# SupplyLink ::: 易供需平台介绍:

连接供需双方, 高效匹配资源与需求

介绍人:新星互联

START



●●● 资 源 高 效 连 接 需 求

# **EX**CONTENTWS



O1. 平台介绍

O2. 平台环境分析 ENVIRONMENTAL ANALYSIS

O3. 平台如何运作
PRODUCT OPERATION MODE

**04.** 未来发展方向

# PART 01 SupplyLink平台介绍

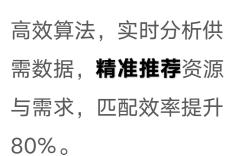
PRODUCT INTRODUCTION

START



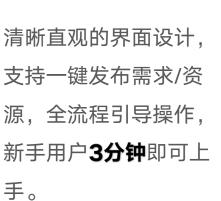








极简操作





交易护航



赋能百业

使用AI+人工审核需求、资源发布,并采用用户**押金制**,保障每次供需发布与交易,守护用户资金安全。

支持资源、物流、技术、设备等**20+**行业场景,满足企业、个人及机构的多样化供需对接需求。

# 平台介绍



#### 精准匹配,效率革新

让供需对接告别低效时代

- 智能算法引擎:基于机器学习和实时数据挖掘,动态分析供需双方的行业特性、地理位置、服务能力等核心参数,实现毫秒级精准推荐。
- 自动化流程:从需求发布、资源筛选到意向确认,全流程减少人工干预,平均匹配耗时较传统模式缩短70%以上。
- 行业定制化模型:针对物流、技术服务等高频场景, 内置差异化的匹配规则。例如,物流需求优先匹配实 时运力数据,技术需求则侧重服务商资质与历史评价。



#### 互联互通

打通物流、设备租赁等20余个垂直领域,实现跨行业资源互补

#### 数据洞察

展示各行业缺口与过剩,帮供应方调整库存,需求方锁定最优资源

#### 效率革命

结构化表单+AI自动填充,需求/资源发布效率提升,立即响应需求



#### 高效沟通

对话存储,可作为交易凭证,供需 双方从匹配到签约全程无缝对接

#### 交易护航

资金全流程监管,实时扫描异常交易,拦截可疑行为并触发人工复核



#### 资源-平台

平台预审需求方资质,过滤无效咨询,降低资源方时间成本。

#### 资源-需

供需双方通过平台即时通讯功能直接沟通,减少中间环节信息扭曲。



#### 需求-平台

需求发布后快速获取多份优质资源方案,支持 多维对比(价格、评价、 履约率)

