

Bookingam

An online free book library

Tighineanu Andrei

Croitor Robert - Constantin

Braşovianu Dragoş - Sebastian

Case Study

I. Introduction

“Singurul lucru pe care trebuie sa-l stii este unde se afla biblioteca...”

- Albert Einstein

Cartile reprezinta una din principalele metode de imbogatire a inteligentei umane. Acestea sunt modul principal prin care cunostintele acumulate in decursul a mii de ani au fost transmise mai departe.

In zilele noastre , acestea nu sunt doar un mod de a afla despre vechiurile obiceiuri si traditii ale umanitatii , dar si un mod prin care oamenii is cultiveaza inventivitatea , astfel ajungand sa descopere lucruri noi.

De asemenea , acestea reprezinta si un mod prin care oamenii pot evada din viata cotidiana si pot trai intr-o alta lume pentru o scurta durata , dupa cum spune si Lloyd Alexander : “Citeste. -E una dintre cele mai frumoase aventuri pe care le poti trai.”

II. Challenge

Desi cartile sunt un lucru foarte important in viata unui om , acestea au inceput sa dispara incetul cu incetul din viata acestora , din diferite motive , precum :

- Internetul a dus la inlocuirea “lumii in care ne scufundam citind o carte” cu cea virtuala , descoperita prin intermediul acestuia.

- Cunostintele cuprinse in carti au ajuns inlocuite de rezumate si studii pe internet , incomplete , modificate , de multe ori ireale.

Chiar daca cartile au disparut din viata unora , acestea continua sa fie importante in viata altora , insa si acestia intampina dificultati in a ajunge in pozitia in care le pot citi, precum :

- Multe librarii au fost inlocuite de biblioteci online, lucru care pare a fi unul benefic, ce faciliteaza accesul la carti, insa aceste librarii de cele mai multe ori sunt contra cost , iar aceste costuri fiind mult prea mari pentru majoritatea;

- Aplicatiile online ce sunt gratis , adeseori contin un numar mult prea mare de reclame, care intrerup acea “transa” indusa de citirea unei carti, astfel farmecul acestora disparand;

- Costul cartilor “fizice” a crescut extrem de mult, si adeseori nevoia de a plati costul de livrare poate dubla sau tripla acest cost deja mare;

- Scriitorii incepatori nu mai au metode prin care sa fie promovati, astfel scrierile acestora nemaiajungand la oameni, ei nemaifiind cunoscuti si astfel nu mai au nicio motivatie pentru a scrie;

Aceste probleme, deja intr-un numar foarte mare au fost inrautatite pe perioada pandemiei din ultimii 2 ani:

-Accesul in librariile si bibliotecile deja putine a fost restrans sau chiar interzis;
 -Site-urile de livrari si-au crescut preturile si mai mult, iar pretul de livrare a devenit si acesta mult mai mare datorita imposibilitatii deplasarii livratorilor catre destinatie sau a trimiterii cartilor dintr-o tara in alta;
 Aceste probleme le-am observat nu cu mult timp in urma, urmatoarea mica poveste explicand cum :

