор об изменении условий договора банковского вклада на условиях доходности вклада, включающего в себя процентные платежи и иную материальную выгоду, в размере, превышающем более чем на два, но не более чем на три процентных пункта годовых базовый уровень доходности вкладов, определенный Банком России для соответствующего месяца для вкладов в валюте Российской Федерации или иностранной валюте.

Повышенная дополнительная ставка страховых взносов уплачивается банками в случае или в случаях, если они привлекли в течение любого месяца квартала хотя бы один вклад или заключили договор об изменении условий договора банковского вклада на условиях доходности вклада, включающего в себя процентные платежи и иную материальную выгоду, в размере, превышающем более чем на три процентных пункта годовых базовый уровень доходности вкладов, определенный Банком России для соответствующего месяца для вкладов в валюте Российской Федерации или иностранной валюте, или если финансовое положение банков соответствует установленным нормативным актом Банка России критериям для уплаты повышенной дополнительной ставки [3].

Таким образом, если банковская организация завышает процентные ставки по вкладам или ее финансовое положение не соответствует установленным Центральным Банком РФ критериям, она вынуждена уплачивать дополнительные страховые взносы в ССВ. Что, безусловно, хоть и косвенно, сказывается на размере процентных ставок, устанавливаемых банковскими организациями.

*Библиографический список:*

1. Центральный банк Российской Федерации // [Электронный ресурс] – <http://www.cbr.ru>.
2. Агентство по страхованию вкладов [Электронный ресурс] – <http://www.asv.org.ru/>.
3. Федеральный закон от 23 декабря 2003 г. № 177-ФЗ «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации».
4. Инструкция № 153-И от 01 июля 2014 года «Об открытии и закрытии банковских счетов, счетов по вкладам (депозитам), депозитных счетов».

---

*ПРОКУШЕВА Ксения Петровна* – магистрант Института дистанционного образования, Тюменский государственный университет.



УДК 330

Ю.П. Фомина, А.А. Саморуков

## МУНИЦИПАЛЬНАЯ ПРОГРАММА МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ В ГОРОДЕ ОРЕНБУРГЕ

*В данной статье описана муниципальная программа молодежной политики в г. Оренбург. Проведен анализ основных мероприятий в рамках программы. Представлены показатели реализации муниципальной программы молодежной политики в г. Оренбург.*

**Ключевые слова:** молодежная политика, органы местного самоуправления, муниципальная программа, стратегия развития.

Молодежь не является саморазвивающейся системой, ее жизнь обусловлена существующими социально-экономическими и политическими условиями, которые важно регулировать на уровне местных органов самоуправления, как основы развития общества. Именно поэтому разработка программ в сфере молодежной политики выступает основным инструментом в процессе формирования здорового общества.

Основной социальной программой в рамках молодежной политики является «Молодой Оренбург» на 2010-2014. Эта программа утверждена Постановлением администрации города Оренбурга от 20.11.2009 № 501-п. Основным исполнителем данной программы являлось Управление молодежной политики администрации города Оренбурга. Бюджетными соисполнителями Программы являются администрации Южного и Северного округов города Оренбурга, муниципальное автономное учреждение «Молодежный центр города Оренбурга».

Целью программы являлось развитие в городе Оренбурге социально-экономических и организационных условий для эффективного процесса социальной адаптации молодежи и реализация ее потенциала.

Источником финансирования программы предусмотрены средства бюджета города Оренбурга по разделу 0707 «Молодежная политика и оздоровление детей» (см. рис. 1).

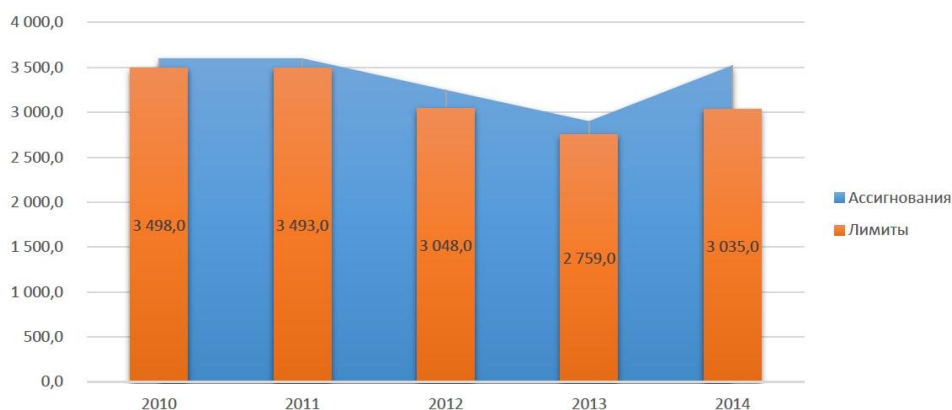


Рис. 1. Объем выделенных средств на реализацию Программы по годам, тыс. рублей

Для достижения поставленных целей, задач и целевых показателей в Программе был разработан комплекс мер по развитию инфраструктуры сферы молодежной политики города Оренбурга и созданию условий для эффективной социализации молодежи в современном обществе, сгруппированных в 6 направлений деятельности.

Рассмотрим основные из них подробнее.

Трудоустройство и занятость молодежи города Оренбурга. Данные мероприятия направлены на создание условий для социальной адаптации молодого оренбуржца в трудовой сфере и формирование у него навыков эффективной и социально-позитивной самоорганизации своего свободного времени.

В данном направлении включены мероприятия по:

- организации временного трудоустройства подростков в летний каникулярный период;
- организации работы по профориентированию выпускников школ и средних специальных образовательных учреждений;
- организации постоянного трудоустройства молодежи;
- развитию движения студенческих трудовых отрядов;
- организации работы по месту жительства;
- организации спортивных мероприятий для подростков и молодежи на дворовых территориях.

В результате реализации данного направления ежегодно:

- администрациями Южного и Северного округов совместно со структурными подразделениями администрации города Оренбурга организовывалась работа Штаба по трудоустройству подростков в летний период;
- проводился конкурс по организации занятости подростков в летний период;
- организовывалась Ярмарка учебных и рабочих мест для подростков и молодежи;
- организовывалось постоянное консультирование по профессиональной пригодности подростков к будущей профессии;
- организовывалась работа молодежных бригад по благоустройству парка Перовского;
- проводилась Школа вожатского мастерства для членов студенческих трудовых отрядов города Оренбурга;
- проводились открытия и закрытия III трудового семестра студенческих трудовых отрядов;
- организовывалась работа Молодежной биржи труда города Оренбурга;
- реализовывался проект Молодежных игровых бригад на дворовых территориях города Оренбурга;
- организовывался городской турнир по мини-футболу и уличному баскетболу «Спортивное лето»;
- организовывались праздничные площадки по месту жительства для подростков и молодежи.

Следующим важным направлением выступает профориентация подростков и молодежи.

Основной целью деятельности Молодежной биржи труда является создание условий для социальной адаптации молодого оренбуржца в трудовой сфере и формирование у него навыков эффективной и социально позитивной самоорганизации своего свободного времени. В рамках своей деятельности Молодежная биржа труда реализовывает мероприятия по содействию в трудоустройстве молодежи, временной занятости несовершеннолетних, занятости молодежи на дворовых территориях города Оренбурга.

Свои услуги Молодежная биржа труда оказывает непосредственно молодому жителю города Оренбурга на личном приеме или в непосредственной беседе-консультации. Именно для этого организуются пункты консультирования по вопросам занятости, а также крупные городские мероприятия с большой проходимостью посетителей: Ярмарка учебных мест для молодежи, Ярмарка рабочих мест для молодежи, цикл семинаров-тренингов в учебных заведениях «Кем быть», «Как найти работу», «Собеседование с работодателем», консультирование по вопросам профессиональной пригодности и склонности и т.д.

Общий охват молодежи города Оренбурга профориентационной деятельностью за 5 лет приведен в таблице 1.

От общего количества заполнивших анкету трудоустроено 10,2%. Это можно объяснить тем, что на рынке труда наблюдается дисбаланс: переизбыток дипломированных специалистов «престижных» профессий, таких как бухгалтер, экономист, юрист, менеджер и острая нехватка рабочих кадров. Предприятиям, в основном, нужны рабочие руки, прежде всего, в строительстве, сфере торговли. Данная тенденция актуальна на протяжении последних 5 лет.

Таблица 1

Общий охват молодежи города Оренбурга  
профориентационной деятельностью за 2010-2014 гг.

Показатель	Ед. измерения	Программный период				
		2010	2011	2012	2013	2014
		План/ Факт	План/ Факт	План/ Факт	План/ Факт	План/ Факт
Количество подростков и молодежи, принявших участие в профориентационных мероприятиях	тыс. чел.	4,5 / 5,5	4,5 / 4,6	4,5 / 5,01	5 / 4,5	5 / 3
Количество проведенных мероприятий, встреч, круглых столов по вопросам профориентации молодежи	шт.	6 / 67	6 / 51	6 / 41	9 / 47	9 / 33

На Молодежную биржу труда с 2010 по 2014 годы обратилось более 6 000 человек, из них трудоустроено – около 650 человек. В базе вакансий за данный период имелась информация от 636 предприятий о 1 554 свободных вакансиях.

Таким образом, из приведенного анализа необходимо отметить, что «традиционными» для сферы молодежной политики являются направления – трудоустройство подростков в летний период, оздоровление и отдых детей, патриотическая работа, развитие добровольчества. Очень важным остается постоянное совершенствование существующих направлений действующих программ, так как изменение окружающих условий влечет за собой значительную динамику в молодежной среде.

*Библиографический список:*

1. Вишневская Н.Г. Рынок труда молодежи: механизм регулирования в современных условиях: дисс.... канд. экон. наук / Н.Г. Вишневская. – Уфа, 2010. –162 с.
2. Сайт управления молодежной политики города Оренбурга [Электронный ресурс]: функции и задачи управления молодежной политики города Оренбурга // направления молодежной политики города Оренбурга: [web-сайт]. <<http://www.ump.molodoren.ru/>> (05.01.2015).

---

*ФОМИНА Юлия Петровна* – магистрант, Оренбургский государственный университет.

*САМОПУКОВ Анатолий Александрович* – кандидат педагогических наук, доцент кафедры государственного и муниципального управления, Оренбургский государственный университет.

УДК 330

Ю.А. Юхтанова, О.О. Гаас

## СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА МЕТОДИК АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

*Часто бывает нужно сделать анализ финансово экономического анализа предприятия, чтобы принимать верные решения в будущем. Но единая методика анализа финансового состояния предприятия в России не утверждена. И тем не менее, делать анализ финансового состояния часто требует буква закона. Обычно этим занимаются финансовые аналитики. Финансовый анализ входит в сферу интересов бухгалтеров, экономистов, профессиональных аудиторов, конкурсных арбитражных управляющих, и самих собственников бизнеса.*

**Ключевые слова:** финансовое состояние, методика анализа, показатель, коэффициент, платежеспособность, оборачиваемость, ликвидность, информационная база, бухгалтерский баланс.

Оценку финансового состояния можно выполнить с различной степенью детализации, в зависимости от задачи, цели анализа, а так же имеющейся информации. Основная цель финансового анализа это комплексная оценка финансового состояния хозяйствующего субъекта, его деловой активности, получение основных (наиболее информативных) параметров, которые дают наиболее объективную и точную картину финансового положения организации, ее прибылей и убытков, изменений в структуре активов и пассивов, в расчетах с дебиторами и кредиторами. Финансовое состояние предприятия определяет его финансовую конкурентоспособность, применение финансовых ресурсов и капитала, выполнение обязательств перед государством и другими хозяйствующими субъектами.

Основные цели проведения анализа финансового состояния хозяйствующего субъекта:

- характеристика финансового состояния;
- определение колебаний в финансовом состоянии на протяжении нескольких лет;
- определение ключевых факторов, которые вызвали изменения в финансовом состоянии;
- прогноз основных тенденций финансового состояния.

Достижение данных целей осуществляется при помощи различных методов и приемов: горизонтального анализа, вертикального анализа, трендового анализа, анализа относительных показателей, сравнительного анализа [5].

Почти все методики анализа финансового состояния предприятия, которые существуют в настоящее время, повторяют или дополняют друг друга, их можно использовать в комплексе или раздельно, что зависит от поставленных задач и целей анализа, информационной базы, которая имеется в распоряжении аналитика.

Итак, согласно методике анализа А.Д. Шеремета и А.И. Бужинского финансовое состояние организации определяется размещением ее средств и состоянием источников их формирования.

Ключевые показатели для оценки финансового положения это:

- обеспеченность собственными оборотными средствами;
- соответствие имеющихся запасов активов нормативу и величине, которая предназначена для их формирования;
- показатель иммобилизации оборотных средств;
- платежеспособность и оборачиваемость оборотных средств. [2, с. 109]

Данная методика анализа финансового положения хозяйствующего субъекта берет за основу принципы планового ведения хозяйства. На сегодняшний день она может быть использована только на определенном круге хозяйствующих субъектов.

Так же в настоящее время подверглась существенным изменениям информационная база анализа, которая не сможет обеспечить исследователя-аналитика необходимыми первоначальными данными (к примеру, отсутствие в современной бухгалтерской отчетности нормативов устойчивых пассивов).

Методика анализа финансового состояния под редакцией С.Б. Барнгольц и Б.И. Майданчика предполагает более глубокое проведение анализа. В основе проведения исследования стоит непосредственное изучение баланса организации. Предшественником этому должно стать определение степени достовер-

ности информации, которая содержится в балансе, с помощью ее соотношения с другими источниками информации.

Основные критерии устойчивости финансового состояния это:

- платежеспособность предприятия;
- финансовая дисциплина;
- обеспеченность собственными оборотными средствами.

Особенность этой методики заключается в изучении причин, которые вызвали изменение суммы собственных оборотных средств.

Данная методика считается наиболее логичной, но не всегда может применяться для крупных материалоёмких производств.

Однако стоит заметить, что как и у предыдущей методики, у нее есть недостатки: ограниченность информативной базы, ориентация преимущественно на плановую систему хозяйствования.

В отличие от нее методика анализа финансового состояния О.В. Ефимовой значительно расширяет рамки информационной базы, с помощью этого можно более глубоко и качественно провести сам финансовый анализ. По методике О.В. Ефимовой, анализ баланса и рассчитанные на его основе коэффициенты стоит представлять как предварительное ознакомление с финансовым состоянием организации [3, с. 205].

Три этапа предварительной оценки:

1. Счетная и визуальная оценка показателей бухгалтерского баланса;
2. Создание уплотненного аналитического баланса-нетто с помощью агрегирования однотипных по составу статей баланса.

Уплотненный аналитический баланс позволяет дать оценку тенденции изменения имущественного и финансового состояния организации.

3. Производится расчет и оценка динамики перечня аналитических коэффициентов, которые характеризуют финансовую устойчивость, а так же ликвидность, и факторов, которые повлияли на ее изменение.

На данном этапе необходимо рассчитать: коэффициент абсолютной ликвидности, уточненный коэффициент ликвидности, общий коэффициент ликвидности, коэффициент платежеспособности, коэффициент маневренности.

Второй этап анализа финансового состояния это группировка всех оборотных средств по категориям риска, это позволяет оценить ликвидность оборотных средств. Существуют четыре группы оборотных средств:

1. Минимальный риск – наличные денежные средства, легко реализуемые ценные бумаги.
2. Малый риск – дебиторская задолженность организаций с устойчивым финансовым положением, запасы ТМЦ, готовая продукция, которая пользуется спросом.
3. Средний риск – продукция производственно-технического назначения, незавершенное производство, расходы будущих периодов.
4. Высокий риск – дебиторская задолженность организаций, которые находятся в тяжелом финансовом положении, запасы готовой продукции, залежалые запасы [4].

Третий этап методики анализа О.В. Ефимовой это оценка структуры источников средств. Здесь используются финансовые коэффициенты:

1. Коэффициент независимости.
2. Коэффициент финансовой устойчивости (стабильности).
3. Коэффициент финансирования.

Финансовое состояние организации непосредственно зависит от того, с какой скоростью средства, которые вложили в активы, превратятся в реальные деньги. Поэтому в четвертом этапе анализа в данной методике рассчитываются коэффициенты оборачиваемости: текущих активов, дебиторской задолженности, товарно-материальных запасов по каждому виду.

Финансовое состояние хозяйствующего субъекта в основном зависит от его способности приносить необходимую прибыль. Необходимая система показателей рентабельности для оценки и анализа прибыльности включает следующие показатели:

1. Рентабельность активов.
2. Рентабельность собственного капитала.
3. Рентабельность реализованной продукции.

О.В. Ефимова отмечает, что анализ коэффициентов рентабельности имеет значение лишь в том случае, когда полученные показатели сравниваются с данными прошлых лет или аналогичными показателями других организаций той же отрасли.

Сущность методики анализа финансового состояния, которую предложила О. В. Ефимова, соответствует требованиям перехода к рыночным отношениям. Так экономисты-аналитики могут выявить на предприятии важные резервы повышения эффективности производства, а внешние пользователи могут дать объективную оценку сложившейся финансовой ситуации потенциального партнера [1, с. 65].

На сегодняшний день предлагается много и иных методик, которые основаны, как правило, на использовании аналогичного зарубежного опыта оценки финансового состояния организаций. Причем некоторые авторы предлагаемых методик, пытаются просто перенести его в условия России. Но это не всегда методологически корректно.

Например, неправильно применять критические значения, которые используются на Западе, в качестве «нормативной» базы финансовых коэффициентов.

Итак, мы рассмотрели несколько методик анализа финансового состояния хозяйствующих субъектов, выявили их достоинства и недостатки. По нашему мнению, в целом методика анализа финансового состояния предприятия О.В. Ефимовой представляет собой дальнейшее развитие предыдущих методик. Но наряду с неоспоримыми достоинствами методика О.В. Ефимовой имеет и недостатки. Наиболее существенным из них является слабая приспособленность к инфляционным процессам. Дело в том, что в условиях инфляции рекомендуется опираться на относительные показатели, а не абсолютные показатели, которые наиболее подвержены влиянию инфляции. Помимо того ни одна из вышеперечисленных методик не учитывает специфику деятельности предприятия.

Таким образом, для проведения комплексного анализа финансового состояния предприятия целесообразно взять за основу методику О.В. Ефимовой, но с некоторыми уточнениями. Одним из основных путей совершенствования методики является выбор показателей и разработка значений «нормативов» финансовых коэффициентов с учетом особенностей и специфики вида деятельности конкретного предприятия.

*Библиографический список:*

1. Гинзбург А.И. Экономический анализ. Учебное пособие. – СПб: Питер, 2014. – С. 370
2. Ковалев В.В., Волкова О.Н. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. Учебник. – М.: Проспект, 2015. – С. 240.
3. Справочник финансиста предприятия. 3-е изд., доп. и перераб. ИНФРА-М, 2013. – С. 650.
4. Теория анализа хозяйственной деятельности. Научные основы хозяйственной деятельности. [Электронный ресурс]. – Москва, 2013. – Режим доступа: <http://audit-by.narod.ru/aduc/economist/ahd.htm>
5. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. [Электронный ресурс] – Москва, 2013. – Режим доступа: <http://www.twirpx.com/files/financial/analysis/complex/>

---

*ЮХТАНОВА Юлия Александровна* – кандидат экономических наук, доцент, Тюменский государственный университет.

*ГААС Ольга Олеговна* – магистрант экономического факультета, Тюменский государственный университет.

УДК 330

К.В. Плоских

## СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА МЕТОДИК АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ ИНВЕСТИРОВАНИЯ

*Статья посвящена сравнительной оценке методик анализа финансового состояния для целей инвестирования. Рассмотрены методики анализа российских и зарубежных авторов. Представлен комплексный подход к оценке инвестиционной привлекательности организации.*

**Ключевые слова:** методики анализа финансового состояния, инвестиционная привлекательность, комплексный подход.

Анализ финансового состояния организации (предприятия) является востребованной процедурой и необходимостью для всех пользователей экономической информации, как внутренних, так и внешних, в числе которых, прежде всего, потенциальные инвесторы, банки, страховщики, партнеры по бизнесу. Однако подходы к анализу финансового состояния различаются в зависимости от цели и возможностей.

Целями могут быть: выявление перспектив деятельности организации, оценка кредитоспособности заемщика, проверка достоверности составления бухгалтерской (финансовой) отчетности и соответствия законодательству и другие.

К разряду возможностей можно отнести доступность информационной базы, ее достоверность и использование адекватных методик анализа. Что касается методик анализа финансового состояния, то их количество и качество не отличается единообразием, как в России, так и за рубежом.

Для полного понимания проблемы следует определиться терминологически, что такое анализ финансового состояния, в чем его экономическая сущность, поскольку суть понятия или явления, в конечном счете, определяет результат.

В основном, большинство российских авторов сходятся во мнении, что финансовое состояние, как экономическая категория, связано с характеристикой наличия, структуры, размещения, использования финансовых ресурсов и их достаточностью.

Вместе с тем в отечественной практике составные части анализа финансового состояния различаются в зависимости от подхода того или иного автора.

По мнению В.В. Ковалева, это – финансовая независимость, устойчивость, стабильность; деловая активность, оборачиваемость, эффективность использования капитала; рентабельность, прибыльность, доходность; ликвидность; имущественное положение. [1]

Мнение Савицкой Г.В. отличается немного от определения сущности и направлений исследования. В частности, она добавляет кредитоспособность; потенциальное банкротство; левверидж; платежеспособность, финансовая независимость, устойчивость, стабильность; структура активов и пассивов. [2]

Мнение Шеремета А.Д. и Негашева Е.В. синтезирует вышеизложенные подходы. [3]

Понятие финансового состояния в зарубежных странах, в основном, отождествляется с финансовым положением (financial position) и финансовой устойчивостью (financial sustainability). Важными показателями при этом являются платежеспособность, окупаемость затрат и погашение обязательств, способность создавать новый продукт из имеющихся ресурсов и получать при этом доход.

Зарубежная практика анализа финансового состояния иногда отождествляется с анализом финансовой отчетности или деятельности предприятия в целом.

В Российских и зарубежных подходах различается также структура анализа финансового состояния.

Если рассматривать ее в зависимости от подходов зарубежных экономистов, то можно выделить несколько групп авторов со схожими подходами.

К первой группе можно отнести Д. Стоуна, К. Хитчинга, которые выделяют следующие составные части анализа: платежеспособность, структура активов и пассивов, деловая активность, оборачиваемость.

© Плоских К.В., 2015.

Научный руководитель: Латушкина Надежда Михайловна – к.э.н., доцент Тюменского государственного университета.

мость, эффективность использования капитала, инвестиции. То есть это согласуется с подходами отечественных авторов. [4]

Во второй группе – Брейли Р. и Майерс С., которые делают акцент на финансовой зависимости, ликвидности, рентабельности и рыночной активности. [5]

Отдельно стоит Дж.К. Ван Хорн. В отличие от вышеуказанных экономистов он предлагает исследовать соотношение денежного потока и задолженности, соотношение собственного капитала и задолженности, степень покрытия процентных платежей прибылью. [6]

Таким образом, различие российских и зарубежных подходов к пониманию сути и структуры анализа финансового состояния нацеливает пользователей экономической информации на тщательный выбор методик анализа, поскольку от них зависит качество сделанных с их помощью выводов.

Комплексный подход к оценке инвестиционной привлекательности организации заключается в анализе внутренних и внешних факторов ее деятельности и сведению их к единому интегральному показателю и объединяет 3 раздела – общий, специальный и контрольный. [7]

Общий раздел включает: оценку положения на рынке, деловой репутации, зависимости от крупных поставщиков и покупателей, оценку акционеров, уровня руководства, анализ стратегической эффективности предприятия. На первых пяти этапах выставляются балльные оценки, и определяется общая сумма баллов, на последнем изучается динамика финансово-экономических показателей деятельности хозяйствующего субъекта.

Специальный раздел включает этапы оценки: общей эффективности; пропорциональности экономического роста; операционной, финансовой, инновационно-инвестиционной активности; качества прибыли.

Первый этап включает в себя построение динамической матричной модели, элементами которой являются индексы основных показателей деятельности организации, объединенных в 3 группы: конечные, характеризующие результат деятельности; промежуточные, характеризующие производственный процесс и его результат; начальные, характеризующие объем используемых ресурсов.

На втором этапе проводится ситуационный анализ пропорциональности темпов роста основных показателей деятельности предприятия.

Третий этап предполагает расчет коэффициентов операционной, финансовой, инновационно-инвестиционной активности хозяйствующего субъекта.

На четвертом этапе качество прибыли оценивается по показателям рентабельности и платежеспособности.

По всем составляющим общего и специального разделов методики выставляются итоговые оценки, которые суммируются.

Контрольный раздел методики предполагает расчет итогового коэффициента инвестиционной привлекательности, определяемого как сумма произведений ранее проставленных баллов и весовых коэффициентов, по которому и делается окончательный вывод.

К преимуществам данного метода можно отнести комплексный подход, охват большой совокупности показателей и коэффициентов, сведение расчетов к единому интегральному показателю. Недостатком является присутствующий эффект субъективизма, который проявляется во время выставления экспертами оценок, однако этот недостаток компенсирован включением в область анализа большого числа абсолютных и относительных экономических показателей.

Таким образом, исследование методов оценки инвестиционной привлекательности предприятия приводит к следующему выводу. Все разработанные в отечественной науке и практике методы не лишены недостатков и могут привести к неодинаковым результатам. Однако именно противоположность характера выявленных недостатков обеспечивает разносторонность оценки инвестиционной привлекательности предприятия.

В рассмотренных выше методиках не рассматриваются рыночные факторы, экстремальные ситуации, как, например, введенные извне санкции, факторы управления, рейтинг инвестиционной привлекательности не только предприятия, но и привлекательности страны, региона и отрасли, к которой оно относится.

#### *Библиографический список*

1. Ковалев В.В. Финансовый менеджмент: теория и практика. – М.: Проспект, 2014. – 1104 с.
2. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 512 с.



3. Шеремет А.Д., Негашев Е.В. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций. – М.: НИЦ Инфра-М, 2013. – 208 с.
  4. Стоун Д. Хитчинг К. Бухгалтерский учет и финансовый анализ. Подготовительный курс. – 2009. – 304 с.
  5. Брейли Р., Майерс С. Принципы корпоративных финансов. – М.: Олимп-Бизнес, 2009. – 1008 с.
  6. Дж. К. Ван Хорн. Основы управления финансами. – Пер. с англ. / Гл. ред. серии Я.В. Соколов. – М.: Финансы и статистика, 2009. – 800 с.
  7. Ендовицкий Д.А., Соболева В.Е. Анализ инвестиционной привлекательности компании-цели // Аудит и финансовый анализ: электронный журнал. 12.02.07.
- 

*ПЛОСКИХ Ксения Викторовна* – магистрант, Тюменский государственный университет.

