















NOS CHIFFRES CLÉS

2,773,280

Objets actifs pour lesquels Birdz opère un service régulier de télérelevé 38,000,000

Messages émis quotidiennement par les objets connectés et traités par Birdz 352,620,000

Données extraites quotidiennement

NOS SOLUTIONS









SMART CITY



ENERGIE





ne expertise radio au service des besoins clients



19 ans d'expérience de conception de modules radio et d'un réseau 868 Mhz propriétaire



Des technologies radio pour faire communiquer tous types de capteurs







3 protocoles LPWAN opérés de façon agnostique



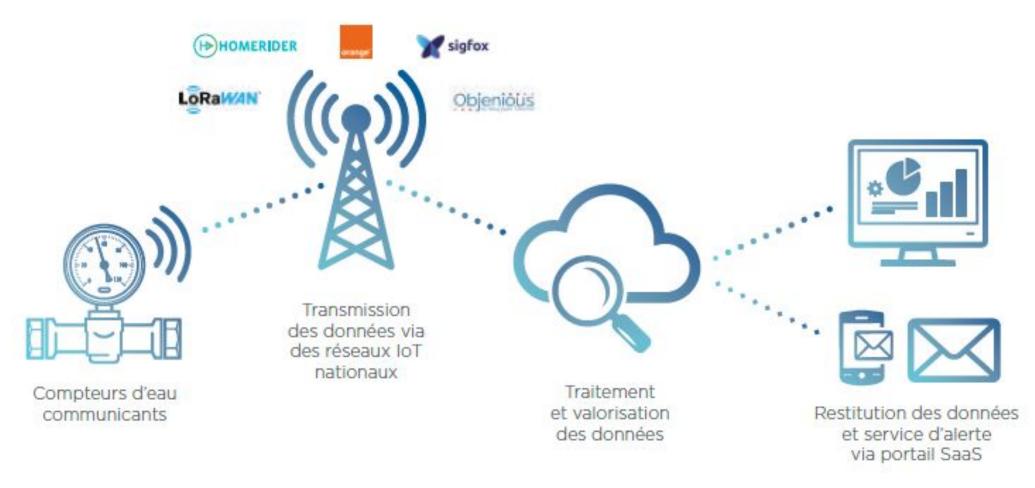


Les solutions Birdz au service de la ville intelligente





Le TR des compteurs d'eau c'est :







Moderniser

le service pour vos abonnés via un espace client web et une facturation au réel



Optimiser

la gestion de votre patrimoine & planifier la maintenance de votre parc compteurs



Valoriser

vos données pour offrir de nouveaux services aux gros consommateurs & aux particuliers



Prévenir

des risques financiers liés à la loi Warsmann



Le télérelevé au service de l'exploitation et de la relation client



Facturation modernisée







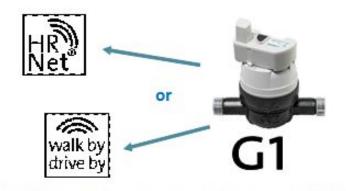






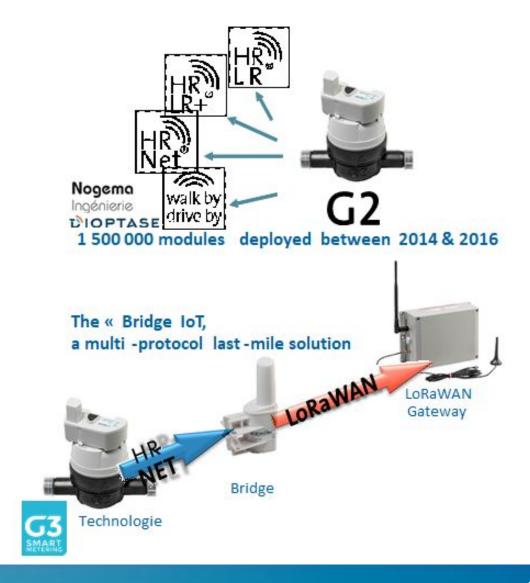


Portefeuille produits : Water IoT



3 150 000 modules deployed between 2003 & 2013









And much more than Smart Water Meter...