“Acum 2 saptamani, datorita faptului ca urma sa calatoresc foarte mult am dorit sa fac rost de cateva carti cu care sa imi umplu timpul in timp ce eram in tren. Initial , am incercat sa gasesc carti in librarii , dar tot ceea ce gaseam aici erau doar cateva titluri, majoritatea extrem de cunoscute, pe care le citisem deja. Astfel, am incercat sa gasesc ceva prin intermediul internetului. Adesea, in librariile online intampinam aceeasi problema, astfel am incercat sa vad daca pot comanda o carte in format fizic. Intrand pe site-uri de specialitate, am observat ca pretul cartilor era destul de mare, si pe langa acest fapt , pretul de livrare adeseori dubla pretul cartii propriu-zise. In urma cautarilor mele, prin intermediul “colectarii de date” oferita de internet, am inceput sa primesc reclame despre aplicatii pe mobil cu diferite carti. Am ales sa dau o sansa acestor aplicatii, si am descarcat una dintre ele. Initial, am gasit o carte ce mi-a atras atentia inca de la primele randuri. Am avut sansa sa citesc in jur de 5 capitole din carte, dupa care am fost intampinat de un avertisment ce imi spunea ca urmatoarele capitole trebuie deblocate prin intermediul “currency-ului” aplicatiei. Aceste monede se puteau obtine in 2 moduri : Fie prin deschiderea zilnica a aplicatiei, ce oferea in jur de 10 monede, sau prin plata cu cardul. Dat fiind faptul ca pentru a debloca jumatate din capitolele cartii aveam nevoie de 5000 de monede, recompensa zilnica nu era un mod fezabil de a debloca cartea dorita, iar contravaloarea in bani a monedelor necesare era in jur de 50 de euro, pret ce nu era unul ce as fi putut sa il achit.”

III. **Solution**

Astfel, pentru a rezolva macar o parte din problemele enumerate mai sus, echipa noastra a decis sa creeze o aplicatie online, ce va cuprinde un numar mare de carti colectate fie din mediul online, de pe diferite site-uri sau prin intermediul unor api-uri ori prin incarcarea lor directa de catre autorii acestora.

IV. **Benefit**

Ca si beneficii, dorim sa oferim, pe cat ne este posibil, tot ceea ce nu este oferit de celelalte servicii de tip “Biblioteca” , fie aceasta fizica sau virtuala.

Ceea ce ne-am propus este :

-Platforma va fi accesibila in mod gratuit pentru toti cei interesati sa citeasca carti.

-Platforma va oferi posibilitatea oricui sa isi incarce creatia pe aceasta, in mod gratuit pe aceasta.

-Prin numarul mare de carti ce le vom publica pe aplicatie, dorim sa rezolvam problema expusa de faimoasa scriitoare J.K.Rowling in citatul urmator : **“Daca nu-ti place sa citesti, inseamna ca nu ai gasit cartea potrivita”**, prin oferirea unei game largi si variata de carti.

-Pentru a asigura o calitate crescuta a continutului afisat pe site, acesta va avea un sistem de “report” prin care cititorii pot reclama o carte ce nu indeplineste “calitatile unei carti” sau un articol ce contine informatii eronate / false in mod inconstient sau constient. Reclamatiiile vor fi analizate ulterior, si daca acestea sunt intemeiate, cartea va fi eliminata de pe site.

-Orice cititor, daca doreste si are posibilitatea, poate face o donatie dupa citirea unei carti catre autorul acesteia.

Pentru a acoperi o parte din costurile aplicatiei, vom implementa un sistem de donatii si de abonare, optional , care nu va afecta in mod direct modul in care utilizatorii folosesc aplicatia :

-Daca autorul unei carti primeste o donatie, un procent simbolic de 5% va fi directionat catre aplicatie.

-Un autor, are optiunea de a face o donatie directa catre aplicatie, daca doreste.

-Aplicatia va avea sistem de abonare, prin care un cititor isi poate alege domeniile favorite, acesta urmand sa primeasca pe mail notificari in legatura cu carti ce il pot interesa sau cu carti din domeniul lui de interes ce au fost publicate recent.

-Vom incheia parteneriate cu librarii/biblioteci si scriitori prin care, in schimbul promovarii, aplicatia va primi “early acces” asupra unei carti sau prin care unele carti vor aparea exclusiv pe aplicatia noastra.

V. Result

Astfel, prin aceasta aplicatie ne dorim sa oferim acces usor si gratuit oamenilor ce isi doresc sa citeasca carti oriunde si oricand.

Pe langa aceasta, speram ca accesul facil asupra cartilor va convinge si o parte din oamenii ce au uitat cat de frumoase si importante sunt cartile in viata lor, sa se intoarca la “viata de cititor”.