Ю  
Р  
И  
Д  
И  
Ч  
Е  
С  
К  
И  
Е

НАУКИ

УДК 340

А.С. Старченко

**К ВОПРОСУ О ПРАВАХ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ДЕТЕЙ  
В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Статья содержит меры защиты прав ребенка по международному и российскому законодательству. Особое внимание уделяется государственной политике в интересах детей.*

**Ключевые слова:** права, несовершеннолетние, дети, национальная стратегия, государственная политика.

Вопрос защиты прав детей является одним из основных национальных приоритетов России. В посланиях Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации ставились задачи по разработке современной и эффективной государственной политики в области детства. Проблемы детства и пути их решения нашли свое отражение в Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года.

Инструментом практического решения многих вопросов в сфере детства стала реализация приоритетных национальных проектов "Здоровье" и "Образование", федеральных целевых программ. Принят ряд важнейших законодательных актов, направленных на предупреждение наиболее серьезных угроз осуществлению прав детей. Созданы новые государственные и общественные институты: учреждена должность Уполномоченного при Президенте Российской Федерации по правам ребенка, в ряде субъектов Российской Федерации создан институт уполномоченного по правам ребенка, учрежден поддержки детей, находящихся в трудной жизненной ситуации. Увеличился объем финансирования социальных расходов из федерального бюджета и бюджетов субъектов Российской Федерации, приняты новые меры социальной поддержки семей с детьми. Впервые в России проведена широкомасштабная общенациональная информационная кампания по противодействию жестокому обращению с детьми, введен в практику единый номер телефона доверия [1].

Согласно Национальной стратегии действий в интересах детей на 2012-2017 годы, в Российской Федерации должна быть сформирована система, обеспечивающая реагирование на нарушение прав каждого ребенка без какой-либо дискриминации, включая диагностику ситуации, планирование и принятие необходимого комплекса мер по обеспечению соблюдения прав ребенка и восстановлению нарушенных прав; правовое просвещение; предоставление реабилитационной помощи каждому ребенку, ставшему

жертвой жестокого обращения или преступных посягательств [2].

В этой связи хотелось бы рассказать о правах ребенка, закрепленных российском законодательстве.

Основой российской системы гарантий прав ребенка является Конституция РФ. Так статья 7 провозглашает Россию социальным государством, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека, в котором обеспечивается государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства; а ч. 1 ст. 38 гласит, что материнство и детство, семья находятся под защитой государства.

В преамбуле Федерального закона «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» [3] значится, что государство признает детство важным этапом жизни человека и исходит из принципов приоритетности подготовки детей к полноценной жизни в обществе, развития у них общественно значимой и творческой активности, воспитания у них высоких нравственных качеств, патриотизма и гражданственности. Опираясь на этот принцип, Закон установил цели государственной политики в интересах детей, основные направления и организационные основы гарантий прав ребенка.

Статьей 4 устанавливаются цели государственной политики в интересах детей:

1) осуществление прав детей, предусмотренных Конституцией РФ, недопущение их дискриминации, упрочение основных гарантий прав и законных интересов детей, а также восстановление их прав в случаях нарушений;

2) формирование правовых основ гарантий прав ребенка;

3) содействие физическому, интеллектуальному, психическому, духовному и нравственному развитию детей, воспитанию в них патриотизма и гражданственности, а также реализации личности ребенка в интересах общества и в соответствии с не противоречащими Конституции РФ и федеральному законодательству традициями народов РФ, достижениями российской и мировой культуры;

4) защита детей от факторов, негативно влияющих на их физическое, интеллектуальное, психическое, духовное и нравственное развитие.

Государственная политика в интересах детей является приоритетной и основана на следующих принципах: 1) законодательное обеспечение прав ребенка; 2) поддержка семьи в целях обеспечения воспитания, отдыха и оздоровления детей, защиты их прав, подготовки их к полноценной жизни в обществе; 3) ответственность должностных лиц, граждан за нарушение прав и законных интересов ребенка, причинение ему вреда; 4) поддержка общественных объединений и иных организаций, осуществляющих деятельность по защите прав и законных интересов ребенка (ч. 2 ст. 4 Закона).

В международном праве предусматривается необходимость защиты прав ребенка от следующих угроз и посягательств:

а) произвольного или незаконного вмешательства в осуществление его права на личную жизнь или посягательства на честь и достоинство (ст. 16 Конвенции о правах ребенка);

б) всех форм физического или психического насилия, оскорбления или злоупотребления, отсутствия заботы или небрежного обращения, грубого обращения или эксплуатации (ст. 19 Конвенции о правах ребенка);

в) экономической эксплуатации и от выполнения любой работы, которая может представлять опасность для его здоровья или служить препятствием в получении им образования либо наносить ущерб его здоровью и физическому, умственному, духовному, моральному и социальному развитию (ст. 32 Конвенции о правах ребенка);

г) незаконного потребления наркотических средств и психотропных веществ (ст. 33 Конвенции о правах ребенка);

д) всех форм сексуальной эксплуатации и сексуального совращения (ст. 34 Конвенции о правах ребенка);

е) бесчеловечных или унижающих достоинство видов обращения или наказания (ст. 37 Конвенции о правах ребенка);

ж) всех других форм эксплуатации, наносящих ущерб любому аспекту благосостояния ребенка (ст. 36 Конвенции о правах ребенка).

Меры защиты ребенка от перечисленных выше угроз и посягательств могут включать как разработку социальных программ [4] с целью предоставления необходимой поддержки ребенку и лицам, которые о нем заботятся, а также для осуществления других форм предупреждения и выявления случаев жестокого обращения с ребенком, так и законодательные, административные, просветительные и иные меры (ст. 4, 19 и 33 Конвенции о правах ребенка).

Согласно ст. 1 Конвенции ООН о правах ребенка, п. 1 ст. 54 Семейного Кодекса РФ, ст. 1 Федерального закона «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» от 24.07.1998 г. № 124-ФЗ, ст. 3 Федерального закона «О гражданстве Российской Федерации» от 31.05.2002 № 62-ФЗ ребенок (дети) есть любое лицо (лица) до достижения им (ими) возраста 18 лет, т.е. возраста совершеннолетия, —

ст. 21 ГК РФ. Способность ребенка приобретать права (правоспособность) возникает с момента рождения. Дееспособность ребенка определяется ст. 21, 26, 27, 28 ГК РФ и соответствующими статьями Семейного кодекса РФ. Признание ребенка полностью дееспособным до достижения совершеннолетия в случаях, когда он женится (выходит замуж) до достижения 18 лет (ч. 2 ст. 21 ГК РФ) или начинает работать с 16 лет (ст. 27 ГК РФ), не влияет, за исключением случаев, указанных в законе, на возможность рассматривать его в качестве ребенка.

В Семейном кодексе РФ права несовершеннолетних детей подразделяются на два вида: личные права и имущественные права.

К личным правам несовершеннолетних детей относятся:

- право жить и воспитываться в семье (ч. 2 ст. 54 СК РФ);
- право на общение с родителями и другими родственниками (ст. 55 СК РФ);
- право на защиту (ст. 56 СК РФ);
- право выражать свое мнение (ст. 57 СК РФ);
- право на имя, отчество и фамилию (ст. 58 СК РФ).

Имущественные права ребенка указаны в ст. 60 СК РФ:

а) право на получение содержания от своих родителей и других членов семьи (т.е. совершеннолетних трудоспособных братьев и сестер, дедушки, бабушки);

б) право собственности на полученные им доходы, имущество, полученное им в дар или в порядке наследования, и на любое другое имущество, приобретенное на средства ребенка;

в) право владеть и пользоваться имуществом родителей при совместном с ними проживании (по взаимному согласию ребенка и родителей).

В заключение можно сделать сказать, что на сегодняшний день российское законодательство в основном соответствует базовым стандартам Конвенции о правах ребенка. Вместе с тем при этом еще не исчерпаны возможности для совершенствования российского законодательства, для его приведения в полное соответствие с требованиями Конвенции.

#### *Библиографический список:*

1. Указ Президента РФ от 01.06.2012 № 761 «О Национальной стратегии действий в интересах детей на 2012 – 2017 годы».
2. Указ Президента Российской Федерации от 1 июня 2012 г. № 761 "О Национальной стратегии действий в интересах детей на 2012-2017 годы" // Собрание законодательства РФ. 2012. № 23. Ст. 2994.
3. Федеральный закон от 24 июля 1998 г. № 124-ФЗ "Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации" (с изм.) // Собрание законодательства РФ. 1998. № 31. Ст. 3802.
4. Постановление Правительства РФ от 21.03.2007 № 172 (в ред. от 12.02.2011) "О Федеральной целевой программе "Дети России" на 2007-2010 годы" // Собрание законодательства РФ. 2007. № 14. Ст. 1688.
5. Косевич Н.Р. Система законодательства Российской Федерации, гарантирующая права и интересы несовершеннолетних: научно-практическое исследование и судебная практика // СПС КонсультантПлюс. 2014.
6. Какие имущественные права имеет несовершеннолетний ребенок? // Азбука права. – 2015.
7. Тарасенкова А.Н. Ваш ребенок и его права: закон и мораль. М.: Библиотечка "Российской газеты", 2012. Вып. 15. – 160 с.

---

СТАРЧЕНКО Анастасия Семеновна – студент, Одинцовский гуманитарный университет.

УДК 340

С.С. Чернявский

**ДОЗНАНИЕ КАК ФОРМА ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ**

*В данной статье речь пойдет об исследовании дознание как форма предварительного расследования. Проблема дознания в предварительном расследовании является актуальной, так как на современном этапе развития Российской Федерации характеризуется интенсивными преобразованиями системы уголовной юстиции и в сфере правового регулирования уголовного судопроизводства.*

**Ключевые слова:** дознание, предварительное расследование.

Федеральным законом от 4 марта 2013 г. № 23-ФЗ «О внесении изменений в статьи 62 и 303 Уголовного кодекса Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации», вступившим в силу 15 марта 2013 г., в действующий уголовно-процессуальный закон была введена новая глава 32.1 «Дознание в сокращенной форме». Появление нового института уголовного судопроизводства вызвало широкий отклик среди как ученых-процессуалистов, так и практических работников.

Так, А.М. Панокин отмечает, что цели и задачи, которые ставились при принятии настоящего Федерального закона, не были достигнуты и не могут быть достигнуты. Уголовно-процессуальные нормы, регулирующие дознание в сокращенной форме, неконституционны, противоречат принципу презумпции невиновности, не позволяют провести всестороннее, полное и объективное расследование преступления, не дают должностным лицам возможность произвести дознание в установленные (сокращенные) сроки, существенно ограничивают процессуальные права и возможности подозреваемого и его защитника, неизбежно ведут к нарушению прав личности при производстве дознания в сокращенной форме [3, с. 25].

На взгляд Н.Н. Ковтуна несмотря на длительное и достаточно широкое обсуждение проекта указанного Закона, окончательный его вариант включает в себя целую систему лакун и коллизий, которые неизбежно явят себя в ходе практической составляющей его применения [2, с. 16].

По мнению А.А. Сумина несмотря на все доводы «реформаторов от уголовного процесса», никаких правовых предпосылок для введения сокращенного дознания не было [5, с. 39].

Косвенным подтверждением его слов является оценка начальника НИЦ ВНИИ МВД О.И. Цолоковой: «За пять месяцев по сокращенной форме дознания возбуждено было всего 788 уголовных дел. Это составляет полпроцента от всего количества уголовных дел, которые находятся в производстве органов дознания системы МВД России». Кроме того, по ее же словам, «примерно 10 процентов от начатых в сокращенной форме дел пришлось оканчивать в общем порядке» [4].

Применение на практике ФЗ № 23-ФЗ позволяют обнаружить первые проблемы распространения нового уголовно-процессуального института и активного его использования.

Так, выезды сотрудников ВНИИ МВД России в МВД по Республике Татарстан, УМВД по Смоленской, Мурманской и Архангельской области показали, что в работе по внедрению в практику полиции дознания в сокращенной форме преобладают проблемы организационного характера. Основным препятствием в этой работе стала позиция органов прокуратуры, которые откровенно тормозят эту работу, мотивируя отсутствием сложившейся практики по производствам данной категории.

Одним из опасений прокуроров, является изменение позиции потерпевшего в части дознания в сокращенной форме и ходатайством последнего о производстве дознания в общем порядке. Руководствуясь подобными соображениями, прокуроры дают согласие на направление в суд только дел, по которым отсутствует потерпевший, – например, дела о наркотиках. Думается, что во всех подобных случаях требуется активная работа на местах, инициирование и проведение координационных совещаний, принятие адекватных решений.

Проявились и факты, когда подозреваемый из тактических соображений первоначально ходатайствует о производстве дознания в сокращенной форме, а на завершающем этапе работы отказывается от ходатайства, пытаясь таким образом уйти от ответственности.

Актуальным представляется вопрос об особенностях доказывания при производстве дознания в сокращенной форме. В ст. 226.5 УПК РФ указано: «доказательства по уголовному делу собираются в объеме, достаточном для установления события преступления, характера и размера причиненного им вреда, а также виновности лица в совершении преступления». При этом, с учетом конкретных обстоя-

тельств уголовного дела, дознаватель вправе не проверять доказательства, если они не были оспорены подозреваемым, его защитником, потерпевшим или его представителем. Как нам представляется, соблюдение указанного требования делает невозможным всестороннее, полное и объективное расследование преступления.

Также дознаватель вправе не назначать судебную экспертизу по вопросам, ответы на которые содержатся в заключении специалиста по результатам исследования, проведенного в ходе проверки сообщения о преступлении, за исключением следующих случаев:

1) необходимость установления по уголовному делу дополнительных, имеющих значение для уголовного дела фактических обстоятельств;

2) необходимость проверки выводов специалиста, достоверность которых поставлена под сомнение подозреваемым, его защитником, потерпевшим или его представителем;

3) наличие предусмотренных ст. 196 УПК РФ оснований для обязательного назначения судебной экспертизы. Заключение специалиста, который для его подготовки не проводил исследование, как это делает эксперт, приобретает особый статус. Фактически заключение специалиста подменяет собой заключение эксперта.

Необходимо отметить особенности судебного разбирательства по делам, предварительное расследование по которым производилось в форме дознания в сокращенной форме. Если дознание производилось в сокращенной форме, то не применяется норма о том, что при возражении подсудимого, государственного или частного обвинителя, потерпевшего против постановления приговора без проведения судебного разбирательства либо по собственной инициативе судья выносит постановление о прекращении особого порядка судебного разбирательства и назначении рассмотрения уголовного дела в общем порядке. В этом случае принимается решение о возвращении уголовного дела прокурору для передачи его по подследственности и производства дознания в общем порядке (ч. 4 ст. 226.9 УПК РФ).

В пояснительной записке к проекту Федерального закона N 33012-6 «О внесении изменений в статьи 62 и 303 Уголовного кодекса Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» указано, что «законопроектом предлагается ввести сокращенный порядок дознания, который позволит исключить нерациональное расходование сил и средств органов предварительного расследования, необоснованное затягивание сроков досудебного производства, когда уголовное дело не представляет правовой и фактической сложности, а причастность лица к совершению преступления не вызывает сомнения... Введение сокращенного порядка дознания позволит достичь существенной процессуальной экономии, расширить диспозитивные начала при реализации подозреваемым (обвиняемым) права на защиту, а потерпевшим – права на доступ к правосудию».

Цели и задачи, которые ставились при принятии настоящего Федерального закона, не были достигнуты и не могут быть достигнуты. Уголовно-процессуальные нормы, регулирующие дознание в сокращенной форме, неконституционны, противоречат принципу презумпции невиновности, не позволяют провести всестороннее, полное и объективное расследование преступления, не дают должностным лицам возможность произвести дознание в установленные (сокращенные) сроки, существенно ограничивают процессуальные права и возможности подозреваемого и его защитника, неизбежно ведут к нарушению прав личности при производстве дознания в сокращенной форме.

Рассуждая о перспективах развития упрощенных производств в российском уголовном процессе, А. В. Кищенко обращает внимание на то, что сегодня возражений против дифференциации процесса вообще и упрощения в частности уже не встретить в современной научной литературе. О тенденции упрощения уголовного процесса свидетельствует и расширение возможности применения упрощенного разбирательства для тех дел, в отношении которых еще недавно не допускалась сама мысль об этом [1, с. 74].

Данные рассуждения заставляют задуматься о пределах упрощения уголовного судопроизводства и их целесообразности. Возвращение в уголовный процесс принципа всесторонности, полноты и объективности исследования обстоятельств дела изменит выбранный законодателем курс. В настоящее время необходимо направить внимание на реальное обеспечение и защиту прав подозреваемых, обвиняемых и потерпевших в упрощенных производствах в целом, а в частности – при производстве дознания в сокращенной форме.

#### *Библиографический список:*

1. Кищенко А.В. Упрощенные производства: проблемы теории, законодательного регулирования и правоприменения: дисс.... к.ю.н. – Владивосток, 2010. – С. 176.
2. Ковтун Н.Н. Дознание в сокращенной форме: коллизии и лакуны нормативного регулирования // Российская юстиция». – Вып. 12. – 2013. – С. 16–24.

3.Паночкин А.М. Допрос в сокращенной форме // Актуальные проблемы российского права. – Вып. 5. – 2014. С. 25–32.

4.Сайт Российского агентства правовой и судебной информации (РАПСИ): URL: [http://rapsinews.ru/incident\\_news/20130627/267937335.html](http://rapsinews.ru/incident_news/20130627/267937335.html) (дата обращения: 04.03.2015).

5.Сумин А. А. Сокращенное дознание: мертворожденное дитя реформаторов уголовного процесса // Адвокат. Вып. 10. – 2013. – С. 39–42.

---

*ЧЕРНЯВСКИЙ Сергей Сергеевич* – магистрант юридического факультета, Современная гуманитарная академия.

УДК 340

Н.Н. Стоякина

## ПРОБЛЕМА ЗНАЧИМОСТИ ВВЕДЕНИЯ ПОНЯТИЯ УЗУФРУКТ В РОССИЙСКОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

*Узуфрукт в российском законодательстве – нужен или нет? Настоящая статья посвящена праву личного пользования – узуфрукту, а также значению узуфрукта в российском праве. Рассматриваются условия возникновения узуфрукта.*

**Ключевые слова:** узуфрукт, узуфруктарий (пользователь), объект узуфрукта.

Термин узуфрукт широко применяется во всем мире. Появившись еще в Древнем Риме, узуфрукт в настоящее время действует в законодательствах Германии, Франции, Польши и даже Филиппин. [1]

Для начала, обратимся к значению понятия «узуфрукт». Согласно римскому праву, узуфрукт – это право пожизненного или срочного пользования с извлечением плодов, с сохранением в целостности вещи. [2] Лицо, которое пользуется узуфруктом – это узуфруктарий, имеющий право передавать предмет узуфрукта в поднаем третьим лицам. Узуфруктарий был обязан бережно относиться к вещи, возмещать ущерб, виновно причиненный ей, в случае приведения вещи в негодное состояние или при пользовании своим правом с превышением дозволенного, возмещать затраты на вещь. [3] Узуфруктарию запрещалось отчуждать и передавать узуфрукт по наследству, а со смертью узуфруктария узуфрукт прекращался и вещь переходила собственнику.

В действующем российском законодательстве нет такого понятия, как узуфрукт, поэтому нет его определения. Но в законе можно отметить отдельные права, которые близки по своему содержанию к узуфрукту, например, права членов семьи собственника, права отказополучателя. Однако их содержание не раскрыто, и вид вещного права не определен.

В Концепции развития гражданского законодательства РФ, принятой в 2009 году рассматривается вопрос введения «узуфрукта» в законодательство России. Согласно Концепции, основанием его возникновения может стать гражданско-правовая сделка: завещательный отказ (ст. 33 ЖК РФ), пожизненное содержание с иждивением при сохранении проживания (ст. 601 ГК РФ), брачный договор, договор на приватизацию жилого помещения при отказе нанимателя от приобретения права собственности. [4] Такие сделки всегда совершаются в письменном виде и подписываются с обеих сторон. В отдельных случаях основанием возникновения узуфрукта может явиться решение суда или иной договор.

Временной промежуток, прошедший со времени подготовки Концепции развития гражданского законодательства Российской Федерации как нельзя ясно показывает отсутствие необходимости многих предложенных в проекте положений, поскольку прошло уже более 5 лет. Вероятно, сложившуюся ситуацию с не включением в текст гражданского кодекса положений о институте права личного пользования, который в предложенной редакции все же представляется ближе к римскому «узусу» обусловила вовсе не неадекватность законодателя а более существенные «вызовы» в других сферах общественной жизни и экономики, проиллюстрировавшие на данном историческом этапе отсутствие необходимости внедрения в текст российского законодательства заимствования зарубежных правовых конструкций необусловленных реально существующей общественной потребностью.

Значимость введения узуфрукта в России вытекает из социальной функции узуфрукта – он может являться средством защиты граждан, что особенно актуально в связи с возрастанием роли частной собственности как источника получения доходов лицами, не являющимися собственниками, в том числе на основании завещательного отказа и договора ренты. Узуфрукт может использоваться для удовлетворения бытовых нужд и проживания граждан, для размещения некоммерческих организаций, для садоводства и огородничества. К тому же, узуфрукт предполагается использовать в области жилищных правоотношений – для обеспечения интересов лиц, имеющих право на получение содержания от собственника: бывшего супруга, несовершеннолетних детей, престарелых родителей, нетрудоспособных иждивенцев. Необходимо закрепить в гражданском законодательстве социальную модель узуфрукта в отношении жилых помещений – право пользования жилым помещением членов семьи собственника помещения, право пользования жилым помещением по договору пожизненного содержания с иждивением или завещательного отказа. Такой узуфрукт позволит обеспечить жильем граждан, что соответствует Конституции РФ.



Узуфрукт также может решить проблему с недвижимостью, незадействованной в гражданском обороте («инвестиционные» квартиры, необработанные сельскохозяйственные земельные участки). Такая недвижимость образуется в результате ограничения права пользования собственниками недвижимости обязательственными правами (аренда, ссуда, доверительное управление). Узуфрукт позволит частично ввести данные объекты в действия, а владельцы данной недвижимости смогут получать выгоду от своего имущества.

Чтобы узуфрукт в российском законодательстве наиболее полно защищал интересы всех сторон сделки, необходимо, чтобы соблюдались следующие условия:

1. На одну вещь может быть установлен один узуфрукт, так как в противном случае это может привести к нарушению прав пользовладельца (узуфруктария). Отсюда, объект узуфрукта не должен использоваться в предпринимательской деятельности.

2. Объектом узуфрукта может быть движимая или недвижимая вещь. Например, в Германии, объектом узуфрукта могут быть потребляемые вещи.

3. Узуфруктариум может стать только дееспособное физическое лицо, которое в состоянии надлежащим образом осуществлять пользование полученным имуществом. Это не относится к несовершеннолетним, которые реализуют свои права через законных представителей.

4. Узуфрукт должен давать возможность использовать плоды в течение определенного срока и прекращаться со смертью его обладателя.

5. Обязательная государственная регистрация возникновения, изменения и прекращения узуфрукта.

6. Сохранение экономической сущности вещи и невозможность ее изменения пользовладельцем. Собственник вещи не может быть лишен возможности использовать эту вещь по назначению.

Несмотря на видимую значимость узуфрукта, в области защиты прав и интересов в жизни граждан ряд ученых, исследующих проблемы цивилистики, выступают с критикой узуфрукта. А.В. Барков [5], считал, что у института узуфрукта есть слабые стороны. Предполагаемые изменения в Гражданский кодекс РФ защищает права собственника, тогда как именно пользовладельцы нуждаются в защите, признаваемые п. 2 ст. 605 ГК РФ заведомо слабой стороной. Например, недопустимо, чтобы основанием прекращения узуфрукта было соглашение пользовладельца с собственником или же односторонний отказ, что может привести к злоупотреблениям со стороны плательщика ренты. Основаниями прекращения узуфрукта здесь могут стать следующие: требование собственника в связи со злоупотреблениями пользовладельца; уничтожение вещи, которое и являлось узуфруктом; истечение срока на который установлен узуфрукт или смерть пользовладельца; совпадение в одном лице узуфруктария и собственника. Также, пользовладелец не может требовать возмещения расходов по узуфрукту, а в случае ненадлежащего пользования вещью узуфрукт прекращается, хотя, как указано в Гражданском кодексе РФ «Плательщик ренты обязан принимать необходимые меры для того, чтобы в период предоставления пожизненного содержания с иждивением использование указанного имущества не приводило к снижению стоимости этого имущества.» [6] Пользовладелец вправе защитить свои права от любого нарушителя, в том числе, и от собственника помещения.

Подвергается критике и пункт о дееспособности пользовладельца в Концепции развития гражданского законодательства. В ст. 33 Жилищного кодекса РФ указано, установление узуфрукта не связано с дееспособностью фруктуария. [7] Бобровская, О.Н. пишет, что «закон не содержит обязательного условия о дееспособности пользовладельца, и тем более зависимости пользования от достижения или недостижения лицом полной дееспособности. [8] Это тем более важно для ситуации с договором пожизненного содержания с иждивением, для которого дееспособность фруктуария необходима лишь на момент заключения договора». Достижение совершеннолетия не может стать причиной окончания узуфрукта.

Многие исследователи, такие как А.В. Барков, Т.А. Мечетина [9] считают, что понятие «узуфрукт» вводить в российское законодательство вообще не нужно — достаточно того, что вопросы завещательного отказа, договора пожизненного содержания с иждивением и т.д. рассматриваются другими институтами гражданского права. Хотя с другой стороны, по этим вопросам в России существует противоречивая судебная практика. Завещательный отказ регулируется нормами ст.ст. 1137-1138, 1160 ГК РФ и ст.ст. 33, 35 ЖК РФ. Применение на практике этих норм вызывает споры по поводу жилого помещения, указанного в завещательном отказе. Первую группу составляют споры, связанные с приобретением права пользования: о признании отказополучателя недостойным либо о признании наследника недостойным по требованию отказополучателя; о вселении отказополучателя или о признании права пользования в силу завещательного отказа; о признании незаконным отказа в регистрации права отказополучателя пользования жилым помещением. Вторая группа объединяет споры, связанные с использованием жилого помещения: об устранении препятствий в пользовании; о порядке пользования; о взыскании наследником с

отказополучателя расходов по содержанию жилого помещения; о прекращении права пользования или о выселении в связи с истечением срока или нарушением пользования; о предоставлении наследникам отказополучателя права пользования жилым помещением.

