

World Of Tech 2017

2017年4月14日-15日 北京富力万丽酒店

RHIECOX





出品人及主持人:

京东商城 青龙研发部高级总监

大数据应用创新



数据驱动的决策辅助与产品智能化

王建强 twitter/stitch fix





王建强

Stitch Fix数据科学总监 前Twitter美国总部技术主管

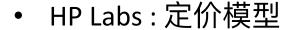
分享主题:

数据驱动的决策辅助与产品智能化



关于我

• 数据分析 + 机器学习



• Twitter: 广告排序 点击率预测

Stitch fix: 产品推荐 人货匹配

1. 数据科学的心得体会 2.数据驱动的零售业公司stitch fix









从Kaggle说起



- 大数据竞赛平台
- 玩数据、ML 的开发者们展示功力、扬名立万的江湖
- 招聘服务
- 代码分享工具(Kaggle Kernels)

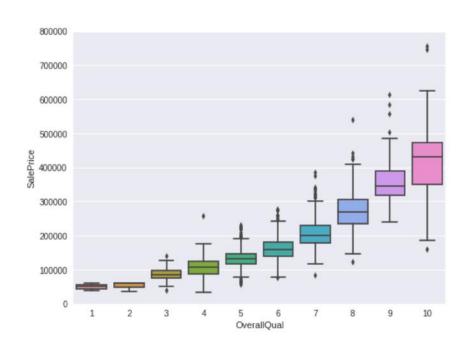


从Kaggle说起

kaggle

• 回归分析预测房价

- 79个解释变量
- 质量打分,形状(规则/不太规则/很不规则),居住面积,路面(铺碎石/柏油路)



• 谷歌视频打标签

视频数量: 百万量级,

总标签数: 4k~

训练集 vs 测试集

产出:标签及置信度



数据科学流程





企业数据科学

- 企业的数据文化
 - A/B 测试
 - 诺基亚 -> 苹果手机
- 沟通建立信任
 - 失望的结果: 平台广告投放饱和

- Actionable insights
 - 活跃用户量周末大于周中, so what?
 - 用户变现?
 - 增长用户?





两类数据科学家

Analytics



- 问题导向
- 购物平台用户工作时间 vs 下班后消费习惯差异
- 交互式分析
- 决策辅助
- Ad-hoc, 事后分析, 归因

- 指标驱动
- 提高广告平台用户转化率

- 智能化产品(e.g. 广告系统)
- 规模化,自动化

角色转换: 戴两个帽子





两类数据科学家

Analytics

- 菜鸟
 - 分析任务明确具体
 - 产品局部
- 老司机
 - 提出问题并解决
 - 全局考量

· 产出:报告图表ppt

Machine Learning

- 菜鸟
 - 特征工程
 - 渐进式改变
- 老司机
 - 系统架构设计
 - 指引方向资源调度

• 产出:自动采集数据+决策的智能产品



机器学习应用

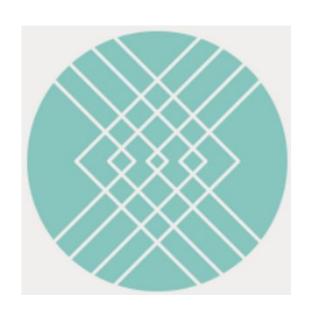
搜索引擎 计算广告学 推荐系统

计算机视觉 语音书写识别 模式识别机器翻译 医疗大数据 金融大数据 精准营销 风控 自然语言处理/理解/生成 自适应个性化网站



数据驱动的创业公司 Stitch Fix

- 在线个性化服装推荐
- 全职员工 + 兼职造型师 + 仓库工作人员
- 购物痛点
 - 忙碌!
 - 发现
 - 追随时尚潮流





Stitch fix业务模式

Mostly Loose Oversized



Skirts

你喜欢上身的fit 怎样? 紧身 / 合身的 / 直筒 / 宽松款等

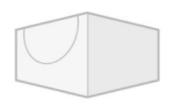
an waist



Stitch fix业务模式



回答个人风格问卷



收到5件服装快递



留下喜欢的免费退其 他









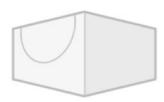




Stitch fix业务模式



回答个人风格问卷



收到5件服装快递



留下喜欢的免费退其 他





人机协同推荐衣服:1+1>2





- 对大量库存SKU筛选和排序
- 从大规模数据中找到Pattern
- 降噪



人机协同:1+1>2



- 处理非结构化数据
- 情感沟通
- 创造性
- 算法开发免于考虑边缘情况





人机协同:1+1>2



繁重的重复性计算

大量工作记忆

大量长期记忆



非结构化数据

美学评估

营造人际关系

Context sensitivity/nuance



数据团队@stitch fix

• 公司~300人,数据团队80人

客户团队

- 精准营销
- 需求预测
- 用户画像
- 客服分析

推荐团队

- 人货匹配
- 用户造型师匹配
- Human computation
- 造型师行为分析

库存团队

- 库存预测
- 基于算法清仓
- 打标签

数据平台 (大数据架构|分析流程)