In concluzie , prin intermediul aplicatiei, dorim sa le aratam cat mai multor oameni ca ceea ce a zis Dave Kellet este intru totul adevarat :

“Nimic nu poate face ceea ce face o carte. Te ridica din viata ta..catre o lume cu totul noua, o noua perspectiva. O carte este ca un vis pe care il imprumuti...”

Technical Details

Scribd

Platforma WEB si Mobile.

Avantaje :

- O colectie impresionanta de carti
- Genuri multiple de carti
- AudioBooks
- Sheet Music

Dezavantaje :

- Free Trial 30 de zile
- Preturi mari dupa expirarea free trial-ului

Google Books

Platforma WEB si Mobile

Avantaje :

- O colectie impresionanta de carti
- Carti colectate de pe multiple site-uri

Dezavantaje :

- UI neinteractiv / nesugestiv , totul desfasurandu-se prin intermediul Google

Search

- O parte din carti sunt platite
- Nu promoveaza dorit scriitorii necunoscuti

Audible

Platforma WEB si mobile

Avantaje :

- Genuri multiple de carti
- AudioBooks

Dezavantaje :

- Free Trial prin Amazon Prime , platit
- Preturi extrem de mari pentru carti
- Nu promoveaza intentionat scriitorii necunoscuti

Wattpad

Platforma WEB

Avantaje :

- UI interactiv
- Colectie medie de carti
- Posibilitatea de adaptare a cartii ca si serial TV

Dezavantaje :

- Nu promoveaza exclusiv scriitorii
- Subscriptie Premium , fara de care cititorii primesc reclame constante, nu pot citi un numar nelimitat de carti si nu au currency virtual nelimitat
- Nevoia unui currency virtual pentru a debloca carti
- Costul subscriptiei destul de mare

Good Novel

Platforma Mobile

Avantaje :

- Promoveaza in mod exclusiv scriitorii necunoscuti
- O colectie medie de carti

Dezavantaje :

- Nevoia unui currency virtual pentru a debloca carti
- Costul currency-ului virtual este extrem de mare , iar metoda de "reward zilnic" nu este consistenta.
- Nu exista o diversificare a genurilor destul de mare (Majoritatea cartilor fiind ori de dragoste ori SF)}

Technologies Overview

1. GoogleOAUTH

“Rapidly Integrate Authentication and Authorization For Web, Mobile & Legacy Applications. API Security Solutions Built For Developers Which Are Trusted By Global Enterprises.”

Utilizare :

Asigurarea securitatii aplicatiei , printr-un sistem sigur de autentificare folosind contul de Google

2. Firestore Database

“Cloud Firestore is a NoSQL document database that lets you easily store, sync, and query data for your mobile and web apps - at global scale.”

Utilizare :

Stocarea tuturor cartilor disponibile pe aplicatie

Stocarea tuturor cartilor salvate in biblioteca personala a unui user

Stocarea tuturor userilor inregistrati pe aplicatie

3. Google books API

“The APIs in the Google Books API Family let you bring [Google Books](#) features to your site or application. The new [Google Books API](#) lets you perform programmatically most of the operations that you can do interactively on the Google Books website. The [Embedded Viewer API](#) lets you embed the content directly into your site.”

Utilizare :

Colectarea a cat mai multe carti licence free pentru pagina noastra / gasirea unor carti cautate de cititori ce nu se afla pe pagina noastra

4. **PDF reader & converter service**

Utilizare

Deschiderea unei carti in format PDF pentru a putea fi citita de catre utilizatori

