



Technologie und innovative Technik für induktive Erhitzung der Metallkugeln

02 KURZFASSUNG DES PROJEKTES



PROJEKTZIELE

Die Kommerzialisierung der Ergebnisse von FTE – (Forschung und technischer Entwicklung), gerichtet auf die Entwicklung von Technologie und Ausrüstung (Induktionserwärmungsanlage, nachfolgend IEA genannt) für eine qualitativ hochwertige Erhitzung von Metallkugeln zu ihrer darauffolgenden Wärmebehandlung mit dem Erreichen eines seltsamen Doppeleffektes wie "Preis-Qualität-Verhältnis" für das Endprodukt.

SCHWERPUNKT DER INNOVATION

Die Innovation besteht in der Entwicklung einer neuen Reihe von Induktionserwärmungsanlagen mit einer diskreten (digitalen) Querschnittsfläche, die eine Kombination des Auftriebes für Werkstückfreilauf (neue Konstruktion des Transportprofils) und der Vorrichtung zur Aufrechterhaltung einer vorgegebenen Leistung für jederzeitige Erhitzung der schnelllaufenden Werkstücke darstellt.

Das Ergebnis ist eine direkt gesteuerte Erhitzung für die darauffolgende Wärmebehandlung der Metallkugel auf die vorgegebene Tiefe und Temperatur in einem blitzschnellen on-line-Betrieb bis zu den Härtetemperaturen, wobei der axialsymmetrische Wirkungsgrad von 95 - 97% sichergestellt wird.

03 KURZFASSUNG DES PROJEKTES



IST-ZUSTAND

2021

Auf Basis einer Pilotproduktionsanlage wurde die vollfunktionelle Muster-IEA hergestellt, die Leistungsparameter der Ausrüstung wurden unter realen Betriebsbedingungen (TRL 7*) nachgewiesen.

2020

Gefördert von Skolkovo Foundation hat das Projektteam die Aktivitäten zur Entwicklung eines integrierten Metallkugelerhitzung-Modells für darauffolgende Integration in den entwickelten Induktionserwärmungsanlage - Prototyp für die Kugeln mit dem Durchmesser bis zu 40 mm eingeleitet.

2018-2019

Unter Förderung von Innovationsförderungsfonds wurde MVP** – eine innovative Induktionserwärmungsanlage für die Kugeln mit einem Durchmesser bis zu 20 mm entwickelt und getestet.

2017-2021

Die Lösungen wurden in der Russischen Föderation patentiert, ein Patentrechtschutzantrag wurde in der Bundesrepublik Deutschland nach dem PCT-System (Patent Cooperation Treaty) angemeldet.

04 PROBLEM



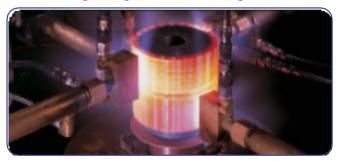
Das niedrige Qualitätsniveau von Stahlkugeln, die von den Unternehmen in der Russischen Föderation hergestellt werden, das als Konsequenz einen kurzen Lebensdauer hat, was zu einer TCO* - Erhöhung führt.

Die Ursache dafür sind veraltete Produktionstechnologien (vor allem Wärmebehandlung von Metall) und Ausrüstungen.

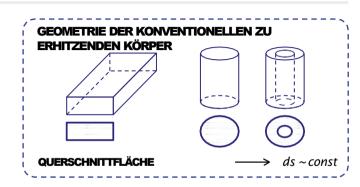
In den USA und der EU (Deutschland, Österreich usw.) haben sich in den letzten 15 Jahren die Technologien der induktiven Erhitzung für darauffolgende Wärmebehandlung von Metallprodukten verbreitet, die sich durch folgenden Vorteile auszeichnen:

- direkte Erhitzung die Umwandlung der elektromagnetischen Feldenergie in die thermische Energie unmittelbar im Metallvolumen;
- relativ einfache Temperatur- und Wärmeeindringtiefenregelung (Erreichen der Volumehärte);
- Hochgeschwindigkeitserwärmungsprozess (innerhalb von Sekunden) extrem geringer Entkohlungs- und Oxidationsgrad.





Bei allen bekannten Vorteilen der Verwendung der induktiven Erhitzung von Metallprodukten ist ihre Anwendbarkeit bei der Gewährleistung der erforderlichen Gleichmäßigkeit der Erwärmung derzeit in der Weltpraxis hauptsächlich bis auf die Produkte mit kontinuierlichem oder solchem ähnlichen Querschnittverlauf begrenzt.



TCO* (Total Cost of Ownership) - die Gesamtbetriebskosten des Vermögenswerts; darunter versteht sich der Gesamtwert der Zielkosten, die der Eigentümer ab dem Zeitpunkt der Inbesitznahme bis zum Austritt aus dem Vermögensstand zu tragen hat sowie Erfüllung des gesamten Umfangs der Eigentumsverpflichtungen durch den Eigentümer.