APILINK
Online
management of
Fire Hydrants



Water Hydrant
Monitor municipal
water usages



Geolocalise where are water leaks



Water Quality
Monitor chlorine,
pressure,
conductivity,
temperature



Smart Waste Monitor filling level



Smart Building
Water, Gas,
Elec,
Temperature









Positionnement des réseaux LPWAN



- Standards établis
- Adapté pour:
 - Terminaux mobiles
 - Foyer
 - Courte portée
- Inadapté
 - Longue autonomie
 - Longue portée

LPWAN

Long Range w/ Battery
Internet of Objects







55%

- Standards à établir
- Adapté pour:
 - Longue portée
 - · Longue autonomie
 - Low cost
- Inadapté
 - Haut débit

Cellular

Long Range w/Power
Traditional M2M



10%

- Standards établis
- Adapté pour:
 - Longue portée
 - Haut débit
 - Couverture
- Inadapté
 - Longue autonomie
 - Low Cost





Technologie





NB-IoT

Les 3 technologies présentent des performances comparables, mais proposent des bénéfices différents selon les cas d'usage

Leur stratégie

- Devenir l'Opérateur mondial de l'IoT
- Vendre de la connectivité (abonnements, ...)
- Standardiser un protocole IoT
- Vendre du composant et/ou Royalties
- Faire évoluer l'infrastructure GSM
- Vendre de l'infrastructure réseaux aux opérateurs.
- Vendre des solutions packagées de gestion des objets

Opérateur







Conséquences de la concurrence: baisse à prévoir des coûts du transport des données





	birdz	orwignment Onder Systems	sigfox	LoRa™	NB-IoT
Black	(Répéteurs)		×	(Alimenté)	(spécification en cours)
000110000101101 Size of messages 101001011100110	16 à 99 octets Au choix sur catalogue Multi-mode possible	?	12 octets	Variable 50 à 200 octets	(débit scalable)
2 way		(Prévu 2016-17)	Limitée		1
Multiservices	(20+ capteurs)	×	1		1
Quality of Service	(Sur mesure)		(Selon Couverture SIGFOX)	×	1
Performance	+++	+++	++	?	(spécification en cours)
Richness of data	+++	++	+	+++	+++
Available on the market			✓	2016	2020



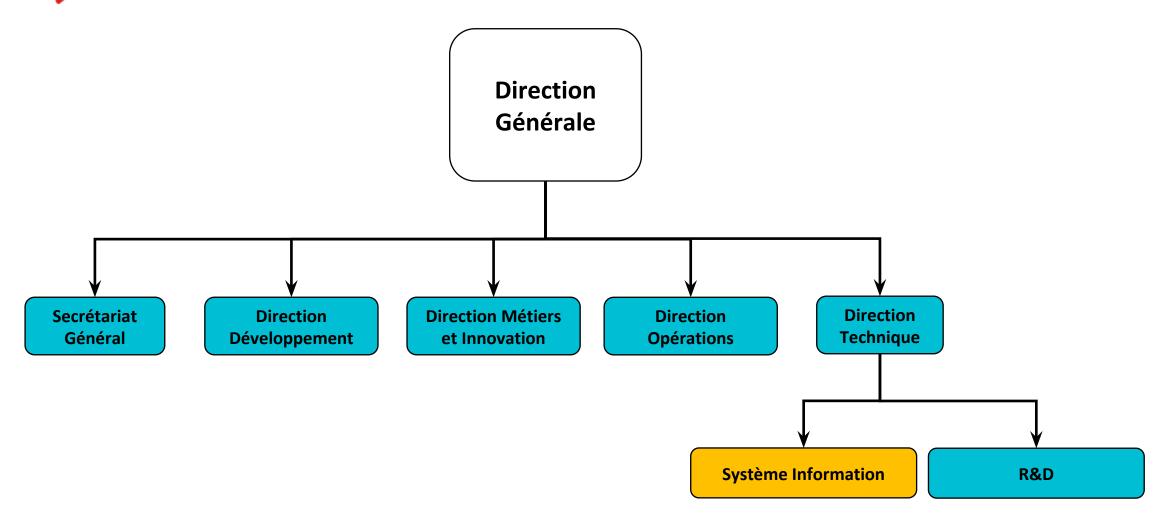




NOVA VEOLIA



Birdz - Organisation





	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2018	2019
CA (k€)	8 876	22 812	22 680	23 938	28 468	29 400	24 521	45 000	41 000
% CA Veolia	65,5%	73,1%	73,7%	77,2%	78,7%	79,9%	79,2%	75%	75%
Résultat après impôts (k€)	301	1 463	1 237	788	2 052	2 040	2 436	_	-
Effectif	39	44	53	60	68	74	75	140	145





// Tous les ans

- Au mois de septembre
 - Préparation de la roadmap IT N+1
 - Définition des besoins CAPEX / OPEX
 - CAPEX : achat matériel, développement, ...
 - OPEX : licences, TMA, MCO, ...
 - Recueil des besoins internes
- Au mois de décembre
 - Présentation du budget à la Direction
 - Validation du budget N+1





Comment créer son budget ?