#### 三方一体

减少行业资源浪费,推动供需市场从零和博弈 转向共赢。

# PART 02

平台环境分析

ENVIRONMENTAL ANALYSIS

START



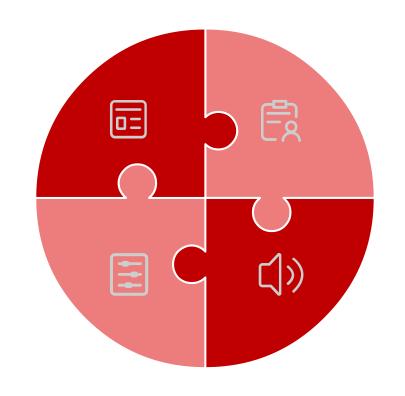


#### 供需错配严重

中小企业和个人资源分散, 缺乏高效聚 合渠道,导致供需信息孤岛。

#### 智能化需求激增

用户期待实时需求预测、动态定价等功 能,市场对供需波动敏感。



#### 功能单一,技术滞后

依赖人工筛选或简单标签匹配, 无法动 态响应复杂需求(如紧急订单、复合型 服务)。

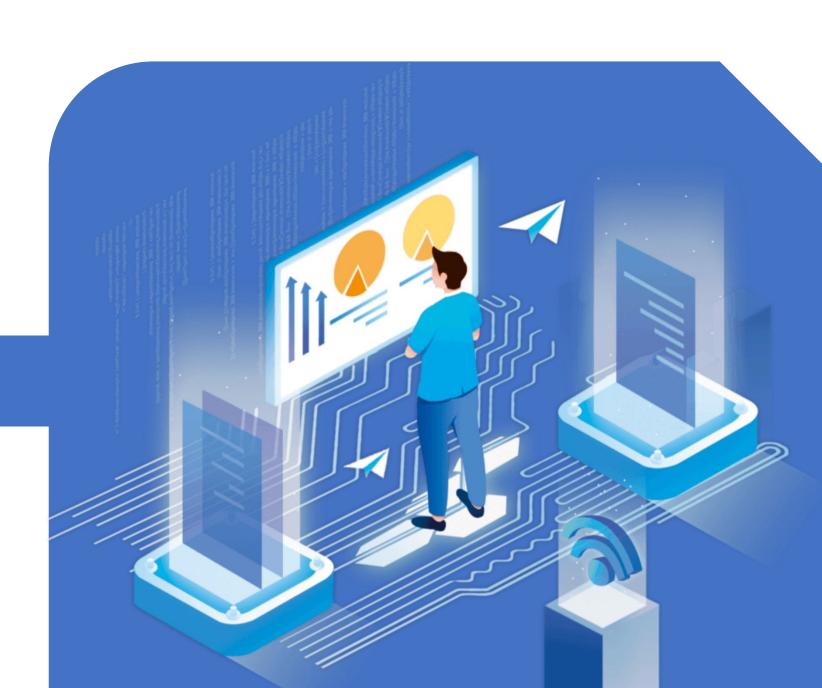
#### 合规化与可持续发展窗口期

经济下行周期中,企业更依赖平台降低 资源采购成本,但现有平台议价能力不 足。



市场抛出问题

我们,又该如何应对?



