Microsoft Webinar

AI 플랫폼을 활용한 유저이탈 매니지먼트

김로빈 컨설턴트 | 클루커스 Data & Al 팀







Contents

PART 01

AI 플랫폼 소개

SparkBeyond

PART 02

게임 데이터 분석의 필요성

유저 이탈 매니지먼트

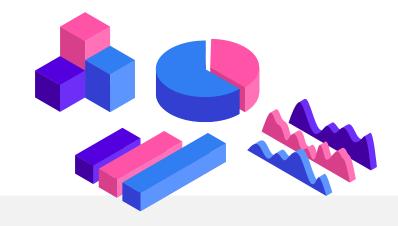
PART 03

게임 데이터 분석 데모

World of Warcraft
SparkBeyond with MS Azure



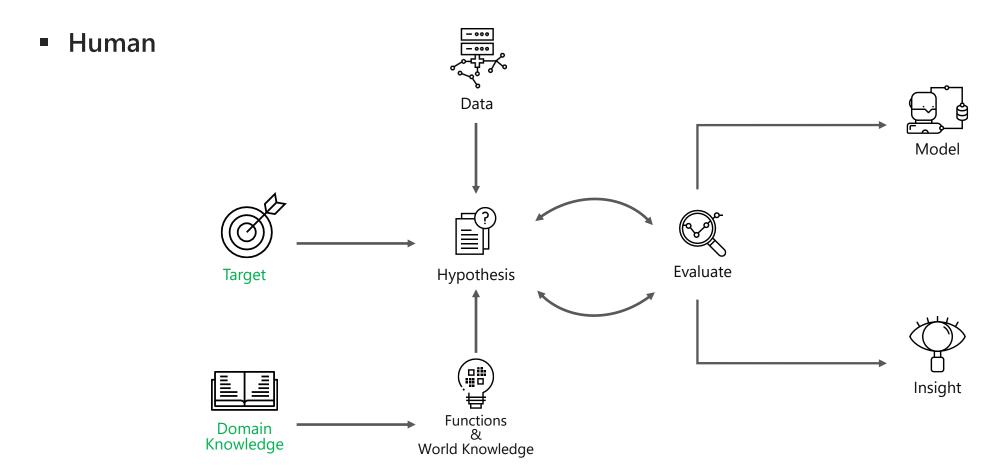
PART 01 | AI 플랫폼 소개 SparkBeyond



SPARK | BEYOND

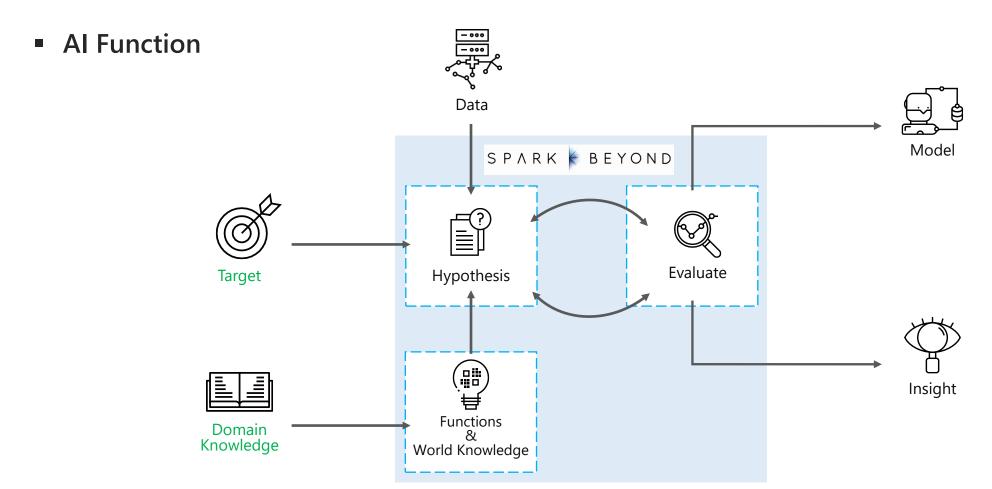