- Qui solliciter ?
 - Bureau d'études / Chefs de produits
 - Chefs de projets MOA
 - Innovation
 - Equipes IT
- Qui finance ?
 - Budget IT validé par la Direction
 - Budget externe (Veolia, autres Business Unit, ...)
- Qu'est-ce que couvre le budget SI ?
 - Développements (sous-traitance, TMA, MCO, ...)
 - Achat et location matériels
 - Licences





- Direction Générale décide en se basant sur :
 - Eléments présentés
 - Besoins et visions du marché
 - Le Time to Market
 - Forecast N+1 : budget SI génère une part du chiffre d'affaires



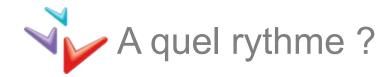
• Budget 2019 = 6,5 M€

- OPEX = 2 M€
- CAPEX = 1,4 M€
- M2M = 3,1 M€

Forecast 2020 = 9 M€

- OPEX = 2,5 M€
- CAPEX = 3,5 M€
- M2M = 3 M€



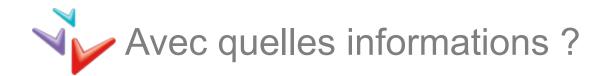


// Mensuellement

- Saisie des bons de commandes
- Réception des livraisons pour facturation

// Semestriellement

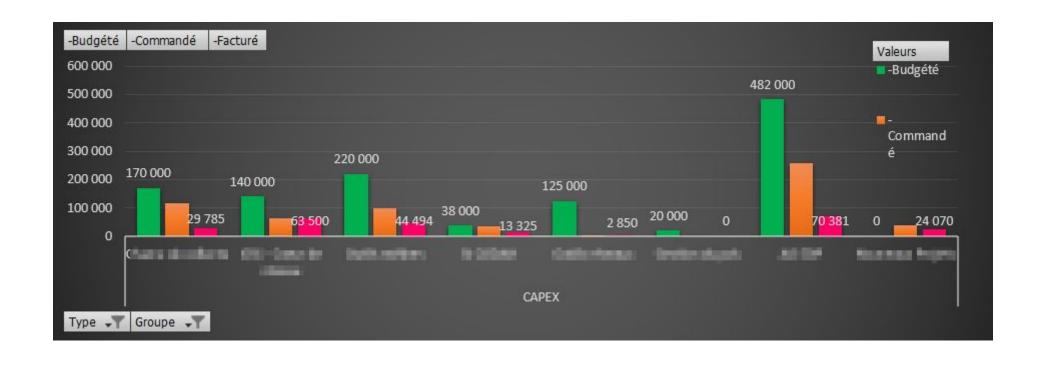
- Bilan du estimé / commandé / facturé du semestre écoulé
- Mise à jour du « forecast » du semestre à venir



- Devis
- Factures échues et payées
- Indicateurs d'avancement par ligne de budget
- Echanges avec le Contrôle de Gestion
- Suivi consommation opérateurs Cloud



Comment synthétiser l'information ?







- Anticiper
 - En cas de surfacturation
 - Pour redistribuer le budget
- Maitriser le risque



Des notions qui comptent

- Bilan comptable
- Rentabilité
- Amortissements
- TVA
- Coûts fixes / variables

Pour quelles applications ?

- Calcul du coût de revient d'un projet
- Calcul du Prix de Revient Unitaire d'un service
 - Télécollecte
 - Service à valeur ajoutée
- Choix entre achat ou location de matériel
 - Cloud vs OnPremise
- FinOps



Quels aspects à prendre en compte ?

- RH / sous-traitance
- Matériel / connectivité
- Récurrent / licences
- TMA / renouvellement matériel
- Exploitation / astreintes