Convertirea textului extras dintr-o imagine in format PDF










5. **PDF editor Service**

Utilizare

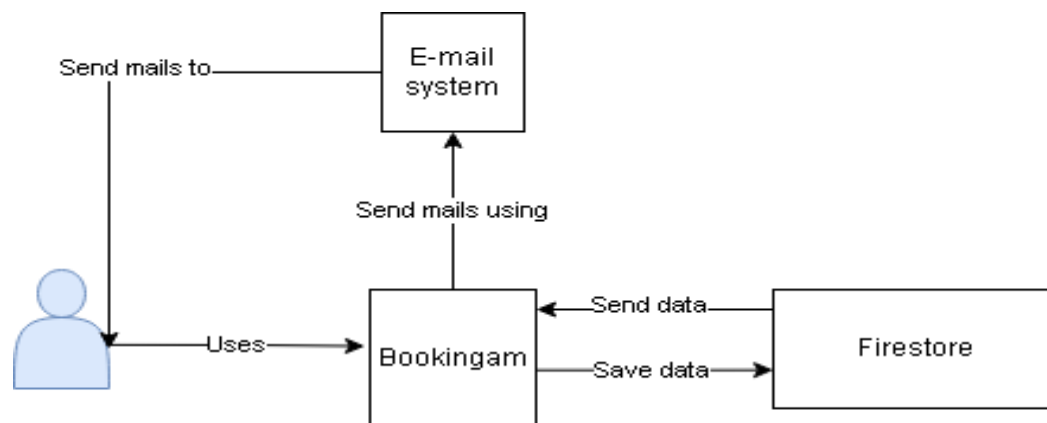
Editarea copiei unei carti din biblioteca personala a uni cititor, prin aplicarea de semne de carte / markere

Editarea unei carti personale a unui scriitor , prin modificarea textului / asezrii in pagina, aplicarea de semne de carte , markere.