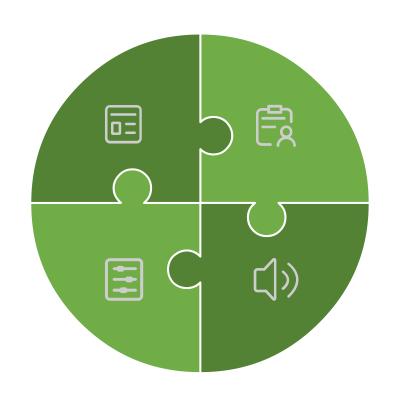


#### 供需错配严重

构建全域资源池,覆盖多行业、多规模 用户,解决碎片化难题。挖掘长尾需求 价值,提升资源利用率。

#### 智能化需求激增

部署边缘计算节点,实现毫秒级需求响 应与资源调度。引入AI审核、资源分配, 提高运行效率。



#### 功能单一, 技术滞后

全流程闭环设计(发布-匹配-交易-反馈),减少用户操作断点。并建立可信交易环境。

#### 合规化与可持续发展窗口期

对提供阶梯价、长期协议的供应商给予 流量倾斜。动态比价看板,实时展示团 购价与市场价差值,刺激企业参与。





#### 决策即时性

企业可快速定位资源高需求区域,调整资源调度策略(如物流公司优先部署运力至红色热点区)。

#### 趋势预判

过历史热力变化曲线,预测未来供需波动(如节假日物流压力峰值)。

#### 跨行业联动

叠加多行业热力图,发现资源协同机会(如某地建材过剩与基建需求激增的重叠区域)。



# PART 03

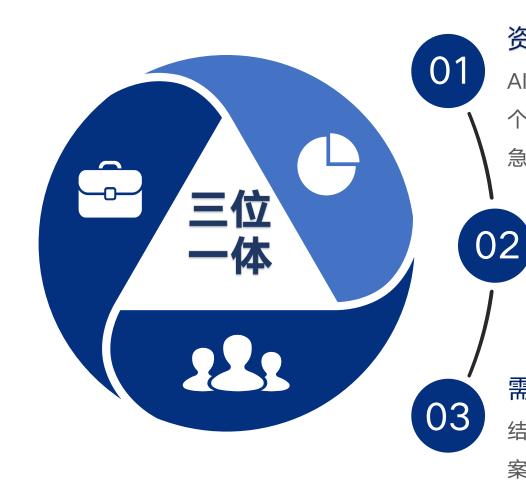
平台如何运作

PRODUCT OPERATION MODE

START







#### 资源方:精准投放,智能变现

AI自动生成资源标签,通过平台资质审核(企业认证、个人认证),平台根据需求方画像(行业、预算、紧急度)实时推送高契合订单

#### 平台: 技术驱动, 生态赋能

整合供需双方数据,构建动态知识图谱。分层匹配算法,实时优化模型,交易款冻结至双方验收确认后释放,降低纠纷率

#### 需求方: 极简操作, 成本可控

结构化表单 + 智能预审, 快速完成发布。接收推荐方案, 支持多维对比, 验收后释放款项, 自动生成交易报告



#### 开发团队

我们是一支由来自全国各地的前端开发者、后端开发者、运维工程师组成的团队,核心成员都是年轻但经验丰富的开发者。团队成立于2024年,专注于利用现代Web技术栈解决高并发、跨平台、实时协作场景下的复杂问题,开发NovaPanel、HotRAT4.0等热门开源项目。



#### 用户为本,体验先行

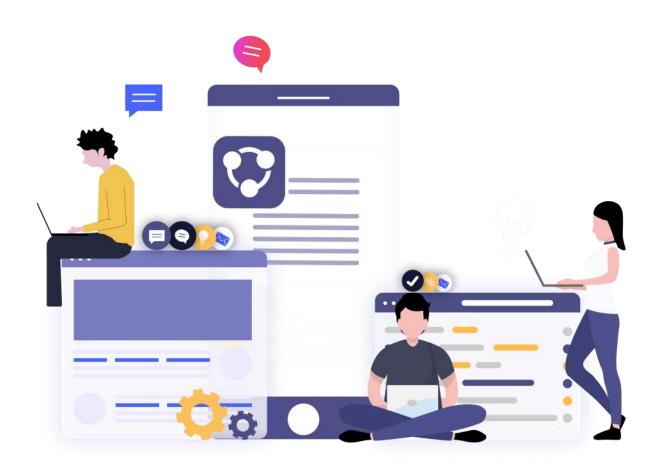
采用"三步完成交易"原则(发布→匹配 →履约),新手用户3 分钟上手,减少认知负 荷。

