# VILNIAUS UNIVERSITETAS MATEMATIKOS IR INFORMATIKOS FAKULTETAS PROGRAMŲ SISTEMŲ KATEDRA

# Alaus gamybos įrangos ir ingridientų pirkimo sistema Aludarystės internetinė parduotuvė

Žmogaus ir kompiuterio sąsaja laboratorinis darbas I

Atliko: 3 kurso studentai

Greta Pyrantaitė (parašas)

Matas Savickis (parašas)

Andrius Bentkaus (parašas)

Darbo vadovas: Kristina Lapin, Doc., Dr. (parašas)

## 1. Anotacija

Šiuo darbu siekiama išanalizuoti ir aprašyti dabartinės www.savasalus.lt sąsajos napatogumus, paaiškinti koks panaudojimo principas buvo pažeistas ir šio pažeidimo priežastis. Šiame darbe taip pat atkreipsime dėmesį į sistemos vartotojų grupes ir jų sąveika su sitema. Darbo eigoje apžvelgsime pasisekusias vartotojo sąsajos realizacijas ir aptarsime, kodėl būtent tokie sprendimai yra geresni už esamos sistemos sąsajų realizacijas.

- Greta Pyrantaitė greta.pyrantaite@gmail.com
- Matas Savickis savickis.matas@gmail.com
- Andrius Bentkus andrius.bentkus@gmail.com

## **TURINYS**

1.	ANOTACIJA	1
2.	ĮVADAS2.1. Programų sistemos pavadinimas2.2. Dalykinė sritis2.3. Probleminė sritis2.4. Naudotojai2.5. Darbo pagrindas2.6. Naudoti dokumentai	3 3 3 3
3.	BŪSIMOS SISTEMOS ĮTAKOJAMŲ ASMENŲ KATEGORIJOS	4
4.	PIRKĖJŲ GRUPĖS POREIKIAI  4.1. Naudotojų charakteristikos  4.1.1. Informacinių technologijų priemonės  4.1.2. Motyvacija ir galimybės tobulintiu įgudžius  4.1.3. Veiklų kontekstai  4.1.4. Naudotojų tipas  4.2. Kompiuterizuojamų veiklų analizė  4.2.1. Konceptinis scenarijus  4.2.2. Veiklų charakteristikos  4.2.2.1. Veiklos dažnis  4.2.3. Problemos ir tobulinimo galimybės  4.2.4. Būsimasis scenarijus  4.2.4.1. Pradedančio aludario būsimasis scenarijus  4.2.4.2. Patyrusio aludario būsimasis scenarijus	5 5 5 5 5 5 6 6 6 6 6 7
	4.3. Panaudojamumo siekiai ir matai	
	PARDAVĖJO POREIKIAI  5.1. Naudotojų charakteristikos 5.1.1. Informacinių technologijų priemonės 5.1.2. Motyvacija ir galimybės tobulėti 5.1.3. Veiklų kontekstai 5.1.4. Naudotojų tipai 5.2. Kompiuterizuojamų veiklų analizė 5.2.1. Konceptinis scenarijus 5.2.2. Veiklų charakteristikos 5.2.2.1. Veiklos dažnis 5.2.3. Problemos ir tobulėjjimo galimybės 5.2.4. Būsimasis scenarijus 5.3. Panaudojamumo siekiai ir matai	9 9 9 9 9 9 9 9
6.	ĮKVEPIANČIOS ESAMŲ INTERFEISŲ IDĖJOS         6.1. Paieškos interfeisas.         6.2. Prekės charakteristikos interfeisas.         6.3. Siūlomų panašių prekių interfeisas.         6.4. Interfeisas naujiems vartotojams.         6.5. Atsiskaitymo interfeisas.	10 11
7.	TERMINŲ ŽODYNĖLIS	14
8.	PRIEDAI	15

## 2. Įvadas

## 2.1. Programų sistemos pavadinimas

Alaus gamybos įrangos ir ingridientų pirkimo sisema

## 2.2. Dalykinė sritis

Elektroninė parduotuvė skirta aludariams

## 2.3. Probleminė sritis

Sistema turi suteikt galimybę nusipirkti alaus gamybai reikalingus ingridientus ir įrangą bei gauti visą reikalingą informaciją apie ingridientų ir įrangos speficikacijas. Sistema taip pat turi vartotojui pateikti informaciją apie alaus gamybos procesą panaudojant nusipirktus ingridientus ir įrangą.