Entwicklung der energieeffizienten kontinuierlich betriebenen Ausrüstungen, die eine symmetrische Hochgeschwindigkeitserhitzung für eine vorgegebene Tiefe für die darauffolgende thermische Behandlung von kugelförmigen Erzeugnissen nahezu ohne Oxidation und Entkohlung ermöglichen.

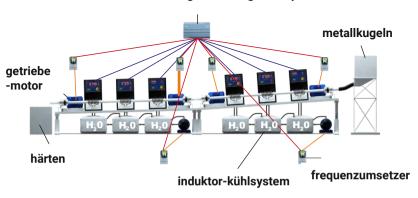
Dieser aewünschten Kombination der Industrie von von Erhitzungsparametern entspricht das Induktionsverfahren mit direkter und rapider Umwandlung (innerhalb von Sekunden - im Bruchteil einer Sekunde) von elektrischer Energie in die thermische Energie. Dieses Verfahren zeichnet sich durch die Einfachheit der Temperatur- und Wärmeeindringtiefenregelung. Nach dem Härten und Anlassen ermöglicht Kombination der hohen Oberflächenhärte das die optimale (Kontaktfestigkeit) von Erzeugnissen mit dem relativ formbaren Kern (Splitterfestigkeit) zu erreichen.

Kinematik der Kugelbewegung entlang des Führungsprofils (freies Rollen) ist durch einen dreidimensionalen Zwang gekennzeichnet, die Richtung eigener Rotationsachse zu ändern.

Gleichmäßige Dichte bei der Wechselwirkung der gesamten Oberfläche der sich bewegenden Kugel mit dem magnetischen Induktionsfluss im Induktor und konsequenterweise das Erreichen der gewünschten symmetrischen Erwärmung auf eine vorgegebene Tiefe - schnell und damit energieeffizient, ohne Oxidation und Entkohlung, mit Ausschluss von Kosten für teure Strahlungsheizelemente und Gas-Heizöfen mit hoher Trägheit.

LAYOUT DER GESAMTANLAGE

PLC für die Steuerung aller Anlagenkomponenten

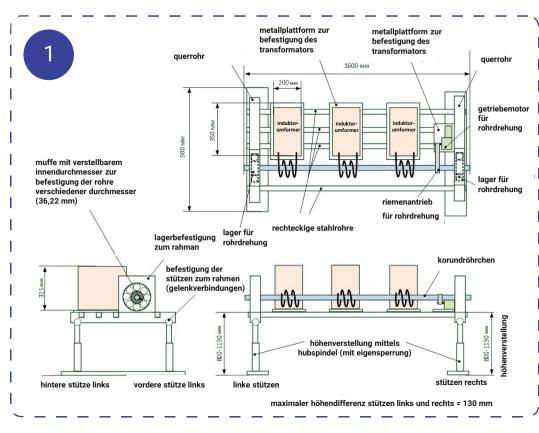


MVP



06 SCHWERPUNKT DER INNOVATION



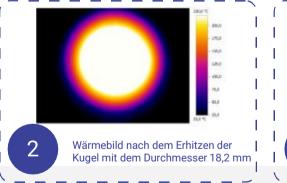


Die Lösung des verkündeten Problems der hochwertigen Erhitzung von Metallkugeln für darauffolgende Wärmebehandlung wird mittels folgender Innovationen erreicht:

technologische Anlage (Ausrüstungen) zum Auftrieb für Kugeldrehung im elektromagnetischen Feld des Hochfrequenz-Strömen-Induktors (RF-Patent Nr. 2691354 vom 11.06.2019, internationale Patentanmeldung nach dem PCT-Verfahren Nr. PCT / RU2019 / 050223 vom 21.11.2019, Patentanmeldung in Deutschland Nr. 112019000202.3 vom 22.06.2020);

- Sicherstellung der gleichmäßigen Dichte bei der Wechselwirkung der gesamten Kugeloberfläche mit dem elektromagnetischer Induktionsfeld im Induktor und konsequenterweise das Erreichen der gewünschten symmetrischen Erwärmung auf eine vorgegebene Tiefe und Temperatur (volumetrische Erwärmung);
- Vorrichtung zum Aufrechterhalten einer vorgegebenen Heizleistung für die sich schnell bewegenden Werkstücken zu jedem Zeitpunkt (RF-Patent Nr. 172183 vom 30.06.2017).

Das technische Ergebnis des patentierten Satzes wesentlicher Merkmale ist die symmetrische Erhitzung von kugelförmigen Erzeugnissen in kontinuierlichen Induktoren in der Kombination mit den bekannten einzigartigen Vorteilen von thermischen Induktionsanlagen: energieeffiziente direkte Erwärmung praktisch oxidations- und entkohlungsfrei, hohe Leistungsfähigkeit und Genauigkeit der Regelung der vorgegebenen Heiztiefe und Temperatur.





