

SIMULAZIONE 1

1. Aprire il file vendere.
Selezionare il testo che inizia con "Le argomentazioni di vendita" e termina con "ha per il cliente". Aumentare a 10 pt la grandezza del testo, applicare gli effetti di ombreggiature a contorno.
2. Selezionare il testo che inizia con "La disposizione delle argomentazioni" e termina con "le valutazioni date".
Applicare un bordo grigio di 1 pt al paragrafo e uno sfondo giallo.
3. Inserire un sommario sotto la scritta SOMMARIO a pagina 1.
4. Applicare lo stile Titolo 2 al testo "Valutare le argomentazioni"
5. Inserire un'interruzione di pagina sotto il sommario.
Aggiornare il sommario.
6. Ordinare la tabella a pagina 3 principalmente in base all'importanza per il cliente e quindi per argomentazione.
Calcolare la media di incidenza.
Unire le celle della prima riga.
7. Sotto la tabella inserire un grafico a istogramma bidimensionale dei dati dell'incidenza.
Spostare la legenda in alto e allargare il grafico.
8. Cambiare le opzioni di disposizione del testo intorno all'immagine in pagina 2.
Fare in modo che il testo incornici solo a sinistra.
Portare l'immagine dietro al testo.
9. Segnare tutte le occorrenze delle seguenti voci per l'indice: vendita, trattativa, cliente, azienda.
Inserire un indice sotto la scritta Indice con formato Ricercato.
10. Inserire per l'immagine a pagina 2 la seguente didascalia:
"Tavola 1 - Mappa delle argomentazioni di vendita."
Inserire per la tabella a pagina 3 la seguente didascalia:
"Tavola 2 - Valutare le argomentazioni: importanza per il cliente e credibilità dell'azienda."
Entrambe le didascalie vanno inserite sopra l'oggetto.
11. Inserire nell'intestazione di pagina il testo "DIMENSIONE DOCUMENTO" e farlo seguire dalla dimensione in MB del documento.
Andare a capo e inserire il percorso completo di salvataggio del documento in modo che si aggiorni automaticamente.

12. Registrare una macro che stampa il documento su un file di nome vendere.prn.
Chiamare la macro StampaSuFile.
13. Abilitare il tracciamento delle revisioni.
Fare in modo che le modifiche siano visibili.
14. Imposta la password protezione per l'apertura del file.
15. Seleziona il testo che inizia con "Quadrante ARGOMENTAZIONI EFFICACI" e termina con "Quadrante MEGLIO NON PARLARNE" e mettilo su due colonne separate da una linea in cui la prima misura 7 cm.
16. Seleziona il testo "Come vendere" e aggiungi il seguente commento: "Guida operativa".
Dopo il testo "Segmentare la clientela" inserisci la seguente nota a piè di pagina: "Quando possibile".
17. Sostituire in tutto il testo la parola "cliente" con la parola "utente".
18. Converti in testo la tabella a pagina 3.
19. Inserire in fondo al documento una casella combinata con i seguenti valori:

Dai un voto a questo esercizio:
L'esercizio è stato utile
L'esercizio è stato inutile

Fai in modo che venga eseguita la macro stampa in uscita.
Proteggi il modulo con password modulo.
Chiudere il documento.
20. Modificare il modello caselle in modo che i primi due paragrafi siano inseriti in una casella di testo e gli altri in un'altra.
Togliere sfondo, bordo alle caselle e impostare a 0 cm i margini interni.
Collegare le due caselle e salvare le modifiche.
21. Creare un documento (da chiamare preparazione auguri) di stampa unione per un foglio di etichette (Avery C2244) utilizzando come origine dati il documento dati auguri.
Inserire il seguente testo: Tanti auguri a «A» da «DA».
Unire soltanto gli auguri per Paolo nel nuovo documento AuguriPaolo.