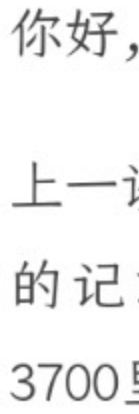




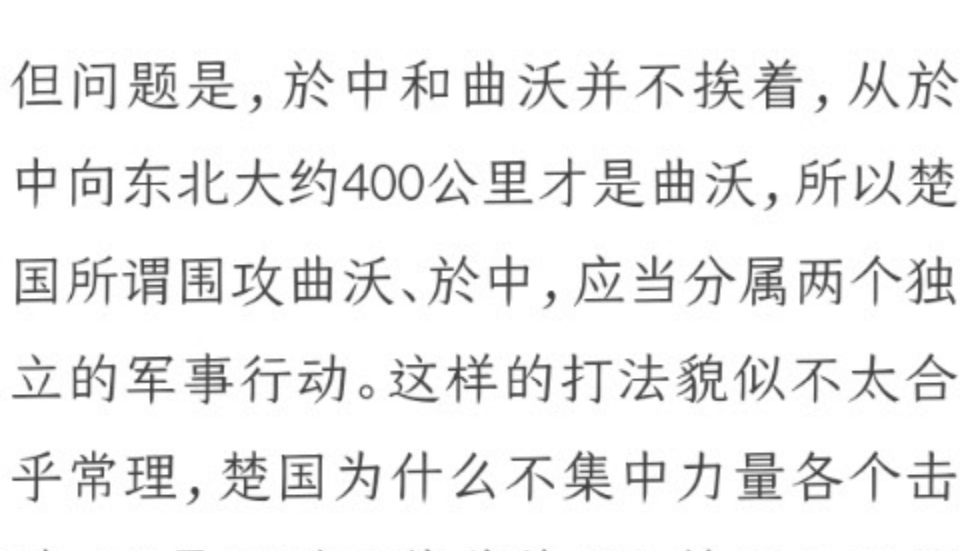
## 032 楚怀王是怎么被张仪说动的？



熊逸讲透资治通鉴<sup>2</sup>（年度日更）

07-22

[进入课程>](#)



转述师：金北平

你好，欢迎来到《熊逸讲透资治通鉴2》。

上一讲谈到，在《史记·越王勾践世家》的记载里，楚国发动全面战争，拉开3700里的漫长战线，集中火力围攻秦国的曲沃和於中两座重镇。

但问题是，於中和曲沃并不挨着，从於中向东北大约400公里才是曲沃，所以楚国所谓围攻曲沃、於中，应当分属两个独立的军事行动。这样的打法貌似不太合乎常理，楚国为什么不集中力量各个击破，而是同时两线作战呢？越王无疆又没有没有被齐国使者说服，趁机进攻楚国呢？

### 越国灭国

按照杨宽先生的考证，这场大战并不发生在楚威王、齐威王的时代，而是发生在下一代人，也就是楚怀王和齐宣王的时代。

魏国和韩国新近被秦国打服了，重新加入连横阵营，于是秦、魏、韩三国和齐、楚两国形成对峙的形势，而秦国从魏国手里吞并了曲沃之后，曲沃和於中就成为秦国从函谷关和武关伸向关东的左右两个进攻矛头，对楚国的威胁最大。

楚国为了解除这个威胁，主动出击，一方面派景翠统率大军屯集在鲁国、齐国的边境和韩国的南边，准备承接来自魏、韩两国的军事压力，另一方面派出三支大军分别围攻曲沃和於中。然后，景翠向韩国一个叫雍氏的地方发起围攻，同一时间，在齐国的援助之下，曲沃终被攻克。（《关于越国灭亡年代的再商讨》）

看上去这无论如何都要算是一场规模空前的世界大战了，所以齐国使者给越王提供的建议是：浑水才能摸鱼，现在正是水最浑的时候，此时不打楚国更待何时？

一席话点醒梦中人，越王马上改变战略，不打齐国了，转过头来去打楚国。并且，根据《竹书纪年》的记载，越王还派了一位名叫公师隅的指挥官，带着大批的军需物资和奢侈品走水路送到魏国。这些物资包括一艘大型战舰，300艘小型战舰，箭矢500万支，还有犀牛角和象牙。支援魏国，自然是为了对付楚国。