Выделяют два взаимосвязанных права в связи с завещательным отказом: право на получение завещательного отказа и последующее право (право ограниченного пользования чужим имуществом, право собственности или право владения на ином вещном праве, право на результат работы или право на получение услуги). Право на получение завещательного отказа прекращается в связи со смертью отказополучателя до открытия наследства (п. 3 ст. 1138 ГК РФ). Здесь возникает вопрос о последствиях смерти отказополучателя после открытия наследства, если не было выражено намерение получить завещательный отказ. Некоторые суды считают, что право получить завещательный отказ переходит к наследникам умершего отказополучателя на остающийся срок, за исключением тех случаев, когда по своему характеру завещательный отказ был тесно связан с личностью управомоченного лица. Однако обязательственное право требования не должно переходить к наследникам, так как всегда имеет строго личный характер. В случае, когда размер долгов превышает стоимость перешедшего к наследнику наследственного имущества, то право на получение завещательного отказа погашается. Если сумма долгов равна стоимости жилого помещения, то наследник обязан исполнить волю завещателя и передать в пользование помещению отказополучателю. Взгляды судов на решение такой ситуации разнятся. Одни считают, что отказополучатель не несет ответственности по долгам наследодателя. В гражданских кодексах Республики Беларусь (п. 6 ст. 1054) и Республики Узбекистан (ст. 1132) прямо закреплено это правило. Другие думают, что если наследник, не зная о наличии таких долгов, удовлетворил требование отказополучателя, а другие кредиторы наследодателя предъявили свои претензии к наследнику, последнему должно быть предоставлено право предъявить обратное требование к отказополучателю, если стоимость наследственного имущества окажется недостаточной для удовлетворения претензий кредиторов.

Например, в случае завещательного отказа возникает проблема предоставления наследником пожизненного содержания отказополучателя. В соответствии с п. 1 ст. 1138 ГК РФ наследник, на которого возложен завещательный отказ, должен исполнить его лишь в пределах стоимости перешедшего к нему наследства за вычетом приходящихся на него долгов наследодателя. Для начала необходимо определить сумму ежемесячного содержания, чтобы завещательный отказ не был исполнен в сумме, превышающей обремененную наследственную долю. Стоимость наследственного имущества и сумма ежемесячного содержания определяют период времени, в течение которого должно выплачиваться содержание отказополучателю. В данном случае это будет уже не «пожизненное содержание», а передача определенной денежной суммы или имущества в виде предоставления питания, одежды и т.д. с рассрочкой на определенный отрезок времени. Значит, наследник вправе прекратить установленное завещанием «пожизненное содержание» с момента, когда сумма уже выплаченного отказополучателю содержания сравняется с суммой наследственного имущества.

Е.Р. Сухарева в своей статье «Узуфрукт в России и перспективы его правового регулирования» рассматривает проблемы жилищного узуфрукта. [10] В частности, автор считает, что перечень оснований возникновения жилищного узуфрукта в Концепции развития гражданского законодательства не полный. Помимо иного договора, закона и судебного решения жилищный узуфрукт может устанавливаться в результате брачного договора, завещательного отказа, договора приватизации жилого помещения при отказе нанимателя от приобретения права собственности, пожизненного содержания с иждивением при сохранении права проживания. Е.Р. Сухарева также считает, что волеизъявление собственника не должно быть основанием возникновения узуфрукта, так как исчерпан круг лиц, которых собственник жилого помещения обязан содержать. Условие об обязательной государственной регистрации узуфрукта приведет к изменению ст. 131 Гражданского кодекса РФ, а также ст. 4 Закона о государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ними.

Долгая история использования узуфрукта подтверждает его значение. Анализируя его историю, работы исследователей и действующее российское законодательство можно прийти к выводу о необходимости введения понятия узуфрукта в Гражданский кодекс РФ. На данный момент, гражданское законодательство России требует внесения изменений, без которых невозможно совершенствование механизма правового регулирования. Введение данного понятия поможет сблизить положения Гражданского кодекса РФ с правилами регулирования соответствующих отношений в праве Европейского союза и других стран. Гражданский кодекс РФ сможет встать во главе системы гражданского законодательства России при решении судебных споров в области узуфрукта, не противореча при этом Земельному Кодексу РФ, Жилищному Кодексу РФ и другим нормативным актам. Можно не согласиться с мнением Т.А. Мечетиной о том, что в российском законодательстве рассмотрены вопросы, скрывающиеся за понятием узуфрукт. Такие вопросы, как завещательный отказ, пожизненное содержание с иждивением при сохранении проживания, недостаточно подробно прописаны в российских нормативных актах. Разработчикам

Концепции развития гражданского законодательства также стоило бы больше внимания уделить вопросам права личного пользования, учитывая российскую судебную практику и зарубежный опыт применения узуфрукта, т.к. в последнее время в России увеличивается интерес к данным вопросам.

Таким образом, несмотря на то, что во всем мире узуфрукт успешно используется, в России этот институт не развит. В российском законодательстве можно найти отдельные примеры узуфрукта, но такой истории, как в европейском праве, нет. Хотя некоторые исследователи и выдвигают предположения о ненужности введения узуфрукта в России, судебная практика по вопросам, касаемым завещательного отказа, договора пожизненного содержания с иждивением и т.д., показывает, что данный вопрос требует более глубоко изучения.

*Библиографический список:*

1. Прудников М.Н. Римское право: учебник для вузов / М.Н. Прудников. – М.: Юрайт, 2010. – 302 с.
2. Лоренц Д.В. Право личного пользования (узуфрукта): перспектива в России и опыт зарубежных стран / Д.В. Лоренц // Вестник ЮУрГУ. – 2013. – № 2. – С. 55-57.
3. Мицык Г.Ю. Содержание объекта права личного пользования (узуфрукта) в российской системе ограниченных прав / Г.Ю. Мицык // Концепт. – 2014. – № 4. – С. 5-7.
4. «Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации» одобрена решением Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства от 07.10.2009 // «Вестник ВАС РФ». 2009. № 11.
5. Барков А.В. Легализация правовой модели социального (семейного) узуфрукта: достоинства и недостатки / А.В. Барков // Гражданское право. – 2010. – № 1. – С. 24-26.
6. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 № 51-ФЗ (в ред. от 22.10.2014) и часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (в ред. от 31.12.2014) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.
7. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (в ред. от 29.12.2014) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2005. № 1. Ст. 14.
8. Бобровская О.Н. Социальный узуфрукт как институт удовлетворения жилищных потребностей граждан / О.Н. Бобровская // Семейное и жилищное право. – 2012. – № 2. – С. 30-33.
9. Мечетина Т.А. Институт права личного пользования (узуфрукт): вопросы обоснованности закрепления в российском законодательстве / Т.А. Мечетина // Вестник Самарской гуманитарной академии. – 2012. – № 1. – С. 88-92.
10. Сухарева Е.Р. Узуфрукт в России и перспективы его правового регулирования / Е.Р. Сухарева // Право. – 2012. – № 1. – С. 91-93.
11. Афанасьев, И.В. Проект изменений гражданского кодекса РФ: сервитут и иные ограниченные вещные права пользования // Грамота. – 2014. – № 10 (48). – С. 25-29.
12. Ахмедшина, А.Н. Актуальные проблемы цивилистики: учебное пособие / А.Н. Ахмедшина. – Тюмень: Издательство ТюмГУ, 2011. – 230 с.
13. Голубок, С.А. Римское право: учебное пособие / С.А. Голубок. – М.: РИОР, 2010. – 80 с.
14. Остроумов, Н.В. Развитие узуфрукта как особого института вещного права: из Рима в Россию / Н.В. Остроумов // Вестник Тюменского государственного университета. – 2014. – № 3. – С. 111-115.

---

*СТОЯКИНА Наталья Николаевна* – студент Института государства и права, Тюменский государственный университет.

УДК 340

О.А. Супрунова

## ПАТЕНТНЫЕ ПРАВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

*Выбор темы обусловлен ее особой актуальностью, в связи с недостаточным уровнем изученности такого правового феномена, как институт патентных прав, пробелами в его нормативном правовом регулировании, отсутствием эффективного механизма защиты патентных прав в Российской Федерации. Приходится констатировать тот факт, что в России отсутствует четкое понимание того, что необходимость защиты патентных прав ничуть не менее важна, чем собственно сама разработка изобретений, полезных моделей. В конечном итоге это приводит к утечке «мозгов» за границу, что наносит непоправимый вред государству в сфере инновационного развития.*

**Ключевые слова:** объекты интеллектуальной собственности, инновации, гражданское право, патент, защита патентных прав.

Патентное право является относительно самостоятельным институтом гражданского права. Оно регулирует имущественные, а также связанные с ними личные неимущественные отношения, возникающие в связи с созданием и использованием изобретений, полезных моделей и промышленных образцов.

Инновации в одной из самых своих распространенных трактовок представляют собой конечный результат творческого труда, получивший реализацию в новой продукции или технологии, т.е. это творения человеческого интеллекта, являющиеся объектами интеллектуальной собственности. Поэтому чрезвычайно важно предотвратить несанкционированное использование конкурентами такого значимого вида нематериальных активов бизнеса. Традиционный подход к менеджменту интеллектуальной собственности исходит из того, что компания в результате осуществления инновационной деятельности получает конкурентное преимущество, которое закрепляется в процессе защиты инноваций как объектов интеллектуальной собственности.

Для эффективности инновационной деятельности существенное значение имеет то, что объекты интеллектуальной собственности, имея нематериальную природу, не подвергаются физическому износу, неисчерпаемы, по мере их производственного потребления могут тиражироваться в любом масштабе. Правовая защита препятствует получению конкурентами выгод от результатов инновационной деятельности без осуществления соответствующих затрат на разработку и реализацию инноваций.

Монополия на владение объектом интеллектуальной собственности позволяет компании устойчиво извлекать дополнительную прибыль, т.е. получать своего рода технологическую ренту. Устойчиво мнение также о том, что правовая защита инноваций как объектов интеллектуальной собственности важна не только для поддержки конкурентных преимуществ организаций, осуществляющих инновационную деятельность, но и для экономической системы в целом, для улучшения инновационного климата и для интенсификации процессов трансфера технологий.

Защита прав на интеллектуальную собственность, защита инноваций является важной задачей управления инновационными процессами.

В результате появляется возможность покупать и продавать инновации аналогично тому, как покупаются и продаются прочие товары, разрабатывать эффективные стратегии на рынках лицензий, выполнять другие существенные управленческие мероприятия. Сторонники патентных монополий утверждают, что несовершенство подходов и методов управления интеллектуальной собственностью способно: приводить к снижению инвестиционной активности в наукоемких, высокорисковых отраслях, в значительной степени определяющих в настоящее время конкурентоспособность национальной экономики; создавать угрозу здоровью людей в результате потребления поддельной продукции; приводить к росту криминализации общества; увеличению безработицы в результате сокращения легального производства и т.п. Несмотря на то, что патенты сигнализируют финансовым рынкам и инвесторам об инновациях и стимулируют рост во многих отраслях промышленности, в современной экономической ситуации налицо значительные изъяны сложившейся системы.

Прямая цель патентов – продвигать вперед технические и научные знания с помощью стимулирования инвестиций в новые продукты, способы производства и управления. Создавая барьеры для конку-

ентов, патенты увеличивают потенциальный доход от вложений в инновации. Как заметил еще А. Линкольн, «патентная система подливает масло заинтересованности в огонь гения» [1]. Считается, что это важно как для капиталоемких отраслей, где исследования и разработки очень дорогостоящи, так и для отдельных изобретателей, которые рассчитывают, что патент даст им необходимый финансовый толчок на пути от изобретения к продукту.

К сожалению, некоторые проблемы приводят к тому, что не все участники рынка интеллектуальной собственности поддерживают патентную систему, а радикально настроенные участники требуют ее демонтажа.

Современные реалии рынка привели к тому, что некоторые фирмы делают свои патенты общедоступными, выдавая лицензии на право использования изобретения конечным потребителям или даже другим предприятиям.

Фирмы, применяющие «открытую модель» инноваций, например Procter&Gamble, изменили свой подход к инновациям, «раскрыв» свою внутреннюю деятельность в области НИОКР и активно развивая исследовательские связи с внешним миром. В компании принята политика, согласно которой любая идея, зародившаяся в собственных лабораториях, будет предложена даже прямым конкурентам, если ее внутренние бизнес-единицы не используют изобретение в течение трех лет.

Цель – предохранить перспективные идеи и соответствующие проекты от утраты потенциала. Это свидетельствует о том, что действующая патентная система не должна быть статичной, она должна изменяться в соответствии с требованиями рынка. Критики системы современного патентования нападают на все юридически обоснованные монополии, которые аккумулируют контроль над значительными областями науки и технологии в одних руках. Создавая стимулы для повышения цен и снижения объемов производства, патентные монополии могут ограничивать доступ к жизненно необходимым продуктам и лекарствам. По мнению Дж. Стиглица, лауреата Нобелевской премии по экономике, патенты часто не стимулируют инновации.

Во многих отраслях широкая патентная защита может заблокировать инновации и замедлить техническое развитие.

Изобретения не появляются из ниоткуда; обычно множество изобретателей или компаний работают над одной и той же идеей в одно и то же время, и, когда кто-то получает отдельный патент, это может замедлить или даже остановить исследования. Изобретение Эдисоном лампы накаливания являлось, несомненно, инновационным, но, когда он в 1880 году получил на него патент, изобретатель в судебном порядке очистил рынок от конкурентов. При том, чем успешнее был Эдисон в отстаивании своих прав, тем медленнее развивались инновации в отрасли. То же самое справедливо и по отношению к конструкторам летательного аппарата – братьям Райт. И Эдисон, и братья Райт, несомненно, являлись техническими первопроходцами, но то, что они опирались на патентную систему, задержало развитие многих научных знаний. Другие специалисты видят ценность патентов только в небольшом количестве отраслей с высокой стоимостью вхождения, например, в фармацевтике или в биотехнологиях. Те, кто инвестирует в лекарства, полагают, что патент должен защитить их вложения от конкурентов. Однако есть некоторые основания полагать, что связь между патентами и инновациями здесь не велика.

В небольшом количестве отраслей огромная стоимость вхождения оправдывает барьеры для конкурентов. Факты свидетельствуют о том, что патенты способствуют развитию американского рынка фармацевтических исследований и разработок. В то же время сложно найти доказательства того, что они являются основным фактором, стимулирующим инвестиции в научные исследования, что они способствуют экономическому росту или даже что патентная система может стать источником извлечения прибыли для изобретателей и новаторов (кроме фармацевтической отрасли).

Споры о ценности патентов к тому же отягощены неопределенностью вокруг текущей практики их выдачи.

По различным оценкам, процент выданных патентов от числа заявок колеблется от 75 до 97 %, причем он существенно зависит от рассматриваемой отрасли.

Работа эксперта заключается в том, чтобы определить, является ли изобретение новым, прогрессивным, а данный заявитель – первым его изобретателем. Новизна означает, что изобретение должно быть неизвестным ранее, т.е. оно не должно быть общедоступным (открытым, гласным), а также не должно быть раскрытым каким-либо образом где-то в мире до даты оформления приоритета изобретения.

Таким образом, утверждается принцип мировой новизны, согласно которому новизну изобретения могут порочить любые сведения, ставшие общедоступными в мире до даты признания приоритета изобретения. Это условие абсолютной новизны содержится в законах большинства стран, но в некоторых используется лишь явочная система регистрации изобретений, т.е. патент выдается «на страх и риск» заявителя без проверки новизны и изобретательского уровня. Здесь следует заметить, что Парижская

конвенция предусматривает исключение, связанное с логикой защиты объектов промышленной собственности за рубежом. Оно касается критерия новизны для заявок, поданных на то же изобретение тем же заявителем (или его правопреемником) в другой стране, если период между датами подачи таких заявок не превышает определенной величины.

Закон также требует, чтобы изобретение было неочевидным или достаточно новым по сравнению с предшественниками, только в этом случае оно достойно исключительных прав, которые предоставляются патентом. Наличие высокого изобретательского уровня является, по-видимому, наиболее сложным критерием патентоспособности изобретения. Этот критерий формулируется по-разному в патентных законах разных стран: «изобретательский уровень», «изобретательский шаг», «неочевидность» и т.п.

Изобретение имеет изобретательский уровень, если, сравнивая с тем, что уже было известно, никому с хорошими знаниями и опытом в соответствующей области изобретательский шаг не должен быть непосредственно очевидным. Другими словами, критерий означает наличие в изобретении творческого начала. При этом, хотя патент и дает эксклюзивное право на эксплуатацию запатентованного изобретения, заявитель должен раскрыть его суть достаточно подробно, чтобы последователи смогли его воспроизвести. Однако, вопреки распространенному заблуждению о том, что суть патента хранится в секрете, согласно существующим нормативным положениям, заявка должна быть опубликована USPTO (лишь за некоторыми исключениями) через 18 месяцев.

Таким образом, коммерческий секрет и патент – взаимоисключающие формы защиты интеллектуальной собственности. Заметим, что проблема раскрытия объектов интеллектуальной собственности возникает во многих аспектах защиты результатов инновационной деятельности.

Раскрытие изобретения должно выполнять три основные функции.

Во-первых, помешать любому лицу ненамеренно нарушить исключительное право в течение периода его действия.

Во-вторых, позволить общественности обладать секретом патентообладателя по истечении срока патента.

В-третьих, помешать выдаче патентов на известные изобретения. В начале истории патентования требование раскрытия было относительно легко удовлетворить, а заявители могли описать свое изобретение на нескольких страницах.

В настоящее время для адекватного раскрытия часто требуется огромное количество материала. Это обостряет для многих инновационных организаций проблему вовлечения экспертов в составление патентных заявок. Поэтому оценка по этому критерию, как правило, наиболее сложна, и именно она порождает большинство споров относительно патентоспособности изобретений и приводит к проблеме компетентности экспертов.

Важнейшей проблемой реализации патентного механизма является также отсутствие доступа экспертов к необходимой информации, что, несомненно, влияет на уровень их осведомленности.

#### *Библиографический список*

1. Lincoln A. Lecture on Discoveries and Inventions. New York: Library of America, 1989. P. 11.

---

СУПРУНОВА Оксана Александровна – магистрант Института государства и права, Тюменский государственный университет.

УДК 347

Б.В. Суринов

## ПОНЯТИЕ И ПРИЗНАКИ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА КАК ОБЪЕКТА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*В статье проанализированы понятие и существенные признаки, позволяющие определить земельный участок как предмет гражданско-правового и земельно-правового регулирования.*

**Ключевые слова:** государственный реестр недвижимого имущества и сделок с ним, доли земельных участков, земля, земельные ресурсы, земельные участки, охрана окружающей среды.

Проблемы множественности объектов в современных гражданских правоотношениях занимает одно из основных мест в теории и практике как гражданского, так и гражданско-процессуального права.

Типичным примером этому являются земельные участки. Именно поэтому исследование особенностей судебной защиты участников сделок с земельными участками необходимо предварить определением их понятия и основных характерных особенностей. Необходимо обратить внимание, что при определении сущности понятия земельных участков необходимо, прежде всего, руководствоваться действующими нормами российского земельного законодательства.

Действующий Земельный кодекс Российской Федерации (ст. 6) [6] определяет следующие объекты земельных правоотношений:

1) земли как природные объекты и природные ресурсы; 2) земельные участки; 3) отдельные части (доли) земельных участков. В настоящее время, как в действующих нормах гражданского и земельного права, так и современной юридической литературе четкое определение вышеуказанных правовых понятий дано только в отношении самих земельных участков. При этом под земельными участками как объектами сделок, совершаемых с ними понимаются части поверхности земли (в том числе относящиеся к почвенному слою), границы, которых описаны и удостоверены в полном соответствии с действующим законодательством.

Из вышеуказанных понятий, непосредственно объектами гражданских правоотношений относятся только земельные участки и их части. Земельные ресурсы в целом как природные объекты и природные ресурсы не могут быть объектами каких-либо гражданско-правовых сделок в силу их неопределенности.

Факторами неопределенности в данном аспекте является отсутствие, каких либо данных о надлежащей индивидуализации. Как абсолютно точно указывает В.А. Лапач [10, с. 140], «общими и внешне наиболее характерными для всех объектов гражданских правоотношений признаками является степень их дискретности, то есть совокупность их качественных, а также физических характеристик, выражающихся в учетной определенности и обособленности от прочих объектов». Именно этим отличительным особенностям не отвечают такие категории как земля, а также земельные ресурсы, и именно по этой причине они не могут выступать объектами каких-либо гражданских прав. Именно по этой причине легальное определение понятий «земля» и «земельные ресурсы» дано в действующих статьях Федерального закона от 10 января 2002 г. «Об охране окружающей среды» [6], где содержатся следующие положения: земельные ресурсы как природные объекты являются естественными экологическими системами, природными ландшафтами, а их особенностями как природных ресурсов выступают присущие им компоненты природных объектов, что используется или может быть использовано при осуществлении различных видов как экономической, так и хозяйственной деятельности. Объектом гражданских прав могут являться не земли как объекты окружающей природной среды или экономически полезные ресурсы, а земельные участки в отношении сделок, совершаемых с ними всегда являются индивидуализированными частями поверхности земли.

Процессы индивидуализации земельных участков осуществляются в соответствии с правилами и регламентами, установленными в статьях Федерального закона от 24.07.2007 г. № 221 -ФЗ «О государственном кадастре недвижимости» [7]. Моментом начала существования земельных участков как объектов государственного кадастрового учета в пределах соответствующих границ являются даты внесения соответствующих записей в Единый государственный реестр недвижимого имущества.

В Едином государственном реестре недвижимого имущества указываются следующие правоустанавливающие данные о земельных участках:

- 1) кадастровые номера;
- 2) территориальное местоположения (адреса);
- 3) площади;
- 4) категории земель и режимы разрешенного использования земельных участков;
- 5) детальное и подробное описание границ каждого их зарегистрированных земельных участков, их выделенных частей;
- 6) должным образом оформленные как вещные права, так и все имеющиеся ограничения (обременения);
- 7) ряд экономических характеристик, в том числе кадастровые стоимости земельных участков (с целью их налогообложения налогом на имущество и земельным налогом);
- 8) ряд качественных характеристик, в том числе оценка состояния плодородия для отдельных категорий земельных участков, используемых как правило в сельскохозяйственных целях, а также для целей ведения личного подсобного или же фермерского хозяйства;
- 9) наличие иных объектов недвижимого имущества, прочно связанных с теми или иными земельными участками.

В гражданском законодательстве также используется термин «земля», хотя этим понятием, фактически обозначаются «земельные участки». Так, ст. 260 ГК РФ [2, 3, 4, 5] носит название «Общие положения о праве собственности на землю», но в п. 1 данной статьи определяются возможности и полномочия собственников лишь в части земельных участков. Понятие «земля», при этом представляется относительным и собирательным. Так как данный термин может охарактеризовать лишь связь самих земельных участков с природными ресурсами.

Такого же мнения придерживается и О.П. Скребкова, которая, в процессе собственных научных исследований, пришла к однозначному выводу что «в сущности, само понятие «земли» лучше вообще не применять в сфере гражданских правоотношений». При этом, данный автор указывает, что земли в их понимании как ресурсов, входящих в состав «национального достояния» или «обеспечения всех необходимых условий для жизнедеятельности российского общества» вообще не может являться объектом, участвующим в гражданском обороте [11, с. 57].

Как уже отмечалось, под земельными участками понимается части поверхности земли, границы которых описаны и удостоверены в установленном порядке (ст. 6 ЗК РФ).

Более точное определение определения земельных участков содержится и в Гражданском кодексе РФ. Так, ст. 261 ГК РФ отмечает, что территориальные границы земельных участков определяются в порядке, установленном действующими нормами земельного права, на основе документов, выдаваемых собственникам уполномоченными государственными органами по земельным ресурсам и землеустройству. Если иное не установлено законом, право собственности на земельные участки распространяется на находящиеся в границах данных участков поверхностные слои, а также замкнутые водоемы, находящиеся на нем лесные насаждения и растения. Собственники земельных участков вправе использовать их по своему усмотрению, а также владеть и распоряжаться всем, что находится над и под поверхностью этих участков, если иное не предусмотрено законодательными актами о недрах [6], об использовании воздушного пространства, иными федеральными законами и подзаконными актами и не нарушает прав иных лиц.

Наиболее обстоятельную работу по выявлению признаков земельных участков осуществил А.Л. Корнеев, который выявил восемь универсальных признаков данных объектов гражданских правоотношений.

1. Земельные участки всегда являются некоторыми определенными частями поверхности земли.
2. Любые земельные участки связаны с землей как планетарной сущностью.
3. Каждый из земельных участков обладает определенными качествами (хотя не всегда они имеют какое-либо юридическое значение).
4. Сами земельные ресурсы всегда выступают физически сложными, структурированными объектами реальной действительности. Они могут включать: поверхностные (почвенные) слои, обособленные части водных объектов, лесные насаждения, древесно-кустарниковые виды растительности, части воздушного пространства и др.
5. В составе земельных участков выделяется ряд вертикальных и горизонтальных срезов, которые определяют пределы пространства, на которое распространяются законные режимы использования земельных участков.
6. Земельные участки должны быть идентифицированы.
7. Земельные участки обладают свойствами делимости.
8. Земельные участки со всей определенностью являются объектами недвижимости [9, с. 43].



Выделенные автором признаки и свойства земельных участков достаточно точно позволяют отграничить земельные участки от иных объектов и их необходимо учитывать при регулировании их правовых режимов.

*Библиографический список:*

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 13.07.2015), (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2015). // Собрание законодательства РФ. 05.12.1994. № 32. Ст. 3301.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.06.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015). // Собрание законодательства РФ. 29.01.1996. № 5. Ст. 410.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 05.05.2014). // Собрание законодательства РФ. 03.12.2001. № 49. Ст. 4552.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 13.07.2015). // Собрание законодательства РФ. 25.12.2006. № 52 (1 ч.). Ст. 5496.
5. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 13.07.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 24.07.2015). // Собрание законодательства РФ. 29.10.2001. № 44. Ст. 4147.
6. Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ (ред. от 13.07.2015) «Об охране окружающей среды». // Собрание законодательства РФ. 14.01.2002. № 2. Ст. 133.
7. Федеральный закон от 24.07.2007 № 221-ФЗ (ред. от 13.07.2015) «О государственном кадастре недвижимости» (с изм. и доп., вступ. в силу с 24.07.2015). // Собрание законодательства РФ. 30.07.2007. № 31. Ст. 4017.
8. Закон РФ от 21.02.1992 № 2395-1 (ред. от 13.07.2015) «О недрах». // Собрание законодательства РФ. 06.03.1995. № 10. Ст. 823.
9. Корнеев А.Л. Сделки с земельными участками: Учебное пособие. – М.: ОАО «Издательский дом Городец», 2006.
10. Лапач В.А. Система объектов гражданских прав: теория и судебная практика. – СПб.: Издательство «Юридический центр Пресс», 2004.
11. Скребкова О.П. Договор аренды земельных участков. Днев. к. ю. н. – Самара, 2003.