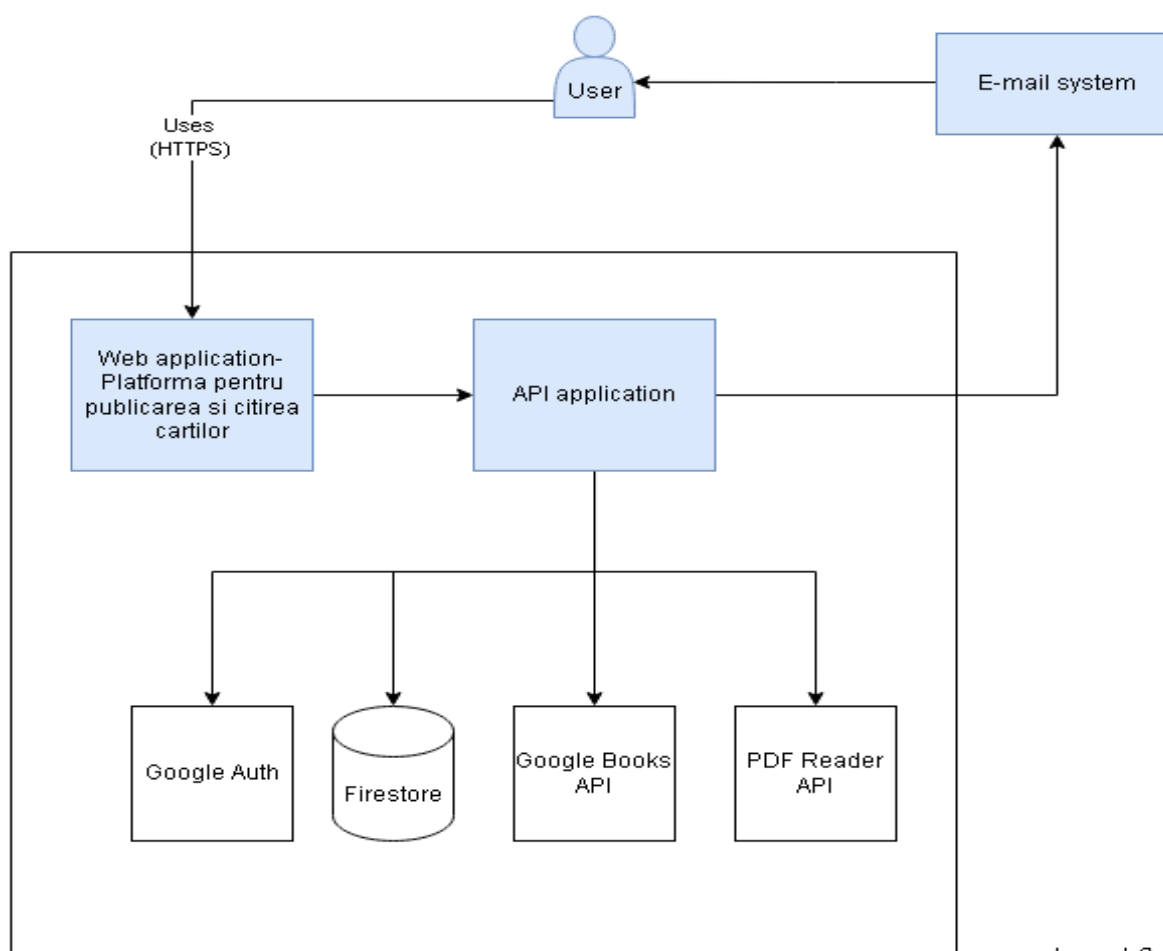
Business Canvas

<div>Key Partners</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- Libraries- Educational units- Ministry of Education- Radio services for advertising</div>	<div>Key Activities</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- Easy access for any reader- The possibility to publish for new/old authors</div>	<div>Value Propositions</div> <div></div> <div>To provide affordable and early access books to everyone who wants to read</div>	<div>Customer Relationships</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- Short-term- Long-term- Self-service- Communities- Optional subscription</div>	<div>Customer Segments</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- writers- readers- regular humans</div>
	<div>Key Resources</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- Free license books online- Writers- Google Books Api</div>		<div>Channels</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- Web application- Mobile Application</div>	
<div>Cost Structure</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- Marketing cost- Services cost</div>		<div>Revenue Streams</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- Advertising- Newsletter service (2 euro per month)- Donations to the author from which the application will get a percentage of 5%- Donations to the application- 5% of publisher sales</div>		

