



BOOKINGAM

CROITOR ROBERT-CONSTANTIN

TIGHINEANU ANDREI

BRASOVIANU DRAGOS

INTRODUCTION

- Cartile reprezinta una din principalele metode de imbogatire a inteligentei umane. Acestea sunt modul principal prin care cunostintele acumulate in decursul a mii de ani au fost transmise mai departe.
- In zilele noastre , acestea nu sunt doar un mod de a afla despre vechiurile obiceiuri si traditii ale umanitatii , dar si un mod prin care oamenii is cultiveaza inventivitatea , astfel ajungand sa descopere lucruri noi.
- **Singurul lucru pe care trebuie sa-l stii este unde se afla biblioteca...**
- Albert Einstein

CHALLENGE

- Desi cartile sunt un lucru foarte important in viata unui om , acestea au inceput sa dispara incetul cu incetul din viata acestora , din diferite motive , precum :
 - Internetul
 - Rezumate si studii incomplete
 - Librarii inchise
 - Aplicatii cu prea multe add-uri
 - Costul cartilor fizice
 - Imposibilitatea noilor scriitori de a se promova

PANDEMIC CHALLENGES

- Aceste probleme, deja într-un număr foarte mare au fost înrăutățite pe perioada pandemiei din ultimii 2 ani:
 - Accesul în librării și biblioteci restrâns sau interzis
 - Prețuri extrem de mari pentru livrarea cărților

SOLUTION

- Astfel, pentru a rezolva macar o parte din problemele enumerate mai sus, echipa noastra a decis sa creeze o aplicatie online, ce va cuprinde un numar mare de carti colectate fie din mediul online, de pe diferite site-uri sau prin intermediul unor api-uri ori prin incarcarea lor directa de catre autorii acestora.

BENEFICII

- Platforma accesibila tuturor
- Posibilitatea de incarcare a unei carti de catre oricine
- Un sistem de report si evaluare a cartilor , pentru a mentine operele incarcate la un nivel cel putin decent
- Posibilitatea unui cititor de a face o donatie autorului unei carti
- Un sistem de abonare, prin care userul primeste mail-uri despre cartile noi aparute ce il pot interesa
- Parteneriate cu librarii si biblioteci

BENEFICII

- Vom rezolva problema expusa de faimoasa scriitoare J.K.Rowling in citatul :
"Daca nu-ti place sa citesti,inseamna ca nu ai gasit cartea potrivita"

RESULT

- Ne dorim sa oferim acces tuturor persoanelor ce sunt interesate de citirea unei carti
- Ne dorim sa readucem cartile in viata oamenilor ce au uitat de acestea prin facilitarea accesului la acestea

“Nimic nu poate face ceea ce face o carte. Te ridica din viata ta..catre o lume cu totul noua, o noua perspectiva. O carte este ca un vis pe care il imprumuti...”

Dave Kellet

CONCURENTA

- **Scribd**
Platforma WEB si Mobile.
- Avantaje :
 - O colectie impresionanta de carti
 - Genuri multiple de carti
 - AudioBooks
 - Sheet Music
- Dezavantaje :
 - Free Trial 30 de zile
 - Preturi mari dupa expirarea free trial-ului

CONCURENTA

- **Google Books**
Platforma WEB si Mobile
- **Avantaje :**
 - O colectie impresionanta de carti
 - Carti colectate de pe multiple site-uri
- **Dezavantaje :**
 - Ul neinteractiv / nesugestiv , totul desfasurandu-se prin intermediul Google Search
 - O parte din carti sunt platite
 - Nu promoveaza dorit scriitorii necunoscuti

CONCURENTA

- **Audible**
Platforma WEB si mobile
- **Avantaje :**
 - Genuri multiple de carti
 - AudioBooks
- **Dezavantaje :**
 - Free Trial prin Amazon Prime , platit
 - Preturi extrem de mari pentru carti
 - Nu promoveaza intentionat scriitorii necunoscuti

CONCURENTA

- **Wattpad**
Platforma WEB
- **Avantaje :**
 - UI interactiv
 - Colectie medie de carti
 - Posibilitatea de adaptare a cartii ca si serial TV
- **Dezavantaje :**
 - Nu promoveaza exclusiv scriitorii
 - Subscriptie Premium , fara de care cititorii primesc reclame constante, nu pot citi un numar nelimitat de carti si nu au currency virtual nelimitat
 - Nevoia unui currency virtual pentru a debloca carti
 - Costul subscriptiei destul de mare

