

私有云请做减法



云计算服务至上

软件即服务 Email,微信,微博,Google Docs SaaS 几乎所有的在线应用 • 平台即服务 PaaS MySQL, Mangodb, RabbitMQ, Java CloudFoundry, OpenShift 基础架构即服务 laaS 计算、存储、网络 AWS,阿里云,Azure, OpenStack, ZStack











·传统IT(~1998)





前虚拟化纪元



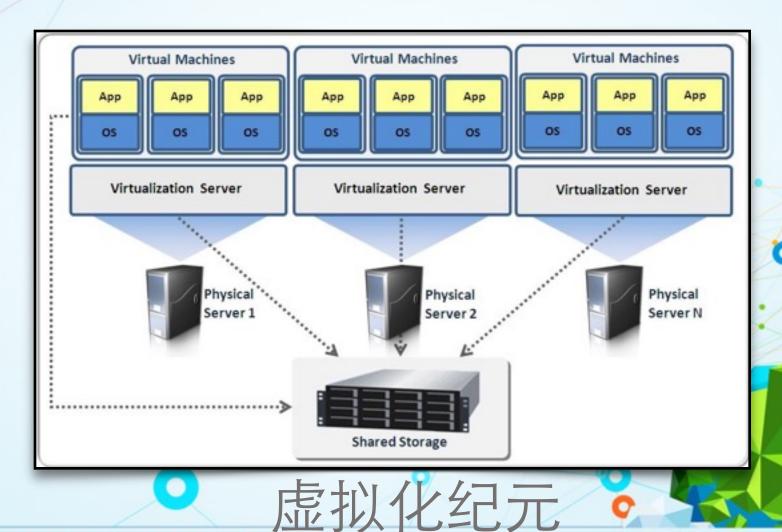








企业虚拟化 (2000~2006)







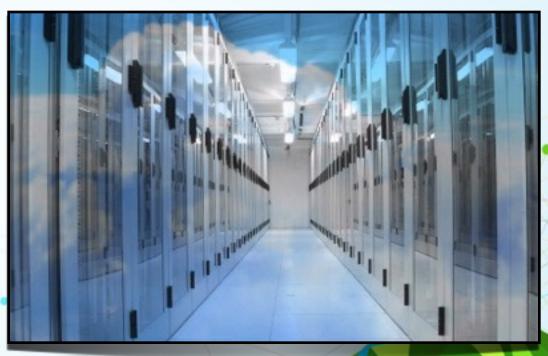






软件架构即服务(2006~)





云纪元。













私有云和公有云



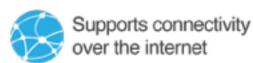






Publically Shared Virtualised Resources

Supports multiple customers



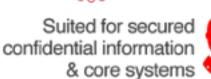
Suited for less confidential information



Cluster of dedicated customers



















公有云和私有云的巨大差距

- 公有云成熟的商业模式和稳定的营收
 - AWS Q1'15: 15.66亿美元
 - 阿里云 Q2 '15: 4.85亿元
- 私有云还在探索如何 爆发式的增长











知名laaS开源产品

0

2010开始, 200多家企业参与研 发,史上最成功的laaS项目

诞生于2009年,2014年被HP 以1亿美元收购



EUCALYPTUS

OpenNebula.org cloudstack

2008年诞生,目前几乎销声 居迹

2008年诞生, 2010年被Citrix 收购。但是2015年Citrix又重新 投入OpenStack怀抱









X-Stack的来源

身份识别 监控 API 适配 附件 自动伸缩 报警 预测 核心 计算 存储 网络 NAS **KVM Traditional Network** 子系统 Xen SAN SDN SDS **NFV VMWare**











最成功的开源项目

- OpenStack社区囊括了 几乎所有的IT巨头
- 超过200个公司参与开发
- 超过3400名开发人员
- 邮件组中有超过4600人
- 超过101000个twitter粉 丝
- 2千万行代码
- 超过6000人参加了温哥 华峰会













社区成功的背后

- VMWare依然是企业私有云的首选方案
- Rackspace (OS奠基人) 退出公有云 (2014)
- HP(代码贡献最多)退出公有云(2015)
- Nebula (知名创业公司) 关张 (2015)
- CloudScaling, Piston, BlueBox, and MetaCloud被收购
- Gartner:
 - Don't be blinded by OpenStack marketing hype (2012)
 - Why vendors can't sell OpenStack to enterprises (2013)
 - Reflections on the OpenStack Atlanta summit (2014)
 - Is OpenStack a Success? (2015)
 - OpenStack is a science project

# 0	Company	Reviews
1	HP	27347
2	Mirantis	23038
3	Red Hat	22734
4	Rackspace	11919
5	IBM	10934
6	Huzwei	6848
7	Cisco Systems	3768
8	VMware	3715
9	Intel	3444
	*independent	3263
10	SUSE	3105
11	NEC	2670
12	OpenStack Foundation	2534
13	NTT	2447
14	Yahoo!	2422
15	99cloud	1910
16	Midokura	1596
17	NetApp	1229
18	Fujitsu	1163
19	Tesora	1155
20	EMC	1091
21	Universidade Federal de Campina Grande	1080
22	Johns Hopkins University Applied Physics Laboratory	1055
23	Dell.	1024
24	Comcast	904