---

*СУРИНОВ Борис Владимирович* – магистрант юридического факультета Одинцовского гуманитарного университета.

УДК 340

О.В. Новожилова

## АНАЛИЗ НЕКОТОРЫХ ИЗМЕНЕНИЙ КОРПОРАТИВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

*В данной статье рассмотрены последние изменения корпоративного законодательства, касающегося обществ с ограниченной ответственностью, проведен анализ указанных изменений, определены и описаны существующие в корпоративном праве проблемы государственной регистрации ООО, предложены пути их решения.*

**Ключевые слова:** корпоративное право, государственная регистрация юридических лиц, оптимизация, ЕГРЮЛ, ИФНС, изменения законодательства, борьба с фирмами-«однодневками»

Гражданское законодательство, кроме прочего, регулирует корпоративные отношения, основываясь на недопустимости произвольного вмешательства кого-либо в частные дела, необходимости беспрепятственного осуществления гражданских прав, обеспечения восстановления нарушенных прав, их судебной защиты [1]. При этом в свободе, данной участникам гражданских правоотношений в установлении своих прав, гражданские права могут быть ограничены законом, если это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства. Таким образом, гражданское законодательство призвано обеспечить соблюдение баланса интересов участников гражданского оборота и государства в условиях диспозитивности гражданского права. В связи с этим законодательство, регулирующее отношения, связанные с участием в корпоративных организациях или с управлением ими, претерпевает постоянные изменения. В данной статье речь пойдет о последних изменениях гражданского законодательства, касающегося регулирования отношений в организациях с наиболее распространенной организационно-правовой формой – обществе с ограниченной ответственностью. В 2014 и 2015 г. принят ряд федеральных законов, которыми внесены изменения в Гражданский кодекс РФ, в ФЗ № 14 «Об обществах с ограниченной ответственностью» и ФЗ № 129 «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей».

С одной стороны, в целях оптимизации процедур государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей путем уменьшения количества таких процедур, их стоимости и продолжительности, результатом чего должно стать включение России в 20 лучших стран в рейтинг Doing Business [2], принят ряд изменений. Исключено из законодательства РФ требование о предварительной оплате уставного капитала не менее чем на половину до государственной регистрации общества с ограниченной ответственностью (далее по тексту – Общество). С сентября 2014 года вступили в силу изменения, предполагающие оплату уставного капитала не позднее четырех месяцев после государственной регистрации Общества [3]. Исключена обязанность заверять подлинность подписи на заявлении о государственной регистрации создания Общества у нотариуса при условии, что документы на регистрацию предоставляются в регистрирующий орган лично заявителями. С 01.01.2016 года Обществам предоставляется возможность использовать « типовые уставы », утвержденные Правительством РФ, при этом в решении о создании должна быть ссылка на использование « типового устава » [4]. Также с 01.01.2016 года срок государственной регистрации создания Общества будет сокращен с пяти до трех рабочих дней. Отменена обязанность печати для хозяйственных обществ. Единственным качественно положительным изменением, при котором экономятся и средства и время, по нашему мнению, является возможность не обращаться к нотариусу при личном представлении документов учредителем в регистрирующий орган. Что касается остального, то до сентября 2014 года у учредителей ООО имела возможность, внося уставный капитал имуществом, оценивать это имущество, стоимостью до 20000 рублей, самостоятельно (теперь для этого требуется независимая оценка). В большинстве случаев это было условно, и к пакету документов для государственной регистрации добавлялся акт приема-передачи имущества в качестве вклада в уставный капитал, самостоятельно составленный и никем не заверенный. Устав, предоставляемый при регистрации, регистрирующий орган на соответствие законодательству не проверял (помимо данных о наименовании, юридическом адресе и стоимости уставного капитала). Устав можно было скачать в сети Интернет и свободно им пользоваться, поэтому введение возможности использовать « типовый устав » не повлияет на упрощение процедуры государственной регистрации.

Процедура государственной регистрации создания Общества не является сложной и стремясь ее

еще упростить, государство дает возможность регистрировать фирмы-«однодневки», Общества, учредителями и исполнительным органом которых являются подставные лица и целью создания которых является получение налогоплательщиками необоснованной налоговой выгоды, использование их в схемах уклонения от уплаты налогов. Легализация денежных средств, добытых преступным путем, в том числе через использование фирм-«однодневок», создает основу теневой экономики, причиняет вред экономической безопасности и финансовой стабильности государства, затрудняет раскрытие и расследование преступлений, обеспечивает возможность преступным группам (организациям) финансировать и осуществлять свою противоправную деятельность [5].

С другой стороны, принят ряд изменений гражданского законодательства, нацеленных на усиление контроля за достоверностью сведений, вносимых в Единый государственный реестр юридических лиц (ЕГРЮЛ) [6]. В результате чего: у нотариусов появится бесплатный доступ к ЕГРЮЛ, а также к государственной информационной базе паспортных данных граждан (для целей установления личности заявителей); организации должны будут сообщать в регистрирующий орган о принятии решения о смене адреса. А уже непосредственно о смене адреса нужно будет сообщить в регистрирующий орган по новому месту нахождения; при подозрении на недостоверность представленных на регистрацию документов регистрирующий орган сможет приостановить государственную регистрацию на срок не более месяца и провести проверку, в рамках которой будет вправе осматривать объекты недвижимости, привлекать экспертов, получать объяснения от граждан и др.; регистрирующий орган будет вносить в ЕГРЮЛ запись о недостоверности содержащихся в нем данных в случае получения от физического лица сообщения об этом, а также без заявлений по собственному решению; ИФНС будет отказывать в регистрации в случаях, когда: заявителем выступает участник Общества с долей не менее 50% либо руководитель и при этом в ЕГРЮЛ содержится запись о недостоверности сведений об адресе организации или о Ф.И.О. ее руководителя, а также если в качестве участника или руководителя заявлено физическое лицо, которое ранее было участником (с долей не менее 50%) или руководителем Общества, исключенного из ЕГРЮЛ по причине отсутствия признаков деятельности и имевшего задолженность перед бюджетом. Кроме того, нельзя будет ликвидировать Общество до завершения судебного разбирательства по иску к нему, а также до окончания выездной налоговой проверки в отношении данного Общества. Последствиями представления недостоверных сведений будет привлечение в административной и уголовной ответственности. Увеличение сроков для проверки документов, наделение регистрирующего органа дополнительными полномочиями, увеличение перечня оснований для отказа в государственной регистрации – все это является важным шагом в борьбе с фирмами- «однодневками», с налогоплательщиками, пытающимися уклониться от уплаты налогов с помощью регистрационных действий (смены юридических адресов в другие регионы, смены учредителей и руководителей на подставных лиц и пр.). Но также это может привести к неблагоприятным последствиям для добросовестных налогоплательщиков в связи с возможным увеличением сроков государственной регистрации и денежных затрат на нее, с возможным злоупотреблением сотрудниками налоговых органов своими полномочиями по приостановлению государственной регистрации и с возможностью со стороны контрагентов затруднять и затягивать ликвидацию юридического лица, подавая на него иски в суд.

Таким образом, изменение корпоративного законодательства, нацеленное на ужесточение контроля над налогоплательщиками и на обеспечение достоверности сведений, содержащихся в ЕГРЮЛ, создание барьеров для юридических лиц, уклоняющихся от уплаты налогов и погашения обязательств перед контрагентами с помощью регистрационных действий, представляет целесообразным не упрощать процедуру государственной регистрации создания Общества, а, напротив, создавать барьеры при регистрации создания фирм-«однодневок» и увеличивать контроль за данными, вносимыми в ЕГРЮЛ при создании обществ с ограниченной ответственностью. Необходимо увеличить минимальную стоимость уставного капитала при создании Общества (законопроект об увеличении УК до 500000 рублей вносился в Государственную Думу в 2010 году) до 100000 рублей с обязанностью 100% оплаты до государственной регистрации. Кроме того, аналогично изменениям, вступающим в силу с 01.01.2016 года и касающихся смены юридического адреса, в перечень документов, представляемых при государственной регистрации Общества включить документы, устанавливающие право пользования помещением, заявленным в качестве места нахождения Общества (копию свидетельства права собственности, договор аренды и др.) и обязать регистрирующий орган проверять достоверность заявленного юридического адреса. Увеличение минимальной стоимости уставного капитала, конечно, полностью не искоренит фирмы-«однодневки», такая сумма не станет для них проблемой. Но это станет барьером для регистрации малого и среднего бизнеса в форме обществ с ограниченной ответственностью, большинству придется регистрироваться в качестве индивидуальных предпринимателей, количество регистрируемых Обществ снизится и в ЕГРЮЛ станет меньше не работающих фирм. Чаше всего проблемой для фирм-«однодневок», создаваемых с целью обналить денежные средства, является открытие расчетного счета в банке. В связи с чем го-

раздо проще переоформить уже существующую фирму с открытым расчетным счетом на подставное лицо. При увеличении минимального размера уставного капитала желающих переоформить с себя или продать не работающие фирмы с открытыми расчетными счетами станет гораздо меньше, что снизит возможность появления фирм-«однодневок». Однозначно, бороться с фирмами-«однодневками» с помощью только барьеров при государственной регистрации невозможно.

*Библиографический список:*

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.09.1994 года № 51-ФЗ // Правовая система «Гарант»
2. Распоряжение Правительства РФ от 07.03.2013 г. № 317-р О Плане мероприятий ("дорожная карта") "Оптимизация процедур регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" // Правовая система «Гарант»
3. Федеральный закон от 05.05.2014 года № 129-ФЗ «О внесении изменений в статью 90 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и статью 16 Федерального закона «Об обществах с ограниченной ответственностью» // Правовая система «Гарант»
4. Федеральный закон от 29.06.2015 N 209-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части введения возможности использования юридическими лицами типовых уставов" // Правовая система «Гарант»
5. Постановление пленума ВС РФ № 32 от 07.07.2015 года «О судебной практике по делам о легализации (отмывании) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем, и о приобретении и сбыте имущества, заведомо добытого преступным путем» // Правовая система «Гарант»
6. Федеральный закон от 30.03.2015 года № 67-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части обеспечения достоверности сведений, представляемых при государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" // Правовая система «Гарант»

---

*НОВОЖИЛОВА Ольга Владимировна – магистрант, Тюменский государственный университет.*

УДК 340

Е.А. Пархоменко

**РЕКЛАМА НА ДОРОГАХ – ОПАСНОСТЬ ДЛЯ ПОТРЕБИТЕЛЯ**

*В статье проанализирован правовой статус информационных указателей, содержащих рекламную информацию. Рассмотрены положения нормативных актов, регулирующих распространение рекламы с использованием дорожных знаков. Обоснована необходимость законодательного запрета распространения рекламной информации указанным способом, в целях защиты интересов потребителей.*

**Ключевые слова:** защита потребителей, реклама, реклама на дорожных знаках, правовое регулирование рекламы, защита интересов потребителей в рекламных отношениях.

В последнее время наблюдается новая тенденция в сфере распространения рекламной информации. На улицах городов появились особые указатели. Данные конструкции, в обход требований Федерального закона «О рекламе» (далее – Закон о рекламе), размещаются на опорах дорожных знаков, светофоров и т.д. Зачастую на них размещена информация об организации с указанием направления движения и расстояния до нее, например: «Стоматология «Улыбка», 500 м», «Рынок строительных материалов «Прораб» 800 м». Данные конструкции изготовлены на табличках, по форме и цвету схожих до степени смешения с дорожными знаками, и расположены не в месте осуществления рекламодателем своей деятельности. Таким образом, несмотря на то, что на таких указателях не содержится информации о конкретном товаре или услуге, рекламодатель тем не менее привлекает внимание потребителей к деятельности организации, отвлекая водителей и создавая тем самым возможность аварийной ситуации. Более того, помимо информации о направлении движения к объекту рекламирования, рекламодатель указывает названия ближайших улиц, объектов культурного наследия, и т.д., претендуя тем самым на некую социальную полезность своих действий, что на наш взгляд, является весьма спорным вопросом.

В соответствии со статьей 3 Закона о рекламе реклама – это информация, распространенная любым способом, в любой форме и с использованием любых средств, адресованная неопределенному кругу лиц и направленная на привлечение внимания к объекту рекламирования, формирование или поддержание интереса к нему и его продвижение на рынке. При этом под объектом рекламирования понимается товар, средства индивидуализации юридического лица и (или) товара, изготовитель или продавец товара, результаты интеллектуальной деятельности либо мероприятие (в том числе спортивное соревнование, концерт, конкурс, фестиваль, основанные на риске игры, пари), на привлечение внимания к которым направлена реклама. Согласно части 3 статьи 19 закона о рекламе, распространение рекламы на знаке дорожного движения, его опоре или любом ином приспособлении, предназначенном для регулирования дорожного движения, не допускается. [1]

Указанная норма статьи 19 Закона о рекламе соотносится с положениями международной Конвенции о дорожном движении, подписанной СССР 08.11.1968, вступившей в силу с 21.05.1977 и действующей для России. Согласно статье 4 указанной Конвенции договаривающиеся стороны обязуются принять меры к тому, чтобы было запрещено помещать на сигнальном знаке, на его опоре или любом другом приспособлении, предназначенном для регулирования движения, что-либо, что не имеет отношения к назначению этого сигнального знака или приспособления. [2]

Учитывая изложенное, на знаке дорожного движения, его опоре или любом ином приспособлении, предназначенном для регулирования дорожного движения, не допускается, в частности, размещение следующей информации:

- наименование юридического лица, индивидуального предпринимателя или название торгового предприятия данного лица, независимо от указания или не указания также профиля деятельности данного лица, контактной информации, производимых или реализуемых товаров, иных сведений (например, «Аптека 36,6», «Автозаправочная станция ТНК-ВР», «36,6», «ТНК-ВР», «Гипермаркет Ашан – 2 км», «ИКЕА 150 м», «Парикмахерская Золушка, тел. \*\*\*-\*\*-\*\*\*»);

- наименование товара, иные средства индивидуализации товара (в том числе товарный знак, логотип), независимо от указания или не указания вида товара, мест реализации данного товара, описания

его свойств и иных сведений (например, «Аленка», «Шоколад Аленка», «Мегафон – в салонах Связной»). [3]

Однако, указание на возможность размещения информации о направлении движения к объектам на дорожных знаках содержится в ГОСТ Р 52289-2004 «Технические средства организации дорожного движения. Правила применения дорожных знаков, разметки, светофоров, дорожных ограждений и направляющих устройств» (далее – ГОСТ Р 52289-2004). Его положения допускают размещение информации об объектах притяжения участников дорожного движения (адрес, телефон, вид деятельности, направление движения, расстояние до объекта, прочая информация, в т.ч. графическая) совместно со знаками 6.9.1, 6.9.2, 6.10.1, 6.12, при соблюдении определённых условий. [4] Здесь необходимо отметить, что Закон о рекламе имеет более высокую юридическую силу, чем указанный ГОСТ, положения которого применяются в части, не противоречащей ему. Кроме того, ГОСТ Р 52289-2004 принят в виде национального стандарта, соответственно в силу части 2 статьи 15 Федерального закона "О техническом регулировании" он применяется на добровольной основе. [5]

Таким образом, новый вид «указателей» является прямым нарушением запрета на наличие сходства с дорожными знаками, установленным Законом о рекламе, и определенным образом угрожает безопасности движения транспорта. Недопустимо использование конструкций, предназначенных для размещения дорожных знаков и указателей направления движения, для распространения какой-либо информации, не связанной с организацией безопасного дорожного движения. Несмотря на наличие возможности размещения рекламы на дорожных знаках, закреплённой ГОСТ Р 52289-2004, подлежит применению запрет на размещение рекламы на знаке дорожного движения, его опоре или любом ином приспособлении, предназначенном для регулирования дорожного движения, установленный в Законе о рекламе. Лица, нарушившие указанные положения законодательства, подлежат привлечению к административной ответственности в соответствии с Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях, который предусматривает самостоятельный состав такого вида нарушения законодательства о рекламе, как размещение рекламы на знаке дорожного движения, его опоре или ином любом приспособлении, предназначенном для регулирования дорожного движения. Санкция за нарушение установлена в виде административного штрафа в размере от двух тысяч до двух тысяч пятисот рублей (для граждан); от десяти тысяч до пятнадцати тысяч рублей (для должностных лиц); от ста тысяч до двухсот тысяч рублей (для юридических лиц). [6] По мнению специалистов ФАС России, субъектом данного правонарушения будет являться рекламодатель, владелец рекламной конструкции.

Данный запрет не распространяется на указание исключительно на профиль деятельности организации, например "Аптека", "Супермаркет", "Салон красоты" (т.е. без указания обозначения, индивидуализирующего данную организацию, – наименования, товарного знака), в том числе с указанием направления движения к данным объектам. Такие указания не подпадают под понятие рекламы, и размещение такой информации на опорах знаков дорожного движения статья 19 Закона о рекламе не запрещает. Кроме того, не подпадает под указанный запрет и размещение информации об объектах транспортной инфраструктуры, в том числе имеющих собственное обозначение (например, "Аэропорт Домодедово", "Курский вокзал"), направленной на указание места нахождения данных объектов и не содержащей сведений рекламного характера, таких как, например, дата образования данного объекта или его характеристики, описание. [3]

В заключение отметим, что на данный момент наблюдается повсеместное использование такого рода конструкций, несмотря на наличие прямого законодательного запрета. Рекламные агентства предоставляют услуги по изготовлению и установке информационных указателей, их согласованию в соответствующих дорожных инстанциях и контролирующих организациях, ссылаясь на допуск размещения информации об объектах притяжения участников дорожного движения (адрес, телефон вид деятельности, направление движения, расстояние до объекта, прочая информация, в т.ч. графическая), установленный ГОСТ Р 52289-2004. Рекламодатели гонятся за прибылью, используя любые средства для достижения цели, включая обход требований закона, не думая о вполне реальной возможности, косвенно нанести вред потребителю своими действиями. На наш взгляд, корнем данной проблемы является сложность отграничения информационных указателей от рекламы на дорожных знаках, ввиду отсутствия конкретного перечня сведений рекламного характера, запрещенных к размещению на дорожных знаках.

#### *Библиографический список:*

- 1.Федеральный закон от 13.03.2006 № 38-ФЗ "О рекламе" (ред. от 08.03.2015) // СЗ РФ. – 2006. – № 12. – Ст. 1232.
- 2.Конвенция о дорожном движении (Вена, 8 ноября 1968 г.) // Сборник действующих договоров, соглашений и конвенций, заключенных с иностранными государствами. Вып. XXXIII. – М., 1979. – С. 385.
- 3.Письмо ФАС России от 01.12.2011 N АК/44573 (с изм. от 16.03.2012)"О рекламе на дорожных знаках".

---

4.ГОСТ Р 52289-2004 "Технические средства организации дорожного движения. Правила применения дорожных знаков, разметки, светофоров, дорожных ограждений и направляющих устройств". Утвержден и введен в действие Приказом Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии от 15 декабря 2004 г. N 120-ст.

5.Федеральный закон от 27.12.2002 N 184-ФЗ (ред. от 13.07.2015)"О техническом регулировании" // СЗ РФ. – 2002. – № 52. – Ст. 5140.

6.Кодекс РФ об административных правонарушениях (КоАП РФ) от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 13.07.2015, с изм. от 14.07.2015) // СЗ РФ. – 2002. – № 1 (ч. 1). – Ст. 1.

---

*ПАРХОМЕНКО Екатерина Александровна* – магистрант Института права, Челябинский государственный университет.

УДК 342.951:351.82

В.С. Моисеев

## ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ ПРИМЕНЕНИИ ДЕЙСТВУЮЩИХ НОРМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ХОДЕ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ДОЛЖНОСТНЫМИ ЛИЦАМИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ЭКОЛОГИЧЕСКОГО НАДЗОРА И КОНТРОЛЯ

*В статье раскрываются некоторые аспекты осуществления государственного экологического надзора и контроля, связанные с правоприменением действующего законодательства РФ. На основе проведенного системного анализа правовых норм установлено, что в российском законодательстве имеются недостатки, которые препятствуют проведению эффективных проверок соблюдения природоохранного законодательства РФ и принятию мер по устранению выявленных нарушений, в связи с чем в статье обосновывается необходимость внесения изменений в отдельные нормативные правовые акты Российской Федерации.*

**Ключевые слова:** экологический надзор, предписание, представление, Федеральный закон «Об отходах производства и потребления», Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях, органы местного самоуправления.

В соответствии с частью 1 статьи 29.13 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ) судья, орган, должностное лицо, рассматривающие дело об административном правонарушении, при установлении причин административного правонарушения и условий, способствовавших его совершению, вносят в соответствующие организации и соответствующим должностным лицам представление о принятии мер по устранению указанных причин и условий.

Таким образом, статьей 29.13 КоАП РФ не предусмотрено внесение представлений гражданам. Между тем, частью 1 статьи 19.5 КоАП РФ предусмотрена ответственность граждан за невыполнение в установленный срок законного предписания (постановления, представления, решения) органа (должностного лица), осуществляющего государственный надзор (контроль), муниципальный контроль, об устранении нарушений законодательства. В связи с изложенным, в законодательстве существует неопределенность в понимании полномочий по внесению представлений гражданам об устранении нарушений законодательства. Во избежание разночтений при решении данного вопроса, предлагаю изложить статью 29.13 КоАП РФ в следующей редакции – «Судья, орган, должностное лицо, рассматривающие дело об административном правонарушении, при установлении причин административного правонарушения и условий, способствовавших его совершению, вносят гражданам, а также в соответствующие организации и соответствующим должностным лицам представление о принятии мер по устранению указанных причин и условий».

Предложение о вышеуказанных изменениях также актуально ввиду того, что процесс проверки исполнения предписания об устранении выявленных нарушений обязательных требований, которое может быть выдано, в том числе гражданам, согласно пункту 1 статьи 66 Федерального закона «Об охране окружающей среды», установлен статьей 10 Федерального закона «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля», который может применяться только в отношении юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

В соответствии с нормами статьи 28.7 КоАП РФ административное расследование проводится в случаях, когда после выявления административного правонарушения в области антимонопольного, патентного законодательства, законодательства о естественных монополиях, законодательства о рекламе и некоторых других проводится экспертиза или иные процессуальные действия, требующие значительных временных затрат.

Таким образом, законодатель ограничил перечень объектов административно-правовой охраны, в случае посягательства на которые, возможно проведение административного расследования. Этот перечень исчерпывающий и расширительному толкованию не подлежит. В частности, закон не позволяет проводить расследование по ст. 7.3 КоАП РФ (пользование недрами без лицензии на пользование недрами либо с нарушением условий, предусмотренных лицензией на пользование недрами, и (или) требова-



ний, утвержденных в установленном порядке технических проектов) и ст.7.6 (самовольное занятие водного объекта или пользование им с нарушением установленных условий).

Согласно требованиям ч. 1 ст. 28.7 КоАП проведение административного расследования при выявлении вышеуказанных правонарушений невозможно. В соответствии со ст. 28.5 КоАП протокол об административном правонарушении должен быть составлен либо немедленно после его выявления (по общему правилу), либо в течение двух суток (если требуется дополнительное выяснение обстоятельств дела). Однако, должностные лица при выявлении правонарушений, предусмотренных ст.7.3 и ст.7.6 КоАП РФ сталкиваются с необходимостью получения необходимых сведений, в том числе путем проведения экспертизы, установления потерпевших, свидетелей, в связи с чем возникает необходимость проведения административного расследования.

Таким образом, предлагаю решить данную проблему путем внесения изменений в ст. 28.7 КоАП, указав, что в случае проведения экспертиз или иных процессуальных действий, требующих значительных временных затрат, проводится административное расследование вне зависимости от объекта административно-правовой охраны, или дополнить ч.1 ст.28.7 КоАП РФ словами «В случаях, если после выявления административного правонарушения в области антимонопольного, патентного законодательства, законодательства о естественных монополиях...а также в области охраны собственности (в части административных правонарушений, предусмотренных ст.7.3 и 7.6 настоящего Кодекса).

Кроме того, в связи с вышеизложенным, предлагаю внести изменения в статью 4.5 КоАП РФ в части увеличения сроков привлечения к административной ответственности по статьям 7.3 и 7.6 КоАП РФ до одного года.

В соответствии со статьей 1 Федерального закона «Об отходах производства и потребления» под обращением с отходами понимается деятельность по сбору, накоплению, транспортированию, обработке, утилизации, обезвреживанию, размещению отходов.

Согласно части 3 статьи 8 Федерального закона «Об отходах производства и потребления» к полномочиям органов местного самоуправления городских округов в области обращения с отходами относится организация сбора, вывоза, утилизации и переработки бытовых и промышленных отходов.

В силу пунктов 2, 3 статьи 13 указанного Закона организацию деятельности в области обращения с отходами на территориях муниципальных образований осуществляют органы местного самоуправления в соответствии с законодательством Российской Федерации.

В силу пункта 24 части 1 статьи 16 Федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» к полномочиям органов местного самоуправления городских округов в области обращения с отходами относится организация сбора, вывоза, утилизации и переработки бытовых и промышленных отходов.

Из системного толкования приведенных выше положений законодательства РФ следует, что органы местного самоуправления могут выступать, с одной стороны, как юридические лица, осуществляющие деятельность по обращению с отходами, а, с другой стороны, являются органами, осуществляющими лишь организацию деятельности в области обращения с отходами на территориях соответствующих муниципальных образований. Вышеуказанное приводит к ситуации, когда суды признают незаконными постановления о назначении административного наказания в отношении органов местного самоуправления по ст.8.2 КоАП, так как приходят к выводу, что органы местного самоуправления не осуществляют деятельность в области обращения с отходами, а всего лишь наделены обязанностью по организации сбора, вывоза, утилизации и переработки бытовых и промышленных отходов. В результате к органам местного самоуправления не представляется возможности применять санкцию за нарушения в сфере обращения с отходами за ненадлежащую организацию сбора, вывоза, утилизации и переработки бытовых и промышленных отходов.

В связи с изложенным, предлагаю изложить статью 8.2 КоАП РФ в следующей редакции – «Несоблюдение экологических и санитарно-эпидемиологических требований при обращении с отходами производства и потребления, веществами, разрушающими озоновый слой, или иными опасными веществами, а также невыполнение требований по организации сбора, вывоза, утилизации и переработки бытовых и промышленных отходов».

#### *Библиографический список:*

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ.
2. Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды».
3. Федеральный закон от 24.06.1998 № 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления».
4. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации».

---

5. Федеральный закон от 26.12.2008 № 294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля».

---

*МОИСЕЕВ Виктор Сергеевич* – магистрант, Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России).