CONCURENTA

- **Good Novel**
Platforma Mobile
- **Avantaje :**
 - Promoveaza in mod exclusiv scriitorii necunoscuti
 - O colectie medie de carti
- **Dezavantaje :**
 - Nevoia unui currency virtual pentru a debloca carti
 - Costul currency-ului virtual este extrem de mare , iar metoda de “reward zilnic” nu este consistenta.
 - Nu exista o diversificare a genurilor destul de mare (Majoritatea cartilor fiind ori de dragoste ori SF)}

TEHNOLOGII

- **React**
- **Node.JS, Bootstrap**
- **GoogleOAUTH**
Asigurarea securitatii aplicatiei , printr-un sistem sigur de autentificare folosind contul de Google
- **Firestore Database**
Stocarea tuturor cartilor disponibile pe aplicatie
Stocarea tuturor cartilor salvate in biblioteca personala a unui user
Stocarea tuturor userilor inregistrati pe aplicatie

TEHNOLOGII

- **Google books API**

Colectarea a cat mai multe carti licence free pentru pagina noastra / gasirea unor carti cautate de cititori ce nu se afla pe pagina noastra

- **PDF reader & converter service**

Deschiderea unei carti in format PDF pentru a putea fi citita de catre utilizatori










Convertirea textului extras dintr-o imagine in format PDF

- **PDF editor Service**

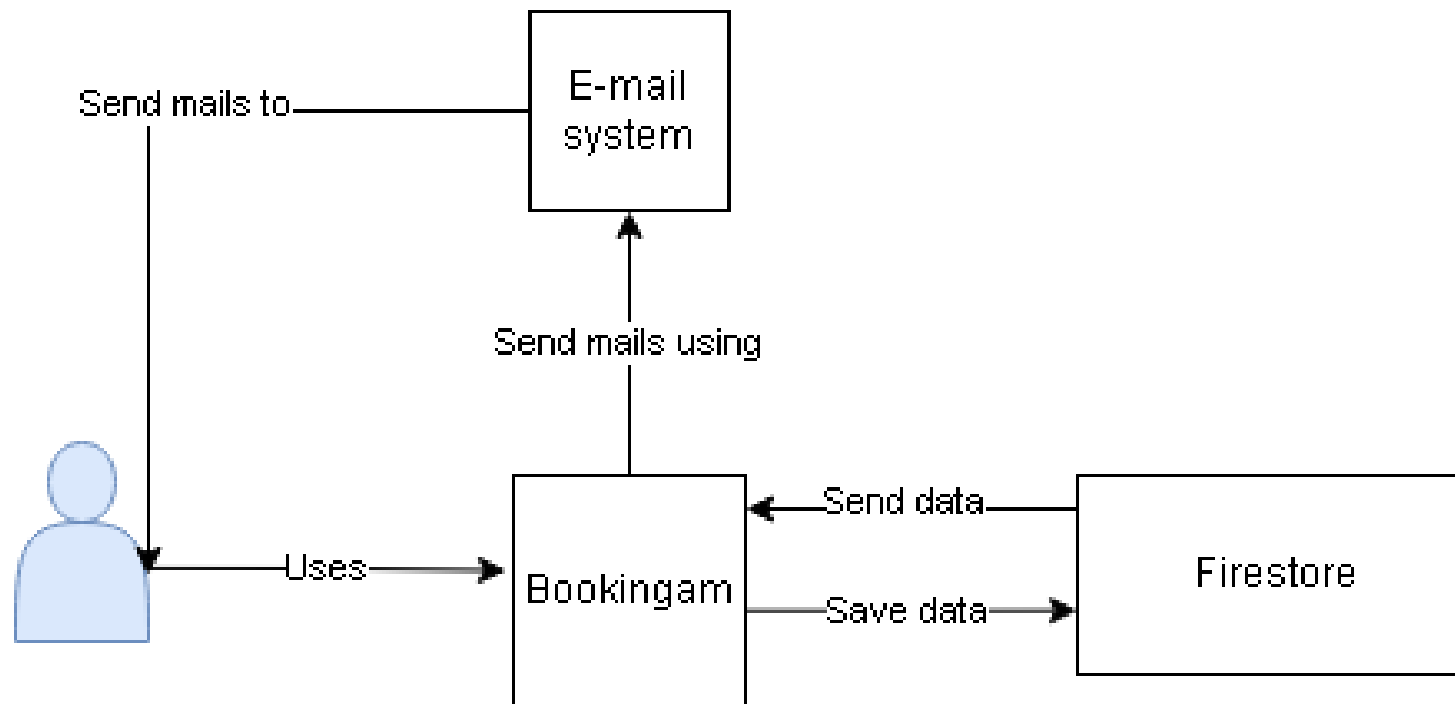
Editarea copiei unei carti din libraria personala a uni cititor, prin aplicarea de semne de carte / markere

Editarea unei carti personale a unui scriitor , prin modificarea textului / asezrii in pagina, aplicarea de semne de carte , markere.