07 MARKT (TEIL 1)





Metalloinvest









Eisenerzaufbereitung in der Metallurgie (Mahlkugeln in den Kugelmühlen)





Mahlkugeln









Bauindustrie - Herstellung von Silikaten, Zement (Klinker - Zerkleinerung mit den Mahlkugeln in den Kugelmühlen).









Thermische Behandlung

Hightech-Methoden zum Erreichen der vorgegebenen Eigenschaften der kugelförmigen Oberflächen mittels symmetrisches Wärmediffusionslegieren (Chrom. Titan. Bor usw.)

Erdölförderung (Rückschlagventile von Erdöltiefpumpen)





Zu potenziellen Verbrauchern des Projektes gehören folgende Unternehmen:

- 1 Etappe
- Elektrostahlwerk Oskol (AO "OEMK")
- TENOVA LOI Thermprocess GmbH (Deutschland),
- MAGNATECH GmbH (Österreich),
- IHK Saarland GmbH (Deutschland),
- Eurozement Group,
- 000 «LeMAZ» (Ventile für Erdöltiefpumpen),
- 000 "Werk der gerätetechnischen Lager"



- Andere Betriebe/Unternehmen in der Russischen Föderation (EVRAZ Group, PAO "Severstal"),
- - PAO NLMK, PAO MMK, Betriebe des staatlichen Unternehmens "Rosatom", des
- staatlichen Unternehmens "Rostec" und im Ausland (Deutschland, Österreich etc.)

ANALYTIK AM BEISPIEL DES MARKTES FÜR MAHLKUGELN

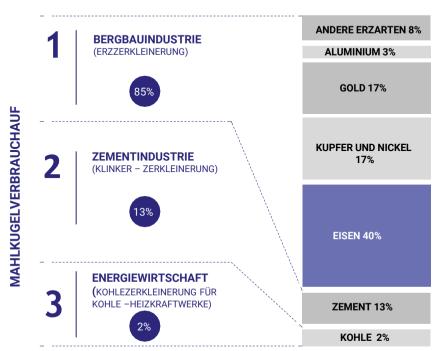


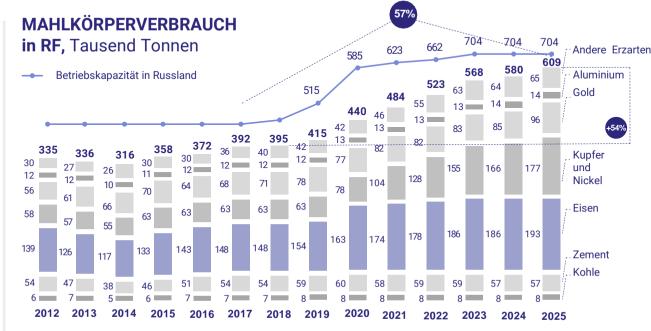
12.7

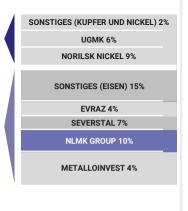
Verbrauch aus Import

Angesichts einer Reihe großer Projekte in den Bereichen Kupfer, Eisen und Gold ist zu erwarten, dass der Markt für Mahlkörper bis 2025 um das 1,5-fache wachsen wird.

STRUKTUR MAHLKUGELVERBRAUCHAUF DEM RUSSISCHEN MARKT (2020, %)