УДК 340.131.2

В.С. Моисеев

**ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ АДМИНИСТРАТИВНОГО РЕГЛАМЕНТА  
ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ ПО НАДЗОРУ В СФЕРЕ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ  
ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ УСЛУГИ ПО ВЫДАЧЕ РАЗРЕШЕНИЙ  
НА СОДЕРЖАНИЕ И РАЗВЕДЕНИЕ ОБЪЕКТОВ ЖИВОТНОГО МИРА,  
ЗАНЕСЕННЫХ В КРАСНУЮ КНИГУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ,  
В ПОЛУВОЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ И ИСКУССТВЕННО  
СОЗДАННОЙ СРЕДЕ ОБИТАНИЯ**

*В статье раскрывается проблема применения пункта 9 Административного регламента Федеральной службы по надзору в сфере природопользования предоставления государственной услуги по выдаче разрешений на содержание и разведение объектов животного мира, занесенных в Красную книгу Российской Федерации, в полувольных условиях и искусственно созданной среде обитания, а именно: отсутствие необходимости получения разрешения на содержание краснокнижных животных в цирках. На основе проведенного системного анализа правовых норм установлено, что российским законодательством точно не определены критерии, позволяющие определить принадлежность организации к цирку. В статье обосновывается необходимость принятия норм, исключающих возможность нанесения вреда животным, занесенным в Красную книгу Российской Федерации, при содержании их в неконтролируемых условиях.*

**Ключевые слова:** содержание животных, Росприроднадзор, разрешение на содержание и разведение животных, занесенных в Красную книгу Российской Федерации, цирк, Федеральный закон «О животном мире».

Согласно ст. 26 ФЗ «О животном мире» содержание и разведение объектов животного мира в полувольных условиях и искусственно созданной среде обитания допускаются только по разрешениям специально уполномоченных государственных органов по охране, контролю и регулированию использования объектов животного мира и среды их обитания. В отношении животных, занесенных в Красную Книгу РФ, разрешения выдаются Росприроднадзором.

Пунктом 9 Административного регламента Федеральной службы по надзору в сфере природопользования предоставления государственной услуги по выдаче разрешения на содержание и разведение объектов животного мира, занесенных в Красную книгу Российской Федерации, в полувольных условиях и искусственно созданной среде обитания, утвержденного Приказом Минприроды России от 30.01.2013 № 36 (далее – Административный регламент), установлено, что разрешение на содержание и разведение объектов животного мира не выдается на содержание животных в цирках, в то время, как Административный регламент предусматривает предоставление заявителем перечня документов, необходимых для получения разрешения, включающих в себя:

- заявление на выдачу разрешения на содержание и разведение объектов животного мира, занесенных в Красную книгу Российской Федерации, в полувольных условиях и искусственно созданной среде обитания;

- документы о происхождении или приобретении заявляемых объектов животного мира;

- материалы, содержащие характеристику расположения объектов недвижимого имущества, предназначенных для содержания и разведения в искусственно созданной среде обитания;

- границы и площади территории для содержания и разведения в полувольных условиях объектов животного мира;

- сведения о правоустанавливающих документах на земельные участки и объекты недвижимого имущества;

- описание условий содержания животных, включая перечень оборудования и сведения об обеспечении кормами, ветеринарном обслуживании, мерах безопасности обслуживающего персонала и самих животных, документация по движению поголовья;

-применяемая система маркировки или мечения для идентификации каждой особи;  
-сведения о профессиональной подготовке сотрудников, обеспечивающих содержание и разведение объектов животного мира, занесенных в Красную книгу Российской Федерации.

Тем не менее, действующим законодательством точно не определены организации, относящиеся к циркам, не закреплены требования о наличии в цирках необходимых условия для содержания в них объектов животного мира, занесенных в Красную книгу Российской Федерации.

При анализе действующих нормативных правовых актов удалось выявить следующие формальные критерии, на основании которых в настоящее время осуществляют хозяйственную деятельность цирковые учреждения:

-указание в учредительных документах лица деятельности в области циркового искусства, основываясь на требованиях пункта 1 статьи 49, пунктов 1,4 статьи 52 Гражданского кодекса Российской Федерации;

-присвоение организации соответствующего кода (92.34.1 – деятельность цирка) Общероссийского классификатора видов экономической деятельности ОК 029-2011;

-представления органу местного самоуправления, осуществляющему управление в сфере культуры, статистической информации по форме № 13-НК;

-наличие в штатном расписании артистического персонала в соответствии с Перечнем профессий и должностей творческих работников, утвержденным Постановлением Правительства Российской Федерации от 28 апреля 2007 года № 252.

Также российским законодательством не определены критерии цирковых животных, следовательно, такими животными могут быть любые животные, участвующие в цирковых номерах, аттракционах, спектаклях.

Таким образом, утверждая Административный регламент, Министерство природных ресурсов и экологии РФ, исходило из того, что любое лицо, соблюдающее вышеуказанные нормы, может избежать необходимости получения разрешения на содержание и разведение объектов животного мира, занесенных в Красную книгу Российской Федерации, в полувольных условиях и искусственно созданной среде обитания, что порождает проблемы, связанные с реализацией Административного регламента в полной мере, а также применением статьи 8.35 Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации в административном производстве, в связи с чем возрастает риск нанесения данными лицами вреда животным, занесенным в Красную книгу Российской Федерации.

Соответственно, в целях защиты животных и возможности контролирования их оборота на территории Российской Федерации, при пересмотре Приказа Минприроды России от 30.01.2013 N 36 (ред. от 08.09.2014) «Об утверждении Административного регламента Федеральной службы по надзору в сфере природопользования предоставления государственной услуги по выдаче разрешения на содержание и разведение объектов животного мира, занесенных в Красную книгу Российской Федерации, в полувольных условиях и искусственно созданной среде обитания» в первую очередь необходимо исключить последний абзац 9 пункта Административного регламента либо утвердить нормы, обеспечивающие безопасность содержащимся в цирках животным, занесенным в Красную книгу Российской Федерации.

#### *Библиографический список:*

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ.
2. Федеральный закон от 24.04.1995 № 52-ФЗ «О животном мире».
3. Приказ Министерства природных ресурсов и экологии РФ от 30.01.2013 № 36 «Об утверждении Административного регламента Федеральной службы по надзору в сфере природопользования предоставления государственной услуги по выдаче разрешения на содержание и разведение объектов животного мира, занесенных в Красную книгу Российской Федерации, в полувольных условиях и искусственно созданной среде обитания».
4. Приказ Росстата от 06.11.2014 № 641 «Об утверждении статистического инструментария для организации Министерством культуры Российской Федерации федерального статистического наблюдения за деятельностью цирка, циркового коллектива».
5. Постановление Правительства РФ от 28.04.2007 № 252 «Об утверждении перечня профессий и должностей творческих работников средств массовой информации, организаций кинематографии, теле- и видеосъемочных коллективов, театров, театральных и концертных организаций, цирков и иных лиц, участвующих в создании и (или) исполнении (экспонировании) произведений, особенности трудовой деятельности которых установлены Трудовым кодексом Российской Федерации».
6. Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (утв. Приказом Ростехрегулирования от 22.11.2007 N 329-ст).

*МОИСЕЕВ Виктор Сергеевич* – магистрант, Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России).

УДК 343.231

Л.М. Костычева

## ПОТЕРПЕВШИЙ КАК ВАЖНЕЙШИЙ СТРУКТУРНЫЙ ЭЛЕМЕНТ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ ХАРАКТЕРИСТИКИ УМЫШЛЕННОГО ПРИЧИНЕНИЯ ТЯЖКОГО ВРЕДА ЗДОРОВЬЮ

*В данной статье автор рассматривает значение потерпевшего как элемента криминалистической характеристики преступления, выявляет некоторые особенности и свойства его личности. Делается вывод о том, что изучение личности потерпевшего способствует установлению причин и условий совершенного преступления, а также обогащает содержание криминалистической характеристики отдельных видов преступлений.*

**Ключевые слова:** криминалистическая характеристика преступления, потерпевший, взаимосвязь потерпевшего с преступником, типовой портрет личности потерпевшего.

На протяжении последних лет в России отмечается снижение количества таких преступлений, как умышленное причинение тяжкого вреда здоровью. Так, с 2008 по 2014 гг. их количество сократилось с 45436 до 32899 [1]. Однако, стоит отметить, что официальная статистика далеко не всегда дает исчерпывающие представления о динамике умышленного причинения тяжкого вреда здоровью. Как отмечается в современных исследованиях, искажение статистики происходит не только из-за высокого коэффициента латентности преступлений против жизни и здоровья, но и за счет многочисленных трудностей квалификации данных преступлений [2].

Одним из основных факторов, способствующих совершению насильственных преступлений вообще и совершению умышленного причинения тяжкого вреда здоровью в частности на современном этапе, является низкий уровень жизни подавляющего большинства населения. Недостаточное материальное обеспечение способствует увеличению бытовой агрессии, которая в свою очередь и является причиной совершения большинства преступлений против жизни и здоровья.

Чаще всего при изучении криминалистической характеристики того или иного преступления большее внимание уделяется личности преступника, однако, не стоит обходить вниманием и фигуру потерпевшего, так как именно он прямым образом связан с объектом преступного посягательства. Данные о его личности могут касаться как внутренних свойств и признаков, так и окружения, связей потерпевшего и его отношений с людьми [3, с. 95]. Уже не требует доказательств тот факт, что далеко не всегда жертва случайна. Определенные физические, психические и социальные черты человека могут сделать его предрасположенным к превращению в жертву преступления [4, с. 357]. Сказанное позволяет в полной мере относить личность потерпевшего к элементам криминалистической характеристики преступления.

Если проводить комплексный анализ личностей, пострадавших от умышленного причинения им тяжкого вреда здоровью, то можно выявить ряд сходных характеристик. Это позволяет предположить, что большинство преступлений совершаются в отношении определенных лиц, с применением определенных способов, в определенных криминальных ситуациях и по определенным мотивам [5].

Для того, чтобы подтвердить теоретические доводы обратимся к практическим ситуациям. Так, к примеру, 30-летний Евгений Наумов признан виновным в совершении преступления, предусмотренного ч. 4 ст. 111 Уголовного Кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ). Следствием установлено, что днем 24 марта 2013 года в квартире дома по улице Веселовского в городе Саранске *местные жители распивали спиртное*. В ходе возникшей ссоры Наумов избил 31-летнего мужчину руками и ногами и металлическим табуретом, от полученных телесных повреждений потерпевший скончался на месте [6].

Подобное деяние совершил и житель Ромодановского района Мордовии Тараскин А.А. В состоянии опьянения, он пришел домой к А., который проживал один. Они *стали распивать спиртные напитки*, после чего между ними произошла ссора, из-за дивана, так как каждый из них хотел лечь спать на диване. Тараскин с целью причинения тяжкого вреда здоровью А., применил физическую силу, в результате чего своими действиями причинил тяжкие телесные повреждения, от которых А. скончался [7].

В состоянии алкогольного опьянения совершил противоправное деяние и С. Петайкин. 13 ноября 2011 г. Петайкин пришел к своему знакомому пожилому инвалиду А. Зайцеву и принес самогон. Во вре-

мя распития алкоголя между ними произошла ссора, и Зайцев ударил гостя клюшкой. В ответ на это Петайкин нанес несколько ударов кулаками и ногами по голове и туловищу, от которых Зайцев скончался на месте происшествия [8].

Лишь несколько приведенных нами ситуаций наглядно демонстрируют тот факт, что большинство преступлений, квалифицируемых по ст. 111 УК РФ, совершаются в состоянии алкогольного опьянения. Можно также отметить, что чаще всего в качестве мотива выступают хулиганские побуждения, личные неприязненные отношения, месть и ревность, о чем так же свидетельствует и следственно-судебная практика.

Так, Теньгушевский районный суд Мордовии признал виновным С. Гладышева в совершении преступления, предусмотренного ч. 4 ст. 111 УК РФ. Судом было установлено, что Гладышев, находясь в состоянии алкогольного опьянения у себя в квартире в с. Теньгушево, на почве возникших личных неприязненных отношений к жене, нанес ей несколько ударов руками и ногами различными частями тела. От причиненных телесных повреждений потерпевшая скончалась на месте происшествия [9].

На почве возникшей ревности к своей сожительнице Ч. преступление совершил и А. Лемайкин. У него возник умысел на причинение тяжких телесных повреждений С., для чего он прошел на кухню, где с тумбочки взял два ножа, и, подойдя к С., нанес ему один удар в переднюю левую часть грудной клетки. После этого Лемайкин, находящимся у него в левой руке ножом, нанес С. один удар в область живота с правой стороны. В результате нанесенных ударов С. были причинены телесные повреждения, которые повлекли тяжкий вред здоровью опасный для жизни (ч.1 ст.111 УК РФ) [10].

Рассмотренные выше ситуации, а также исследованные нами материалы других уголовных дел, позволили автору сформировать следующий портрет личности потерпевшего от умышленного причинения тяжкого вреда здоровью. Как правило, многие из потерпевших находились в родственных, товарищеских, приятельских отношениях или были хорошо знакомы с обвиняемыми. Незнакомые лица в основном становились жертвами преступлений, совершённых пьяными из хулиганских побуждений. Значительное количество потерпевших были членами семьи обвиняемых (в основном жёны, сожительницы), при этом число таких лиц явно больше, чем известно официальной статистике в силу того, что многие пострадавшие в силу близких отношений с причинителем вреда не желали заявлять о случившемся в правоохранительные органы.

Умышленный тяжкий вред здоровью причиняется в равной степени, как мужчинам, так и женщинам. Если взять за основу возрастной критерий, то, чаще всего пострадавшие – это лица в возрасте от 18 до 55 лет. Пожилые и несовершеннолетние становятся объектами лишь в 20 % случаев. Среди потерпевших преобладают лица, не имеющие постоянного источника доходов. При этом практически в половине случаев потерпевшие находились в состоянии алкогольного опьянения. Также необходимо обратить внимание, что значительная часть преступлений происходит в силу различных нравственных, физических качеств лиц, которые стали их жертвами. В определенных ситуациях потерпевшие сами способствовали совершению преступных действий в отношении их самих.

Таким образом, личность потерпевшего от умышленного причинения тяжкого вреда здоровью представляет собой лицо мужского или женского пола в возрасте от 18 до 55 лет. Чаще всего потерпевшие не имеют постоянного источника дохода или работают в сфере технического и обслуживающего персонала. В большинстве случаев потерпевшие находятся в близких отношениях с преступником, злоупотребляют алкоголем, не состоят в официальном браке.

#### Библиографический список:

- 1.Состояние преступности в Российской Федерации. Режим доступа: <https://mvd.ru/folder/101762/item/2994866/> (дата обращения: 2.09.2015)
- 2.Иншаков С.М. Латентная преступность как показатель эффективности уголовной политики / С.М. Иншаков. // Российский следователь. – 2008. – № 14. – С. 20-21.
- 3.Кушхов, Р.Х. Потерпевший как элемент криминалистической характеристики преступления / Р.Х. Кушхов // Теория и практика общественного развития. – 2015. – № 8. – С. 94-96.
- 4.Шнайдер, Г.Й. Криминология. Пер. с немецкого / Шнайдер Г.Й.; Под ред. Иванов Л.О. (Предисл.); Пер.: Неподаев Ю. А. – М.: Прогресс-Универс, 1994. –502 с.
- 5.Веснина, С.Н. Криминалистическая характеристика различных типов потерпевших и особенности тактики их допроса: дис. ... канд. юрид. наук / С.Н. Веснина. – Саратов, 2002. – 201 с.
- 6.Режим доступа: <http://sledcomrf.ru/news/95801-jitel-goroda-saranska-za-umyishlennoe-prichinenie-tyajkih-telesnyih-povrejdeniy-mujchine.html> (дата обращения: 20.08.2013).
- 7.Уголовное дело № 1–27/2010 г. // Архив Ромодановского районного суда Республики Мордовия. 2010.
- 8.Режим доступа: <http://procrf.ru/news/35090-vyinesen-prigovor-za-prichinenie-tyajkih-telesnyih-povrejdeniy-povlekshih-smert-pojilogo.html> (дата обращения: 12.09.2015).
- 9.Режим доступа: <http://www.prokrm.ru/content/view/4231/> (дата обращения: 10.09.2015).

10. Уголовное дело № 1–200/11 // Архив Октябрьского районного суда г. Саранск Республики Мордовия. 2011.

---

*КОСТЫЧЕВА Людмила Михайловна* – магистрант, Средне-Волжский (г. Саранск) филиал Всероссийского государственного университета юстиции (РПА Минюста России).

УДК 340

И.Б. Курбонбоев

## К ВОПРОСУ О ЗАЩИТЕ ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ ГРАЖДАН

*В статье рассмотрены вопросы определения законных интересов граждан, проанализированы различные подходы к данному понятию, дана характеристика проблемам их защиты наравне с субъективными гражданскими правами.*

**Ключевые слова:** предмет защиты, законные интересы, право на защиту, субъекты гражданского права.

Одним из неотъемлемых признаков современного гражданского общества является институт защиты нарушенных прав. Защита может быть различной. Это и досудебный порядок и судебный порядок. Он включает в себя определенный набор прав и свобод, таких как право обжалования любого решения государственного органа. Право судебного оспаривания любого решения или действия.

Конституция РФ гарантирует гражданам государственную защиту прав и свобод. Она закрепляет за гражданами право защищать свои права и свободы всеми способами, не запрещенными законом. Признание и полное соблюдение прав и свобод человека и гражданина страны первая и основная обязанность существующего государства, согласно одного из основных конституционных принципов, закрепленного в статье 2 основного закона.

Таким образом, предметом защиты становятся не только субъективные гражданские права, но и охраняемые законом интересы (ст. 3 ГПК) [1] и свободы. Субъективное гражданское право и охраняемый законом интерес будут очень близкими и зачастую совпадающими правовыми категориями, в связи с чем они не всегда разграничиваются в литературе. В самом деле, в основе всякого субъективного права лежит тот или иной интерес, для удовлетворения которого субъективное право и предоставляется управомоченному.

Процессуальное законодательство также закрепляет возможность защиты не только прав участников гражданского оборота, но и их законных интересов. Как отмечал Н.С. Малеин, «интересы выражены во всех нормах права».

Важно заметить, что одновременно охраняемые интересы в большинстве случаев опосредуются конкретными субъективными правами, в связи с чем защита субъективного права представляет собой и защиту охраняемого законом интереса. Вот к примеру, интерес арендатора в пользовании имуществом выступает в форме субъективного права владения и пользования имуществом, защитой которого обеспечивается и защита соответствующего интереса.

Термин «интерес» происходит от латинского слова «interesse» – «иметь значение», «быть важным», «находиться между чем-нибудь». Постепенно это словосочетание преобразовалось в юридический термин *interesse*, что обозначало в римском праве плату, проценты по займам. В общем аспекте интерес характеризуется в качестве реальной причины тех или иных действий людей, стоит за непосредственными побуждениями – мотивы, помыслы, идеи и т.д.

В юридической науке существует несколько подходов к определению категории «интерес». Н.А. Шайкенов пишет: «Все интересы, выраженные в праве, находятся под правовой защитой, и поэтому вполне правомерно рассмотрение их как «охраняемых законом»... Охраняемые законом интересы включают в себя как законные, так и юридические интересы... Интересы, которые находятся в сфере правового регулирования, но не обеспечены субъективными правами... целесообразно обозначать термином «законные интересы», а... интересы, реализация которых обеспечена субъективными правами... – «юридические интересы» [6].

В свое время Р. Иеринг отмечал: «Интерес в смысле субъективном указывает на чувство зависимости в жизни. Основание, в силу которого меня интересует известная вещь или отношение, лежит в том, что я чувствую в моем существовании и благосостоянии, в моем довольстве или счастье от них свою зависимость». Развивая данную идею, некоторые авторы исходят из понимания интереса как зависимости субъекта от предметов и отношений, с которыми он связывает ожидание пользы или вреда.

Другие ученые исходят из того, что интерес есть определенная потребность в чем-либо. Наиболее четко такую точку зрения в свое время выразил В.П. Грибанов: «Потребность составляет содержание интереса. Форма же, в которой эта потребность проявляется в деятельности, в поведении людей, может



быть различной, но она всегда выражает определенную целенаправленность их действий». Аналогичное мнение относительно природы интереса среди современных юристов высказывает С.В. Михайлов: интерес – это «потребность субъекта, имеющая общественный характер и проявляющаяся в деятельности по осознанию и реализации целей в общественных отношениях» [4].

Сторонники третьей позиции предлагают понимать интерес как общественное отношение. Например, А.Т. Ханипов отмечает следующее: «Потребность как внутренняя побудительная сила деятельности выступает одним из источников интереса, вследствие чего его направленность на удовлетворение потребностей составляет неотъемлемую сторону интереса.

Однако из признания данного факта еще не следует вывода, будто потребность и есть интерес и что между этими понятиями нет существенного различия. Их нельзя изолировать друг от друга, но нельзя и отождествлять. Присущая всякому социальному субъекту деятельная позиция, выражая его избирательное отношение к объективным возможностям, тенденциям общественного развития, и есть интерес».

Таким образом, можно сказать, что законные интересы – это те интересы лица, которые по существу не выражены в правовых актах в виде субъективного права, но признаются и охраняются государством. Они выражены в виде дозволения.

При этом субъекты гражданского права могут обладать и такими интересами, которые не опосредуются субъективными правами, а существуют самостоятельно в форме охраняемых законом интересов и, как таковые, подлежат защите в случае их нарушения. Примерами могут служить требования о защите чести и достоинства, об охране жилищных интересов членов семьи нанимателя при принудительном обмене, о признании сделки недействительной и т. д.

Защита охраняемого законом интереса, а не собственно субъективного права, имеет место и в тех случаях, когда в результате правонарушения само субъективное право прекращается. К примеру, при уничтожении вещи право собственности на нее не может быть защищено, так как его уже не существует [5].

Следовательно, речь может идти исключительно о защите охраняемого законом интереса бывшего собственника вещи в восстановлении имущественного положения, который обеспечивается с помощью иска из причинения вреда или иного адекватного взаимоотношениям сторон способа защиты. Исходя из всего выше сказанного, мы приходим к выводу, что охраняемый законом интерес нередко выступает в гражданском праве в качестве самостоятельного предмета защиты.

Необходимость в защите субъективных прав и охраняемых законом интересов возникает в случаях, когда они нарушены, оспариваются, не признаются, либо существует угроза их нарушения. Соответственно, защита, как отмечается некоторыми исследователями, возможна не только после, но и до совершенного правонарушения

Кроме того, в ряде случаев защита необходима и при отсутствии правонарушения (в том числе потенциальной угрозе правонарушения), как, например, при оспаривании или непризнании права [2]. Таким образом, нельзя полагать, что основанием для применения защиты законных интересов является только нарушение субъективного права, поскольку это приведет к ограничению возможности применения адекватных способов защиты гражданских прав.

#### *Библиографический список:*

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ // СЗ РФ. – 2002. – № 46. – Ст. 4532.
2. Грибанов В.П. Осуществление и защита гражданских прав. – М., 2014. – С. 106-108.
3. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.) // СЗ РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.
4. Михайлов С.В. Интерес как общенаучная категория и ее отражение в науке гражданского права // Государство и право. – 1997. – № 7. – С. 86.
5. Тарусина Н.Н. Основы совершенствования законодательства о защите субъективных прав и интересов в кн.: Проблемы совершенствования законодательства о защите субъективных гражданских прав / под ред. В.В. Бутнева. – Ярославль, 1988. – С. 43-44.
6. Юрченко О.О. Понятие охраняемого законом интереса. Охраняемый законом интерес как гражданско-правовая категория // Юридические науки. – 2004. – № 1. – С. 51.

---

*КУРБОНБОВЕВ Ихтиер Бахтиерович* – магистрант юридического факультета, Одинцовский гуманитарный университет.

УДК 340

А.Ю. Безъязычный

## АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ ТРЕБОВАНИЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

*В данной статье рассмотрены органы государственного контроля и надзора в области промышленной безопасности, определены основные нормативно-правовые документы, регулирующие эту область, разобраны меры административного воздействия за нарушения требований промышленной безопасности.*

**Ключевые слова:** промышленная безопасность, государственный контроль, Ростехнадзор, административная ответственность, промышленность.

В виду быстрого темпа развития промышленности в начале XXI века вопросы промышленной безопасности становятся актуальными как никогда ранее. Эксплуатация подавляющего большинства промышленных объектов, будь то ТЭЦ или нефтеперерабатывающий завод, представляет опасность для населения и окружающей среды. Поэтому логично, вопросы обеспечения промышленной безопасности во всем развитом мире подлежат государственному контролю и регулированию.

В Российской Федерации требования промышленной безопасности регламентируются обширной системой нормативов и законодательно обусловленных требований. В первую очередь, к ним относятся несколько Федеральных законов, такие как № 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов», № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности», № 225-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте». В дополнение к федеральным законам во всех отраслях промышленности разработаны отраслевые нормативно-правовые документы, требования по уровню подготовки персонала, правила техники безопасности в различных отраслях, предельно допустимые нормы концентрации опасных веществ на производственных площадях и в окружающей среде, требования по установке необходимых устройств контроля за технологическими процессами, систем взрыво- и пожарозащиты и многие другие документы.

Как и в любой области, регулируемой государством, соблюдение требований промышленной безопасности контролируется и регулируется специальными органами. Основным регулирующим органом в области промышленной безопасности в Российской Федерации является Федеральная служба по экологическому, технологическому и атомному надзору (Ростехнадзор).

Надзор и контроль за соблюдением требований промышленной безопасности ведется несколькими способами. Во-первых, на стадии строительства и ввода опасного производственного объекта в эксплуатацию контролируется соответствие проектов требованиям ПБ, правильность строительства, соответствие построенного объекта проектам. Во-вторых, эксплуатация опасных производственных объектов попадает под лицензирование, выдачей таких лицензий занимается Ростехнадзор, проверяя при этом готовность организаций к осуществлению данного вида деятельности. В-третьих, в процессе эксплуатации ОПО органами контроля проводятся плановые, внеплановые, целевые, комплексные и документарные проверки поднадзорных организаций. Консервация и ликвидация ОПО также попадает под контроль Ростехнадзора.