SparkBeyond | Al function

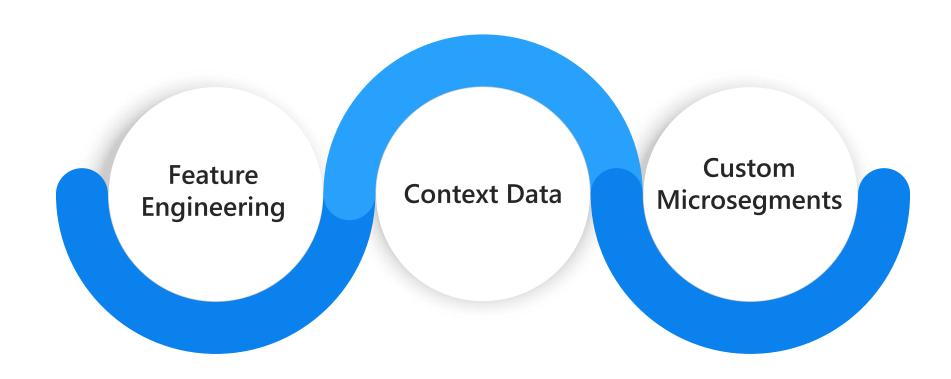
Research Lifecycle

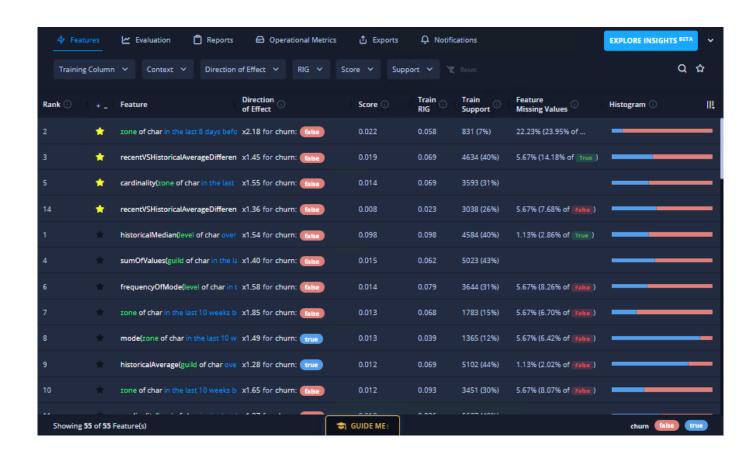


SparkBeyond | Al function

Research Lifecycle

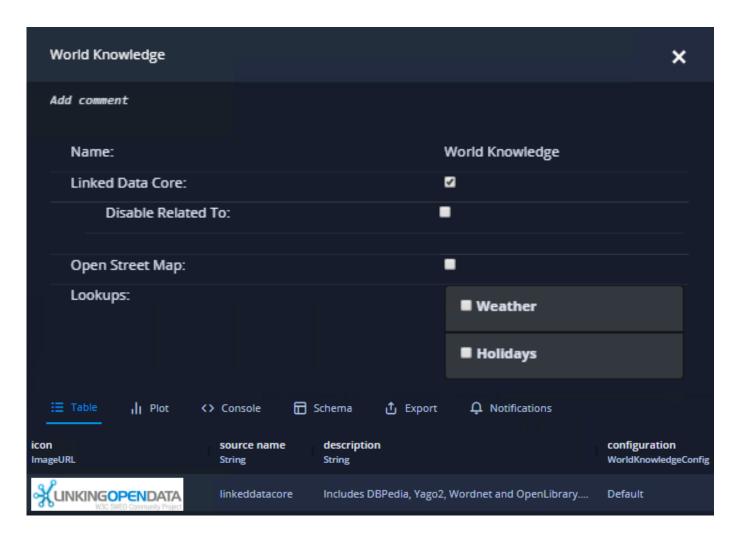






Core Value 01 : Feature Engineering

수백만 개의 가설을 자동으로 생성하고 Target 값에 따라 높은 상호작용을 하는 Feature 등을 **Pairwise Information Gain** 값에 의해 순서대로 나타낸다.