## 2.4. Naudotojai

- Pirkėjas(aludaris) pirkėjas turi galėti užsisakyti alaus gamybos ingridientus ir įrangą bei gauti reikalingą specifikaciją norint naudotis prekia. Pirkėjui turi užtekti mokyklinio informatikos kurso žinių ir bendro supratimo kaip naviguotis internetinėse svetainėse.
- Pardavėjas pardavėjui sistema turi suteikti informaciją apie užsakymus, jų apmokėjimus ir panašia svarbią informaciją. Sistema pardavėjui taip pat turi suteikti galimybė pridėti arba išimti prekes iš internetinės parduotuvės. Pardavėjui taip pat turi užtekti mokyklinio lygio informatikos žinių ir bendrų žinių naviguotis interneto svetainėse.

## 2.5. Darbo pagrindas

## 2.6. Naudoti dokumentai

## 3. Būsimos sistemos įtakojamų asmenų kategorijos

- Pirminiai pirkėjas kuris tiesiogiai naudojasi sistema ir įsigija prekes iš parduotuvės. Pardavėjas, kuris paruošia pirkėjo užsakymą. Prekių tiekėjas, kurio pelnas didėja nuo pirkėjų skaičiaus.
- Antriniai parduotuvės savininkas, kuris gauna statistika apie prekias ir ruošia personalizuotus užsakymus pirkėjui.
- Tretiniai kokurentai (www.aluteksas.lt) kurių pelną ir vartotojų kiekį įtakos mūsų sistemos sėkmė arba nesekmė.
- Aptarnaujantieji programuotojai, kuriems teks palaikyti ir ateityje plėsti programų sistemą

## 4. Pirkėjų grupės poreikiai

## 4.1. Naudotojų charakteristikos

## 4.1.1. Informacinių technologijų priemonės

Moderni interneto naršyklė, išmanieji telefonai, planšetės, nešiojami kompiuteriai, stacionarūs kompiuteriai

## 4.1.2. Motyvacija ir galimybės tobulintiu įgudžius

Vartotojai turintys skirtingus informacinių technologijų žinias. Vartotojai gali būti su skirtingais fiziniais pajėgumais. Gali pasitaikyti vartotojų, kurie parduotuve naudotūsi aukštos drėgmės aplinkoje ir jiems būtų sunkiau naudotis liečiamuju ekranu.

#### 4.1.3. Veiklų kontekstai

Vidutinė galimybė gauti pagalbą. Vartotojas gali susisiekti su parduotuvės personu ir pasikonsultuoti dėl pirkinių tačiau bendru atveju vartotojas atsakymo negaus iškarto. Kiekvieno vartotojo poreikiai yra skirtingi todėl visa bazinė informacija turi būti pateikta parduotuvės puslapyje. Svarbu užtikrinti prieiga asmenims su regos ir motorinėmiais sunkumais.

#### 4.1.4. Naudotojų tipas

- Naujokas aludaris Naudotojas pirmą kartą bando išvirti alų, jam reikalingas instruktažas.
- Patyręs aludaris Naudotojas ieško specifinių ingridientų ir įrangos pagerinti alaus galybos procesą ir gaminio kokybę.

## 4.2. Kompiuterizuojamų veiklų analizė

#### 4.2.1. Konceptinis scenarijus

- Naujokas aludaris Petrui yra 19 metų ir jis bando išsivirti alų dėl neseniai įvesto Lietuvos sauso įstatymo. Petras žino jog alkoholio akcizas šiuo metu yra labai aukštas ir savo sunkiai uždirbtus pinigus išleisti perkant produktus turinčius alkoholį yra ne pats efektyviausias iš ekonomiško taško žiūrint. Jis nueina į aludarystės internetinę parduotuvę ir bando gauti informaciją kaip pirmą kartą pasigaminti alaus. Ši informacija nėra lengvai pateikta puslapyje ir Petras ilgai ieško jos, tol kol susiranda pradinuko alaus gamintojo komplektą, kuriame kažkur produkto aprašyme užslėptai yra pridėtas instruktažas. Petras įsideda šį komplekta į krepšelį ir neuina į atsiskaitymo formą, kurioje užpildo reikiamą informaciją ir susimoka.
- Patyręs aludaris Matas yra patyręs aludaris siekiantis įsigyti specialios įrangos ir ingridientų pagerinti alaus gamybos procesą ir pagaminto produkto kokybę. Dabartinėje sistemoje ingridientų paieška yra labai paviršutiniška. Pavyzdžiui norėdamas surasti tam tikro rūgštingumo apynių Matas turi atsidaryti apynių skiltį pagrindiniame puslapyje, atsidariusiame naujame lange jis pasirenkas apynių tipą. Atsidaro langas su visomis su visom prekėmis, kurios yra parduodamas parduotuvėje. Parduotuvėje