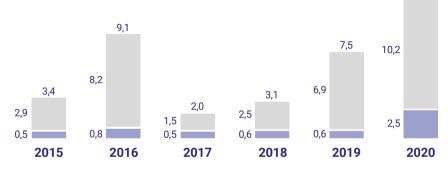






NLMK GROUP VERBRAUCHT ~10%

VON DEN MAHLKUGELN AUF DEM RUSSISCHEN MARKT



STRUKTUR VERBRAUCH VON AUSRÜSTUNGEN ZUR ERZEUGUNG VON

MAHLKUGELN IN RUSSLAND 2015-2020, MRD, RUBEL

Verbrauch der Erzeugnisse aus der Eigenproduktion

9 WETTBEWERBLICHE LÖSUNGEN (TEIL 1)

((
~	

		Name des Herstellers der I	Kugellagerkugel 40 m	m	
Accessed and	(Weltmarktführer in der Branche)				
Auswertbare Parameter	Projekt	Konzern SKF (Schweden)	Konzern Nachi- Fujicoshi (Japan)	Konzern Schaeffler Group (Deutschland)	Staatliche Lagerwerke* **** (Russland)
Name des Herstellers der Induktionsausrüstung	000 «NPP Sytem»	Emag Eldec Induction GMBH	Denki Kogyo Co.	Inductoheat Europe GMBH	Allrussisches wissenschaftliches Forschungsinstitut für HF- Strom namens V.P. Vologdin
Modell der Induktionsausrüstung	IHP 1	Custom Line MF	PTG Type 100	Inductoheat SP 11	-
Grad der achsensymmetrischen Verarbeitung, %	95-97 *	90-92	90-92	90	88-90
Heizgeschwindigkeit, C/sec.	bis 125	100-150	90-160	90-100	80-100
Ausgangsstrom-Regelbereich des Induktionswandlers, A	400-2000	1000-3000	bis 2500	bis 2400	bis 3000
Heiztiefen-Steuerkanal (Induktorstrom- Betriebsfrequenz, kHz)	30-60	8-20	0,3-80	5-200	8
Oberflächenhärte (bis), HRC	62-67	62-67	62-67	62-67	58-62
Volumenhärte, HRC	GOST 7524-2015 **	GOST 7524-2015	GOST 7524-2015	GOST 7524-2015	GOST 7524-89
Kugelheiztemperatur, C	bis 1000	850-900	850-900	800-950	850-930
Durchmesser der zu erhitzenden Kugeln, mm	In der 1. Etappe bis 40	bis 80	bis 96	Bis 80	bis 90
TCO-Reduktionspotential ****,%	bis 25****	bis 10	bis 10	bis 10	-
Ausrüstungskosten, Mio. US-Dollar (incl. Montage- und IBN-Arbeiten)	1,4 (zum Kurs per 03.2020 ohne Service)	2,1 (zum Kurs per 03.2020 ohne Service)	2,7 (zum Kurs per 03.2020 ohne Service)	2,37 (zum Kurs per 03.2020 ohne Service)	_*****
Preis einer Tonne Kugel, in Bezugseinheit	1 130***	1 650	1 930	1 720	1 250
Perspektiven der Importsubstitution	ja	Weltexporteur	Weltexporteur	Weltexporteur	RF-Markt

^{*-} Der Vorteil wird durch die von NPP Sistema48 LLC patentierte Ausrüstung erzielt; ** - V Härtegruppe; ***- Etwapreis unter Berücksichtigung der Kosten der damit verbundenen Weiterverarbeitungsstufen; ****- TCO - die Gesamtbetriebskosten des Vermögenswerts; *****- Es gibt einen seltenen gekoppelten Doppel-Effekt: eine Steigerung der Qualität des Produkts bei gleichzeitiger Senkung seiner Kosten für den Verbraucher aufgrund der angewandten Innovationen (effiziente Heiztechnologie, Ausrüstung für achsensymmetrisches Heizen); ******- eine Reihe von den Werken in der Russsichen Föderation, die die Produktionskapazitäten der UdSSR-Unternehmen übernahmen: wie z.B. Gasverarbeitungswerk (GPZ)-2, GPZ-10, GPZ-11, Samaraer Lagerwerk (SPZ)-4.9 und andere, die Standardheiz-technologien zum Härten verwenden; **********Die Bewertung ist aufgrund der Wertminderung der Ausrüstung und ihrer Zeitabsschreibung schwierin/Jvorlagn: https://odu.eldec.net/fileadmin/user_upload/Dateien/produkt_prospekte/eldec_generators_russian_2017.pdf;https://www.denkikogyo.co.jp/en/business/hf/product/induction-power-supply/?lang=en; Bericht Nr. №2889/19 vom 17.10.2019 über die Bewertung des Marktwerts eines immateriellen Vermögenswerts, durchgeführt durch LLC "Aprice".