Прежде чем рассматривать вопросы административной ответственности, необходимо рассмотреть некоторые понятия, термины. Они даны в главе 1 № 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов». Итак, промышленная безопасность опасных производственных объектов – состояние защищенности жизненно важных интересов личности и общества от аварий на опасных производственных объектах и последствий указанных аварий. Требования промышленной безопасности – условия, запреты, ограничения и другие обязательные требования, содержащиеся в Федеральном законе № 116-ФЗ, других федеральных законах, принимаемых в соответствии с ними нормативных правовых актах Президента Российской Федерации, нормативных правовых актах Правительства Российской Федерации, а также федеральных нормах и правилах в области промышленной безопасности. [1]

Нормативно-правовой базой в области ПБ предусмотрена ответственность за нарушение требований промышленной безопасности. Статья 17 № 116-ФЗ гласит: «лица, виновные в нарушении настояще-

го Федерального закона, несут ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации». В Кодексе об административных правонарушениях Российской Федерации (далее КоАП) присутствуют статьи, предусматривающие ответственность за такие нарушения. КоАП также определяет круг лиц, уполномоченных на составление протоколов и рассмотрение дел, связанных с нарушением требований промышленной безопасности или условий лицензий на осуществление видов деятельности в области промышленной безопасности опасных производственных объектов. В этой статье мы рассмотрим эти блоки подробнее.

Административным правонарушением признается противоправное, виновное действие (бездействие) физического или юридического лица, за которое КоАП или законами субъектов Российской Федерации об административных правонарушениях установлена административная ответственность. [2] Статья 9.1 КоАП предусматривает административную ответственность за нарушение требований промышленной безопасности или условий лицензий на осуществление видов деятельности в области промышленной безопасности опасных производственных объектов. Таким образом, мы видим, что любое нарушение Федерального закона № 116-ФЗ или нарушение обязательных требований иных документов в области промышленной безопасности (технические регламенты, федеральные нормы и правила, ГОСТы, СНИПы, СП и др.) попадает под действие статьи 9.1 КоАП. Рассмотрим ее подробнее.

Статья состоит из четырех частей:

- нарушение требований промышленной безопасности или условий лицензий на осуществление видов деятельности в области промышленной безопасности опасных производственных объектов;
- нарушение требований промышленной безопасности к получению, использованию, переработке, хранению, транспортировке, уничтожению и учету взрывчатых веществ на опасных производственных объектах;
- грубое нарушение требований промышленной безопасности или грубое нарушение условий лицензии на осуществление видов деятельности в области промышленной безопасности опасных производственных объектов;
- дача заведомо ложного заключения экспертизы промышленной безопасности, если это действие не содержит уголовно наказуемого деяния.

Под грубым нарушением требований промышленной безопасности опасных производственных объектов понимается нарушение требований промышленной безопасности, приведшее к возникновению непосредственной угрозы жизни или здоровью людей. Понятие грубого нарушения условий лицензий на осуществление видов деятельности в области промышленной безопасности опасных производственных объектов устанавливается Правительством Российской Федерации в отношении конкретного лицензируемого вида деятельности.

Мы видим, что субъектами правонарушений выступают граждане (части 1 и 2 статьи 9.1.), должностные лица (части 1-4 статьи 9.1) и юридические лица независимо от их организационно-правовых форм, индивидуальные предприниматели, чья деятельность функционально связана с опасными производственными объектами (части 1-3 статьи 9.1). В примечаниях к указанной статье сказано, что должностными лицами в организациях, не являющихся органами государственной власти, иными государственными органами, органами местного самоуправления, государственными и муниципальными организациями, понимается лицо, осуществляющее полномочия единоличного исполнительного органа организации, а также лицо, выполняющее организационно-распорядительные или административно-хозяйственные функции в организации. В случае, когда полномочия единоличного исполнительного органа организации осуществляет юридическое лицо (управляющая организация), под должностным лицом понимается лицо, к должностным обязанностям которого относятся вопросы технической политики и промышленной безопасности. В случае отсутствия такого лица в управляющей организации под должностным лицом понимается лицо, осуществляющее полномочия единоличного исполнительного органа управляющей организации. За административные правонарушения, предусмотренные статьей 9.1 КоАП, лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, несут административную ответственность как юридические лица. Эксперты в области промышленной безопасности, совершившие при проведении экспертизы промышленной безопасности административные правонарушения, предусмотренные настоящей статьей, несут административную ответственность как должностные лица.

За совершение административных правонарушений в области промышленной безопасности или условий лицензий на осуществление видов деятельности в области промышленной безопасности опасных производственных объектов могут устанавливаться и применяться следующие административные наказания:

- административный штраф от двух тысяч до одного миллиона рублей (граждане, должностные и юридические лица);

- дисквалификация от шести месяцев до двух лет (должностные лица);
- административное приостановление деятельности на срок до девяноста суток (юридические лица).

Согласно части 2 статьи 23.31 КоАП рассматривать дела об административных правонарушениях, ответственность за которые предусмотрена статьей 9.1 КоАП от имени органа, вправе:

- судьи (мировые, районные, гарнизонов военных судов);
- руководитель федерального органа исполнительной власти, осуществляющего федеральный государственный надзор в области промышленной безопасности, федеральный государственный надзор в области безопасности гидротехнических сооружений, государственный горный надзор, его заместители;
- руководители структурных подразделений федерального органа исполнительной власти, осуществляющего федеральный государственный надзор в области промышленной безопасности, федеральный государственный надзор в области безопасности гидротехнических сооружений, государственный горный надзор, их заместители;
- государственные инспектора федерального органа исполнительной власти, осуществляющего федеральный государственный надзор в области промышленной безопасности, федеральный государственный надзор в области безопасности гидротехнических сооружений, государственный горный надзор;
- руководители территориальных органов исполнительной власти, осуществляющих федеральный государственный надзор в области промышленной безопасности, федеральный государственный надзор в области безопасности гидротехнических сооружений, государственный горный надзор, их заместители;
- начальники отделов, заместители начальников отделов, главные государственные инспектора, старшие государственные инспектора и государственные инспектора территориальных органов исполнительной власти, осуществляющих федеральный государственный надзор в области промышленной безопасности, федеральный государственный надзор в области безопасности гидротехнических сооружений, государственный горный надзор.

В статье 28.3 КоАП указано, что протоколы об административных правонарушениях по статье 9.1 КоАП составляются должностными лицами органов, уполномоченными рассматривать дела об административных правонарушениях в соответствии с главой 23 КоАП, в пределах компетенции федерального органа исполнительной власти, осуществляющего федеральный государственный надзор в области промышленной безопасности, федеральный государственный надзор в области безопасности гидротехнических сооружений, государственный горный надзор, т.е. Ростехнадзора.

Итак, мы рассмотрели всего одну статью, предусматривающую административную ответственность за нарушение требований промышленной безопасности или условий лицензий на осуществление видов деятельности в области промышленной безопасности опасных производственных объектов. Выявили круг лиц, уполномоченных на составление протоколов и рассмотрение таких дел, виды административных наказаний.

#### *Библиографический список*

1. О промышленной безопасности опасных производственных объектов: федер. закон Рос. Федерации от 21.07.1997 № 116-ФЗ // Российская газета – 1997. – 30 июля.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: федер. закон Рос. Федерации от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Российская газета – 2001. – 31 декабря.

---

*БЕЗЪЯЗЫЧНЫЙ Александр Юрьевич* – магистрант юридического института, Белгородский государственный университет.

УДК 342.9

М.И. Легких

## КРАЙНЯЯ НЕОБХОДИМОСТЬ КАК ОСНОВАНИЕ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

*В настоящей статье автор рассматривает понятие крайней необходимости как основания освобождения от административного ответственности. Раскрываются основные условия, при которых крайняя необходимость признается таковой.*

**Ключевые слова:** административная ответственность, крайняя необходимость, административное правонарушение.

Одним из оснований освобождения от административной ответственности является крайняя необходимость. Для начала необходимо разобраться в понятии крайняя необходимость. В ст. 2.7. КоАП РФ сказано следующее: не является административным правонарушением причинение лицом вреда, охраняемым законом интересам в состоянии крайней необходимости, то есть для устранения опасности, непосредственно угрожающей личности и правам данного лица или других лиц, а также охраняемым законом интересам общества или государства, если эта опасность не могла быть устранена иными средствами и если причиненный вред является менее значительным, чем предотвращенный вред [1]. Другими словами, крайняя необходимость является одним из обоснованных средств устранения опасности, угрожающей обществу, его правам и интересам.

То есть действие в состоянии крайней необходимости всегда направлена на защиту лица, либо защищает публичные интересы государства [2]. Самым главным основанием, квалифицирующим административное правонарушение как крайняя необходимость является опасность, создаваемая различными источниками. Это может быть умышленное или неосторожное действие лица (к примеру, создание водителем автомобиля аварийной ситуации на дороге), или же стихийные силы природы, такие как землетрясение, наводнение, пожар и др., а так же технические аварии, неисправности машин или их частей механизмов, нападение животных либо физиологические процессы, происходящие в организме человека (к числу таких процессов можно отнести голод, болезни, роды), и многие другие.

Однако крайняя необходимость может возникать и как результат столкновения каких-либо обязанностей, из-за которых выполнена, может быть только одна из двух. К примеру, в случае, когда врача одновременно могут вызывать два больных, но он может отправиться оказывать помощь только одному из них. Если он выберет более тяжёлого больного, его действия могут рассматриваться как совершенные в условиях правомерной крайней необходимости, он не будет нести ответственности за вред, причинённый второму больному вследствие его опоздания.

Законодатель закрепил в КоАП три обязательных условия, при которых лицо, совершившее административное правонарушение не может быть привлечен к административной ответственности в связи с отсутствием признака вины. Рассмотрим их более подробно. Итак, первое условие это наличие реальной опасности для охраняемых законом интересов. Здесь речь идет о реальность опасности, которая существует в действительности, а не является мнимой. Скорее всего, возможная опасность не создает состояние крайней необходимости.

Если опасность миновала либо еще не наступила, то крайняя необходимость также отсутствует, так как в первом случае вред уже наступил, а во втором – можно найти иные средства для его предотвращения [3].

Вторым обязательным условием является невозможность устранения опасности иными средствами, чем причинение вреда охраняемым законом интересам. Если же существовала другая возможность для устранения опасности, чем причинение вреда, состояние крайней необходимости не может быть признанной таковой.

И наконец, третьим условием признания крайней необходимости является тот факт, что причиненный вред не должен быть более многочисленный, чем предотвращенный. Данное условие в целом соответствует такому определению как превышение пределов крайней необходимости предусмотренным в ч. 2 ст. 39 УК РФ. Для того чтобы дать правильную оценку размеру причиненного вреда необходимо учитывать уже сложившуюся иерархию социальных ценностей в обществе. Так согласно ст. 2 Конституции РФ человек, его права и свободы являются высшей ценностью. Таким образом, если нужно будет

спасти жизнь человеку, но при этом пожертвовать какими-либо имущественными средствами или другими охраняемыми законом интересами. Но и здесь тоже необходимо провести точную правовую оценку, каким именно правам человека угрожала опасность, в какой степени они могли быть нарушены, какой вред причинен собственности, какое имущество утрачено или уничтожено и т.д.

Чаще всего состояние крайней необходимости возникает в экстремальных ситуациях, когда лицо для спасения одного охраняемого законом отношения причиняет вред другому.

К примеру, можно привести следующую судебную практику. Итак, по одному из дел, которое было рассмотрено в Верховном Суде РФ, водитель транспортного средства Г., совершивший выезд на полосу дороги, предназначенную для встречного движения в нарушение Правил дорожного движения, был освобожден от административной ответственности в связи с крайней необходимостью, поскольку он действовал в целях предотвращения лобового столкновения автомобилей. Приходя к такому выводу, Верховный Суд РФ исходил из того, что обстоятельства произошедшего имели место в темное время суток, дорога, по которой осуществлялось движение, имела по одной полосе для движения в каждом направлении, водитель двигавшегося навстречу транспортного средства выехал на полосу, предназначенную для встречного движения, при этом световые приборы на его транспортном средстве не были включены [4]. При квалификации признаков крайней необходимости могут возникнуть ошибки. К первой можно отнести наличие характера опасности, которая вызывает необходимость совершения действий, которые в свою очередь могут причинить вред. Если лицо ошибочно предполагало, что имеется возможная опасность причинения вреда каким-либо интересам, в то время как такой опасности на самом деле не имело возможности на существование, вопрос об ответственности будет решаться исходя из того, была ли у этого лица возможность правильно оценить настоящий характер опасности или нет. Если такая возможность не имела места, то вред будет считаться причиненным невиновно, если же она была — имеет место причинение вреда по неосторожности. В целом данную ситуацию можно сравнить схожей с мнимой обороной.

Еще одной ошибкой может быть также переоценка размера предотвращаемого вреда. В данном случае юридически значимым будет иметь переоценка такого вреда, который смог привести к фактическому причинению лицом такого же по тяжести или большего ущерба, чем предотвращенный. В общем понимании такие действия выходят за рамки крайней необходимости, однако иногда, принимаются в расчёт субъективные возможности лица по оценке опасной ситуации. Т.е. если лицо, допустившее такую ошибку, не предвидело и не имело возможности предвидеть такое развитие сложившейся ситуации, в том числе вследствие влияния каких-либо эмоциональных факторов, ответственность не наступает ввиду невиновности причинения вреда.

Таким образом, признание в действии лица как состояние крайней необходимости относится к таким обстоятельствам, которые исключают производство по делу об административном правонарушении. Тогда лицо, совершившее административно наказуемое деяние, находясь при этом в состоянии крайней необходимости, то тогда производство по делу не может быть начато, а начатое подлежит прекращению, ссылаясь на п. 3 ч. 1 ст. 24.5 КоАП РФ.

#### *Библиографический список*

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 13.07.2015, с изм. от 14.07.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.09.2015) // СПС Консультант Плюс.
2. Административная ответственность: учебное пособие. Часть 1.; Из-во ЗАО «Университетская книга», Курск, 2014, 144 с.
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях. Главы 1 – 10. Постатейный научно-практический комментарий / Р.Ч. Бондарчук, А.Б. Вержбицкий, В.А. Виноградов и др.; под общ. ред. Б.В. Россинского. – М.: Библиотечка «Российской газеты», 2014. Вып. VII – VIII. 800 с.
4. Постановление Верховного Суда РФ от 16.08.2011 № 16-АД11-8 Производство по делу об административном правонарушении, предусмотренном ч. 1 ст. 12.15 КоАП РФ, прекращено на основании п. 3 ч. 1 ст. 24.5 КоАП РФ в связи с истечением срока давности привлечения к административной ответственности. // СПС Консультант Плюс.

*ЛЕГКИХ Маргарита Игоревна* – магистрант юридического факультета, Юго-Западный государственный университет.

УДК 347

А.В. Галянт

## ОСОБЕННОСТИ ЗАЩИТЫ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ ПРОКУРОРОМ ПРИ СУДЕБНОМ РАССМОТРЕНИИ СПОРОВ, СВЯЗАННЫХ С ЗЕМЕЛЬНЫМИ УЧАСТКАМИ

*В статье проанализированы особенности соотношения норм материального и процессуального права при защите гражданских прав участников земельных правоотношений, в том числе и при непосредственном участии прокурора в гражданском процессе.*

**Ключевые слова:** земельный участок, материальное право, недееспособность физического лица, процессуальное право, прокурор, публичные правоотношения, субъективные права, суды общей юрисдикции.

Исковые дела по спорам, возникающим из земельных правоотношений, с участием граждан, организаций рассматриваются и разрешаются федеральными судами общей юрисдикции. При этом из подсудности данных судов исключены экономические споры, о правомерности сделок с земельными участками, и хозяйственные дела иного рода, отнесенные законодательством РФ к ведению арбитражных судов.

Таким образом, подавляющее большинство гражданских дел, подсудных судам общей юрисдикции, рассматриваются по первой инстанции районными судами, за исключением дел, подсудных военным и иным специализированным судам, верховным судам республик, краевому, областному суду, суду городов федерального значения, суду автономной области и автономного округа, а также Верховному Суду РФ.

По общим правилам, действующим в отношении территориальной подсудности, иски, предъявляющиеся в суды по месту жительства ответчиков (если таковыми выступают физические лица). Иски к юридическим лицам должны предъявляться в суды по месту нахождения (юридического или же подтвержденного фактического адреса) организаций. Однако для ряда категорий исков, связанных с земельными участками предусмотрены правила исключительной подсудности. К таким категориям дел в сфере судебной защиты относятся: иски о правах на земельные участки, иски, связанные с объектами, прочно связанными с конкретными земельными участками, а также об освобождении земельных участков от ареста. Такого рода исковые заявления предъявляются в суды по месту нахождения этих земельных участков.

При рассмотрении данной категории дел суды руководствуются Конституцией России [1], Земельным кодексом России [6], Гражданским кодексом Российской Федерации [2, 3, 4, 5] в зависимости от специфики спора – Федеральным законом «О садоводческих, огороднических и дачных некоммерческих объединениях граждан», нормативными правовыми актами федеральных органов исполнительной власти, органов государственной власти субъектов России и органов местного самоуправления, строительными, санитарно-гигиеническими и противопожарными нормативами.

Анализ взаимосвязанных норм материального и процессуального (гражданского процессуального) права позволяет выявить ущербность одних норм при отсутствии других (материальных при отсутствии процессуальных и наоборот), обусловленную не полной, не всеобъемлющей защитой прав и интересов граждан и организаций только нормами материального права или только нормами процессуального права.

Констатация приспособленности процесса к праву, как и материального права – к процессу (в нашем случае – это земельное право [6] и гражданский процесс), не дает ответа на вопрос, в каких пределах материальное право детерминирует, гражданский процесс и в каких пределах законодатель исходит из целесообразности и иных факторов общественной жизни.

Вместе с тем, отмечая, что понимание гражданского процесса в качестве формы осуществления субъективного гражданского права стирает грань между добровольным и принудительным осуществлением субъективных прав, исполнением предписаний закона, правонарушением.

Действующая редакция ст. 254 ГПК РФ [7] нуждается в изменениях. По делам, возникающим из земельных правоотношений, заявителю порой трудно защитить свои права. Это объясняется следующими объективными и субъективными факторами:

- во-первых, владеют соответствующими земельными участками нередко пожилые граждане, пенсионных или предпенсионных возрастных категорий;
- во-вторых, сами земельные участки территориально расположены в существенных отдалениях от регистрирующих и иных государственных органов, в том числе соответствующих служб как исполнительной, так и судебной власти;
- в-третьих, в отличие от крупных центральных регионов, где цена одной сотки земли в сотни раз выше размера среднестатистической пенсии россиянина, в поселениях, отдаленных от районных центров, стоимость земельного участка сопоставима с расходами, которые понесет гражданин для надлежащего оформления, например, права собственности на него;
- в-четвертых, общеизвестно, что официально установленный прожиточный минимум не соответствует реальному, в связи, с чем человек, фактически находясь за чертой бедности, юридически не может считаться малоимущим.

Размытый критерий ст. 45 ГПК РФ, повторяющийся в Приказах [8] и Информационных письмах Генеральной прокуратуры РФ [9] обязывает прокурора подавать заявление в защиту прав, свобод и законных интересов гражданина и участвовать в процессе, если лицо по состоянию здоровья, возрасту, недееспособности и другим уважительным причинам не может само обратиться в суд. Признание тех или иных причин уважительными – прерогатива суда мнение, которого далеко не всегда совпадает с мнением иных субъектов гражданского судопроизводства.

На практике получается, что прокурор подает заявление в случае недееспособности лица (истца, заявителя), состояния здоровья, возраста (малолетнего, пожилого), не позволяющих самостоятельно обратиться в суд; а также вступает в процесс и дает заключение по делам, если ГПК РФ, иными федеральными законами это прямо предусмотрено.

Вместе с тем по делам, возникающим из публичных правоотношений, прямо указано на участие в деле прокурора путем вступления в процесс или дачи заключения по делу только по двум категориям дел: по делам об оспаривании нормативных правовых актов полностью или в части (ст. 251 ГПК РФ) и по делам о защите избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации (ст. 259 ГПК РФ).

В связи с тем, что оспаривание решений, действий (бездействия) органов государственной власти, органов местного самоуправления, должностных лиц, государственных и муниципальных служащих в сфере земельных правоотношений, наравне с иными категориями дел, относящимися к делам, возникающим из публичных правоотношений, напрямую затрагивает права, свободы и законные интересы малоимущих слоев населения, граждан пенсионного и предпенсионного возраста, иных социально незащищенных слоев населения, гарантированностью ст. 46 Конституции РФ [1] судебной защиты прав и свобод (гарантированностью равных возможностей), предлагаем внести изменения и дополнения в ч. 1, 2 ст. 254, ч. 1 ст. 256, ч. 1 ст. 257, ч. 3 ст. 258 ГПК РФ, изложив редакцию указанных статей следующим образом.

Ч. 1 ст. 254 ГПК РФ изложить в следующей редакции:

«1. Гражданин, организация, а также прокурор в пределах своей компетенции вправе оспорить в суде решение, действие (бездействие) органа государственной власти, органа местного самоуправления, должностного лица, государственного или муниципального служащего, если считают, что

нарушены права и свободы гражданина и (или) организации. Гражданин, организация, а также прокурор в пределах своей компетенции вправе обратиться непосредственно в суд или в вышестоящий в порядке подчиненности орган государственной власти, орган местного самоуправления, к должностному лицу или муниципальному служащему».

Абзац первый ч. 2 ст. 254 ГПК РФ изложить в следующей редакции:

«2. Заявление подается в суд по подсудности, установленной статьями 24 – 27 настоящего Кодекса. Заявление может быть подано в суд по месту жительства гражданина или по месту нахождения органа государственной власти, органа местного самоуправления, должностного лица, государственного или муниципального служащего, решение, действие (бездействие) которых оспариваются.»

Ч. 1 ст. 256 ГПК РФ изложить в следующей редакции:

«1. Гражданин, а также прокурор в пределах своей компетенции вправе обратиться в суд с заявлением в течение трех месяцев со дня, когда гражданину стало известно о нарушении его прав и свобод.»

Ч. 1 ст. 257 ГПК РФ изложить в следующей редакции:

«1. Заявление рассматривается судом в течение десяти дней с участием гражданина, а также прокурора, если было подано заявление им, руководителя или представителя органа государственной власти, органа местного самоуправления, должностного лица, государственного или муниципального служащего, решения, действия (бездействие) которых оспариваются.»

Ч. 3 ст. 258 ГПК РФ изложить в следующей редакции:



«3. В суд, гражданину, а также прокурору, если было подано заявление им, должно быть сообщено об исполнении решения суда не позднее чем в течение месяца со дня получения решения. Решение исполняется по правилам, указанным в части второй статьи 206 настоящего Кодекса.»

Таким образом, в основе деления отраслей права на материальное право и процессуальное право лежит предмет правового регулирования, иными словами – характер регулируемых правом общественных отношений. Процессуальное законодательство представляет собой форму реализации материального законодательства, а связь между ними обнаруживается через отдельные нормы.

Суд, для того чтобы вынести законное и обоснованное решение, обращается к нормам материального права, но само рассмотрение и разрешение дела базируется на процессуальных нормах. Материальное право накладывает своеобразный отпечаток на процессуальные нормы и, тем самым, специфику рассмотрения конкретного дела.

*Библиографический список:*

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // СЗ РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 13.07.2015), (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2015) // СЗ РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.06.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015) // СЗ РФ. – 1996. – № 5. – Ст. 410.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 05.05.2014). // СЗ РФ. – 2001. – № 49. – Ст. 4552.
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 13.07.2015). // СЗ РФ. – 2006. – № 52 (1 ч.). – Ст. 5496.
6. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 13.07.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 24.07.2015). // СЗ РФ. – 2001. – № 44. – Ст. 4147.
7. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 06.04.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.05.2015). // СЗ РФ. – 2002. – № 46. – Ст. 4532.
8. Приказ Генеральной прокуратуры РФ от 2 декабря 2003 г. № 51 «Об обеспечении участия прокуроров в гражданском судопроизводстве» // Еженедельный бюллетень законодательных и ведомственных актов. – 2004. – март. – № 11.
9. Информационное письмо Генеральной прокуратуры РФ от 27 января 2003 г. № 8-15-2003 «О некоторых вопросах участия прокурора в гражданском процессе, связанных с принятием и введением в действие Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации» // Еженедельный бюллетень законодательных и ведомственных актов. – 2003. апрель. – № 15.

---

ГАЛЯНТ Анастасия Владиславовна – магистрант юридического факультета, Одинцовский гуманитарный университет.

УДК 340

М.С. Кауртаев

## РАСПРЕДЕЛЕНИЕ БРЕМЕНИ ДОКАЗЫВАНИЯ ПО СПОРАМ О КАЧЕСТВЕ ВЫПОЛНЕННЫХ ПОДРЯДЧИКОМ РАБОТ

*В статье рассматриваются проблемы распределения бремя доказывания в подрядных спорах через призму соотношения материальных и процессуальных норм права, исследуя судебную практику по соответствующей категории дел, а также позиции различных ученых.*

**Ключевые слова:** спор о качестве работ; подрядный спор; бремя доказывания; доказывание по спору о качестве работ.

Процесс по спорам о качестве выполненных подрядчиком работ ставит множество проблем. Одна из них – это вопрос о распределении бремени доказывания, который наиболее часто возникает в деятельности судебных органов, на практике. Актуальность данной темы, как совершенно справедливо отмечается в научной литературе, обусловлена тем, что неверное распределение обязанностей по доказыванию может повлечь неправильное решение спора по существу, что является основанием для отмены такого решения [1].

В арбитражном процессе суд исследует вопрос о качестве выполненных работ не только по соответствующим искам заказчика, но и по искам подрядчика об оплате выполненных работ (в случае отказа заказчика оплачивать работы по причине ненадлежащего качества их выполнения). При исследовании данного вопроса стороне необходимо, в соответствии со статьей 65 АПК РФ, доказать обстоятельства на которые она ссылается, то есть качественность или некачественность выполненных работ.

Однако возникает вопрос: кто должен нести бремя доказывания по спору о качестве работ? В данном случае в ГК РФ имеются специальные по отношению к ст. 65 АПК РФ нормы, регулирующие вопрос распределения бремени доказывания. Однако указанное регулирование весьма размыто и противоречиво. В науке и судебной практике данная проблема также решается неоднозначно.

Так, существует несколько точек зрения по поводу того, кто должен нести бремя доказывания при разрешении споров о качестве выполненных подрядчиком работ.

Первая позиция заключается в том, что бремя доказывания по спорам такой категории несет заказчик работ. Данная точка зрения базируется на буквальном толковании ст. 65 АПК РФ, а также на специальной по отношению к ней норме материального права – ст. 753 ГК РФ.

Заявляя иск к подрядчику с требованием о привлечении его к ответственности на основании ст. 723 ГК РФ (при выполнении работ ненадлежащего качества), заказчик обязан доказать, что работы выполнены некачественно, поскольку именно на этом обстоятельстве основаны его требования. Вместе с тем, при предъявлении подрядчиком иска об оплате выполненных работ, в случае если заказчик отказывает в оплате по причине ненадлежащего качества работ, бремя доказывания также несет последний, поскольку именно на этом обстоятельстве основаны его возражения.