produktų paieškos pagal tam tikrus parametus nėra, taip pat prekių sąraše informacija nenurodyta, todėl Matas, norėdamas surasti tam tikros specifikacijos mielių turi peržiūrėti kiekviną prekę ir skaityti jos aprašymą. Tai yra labai nepatogus, daug laiko užimantis ir varginantis procesas. Net ir suradus reikiamą produktą neparodomos alternatyvos duotam produktui. Tokia pati problema vyrauja ir mielių, salyklo, įrangos bei kitų prekių paieškoje.

## 4.2.2. Veiklų charakteristikos

#### 4.2.2.1. Veiklos dažnis

- Naujokas aludaris Sistemos vartotojas pirmą kartą prisijungti gali tiktais vieną kartą, todėl ši veikla nėra pasikartojanti. Tačiau šioje veikloje svarbu, kad vartotojas praeitų visus žingsnius sėkmingai, tam kad įvertintų sistemą tinkama tolimesniam naudojamui, kitų veiklų.
- Patyręs aludaris Sistema vartotojas naudojasi sistema 1-2 kartus per mėnesį. Šio scenarijaus vartotojas pats žino ko ieškoti todėl jam nereikia prisiminti kaip kiekvieną kartą vykdyti paiešką. Vartotojas turėtų surasti reikiamą prekę per 5 minutes. Kiekvienas vartotojas individualiai žino kokių prekių jam reikia.

#### 4.2.3. Problemos ir tobulinimo galimybės

- Pirminė informacija pradedančiam aludariui yra sunkiai surandama ir neaiškiai pateikta
- Pirminę informaciją įsisavinti ir nusipirkti tinkamus produktus atitinkančius ją yra netriviali užduotis ir svetainė jokiais aspektais nepalengvina šią užduotį
- Įgyvenditi šį scenarijų užtrunka ilgiau negu vidutinis vartotojas turi kantrybės
- Prekės paieška yra rezultatyvi tuo atveju jeigu vartotojas tiksliai žino ko ieško ir pereina per visas parduotuvėje siūlomas prekes
- Naudotojui trūksta paieškos galimybių
- Vartotojui pasirinkus prekę sistema nepasiūlo alternatyvos tai prekei(pvz. pigesnis kitos gamintojo variantas)

## 4.2.4. Būsimasis scenarijus

## 4.2.4.1. Pradedančio aludario būsimasis scenarijus

- 1. Petras nueina į aludarystės internetinę parduotuvę ir bando gauti informaciją kaip pirmą kartą pasigaminti alaus.
- 2. Pagrindiniame puslapyje vartotojas paspaudžia "PRADEDANTIESIAMS"
- 3. Atsidaro langas, kuriame pateikta alaus gaminimo instruktažas teksto forma ir video demonstruojantis visus reikiamus žingsnius

- 4. Išvardinti ingridientai yra iškarto pateikti su galimybę įsidėti į krešpelį pačiam instruktaže ir nusipirkti juos
- 5. Petras iškarto įsideda visas reikiamas prekes į krepšelį ir paspaudžia krepšelio piktogramą, kuri atidaro formą, kurioje gali apžiūrėti ir krepšelį ir užbaigti savo pirkimą.
- 6. Petras dar nė karto nebuvo prisijungęs, todėl turi suvesti papildomus duomenis apie save.
- 7. Petrui pasiūloma užsiregistruoti, tačiau registracija yra neprivaloma.
- 8. Petras nurodo savo apmokėjimo ir kontaktų duomenis, užsakymas yra išsiunčiamas parduotuvės sąvininkui.

