



TOTVS: Proposta Comercial

Software – CDU e SMS – Série T

Proposta Nº:	727015
Cliente:	218352 - TECNO MALHAS LTDA.
Gerente Responsável:	T10086 - CRISTIANO RICARDO SILVESTRIN-GAR
Executivo de AR:	T90074 - LEILA COSSALTER
Arquiteto de Solução:	-
Data de emissão:	24/10/2014
Oportunidade de venda:	561721
Unidade TOTVS:	ASE302-ACEEX

Prezado (a), TECNO MALHAS LTDA.

Software é essencial para a TOTVS, pois é o grande responsável pelas relevantes inovações dos últimos 30 anos. Carros evoluíram pelo controle de tração, airbag, controle de freios, piloto automático ou sistema de injeção multicomcombustível. Os aviões evoluíram com toda automatização de sua operação. A comunicação evoluiu com a digitalização. A genética evoluiu com o sequenciamento dos genes.

Cada uma destas Inovações trouxe avanços para todos os setores da vida humana e sem sombra de dúvida, o software foi um importante agente viabilizador de cada uma destas evoluções aliado a processos estruturados, pessoas capacitadas e tecnologia de ponta. Assim, é válida a afirmação que dentro de toda inovação “bate um coração de software”.

Para TOTVS, ser referência em Software, Inovação, Relacionamento e Suporte à Gestão é o resultado do trabalho desenvolvido nos últimos 30 anos com objetivo de deixar cada cliente muito mais competitivo pela transformação de um simples dado em informação, informação em conhecimento, conhecimento em estratégia e gestão.

A TOTVS é a maior empresa de software aplicativo de países emergentes e detém pleno conhecimento das necessidades de Software do mercado e da região que atua.

Software organiza, disciplina, define e impõe processos, armazena dados, gera informação e auxilia a gestão de cada empresa desde que aliado a uma camada de serviços para sua correta implementação, treinamento de usuários e constante avaliação de desempenho operacional.

Serviços que treinam pessoas, disponibilizam infraestrutura, implementam o próprio software, definem processos e indicadores, terceirizam atividades, adaptam cada software a necessidades específicas e que monitoram e acompanham os resultados e estratégias de cada empresa.

Enfim, o software é uma das ferramentas essenciais para cada empresa tornar-se muito mais competitiva e aumentar sua velocidade de decisão no mercado em que concorre.

A escolha de um excelente software, aderente a processos e inteligente na estruturação de resultados é fundamental e deve ser seguida da correta escolha dos serviços a serem adicionados ao seu redor.

A TOTVS quer contribuir para que TECNO MALHAS LTDA. tenha um “coração de software” dentro de suas inovações fornecendo softwares e os serviços necessários para sua plena e correta utilização”.

Portanto, é com grande satisfação que lhe apresentamos nossa Proposta.

Cordialmente,

TOTVS S.A.

1 -Institucional

A TOTVS é uma empresa de software, tecnologia e serviços, que possui soluções para empresas, independente do tamanho e fase em que estejam. Mais do que isso: é um grupo de pessoas que está construindo uma sociedade marcada pela colaboração, já que acredita que compartilhar conhecimento é o caminho para a evolução da nossa sociedade. Líder absoluta no Brasil, com 53,1% de participação de mercado, e também na América Latina, com 35,6%, é a maior empresa de aplicativos de gestão empresarial, sediada em países emergentes. Fundada em 1983, a TOTVS foi a primeira empresa do segmento, em toda a América Latina a abrir capital e, atualmente, conta com o apoio de 10 mil participantes e está presente em 23 países.

Atuação por Segmentos

O nome TOTVS vem do latim e significa tudo, todos, sem limites para dividir ideias e inovar. Este nome exalta os valores desta companhia que está sempre em evolução e, por isso, atua em 10 segmentos com soluções personalizadas de acordo com a peculiaridade de cada setor.