10 WETTBEWERBSLÖSUNGEN (TEIL 2)



Auswertbarer Parameter	Name des Herstellers der Kugellagerkugel 40 mm (Weltmarktführer in der Branche)						
	Projekt	Arrium (Australien)	Gerdau Ameristeel (Brasilien)	AIA Engineering (Indien)	ME Elecmetal (USA)	Vitkovic (Tschechei)	O3MK (Russland)
Name des Herstellers der Induktionsausrüstung	000 «NPP System48»	Danieli (Italien)	keine Informationen aus offenen Quellen erhältlich	Nicht relevanter Vergleich wegen Gießerei	Sauer Austria GMBH (Österreich)	KOCH H&K (Deutschland)	Wisdri (China)
Grad der Achsensymmetrieverarbeitun, %	95-97*	80-85	90	90	80-85	80-85	70-80
Heizgeschwindigkeit, C/sec.	bis 125	bis 135	90-130	Guss	bis 100	bis 140	bis 120
Ausgangsstrom-Regelbereich des Induktionswandlers, A	400-2000	610-2700	700-2500	-	-	350-4000	1000-2000
Heiztiefen-Steuerkanal (Induktorstrom- Betriebsfrequenz, kHz)	30-60	2,3-2,9	4	-	2,5	3	2,2
Oberflächenhärte (bis), HRC	62-67	62-67	62-64	58-62	62-65	62-67	48-54
Volumenhärte, HRC	GOST 7524-2015**	GOST 7524-2015	-	-	GOST 7524-2015	GOST 7524-2015	GOST 7524-2015
Werkstückheiztemperatur, C	bis 1000	1000-1200	1050-1170	-	1020-1200	1040-1200	1050-1150
Durchmesser der hergestellten Kugeln, mm	in der 1.Etappe bis 40	bis 120	bis 180	bis 180	bis 120	bis 120	bis 120
TCO-Reduktionspotential ****, %	bis 30****	bis 20	bis 10	bis 10	bis 20	bis 20	bis 20
Ausrüstungskosten, Millionen US-Dollar (incl. Montage- und IBN-Arbeiten)	1,4 (zum 03.2020 ohne Service)	2,1 (zum Kurs per 1997, incl. 3 Jahre Service)	keine Informatione n aus offenen Quellen erhältlich	Nicht relevanter Vergleich wegen Gießerei	_*****	4,2 (zum Kurs per 2009; incl. 5 Jahre Service)	16,1****** Geplante Kosten des Projekts - Baubeginn im Jahr 2020.
Preis einer Tonne Kugel, in Bezugseinheit	781***	1 150	1 221	1 300	1 170	1 070	1 070
Perspektiven der Importsubstitution	ja	Weltexporteur	Weltexporteur	Weltexporteur	Weltexporteur	Weltexporteur	ja

^{*-} Vorteile durch die Bearbeitung des Metallkugels und nicht des Werkstücks; ** - Härtegruppe V; ****- Der Legierungskomponenten-Anteil im Werkstück nimmt ab, die direkte Erwärmung auf eine vorgegebene Tiefe anstelle der indirekten Erwärmung durch die Schutzatmosphäre bzw. jeweilig der Durchwärmung vor dem Walzen; ****-die Gesamtbetriebskosten des Vermögenswerts;; ***** - Es gibt einen seltenen Doppel-Effekt: eine Steigerung der Produktqualität bei gleichzeitiger Senkung seiner Kosten für den Verbraucher dank den angewandten Innovationen (effiziente Heiztechnologie, Ausrüstung für achsensymmetrische Aufheizung);); ******- Es ist geplant, eine Produktionsanlage für Kugeln mit einem Durchmesser über 40 mm zu bauen.

Auflagen: http://www.infomine.ru /files/catalog/28/file_28.pdf; http://www.asms.ru/upload/iblock/57f/57f11461880499f5fcd7e58ba7d43671f.pdf; Bericht Nr. 889/19 vom 17.10.2019 über die Bewertung des Marktwerts eines immateriellen Vermögenswerts, durchgeführt durch LLC "Aprice," http://www.metalloinvest.com/media/press-releases/423943/

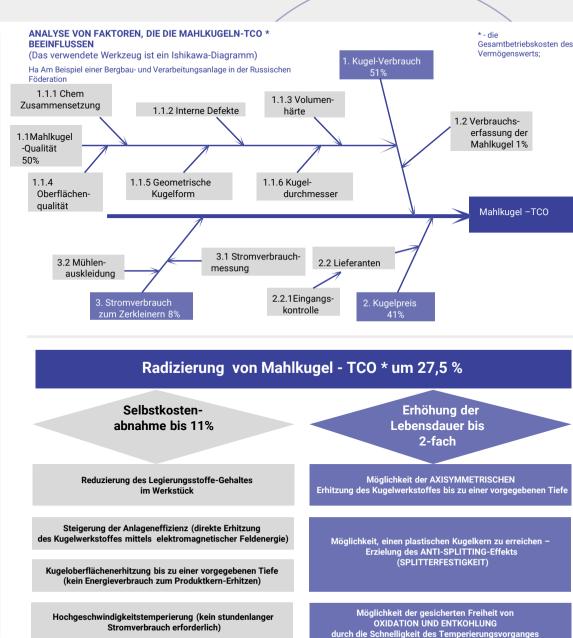
11 ZUSÄTZLICHE VORTEILE, DIE NICHT IN DEN TABELLEN ENTHALTEN SIND



Zu den wichtigsten Wettbewerbsvorteilen der vorgeschlagenen Heiztechnik und -ausrüstungen gehören:

- Erhöhung der Metallkugel-Lebensdauer um das 1,3-2-fache (die Möglichkeit, die Splitterfestigkeit einer Metallkugel ein formbarer Kugelkern im Verhältnis zur Härte auf der Oberfläche zu erzielen);
- Verringerung des Gehalts an Legierungskomponenten im Werkstück um 7-11%;
- Reduzierung des Energieverbrauchskosten für die Erhitzung eines Werkstückes bis zu 28%:
- Reduzierung der die Gesamtbetriebskosten des Vermögenswerts (TCO) für ein Metallkugel um 15 - 27,5% je nach Branche;
- Temperierungsgeschwindigkeit ca. 125°C/s (nahezu keine Oxidation und Entkohlung des Kugelmaterials durch die Schnelligkeit des Temperierungsvorganges);
- Die Technologie des Hochgeschwindigkeitserhitzens von Stahl zum Härten, die die Überhitzung und das Wachstum von Austenitkorn ausschließt, die Endstruktur - Dispersität des aufkommenden nadelförmigen Martensits mit einer minimalen Menge an Restaustenit bestimmt, was die Erhöhung der Kugelhärte beeinflusst und zu einer Verringerung der Wahrscheinlichkeit signifikanter Härtespannungen führt;
- "Flexibilität" der Parametrierung der Anlageneinstellungen durch die Aufteilung der Heizzone (zum Beispiel, sind 14 Zonen für einen Kugeldurchmesser von 40 mm vorgesehen) und die Möglichkeit, den Heizmodus in jeder Zone zu steuern;
- Umweltfreundlicher Temperierungsvorgang.

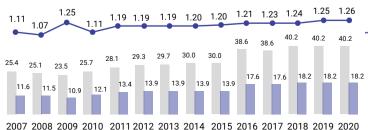
TCO* (Total Cost of Ownership) - die Gesamtbetriebskosten des Vermögenswerts; darunter versteht sich der Gesamtwert der Zielkosten, die der Eigentümer ab dem Zeitpunkt der Inbesitznahme bis zum Austritt aus dem Vermögensstand zu tragen hat sowie Erfüllung des gesamten Umfangs der Eigentumsverpflichtungen durch den Eigentümer.



12 EFFIZIENZ FÜR DIE BRANCHEN *



Erzaufbereitungsvolumen und Intensität des Mahlkörper- Verbrauchs



- Erzaufbereitungsvolumenы, Mio. Tonnen
- Produktionsvolumen
 Erzkonzentrat Mio. Tonnen
- Spezifischer Verbrauch an Mahlkörpern pro Tonne verarbeitetes Erz, kg/ t

Im Zuge der Lagerstättengewinnung wird eine Abnahme der spezifischen Konzentratausbeute pro Tonne verarbeitetes Erz erwartet.

Verbrauchsvolumen an Mahlkörpern,



- Mahlkugeln, D 40 mm
 Mahlkugeln, D 60 mm
- Mahlkugeln, D 100 mm

Der spezifische Mahlkörpern-Verbrauch pro Tonne des verarbeiteten Erzes wird aufgrund einer allmählichen Abnahme des Anreicherungsvermögens weiter zunehmen.

Mahlkugeln-TCO

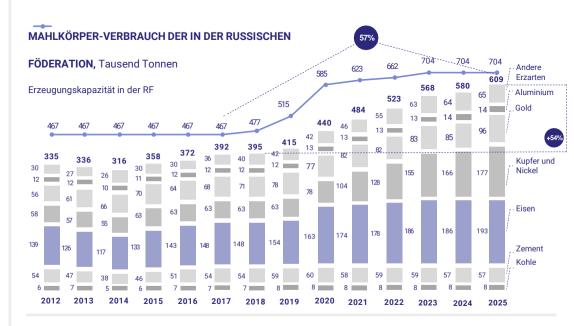
(Datenanalyse des Ishikawa-Diagramms - s. vorherige Folie)

Mahlkugelnverbrauch 51% (niedrige Mahlkugeln-Qualität)

Kugelpreis 41% (hohe Selbstkosten der Kugelproduktion)

Stromverbrauch zum Zerkleinern 8%

Angesichts einer Reihe großer Projekte in den Bereichen Kupfer, Eisen und Gold ist zu erwarten, dass der Markt für Mahlkörper bis 2025 um das 1,5-fache wachsen wird.



Jahresparameter	Ein der Bergbau- und Aufbereitungskom binate in der RF	RF zum Jahr 2025
Verbrauchswerte, tausend tonnen	47,9	609
Aufwendungen, mio.rub.	1 916	24 360
TCO, mio.rub.	4 673	branchenabhängig
Entgangener gewinn um 1% der TCO – reduzierung, mio.rub.	46,7	branchenabhängig

^{*}am Beispiel einer Bergbau- und Verarbeitungsanlage in der Russischen Föderation

13 GESCHÄFTSMODELL DES PROJEKTES *





SCHLÜSSELPARTNER

Herstellerwerke von Zusatzausrüstungen (Hochfrequenzstromgenerator en; Steuerungen usw.).