## 4.2.4.2. Patyrusio aludario būsimasis scenarijus

- 1. Matas nueina į aludarystės internetinę parduotuvę ir bando susirasti reikiamos įrango ir ingridientų alaus gamybai.
- 2. Pradiniame puslapyje pirkėjas mato visų turimų prekių kategorijas(Įranga, apyniai, salyklas ir t.t.).
- 3. Vartotojui pasirinkus kategoriją jam parodomas prekių grupės sub-kategorijos.
- 4. Matas gali tęsti prekės paiešką paspausdamas ant sub-kategorijos piktogramos ir taip išsirinkti norimą prekę arba pasinaudoti prekių paieška, kurioje Matas gali naudotis įvairias pasirinkimais ir filtrais norėdamas rasti konkrečią prekę. Vartoptojui taip pat suteikiama galimybė vykdyti paiešką į paieškos laukelį įvedus raktinius žodžius.
- Nepavykus surasti prekės paieškos laukelio pagalba Matui yra pasiūlomos panašios prekės pagal laukelio reikšmę.
- 6. Prekių saraše, prie kiekvienos prekės piktogramos pateikiama trumpa prekės chatakteristika.
- 7. Matas prekes gali išrūšiuoti pagal kainą, gamintoją, pavadinimą, populiarumą, įvertinimą.
- 8. Pasirinkus konkrečia prekę parodomas detalus prekės aprašymas, taip pat pateikiamos panašios prekės.

## 4.3. Panaudojamumo siekiai ir matai

- Naujas vartotojas informaciją apie gamybos procesą galės surasti nedaugiau kaip per 2 veiksmus
- Naujas vatotojas prekes iš instruktažo galės įsigyti nedaugiau kaip per 5 veiksmus
- Naujas vartotojas prekes galės nusipirkti neužsiregistravęs į parduotuvę
- Patyręs vartotojas konkrečia prekę surasti nedaugiau kaip per 5 veiksmus
- Patyrusiam varototojui bus pateikta detali paieškos sistema
- Vartotojui bus suteikta galimybė rušiuoti prekes pagal aktualius kriterijus

- Patyrusiam varotojui prekių saraše bus pateikta trumpa kiekvienos prekės chatakteristika
- Kiekviena prekė turės detalų aprašymą ir naudojimosi instrukcija jeigu ji yra reikalinga
- Vartotojui bus suteikta galimybė susitiekti su pardavėju dėl konsultacijos apie prekes

## 5. Pardavėjo poreikiai

## 5.1. Naudotojų charakteristikos

## 5.1.1. Informacinių technologijų priemonės

Moderni interneto naršyklė, nešiojami kompiuteris, stacionarūs kompiuteriai.

#### 5.1.2. Motyvacija ir galimybės tobulėti

Pardavėjas bus gerai susipažinęs su parduotuvės sistema. Pardavėjęs gali turėti regos sutrikimų(silpna rega).

## 5.1.3. Veiklų kontekstai

Pardavėjui reikia sukurti ir pristatyti detalias instrukcijas kaip naudotis sistema, nes po sistemos perdavimo komunikacija su sistemos kūrėjais bus limituotas. Svarbu paruošti instrukcija kuria galėtų sekti nauji pardavėjai.

#### 5.1.4. Naudotojų tipai

Pardavėjęs - kasdien naudojantis sistema užsakymams apdoroti. Būtų galima išskirti dvi grupes, naujas pardavęs ir pardavėjęs su patirtimi, tačiau įsisavinti pardavėjo pusės sistemą neturėtų trukti ilgai.

## 5.2. Kompiuterizuojamų veiklų analizė

## 5.2.1. Konceptinis scenarijus

Jonas yra pardavėjęs siekiantis kontroliuoti ir įgyvendinti užsakymus kuriuos pateikia pirkėjai. Jonas atsidaro pardavėjo sistemą ir mato sąrašą su visai užsakymais. Užsakyme nurodyta kokios prekės buvo užsakymos, apmokėjimo būdas, kaina ir užsakymo būsena(Apmokėta, neapmokėta, paruošta atsiėmimui, atsiimtus). Jonas atsidaro užsakymų sarašą, pasirenką dar neparuoštą atsiėmimui užsakymą, surenka prekes iš parduotuvės ir paruošia atsiėmimui. Pristačius arba vartotojui pačiam atsiėmus prekes pardavėjęs atnaujina užsakymą būseną į "Paimtas".