- | | | | |
|----------------------------|----------------------|--------------|----------|
| • Agroindústria | • Educacional | • Manufatura | • Varejo |
| • Construção e Projetos | • Financial Services | • Saúde | |
| • Distribuição e Logística | • Jurídico | • Serviços | |

Arena TOTVS

Para a **TOTVS** não há barreiras para desenvolver soluções que atendam a necessidades específicas de cada cliente, abrindo novas oportunidades e mercados. Ao contar com nossa parceria, os clientes ganham em competitividade e produtividade, pois oferecemos um **portfólio completo de soluções**. A **Arena TOTVS** apresenta a abrangência de nossas soluções e a relação entre elas, enfatizando o **ERP**, no centro da estrutura, que possui versões para pequenas, médias e grandes empresas, as chamadas: Série 1, Série 3 e Série T. Ao redor dele, soluções como **BA, RH, CRM e ECM** apoiam importantes frentes estratégicas do negócio, apoiando a tomada de decisão. **Identificação e mobilidade** são camadas que envolvem nossas soluções, garantindo segurança da informação e acesso de qualquer lugar a qualquer momento.

A proposta é que cada **cliente TOTVS** possa **integrar** seus sistemas de gestão aos de seus stakeholders, o que é possível por meio do Mall, uma plataforma de negócios, que permite a troca e o compartilhamento de informações. Assim, a **TOTVS** oferece um conjunto de ofertas que permite ao cliente **tranquilidade quando o assunto é tecnologia**, independente da fase em que sua empresa esteja.



2 - - Segmento Distribuição e Logística

A Para atender as necessidades atuais de um mercado competitivo em que a eficiência e a produtividade devem estar em todas as etapas, a TOTVS desenvolveu uma série de soluções voltadas para o segmento de Distribuição e Logística. Em sintonia com as expectativas e tecnologias atuais, os produtos e serviços da TOTVS suportam a gestão dos processos logísticos, antecipam e resolvem os desafios presentes nas cadeias logísticas, acompanhando o avanço da globalização, os custos crescentes e o aumento de produtos e participantes nas cadeias. A TOTVS entende os ciclos de maturidade de gestão de cada organização e entrega soluções que garantem o retorno dos investimentos de seus clientes, com o menor TCO (custo total de propriedade) do mercado.

Atacadista e Distribuidor

As soluções maximizam os serviços de atendimento e relacionamento com os clientes, impulsionam o crescimento de forma rentável, com informações em tempo real, e potencializam a execução de toda a operação na cadeia de abastecimento.

Embarcador

Neste mercado, as soluções TOTVS ajudam a empresa a alavancar as áreas de suprimentos, distribuição, transporte e promoção, respondendo às mudanças de demandas ao mesmo tempo em que reduz o custo de integração na operação logística.

Recinto Aduaneiro

Com as soluções TOTVS, a empresa é capaz de atender as necessidades legislativas vigentes, exigidas pela RFB (Receita Federal do Brasil) e os Órgãos Anuentes, além potencializar a execução de toda operação na cadeia de armazenagem, desembaraço aduaneiro e todos os serviços agregados.

Transportador

As soluções TOTVS aumentam a produtividade da frota, permitindo que o transportador aloque o veículo de acordo com a real necessidade do negócio, aumente a possibilidade de frete-retorno e reduza o custo do transporte.

Operador Logístico

Soluções que maximizam o portfólio de serviços no atendimento e relacionamento com os clientes, impulsionam o crescimento de forma rentável e potencializam a execução de toda operação na cadeia de armazenagem, movimentação, manipulação e distribuição.

Soluções TOTVS

- | | | |
|---------------------------------|--------------------------------------|---------------------------------|
| • ERP / Back Office | • CRM | • Frotas |
| • SCM | • OMS | • TMS |
| • Fiscal | • WMS | • SARA |
| • RH – Gestão do Capital Humano | • Frete Embarcador | • RH – Gestão do Capital Humano |
| • Comércio Exterior | • ECM | • SIP |
| • Departamentos Jurídicos | • Manutenção de Ativos e Instalações | • Business Intelligence |

Resultados Alcançados

- Redução dos custos pela consolidação de gastos com suprimentos e as despesas gastas na promoção dos seus produtos
- Potencialização das estratégias de LEAN para maximizar o valor, eliminar desperdícios e diminuir o ciclo de vendas
- Controle do desempenho dos fornecedores
- Aumento do giro e aperfeiçoamento dos estoques
- Planejamento e distribuição de acordo com a demanda
- Gestão integrada de vendas com o planejamento da cadeia de abastecimento, armazenagem e transporte
- Fortalecimento da marca junto ao mercado
- Acesso aos dados de missão-crítica para apoio à decisão a qualquer hora e qualquer lugar
- Melhoria da distribuição, previsão de vendas e planejamento
- Potencialização da integração com parceiros de negócios e clientes
- Reduzir write off de produto, monitorando e gerenciando o inventário pelo controle de lotes
- Potencialização do relacionamento com todos os stakeholders da cadeia logística
- Maximização da capacidade de ter produtos disponíveis no momento certo, no local, e com preços competitivos, sem aumento do inventário