BUSINESS MODEL CANVAS

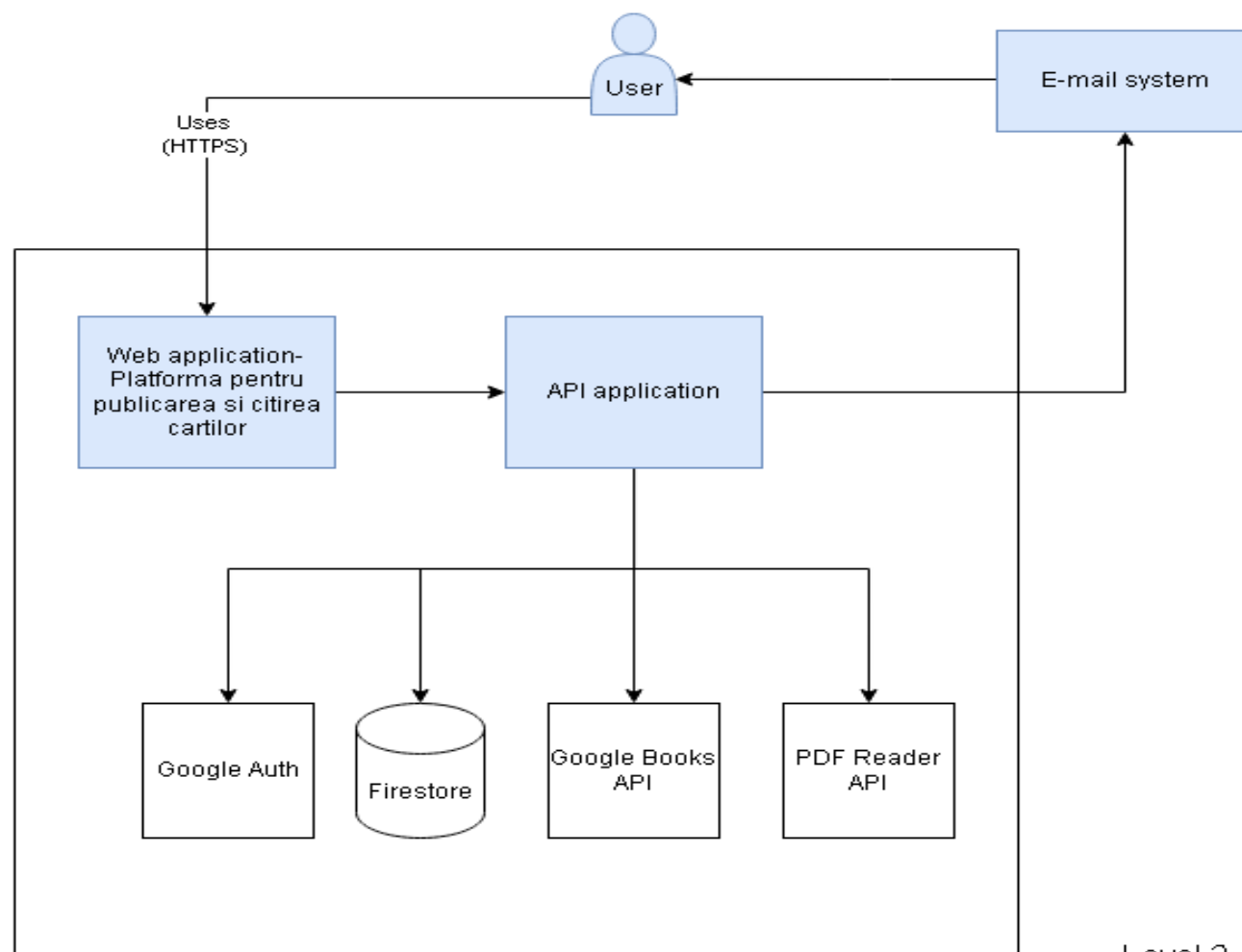
<div>Key Partners</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- Libraries- Educational units- Ministry of Education- Radio services for advertising</div>	<div>Key Activities</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- Easy access for any reader- The possibility to publish for new/old authors</div>	<div>Value Propositions</div> <div></div> <div>To provide affordable and early access books to everyone who wants to read</div>	<div>Customer Relationships</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- Short-term- Long-term- Self-service- Communities- Optional subscription</div>	<div>Customer Segments</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- writers- readers- regular humans</div>
	<div>Key Resources</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- Free license books online- Writers- Google Books Api</div>		<div>Channels</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- Web application- Mobile Application</div>	
<div>Cost Structure</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- Marketing cost- Services cost</div>			<div>Revenue Streams</div> <div></div> <div><ul style="list-style-type: none">- Advertising- Newsletter service (2 euro per month)- Donations to the author from which the application will get a percentage of 5%- Donations to the application- 5% of publisher sales</div>	