Аналогичный вывод содержится в Постановлении ФАС Волго-Вятского округа от 23.04.2014 г. по делу № А31-2793/2013 [2], Постановлении Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 28.08.2013 г. по делу № А64-8622/2012 [3], Постановлении Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 08.10.2012 г. [4].

Более того, не принимая выполненные работы, заказчик, как правило, ссылается на то, что работы выполнены ненадлежащего качества либо не в том объеме, который указан в договоре. Вместе с тем, согласно п. 4 ст. 753 ГК РФ односторонний акт сдачи или приемки результата работ может быть признан судом недействительным лишь в случае, если мотивы отказа от подписания акта признаны судом обоснованными.

Таким образом, по смыслу данной нормы права, обязанность по доказыванию обоснованности неподписания акта возлагается на заказчика. Данное обстоятельство корреспондирует ст. 65 АПК РФ и, безусловно, свидетельствует о том, что бремя доказывания по спору о качестве работ лежит на заказчике.

Следует отметить, что вышеуказанной точки зрения придерживаются также и большинство ученых, таких как, например, В.В. Романова [5], О.Г. Ершов [6], Ю. Михальчук [7], Ю.А. Серкова [8].

Вторая точка зрения основана на толковании п.5 ст. 720 ГК РФ, согласно которому при возникновении между заказчиком и подрядчиком спора по поводу недостатков выполненной работы или их при-

чин по требованию любой из сторон должна быть назначена экспертиза. Расходы на экспертизу несет подрядчик, за исключением случаев, когда экспертизой установлено отсутствие нарушений подрядчиком договора подряда или причинной связи между действиями подрядчика и обнаруженными недостатками.

Вместе с тем, остается не ясной цель отнесения расходов по оплате экспертизы на подрядчика. Возможно, законодатель таким образом попытался установить презумпцию выполнения подрядчиком работ ненадлежащего качества. Однако представляется, что такой подход явно противоречит ст. 10 ГК РФ, согласно п. 5 которой добросовестность участников гражданских правоотношений и разумность их действий предполагаются.

По мнению автора, в данном вопросе необходимо, прежде всего, исходить из презумпции добросовестного выполнения подрядчиком работ, то есть, выполненные им работы должны считаться надлежащего качества, пока не доказано иное.

Подобный подход находит свое отражение и в судебной практике. Так, например, Пятый арбитражный апелляционный суд в Постановлении от 11.06.2013 № 05АП-5286/2013 по делу № А51-5595/2013 [9] указал, что любая презумпция имеет, прежде всего, процессуальное значение, так как распределяет между сторонами спорного правоотношения обязанность доказывания. Из этой презумпции вытекает, что доказывать неразумность, недобросовестность, несправедливость поведения должен тот, кто с таким поведением связывает правовые последствия.

Таким образом, принимая во внимание установленную ГК РФ презумпцию действия сторон разумно и добросовестно, суд посчитал, что работы выполнены истцом в полном объеме и с надлежащим качеством.

Несмотря на это, сторонники второй точки зрения, напротив, полагают, что законодатель, относя расходы по экспертизе на подрядчика, возлагает на него бремя доказывания надлежащего качества работ.

Применение данной нормы на практике, по мнению некоторых ученых, порождает массу проблем. Так, например, с точки зрения Т.В. Шпачевой, при толковании ст. 720 ГК РФ, возникает вопрос о соотношении пункта 4 статьи 753 и пункта 5 статьи 720 ГК РФ, а также части 1 статьи 65 АПК РФ, в соответствии с которой каждое лицо должно доказать обстоятельства, на которые она ссылается в обоснование своих требований и возражений. Другой вопрос – это то, каким образом в этом случае необходимо распределять бремя доказывания, то есть должен ли подрядчик доказать надлежащее качество выполненных работ либо, наоборот, на заказчике лежит обязанность доказать то, что работы выполнены некачественно [10]? При этом, однако, позиция названного автора остаётся читателю неясной, так как Т.В.Шпачева её не поясняет.

Аналогичную точку зрения поддерживают и некоторые суды при рассмотрении и разрешении дел данной категории.

Продemonстрируем сказанное примером из судебной практики. ФАС Северо-Западного округа в Постановлении от 24.01.2012 по делу № А13-4434/2011 [11] возложил бремя доказывания надлежащего качества выполненных работ на подрядчика, на том основании, что он должен представить доказательства наличия исключяющих его ответственность обстоятельств (аналогичный вывод содержится и в Постановлении ФАС СЗО 22.06.2010 по делу № А56-55356/2008 [12]). Стоит также отметить, что подобную позицию занимает и ФАС Центрального округа в Постановлении 24.02.2014 по делу № А68-3587/2013 [13].

Как видно из вышеизложенного, вопрос о распределении бремени доказывания, в частности по спорам о качестве работ, решается неоднозначно. Представляется, что решение указанного вопроса также осложняется тем, что ни теория, ни практика до сих пор не пришли к единому мнению о том, каким правом должен регулироваться институт бремени доказывания – материальным или же процессуальным.

Так, например, в советский период М.А. Гурвич писал, что «распределение бремени доказывания – материально-правовой институт, регулирующий взаимоотношения между сторонами в гражданском правоотношении» [14].

М.А. Фокина приходит к выводу, что бремя доказывания следует характеризовать как комплексное процессуальное явление, представляющее собой сочетание прав участника процесса и необходимости выдвинуть и доказать основания своих требований и возражений, обусловленное его материально-правовой заинтересованностью в исходе дела, обязанностей по доказыванию фактов, имеющих процессуальное значение, а также совокупность процессуальных обязанностей суда по установлению юридически значимых обстоятельств [15].

То есть вопрос о том, в соответствии с каким законодательством необходимо распределять бремя доказывания, на сегодняшний день остается дискуссионным.

Что касается непосредственно распределения бремени доказывания по спорам о качества работ, то автору представляется, что подход, основанный на толковании ст. 720 ГК РФ, согласно которому бремя

доказывания качества выполненных работ лежит на подрядчике является неправильным, в силу следующих обстоятельств.

Во-первых, в случае, когда нормы материального права, противореча друг другу, по – разному регулируют вопрос распределения бремени доказывания, необходимо применять общее правило доказывания, сформулированное в ст. 65 АПК РФ.

Во-вторых, в соответствии со ст. 65 АПК РФ, обязанность доказывания конкретных обстоятельств дела возлагается на ту сторону, которая на них ссылается в обоснование своих требований. Такое регулирование черпает своё основание в основополагающих принципах судопроизводства, касающихся взаимоотношений суда и сторон – диспозитивности и состязательности судебного процесса. Следовательно, именно заказчик при заявлении о некачественности выполненных работ несет бремя доказывания данного обстоятельства.

В этом смысле, по мнению автора, иной подход, противоречит основным канонам и процессуального и материального права.

Подводя итог, следует сказать, что проблема распределения бремени доказывания по спорам о качестве выполненных подрядчиком работ должным образом законодателем не урегулирована. Неопределённость в правовом регулировании, порождает противоречивую юридическую практику. С другой стороны, в силу неопределённости отраслевой принадлежности рассматриваемого явления, нет единства в научной литературе при толковании соответствующих положений норм процессуального и материального законодательства. Выходом из положения в такой ситуации могло бы, на наш взгляд, стать следующее правило: распределение обязанностей по доказыванию регулируется процессуальным законодательством (часть 1 статьи 65) в том случае, когда в материальном праве отсутствуют специальные нормы, регулирующие данный вопрос, а также в том случае, если нормы материального права в этом отношении друг другу противоречат.

Отсюда вытекает, что наиболее правильной, отвечающей основным принципам материального и процессуального права, является позиция, согласно которой, бремя доказывания по данной категории споров должно быть возложено на заказчика. По крайней мере, до тех пор, пока в нормах материального права имеются противоречия в регулировании данного вопроса.

#### *Библиографический список*

1. Бычков А. Кто утверждает, тот и доказывает // ЭЖ-Юрист. – 2014. – № 33. – С. 13-15.
2. Постановлении ФАС Волго-Вятского округа от 23.04.2014 г. по делу № А31-2793/2013 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 05.04.2015 г.).
3. Постановлении Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 28.08.2013 г. по делу № А64-8622/2012 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 05.04.2015 г.).
4. Постановление ФАС Центрального округа от 07.02.2013 г. по делу № А48-674/2012 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 05.04.2015 г.).
5. Романова В.В. Право заказчика на отказ от исполнения договора на строительство энергетического объекта и обеспечение интересов подрядчика // Гражданское право. – 2011. – № 4. – С. 38-43.
6. Ершов О.Г. Об ответственности подрядчика за качество работ по договору строительного подряда // Современное право. – 2009. – № 4. – С. 43-47.
7. Михальчук Ю. Защита подрядчика от заказчика // ЭЖ-Юрист. – 2014. – № 16. – С. 13-15.
8. Серкова Ю.А. Оплата заказчиком работ, выполненных по договору строительного подряда // Правовые вопросы недвижимости. – 2009. – № 1. – С. 13-18.
9. Постановление от 11.06.2013 № 05АП-5286/2013 по делу № А51-5595/2013 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 09.04.2015 г.).
10. Шпачева Т.В. Обобщение судебной практики применения норм параграфа 3 «Строительный подряд» главы 37 Гражданского кодекса Российской Федерации // Арбитражные споры. – 2011. – № 3. – С. 46-74.
11. Постановление ФАС СЗО округа от 24.01.2012 по делу № А13-4434/2011 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 11.04.2015 г.).
12. Постановление ФАС СЗО 22.06.2010 по делу № А56-55356/2008 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 11.04.2015 г.).
13. Постановление ФАС Центрального округа от 24.02.2014 по делу № А68-3587/2013 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 11.04.2015 г.).
14. Гурвич М.А. Является ли доказывание в гражданском процессе юридической обязанностью? // Советская юстиция. – 1975. – № 5. – С. 14-15.

15. Фокина М.А. Курс доказательственного права: Гражданский процесс. Арбитражный процесс / под ред. М.А. Фокиной. – М.: Статут, 2014. – 496 с.

---

*КАУРТАЕВ Михаил Сергеевич* – магистрант Института государства и права, Тюменский государственный университет.

УДК 343.1

О.В. Гудков

## ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ДОПРОСА ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ О НЕЗАКОННОМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ

*В рамках данной статьи автор рассматривает некоторые особенности производства допроса по уголовным делам о незаконном предпринимательстве. Анализируются тактические приемы, используемые в ходе допроса свидетелей и подозреваемых (обвиняемых), как в конфликтной, так и в бесконфликтной ситуациях. Даются рекомендации по повышению качества и эффективности допроса по делам о незаконном предпринимательстве.*

**Ключевые слова:** расследование преступлений, незаконное предпринимательство, тактика допроса.

Допрос является наиболее распространенным следственным действием, в ходе которого следователь в установленном порядке получает устные показания подозреваемого, обвиняемого, потерпевшего об известных им обстоятельствах, подлежащих доказыванию по уголовному делу. Допросы еще с древнейших времен служат самым распространенным источником получения доказательств при расследовании преступлений [1]. Без них и в настоящее время не обходится ни одно уголовное дело. При расследовании незаконного предпринимательства допрос подозреваемого зачастую определяет дальнейший ход расследования по уголовному делу, что обуславливает возникновение трудностей в его организации и проведении.

Современные специалисты в области уголовно-процессуального права и криминалистики неоднократно указывали, что проведение допроса по делам о незаконном предпринимательстве требует особой подготовки. В частности, заранее требуется: конструктивно сформулировать вопросы, подлежащие выяснению, составить план допроса и определить соответствующую тактику его проведения [2, 3, 4]. По указанной категории дел перед проведением допроса рекомендуется обращаться к специалистам в области финансов, экономики и бухгалтерии. Именно они могут способствовать следствию при изучении порядка и правил учета и отчетности, а также они могут применять имеющиеся у них специальные знания с целью не дать возможности преступникам ввести следствие в заблуждение [5, с. 80].

Обладая определенной информацией, полученной до проведения допроса, следователю очень важно быть готовым к проведению следственного действия, как в конфликтной, так и в бесконфликтной ситуациях. При таких обстоятельствах тактика следователя должна быть гибкой. В случае, если допрос проходит в бесконфликтной ситуации, то ключевое положение занимает свободный рассказ и постановка уточняющих вопросов. В данном случае следователь должен направлять рассказ допрашиваемого лица так, чтобы не терялась хронологическая и логическая последовательность. Учитывая то, что незаконное предпринимательство – это преступление длящееся, то метод свободного рассказа необходимо разбить на отдельные эпизоды, выясняя сначала те, о которых подозреваемый сообщает охотно, а затем переходить при помощи грамотно сформулированных вопросов к конкретным моментам, имеющих принципиальное значение для следствия. Если случилось так, что допрашиваемое лицо либо забыло сообщить об определенных фактах, либо просто не придавало им значения, следователю необходимо прибегнуть к приемам, направленным на оживление ассоциативных связей. Однако, не стоит забывать о том, что в ч. 2 ст. 189 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации (далее – УПК РФ) [6] закреплено положение, согласно которому в ходе допроса запрещается задавать наводящие вопросы, а «в остальном следователь свободен при выборе тактики допроса». В следственной практике зачастую возникает неопределенность при применении данного положения, что нередко приводит к отказу в возбуждении уголовного дела либо направлению дела на новое рассмотрение [7].

Таким образом, выбрав правильную тактику проведения допроса в бесконфликтной ситуации можно выяснить ряд важных обстоятельств, к числу которых следует отнести: вид предпринимательской деятельности, мотивы, побудившие то или иное лицо заняться данной незаконной деятельностью, а так же способы ее осуществления.

В случае конфликтной следственной ситуации допрос рекомендуется производить с предъявлением предметов и документов, отражающих следы преступной деятельности виновных лиц. По мнению ряда специалистов это способствует появлению у допрашиваемого определенных ассоциаций, благодаря

которым он может вспомнить обстоятельства проведения той или иной финансово-хозяйственной операции, назвать ее участников, а также иные факты, имеющие отношение к расследуемому событию [8]. Очень важно использовать подобный тактический прием осторожно. Дело в том, что предъявлять необходимо лишь те доказательства, точность и достоверность которых не вызывает сомнений у следствия, так как в противном случае лицо, причастное к совершению преступления легко сможет определить недостаточность улик, имеющихся в распоряжении следователя. В такой ситуации допрашиваемое лицо может сообщить ложные либо неполные сведения, что может привести к неэффективному осуществлению уголовного преследования и увеличению общей продолжительности судопроизводства, что не отвечает требованиям разумности [9]. Это может привести и к тому, что на спорном этапе предварительного следствия обстоятельства совершенного подозреваемым преступления не устанавливаются в полном объеме [10].

При проведении допроса по делам о незаконном предпринимательстве, следователю очень важно подробно выяснить у допрашиваемых и характеризующие данные о личности лиц, занимающихся указанным видом противозаконной деятельности, их поведении, образе жизни, источниках существования, материальном достатке, имуществе, нажитом преступным путем, а также установить причины и условия, способствовавшие совершению ими преступления. И лишь только после этого следователем должны проверяться выдвинутые обвиняемыми и подозреваемыми версии.

Все показания, полученные следователем в результате допроса, заносятся в протокол дословно, вопросы—ответы последовательно. После окончания допроса протокол предъявляется лицу для прочтения либо оглашается следователем по его просьбе, о чем делается соответствующая запись. Ходатайство о дополнении и уточнении протокола подлежит обязательному удовлетворению. В протоколе указываются все лица, участвующие в допросе, каждое из них подписывает протокол и имеет право сделать к нему дополнения и уточнения. Допрашиваемое лицо подписывает каждую страницу протокола, а если любое лицо, участвующее в допросе отказалось от подписания протокола, следователь вносит в него соответствующую запись, которая удостоверяется его подписью, а также подписью защитника, законного представителя.

Сказанное выше наглядно демонстрирует, что допрос по делам о незаконном предпринимательстве является сложным процессуальным мероприятием, волнительным и трудным не только для допрашиваемого, но и для следователя. Поэтому не случайно следователь должен тщательно подготовиться к проведению данного следственного действия, а именно:

- необходимо всестороннее изучить личность допрашиваемого (подозреваемого, обвиняемого, потерпевшего, свидетеля), так как по делам о незаконном предпринимательстве в качестве таковых чаще всего выступают лица с высоким интеллектом и обладающие специальными познаниями в области финансов и экономики;
- предварительно проконсультироваться со специалистами, которые помогут следователю подготовить несколько вариантов проведения допроса, а также позволят выдвинуть ему ряд версий для работы на первоначальном этапе расследования;
- детализировать уже имеющиеся показания и подготовить уточняющие вопросы, раскрывающие содержание тех или иных терминов и определений, имеющих важное значение для следствия;
- тщательно изучить предметы и документы, имеющие доказательственное значение и которые планируется предъявить при проведении допроса;
- создать обстановку для проведения допроса при которой бы ни сам следователь, ни допрашиваемое лицо не отвлекались на посторонние вещи и были сосредоточены, тем более что в большинстве случаев допросы по делам о незаконном предпринимательстве носят конфликтный характер.

Результаты проведения допроса на первоначальном этапе расследования незаконного предпринимательства должны способствовать эффективности проведения последующих следственных действий, установлению всех лиц, причастных к совершению преступления, и эпизодов преступной деятельности, а также иных обстоятельств, подлежащих доказыванию по уголовному делу.

*Библиографический список:*

1. Романовская В.Б., Федюшкина А.И., Безносова Я.В., Кондратьева А.Н. История государства и права зарубежных стран: учебное пособие. – Нижний Новгород, 2014. – 77 с.
2. Мироненко С.А. Некоторые актуальные вопросы квалификации незаконного предпринимательства // Вестник магистратуры. – 2014. – № 6-2 (33). – С. 78-81.
3. Сальников В.П., Исмагилов Р.Ф., Числов А.И. Информационные системы и финансовые расследования // Юридическая наука: история и современность. – 2015. – № 7. – С. 126-131.

---

4. Пимонов Б.В. Особенности производства допроса по уголовным делам о незаконном предпринимательстве, совершенном в сфере оборота нефти и нефтепродуктов // Научно-методический электронный журнал Концепт. – 2014. – № S29. – С. 21-25.

5. Решетникова Т.В. Тактика проведения следственных действий на первоначальном этапе при расследовании незаконного предпринимательства // Вестник Краснодарского университета МВД России. – 2012. – № 1. – С. 78-87.

6. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: Федер. закон от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 13.07.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 15.09.2015) // Собрание законодательства РФ. 2001. № 52 (ч. I). Ст. 4921.

7. Апелляционное постановление Московского городского суда от 16.06.2015 по делу № 10-7605/2015 // Доступ из СПС «Консультант Плюс».

8. Песоцкий А.В. Допрос обвиняемого в конфликтной ситуации при расследовании незаконного предпринимательства // В сборнике: Конфликты и конфликтные ситуации на предварительном следствии Сборник научных трудов. Волгоградская академия Министерства внутренних дел Российской Федерации; под ред. А. П. Резвана. – Волгоград, 2003. – С. 164-166.

9. Решение Хабаровского краевого суда от 12.12.2014 по делу № 3-87/2014 // Доступ из СПС «Консультант Плюс».

10. Постановление Краснодарского краевого суда от 27.12.2013 № 4у-8065/13 // Доступ из СПС «Консультант Плюс».

---

*ГУДКОВ Олег Владимирович* – магистрант, Средне-Волжский (г. Саранск) филиал Всероссийского государственного университета юстиции (РПА Минюста России).



УДК 340

Н.В. Завалеева

**СУДЕБНЫЕ РАСХОДЫ ПО ГРАЖДАНСКИМ ДЕЛАМ**

*В настоящее время ключевая сущность судебных расходов значительно увеличила свою значимость, стала более реальной и соответствующей потребностям не только гражданского правосудия, но и к принципам судебной системы в целом. В статье рассмотрено соотношение судебных расходов к их значимости и необходимой связи рассмотрения и решения гражданских дел.*

**Ключевые слова:** судебные расходы, пошлина, издержки, денежные суммы, распределение, взыскание, компенсация.

Исходя из общих признаков правового государства, среди которых важное место занимает не только независимость правосудия, но и такой немаловажный аспект, как необходимость модернизации и регулирования судебной власти [4, с. 44] в вопросах судебных расходов по гражданским делам.

Несомненно, насколько доступным может быть правосудие, настолько возможность граждан обратиться в суд для защиты нарушенных прав и интересов, прямо вытекает из совокупности их расходов. Ведь судебные расходы иногда являются непосильными для большинства наших сограждан и, в связи с этим, такую ситуацию сложно назвать нормальной. Если задуматься, качественное и своевременное правосудие объективно не сможет стать дешевым. Такая ситуация объясняется неукоснительной процессуальной формой, так сказать гарантией независимости и квалификации судей, не говоря уже о достойном финансировании наших судов. И в тоже время, если суд не в состоянии обеспечить эффективную защиту прав, то он не может отвечать предъявленным к нему требованиям, не может он стать независимым и беспристрастным. Из этого вытекает, что доступ к правосудию будет считаться таковым, который не является гарантированным. А ведь при качественном и успешном ведении дел, необходима профессиональная юридическая поддержка на всех стадиях гражданского процесса, что неизбежно ведет к подорожанию самого процесса, тем самым увеличивая издержки граждан. Так, если назвать неоспоримым препятствием обращением в суд граждан как размер госпошлины, регулируемая нормами ст. 4 Закона о госпошлине и зависящая от цены иска (согласно ст. 91 ГПК РФ), состоит в обязанности ее оплаты. Это означает, что граждане берут на себя всего лишь часть расходов на осуществление правосудия, так сказать, соответствующие затраты государства для решения гражданского дела. Поэтому создание необходимых условий для полноценного судебного разбирательства, в части оплаты расходов, должны быть достаточными, чтобы обеспечить эффективное правосудие [10, с. 110].

Как известно, важным дополнением раздела VIII части 2 Налогового кодекса [2] (далее – НК РФ) стала глава 25.3 «Государственная пошлина», где госпошлина является такой разновидностью сбора, при котором легальное определение сбора, определяет данный вид сбора, как обязательный взнос, уплата которого является обязательным условием совершения государственными органами необходимых действий в отношении плательщика.

Понятие судебных расходов в ГПК РФ не предусмотрено и не конкретизировано, лишь определен их состав. Если рассматривать, судебные расходы в широком смысле, то они представляют собой материальные средства, необходимы для работы системы правосудия в виде государственного финансирования судебной системы. А если в узком, – то это денежные средства, оплачиваемые физическими и юридическими лицами, заинтересованными в рассмотрении и разрешении их правовых споров [5, с. 14; 3, с. 112], в том числе и исполнением судебных постановлений [8, с. 145]. Выделяют, как правило, четыре стадии регулирования судебных расходов: несение – расходование денежных средств на уплату государственной пошлины, оплату услуг адвоката; определение – суд проверяет действительность произведенных судебных расходов, допустимость и относительность; распределение – установление какой стороны понесет расходы; взыскание – установление порядка взыскания судебных расходов. ГПК РФ разделяет на две подгруппы: первая, – государственная пошлина и вторая, – издержки, связанные с рассмотрением дела. Таким образом, государственная пошлина и издержки, как составные части судебных расходов [11, с. 42; 6, с. 72; 7, с. 102], связанные с рассмотрением дела в суде, следует определять, как денежные суммы,

© Завалеева Н.В., 2015.

*Научный руководитель:* Герасимова Наталья Николаевна – судья в отставке, доцент кафедры гражданского права и процесса Института государства и права, Тюменский государственный университет.

которые могут быть выплачены лицам, участвующих в деле, в связи с производством по гражданскому делу в суде. Что же в отношении случаев, когда взыскание расходов может производиться за счет средств федерального бюджета, то данное не свидетельствует о неразумности сумм взыскиваемых расходов либо их чрезмерности. В иных случаях подобный подход будет означать нарушение конституционного принципа равноправия сторон в процессе [9, с. 270]. Поэтому, когда стороной представлены доказательства, подтверждающие, что им понесены расходы на судебное производство, а также доказательства, что такие расходы не превышают рыночного уровня цен на указанные услуги, то у судов будут отсутствовать основания для уменьшения сумм заявленных требований. И как результат, снижение размеров судебных расходов может быть оправданным и обоснованным с точки зрения, как мониторинга нарушений прав отдельными органами публичной власти, так и возвратности средств в бюджеты.

В подтверждение вышеизложенного, можно сказать следующее о том, что правосудие в России является такой деятельностью, которая требует наибольшего государственного финансового вложения. Поэтому законодательством РФ большинство расходов ложатся на граждан, которые обращаются за защитой в суд. Данный порядок установлен для возмещения государству расходов, которые тратятся на содержание судебной системы и обеспечение ее деятельности законом.

*Библиографический список:*

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации [электронный ресурс] <https://www.consultant.ru/popular/gpkrf>.
2. Налоговый кодекс [электронный ресурс] <http://base.garant.ru/10900200>.
3. Абрамов Е.Н. Гражданское право: учебник. – СПб.: Пресс, – 2013. – С. 112.
4. Артёмов Д.И., Е.А. Медведева. Проблемы доступности правосудия в Российской Федерации // Вестник Пензенского государственного университета – 2014. – № 3 (7). – С. 44-48.
5. Боннер А.Т. Принципы гражданского процессуального права. – М.: Российское право. – 2014. – С. 14.
6. Евстифеева Т.И. Гражданские процессуальные правоотношения. – Саратов: СГСЭУ. – 2013. – С. 73.
7. Коньков Ю., Пестриков Ф. Взыскание государственной пошлины в доход государства // Советская юстиция. – 2013. – № 18. – С. 102.
8. Осокина Г.Л. Гражданский процесс. Общая часть. – М.: Юристъ, 2014. – С. 145.
9. Панченко В.Ю., Сабиров А.М. Компенсация расходов на оплату услуг судебного представителя как средство профилактики нарушений и законных интересов // Право и социальные отношения. Вестник КрасГЯУ. – 2014. – № 12. – С. 268-271.
10. Пронина М.П. Проблема влияния чрезмерности судебных расходов на доступность правосудия / М.П. Пронина // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2012. – № 4 (20). – С. 109–112.
11. Треушников М.К. Современная кодификация гражданского процессуального права в России // Вестник Саратовской государственной академии права. – 2013. – № 1. – С. 47.

---

*ЗАВАЛЕЕВА Наталья Викторовна* – магистрант по направлению «Юриспруденция» Института дистанционного образования, Тюменский государственный университет.