Fatos

Mais de **1600** clientes do subsegmento **Atacadista e Distribuidor**
Mais de **20%** dos clientes do subsegmento **Embarcador** usa nossas soluções de CRM
Mais de **44%** dos clientes do subsegmento **Recinto Aduaneiro** são de transporte rodoviário de cargas (TRC)

De um lado, **TOTVS S.A.**, com sede na cidade de São Paulo, Estado de São Paulo na Avenida Braz Leme, 1631, 2º andar, inscrita no CNPJ/MF sob o nº 53.113.791/0001-22, neste ato representada de acordo com seu estatuto social, doravante denominada "TOTVS", e, de outro lado, CLIENTE **TECNO MALHAS LTDA.**, com sede na cidade de **SAO PAULO, R BACEUNAS**, CEP **03127-060** Estado de **SP**, inscrito no CNPJ/MF sob n.º **04.744.013/0001-26**, Inscrição Estadual n.º **00**, Inscrição Municipal n.º **00**, Telefone **11 - 22743833**, Fax **11 -**, Contato **011-22743833**, e-mail do contato **contato@totvs.com.br**, endereço de cobrança **Av. Braz Leme, 1631 - Jd. Morumbi - São Paulo - SP**, neste ato representada de acordo com seu contrato social, doravante denominada "CONTRATANTE".

3 - Escopo da Proposta

Cessão de Direito de Uso de Software (CDU): Licença não exclusiva, não transferível, limitada e condicional aos termos do contrato de Cessão de Direitos de Uso de Software e Prestação de Serviços ("Contrato") para utilizar os softwares listados no item Valores e Condições de Pagamento, que é oferecida ao Cliente, sujeita aos termos e condições estipulados nesta Proposta. **Serviços Mensais de Software (SMS):** Serviços mensais de software oferecidos ao Cliente, cuja prestação está sujeita aos termos e condições estipulados nesta Proposta e no Contrato. **Serviços Complementares de Software (SCS):** Serviços complementares de software, os quais compreendem, dentre outros, os Serviços de Implantação, Suporte Local, Fábrica de Software e Treinamento e não fazem parte do escopo desta Proposta e serão objeto de proposta em separado.

3 - Valores e Condições de Pagamento

3.1 - Cessão de Direito de Uso de Software (CDU):

Software(s)	Cond. Pagamento	1º Vencimento	Número de Usuários/Instâncias Concorrentes ou índice On Demand	Moeda	Valor por Usuário	Subtotal
CDU FULL TOTVS TRAD DISTRIBUICAO E LOGISTICA	6 PARCELAS	24/01/2015	15.00	R\$	8.064,00	120.960,00
TOTAL DE CDU (R\$):						120.960,00

O valor relativo à CDU será faturado pela TOTVS e o pagamento será de acordo com o que segue:

Valor (R\$)	Vencimento
20.160,00	26/01/2015
20.160,00	23/02/2015
20.160,00	24/03/2015
20.160,00	23/04/2015
20.160,00	25/05/2015
20.160,00	22/06/2015

3.2 - Aquisição de Tecnologia de Conectividade

Produto	Quantidade	Moeda	Valor Unitário	Valor Total	Cond. Pagamento	1º Vencimento	Status
TOTVS TEC USER	15.00	R\$	276,00	4.140,00	6 PARCELAS	24/01/2015	Faturar
TOTAL (R\$):							4.140,00

3.3 - Serviços Mensais de Software (SMS):

Software(s)	Cond. Pagamento	1º Vencimento	Número de Usuários/Instâncias Concorrentes ou índice On Demand	Moeda	Valor por Usuário	Subtotal
SMS FULL TOTVS TRAD DISTRIBUICAO E LOGISTICA	Mensal	24/01/2015	15.00	R\$	247,04	3.705,60
TOTAL DE SMS (R\$):						3.705,60

O valor relativo aos SMS é faturado mensalmente pela TOTVS com vencimento de acordo com o especificado na tabela acima.