LEVEL I



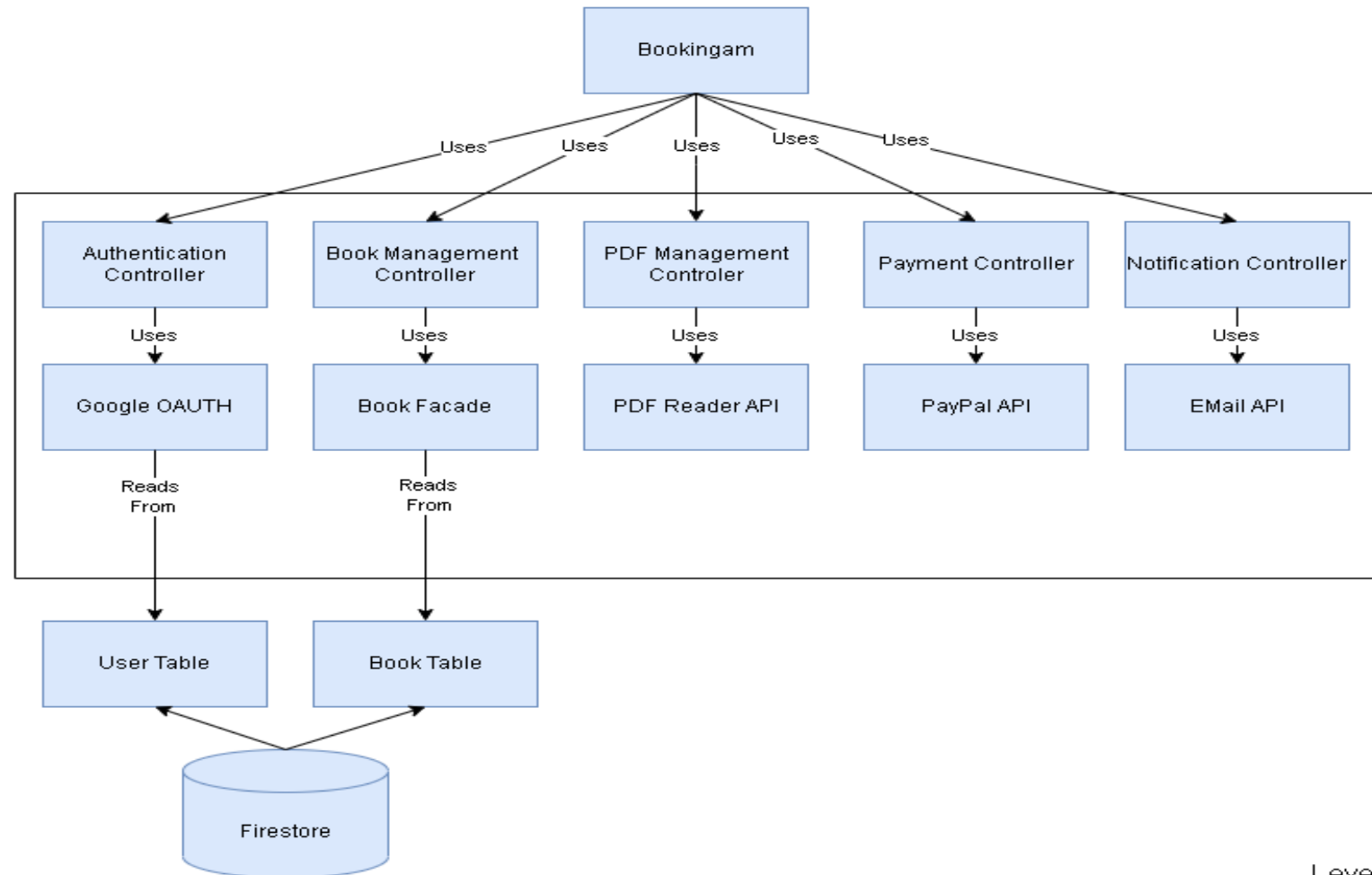
Level 1

LEVEL 2

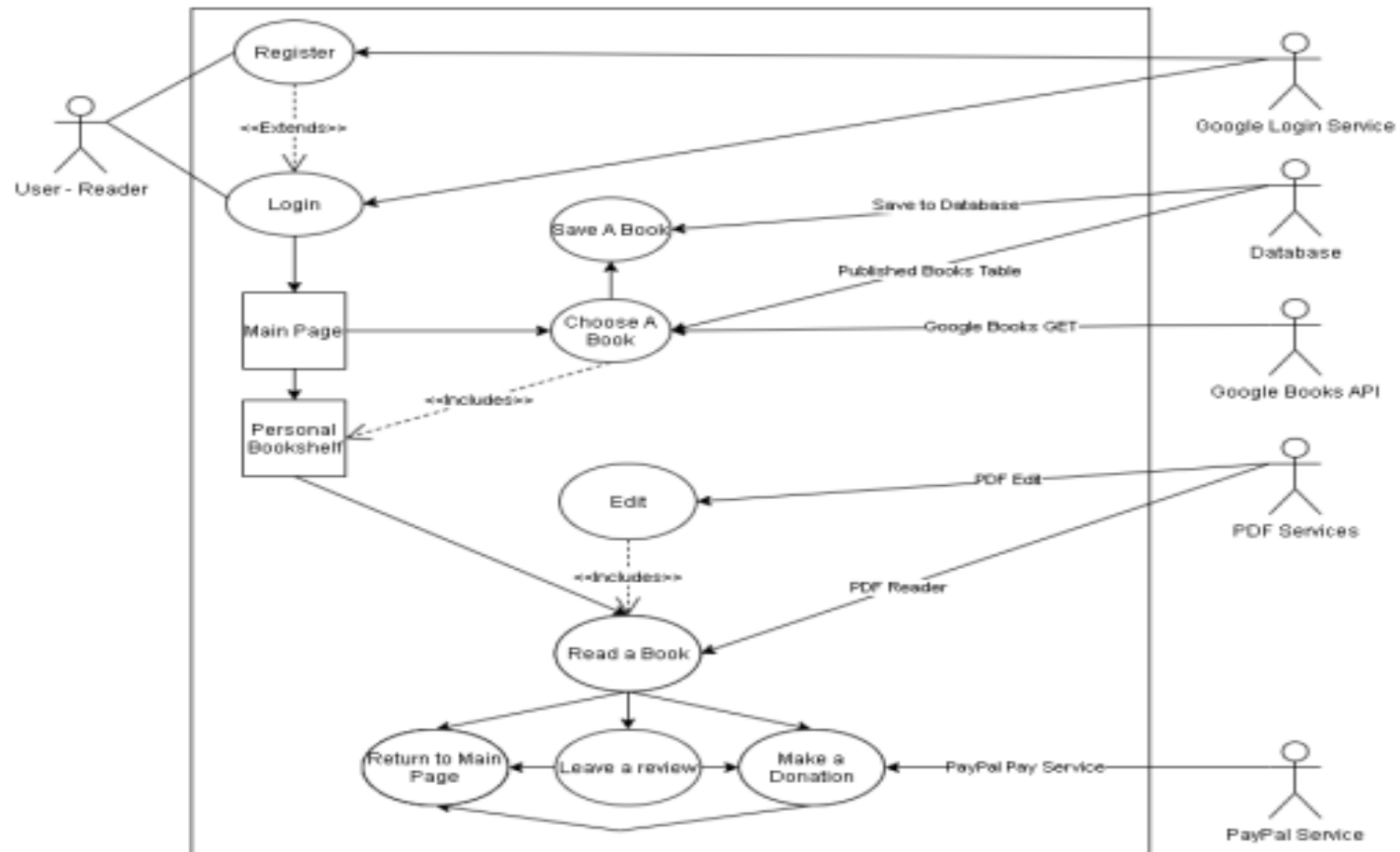


Level 2