## 5.2.2. Veiklų charakteristikos

#### 5.2.2.1. Veiklos dažnis

#### 5.2.3. Problemos ir tobulėjimo galimybės

#### 5.2.4. Būsimasis scenarijus

## 5.3. Panaudojamumo siekiai ir matai

## 6. Įkvepiančios esamų interfeisų idėjos

## 6.1. Paieškos interfeisas



1 pav. Paieška

Šis interfeiso pavyzdys(1 pav.) yra paimtas iš www.1a.lt internetinės parduotuvės prekių paieškos. Vartotojas gali pasirinkti paieškos kriterijus paspausdamas "check box" mygtukus, kriterijai gali būti sumažinami siekiant lengviau peržiūrėti visų kriterijų sąrašą. Šią interfeiso idėja būtų galima perpanaudoti alaus įrangos ir ingridientų paieškai mūsų sistemai

## 6.2. Prekės charakteristikos interfeisas

#### PRISTATYMAS 0 EUR



Fury Gaming Combo Set ThunderStreak 4in1



#### Galima užsakyti

#### TP PERKAMIAUSIA kategor, prekė

- Tipas: Laidinės
- Klaviatūros rūšis: Žaidimams
- Spalva: Juoda
- Prijungimas prie kompiuterio: USB laidu
- Klaviatūros kalba: Anglų
- Komplekte pelė: Taip (Laidinė, optinė)



ĮKREPŠELĮ ≒

2 pav. Prekės charakteristikos

Dar vienas interfeiso pavyzdys iš www.1a.lt. 2 pav. paveikslėlyje parodyta, kaip atrodo trumpas prekės aprašymas visų prekių saraše. Šią idėja galima perpanaudoti rodant prekių informacija aludarystės parduotuvėje. Igyvendinus šį interfeisą vartotojui nereiktų atsidarinėti kiekvienos prekės puslapio norint sužinoti bazinę informaciją.

## 6.3. Siūlomų panašių prekių interfeisas



3 pav. Prekės charakteristikos

Šiame pavyzdyje(3 pav.) pateikiamas www.amazon.com interfeiso sprendimas rodantis prekes, kurias pirko kiti vartotojai kurie taip pat pirko prekę kurią vartotojas apžiūri(Customers who bought this item also bought). Šia idėją galima perpanaudoti aludarystės sistemoje parodant vartotojui panašias ir/ar pigesnias prekes į tą prekė kurią vartotojas dabar apžiūri.

## 6.4. Interfeisas naujiems vartotojams



4 pav. Prekės charakteristikos

Paimtas interfeiso pavyzdys(4 pav.) iš internetinės parduotuvės www.varle.lt. Žmonės labiau linkę pirkti prekes su nuolaidą negu be jos, todėl pirmas dalykas kurį žmogus pastebi yra didelis žalias mygtukas "IŠPARDAVIMAS". Šią dėmesio patraukimo idėja būtų galima pritaikyti atkreipiant naujų aludarių dėmesį nuo ko pradėti. Aludarystės parduotuvės viršuje padaryti didelį ryškų mygtuką "PRADEDANTIESIAMS" ar kažką panašaus atkreipiant naujų aldarių dėmesį.

## 6.5. Atsiskaitymo interfeisas

Vartotojo informacija			
Aš esu naujas klientas	Prisijunk su 😇 🗗 🚱		
Vardas, Pavardė	El. paštas		
Telefonas			
Perka įmonė?			
Pristatymas	Dauglau apie pristatymus		
Pristatymo būdas Atsiėmimas "Varlė" parduotuvėje - 0.00	•		
Parduotuvė Pasirinkite parduotuvę			
Komentarai			
☐ Apmokėjimas			
Apmokéjimo būdas El. bankininkystė			
Bankas 			
Suma	1 099 €		

5 pav. Prekės charakteristikos

Šiame pavyzdyje (5 Pav.) matome www.varle.lt interfeiso sprendimą atsiskaitant už prekes. Už prekes galima atsiskaityti nesiregistruojant, prie parduotuvės galima prisijungti su Facebook arba Google paskyra kuri po prisijungimo užpildys dalį duomenų reikalingų prekės užsakymui ir pati atsiskaitymo forma yra trumpa, aiški, visa informacija pateikiama viename lange. Įgyvendinus šio interfeiso idėją aludarystės parduotuvėje vartotojas galėtų atsiskaityti už prekes greičiau.

## 7. Terminų žodynėlis

## 8. Priedai