需求预测: 用户稳定增长, 需求的季节性, 订阅式用户

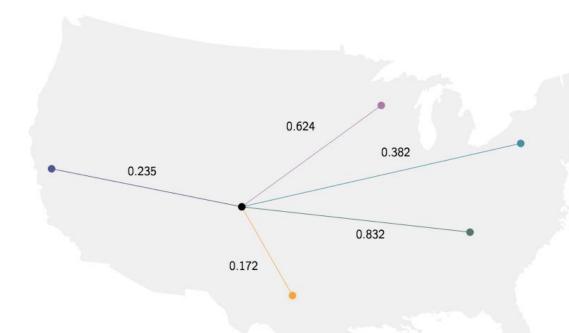
Human computation: 人机协同,虚拟环境下研究造型师行为

行为分析: 日志数据,造型师行为模式



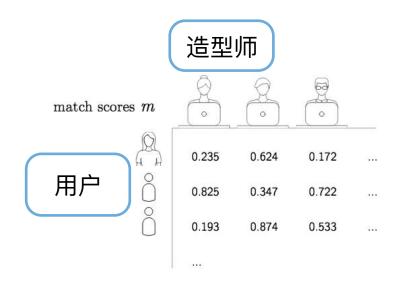
智能化物流 — 仓库分配

- 单一仓库发货 单一包裹
- 用户请求 —> 选仓发货(运费,投递时间,库存匹配,…)

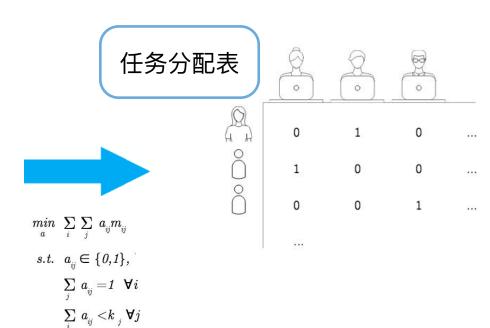




智能化物流 — 造型师匹配

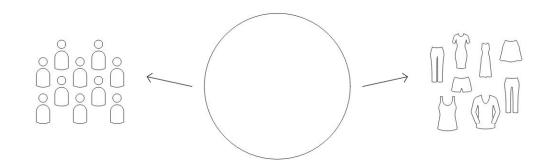


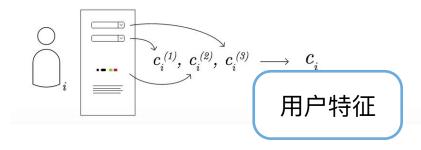
用户造型师匹配表: (交易历史,用户打分,资料匹配,..)

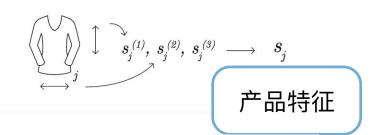




智能化物流 — 人货匹配







向量点积

$$\left[\begin{array}{c}a_1\\a_2\\a_3\end{array}\right]\cdot\left[\begin{array}{c}b_1\\b_2\\b_3\end{array}\right]=a_1b_1+a_2b_2+a_3b_3$$

用户特征

产品特征



用户问卷特征

- 年龄,位置,职业
- 身材尺寸,颜色价 格偏好
- 样式彩虹(Style rainbow)

经典, 浪漫, 波西米亚 风,前卫,闪亮,休 闲, preppy

Erin Sturm, 30

Richfield, MN (weather)

Mom Petites

Profile Notes

I'm looking for more summer clothes.