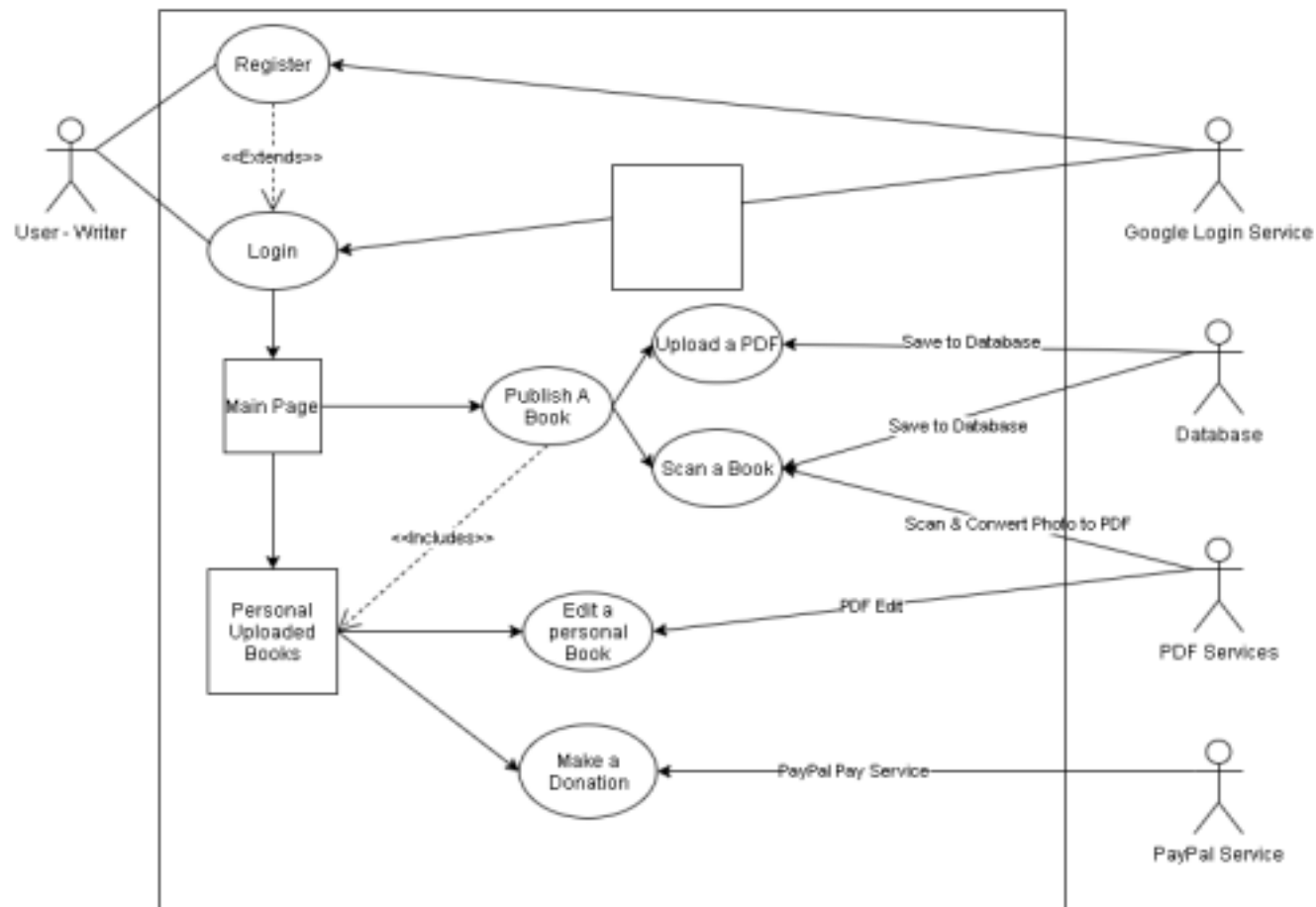
LEVEL 3



USE CASE



USE CASE



APIS

- DB API: <https://app.swaggerhub.com/apis/OndriiI1/Homework5/1.0.0>
- GOOGLE BOOKS: https://app.swaggerhub.com/apis/CC_HW5/GoogleBooksAPI/1.0.0
- PDF READER: https://app.swaggerhub.com/apis/CC_HW5/PDF_Reader/1.0.0