SCHLÜSSELPROZESSE

Herstellung von Induktionsheizanlagen zur Wärmebehandlung von Metallkugeln.



WERTVERSPRECHEN

EBITDA-Wachstum von
Unternehmen Verbraucher von
hergestellten
Erzeugnissen infolge
eines TCO-Rückgangs
(der
Gesamtbetriebskosten)
von Metallkugeln.



KUNDENINTERAKTION

- 1) gemeinsame Erstellung eines Wertversprechens;
- 2) personenbezogene Unterstützung.



VERTRIEBSWEGE

Organisation des direkten und indirekten Vertriebes von Produkten.



KUNDENSEGMENTE

1) Mahlkugeln-Herstellerwerke,

darunter für: Bergbau- und Aufbereitungskombinate, Bauindustrie (Produktion von Silikaten, Zement); sonstige Branchen;

- Herstellerwerke der Ausrüstungen für Mahlkugelproduktion
- 3) Kugellagerindustrie;
 - 4) Erdölförderung;
 - 5) Hightech-Wärmebehandlung

(Vermittlung der vorgegebenen Eigenschaften den Kugeloberflächen).



WESENTLICHE RESSOURCEN

1) Kompetenzen - das Projektteam; 2) immaterielle Vermögenswerte: Patente, Produktionsgeheimnisse, Veröffentlichungen usw.; 3) Sachanlagen; 4) Betriebsmittel; 5)Roh- und Werkstoffe.



KOSTENSTRUKTUR

- 1) Fixkosten (Löhne der Arbeitnehmer, Mietkosten, Beiträge zu verschiedenen Sozialfonds usw.);
- 2) Roh- und Werkstoffe.
- 3) die Kosten für Neukundenakquisition.



EINKOMMENSFLÜSSE

- 1) Verkauf innovativer Ausrüstungen;
- 2) Verkauf von Lizenzen für die Herstellung und den Betrieb von Ausrüstungen;
- 3) Vertrieb von Metallkugeln im Fall des Gemeinschaftsunternehmens

^{* -} nach der A. Osterwalder- Methode.

14 AUDIT DER ERGEBNISSE IM RAHMEN DER PROJEKTENTWICKLUG



Veröffentlichungen in Fachzeitschriften (darunter auch im Ausland)

Entwicklung von Technologie und Ausrüstung für die axialsymmetrische Induktionshärtung von Stahlmahlkugeln // Chernye Metally. - Moskau - 2020 - №6. - S. 11-16

Research on the heat condition of Journal of Chemical Technology and Metallurgy. - Vol. 2020, No. 1. – pp. 163–170 (Bulgarien)

Untersuchung des Erwärmungsprozesses von Stahlmahlkugeln in einer innovativen Induktionsanlage // Izvestia der staatlichen Universität für Eletrotechnik, St. Petersburg - "LETI".-St. Petersburg - 2020 - Nr. 6. - S. 92-104

Berechnung und Entwicklung einer experimentellen Induktionsanlage zur symmetrischen Härtung von Stahlmahlkugeln // Chernye Metally. - Moskau - 2019 - Nº4. - S. 51-57

Induction Heating Plant for Heat Treatment of Spherical Metal Products // Russian Metallurgy (Metally). – Vol. 2015, No. 12. – pp. 985–992 (Deutschland)

Development and investigation of a symmetric induction heating unit for spherical shape metal ware // Journal of Chemical Technology and Metallurgy. - Vol. 2018, No. 5. – pp. 1009–1016 (Bulgarien)

Analyse des Einflusses elektromagnetischer Kräfte auf die Kinematik der Kugelbewegung im Prozess der achsensymmetrischen Induktionserwärmung // Elektrotechnische Systeme und Komplexe. - Magnitogorsk - 2017. - N^2 2. - S. 67-73

Immaterielle Aktiva

Internationale Patentanmeldung nach dem PCT-Verfahren Nr. PCT / RU2019 / 05023 vom 21. 11.2019.

Patentanmeldung in Deutschland Nr. 112019000202.3 vom 22.06.2020.

Patent der Russischen Föderation RU 2691354 vom 11.06.2019. "Die Anlage zur axialsymmetrischen Inline-Induktionserwärmung von kugelförmigen Erzeugnissen,"

Patent der Russischen Föderation RU 172183 vom 30. Juni 2017. "Vorrichtung für Induktor-Steuerung,"

Das Projekt wird von den führenden Entwicklungsinstitutionen der Russischen Föderation unterstützt





Expertenanerkennung des Projekts an spezialisierten Standorten

Startup Tour 2019 - Sieg



II. II. Platz in der Sektion Energieeffiziente Technologien, Startup Village 2019



15 Beurkundung von den Kunden



TENOVA LOI Thermprocess GmbH (Deutschland)