Classic 3		Boho 4			Preppy 2
	10000	1000	10.00	1.00	-

P Pinterest

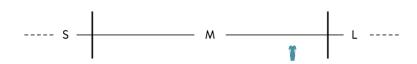
5'2" 120 lbs. Occupation: Client Services

Bra	Tops	Dresses	Bottoms
34 DD	4 S	25	25

Top Fit: Tight Bottom Fit: Tight

Petite Preferences

Pants/Denim: Petite Tops: Regular Regular Petite Dresses: Skirts:





产品特征

Inseam



颜色



Deep neural network

Features

深度神经网络特征

> 产品相似 度矩阵

k近邻法 推荐



推荐算法

Mixed-effect logistic regression 混合效应逻辑回归



匹配反馈	<u></u>					用户特征
	?	0.83	?	0.54	?	0.47 0.23
° C	0.27	?	0.92	?	0.13	0.59 0.14
$^{\circ}$?	?	0.85	0.76	?	0.62 0.90
产品特征	0.21	0.74	0.53	0.26	0.85	1
/ 四初皿	!	:	:	:	:	$\log \frac{p}{1-p} = a + X\beta + Zb , \qquad b \sim N(0, \Sigma)$
						固定效应随机效应



• 排序指标?

Naive方案: 忽略造型师选择, 对交易数据建模

$$\mathbb{P}(Y_i = 1) \approx \mathbb{P}(Y_i = 1 | S_i = 1)$$

好处

购买

选中

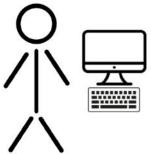
- 传统机器学习
- 交易数据



• 删失数据 censored data







Y_{\cdot}	S	=	1
\boldsymbol{I}	$ \mathcal{O}_i $		_

衣服: 无袖

否

是

购买

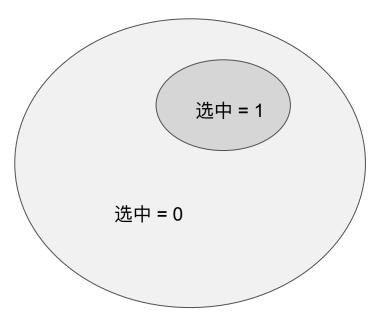
否

?	р
?	1-р



• 购买率不一定是好的排序指标

低覆盖率产品



用户群



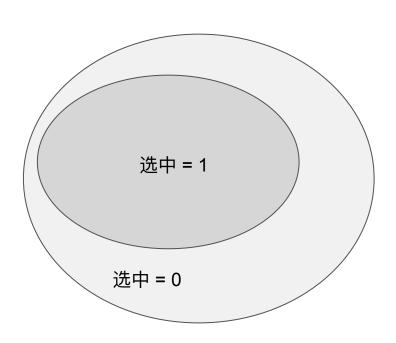
一条前卫连衣裙

高购买率



• 购买率不一定是好的排序指标

高覆盖率产品



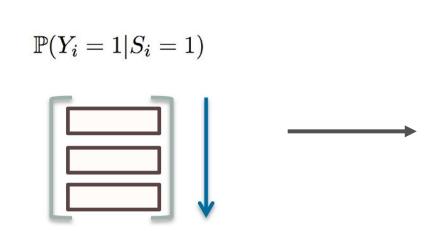


中性产品

低购买率



• 购买率不一定是好的排序指标



造型师选择有针对性

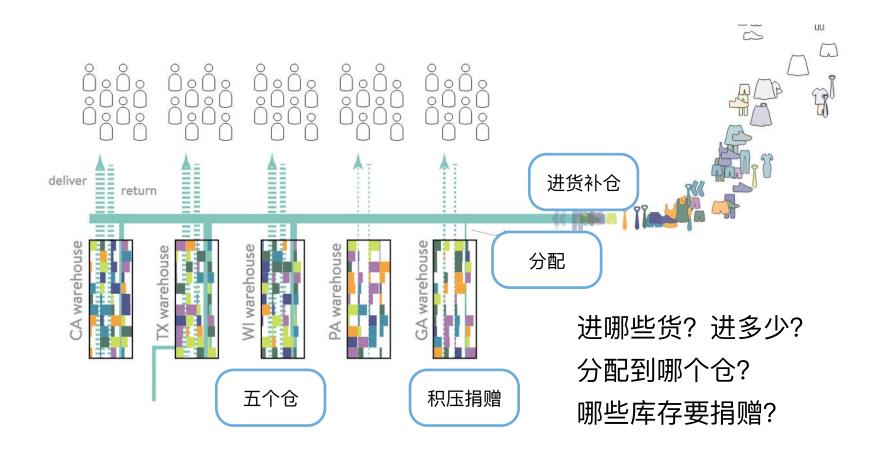
建模处理 选择性偏差 (selection bias)