3.4 - Serviços Mensais

Produto	Quantidade	Moeda	Periodicidade	Valor Unitário	Valor Total	1º Vencimento	Status
SMS TOTVS TEC USER	15.00	R\$	Mensal	3,96	59,40	24/01/2015	Faturar
						TOTAL (R\$):	59,40

O valor relativo aos SMS é faturado mensalmente pela TOTVS com vencimento de acordo com o especificado na tabela acima.

4 - Condições Gerais

4.1 - Faturamento

- a. **Local de Faturamento:** Os valores referentes à CDU, devidos à vista ou não, conforme pactuados nesta Proposta, e SMS, devidos mensalmente, serão faturados pela TOTVS Matriz, e/ou por suas filiais abaixo listadas, considerando o local da prestação dos serviços contratados e o estabelecido na legislação competente:

Belo Horizonte: TOTVS S/A, CNPJ 53.113.791/0012-85, Av. Raja Gabaglia, 2664 – 2º andar, Estoril, Belo Horizonte (MG)

Joinville 1: TOTVS S/A., CNPJ 53.113.791/0006-37, Rua XV de Novembro, 3950, Joinville (SC)

Joinville 2: TOTVS S/A, CNPJ 53.113.791/0017-90, Av. Santos Dumont, 831 – 1º andar, Bom Retiro, Joinville (SC)

- b. **Impostos:** Os Valores descritos nesta proposta são líquidos e serão acrescidos de impostos, taxas, contribuições e quaisquer outros tributos incidentes quando da emissão da nota fiscal respectiva, devendo tais encargos serem quitados impreterivelmente na primeira parcela.
- c. **Reajuste Anual:** Os Valores de SMS serão reajustados anualmente, de acordo com a variação do IGP-M/FGV ou, no caso de sua extinção, por outro índice avençado pelas partes. Caso reduza-se a periodicidade mínima de reajuste admitida em lei, os valores de SMS passarão a ser reajustado na menor periodicidade permitida.

4.2 - Outorga, utilização, controle e cobrança da CDU

- a. **Outorga:** A CDU é outorgada ao cliente em caráter permanente e irrevogável desde que haja o pagamento dos valores descritos nesta Proposta Comercial.
- b. **Controle de utilização:** Os tipos de licenças *On Demand* são licenciados por um índice de demanda (exemplo: número de funcionários, matrículas) e permitem acesso ilimitado de instâncias/usuários concorrentes no seu respectivo processo de negócio.
- c. Para as licenças do TOTVS GEOSALES— os usuários licenciados são nomeados.
- d. A liberação de senhas segue a Política da TOTVS que está postada no Portal do Cliente <http://suporte.totvs.com>.
- e. O número de consultas contratadas pelo cliente para o produto Inteligência de Mercado, estará disponível para exportação para o ERP pelo período de 6 (seis) meses, limitado ao número de consulta contratadas no Pack adquirido. Após este período, as exportações serão renovadas por períodos consecutivos de seis meses até término de contrato, sempre respeitando o limite estabelecido nesta cláusula.
- f. **Limitações:** Os valores de CDU e SMS referem-se à quantidade de Instâncias/Usuários Concorrentes fixados acima. Necessitando o Cliente aumentar a quantidade de Instâncias/Usuários Concorrentes, ele deverá solicitar uma nova proposta à TOTVS e pagar os valores adicionais lá estipulados, antes de usar o Software e usufruir dos SMS com base na nova quantidade de Instâncias/Usuários Concorrentes desejada.
- g. **Homologação Fiscal:** Para fins de homologação/cadastramento na Secretaria da Fazenda do Estado, a CDU TOTVS engloba os módulos Sigaloja (Controle de Lojas) e Frontloja.
- h. **Lei anticorrupção:** A TOTVS, no desempenho das atividades objeto deste Contrato, compromete-se, por si e pelas demais pessoas aqui referidas, perante o CLIENTE, a abster-se das seguintes práticas: (i) efetuar qualquer pagamento ilegal a Autoridade Governamental, funcionário público, partido político ou candidato a cargo político; (ii) praticar qualquer ato de suborno, pagamento por influência, propina ou outro pagamento ilegal ou de natureza semelhante ou comparável, a qualquer pessoa ou entidade pública, independentemente da forma, em dinheiro, bens ou serviços em seu nome ou em nome do CLIENTE; (iii) efetuar qualquer pagamento a administrador, funcionário ou colaborador do CLIENTE, para obter tratamento favorável nos seus negócios ou concessões privilegiadas; (iv) praticar ato que possa constituir uma violação à legislação aplicável, incluindo a Lei 12.846/2013, e, no que forem aplicáveis, os seguintes tratados internacionais: a Convenção Interamericana Contra a Corrupção (Convenção da OEA), a Convenção das Nações Unidas Contra a Corrupção (Convenção das Nações Unidas), e a Convenção sobre o Combate da Corrupção de Funcionários Públicos Estrangeiros em Transações Comerciais Internacionais (Convenção da OCDE). O CLIENTE (i) declara, por si e por seus administradores, funcionários, representantes e outras pessoas que agem em nome do CLIENTE, direta ou indiretamente, estar ciente dos dispositivos contidos na Lei nº 12.846/2013; (ii) se obriga a tomar todas as providências para fazer com que seus administradores, funcionários e representantes tomem ciência quanto ao teor da mencionada Lei nº 12.846/2013.