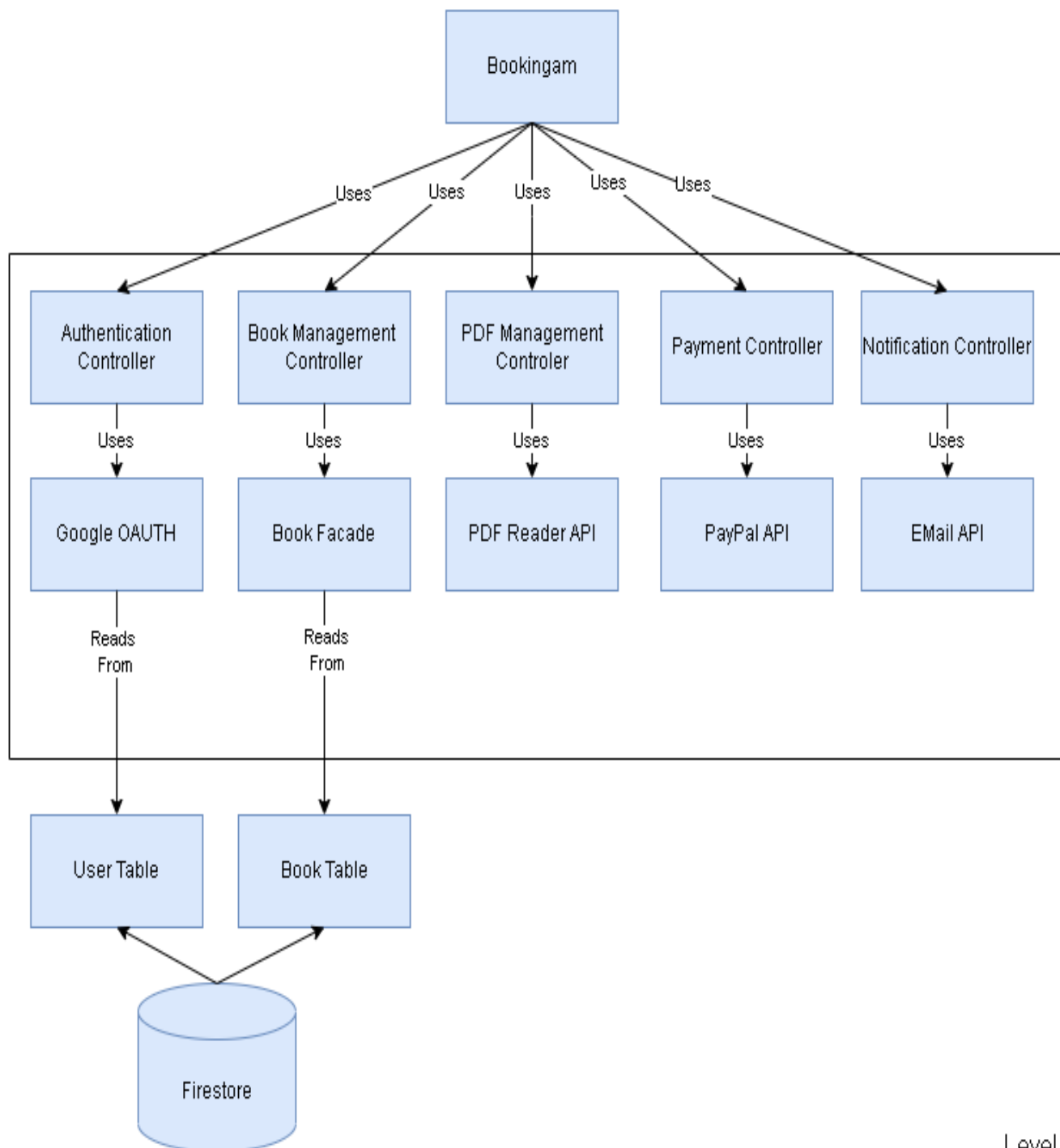
Architectural Diagram



Level 1



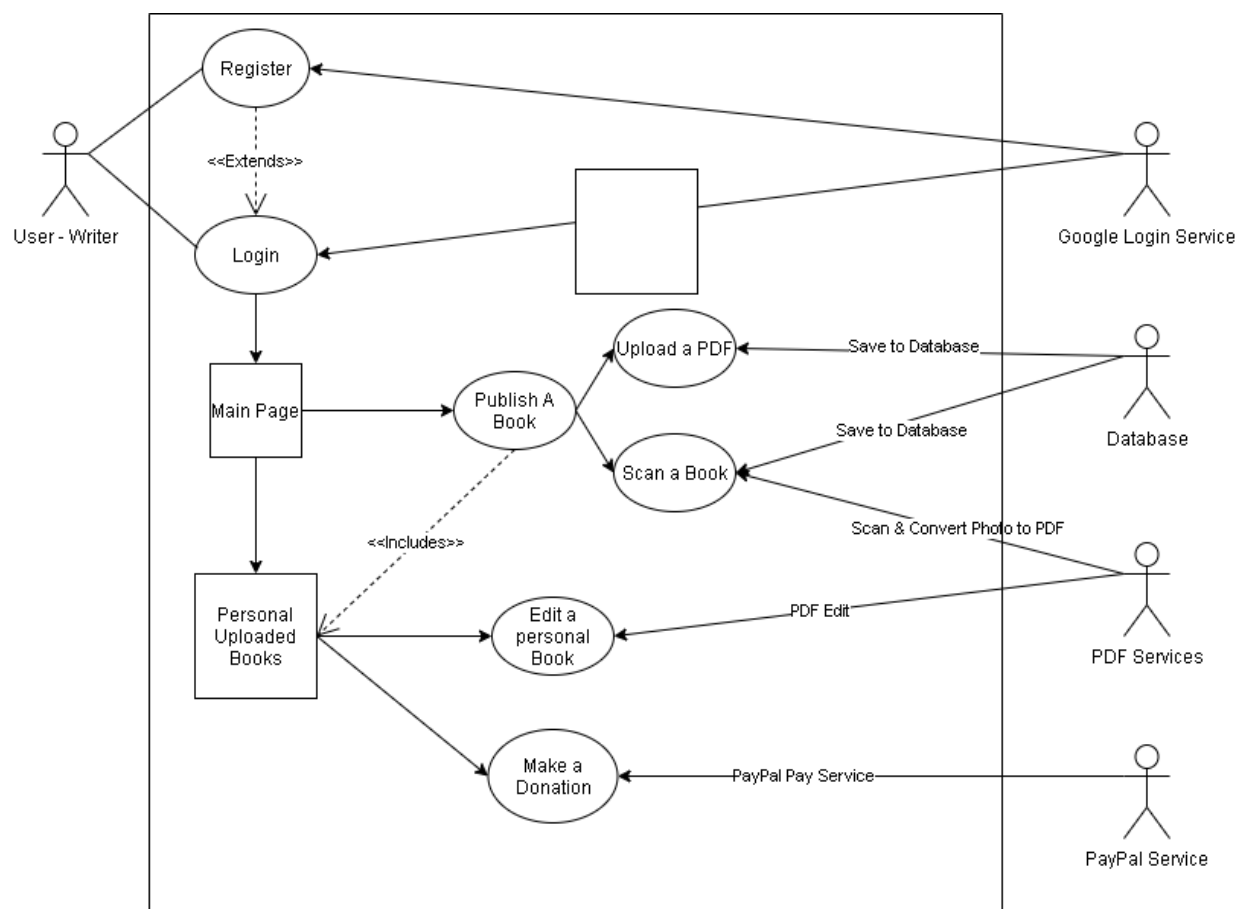
Level 2



Use Cases



- Userul se poate loga / inregistra folosind contul sau de Googlu , prin intermediul API-ului de la Google;
- Dupa ce este logat , userul are acces la toate serviciile oferite de aplicatia noastra;
- Pagina principala va contine o colectie de carti preluate din baza de date personala sau din Google Books API;
- Userul , aflat pe pagina principala , poate alege o carte si sa o salveze in libraria sa;
- Userul , aflat pe pagina libreriei sale , poate alege o carte pentru a o citi;
- In timpul citirii unei carti , userul poate sa puna markere / semne de carte / sa editeze continul copie cartii facute in biblioteca sa personala;
- La terminarea sesiunii de citit , userul poate lasa un review cartii , poate face o donatie catre autorul cartii sau poate reveni la meniul principal;



- Userul se poate loga / inregistra folosind contul sau de Google , prin intermediul API-ului de la Google;
- Userul aflat pe pagina principala , poate alege sa publice o carte;
- Publicarea cartii se poate realiza incarcand un PDF cu continutul cartii sau prin scanarea imaginilor ce au continutul cartii , din acestea fiind extras textul si convertit intr-un PDF prin PDF Services;a
- Userul poate alege sa modifice continutul cartii din pagina "My Uploaded Books"
- Userul poate dona aplicatiei din pagina principala

APIs

DB API: <https://app.swaggerhub.com/apis/Ondrii11/Homework5/1.0.0>

GOOGLE BOOKS: https://app.swaggerhub.com/apis/CC_HW5/GoogleBooksAPI/1.0.0

PDF READER: https://app.swaggerhub.com/apis/CC_HW5/PDF_Reader/1.0.0