全流程可视化引导, 关键操作(如合同签署、 支付)提供实时反馈与 风险提示。

#### 技术驱动,智能进化

动态权重模型:根据行业特性动态调整匹配参数(如物流看时效、技术看资质),匹配准确率超90%。

实时学习机制:用 户行为数据(跳过/选择 推荐)反哺算法,每周 迭代优化模型。



# PART 04

未来发展方向

FUTURE DIRECTIONS

START





#### 聚焦效率与精准性

开发轻量化本地AI模型, 动态调整供需匹配权重(如物 流时效、服务评价、价格敏感 度),提升匹配准确率。

推出"智能需求解析"功能,自动将用户模糊描述(如"急需低价仓储")转化为结构化参数。

#### 打破限制激活市场

为交通不便地区的农户、 小型工厂提供低价至免费资源 展示位,通过算法加权推荐至 全国买家。

打造"区域产业名片"专区(如新疆棉农、云南药材), 对接大型采购商与跨境渠道。



#### 减少资源流转负担

设立"循环资源专区", 鼓励企业共享闲置设备、库存, 减少生产浪费。

自动推荐同一区域内的供 需方,缩短运输距离,降低中 小企业碳足迹。

为每笔交易生成碳减排量 报告(如减少空驶里程数), 助力企业ESG目标达成。

#### 从工具到生态伙伴

推出"供应链优化顾问", 基于平台数据为企业提供库存 管理、供应商筛选等定制报告。

开发行业垂直版本(如建筑行业专属模块),预置招投标模板、建材价格指数等功能。



#### 技术升级

- ✔ 匹配效率与精准性行业前言
- ✔ 节省时间成本,提升合作成 功率

#### 区域赋能

- ✔ 激活偏远地区潜在资源
- ✔ 扩大市场覆盖,促进区域经 济均衡

#### 绿色低碳

- ✔ 单笔交易平均碳减排10%+
- ✔ 降低环境成本,增强企业社 会责任

#### 服务深化

- ✔ 企业用户续费率提升至60%
- ✔ 从单一工具升级为增长伙伴





01

#### 企业级数据沙箱

为企业提供脱敏后的行业数据沙箱,支持自定义分析(如竞对行为分析、区域市场渗透率),生成可视化报告。



#### 政策响应支持

与政府合作,输出区域供需热力图与产业报告,辅助政策制定(如补贴倾斜、基建规划)。





03

#### 动态供需预测

基于历史交易数据与宏观经济指标(如GDP、行业景气指数),构建预测模型,提前3个月预警资源缺口或过剩风险。

04

#### 数据可视化与分析工具

用户可通过自然语言提问(如"华东区物流成本趋势"),自动生成交互式图表与优化建议。为企业定制实时监控面板,集成关键指标





## 数据安全与隐私:信任的基石

- 人数据采集(端侧加密)、传输(TLS 1.3)、存储(AES-256)到销毁,实现全生命周期保护。
- 支持企业自定义数据访问规则(如"仅 部门可见""合作方共享"),满足合 规要求(GDPR、个人信息保护法)。
- 用户可实时查看数据被调取记录,并自 主授权第三方使用范围(如"仅用于匹 配推荐")。