TOTVS: Proposta Comercial



- i. **Dados técnicos e operacionais:** Neste ato, a CONTRATANTE expressamente autoriza a TOTVS a colher e utilizar seus dados técnicos e operacionais presentes no sistema, para fins de estudos e melhorias dos produtos TOTVS. Fica desde já entendido e convencionado que a confidencialidade de tais dados será rigorosamente preservada e que a presente concessão não contempla dados ou informações de cunho econômico e nem produtivo.
- j. **Exclusões:** As licenças abaixo relacionadas não estão incluídas na CDU FULL TOTVS:
- i. Licenças de softwares TOTVS não comercializados na data desta aquisição;
 - ii. Licenças de softwares que sejam de propriedade de empresas que venham a ser adquiridas pela TOTVS após 31 de outubro de 2009 e licenças RMS;
 - iii. Licenças de softwares de terceiros, parceiros da TOTVS (Softwares de Terceiros);
 - iv. Licenças de softwares especializados para o segmento de Serviços Financeiros, denominadas TOTVS Financial Services;
 - v. Licenças de softwares destinados a pequenas empresas, denominados TOTVS Série 1 e TOTVS Série 3;
 - vi. Licenças de produtos de Tecnologia, como TOTVS Tec, Top Connect, Progress e ByYou;
 - vii. Licenças de aceleradores de implantação (funcionalidades que complementam a implementação ou as regras de negócios de um segmento de mercado sobre o processo de um software TOTVS);
 - viii. Licenças TOTVS T: licenças para instâncias/usuários concorrentes, com acesso a todos os softwares aplicativos de propriedade intelectual da TOTVS para dispositivo móvel (*Hand Held, Micro-terminal, Terminal Telnet*, ou outros dispositivos móveis como interface);
 - ix. Licenças TOTVS V: licenças para instâncias/usuários concorrentes em determinados softwares aplicativos de propriedade intelectual da TOTVS, com acesso de visualização a determinadas rotinas (Ex: apontamento de horário, visualizador de documentos);
 - x. Licenças TOTVS i: licenças para instâncias/usuários concorrentes a determinados softwares e componentes de software utilizados para requisições simultâneas para aplicações de portais web.
- k. **Prazo:** A presente proposta comercial é válida até 23/11/2014.

5 - Pedido de Venda – E-learning Center

O acesso a Academia TOTVS pela modalidade comercial chamada E-LEARNING CENTER, que disponibiliza o acesso ilimitado ao catálogo de cursos da Academia TOTVS, neste modelo pressupõem que o cliente direciona um profissional para ser o Gestor de Educação Interno e seja responsável pela matrícula de seus profissionais nos cursos disponíveis. Os cursos disponíveis na Academia TOTVS e que o cliente terá acesso através do E-learning Center são assíncronos, ou seja, são cursos à distância disponibilizados de forma assíncrona, onde o aluno tem o conteúdo à disposição para assimilá-lo no horário preferido.

Suporte ao cliente: O suporte para clientes será feito por e-mail: suporte.educacao@totvs.com.br.

Os itens que compõem a proposta da oferta E-LEARNING CENTER são descritos na tabela 1:

Item	Tipo	Descrição
1. Acesso ao portal	Serviço	Acesso a todo o catálogo de cursos disponíveis na Academia TOTVS que estão disponíveis para clientes para usuários ilimitados.
2. Suporte Técnico	Serviço	Atendimento ao Gestor Interno do cliente feito diretamente pela equipe da TOTVS Educação

Aquisição

Treinamento	Cond. Pagamento	1º Vencimento	Quantidade de Usuários	Moeda	Subtotal
E-LEARNING CENTER	VCTO. P/24	24/01/2015	Ilimitado	R\$	188,25
TOTAL (R\$):					188,25

A CONTRATANTE obriga-se a pagar, os serviços de e-learning Center prestados pela TOTVS, conforme quadro acima. Desde já fica estabelecido que o valor do presente serviço será o equivalente a 5% (cinco por cento) do valor do SMS pago pela contratante. Tal valor será somado ao valor do SMS quando de seu faturamento pela TOTVS.

