

Business Model Canvas AeroSafe

Partenaires clés

Les alliés extérieurs de l'entreprise grâce auxquels vous pourrez faire évoluer et améliorer votre offre.

Pompiers
Sécurité civile
Croix-rouge
& ONG Humanitaires
Samu / Urgences Médicales
Armée
Entreprises de drone
Commerciaux
Gendarmerie / Police
Aéroports
Incubateur Deeptech
Investisseur
Subventions Publiques

Activités clés

Les activités indispensables au bon fonctionnement de votre entreprise : production, gestion logistique, etc.

Entraînement de models
Développement software
Conception
& Développement
de drones adaptés aux
environnements spécifiques

Ressources clés

Tous les moyens matériels, immatériels, humains, et financiers à réunir pour le fonctionnement de votre activité.

Data
Models embarquer
models de drone
Ingénieurs drone,
Specialiste Data&IA
Imprimante3D
Subventions/ investissement
Testing

Proposition de valeur

Votre offre : celle qui apporte une solution à un problème ou satisfait un besoin de votre cible.

1-Drones de surveillance
et de navigation intelligente.
2-Evaluation des zones
dangereuses.
3-Support aux opérations
de secours.
4- Communication et
relais d'urgence
avec le poste
de commandement
operationel.
5-Aide à la coordination
des équipes.

a- Amélioration
de la réactivité.
b- Optimisation du temps
de recherche.
c-Detection et
analyse en temps reel
avec un systeme d'alertes

Relations clients

Les types de relations qu'une entreprise établit avec vos segments clients.

Communication sur les
mise à jour & fonctionnalités.
Service support 24/24 7/7.
formation initiale
& continue.

Canaux

Tous les moyens de communication et de distribution mis en place pour faire connaître votre proposition de valeur.

Salons
Commerciaux
Business developer
(Partenariats)
Email
Téléphone
Reseaux sociaux(Linkedin)
partenaires

Segments clients

Votre cible ou vos segments de cible s'il y en a plusieurs.

Public services
ONG
Professionals
Aéroports

Structures de coûts

L'ensemble des coûts, variables et fixes, indispensables au bon fonctionnement de l'activité.

Développement R&D
Marketing
Communication
Commercial
Ingénierie
Infrastructure cloud & sécurité
Support client

Licence vol
Certification réglementaires
Normalisation
Personnel
Matières premières

Revenus

Toutes les rentrées d'argent générées par votre activité : ponctuelles ou récurrentes, fixes ou variables.

Ventes de drones et accessoires
Abonnements(fonctionnalisté, mise à jour, gamme)
contrat de maintenance et support