Core Value 02: Context Data

웹의 여러 **데이터 세트**를 **Context Data**에 연결하여 **파이프 라인**에 추가 후 외부 데이터로 부터의 다양한 인사이트 생성

그 외에,

- Code file - Open street map file

- Code source - S3 file

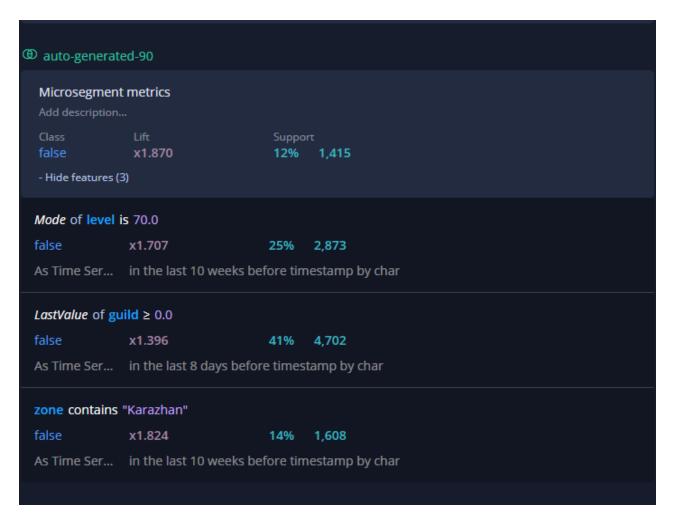
- Features from revision - Shape file

- Hdfs file, Hive query - Sql query

- Httpfs file - Web file

- Trained Model - Word2 vec

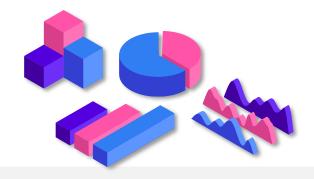
- Open street map file



Core Value 03 : Customer Microsegment

Engineering 된 feature들 사이의 상관 관계를 보며 feature들의 **동시사건에 대한 Target값 변화에 따른 인사이트 창출**

PART 02 | 게임 데이터 분석의 필요성 유저 이탈 관리



게임 데이터 분석의 필요성

게임 고객의 특성 이해를 통한 예측 분석

고객의 특성을 이해 및 세분화하여 고도화된 예측 작업 가능



게임 유저의 대표지표 4가지

활동 유저(AU)

동시 접속자(CCU)

유저당 결제금액(ARPU)

결제 유저당 결제금액(ARPPU)