УДК 340

Е.А. Исупова

## ОТЛИЧИЯ В ВЕДЕНИИ ДЕЛОПРОИЗВОДСТВА КОНФИДЕНЦИАЛЬНОГО ОТ ОТКРЫТОГО В ОТДЕЛЕ СУДЕБНЫХ ПРИСТАВОВ ПО Г. НИЖНЕВАРТОВСКУ: ОСНОВНЫЕ ПРИЗНАКИ

*В статье говорится об отличиях конфиденциального делопроизводства от открытого, об особенностях ведения конфиденциального делопроизводства. Приводятся правила работы с такими документами и рекомендации по работе с документами.*

**Ключевые слова:** конфиденциальный документ, конфиденциальность, Служба судебных приставов, рекомендации, ответственные лица.

Конфиденциальное делопроизводство в силу небольшого по сравнению с открытым делопроизводством объема документов и в целях обеспечения условий для сохранности и конфиденциальности документов должно быть централизованным, т.е. сосредоточенным в едином подразделении предприятия. Подразделение конфиденциального делопроизводства может быть самостоятельным структурным подразделением организации или входить в состав других подразделений, как правило, осуществляющих защиту конфиденциальной информации, например службу безопасности [1].

В Отделе судебных приставов по г.Нижневартовску функции по работе с конфиденциальными документами возложены на одного сотрудника – заведующего канцелярией. Это объясняется небольшим количеством конфиденциальных документов, как входящих, так и создаваемых в организации. Для выполнения отдельных делопроизводственных операций, в которых требуется участие двух лиц (проверка наличия, уничтожение документов), привлекается старший инспектор.

В целях наиболее надежного обеспечения сохранности конфиденциальных документов все операции по их печатанию, учету, размножению, хранению, передаче, отправлению и уничтожению возлагаются на заведующего канцелярией. Функции исполнителей и пользователей конфиденциальных документов в сфере изготовления и обработки документов ограничиваются подготовкой документов и их исполнением.

Решение об ограничении распространения информации, содержащейся в документе, принимает его исполнитель. Данное решение подлежит согласованию с заведующим канцелярией.

Должностные лица, принявшие решение об отнесении служебной информации к разряду подлежащей ограниченному распространению, несут персональную ответственность за обоснованность принятого решения и за соблюдение ограничений по закрытию служебной информации, предусмотренных «Положением о порядке обращения со служебной информацией ограниченного распространения в федеральных органах исполнительной власти».

В соответствии с Перечнем конфиденциальной информации, содержащей сведения, подлежащие защите в ФССП России [5], можно выделить состав конфиденциальных документов Отдела судебных приставов:

- Приказы и указания, поступившие из Федеральной службы судебных приставов;
- Переписка с Управлением Федеральной службы судебных приставов по ХМАО-Югре;
- Переписка с налоговыми органами;

а) Постановления налоговых органов, содержащие сведения об ИНН, о номерах расчетных, текущих и иных счетов, о наименовании и месте нахождения банков и иных кредитных организаций, в которых открыты счета, о финансово – хозяйственной деятельности по установленным формам отчетности и т.д.;

б) Сведения о доходах государственных служащих, и об имуществе, принадлежащем им на праве собственности [9, ст.12];

- Документы розыскных дел;
- Ответы банков, содержащие сведения о наличии денежных средств на счетах должников.

Все перечисленные документы содержат сведения, относящиеся к служебной тайне организации, и имеют соответствующий гриф конфиденциальности.

Гриф конфиденциальности или гриф ограничения доступа к традиционному, машиночитаемому или электронному документу представляет собой реквизит (элемент, служебную отметку, помету) формуляра документа, свидетельствующий о конфиденциальности содержащихся в документе сведений и проставляемый на самом документе и (или) сопроводительном письме к нему [7, с. 191].

Гриф ограничения доступа и номер экземпляра проставляются в правом верхнем углу первой страницы документа, на обложке и титульном листе издания, а также на первой странице сопроводительного письма к таким документам [3]. На электронных документах и документах, записанных на любых машинных носителях, гриф обозначается на всех листах. Гриф, указываемый на документе, не сокращается по написанию.

Документы и информация, конфиденциальные в целом (например, исполнительные производства), не маркируются, потому что в полном объеме обладают строгим ограничением доступа к ним персонала. Сведениям, составляющим служебную тайну, установлена одна степень конфиденциальности: «Для служебного пользования» [6].

Следующим принципиально важным вопросом, решаемым заблаговременно руководством организации до начала составления текста документа, является определение необходимости предварительного учета носителя, на котором будут формироваться черновик и беловик документа. Назначение этапа учета носителей конфиденциальной информации состоит в том, чтобы обеспечить безопасность информации, контроль за ее сохранностью не только в подлиннике документа, но и во всех черновых материалах, вариантах и редакциях документа, отдельных записях и подготовительных материалах.

Носителями конфиденциальной информации могут быть:

1. Для традиционных текстовых документов – спецблокноты, отдельные пронумерованные листы бумаги, стенографические и рабочие тетради для больших по объему документов;
2. Для чертежно-графических документов – пронумерованные листы ватмана, кальки, пленки, координатной бумаги;
3. Для машиночитаемых документов – маркированные и пронумерованные магнитные ленты, диски, дискеты, карты;
4. Для аудио- и видеодокументов – маркированные и пронумерованные кассеты с магнитной пленкой, лазерные диски, кассеты с кинопленкой;
5. Для фотодокументов – маркированные и пронумерованные кассеты с фотопленкой, фотобумага, микрофиши, слайды и т.д. [7, с. 193].

Обязательному инвентарному учету и маркировке на всех уровнях управления и в любых структурах подлежат магнитные носители информации, для которых угрозы представляют значительно большую опасность, чем для бумажных. Маркировка предусматривает нанесение на носитель инвентарного номера, даты регистрации, наименования структурного подразделения и фамилии сотрудника. Надписи делаются механически стойким красителем. Одновременно этим же веществом окрашиваются винты и иные детали, скрепляющие корпус кассеты, дискеты или футляра, с целью сигнализирования об их несанкционированном вскрытии [8]. В связи с начавшимся в Отделе судебных приставов по г. Нижневартовску внедрением системы электронного документооборота процедура учета магнитных и оптических носителей конфиденциальной информации должна стать неотъемлемой частью работы с конфиденциальной информацией.

Существующие правила оформления открытых документов в целом применимы и к конфиденциальным документам и используются при их оформлении. Вместе с тем в этих правилах не учтены некоторые особенности оформления конфиденциальных документов, направленные на предотвращение утраты и утечки конфиденциальной информации. Эти особенности в той или иной степени относятся к реквизитам «Адресат», «Регистрационный номер документа», «Ссылка на регистрационный номер и дату документа», «Отметка о наличии приложения», «Отметка об исполнителе», «Отметка о поступлении документа в организацию» [2].

При документировании конфиденциальной информации необходимо соблюдать следующие рекомендации:

- объем включаемых в документ конфиденциальных сведений должен быть минимальным и определяться реальной ситуацией;
- конфиденциальный документ всегда должен касаться только одного вопроса (темы) с целью обеспечения четкого функционирования системы доступа персонала к конфиденциальной информации;
- информация, являющаяся конфиденциальной, должна быть максимальным образом локализована в конкретной части документа. его разделе, приложении, отдельной дискете или электронном массиве с усложненной системой доступа (например, большой по объему неконфиденциальный документ может иметь раздел, выделенный в отдельную часть и содержащий комплекс информации ограниченного доступа);

— не допускается снимать копии и делать выписки из ранее изданных конфиденциальных документов без разрешения соответствующего должностного лица;

— в неконфиденциальных документах не допускаются намеки на наличие конфиденциальных сведений или их описание в произвольной форме [4].

Издание конфиденциальных документов включает в себя следующие последовательно выполняемые процедуры:

1. Заключительное корректирование текста и подготовка документа к изданию (подбор необходимых материалов, предыдущих документов, уточнение фамилий руководителей и сотрудников, сроков исполнения, указанных в тексте, исправление допущенных неточностей и т.д.).

2. Итоговое внутреннее согласование документа.

3. Внешнее согласование документа.

4. Подписание документа руководителем.

5. Утверждение документа (при необходимости).

Все эти процедуры организуются лично составителем документа [7, с. 200].

Далее изданные конфиденциальные документы, так же как и открытые, участвуют в документообороте.

#### *Библиографический список*

1. Алексенцев А.И. Конфиденциальное делопроизводство. – М., 2003. – С. 21.
2. Алексенцев А.И. Особенности оформления конфиденциальных организационно-распорядительных документов // Секретарское дело. – 2002. – № 1. – С. 11-14.
3. Инструкция по делопроизводству в Управлении Федеральной службы судебных приставов по Ханты-Мансийскому автономному округу – Югре. Утверждена Приказом Управления Федеральной службы судебных приставов по Ханты-Мансийскому автономному округу – Югре от 30 мая 2007 г. № 164.
4. Организация работы с конфиденциальными документами / под ред. И.К. Корнеева, В.А. Кудряева. – М., 2005. – С. 238-239.
5. Перечень конфиденциальной информации, содержащей сведения, подлежащие защите в ФССП России. Утвержден приказом Федеральной службы судебных приставов от 01 марта 2007 г. № 73.
6. Положение о порядке обращения со служебной информацией ограниченного распространения в федеральных органах исполнительной власти. Утверждено постановлением Правительства РФ от 3 ноября 1994 г. № 1233. П. 2.1.
7. Секретарское дело (образцы документов, организация и технология работы): Учеб.-практ. пособие / под ред. И.К. Корнеева. – М., 2005.
8. Специальные требования и рекомендации по технической защите конфиденциальной информации. Утверждены решением Гостехкомиссии РФ от 02 марта 2001 г. № 7.2
9. Федеральный закон от 31 июля 1995 г. № 119-ФЗ «Об основах государственной службы Российской Федерации» (с изменениями на 07 ноября 2000 г.).

---

*ИСУПОВА Екатерина Анатольевна* – магистрант, Нижневартковский государственный университет.

УДК 340

Л.М. Ермакова

## СТАНОВЛЕНИЕ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПРАВОВОЙ БАЗЫ ЕЕ ЗНАЧЕНИЕ В ДОКУМЕНТИРОВАНИИ КУПЛИ-ПРОДАЖИ ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ – СОБСТВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

*В статье говорится об особенностях документирования купли-продажи жилых помещений – собственности несовершеннолетних. Анализируются вопросы становления отечественной правовой базы и ее значение в документировании купли-продажи жилых помещений – собственности несовершеннолетних.*

**Ключевые слова:** документирование, документ, несовершеннолетний, купля-продажа, собственность, жилые помещения, собственность, Гражданский кодекс.

Становление отечественной правовой базы в вопросе документирования купли-продажи жилых помещений – собственности несовершеннолетних граждан определяется в древние времена, с появлением частной собственности. Возникает и получает значительное распространение договор, который направлен на обращение вещей, на переход их из одного хозяйства в другое. Договор такого характера «...вошел в употребление еще до того, как появились деньги, и представлял собой непосредственный обмен вещи на вещь, то есть мену (permutatio). Это соответствовало общим экономическим условиям общества, только что переходившего от натурального хозяйства к меновому» [1].

В основе происхождения совершения сделки купли-продажи лежит мена. В период становления отечественной правовой базы в отношении совершения сделок купли-продажи, когда не называли одно – товаром, другое – ценой, отсутствовали деньги, в зависимости от ситуации и от характера вещей, люди обменивали ненужное на то, что требуется [2]. Особенно роль мены возрастает, когда, возникает дефицит ликвидных платежных средств, сдерживающий развитие производства и приводит к его полной остановке, в период экономических кризисов [3].

Сделки купли-продажи отличаются от мены экономической природой. В сделках купли-продажи принципом обмена является получение денежного эквивалента стоимости товара. Цель сделок купли-продажи – получение денежных средств и прибавочной стоимости [4].

Договор купли-продажи является возмездным договором. В зависимости от развития рыночных отношений складывалась история данного вида договора. Сделку купли-продажи последовательно характеризовало Римское частное право, в котором в первую очередь дается определение купли-продажи как договора, затем подчеркивается консенсуальный характер исследуемого договора. Далее Римское частное право исследует основные элементы договора купли-продажи: предмет, цену, моменты регулирования цен, обязательство продавца, ответственность за истребование, отчуждение вещи, ответственность продавца за недостатки проданной вещи, обязанность покупателя, риск случайной гибели проданной вещи, взаимосвязь обязательств продавца и покупателя, добавочные соглашения при купле-продаже. Нормы о договоре купле-продаже недвижимого имущества объединяются в Гражданском кодексе Российской Федерации, в котором предопределяются особенности составления договора купли-продажи недвижимого имущества, позволяющие выделить его в отдельный вид договора купли-продажи, а именно договор купли-продажи жилого помещения [5]. Рассматриваемый вид договора заключается в простой письменной форме на бумажном носителе, путем составления одного документа, который подписывается сторонами [6]. В договоре купли-продажи жилого помещения указываются идентификационные данные, позволяющие установить жилое помещение, которое переходит покупателю по договору, в том числе данные, определяющие расположение данного объекта на соответствующем земельном участке либо в составе другого недвижимого имущества [7]. Договор купли-продажи жилого помещения обязательно предусматривает цену имущества, в противном случае договор о продаже данного имущества считается не заключенным [8].

Таким образом, вышеуказанные данные в договоре купли-продажи являются первостепенными, а их отсутствие нарушает условия о передаче жилого помещения к покупателю, такая сделка считается не согласованной сторонами, а соответствующий договор не заключенным [9]. В дополнение к договору купли-продажи жилого помещения составляется акт приема-передачи – это документ, в котором на бу-

мажном носителе в произвольной форме фиксируется факт передачи имущества от продавца к покупателю [10]. В соответствии с вышеуказанным документом, во исполнение обязательств по договору купли-продажи жилого помещения, одна сторона передает в собственность другой стороне жилое помещение, а другая сторона принимает данное имущество и оплачивает оговоренную сторонами денежную сумму. В договоре купли-продажи жилого помещения прописывают его передачу в собственность покупателя, фиксируют, что стороны при подписании данного документа действуют на обоюдных выгодных условиях, добровольно, а также понимают значение своих действий, не лишены и не ограничены в дееспособности, под опекой и попечительством не состоят, не страдают заболеваниями, которые препятствуют осознать суть договора купли-продажи недвижимого имущества [11]. В вышеуказанном договоре обязательно прописывается на каком основании, в какие сроки, в каком порядке возможно расторгнуть данный договор. Процесс приобретения жилого помещения заканчивается после того, как покупатель в соответствии с договором купли-продажи подписал акт приема – передачи жилого помещения.

Таким образом, сделки купли-продажи с жилыми помещениями образуют в обществе споры, связанные с правами сторон договора купли-продажи. В связи с этим на основе практики применения Гражданского Кодекса Российской Федерации в отношении купли-продажи жилых помещений, иных нормативных правовых актов, формируется законодательная база, она детально регламентирует процесс документирования купли-продажи жилых помещений, в котором оговорено, что несоблюдение установленной формы договора купли-продажи жилого помещения влечет его недействительность [12]. Основу российского законодательства о документировании договора купли-продажи составляет Гражданский кодекс Российской Федерации [13]. При составлении и оформлении договора данного вида и акта приема-передачи, возникают вопросы. Необходимо установить единые формы таких видов документов и законодательно их закрепить для того чтобы упростить работу не только регистрирующего органа, но и граждан. Такое действие приведет к единой практике документирования купли-продажи жилой собственности.

Особенность законодательного регулирования купли-продажи жилых помещений является то, что в настоящее время на документирование и правовое регулирование купли-продажи недвижимого имущества направлены нормативные акты разного уровня (как гражданско-правовых, так и смежных отраслей права, как частного, так и публичного права).

Действующее гражданское законодательство, направленное на регулирование правоотношений и документирование процесса купли-продажи жилых помещений, базируется на общих международных нормах.

Составной частью правовой системы являются нормы международного права, общепризнанные принципы и международные договоры Российской Федерации [14, 15].

Среди актов, направленных на регулирование документирования купли-продажи выделяют:

- Конвенцию ООН о договорах международной купли-продажи товаров [16];
- Резолюцию Генеральной Ассамблеи ООН [17];
- Правовое руководство ЮНСИТРАЛ «По международным встречным торговым сделкам» [18];
- Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс» [19].

Основным актом законодательства Российской Федерации, который посвящен купли-продажи жилых помещений, а также документированию данного процесса является Гражданский кодекс Российской Федерации [20], в нем содержатся общие положения о совершении и оформлении сделки в отношении купли-продажи жилых помещений [21].

Таким образом, основой для определения объектов относящихся к жилым помещениям, договору купли-продажи и для определения необходимости регистрации прав собственности на жилое помещение и сделок с ним, в частности процесс документирования сделки купли-продажи жилых помещений является Гражданский кодекс Российской Федерации, а сам порядок регистрации регулируется законодательными актами, а именно, Федеральным законом «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» [22]. Подзаконные акты (указы Президента Российской Федерации и постановления Правительства Российской Федерации), а также ведомственные акты применимы к правоотношениям купли-продажи недвижимого имущества, в частности к документированию купли-продажи недвижимого имущества. Необходимо отметить, что субъекты Российской Федерации не вправе принимать акты, которые будут направлены на регулирование правоотношений и документирование купли-продажи недвижимого имущества, так как гражданское законодательство отнесено Конституцией Российской Федерации [23] к исключительному ведению Российской Федерации, а любые акты, принятые субъектом Российской Федерации, не будут иметь юридической силы и не должны применяться на практике.

Вопрос об отчуждении жилых помещений, в котором проживают несовершеннолетние члены семьи собственника, либо собственниками жилого помещения являются несовершеннолетние граждане,

имеет ряд особенностей. Допускается такая сделка с жилыми помещениями исключительно с согласия органа опеки и попечительства на отчуждение жилого помещения [24]. Таким способом защищаются жилищные права несовершеннолетних граждан, как наиболее нуждающихся в обеспечении гарантий таких прав. В соответствии с ранее действовавшим гражданским и семейным законодательством Российской Федерации гарантировались только права несовершеннолетних граждан, являющихся собственниками имущества (вещные права). Так согласие органа опеки и попечительства требовалось лишь на совершение сделок с имуществом, которое принадлежало несовершеннолетним детям по праву собственности [25]. Согласие органа опеки и попечительства в случаях, когда несовершеннолетние дети не являлись собственниками отчуждаемого имущества (в том числе жилых помещений), не требовалось.

Вопрос о частичной защите жилищных прав несовершеннолетних детей, не являющихся собственниками отчуждаемых жилых помещений, законодательно решен в августе 1994 года, изменения, согласно которым для совершения сделок в отношении приватизированных жилых помещений, в которых проживают несовершеннолетние дети, независимо от того, являются ли они членами семьи собственников этих помещений либо собственниками жилых помещений, требуется предварительное разрешение органа опеки и попечительства [26].

В случае если жилое помещение приобреталось собственником, например, по договору купли-продажи, то законом до 1995 года защищались только вещные права несовершеннолетних граждан, то есть права несовершеннолетних детей как собственников [27], согласие органа опеки и попечительства на совершение такой сделки не требовалось, если несовершеннолетние дети не являлись собственниками жилых помещений. С момента введения в действие общей части Гражданского кодекса, то есть с 1 января 1995 года, отчуждение жилого помещения, в котором проживают несовершеннолетние члены семьи собственника, стало допустимо только с согласия органа опеки и попечительства [28].

Особенности реализации прав несовершеннолетних детей закреплены в различных отраслях законодательства Российской Федерации: семейном, жилищном, гражданском и в процессуальном законодательстве, нормы оформления требуемой документации при реализации прав несовершеннолетних детей установлено стандартом, в котором определены унифицированные формы документов, а также состав реквизитов документа [29]. Несовершеннолетние дети наделены широким комплексом жилищных прав.

Сделки с недвижимым имуществом, в которых участвуют несовершеннолетние лица или при совершении которых затрагиваются их права и законные интересы, представляют сложность для практических работников в данной сфере – судей, сотрудников органа государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним, органа опеки и попечительства, нотариуса. В основном проблемы возникают вследствие несовершенства законодательной базы, что не способствует четкому формированию единой правоприменительной практики и практики в области документирования данной сделки. Каждая конкретная сделка должна оцениваться именно с позиций обеспечения соблюдения и защиты прав и охраняемых законом интересов наиболее незащищенных участников гражданского оборота, а именно несовершеннолетних детей, с учетом того, что во многих случаях невозможно принять решение, основываясь при этом на общих указаниях закона.

Таким образом, Гражданский кодекс Российской Федерации является основным источником законодательного регулирования документирования договора купли-продажи жилых помещений – собственности несовершеннолетних, а также регулирования документирования государственной регистрации прав собственности. На федеральном уровне наряду с законодательными актами вышеуказанный процесс может регулироваться нормативными указами Президента Российской Федерации, которые не должны противоречить Федеральному закону «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» и иным федеральным законам. Федеральное правительство вправе принимать постановления, содержащие нормы, которые посвящены государственной регистрации права собственности, но только в случаях, предусмотренных федеральными законами либо указами Президента Российской Федерации. Субъекты РФ не вправе принимать акты, которые будут направлены на регулирование правоотношений купли-продажи недвижимого имущества, так как гражданское законодательство отнесено Конституцией Российской Федерации<sup>1</sup> к исключительному ведению Российской Федерации, а любые акты, принятые субъектом, не будут иметь юридической силы и не должны применяться на практике.

#### Библиографический список

1. Новицкий И.Б., Перетерский И.С. Римское частное право // Новый юрист. – М., 1998. – С. 396.
2. Новицкий И.Б., Перетерский И.С. Римское частное право // Новый юрист. – М., 1998. С. 397.
3. Витрянский В.В. Договор мены // Вестник Высшего Арбитражного Суда РФ. – М., 2000. – № 1. – С. 70.
4. Витрянский В.В. Договор мены // Вестник Высшего Арбитражного Суда РФ. – М., 2000. – № 1. – С. 70.
5. Витрянский В.В. Договор мены // Вестник Высшего Арбитражного Суда РФ. – М., 2000. – № 1. – С. 71.



- 
- 6.Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ. ст. 434. п.2 // СПС Консультант Плюс: [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_162640/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162640/), свободный (дата обращения – 02.09.2015).
- 7.Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ. ст. 434. п.2 // СПС Консультант Плюс: [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_162640/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162640/), свободный (дата обращения – 02.09.2015).
- 8.Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ.ст.554 // СПС Консультант Плюс: [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_162640/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162640/), свободный (дата обращения – 02.09.2015).
- 9.Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ. ст. 550 // СПС Консультант Плюс: [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_162640/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162640/), свободный
- 10.Там же. Гл. 30
- 11.Конституция (Основной закон) Российской Федерации (с изменениями от 09.06.2001) // Российская газета, 1993. ст.15 п.4
- 12.Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ. ст.7 // СПС Консультант Плюс: [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_162640/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162640/), свободный (дата обращения – 02.09.2015).
- 13.Конвенция ООН «О договорах международной купли-продажи товаров» // Вестник Высшего арбитражного суда Российской Федерации, 1994. № 1.
- 14.Там же.
- 15.Там же.
- 16.Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс» (Публикация Международной торговой палаты. 1990 г. № 460) // Совинтерюр. Москва.1992.
- 17.Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ. ч 2, гл. 30 // СПС Консультант Плюс: [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_162640/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162640/), свободный (дата обращения – 02.09.2015).
- 18.Там же. §1.
- 19.Федеральный закон от 21 июля 1997 № 122-ФЗ «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» // Собрание законодательства Российской Федерации, 1997. № 30. ст. 3594 // СПС Консультант Плюс: [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_160126/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_160126/), свободный (дата обращения – 02.09.2015).
- 20.Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ. ст.71 // СПС Консультант Плюс: [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_162640/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162640/), свободный (дата обращения – 02.09.2015).
- 21.Там же. П. 4 ст. 292
- 22.Там же.
- 23.Там же.
- 24.Кодекс о браке и семье РСФСР, действовавший до 1 марта 1996. ст.133: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=66477>, свободный (дата обращения – 02.09.2015).
- 25.Федеральный закона Российской Федерации от 04 июля 1991 № 1541-1 «О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации» // Информационно-правовой портал ГАРАНТ: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://base.garant.ru/10105719/>, свободный (дата обращения -02.09.2015).
- 26.Кодекс о браке и семье РСФСР, действовавший до 1 марта 1996. ст.133: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=66477>, свободный (дата обращения – 02.09.2015).
- 27.Настольная книга нотариуса. Том II. Учебно-методическое пособие. (2-е изд., испр. и доп.). М.: Издательство «БЕК», 2003. §3.
- 28.ГОСТ Р 6.30 – 2003. Унифицированные системы документации Унифицированная система организационно-распорядительной документации Требования к оформлению документов [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.termika.ru/dou/docs/gost630.html>, свободный (дата обращения – 02.09.2015).
- 29.Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ. ст.71 // СПС Консультант Плюс: [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_162640/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162640/), свободный (дата обращения – 02.09.2015).
- 

*ЕРМАКОВА Лариса Михайловна* – магистрант, Нижневартовский государственный университет.

### Информация для авторов

Журнал «Вестник магистратуры» выходит ежемесячно.

К публикации принимаются статьи студентов и магистрантов, которые желают опубликовать результаты своего исследования и представить их своим коллегам.

В редакцию журнала предоставляются **в отдельных файлах** по электронной почте следующие материалы:

1. Авторский оригинал статьи (на русском языке) в формате Word (версия 1997–2007).

Текст набирается шрифтом Times New Roman Cyr, кеглем 14 pt, с полуторным междустрочным интервалом. Отступы в начале абзаца – 0, 7 см, абзацы четко обозначены. Поля (в см): слева и сверху – 2, справа и снизу – 1, 5.

#### Структура текста:

- **Сведения об авторе/авторах:** имя, отчество, фамилия.
- **Название статьи.**
- **Аннотация** статьи (3-5 строчек).
- **Ключевые слова** по содержанию статьи (6-8 слов) размещаются после аннотации.
- **Основной текст статьи.**

Страницы **не нумеруются!**

Объем статьи – не ограничивается.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И. В.статья.**

Статья может содержать **любое количество иллюстративного материала**. Рисунки предоставляются в тексте статьи и обязательно в отдельном файле в формате TIFF/JPG разрешением не менее 300 dpi.

Под каждым рисунком обязательно должно быть название.

Весь иллюстративный материал выполняется оттенками **черного и серого цветов**.

**Формулы** выполняются во встроенном редакторе формул Microsoft Word.

2. Сведения об авторе (авторах) (заполняются на каждого из авторов и высылаются **в одном файле**):

- имя, отчество, фамилия (полностью),
- место работы (учебы), занимаемая должность,
- сфера научных интересов,
- адрес (с почтовым индексом), на который можно выслать авторский экземпляр журнала,
- адрес электронной почты,
- контактный телефон,
- название рубрики, в которую необходимо включить публикацию,
- необходимое количество экземпляров журнала.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И.В. сведения.**

Адрес для направления статей и сведений об авторе: **magisterjourn@gmail.com**

**Мы ждем Ваших статей! Удачи!**