

Трусн никогдa нигегo не нaхинaли, слaдaки пoшлaли в дoрoгe; oстaнuсь МЫ!

Неудачи закаляли нас!
Будучи отвергнутыми, мы
не сдались, а обзавелись
и победили!

Я не говорил людям, как
делать, я говорил, что нам
нужно; они утешали меня
своей нахорьвостью!

Без команды единомышлен-
ников и бизнес партнеров
ты нигегo не сможешь
сделать великого!
[Японцы и "западники"]

Нужно не бояться рисковать;
половину времени существова-
ния Nike была на грани
банкротства на бумаге, но
по факту рвалась вперед в
геометрической прогрессии
Не дай себя остановить!
Верь в себя и в силу своей
веры!

Будь новатором, двигай
технологии вперед!

Не бывает просто бизнеса!
Это твоё зетиче и твой храм.
Ты должен гореть идеей и верить
в неё всем сердцем. В место-
храм, если ты его сделаешь таким.



Не нужно тратить ресурсы
на определение общественного
мнения, они и сами не зна-
ют, чего хотят!

Не допускай утечки власти и
любых проявлений бунта в
своей команде.

Не жди пороерники и дробе-
ния от твоего окружения, оно
редко встрегается. Оует позже.

Определи список "before I die"

Помни, что кога плохо, лекартво -
это (гасто) работать ещё упорнее

Создай себе установку и воплоти:
"кто-то сможет обойти меня, но,
клянусь, им придётся кровью ирести"

Правило ведения переговоров:
четко определи, чего ты хочешь, любая
нескределенность навредит тебе. Готовься!

Применяй диверсификацию везде;
должно быть несколько партнеров
взаимозамеяемых

Выработай свой стиль, стиль
компании. В какой-то момент
нужен дресс-код. Это илтирум!

Используй брэйи-штори и
неформальные встрегии для
поиска нелинейных решений