私有云市场的矛盾

laaS产品都声称 已经产业就绪













私有云客户的现状

- 对云充满了憧憬和渴望
- 大部分企业讲不清楚需要哪些功能
- 对云计算有错误的期待
- · 企业主期望能够通过云计算节省IT成本
- IT运维人员不具备管理大型云环境的技能
- IT运维人员担心失业
- 业务产品不是云友好的
- 对虚拟化软件比较熟悉











私有云提供商

- 中小创业公司居多
- 大多基于OpenStack进行产品化
- 主打高端客户
- 定制化需求很多
- 客户压价厉害
- 公有云的业务逻辑
- 提供保姆式的云托管服务
- 与传统系统集成商的竞争







虚拟化+

- laaS:私有云的"伪需求"?
- 大部分企业私有云需求:
 - 服务器虚拟化
 - 部分网络服务自动化
- 部分有SDS的需求
- 非全套AWS公有云的功能
- 降维: 卖屠龙刀 or 菜刀
- "虚拟化+"是目前企业级 私有云的真需求



《用户是Docker最大的 筹码》 -- 梁胜

"具体到美国来看,私有云市场基本 上已经等同于服务器虚拟化,大部分 的公司把OpenStack之类的技术看作 是一种自动部署虚拟机的技术。尽管 OpenStack、CloudStack提供了API, 但很多用户并没有把云和DevOps流程 联系到一起,像软件定义网络、软件 定义存储、负载均衡之类的特性也没 有真正用起来。"











私有云的出路

- 高度产品化
- 主动满足用户需求、解决用户问题
- 数据中心可以自维护
- 逐步引导、培养用户的 IT运维人员
- 逐步引导企业软件开发方式
- 用户能够承受的价格













ZStack简介

- 下一代开源IaaS项目
- 10大创新全新架构设计
- 极简的安装,极简的配置,高度可维护,极简升级,产品级的稳定,超快的性能
- 4~9月,3个版本,十大功能,覆盖laaS大部分 基础功能
- "Z"Stack - 最后一个Stack (期望)
- 9月份ZStack台湾社区上线
- 9月份三场ZStack技术交流会













ZStack技术特点

- 全异步
- 无锁架构
- 瀑布架构
- 系统标签
- 无缝升级
- 超过400万单项查询条件
- •添加新功能无需修改原有代码

- 进程内微服务
- 工作流
- 全插件架构
- 全自动化部署
- 全API交付
- 全自动化测试











易用性

下载即可部署安装 10分钟安装

升级

无缝升级 无需手动升级独立组件 5分钟升级

- 进程内微服务
- 集成Ansible

部署

全自动部署 无需手动配置 API添加资源











可伸缩性

并发APIs

数万并发API



物理机

数十万台物理机

- 全异步
- 无状态架构
- 无锁架构
- 模拟器2.6s 创建500 个VM
- 物理环境平均VM创 建时间小于0.07s

虚拟机

百万级虚拟机











灵活性

稳定的内核

添加新功能不改动已有 代码和功能

稳定的数据库

新功能应该不改变现有 数据库或改动很小

- 全插件 策略型插件 观察者插件
- 系统标签

第三方集成

第三方软件能够无缝集 成

共性与特性

API既能够抽象共性, 能反应厂商产品特性











稳定性

稳定的code base

添加功能不引起退化性 问题

无副作用

操作不遗留副作用在系 统

• 全插件

- 系统插件
- •工作流引擎
- ●瀑布式框架
- 自动化测试框架
- 连续数日的不间 断自动测试

元数据一致性

元数据在错误发生后保 证一致性

自动化测试

全自动化智能测试系统 保证质量



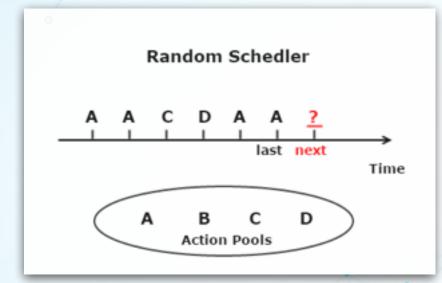


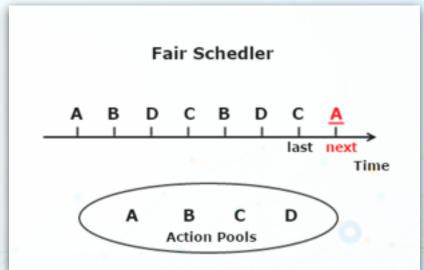






全自动化智能测试系统

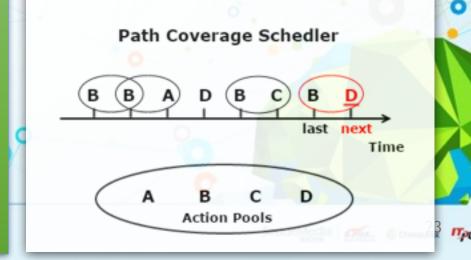




三种用例生成算法

数天的测试时间产生几十**G**的日志 文件

日志重放软件可以自动回放操作, 恢复错误发生环境



ZStack的使命

- 自主可控的云平台
- 产品化、规模化
- 解决数据中心迟迟无法云化的问题
- 降低企业运维成本
- ·放下全功能的laaS, 先做"虚拟化+"
- •帮助企业实现"互联网+",逐步上云
- · 给laaS + 和PaaS / SaaS提供稳定可靠的平台





THANKS

SequeMedia