但没想到，楚国虽然重兵集中在北线战场，战线长达3700里，而且在多线作战的情况下，竟然还有余力击溃越国军队，杀掉越王，吞掉了越国，越国就此亡国。《史记》的记载是，楚国军队乘胜追击，还顺道向北在徐州击败了齐国。（《史记·越王勾践世家》）

这就奇怪了，楚国和齐国不是盟国吗？难道楚国知道了越国来扎自己一刀是因为背后有齐国唆使？又或者是因为把楚怀王灭越和楚威王打的徐州之战混为一谈了？

现在让我们总结一下周赧王二年（前313年）国际关系的两个版本：

按照《资治通鉴》的说法，齐、楚两国并没生事，是秦国想打齐国，这才需要拆散齐、楚联盟；按照杨宽先生的考证，楚国对秦国发起了全线进攻，齐国帮着楚国从秦国手里夺取了曲沃，所以秦国才需要拆散齐、楚联盟。

两个版本各有各的道理，也各有各的破绽，但无论如何，**齐、楚联盟确实存在，燕国刚刚结束子之之乱，自顾不暇，三晋尽数被秦国收服，所以秦国的下一步，怎么都是要拆散齐、楚联盟的。**接下来我就回到《资治通鉴》，带你看看秦国的外交手段。

### 张仪的诱惑

（张仪）说楚王曰：“大王诚能听臣，闭关绝约于齐，臣请献商於之地六百里，使秦女得为大王箕帚之妾，秦、楚嫁女娶妇，长为兄弟之国。”

楚王说而许之。

秦国要搞外交，第一人选就是张仪。张仪大概因为在楚国生活过一段时间，对楚国政坛有着相当程度的了解，所以决定从楚国下手。**张仪出使楚国，向楚怀王提出了一个和平方案：**秦国愿意割让商於之地600里，还想跟楚国世代联姻，永葆和谐友善的睦邻关系，对楚国的要求只有一个，那就是跟齐国断绝来往，废除盟约。

这项提案确实很诱人，因为商於之地且不说原先就是楚国的，历任楚王念兹在兹，重要的是，它的位置太有战略意义：这个地方如果落在秦国手里，楚国就等于被掐住了脖子，而如果落在楚国手里，秦国就等于光着屁股。

楚国如果不费一兵一卒收回商於之地，就能保持对秦国的战略优势，以后要不要实行鬻狗战术去掏秦国的屁股，就看秦国乖不乖了。对于楚怀王而言，能在自己的任期里完成这样一件丰功伟业，在王公贵族面前实在太露脸了，个人威望将会达到空前高度。

在如此巨大的诱惑之下，楚怀王丧失了理智，就没想想秦国怎么可能为了换取楚国不和齐国结盟，就把这么重要的地段拱手相让呢？更没想想商於之地满打满算也不到600里啊。不过，张仪提出的联姻，后来还真的搞起来了，那又是一场场的波澜壮阔。

### 实体的价值

如果楚怀王能够看透秦国军国主义的政治模式，就该明白秦国必须依靠对外战争才能维持国家运转，所以就算跟秦国结盟，一时之间你依我依，卿卿我我，但秦国早晚有一天会打到自己头上，而且不死不休。如果楚怀王看不透这层道理的话，那么秦国和楚国看上去反而很有结盟基础。

首先，秦楚两国很容易达成意识形态上的共识。秦国常年来被华夏诸侯鄙视，当成西夷看待，楚国一样被鄙视，属于南蛮。所以秦国和楚国自成一个文化圈，反正现在有实力了，完全可以手拉手和华夏系统对着干。

其次，**秦楚两国你挨着我，我挨着你，国力不相上下，谁对谁都形成不了压倒性的优势，倒也适合抱团取暖。**

再其次，秦国已经打服了三晋，挟战胜之威，就算不对楚国摆架子，最低限度也应该跟楚国平等订约，但秦国竟然主动降低身段，给足了楚国面子，三晋自然也就矮了楚国一头，这当然会使楚怀王大感受用。