Eurozement Group



«Ліпенциямент» валяется частлю междуниродного провидиленного Хаданита «ВРООДЕМЕНТ груп», готорый вкодет часно крупнейних частных моровых циментных соведаний, объединая раз девестных заводов в России и да урбежов, также заводы по производству бетова, ЖБН, карьеры по добыче перудных митериалом.
В последнее время имеет место тозденная роста гребований к уровню качества

В последанее вреом инеет место голденния роста гребований к уровнов зачества межениях широв, использучениях для помола сырам в шировых меделаний (в т.т. при размом клиникуа). В 2016г. вашиле Межгосударственный стандарт ГОСТ 7524—2014. «Шары мелонине станьные для паровых межании. Телическое условия», в котором, то сравненное то ГОСТ 7524-89, подолже помитате безования тверадост.

В этой связы связует ответить, что реализация ООО «ИПП Система-Нь проекта в паразаления озданов видуационного это вертоффективного (превое предосраждение учеторы этогромуютичество от лик в объем перезаленого изклани) оберудавания интеренанего дайстия, обеспечивающите системуют для выданеро турбину (за счет изменения рабочей частоты тога видухтора в диналоне 20-40 вТгі) вигрес (давились регулирования высадают тога видухтора в диналоне 20-40 вТгі) вигрес (давились регулирования медадого тога видухтора в диналоне 20-40 вТгі) и дамо да приформатить у предоставать по пред



Magnatech GmbH (Österreich)



AO "OEMK"



IHK Saarland GmbH (Deutschland)



Administration Region Lipezk



16 PROJEKTTEAM (SCHLÜSSELFIGUREN)





TITOV SERGEY Founder CEO/Generaldirektor/

Proiektleiter - Dr.-Ing., Autor der Proiektidee: leitet ein Projektteam, das in der Startup Tour 2019 gewonnen, den 2. Platz in der Sektion Startup Village 2019 belegt und in den anderen Innovationswettbewerben teilgenommen hat. Entwickler einer Strategie zur Organisation des Verkaufs der ersten Produktcharge im Jahr 2019 - einer Charge von Kugeln mit einem Durchmesser von bis zu 20 mm. gehärtet gemäß der entwickelten Technologie. Ausbildung unter Anleitung von McKincey & Co-Spezialisten (auch in Deutschland). Verantwortlich für die Entwicklung und Umsetzung der Entwicklungsstrategie des Unternehmens; Gesamtführungsaufgabe in der produktionswirtschaftlichen Tätigkeit des Unternehmens; die Interaktion mit den externen Handelspartnern; die Organisation der Arbeit im Betrieb. aezielt auf die effektive Zusammenwirkung **Funktionsbereiche** aller des Unternehmens: sonstige Fragen.



MESCHERYAKOV VICTOR
CRO / wissenschaftlicher Projektleiter /

Doktor der Technischen Wissenschaften. Betreuung von über 17 Forschungs- und Entwicklungsprojekten, Autor von über 70 russischen und ausländischen Patenten, über 350 veröffentlichten wissenschaftlichen Arbeiten. Verantwortlich für technische Beratung im Rahmen von Forschungs- und Entwicklungsarbeiten; Suche und Analyse von Informationen zu speziellen wissenschaftlichen und technischen Fragen; Analyse der erzielten praktischen Ergebnisse usw.



KOFANOV ALEXANDER CMO / Bereichsleiter Entwicklung /

Verantwortlich für die Zusammenfassung der Information über Trends auf dem Kernmarkt (Benchmarking); Suche nach potenziellen Geschäftspartner; Analyse von Präsentationsmaterialien für die Zusammenarbeit mit den potenziellen Geschäftspartnern im Bereich Produktvertrieb usw.; Organisation von Geschäftstreffen im Rahmen des Projekts; Beratung im Rahmen der Zusammenarbeit mit den Administrationsvertretern verschiedener Ebenen



BEZDENESHNYCH DANIIL CTO / Chefingenieur /

Dr.-Ing., verantwortlich für das komplette Management des technischen Teils der Forschungs- und Entwicklungsarbeiten für das Projekt; Entwicklung der Projekt-, Arbeitsund As-Built-Dokumentation; Suche und Entwicklung von den technischer Lösungen in Rahmen des Projekts; Berechnungen der Kostenkalkulationen beim Bewerten der technischen Aspekte für die Umsetzung des Projekts; Inbetriebnahme und Einrichten der Ausrüstung.



KOVALENKO OLEG
TO / Specialist in metal physics /

Kompetenz auf dem Gebiet der Materialwissenschaft, einschließlich der Metallphysik. Verantwortlich für die technologischen der Wärmebehandlung von Metallprodukten mit diskreter Querschnittsfläche. Autor von mehr als 15 wissenschaftlichen und technischen Publikationen in den führenden Fachpublikationen der Russischen Föderation.



innovation as a style of thinking