Local de Faturamento: Os valores referentes ao E-learning Center, devidos mensalmente, serão faturados pela TOTVS Matriz, e/ou por suas filiais abaixo listadas, considerando o local da prestação dos serviços contratados e o estabelecido na legislação competente:

Belo Horizonte: TOTVS S/A, CNPJ 53.113.791/0012-85, Av. Raja Gabaglia, 2664 – 2º andar, Estoril, Belo Horizonte (MG)

Joinville 1: TOTVS S/A., CNPJ 53.113.791/0006-37, Rua XV de Novembro, 3950, Joinville (SC)

TOTVS: Proposta Comercial



Joinville 2: TOTVS S/A, CNPJ 53.113.791/0017-90, Av. Santos Dumont, 831 – 1º andar, Bom Retiro, Joinville (SC)

Impostos: Os Valores do E-learning Center são líquidos e serão acrescidos de impostos, taxas, contribuições e quaisquer outros tributos incidentes quando da emissão da nota fiscal respectiva, devendo tais encargos serem quitados impreterivelmente na primeira parcela.

Reajuste Anual: Os Valores de E-learning Center serão reajustados anualmente, de acordo com a variação do IGP-M/FGV ou, no caso de sua extinção, por outro índice avençado pelas partes. Caso reduza-se a periodicidade mínima de reajuste admitida em lei, os valores do E-learning Center passarão a ser reajustado na menor periodicidade permitida.

Fica vedada a rescisão do contrato nos primeiros 12 (doze) meses de vigência do mesmo, sob pena de multa equivalente aos valores que seriam devidos, referentes aos meses remanescentes para completar o prazo vigente de 12 (doze) meses iniciais.

6 -Declaração do Cliente

O Cliente declara à TOTVS ter ciência de que os componentes de tecnologia TOTVS Tec ou Progress ("componentes de conectividade"), contratados conforme, Valores e Condições de Pagamento acima, são necessários para o pleno funcionamento da CDU TOTVS e que a falta destes pode inviabilizar a utilização da CDU TOTVS.

6 -1 - Contrato de Cessão de Direito de Uso de Software e Prestação de Serviços

O Cliente declara que recebeu uma cópia do Contrato, reviu seus termos e condições e apõe sua assinatura abaixo, a fim de consignar sua concordância com os termos e condições do Contrato. Os termos e condições do Contrato, juntamente com esta Proposta, regerão esta contratação. O Contrato encontra-se registrado no 10º Registro de Títulos e Documentos da cidade de São Paulo, protocolado e registrado sob o nº. 1.901.975.

Santo Andre, 28 de Outubro de 2014.

ASSINATURAS DOS REPRESENTANTES LEGAIS	
PELO CLIENTE TECNO MALHAS LTDA.,	TOTVS S/A
_____ Nome:..... Cargo:..... RG:.....	_____ Nome:..... Cargo:..... RG:.....
_____ Nome:..... Cargo:..... RG:.....	_____ Nome:..... Cargo:..... RG:.....
TESTEMUNHAS	
_____ Nome:..... Cargo:..... RG:.....	_____ Nome:..... Cargo:..... RG:.....

Parabéns por escolher a TOTVS! 0,3% do valor desta proposta será doado ao **IOS - Instituto da Oportunidade Social**, uma organização sem fins lucrativos, qualificada como OSCIP (Organização da Sociedade Civil de Interesse Público) e que possui o apoio de outras empresas privadas. Além de promover a inclusão de jovens e pessoas com deficiência no mercado de trabalho, as atividades do IOS possibilitam que nossos parceiros se beneficiem de duas maneiras: contratando mão de obra qualificada e abatendo uma porcentagem do seu imposto de Renda* (*empresas tributadas pelo lucro real). Para mais informações entre em contato via: blog.ios.org.br ou e-mail: instituto@ios.org.br ou pelos nossos telefones (11) 2099-7232 e (11) 2099-7128.