게임 유저의 유형

진성

라이트

봇



예측 분석 예시

이탈 예측

유저간 전투 유형 분류

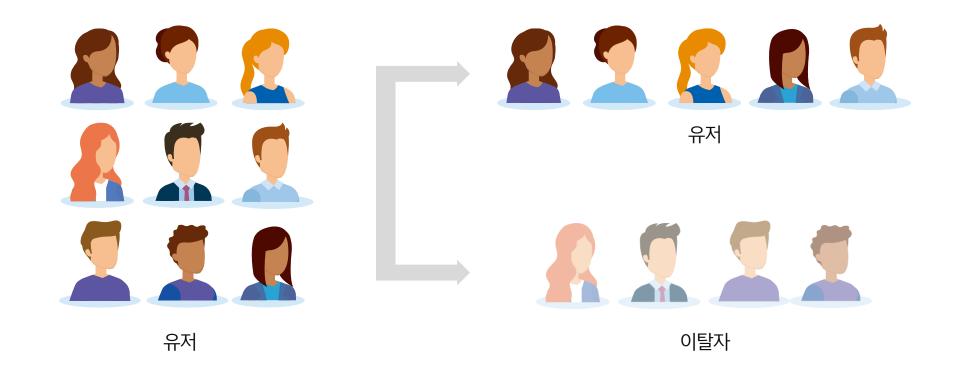
아이템 현금 거래 규모 추정

게임 난이도

유저 이탈 매니지먼트

이탈 예측 이란

유저가 **유저로 남아있을지** 유저가 **이탈자가 될지 예측**하는 것



유저 이탈 매니지먼트

이탈 예측의 목적

고객의 이탈을 방지하고 재방문율(Retention Rate) 및 투자 대비 수익(ROI) 등을 정확히 계산하여 데이터 기반의 의사결정에 일조

이탈 예측의 중요성

신규 유저 유입 대비 기존 유저 유지의 비용이 적음

모바일 시대에는

- 1) 유저 생존기간 짧음
- 2) 이탈 방지를 위한 직접적인 방안이 존재



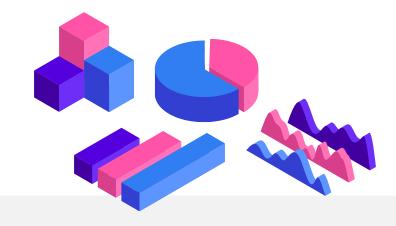
유저 이탈 매니지먼트

예측 프로세스

데이터 가공 모델 생성 학습 데이터 생성 성능 평가 누구인가요? 학습 대상 + 학습 데이터 이탈하셨나요? 레이블

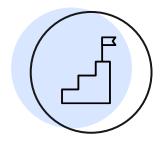
PART 03 | 게임데이터분석데모 \//orld of \//orareft Ozer \/ \

World of Warcraft, Sparkbeyond with Azure

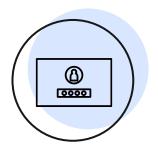


게임 데이터 분석 데모

Demo Scenario



World of Warcraft는 게임을 진행하면서 서로 다른 영역을 탐색하고, 플레이어가 더 숙련될수록 상승하는 레벨에 따라 순위가 매겨집니다



데모 데이터에는 고객이 게임에 로그인한 마지막 날짜와 고객의 이탈 여부를 나타내는 이진 변수가 포함되어 있습니다.

Churner는 2008년 09월 28일 이전에 가입하고 마지막 로그인이 2008년 11월 01일 이전인 활성 사용자로 고객은 적어도 1년 중 마지막 2개월 동안은 활동을 하지 않았습니다.



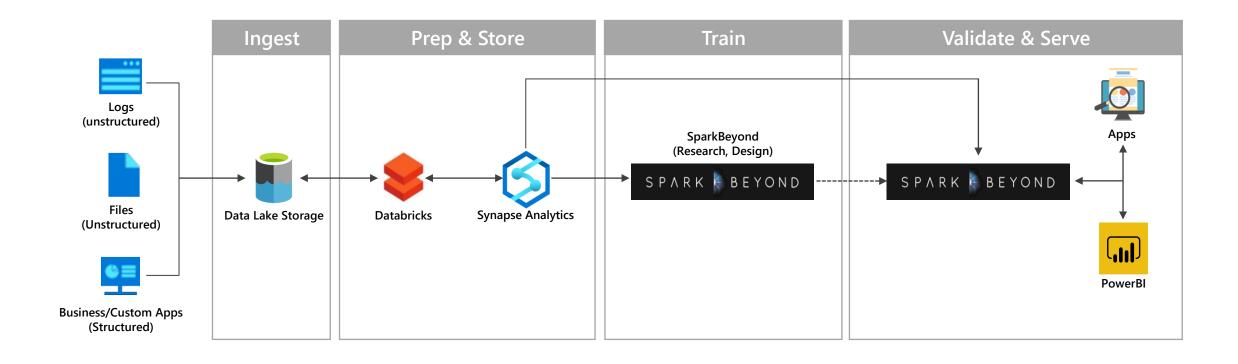
데모의 목표는 SparkBeyond를 사용하여 사용자 추적을 통한 이탈 예측 모델 을 구축하는 것입니다.



Login

SparkBeyond with **MS Azure**

SparkBeyond Architecture on Azure



Power BI | Data Visualization



월별 이탈자 수 Class Composition Top 5 zone Race Durotar September Orgrimmar 1.92천 Class Hunter Warlock 13.6... Rogue Mage Warrior June Paladin 10.... 13.13% Priest Silvermoon City The Barrens 12.27% Shaman **12.76%** May Druid 레벨별 이탈자 추이 Major influencer FALSE TRUE다음을 통해 churn의 확률 이 TRUE만큼 증가 경우... 일이(가) 19 이하입니다. 일이(가) 27개 초과입니다. 일이(가) 19 - 23입니다.

Microsoft Webinar

Thank you!



Microsoft **Partner**

Microsoft

Gold DevOps Gold Data Analytics Gold Data Platform Gold Security Gold Application Development



Cloocus Reference









































Microsoft Webinar

Q & A

robin0309@cloocus.com





Microsoft

Gold DevOps Gold Data Analytics Gold Data Platform Gold Security

Gold Security
Gold Application Development