Heckman 两阶段模型



智能化物流-库存管理





数据团队@stitch fix

客户团队

- 精准营销
- 需求预测
- 用户画像
- 客服分析

推荐团队

- 推荐算法
- Human computation
- 造型师行为分析

库存团队

- 库存预测
- 基于算法清仓
- 打标签

数据平台 (大数据架构|分析流程)



结语

• 兴趣

高山仰止, 虽不能至, 然心向往之

• 实战

千里之行始于足下

分享

独乐乐不如众乐乐

WOTA



51CTO

Thank you!

Jay Wang (王建强)



线下到线上数据

Data Challenges Transaction (online/in-store) Computational intensive · Aggregated market data Big data! Unstructured user reviews Data relevance Click-stream data Statistical Modeling ∇ Methods **Applications** Discrete Choice model Pricing Nonparametrics Product life cycle Bayesian statistics Product variety mgmt Analysis of time-course



大数据既是挑战也是机遇

• 挑战:存储、处理、建模

- 机遇:
 - 数据质与量决定了学习的 上限
- 智能中枢 vs 运动中枢
 - (rules learned from data or humans, learning from data)





数据驱动的创业型公司

Jet.com	Amazon killer: subscription-based retail, Marc Lore (Diapers.com), \$50/yr, 5-10% lower price
Thumbtacks	Service provider referral (how to monetize?)
SpotTrender	Pre-test video commercials
Sano	Realtime news discovery from social networks (twitter, instagram, weibo, VK,)
Common crawl	(non-profit) Open repo of web crawl data, billions of pages each month



新加一个创新型公司

背景太白

增加国内栗子



数据驱动的创业型公司

Jet.com	Amazon killer: subscription-based retail, Marc Lore (Diapers.com), \$50/yr, 5-10% lower price
Thumbtacks	Service provider referral (how to monetize?)
SpotTrender	Pre-test video commercials
Sano	Realtime news discovery from social networks (twitter, instagram, weibo, VK,)
Common crawl	(non-profit) Open repo of web crawl data, billions of pages each month



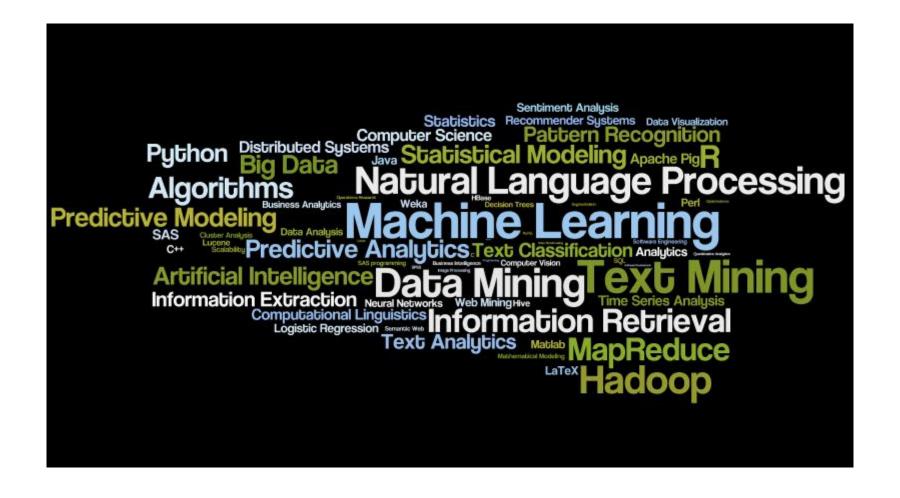
Analytics

漏斗分析

用户留存及LTV



数据科学家在做什么?





精准营销一用户画像



固定特征

- 年龄,生日,性别,教育水平,职业等
- 兴趣特征
 - 兴趣爱好,使用APP,网站,浏览/ 评论内容,品牌偏好,产品偏好等
- 社会特征
 - 生活习惯,婚恋情况,社交/信息 渠道偏好,宗教信仰等
- 消费特征
 - 收入状况,购买力水平,商品种类,购买渠道喜好,购买频率等
- 动态特征
 - 当下时间,正在前往的地方,当下的需求,周围环境等



大数据既是挑战也是机遇

• 挑战:存储、处理、建模

• 机遇:数据质与量决定了学习的上限

零售业

• 图像识别