#### ••••

# At last 最后





### "我们"的行业前瞻

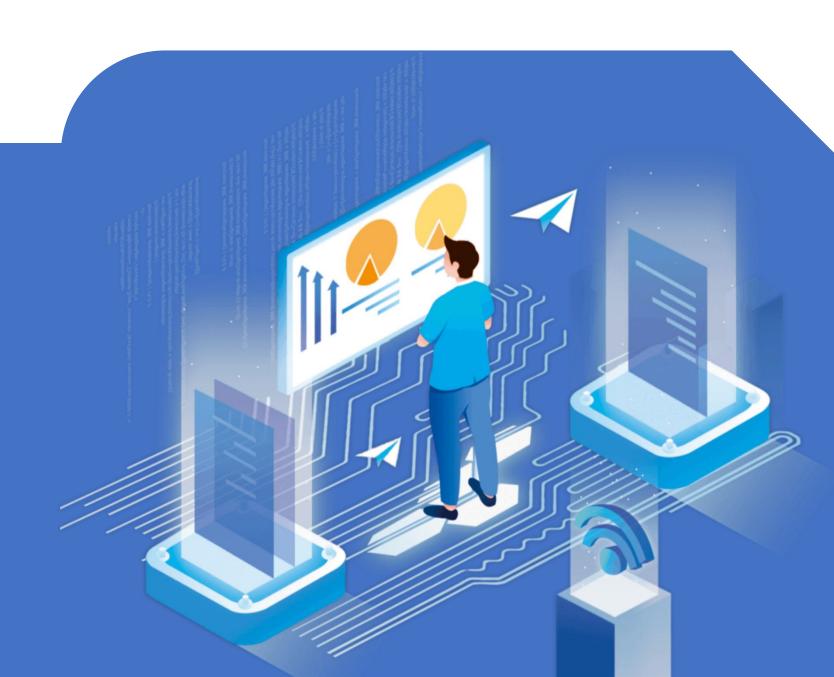
#### 需求萎缩与市场疲软

#### 宏观经济影响:

2024年,中国软件行业面临下 游需求疲软,企业IT投入趋于谨慎, 部分标准化软件(如OA、商城系统) 需求饱和,客户更倾向于观望经济 复苏或依赖开源替代方案。

#### AI冲击:

生成式AI的快速发展导致客户 对传统软件开发价值的质疑,担心 投入被快速迭代的技术淘汰,进一 步抑制需求





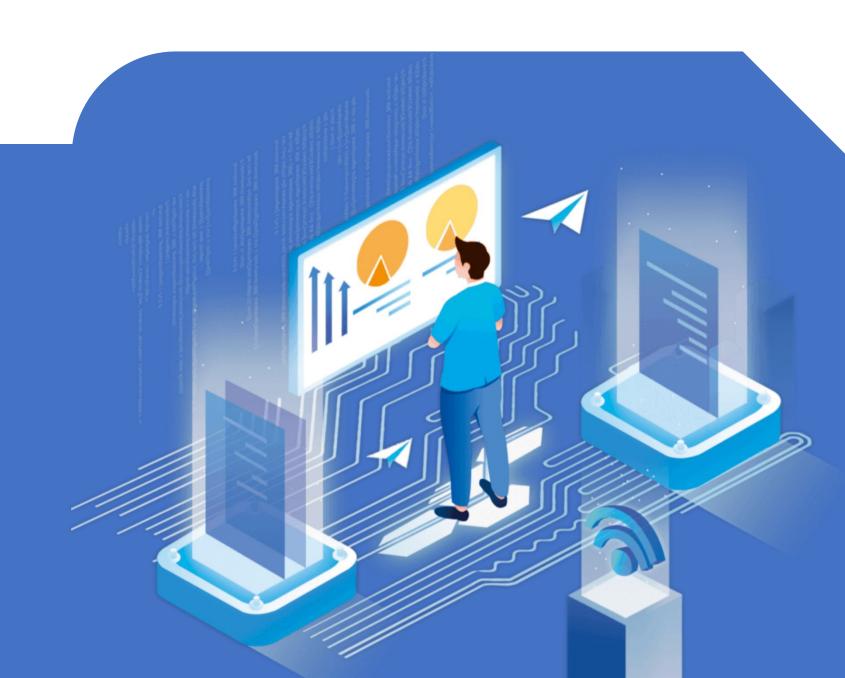
### "我们"的行业前瞻

#### 成本压力与恶性竞争

人力与运营成本上升: 技术人才薪资竞争加剧,叠加 原材料价格上涨,企业利润空间被 压缩

#### 价格战内卷:

中小软件企业为争夺有限订单, 将价格压至成本线以下,例如ERP 系统从30万元降至1万元,导致行 业利润率仅7%





### "我们"的行业前瞻

#### 国际竞争与开源冲击

#### 国际巨头挤压:

Oracle、SAP等国外企业凭借 品牌与技术优势占据高端市场,国 内企业难以突破信任壁垒

#### 开源反噬:

开源代码的普及降低了开发门 槛, 部分企业直接套用开源项目, 导致同质化严重, 削弱了自主研发 动力





### "我们"该怎么做?

#### 技术创新与差异化竞争

#### 聚焦高价值领域:

向AI、物联网、工业软件等新 兴领域倾斜, 开发解决企业核心痛 点的产品(如供应链优化、智能制 造系统)