还有第四点，**秦、楚一旦结盟，就意味着连横阵营反而变成了多数派**，战国七雄当中剩下的齐国和燕国非但沦为少数派，而且两国因为子之之乱结下深仇，注定没法联合，只能各自为战，谁都没实力威胁楚国。

所以楚怀王大概不难相信张仪带来的和平提案，而退一步说，就算楚怀王对秦国的狼子野心有着足够的估量，也很容易中了张仪的计，因为放弃和齐国的结盟关系，这到底带来多大的损失，既看不见，也摸不着，而因此换来的商於之地600里却是实实在在的优质物业。

这种心理，就像今天软件公司卖软件，顾客从商店里买到的是一个包装精美的盒子，回家打开盒子，里边是空的，只是印着下载地址和激活码。商家为什么就不能一手收钱，一手直接把下载地址和激活码发到顾客的手机上了呢？

道理是：因为软件太贵，只有弄一个实实在在、包装精美的盒子，才能让顾客觉得花了那么多钱买到了一个大大的“东西”。

换句话说，同样的软件，同样的定价，有实体的卖法就比无实体的卖法让人感觉更值。

商务谈判也是这个道理，要尽可能把抽象的利益具象化。

生活当中还有很多事情可以触类旁通，比如全职太太可能比职业女性更辛苦，对家庭的贡献也更大，但反而在家里没地位，因为她的很多辛苦和贡献都是看不见、摸不着，也没法考核的，不像职业女性每个月都给家里赚来实实在在的钱。

就这样，**在衡量过具体的利益和抽象的损失之后，楚怀王对张仪的提议欣然允诺。**

楚国群臣纷纷道贺，大概都是热情歌颂楚怀王英明神武之类的话吧，但就在这一派喜气洋洋当中，陈轸偏偏致哀来了，真把楚怀王气得不能轻。

以陈轸的聪明，显然看得破张仪心里的小九九，但这一次陈轸主场作战，能不能凭着自己的口舌之利胜过张仪，让楚怀王收回成命呢？

我们下一讲再谈。

### 划重点

[添加到笔记](#)

1.楚国在多线作战的情况下，不但吞并越国，还在徐州击败了齐国。

2.秦国派张仪出使楚国，欺骗楚怀王说愿意割让商於之地，换取楚国跟齐国断交。

3.楚王中了张仪的计，因为看得见的利益比看不见的利益更诱人。

### #跟着熊大读《资治通鉴》

我们为这门课配套了一个知识城邦学习话题，欢迎你记录学习收获，和其他同学互相交流，一起完成这场马拉松学习。课程老师@熊逸、主编@李倩也会不定期出现在讨论区哟~

[戳此参与讨论>](#)



〈前一篇〉

后一篇〉

赞赏

1人已赞赏



如此好文章，快分享给需要的朋友吧！

[微信](#)

[朋友圈](#)

### 用户留言

默认 最新 只看作者回复



乐趣

[+关注](#)

7月22日

学习了熊逸老师这节课我们了解到，根据各种历史记载和史料分析，楚国这一时期的主要军事行动如下：

一是派景翠统率大军屯集在鲁国、齐国的边境和韩国的南边，牵制魏、韩两国。

二是派出三支大军分别围攻曲沃和於中。

三是由景翠向韩国一个叫雍氏的地方发起围攻。

四是与围攻雍氏同一时间，在齐国的援助之下，攻克曲沃。

五是击败了越国的进攻。

六是乘胜在徐州击败齐国。

这六次军事行动，时间跨度可能很长。楚国军事部署依次应该是：部署侧翼防御、发动对秦进攻、越国在背后进攻楚国、楚越战线防御战、秦楚战线获胜、楚越战线反击战、灭亡越国、攻击齐国。

因此张仪出使楚国的时间点，应该是楚国夺取了曲沃，并灭亡了越国之后。这样在局势上才是合理的。秦弱势而求和，楚强势忘乎所以。在张仪的迷惑下，楚国采取进一步军事行动，乘灭越国之胜在徐州击败了齐国。

### #跟着熊大读《资治通鉴》

2 2 223 分享