#### 标准化与模块化:

推广类似"配置化开发平台", 通过复用组件提升开发效率,降低 定制化成本





### "我们"该怎么做?

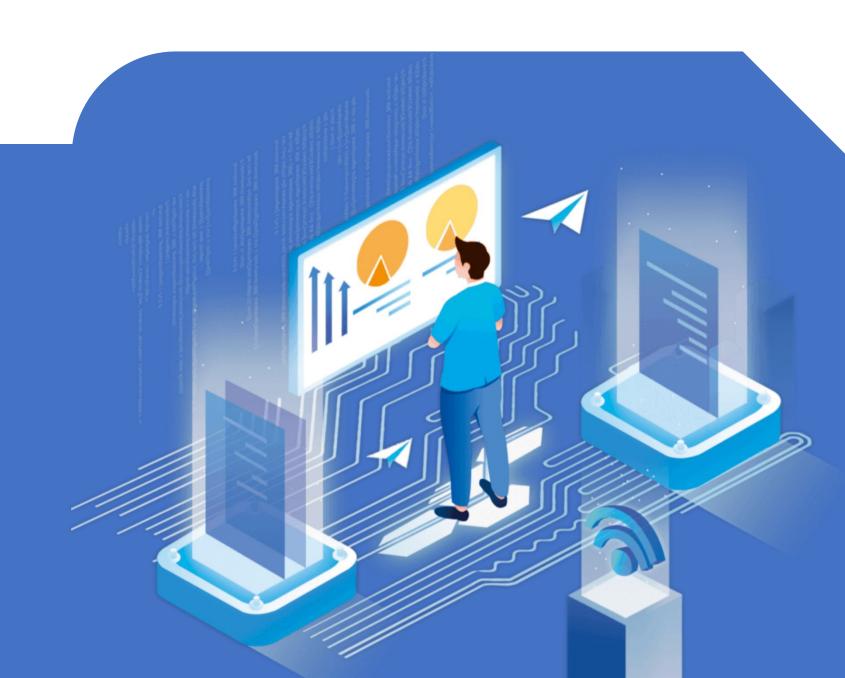
#### 产业链协同与平台化转型

#### 垂直整合:

与硬件厂商、行业龙头共建生 态,例如为制造业提供"软硬一体" 解决方案,增强客户粘性

#### 平台赋能:

借助第三方开发平台快速响应 需求,中小厂商可专注业务逻辑而 非底层技术



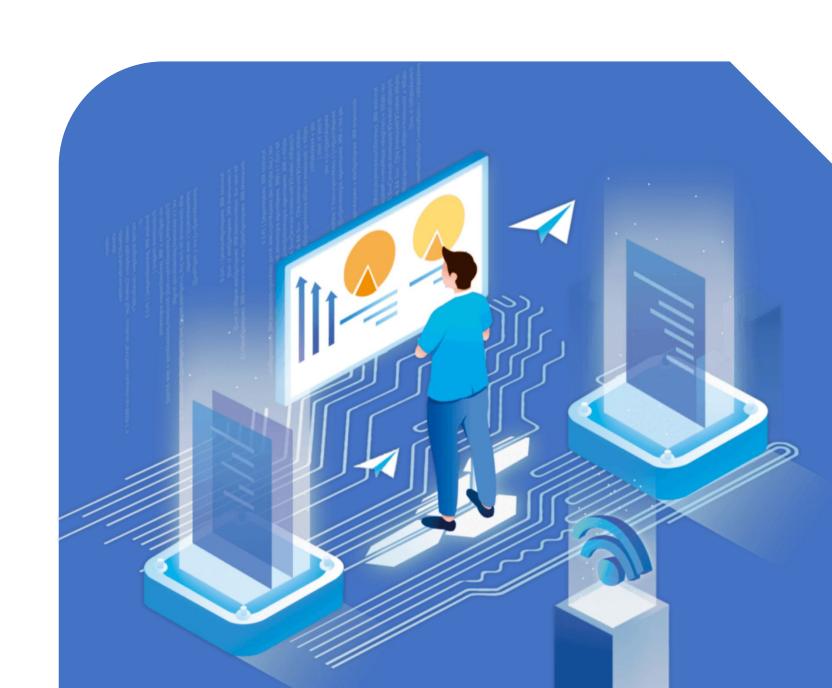
# 展望未来

#### 破局需长期主义与生态重构

短期策略:聚焦细分市场(如农业信息化、医疗健康),通过低成本试错验证产品价值

中期目标:建立技术壁垒,例如通过AI优化算法提升匹配效率(如物流调度系统),或利用区块链增强数据可信度

长期愿景:推动行业从"项目制"向"产品化"转型,培育类似用友、金蝶的国际化品牌,复制新能源汽车的全球化成功路径



# SupplyLink

感谢观看

新星互联·出品

